

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
PERNYATAAN KEASLIAN KARYA PERSUJUAN PEMBIMBING	ii
PENGESAHAN PENGUJI	iii
MOTTO DAN PERSEMPAHAN.....	iv
KATA PENGANTAR.....	v
ABSTRAK	viii
DAFTAR ISI.....	ix
DAFTAR TABEL	xii
DAFTAR GAMBAR.....	xiii
DAFTAR BAGAN	xiv
BAB I PENDAHULUAN	
A. Latar Belakang	1
B. Fokus Penelitian	4
C. Rumusan Masalah	4
D. Tujuan dan Manfaat Penelitian	5
E. Kajian Hasil Terdahulu	6
F. Definisi Konsep.....	10
G. Kerangka Pikir Penelitian	13
H. Metode Penelitian	16
1. Pendekatan dan Jenis Penelitian	16
2. Subjek, Obyek dan Lokasi Penelitian	17
3. Jenis dan Sumber data	18
4. Tahap-Tahap Penelitian	19
5. Teknik Pengumpulan Data	22
6. Teknik Analisis Data	23
7. Teknik Pemeriksaan Keabsahan Data	25
8. Sistematika Penelitian	26
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	
A. Kajian Pustaka.....	28
1. Komunikasi.....	28
1.2 Peran Komunikasi dalam pemasaran.....	29
2. Komunikasi Pemasaran	30
2.1 Tujuan Komunikasi Pemasaran.....	31
a. Periklanan.....	32
b. Promosi Penjualan.....	34

c.	Penjualan Pribadi.....	37
d.	Hubungan Masyarakat	38
3.	Strategi Komunikasi Pemasaran	39
a.	Analisis peluang pasar	41
b.	Analisis Pesaing	42
c.	Menetapkan Pasar Sasaran	44
B.	Kajian Teoritis.....	44
Teori Marketing MIX		
a.	<i>Product</i> (Produk).....	45
b.	<i>Price</i> (Harga).....	46
c.	<i>place</i> (tempat)	47
d.	<i>People</i> (SDM)	47
e.	<i>process</i> (proses).....	47
f.	<i>Physical Evidence</i> (Bukti Fisik).....	47
g.	<i>Promotion</i> (promosi	48

BAB III PENYAJIAN DATA STRATEGI KOMUNIKASI PEMASARAN YAYASAN PESANTREN NURUL FALAH

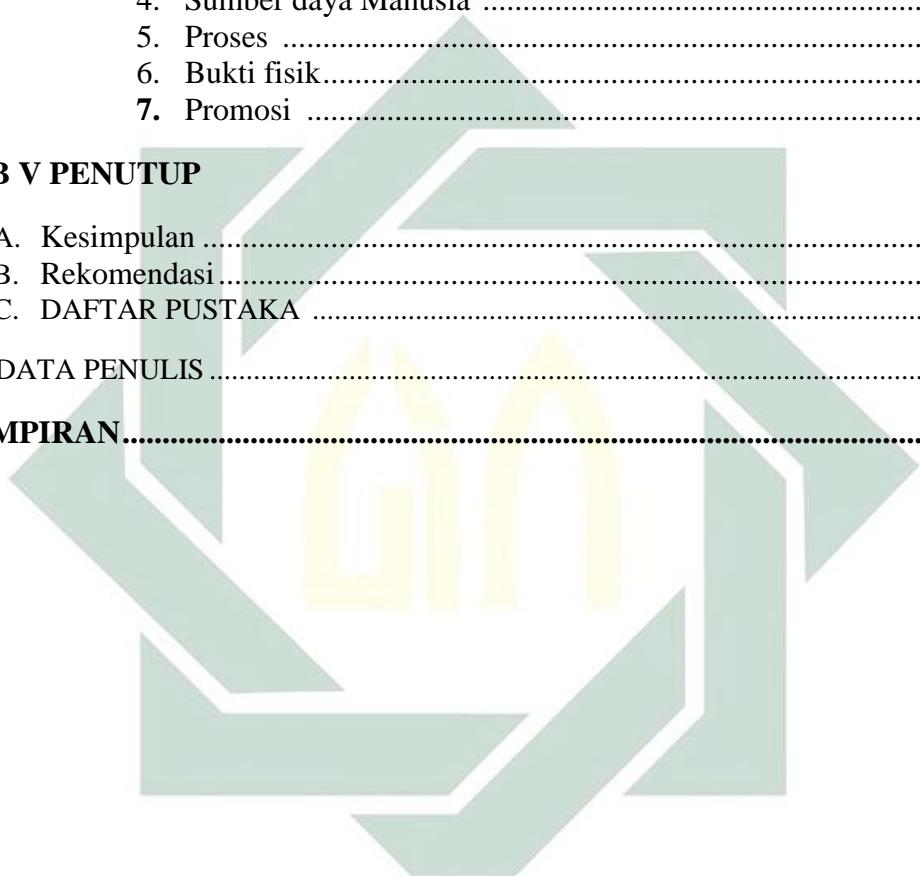
A. Deskripsi Subyek Dan Obyek Penelitian dan lokasi penelitian	49
1. Profil Informan	49
2. Obyek Penelitian	51
a. Profil Perusahaan	51
b. Identitas Lembaga	51
c. Sejarah lembaga	51
d. Logo Lembaga.....	53
e. Visi & misi	53
f. Pendirian.....	53
g. Pengurus	54
h. Program pendidikan dan pelatihan	55
i. Sarana & Pra Sarana	57
B. deskripsi data penelitian	58
1. perencanaan komunikasi pemasaran yang dilakukan oleh yayasan Nurul Falah	58
a. Analisis pasar	59
b. Analisis pesaing	60
c. promosi produk	60
2. Tindakan komunikasi pemasaran yang dilakukan oleh yayasan Nurul Falah	62
a. target konsumen	62
b. Analisis Pasar	63
c. Penjualan secara tatap muka	64
d. Pemberian diskon kepada anggota	66
e. Media promosi	68
f. harga penjualan tilawati dikategorikan	71

BAB IV ANALISIS DATA

A.	Temuan Penelitian Strategi Komunikasi Pemasaran.....	74
	1. Penggunaan iklan dan penjualan pribadi dalam pemasaran	74
	2. Penjualan pribadi Peran Hubungan Masyarakat Dalam Pemasaran	79
	3. Strategi Komunikasi Pemasaran.....	83
B.	Konfirmasi Temuan Dengan Teori	
	1. Produk	88
	2. Harga	89
	3. Tempat	90
	4. Sumber daya Manusia	90
	5. Proses	91
	6. Bukti fisik.....	92
	7. Promosi	93

BAB V PENUTUP

A. Kesimpulan	98
B. Rekomendasi	100
C. DAFTAR PUSTAKA	
 BIODATA PENULIS	
LAMPIRAN	



DAFTAR TABEL

Tabel. 1 . Karakteristik Media Periklanan	3
3	
Tabel 2 Beberapa Alternatif Promosi Penjualan	3
6	

DAFTAR GAMBAR

GAMBAR 1: Logo Nurul Falah 53

Bagan 1: Alur Pikir Penelitian.....	13
Bagan 2: Struktur Organisasi.....	54