



hanyalah merupakan sebuah telepon yang menyajikan fitur canggih seperti surel (surat elektronik), internet dan kemampuan membaca buku elektronik (*e-book*) atau terdapat papan ketik (baik sebagaimana jadi maupun terhubung keluar) dan penyambung VGA.

Dengan kata lain, telepon cerdas merupakan komputer kecil yang mempunyai kemampuan sebuah telepon. Sedangkan menurut David Wood, wakil Presiden Eksekutif PT Symbian OS, “Telepon pintar dapat dibedakan dengan telepon genggam biasa dengan dua cara fundamental: bagaimanapun mereka dibuat dan apa yang bisa mereka lakukan. *Smartphone* berdasarkan fungsinya dapat diklasifikasikan menjadi lebih dari lima fungsi utama, pertama *Smartphone* adalah sebagai pembantu tugas kantor sehari-hari, kedua *Smartphone* adalah perangkat untuk *viewer*, *editing*, pembuat file atau dokumen dalam format Word, TXT, dan PDF, ketiga *Smartphone* adalah berfungsi sebagai media untuk melakukan Push E-Mail secara cepat, keempat ponsel cerdas adalah berfungsi sebagai perangkat teknologi hiburan, *Smartphone* juga berfungsi sebagai perangkat untuk mengakses internet dengan jaringan 3G, HSDPA, plus Wi-Fi dan terakhir atau yang keenam *Smartphone* adalah saat ini lebih banyak berfungsi sebagai pengganti PC Desktop atau Komputer. *Smartphone* dari segi manfaatnya terbagi atas dua yaitu Hardware dan Software. Dari segi Hardware *Smartphone* adalah perangkat yang memiliki hardware dan software yang lebih baik berdasarkan definisi, Hardware bermanfaat sebagai penunjang kerja *Smartphone* itu sendiri ketika digunakan untuk berbagai macam kebutuhan oleh penggunanya. Dari segi software ponsel



















Masa ini ditandai oleh persiapan akhir untuk memasuki peran-peran orang dewasa. Selama periode ini remaja berusaha memantapkan tujuan vokasional dan mengembangkan *sense of personality identity*. Keinginan yang kuat untuk menjadi matang dan diterima dalam kelompok teman sebaya dan orang dewasa, juga menjadi ciri dari tahap ini.

#### 4. Hubungan Variabel X dan Variabel Y

Korelasi (hubungan) antara variabel X (pengaruh *Smartphone*) dengan variabel Y (Keluasan Pergaulan). Hubungan yang terjadi antara dua variabel itu dapat berupa hubungan negatif dan hubungan positif maupun tidak memiliki hubungan sama sekali. Hubungan dinyatakan positif apabila kenaikan nilai ataupun penurunan nilai dari variabel X diikuti dengan kenaikan nilai ataupun penurunan nilai variabel Y. Akan tetapi, sebaliknya bilamana kenaikan nilai variabel X selalu diikuti oleh penurunan nilai variabel Y, dan penurunan nilai variabel X justru diikuti oleh kenaikan nilai variabel Y, maka hubungan antara variabel X dan Y tersebut adalah hubungan yang negatif

Disamping itu, dua variabel X dan Y ada kemungkinannya tidak memiliki hubungan sama sekali, yakni bilamana kenaikan nilai variabel yang satu kadang-kadang diikuti penurunan nilai variabel lainnya, dan kadang-kadang juga diikuti oleh kenaikan nilai variabel yang lainnya.

Pada umumnya besar kecilnya hubungan antara variabel X dan variabel Y dinyatakan dengan bilangan. Di mana bilangan tersebut disebut koefisien hubungan atau koefisien korelasi. Untuk menerapkan koefisien korelasi antara



Asal mula terciptanya Teori Uses and Gratifications yaitu beberapa peneliti meneliti kebutuhan manusia secara psikologis dan sosial, Penelitian ini meneliti bagaimana faktor-faktor sosial dan psikologis, termasuk kebutuhan untuk aktivasi, berinteraksi untuk menghasilkan gaya hidup dan pola penggunaan media yang berbeda. Penelitian ini mengidentifikasi empat jenis gaya hidup yang anggotanya berbeda secara signifikan pada berbagai variabel, termasuk surat kabar dan majalah berita pembaca, dan gratifikasi dicari dari televisi kabel dan smartphone yang menjadi penelitian ini. Orang dengan kebutuhan tinggi untuk aktivasi memiliki gaya hidup yang melibatkan paparan yang lebih besar untuk sumber-sumber media informasi urusan publik dibandingkan dengan kebutuhan yang lebih rendah untuk aktivasi dan gaya hidup yang kurang kosmopolitan. Hasilnya menunjukkan bahwa akar dari penggunaan media yang jauh lebih dalam dari yang diyakini sebelumnya. Teori Uses and Gratifications memusatkan perhatian pada kegunaan isi media untuk memperoleh gratifikasi atau pemenuhan kebutuhan.

Teori Uses and Gratifications dan implementasinya di masyarakat dan berkaitan dengan media. Manusia menggunakan teori uses and gratifications dapat dilihat pada kasus-kasus seperti pemilihan Smartphone pribadi. Responden memilih smartphone tidak hanya untuk menyesuaikan suasana hati tertentu, tetapi juga dalam upaya untuk memenuhi kebutuhan dan kepuasan responden dalam menggunakan smartphone tersebut. Ada banyak jenis smartphone yang berbeda dan responden memilih dari mereka untuk memenuhi kebutuhan / kepuasan tertentu.

Pengaplikasian teori uses and gratifications pada media massa, yaitu memanfaatkan media Smartphone sebagai media komunikasi baru untuk memenuhi kebutuhan informasi, hiburan, hubungan komunikasi, pergaulan, gaya hidup dan identitas personal. Di sisi lain, terdapat juga beberapa pengguna smartphone yang melakukan aktivitas browsing hanya karena sedang merasa bosan dan ingin mencari kesenangan dengan secara acak membuka sebuah situs, lalu menandai situs yang dikunjungi.

Penggunaan teori uses and gratifications mengambil pendekatan yang lebih humanistik untuk melihat penggunaan media. Blumler dan Katz percaya bahwa tidak ada hanya satu cara rakyat menggunakan media. Sebaliknya, mereka percaya ada banyak alasan untuk menggunakan media. Menurut teori, konsumen media yang memiliki kehendak bebas untuk memutuskan bagaimana mereka akan menggunakan media dan bagaimana hal itu akan mempengaruhi mereka. Blumler dan Katz nilai-nilai yang jelas terlihat oleh fakta bahwa mereka percaya bahwa konsumen memilih media pengaruh memiliki mereka serta gagasan bahwa pengguna memilih alternatif media yang hanya sebagai sarana untuk dan akhir. Teori uses and gratifications ini mengambil kemungkinan bahwa media dapat memiliki pengaruh atas hidup kita dan bagaimana kita memandang dunia. Gagasan bahwa kita hanya menggunakan media untuk memenuhi kebutuhan tertentu tampaknya tidak sepenuhnya menyadari kekuatan media dalam masyarakat saat ini.

Teori uses and gratifications bisa digunakan berkaitan dengan media, dimana orang bebas memilih media yang disukai untuk kepentingan atau



