

- e. *Aesthetics*, indikator: daya tarik produk terhadap panca indera, misalnya desain buku tabungan yang artistik, warna dan sebagainya.
 - f. *Reliability*, indikator: kemampuan kualitas produk tabungan dalam memfasilitasi keinginan nasabah untuk kemudahan yang didapat.
 - g. *Serviceability*, indikator: kecepatan, kompetensi, kenyamanan, kemudahan bertransaksi serta penanganan keluhan secara memuaskan. Layanan yang diberikan tidak terbatas hanya sebelum transaksi, tetapi juga selama proses transaksi hingga selesai bertransaksi dengan bank yang mencakup juga layanan *online banking*.
 - h. *Perceived quality*, indikator: pencarian informasi Kualitas produk tabungan yang dihasilkan merupakan sarana pemasaran yang tepat kepada nasabah, dimana nasabah yang tidak mengetahui kualitas produk tabungan dapat memahaminya.
2. Keputusan Menabung:
- a. Harga, indikatornya: motif nasabah untuk menggunakan produk tabungan *wadī'ah*, *wadī'ah* yang ditawarkan sesuai ekspektasi nasabah, atau produk tabungan memiliki kualitas tersendiri.
 - b. *Service* yang ditawarkan, indikatornya: penilaian *service* yang ditawarkan bank kepada nasabahnya, motif nasabah untuk menggunakan produk tersebut.
 - c. Lokasi strategis, indikatornya: letak atau lokasinya dapat dijangkau dengan mudah oleh seluruh nasabah, atau letak lokasi bank strategis.

