

					peranan BMT dalam dalam pengembangan kewirausahaan untuk meningkatkan kesejahteraan masyarakat.
2	Rindang Wiranti	Pengembangan Keterampilan Kewirausahaan Melalui Prosmart (Program Sekolah Mustahik Entrepreneur Terpadu) di PKPU Semarang	2013	Persamaan penelitian ini dengan penelitian penulis ialah sama-sama berfokus pada pembinaan untuk menumbuhkan jiwa entrepreneursh	perbedaannya adalah dimana fokus penelitian ini dilakukan kepada anggota PKPU Semarang dan penelitian penulis berfokus pada anggota

				ip atau kewirausahaan	koperasi.
3	Ridqi Arief Aminullah	Peranan Baitul Maal Wattamwill Untuk Mencapai Kesejahteraan Anggotannya (Studi Kasus Pada Baitul Mal Wattamwil (BMT) Darrussalam Ciamis Jawa Barat	2009	Persamaan penelitian ini dengan penelitian penulis adalah sama-sama berfokus pada bagaimana peranan BMT dalam upaya mencapai kesejahteraan masyarakat	perbedaannya dimana penelitian ini berfokus pada menciptakan kesejahteraan anggotannya sedangkan penelitian penulis berfokus pada penciptaan kesejahteraan masyarakat yang tidak hanya berfokus pada anggotannya saja
4	Fadhillah	Peran BMT Dalam	2013	Persamaan penelitian ini	perbedaannya adalah dimana

					bagaimana peranan BMT dalam menjejahterakan masyarakat melalui jiwa kewirausahaan .
5	Rifqi Arief Aminullah	Peranan Baitul Mal Wattamwil Untuk Mencapai Kesejahteraan Anggotanya (Studi Kasus Pada Baitul Mal Wattamwil (BMT) Darrusalam Ciamis Jawa Barat	2009	Persamaan penelitian ini dengan penelitian penulis adalah sama-sama berfokus pada ingin meengetahui bagaimana peran BMT dalam mensejahterakan anggotanya	Perbedaanya adalah dimana penelitian ini berfokus pada kesejahteraan disemua bidang termasuk didalamnya adalah pendidikan, kesehatan, dan ibadah. Sedangkan

simbolik memberi hadiah kapak dan tali kepada seseorang lelaki agar mau bekerja keras mencari kayu dan menjualnya kepasar. Demikianpula jika mau berusaha, mulailah berusaha sejak subuh. Jangan tidur sesudah subuh, cepatlah bangun dan mulailah kegiatan untuk hari itu. akhirnya laki-laki itu sukses dalam hidupnya.

Sikap kerja keras harus dimiliki seorang wirausahawan. Dalam hal ini, unsur disiplin memainkan peran penting. Bagaimana orang mau bekerja keras jika tidak disiplin. Dia harus mengatur waktu, menyesuaikan diri dengan irama kehidupan, bangun pagi, bersiap untuk bekerja, mulai bekerja, beristirahat (tidak terlalu lama), dan seterusnya sampai malam tiba. Malam hari ia tidur (tidak begadang sampai larut malam).

- Kepemimpinan

Sifat kepemimpinan memang ada dalam diri masing-masing individu. Ada pemimpin yang disenangi bawahan dan mudah memimpin sekelompok orang. Ia diikuti dan dipercaya oleh bawahannya. Namun, ada pula pemimpin yang banyak curiga kepada bawahannya. Ia mau mengawasi bawahannya, tetapi tidak memiliki waktu untuk itu. Menanam kecurigaan kepada orang lain akan berakibat tidak baik pada usaha yang sedang dijalankan. Pemimpin yang baik harus mau menerima kritik dari bawahan. Ia harus bersifat positif.

- Keaslian Ide

Sifat orisinal ini tentu tidak selalu ada pada diri seseorang, yang dimaksud orisinal di sini adalah ialah ia tidak hanya mengekor orang lain, tetapi memiliki pendapat sendiri ada ide yang orisinal, ada kemampuan untuk melakukan sesuatu. Orisinal tidak berarti baru sama sekali, tetapi produk tersebut mencerminkan hasil

Mengingat harta yang diterima masih ada hak bagi orang yang berhak menerimanya.

Nilai Syari'ah dan Keteladanan Rasulullah dalam Berwirausaha

Nabi Muhammad SAW adalah seorang pribadi yang lengkap dan sempurna yang tak habis-habisnya digali dan dianalisa baik oleh umat Islam maupun kalangan cendekiawan di luar Islam. Buku mengenai sosok Nabi Muhammad SAW yang biasa dikenal dengan "*sirah Muhammad*" sudah banyak ditulis orang baik oleh ulama terdahulu maupun oleh cendekiawan kontemporer. Tak heran jika hampir seluruh aspek kehidupan Nabi dapat dikatakan sudah pernah diungkapkan mulai dari peran Nabi sebagai negarawan, panglima perang, pemimpin umat, penyebar agama, *enterpreneur* dan lain - lain.

Pada item terakhir, dalam sebuah riwayat diceritakan sebelum masa kenabian, Muhammad pernah menjalankan transaksi, ada seorang pembeli bernama Abdullah yang membeli sesuatu dari Muhammad. Mereka bersepakat untuk bertemu di satu tempat, untuk melaksanakan transaksi karena saat itu Muhammad membawa barang dagangan sedangkan Abdullah tidak membawa uangnya. Ketika Muhammad sedang menunggu, Abdullah dalam keadaan lupa untuk bertemu dan teringat setelah tiga hari. Ketika teringat tiga hari sesudahnya, Abdullah datang ke tempat itu dan menemukan Muhammad masih menunggu dengan barangnya. Lantas Nabi mengatakan "*Engkau telah membuat aku gelisah, tiga hari aku menunggumu di tempat ini,*" (Hr. Abu Daud).

Gambaran diatas memperlihatkan bahwa Muhammad adalah seorang yang selalu bertanggung jawab atas segala transaksi yang dilakukannya. Muhammad tahu benar bagaimana memuaskan seluruh *stakeholders*, sehingga barang dagangan yang dimilikinya dapat terjual dengan cepat. Kecerdikan dan kepiawaian Muhammad dalam melakukan transaksi perdagangan telah dilatih sejak beliau berusia 12 tahun dalam melakukan perjalanan pertama kali ke Syria bersama pamannya Abu Thalib. Begitu ilmu perniagaan diperoleh dari sang paman (Abu Thalib) dan sukses diterapkan oleh Muhammad menjadi seorang yang profesional dalam perniagaan, banyak para masyarakat yang memiliki modal namun tidak dapat melakukan perniagaannya, menginvestasikan kepada Muhammad agar dijalankan dengan penghitungan profit tertentu sebagai mitra kerja.

Kecakapan Muhammad SAW dalam melakukan perniagaan telah mendatangkan keuntungan besar bagi Khadijah dan mitra-mitra usahanya yang tersebar diseantero Jazirah Arabi. Dua puluh tahun lamanya Muhammad SAW berkisah dan malang melintang di dunia bisnis sehingga beliau dikenal sebagai seorang *entrepreneur* yang tangguh di Yaman, Syria, Bashra, Yordania dan kota-kota lainnya yang ada di Jazirah Arab.

Muhammad Syafe'i Antonio, memberikan gambaran sederhana keberhasilan Muhammad sebagai seorang *entrepreneur* yang tangguh dan dikenal di Jazirah Arab dan kota lainnya, tidaklah bisa terlepas dari empat sifat yang melekat dalam dirinya dan komitmen beliau menjunjung tinggi nilai – nilai luhur etika dalam bisnis. Dalam perspektif sejarah Islam, Muhammad dengan

integritasnya yang luar biasa dalam menjalankan roda perekonomian bahkan dalam segala hal, dia mendapatkan gelar *al – amin* (terpercaya), Muhammad SAW mampu mengembangkan kepemimpinan termasuk (bisnis) yang dilakukan secara ideal dan paling sukses dalam peradaban manusia. Sifat mulia yang dimilikinya adalah *siddiq (integrity)*, *amanah (trusty)*, *tabligh (openly, human relation)*, dan *fathonah (working smart)*. Sehingga dengan sifat yang dimilikinya itu dia mampu mempengaruhi orang lain dengan cara mengilhami tanpa mengindoktrinasi, menyadarkan tanpa menyakiti, membangkitkan tanpa memaksa, serta mengajak tanpa memerintah.

Sifat yang melekat dalam diri pribadi Muhammad, dalam pandangan penulis nilai – nilai luhur etika telah *inhern* kedalam sifat yang dimilikinya. Sifat-sifat itulah yang kemudian menjadikan beliau digelari sebagai *Mr Trustee* atau *al Amin*, yang berimplikasi pada munculnya berbagai pinjaman komersial (*commercial loans*) di kota Mekkah dan sekitarnya yang membuka peluang kemitraan antara Muhammad SAW dan para pemilik modal (*funds provider*).

Dalam Islam ada beberapa ciri yang bisa dilakukan agar manusia dapat melakukan wirausaha dengan baik, maju, berkembang sebagaimana yang telah diteladankan oleh Muhammad SAW. Selain empat sifat yang dimiliki ada karakteristik lain yang berujung pada lahirnya kepuasan pelanggan (*customer satisfaction*), diantaranya adalah; *Pertama, Al Shalah* yaitu melakukan suatu pekerjaan dengan baik, benar, tepat, dan memiliki nilai utilitas yang tinggi. Secara etimologi kata *Al-Shalah*, memiliki arti relevan, artinya melakukan sesuatu sesuai dengan visi, misi perusahaan, nilai, etika, budaya, dan bahkan estetika yang ada

