

## DAFTAR PUSTAKA

- Agustha, Ilham Nur. “Perbedaan Pembiayaan Model Bagi Hasil dan Non Bagi Hasil terhadap Profitabilitas dan Resiko”. JESTT No. 4, April, t.tp., t.p., 2014.
- Bhaskara, Satriyo U.P et al. “Customer Relationship Management (CRM) dan Personal Selling Pengaruhnya terhadap Kepuasan Konsumen pada PT Virgo Ekspres Tours & Travel Manado”. Jurnal EMBA Vol. 2 No. 1, t.tp., t.p., Maret, 2014
- Dhamayanti, Ratna. “Pengaruh Konflik Keluarga-Pekerjaan, Keterlibatan Pekerjaan, dan Tekanan Pekerjaan terhadap Kepuasan Kerja Karyawan Wanita Studi pada Nusantara Tour & Travel Kantor Cabang dan Kantor Pusat Semarang”. Jurnal Studi Manajemen & Organisasi Vol. 3 No. 2, t.tp., t.p., Juli, 2006
- Farida, Naili “Pengaruh Ikatan Finansial, Sosial dan Struktural terhadap Loyalitas Nasabah Dimediasi Variabel Corporate Image, studi kasus Bank Negara Indonesia (BNI) Cabang UNDIP Semarang”. Topik Utama, t.tp., t.p., t.t.
- Farida, Naili. “Pengaruh Ikatan Hubungan, Citra Perusahaan, Nilai Pelanggan, Kualitas dan Kepuasan Nasabah terhadap Loyalitas Nasabah Bank Pemerintah di Jawa Tengah”. Wacana, No. 2, t.tp., t.p., 2010
- Imasari, Kartika. dan Kezia Kurniawati Nursalin. “Pengaruh Customer Relationship Management terhadap Loyalitas Pelanggan pada PT BCA Tbk”. Fokus Ekonomi Vol. 10 No.3, t.tp., t.p., Desember, 2011.
- Kuswanto, Adi. “Pengaruh Kualitas Layanan terhadap Tingkat Kepuasan Nasabah”. Jurnal Ekonomi Bisnis No. 2 Vol. 14, Agustus, 2009
- Lovelock, Christoper H. dan Wright, Lauren K. *Manajemen Pemasaran Jasa*, Agus Widyantoro Jakarta: Indeks, 2005. Mowen, John C. *Perilaku Konsumen*. Jakarta: Erlangga, 2002
- Maddatuang, Bahtiar “Pengaruh Pemasaran Relasional terhadap Kepuasan Nasabah pada PT Bank Rakyat Indonesia Tbk Cabang Gowa” Jurnal Ilmiah AKSI STIE AMKOP Makassar Vol. 4 No.1, t.tp., t.p., 2016
- Mustafa, Zainal. *Mengurai Variabel hingga instrumentasi*. Yogyakarta: Graha Ilmu, 2009



