

PPTQ SAFINDA (Lembaga Pelaksana Program Pelatihan Terjemah Al-Qur'an).

Yayasan Safinatul Huda awalnya adalah berupa kegiatan TPQ di mushalla kecil berada di Kel. Rungkut Tengah III No. 33 yang dirintis tahun 1996, kemudian beberapa waktu kemudian berkembang menjadi beberapa kegiatan. Baru pada tahun 2001 secara yuridis formal berdiri dengan akta notaris Heru Bambang Djuwito, SH No. 8 Tahun 2001 dengan nama Yayasan Pondok Pesantren Safinatul Huda. Kemudian diperbarui lagi tahun 2010 dengan nama Yayasan Safinatul Huda. Unit ini merupakan upaya dari Yayasan SAFINDA untuk mengabdikan kepada masyarakat dalam bentuk pelayanan bagaimana masyarakat dapat membaca Al-Qur'an langsung mengerti maknanya dengan slogan "Moco Qur'an Sak Maknane" (Membaca dan mengerti makna Al-Qur'an) dengan cara pelatihan yang rutin dan ditunjang oleh tenaga instruktur yang profesional di bidangnya.

Alhamdulillah dengan metode yang mudah dan praktis, Program Pelatihan Terjemah Al-Qur'an (PPTQ) SAFINDA akhirnya dikenal banyak masyarakat dan mendapatkan respon yang baik di masyarakat, tidak hanya di Jawa Timur bahkan di luar pulau Jawa seperti Bali, Sumatera, Kalimantan dan Papua. Hal ini terbukti dari jumlah kelompok belajar yang telah mendaftar sebagai peserta Program Pelatihan Terjemah Al-Qur'an di seluruh Indonesia saat ini (tahun 2016) sudah mencapai 1975 kelompok, tersebar di beberapa kabupaten dan kota di Indonesia. Mereka yang telah mengikuti program ini sangat terkesan dan metodenya yang mudah dan praktis.

Wilayah Jawa Timur misalnya, beberapa kota yang sudah pernah dibuka kelas adalah Banyuwangi, Jember, Lumajang, Probolinggo, Situbondo, Pasuruan, Sidoarjo, Surabaya, Bangkalan, Sumenep, Gresik,

Tabel 4.1

Keadaan Sarana dan Prasarana Yayasan Safinatul Huda

No	Jenis	Jumlah	Keterangan
1	Ruang kantor	5	1 Kantor yayasan 1 Kantor MI 1 Kantor PG & TK 1 Kantor Ketua Yayasan 1 Kantor Kepala Sekolah
2	Kamar mandi	49	20 Kamar mandi pondok putri 7 Kamar mandi pondok putra 8 Kamar mandi PG & TK 8 Kamar Mandi MI 3 Kamar Mandi Asrama Balita 1 Kamar Mandi Kantor 2 Kamar Mandi Dapur
3	Dapur	1	
4	Kamar tidur	16	5 kamar tidur putrid 8 kamar tidur putra 3 kamar tidur balita

Pada tahun 2008 misalnya, SAFINDA menerima 367 peserta yang akan bergabung dalam program PPTQ. Ini bukan jumlah yang kecil untuk sebuah program baru yang telah disosialisasikan belum lama itu. Melalui usaha-usaha yang gigih, para *asatidz* dan *asatidzat* selalu berupaya membuat program PPTQ selalu kelihatan progresnya dari tahun ke tahun.

Dan tidak selamanya berwarna hijau, begitulah kata pepatah. PPTQ juga pernah mengalami penyusutan dari segi peserta yaitu pada tahun 2010. Jumlah pesertanya tidak lebih dari 99 orang. Padahal jika dilihat beberapa tahun sebelumnya, peserta PPTQ tidak kurang dari 100 orang. Namun pengurus PPTQ tidak gentar sedikitpun menghadapi suasana seperti ini. Mereka tetap fokus terhadap kajian-kajian makna Al-Qur'an yang ditransformasikan ke peserta seolah tidak ada tekanan sedikitpun.

Seiring berjalannya waktu, tekanan dan hambatan itupun lenyap dengan sendirinya. PPTQ kembali berjaya dan berkembang pesat berkat kesabaran dan keteguhan hati para pengurus PPTQ SAFINDA Surabaya. Hasilnya pun bisa dibilang cukup gemilang, karena setelah tahun 2010, PPTQ SAFINDA selalu menerima peserta tidak kurang dari 100 orang tiap tahunnya.

b. Tempat/Wilayah Penyebaran PPTQ SAFINDA

PPTQ SAFINDA mempunyai target lokasi atau wilayah dalam penyebaran tentang program mereka kepada masyarakat umum. PPTQ SAFINDA mempunyai harapan akan PPTQ ini bisa tersebar sampai ke seluruh Indonesia.

Adapun data tentang obyek tempat atau sasaran strategi promosi Program Pelatihan Terjemah Al-Qur'an (PPTQ), di sini penulis akan menyajikan hasil wawancara dengan ketua bidang

kota di luar Jawa Timur. Sebuah prestasi yang menggembarakan tentunya.

Bukti nyata ada di tahun 2008. Saat itu PPTQ sudah tersebar di 15 kota. Dan jumlah ini akan terus meningkat, sehingga dipastikan PPTQ tidak pernah berhenti dalam mempromosikan sepak terjangnya. Dari tahun ke tahun selalu ada ekspansi wilayah promosi dan hasilnya pun tidak terlalu mengecewakan.

Lautan tak selalu airnya tenang, terkadang ombak dan badai datang menghampiri. Ungkapan ini mungkin cocok dengan pencapaian PPTQ di berbagai kota. Pada awal tahun 2010, PPTQ mengalami kevakuman karena tidak berhasil mendapatkan kota satupun. Alhasil, di tahun 2010 menjadi tahun yang bisa dikatakan terburuk untuk PPTQ. Program yang konsentrasinya terletak pada kajian teks Al-Qur'an tersebut harus menerima dengan lapang dada bahwa mereka harus stagnan.

Peristiwa di tahun 2010 terjadi bukan tanpa sebab. Alasan yang pasti tidak jelaskan dalam tabulasi diatas, akan tetapi jika dipahami lebih mendalam, PPTQ pada tahun 2010 lebih memusatkan kajian dan promosinya ke dalam kota, yaitu Surabaya. Banyaknya masyarakat mulai usia dewasa membuat pengurus PPTQ ingin memaksimalkan potensi yang ada di Surabaya sendiri.

Manusia hanya bisa merencanakan, Tuhan yang menentukan. Keadaan pun tidak seperti yang diprediksikan oleh pengurus PPTQ. Bisa dikatakan berbalik 180 derajat. Target peserta yang diinginkan sebagaimana beberapa tahun sebelumnya, yaitu 100 orang pada kenyataannya hasilnya nihil. Pada tahun 2010, PPTQ hanya bisa merekrut peserta sebanyak 99 orang saja.

ini dalam mempromosikan program pelatihan terjemah Al-Qur'an (PPTQ) mereka.

Berdasarkan hasil wawancara kepala bidang pengembangan PPTQ SAFINDA, mengatakan bahwasannya “Brosur juga gitu. Kita mencetak brosur banyak, kita sebar-sebarkan orang-orang dengan hanya membaca brosur itu tidak bisa. Terus ngaji itu gak bisa, nah sehingga saya mempunyai strategi di semua kota. Kita selalu berhubungan dengan kementerian agama. Kita mempunyai majalah PPTQ yang terbit setiap bulan sekali. Dan kami mengambil kesimpulan Ternyata untuk bisa merubah seseorang untuk mengaji itu adalah dengan sebuah presentasi . tidak bisa dengan brosur”.

Strategi promosi PPTQ SAFINDA ini jika menggunakan penggunaan media iklan berupa brosur, sudah terlihat bahwa efek timbal balik yang diperoleh adalah minim sekali. Bahkan orang tidak tertarik akan apa yang kita suguhkan di brosur tersebut. Artinya untuk mengajak orang untuk mengaji, yaitu harus dengan komunikasi langsung melalui pendekatan *interface* (komunikasikan dua arah).

PPTQ SAFINDA ini merupakan produk dari Yayasan Pondok Pesantren Safinatul Huda yang berbeda dengan produk-produk lainnya yang biasanya di tawarkan oleh kebanyakan perusahaan. Seperti barang konsumsi, barang elektronik dan lain sebagainya.

Pada awalnya strategi promosi PPTQ yang dilakukan ialah dengan menggunakan media cetak seperti brosur, pamflet, liflet dan pengumuman yang bisa ditempel di berbagai tempat-tempat strategis, misalnya tengah kota, tugu, gapura, masjid, musholla, sekolahan formal, pondok pesantren dan lain sebagainya. Teknik ini dilakukan cukup lama dengan harapan bisa cepat diterima dan di respon oleh siapa saja yang membacanya.

Beberapa waktu kemudian, tetap tidak ada tanggapan dari masyarakat. Akhirnya, diadakanlah pertemuan khusus untuk membahas strategi promosi PPTQ yang lebih bisa merasuk di hati masyarakat tanpa ada paksaan sedikitpun. Pertemuanpun diadakan dan akhirnya timbul inisiatif untuk melakukan sosialisai dengan menggunakan komunikasi dua arah. Maksudnya adalah untuk memperkenalkan PPTQ kepada masyarakat secara lebih luas haruslah melalui pertemuan/kunjungan ke komunitas tersebut untuk dilakukan semacam presentasi.

Presentasi yang dimaksud memuat beberapa ketentuan-ketentuan umum dan motivasi untuk bergabung dalam PPTQ serta kemudahan apa saja yang bisa didapatkan oleh masyarakat. Tidak boleh ketinggalan pula, dalam presentasi tersebut harus dijelaskan pula manfaat dan tujuan diadakannya PPTQ itu sendiri.

Kunjungan silaturahmi Tim LP PPTQ adalah kunjungan tim tersebut ke masjid, instansi pemerintah/swasta, majlis ta'lim, sekolah, perguruan tinggi, pondok pesantren, TPQ, Madin dan lembaga sosial kemasyarakatan untuk menyampaikan presentasi PPTQ SAFINDA.

Berdasarkan hasil wawancara kepala bidang pengembangan PPTQ SAFINDA, mengatakan bahwasannya “kita memang harus melakukan kunjungan langsung ke daerah-daerah yang kita tuju dengan membawa proposal serta surat rekomendasi dari kementerian agama. Yaah jadi memang terlihat seperti dakwah sesungguhnya. Mengajak masyarakat untuk mengenal pentingnya mengerti terjemah Al-Qur'an. Jadi yang kita libatkan adalah kemenag dan juga kepolisian. di polda jatim ada beberapa kelompok. Strategi kita dalam mempromosikan PPTQ yaitu dengan melalui dua jalur, yaitu kemenag dan kepolisian. Agar kita dapat leluasa“.

Sistem promosi pun tak kalah menarik. Dengan mengandalkan pelatihan yang sudah menyebar di seluruh Indonesia, terasa mudah nampaknya untuk mempromosikan kegiatan atau pun produk. Hal itu terbukti setiap tahunnya dengan melihat banyak orang yang mendaftarkan untuk mengikuti program pelatihan ini. Kegiatan promosi dengan *personal selling* merupakan kegiatan promosi yang paling sering digunakan oleh lembaga pengembangan PPTQ SAFINDA dengan cara menginformasikan secara langsung kepada sasaran konsumen yang dituju. Kegiatan presentasi tersebut tidak membutuhkan waktu dan persiapan khusus. Dapat dilaksanakan di manapun dan kapanpun, misalnya:

1. Setelah shalat jamaah di masjid atau musholla.
2. Di saat ada kegiatan rutin baik di masjid, musholla, balai RT/RW, kantor atau majlis ta'lim.
3. Hari dan jam disesuaikan dengan kebiasaan yang ada di masyarakat.
4. Durasi waktunya menyesuaikan dengan waktu yang tersedia misalnya 20 menit, 30 menit atau 60 menit.
5. Penyelenggara tidak perlu menyiapkan konsumsi atau hidangan apapun.
6. Tidak ada biaya apapun.

Sebagian materi presentasi PPTQ SAFINDA di antaranya yaitu:

1. Al-Qur'an sebaiknya tidak hanya dibaca, tetapi faham, baru fungsi Al-Qur'an dapat terwujud.

2. Kalau tidak ada perbaikan metode belajar belajar Al-Qur'an, maka umat Islam tidak ada peningkatan dalam memahami Al-Qur'an.
3. Untuk meningkatkan pemahaman umat Islam terhadap Al-Qur'an langkah pertama adalah merubah anggapan mereka yang mengatakan bahwa Al-Qur'an itu sulit.
4. Ada 2 alasan sebagai bukti bahwa Al-Qur'an itu tidak sulit, justru sangat mudah. Alasan pertama, kemudahan itu jaminan Allah SWT di surat Al-Qamar, 17, 22, 32, 40.
5. Menjelaskan Surah Al-Qomar (54): 17, 22, 32, 40 yang menerangkan tentang Al-Qur'an adalah pelajaran yang mudah dipelajari dengan didasari oleh kemauan. Berarti kunci untuk dapat menterjemahkan Al-Qur'an adalah kemauan dan didukung metode yang tepat.
6. Hanya perlu belajar tiga atau empat juz peserta akan dapat menguasai teknik menterjemahkan seluruh Al-Qur'an.
7. Apabila dalam kosa kata dari surah Al-Baqarah sudah difahami dengan baik, maka surah-surah berikutnya sangat mudah dan pasti bisa.
8. Menjelaskan kunci lancar menterjemahkan Al-Qur'an dengan melancarkan dulu kosa kata yang ada di Surah Al-Baqarah yang terdiri dari 3.624

Faktor penghambat dalam sistem pemasaran di lembaga ini adalah kurang mengandalkan teknologi. Padahal dengan teknologi saat ini, lembaga ini bisa mengenalkan produk bahkan kegiatan yang ada di lembaga tersebut. Dengan begitu, lembaga ini bukan hanya dikenal oleh masyarakat lokal bahkan bisa saja hingga manca negara. Lembaga ini masih terfokus pada sosialisasi manual baik ke lembaga formal atau pun tempat lainnya. Padahal promosi melalui media sosial dapat menghemat waktu. Teknologi tersebut juga bisa dilakukan dalam promosi produk-produk lembaga. Sehingga pekerjaan lebih efisien dan cepat.

8. Mengukur keberhasilan Strategi Promosi.

Mengukur hasil promosi berarti mengukur dampak atau umpan balik yang dihasilkan oleh audiens atau sasaran terhadap produk yang ditawarkan sebagai akibat dari kegiatan promosi yang dilakukan. Setiap bauran promosi yang digunakan memiliki cara yang berbeda dalam mengukur efektifitasnya

PPTQ SAFINDA dalam mengukur keberhasilan efektif tidaknya promosi yang telah dilakukan, yaitu dengan melihat peningkatan atau penurunan jumlah dari kelompok belajar atau peserta yang mengikuti program pelatihan ini tiap tahunnya. Dari sinilah akan terlihat berhasil tidaknya promosi PPTQ SAFINDA ini kepada masyarakat luas.

Berdasarkan hasil wawancara kepala bidang pengembangan PPTQ SAFINDA, mengatakan bahwasannya “kita mempunyai grafik akan bertambah dan berkurangnya peserta PPTQ SAFINDA tiap tahunnya. Dari situ bisa dilihat bahwa peserta yang mengikuti program kami sebanyak berapa, dan jumlahnya berapa di setiap tahunnya”.

Lembaga PPTQ SAFINDA mempunyai data tentang jumlah peserta, dan jumlah kota yang mengikuti proram PPTQ ini disetiap

Kesatuan Republik Indonesia. Hal yang sangat apresiatif sekali ialah manakala setiap yayasan atau pondok pesantren berikut lembaga yang menaunginya mempunyai buah pemikiran layaknya Yayasan Pondok Pesantren Safinatul Huda.

Berdasarkan teori yang dikemukakan oleh Amirullah dalam karya monumentalnya yang berjudul “Manajemen Strategik”, mengidentifikasi bahwa sudah seharusnya setiap perusahaan atau lembaga yang berdiri berdasarkan akta otentik yang sah memiliki strategi-strategi. Strategi yang dimaksudkan ialah upaya yang dibutuhkan oleh suatu perusahaan atau lembaga untuk mencapai sebuah tujuan yang telah dicita-citakan.

Tatanan sosial tidak bisa muncul dengan sendirinya. Secara sederhana suatu lembaga atau organisasi, baik yang bergerak di bidang produksi, investor maupun jasa membutuhkan strategi/trik untuk melakukan kegiatan transaksinya. Kegiatan transaksi bisa bermacam-macam. Semuanya itu menyesuaikan dengan produk yang dimiliki oleh lembaga/organisasi terkait. Semua itu dilakukan untuk sebuah misioner yang besar di kemudian hari.

Tujuan yang besar tentu membutuhkan usaha yang tidak sederhana. Oleh karena hal tersebut, sebelum harapan sebuah lembaga tercapai menurut teori tersebut perlu adanya dibentuk sebuah rencana yang akurat demi terwujudnya visi dan misi suatu lembaga. Fakta dilapangan mengungkapkan, adanya program Yayasan Pondok pesantren Safinatul Huda yang bernama PPTQ SAFINDA tersebut bertujuan untuk mengajak semua lapisan masyarakat tanpa terkecuali untuk bersama-sama memahami makna dari Al-Qur'an.

Tujuan PPTQ akan berhasil manakala secara prosedural benar dan sesuai dengan tupoksinya untuk dijalankan. Hal yang paling penting ialah strategi promosi berbentuk sosialisai dengan melakukan kunjungan-

kunjungan ke daerah-daerah inilah yang harus tetap dipertahankan oleh YPP Safinatul Huda. Pasalnya, dengan melakukan sosialisai melalui komunikasi dua arah dan bahkan banyak arah akan lebih memudahkan seseorang untuk tertarik dengan program baru yang terkadang dianggap asing oleh sebagian masyarakat. Akan tetapi dengan adanya pemahaman konsep yang baik sebagaimana yang telah dirumuskan melalui PPTQ untuk memahami dan memperdalam makna Al-Qur'an, akan membantu masyarakat untuk lebih cepat tertarik dengan program baru tersebut.

Berbagai pendekatan-pendekatan yang dilakukan oleh YPP SAFINDA sudah sesuai dengan teori strategi promosi yang ada. Akan tetapi nampaknya perlu adanya pembaharuan dalam persoalan manajemen. Selama ini PPTQ hanya dikenal melalui satu media penghubung, yaitu sosialisai. Padahal secara definitif adanya suatu program baru yang ingin dipromosikan harusnya memiliki tendensi agar program tersebut dikenal oleh semua lapisan. Langkah yang diambil oleh YPP SAFINDA terkait penolakan melakukan sosialisai melalui brosur sepertinya kurang tepat.

Brosur merupakan salah satu alat promosi yang paling sederhana. Selain pembuatannya cukup mudah dan tidak terlalu menghabiskan anggaran, brosur memiliki sifat *real* dan bisa diterima semua orang. YPP SAFINDA seharusnya mempertimbangkan terlebih dahulu jika hendak menghapus atau meniadakan alat promosi yang satu ini. Alasan yang logis ialah ketika PPTQ dituangkan dalam selembor brosur, maka setidaknya masyarakat awam sudah membaca dan sedikit mengerti dengan adanya program baru dari YPP SAFINDA berupa Tarjamah Al-Qur'an. Sehingga ketika diadakan presentasi, maka masyarakat akan semakin lebih paham secara totalitas program tersebut.

Suatu keuntungan yang luar biasa manakala *audiens* dalam hal ini masyarakat lebih tahu terlebih dahulu melalui brosur dibandingkan dengan

ini untuk memperluas tingkat ekspansi wilayah promosinya hingga ke mancanegara.

Segi kedua yakni tahap *implementing* (penerapan). Artinya dalam tahap ini PPTQ bisa untuk segera melakukan aksi sosialisasi melalui alat-alat promosi yang sudah disepakati. Misalnya, brosur, pamflet, internet, blog, *personal selling* dan presentasi.

Kerjasama dan kesepakatan untuk mencapai mufakat merupakan kunci utama suatu program dapat dipromosikan secara baik. Dalam tahap kedua ini, program terjemah Al-Qur'an akan dapat diterima dan bisa ditransformasikan ke masyarakat. Akan tetapi perlu diingat, bahwa dari semua alat-alat promosi tersebut nantinya akan diketahui alat promosi mana yang paling berpengaruh demi suksesnya tujuan sosialisai suatu program baru.

Segi ketiga yaitu *evaluating* (evaluasi). Artinya bila semua hal terkait langkah-langkah jitu sebuah promosi dilaksanakan maka akan diketahui mana dari strategi promosi yang dianggap tepat, lebih tepat dan paling tepat dalam hal mempromosikan PPTQ. Alat promosi berupa brosur, tentu akan berbeda entitas dan implikasinya dibandingkan dengan *personal selling*. Begitu juga dengan alat promosi yang lain.

Beberapa hal akan terdeteksi keakuratannya jika semua alat promosi digunakan dan dimanfaatkan. Sehingga strategi promosi menggunakan presentasilah yang dapat mengcover masyarakat di setiap daerah yang berbeda-beda, misalnya. Ini menjadi penting karena dapat menentukan masa depan dari PPTQ tersebut serta dapat mewujudkan visi misi dalam kurun waktu yang relatif singkat.

PPTQ SAFINDA sudah seharusnya menerapkan nilai-nilai karakter yang konsisiten dalam organisasinya. Sehingga harapan PPTQ ingin menjadi program yang di percaya oleh masyarakat dapat terealisasikan. Strategi adalah

dari strategi promosi juga hasilnya tidak terlalu buruk, terbukti pada tahun 2008 PPTQ mampu merekrut ratusan peserta dibandingkan dengan tahun-tahun sesudahnya yang jumlahnya agak sedikit menurun.

Media internet/website juga bagus digunakan sebagai media promosi. Namun perlu diingat bahwa media internet terkadang mengalami trouble dan hang. Tentunya pihak Yayasan Safinatul Huda sudah mengerti akan hal ini. Apabila tidak segera bertindak, pengaruhnya pun bisa fatal. Pada intinya sederhana, baik media cetak maupun media elektronik harus sama-sama difungsikan sehingga promosi PPTQ bisa maksimal.

PPTQ merupakan salah satu program unggulan Yayasan Safinatul Huda. Bukan hanya kualitas dan kuantitasnya saja yang diutamakan dalam program ini, melainkan bagaimana agar program ini bisa terus ada dan berkelanjutan. Oleh karenanya, dibutuhkan keahlian khusus untuk menanganinya. Tidak hanya itu, PPTQ di desain untuk semua kalangan orang dewasa yang ingin belajar Al-Qur'an. Ini sungguh prestasi yang membanggakan.

Semoga Program Pelatihan Terjemah Al-Qur'an (PPTQ) tetap jaya dan berkesinambungan sehingga dapat terus melahirkan generasi-generasi cinta Al-Qur'an di tanah air ini. Dan semoga PPTQ lebih pesat lagi ekspansinya. Ini juga demi kebaikan umat Islam secara universal. Untuk menghadapi tantangan zaman modernitas yang serba canggih tentu harus diimbangi dengan sumber daya manusia yang berakhlak Al-Qur'an.

Promosi yang dilakukan oleh YPP SAFINDA dengan mendeklarasikan sebuah program yang bernama PPTQ semoga bisa menjadikan contoh dan teladan untuk lembaga-lembaga yang lain dalam hal syiar islam, khususnya terkait pengkajian Al-Qur'an.