

pembiayaan perusahaan dalam bentuk penyediaan barang-barang modal.

Sehingga barang-barang modal adalah yang dapat dijadikan objek leasing.

d. Perjanjian leasing tidak dimaksudkan untuk memindahkan hak milik atas objek perjanjian. Perlu diketahui bahwa maksud para pihak didalam perjanjian leasing ditujukan pada pelaksanaan pembiayaan perusahaan dalam bentuk penyediaan barang-barang modal. Dari rumusan tersebut dapat dikonstruksikan maksud-maksud para pihak, yaitu sebagai berikut:

- Pihak *lessee*, yaitu perusahaan yang membutuhkan barang modal, bermaksud untuk memperoleh manfaat dan keuntungan dari penggunaan barang modal yang disediakan oleh pihak lain (*lessor*).
- Pihak *lessor*, yaitu pihak yang memberikan pembiayaan dengan cara leasing kepada pihak yang membutuhkannya. Dalam hal ini *lessor* bisa merupakan perusahaan pembiayaan yang bersifat "multi finance", tetapi dapat juga perusahaan yang khusus bergerak di bidang leasing.
- Pihak *Supplier*, yaitu perusahaan yang menyediakan barang modal yang menjadi objek leasing, barang modal mana dibayar oleh *lessor* kepada *supplier* untuk kepentingan *lessee*. Dapat juga *supplier* ini merupakan penjual biasa. Tetapi ada juga jenis leasing yang tidak melibatkan *supplier*, melainkan hubungan bilateral antara pihak *lessor* dengan pihak *lessee*. Misalnya dalam bentuk *Sale and Lease Back*. (L. Budi Kagramanto, 1992 : 13-14)

Jadi tujuan terakhir dari para pihak adalah untuk memperoleh keuntungan dari manfaat atau penggunaan barang modal dan bukan pada pemilikan barang modal tersebut. Maksud para pihak seperti tersebut di atas merupakan ciri yang sangat penting dalam perjanjian leasing. Hal ini dikarenakan maksud-maksud tersebutlah yang mempengaruhi dan menentukan konstruksi, substansi maupun syarat-syarat perjanjian leasing.

2. Macam-macam Leasing

Pada prinsipnya ada dua macam prototipe leasing, yaitu leasing yang berbentuk *operating* dan leasing yang berbentuk finansial. Namun demikian terdapat juga berbagai bentuk lainnya yang lebih merupakan derivatif dari ke dua bentuk pokok tersebut. Untuk itu akan ditinjau satu persatu.

a. Operating Lease

Operating lease disebut juga *Service lease*. Leasing seperti ini tidak dibenarkan dilakukan oleh perusahaan finansial, sebab menurut Keputusan Menteri Keuangan No. 1169/KMK.01/1991, yang dibenarkan hanya leasing yang mempunyai hak opsi. *Operating Lease* ini biasanya merupakan suatu corak leasing yang mempunyai hak opsi. *Operating lease* ini biasanya merupakan suatu corak leasing dengan karakteristik sebagai berikut:

- Jangka waktu berlakunya leasing relatif singkat, dan lebih singkat dari usia ekonomis dari barang tersebut.
- Besarnya harga sewa lebih kecil ketimbang harga barang ditambah keuntungan yang diharapkan *lessor*.
- Tidak diberikan "hak opsi" bagi *lessee* untuk membeli barang di akhir masa leasing.
- Biasanya *operating lease* dikhususkan untuk barang-barang yang mudah terjual setelah pemakaian (yang laku di pasar barang bekas).
- *Operating lease* biasanya diberikan oleh pabrik atau leveransir, karena umumnya mereka mempunyai keahlian dalam seluk beluk tentang barang tersebut. Sebab, dalam *operating lease*, jasa pemeliharaan merupakan tanggung jawab *lessor*.
- Biasanya harga sewa setiap bulannya dibayar dengan jumlah yang tetap.
- ~~Biasanya harga sewa setiap bulannya dibayar dengan jumlah yang tetap.~~
- Biasanya *lessor*lah yang menanggung biaya pemeliharaan, kerusakan, pajak dan asuransi.
- Biasanya kontrak leasing dapat dibatalkan sepihak oleh *lessee*, dengan mengembalikan barang yang bersangkutan kepada *lessor*. (Munir Fuady, 1995 : 19-20)

a. Sales and Lease Back

Sale and lease back merupakan suatu jenis pembiayaan dengan mana barang sebenarnya berasal dari *lessee*, kemudian dibeli oleh *lessor*. Selanjutnya, barang tersebut oleh *lessee* disewanya kembali dari *lessor* untuk suatu periode tertentu. Biasanya bentuk *sale and lease back* ini mengambil bentuk *financial lease*, oleh karena *lessor* dari semula memang tidak berkeinginan memiliki barang tersebut. Sehingga, bentuk *sale and lease back* ini mirip dengan hutang uang untuk suatu keperluan tertentu dengan bayaran cicilan di mana barang tersebut dipergunakan sebagai jaminan hutang. (Munir Fuady, 1995 : 21)

b. Direct Lease

Direct lease merupakan leasing di mana barangnya tidak dibeli terlebih dahulu oleh *lessor* dari *lessee* seperti pada *sale and lease back*, tetapi *lessor* membeli suatu barang dari pihak ketiga, yakni pihak *supplier*, untuk kemudian barang tersebut dileasingkan kepada pihak *lessee*. Jadi dalam hal ini, pihak *lessee* sebenarnya membutuhkan barang modal untuk usahanya atau untuk keperluannya, tetapi memerlukan bantuan biaya dari pihak *lessor* untuk pengadaan barang tersebut. (Munir Fuady, 1995 : 22)

c. Leveraged Lease

Leveraged lease merupakan suatu jenis *financial leasing* dengan mana pihak yang memberikan pembiayaan di samping *lessor* juga pihak ketiga. Biasanya *leveraged lease* ini dilakukan terhadap barang-barang yang mempunyai

bahwa leasing itu merupakan pengembangan dari sewa-menyewa. Jadi dapat dikatakan bahwa leasing merupakan bentuk *stereotype* dari sewa-menyewa. Tetapi karena leasing sudah berkembang sedemikian rupa dan mempunyai kedudukan tersendiri dalam sistem hukum tentang pembiayaan, maka sangat tidak tepat jika diberlakukan terhadap leasing ketentuan tentang sewa-menyewa, misalnya yang terdapat dalam buku ketiga KUH Perdata. Beberapa perbedaan antara leasing dengan sewa-menyewa biasa dapat disebutkan sebagai berikut:

1. Salah satu perbedaan pokok antara sewa-menyewa biasa dengan leasing adalah bahwa dalam sewa-menyewa biasa, masalah jangka waktu sewa atau umur pemakaian barang tidak menjadi fokus utama. Tetapi tidak demikian halnya dengan leasing.
2. Disamping itu, leasing pada prinsipnya dianggap sebagai salah satu metode pembiayaan bisnis, dan tidak demikian halnya dengan perjanjian sewa-menyewa biasa. (Munir Fuady, 1995 : 28)
3. Objek dari perjanjian sewa-menyewa berupa barang berwujud yang berbentuk apa saja, sementara objek dari leasing umumnya adalah barang modal, alat produksi, atau beberapa bentuk barang konsumsi. (Amin Widjaja Tunggal, 1994 : 19)
4. Jika leasing menjadi suatu kegiatan bisnis, maka lessornya haruslah berbentuk perusahaan pembiayaan, sedangkan lessor pada sewa-menyewa biasa tidak ada pembatasan khusus. (Munir Fuady, 1995 : 28)

5. Pada leasing, lessor berkedudukan sebagai penyandang dana, baik tunggal atau bersama-sama dengan penyandang dana lainnya, sementara barang objek leasing disediakan oleh pihak ketiga atau oleh lessee sendiri. Sebaliknya pada sewa-menyewa biasa, barang objek sewa adalah memang miliknya lessor. Jadi kedudukan lessor adalah sebagai pihak yang menyediakan barang objek sewa. (Munir Fuady, 1995 : 28)
6. Jangka waktu dalam leasing adalah terbatas, sementara jangka waktu pada sewa-menyewa biasa bisa terbatas dan bisa tidak. (Munir Fuady, 1995 : 28)
7. Dokumen-dokumen dalam perjanjian leasing jauh lebih *complicated* dibandingkan dengan sewa-menyewa biasa. (Munir Fuady, 1995 : 28)

b. Perbedaan Leasing dengan Jual Beli

Jual beli merupakan salah satu jenis “perjanjian bernama” versi KUH Perdata, yang pengaturannya terdapat dalam buku ketiga KUH Perdata tersebut. Tetapi karena leasing bukan jual beli, maka seperti juga tentang perjanjian sewa-menyewa, maka ketentuan KUH Perdata tentang jual belipun tidak berlaku untuk leasing. (Munir Fuady, 1995 : 29)

Sebenarnya latar belakang kenapa leasing diperlukan oleh lessee adalah pihak lessee membutuhkan barang tertentu sementara tidak cukup tersedia dana atau tidak perlu mengeluarkan dana sendiri untuk memperoleh barang tersebut lewat transaksi jual beli. Maka kemudian sebagai gantinya jual beli, hukum

menyediakan kemudahan bagi lessee lewat pranata hukum yang disebut leasing. Dalam hal ini, lessorlah yang bertindak sebagai penyedia dana. Jadi lessor berkedudukan sebagai “penengah keuangan” (*financial intermediary*) antara lessee dengan penjual. Sementara pada transaksi jual beli unsur penengah tersebut tidak ada.

Karena bertambahnya pihak lessor dalam mata rantai distribusi, menyebabkan harga perolehan barang dengan leasing menjadi relatif tinggi. Walaupun hal ini tidak selamanya benar, mengingat seringkali lessor dapat menyebabkan penyediaan barang dan perawatannya secara lebih murah ketimbang hal itu dilakukannya sendiri oleh pihak lessee.

Namun demikian, seperti pada jual beli yang memang pembeli akhirnya memiliki barang yang bersangkutan, maka pada leasing (kecuali dalam operating lease) juga di akhir masa leasing barang akan menjadi milik lessee jika “hak opsi” digunakan oleh lessee.

Tetapi diakui pula sebenarnya cukup banyak perbedaan antara leasing dengan jual beli, diantaranya yang penting dapat disebutkan bahwa pada jual beli barang “demi hukum” menjadi miliknya pembeli segera setelah adanya *levering*, sementara pada transaksi leasing, terjadinya peralihan hak tidak “demi hukum”, tetapi terjadi jika hak opsi digunakan. Jadi pada leasing, *levering* dianggap terjadi tidak segera setelah transaksi leasing dilakukan, tetapi nanti setelah hak opsi tersebut dilaksanakan oleh lessee, yaitu pada akhir masa leasing.

Dengan demikian, tidak ada levering (yang mengakibatkan peralihan hak) pada bentuk transaksi *operating lease* berhubung dalam jenis leasing yang demikian tidak tersedia hak opsi.

Berbeda dengan leasing, bahkan dalam transaksi jual beli dengan angsuran (yang merupakan bentuk derivatif dari jual beli), dalam hal ini juga levering yang menyebabkan beralihnya hak milik terjadi setelah transaksi jual beli dengan angsuran tersebut dilakukan. Sungguhpun waktu sama seperti leasing, bahwa harga masih harus dicicil untuk beberapa kali cicilan. Karena pada jual beli dengan angsuran levering dilakukan setelah transaksi ditutup tanpa menunggu lunasnya harga barang, maka cicilan harga barang yang belum terlunasi hanya merupakan utang piutang biasa, tanpa membawa pengaruh terhadap sahnya peralihan hak dari penjual kepada pembeli. Hal yang sama dengan jual beli cicilan tersebut juga berlaku pada transaksi yang sehari-hari kita kenal dengan “tukang kredit”. (Munir Fuady, 1995 : 30)

Hal ini tentunya berbeda dengan leasing, dimana levering baru terjadi diakhir masa leasing. Itupun hanya untuk jenis leasing yang menyediakan hak opsi dan hak opsi tersebut diwujudkan oleh lessee.

c. Perbedaan Leasing dengan Sewa-Beli

Sewa beli merupakan anak dari hasil perkawinan antara jual beli dengan sewa-menyewa. Karena, di satu pihak sewa beli punya sifat-sifat yang sama

dengan jual beli, tetapi di lain pihak juga mempunyai sifat-sifat yang sama dengan sewa-menyewa.

Berlainan dengan jual beli dan sewa-menyewa, maka sewa beli tidak diatur dalam KUH Perdata, tetapi berkembang dan diterima dalam praktek. Karena itu, hukumpun tentunya melindungi transaksi sewa beli tersebut.

Sewa beli juga berbeda dengan jual beli dengan angsuran. Perbedaan terpenting diantara keduanya adalah tentang saat beralihnya hak dari penjual kepada pembeli. Pada sewa beli beralihnya hak (*levering*) terjadi pada saat seluruh cicilannya lunas terbayarkan. Jadi sebelum harganya lunas seluruhnya, kedudukan pembeli sewa hanya sebagai penyewa belaka. Dan berubah menjadi pembeli setelah habis angsurannya. Sementara pada jual beli dengan angsuran, hak-hak atas barang sudah beralih (*levering*) dari penjual kepada pembeli setelah transaksinya terjadi. Sungguhpun pada saat itu harga belum seluruhnya dibayar.

Sungguhpun antara leasing dengan sewa beli mirip-mirip, tetapi ada beberapa perbedaan diantara keduanya, antara lain dapat disebutkan sebagai berikut:

1. Pada perjanjian leasing, lessor biasanya pihak yang menyediakan dana dan membiayai pembelian barang modal seluruhnya dan bertindak sebagai lembaga keuangan, sedangkan pada perjanjian sewa beli penjual adalah produsen atau pedagang yang berusaha menjual barangnya;

1. Surat Keputusan Bersama (SKB) Menteri Keuangan, Menteri Perindustrian dan Menteri Perdagangan Republik Indonesia No. KEP. 122/MK/IV/2/1974, No. 32/MK/SK/2/1974, No. 30/Kpb/I/1974 tertanggal 7 Pebruari 1974 tentang Perizinan Usaha Leasing.
2. Surat Keputusan (SK) Menteri Keuangan Republik Indonesia No. KEP. 649/MK/IV/5/1974 tertanggal 6 Mei 1974, tentang Perizinan Usaha Leasing.
3. Surat Keputusan (SK) Menteri Keuangan Republik Indonesia No. Kep. 650/MK/IV/5/1974 tertanggal 6 Mei 1974, tentang Penegasan Ketentuan Pajak Penjualan dan Besarnya Bea Materai Terhadap Usaha Leasing.
4. Surat Edaran Direktur Jenderal Moneter No. PENG. 307/DJM/III.I/7/1974 tertanggal 8 Juli 1974, tentang:
 - (i) Tata cara perizinan
 - (ii) Pembatasan Usaha
 - (iii) Pembukuan
 - (iv) Tingkat suku bunga
 - (v) Perpajakan
 - (vi) Pengawasan dan pembinaan
5. Surat Keputusan Menteri Perdagangan No. 34/KP/II/80 tertanggal 1 Pebruari 1980, mengenai lisensi/perizinan untuk kegiatan usaha sewa-beli

(Hire Purchase), jual beli dengan angsuran/cicilan (Sale and Purchase by Installment), dan sewa-menyewa (Renting).

6. Surat Edaran Dirjen Moneter Dalam Negeri No. SE. 4815/MD/1983 tertanggal 31 Agustus 1983 tentang ketentuan Perpanjangan Izin Usaha Perusahaan Leasing dan Perpanjangan Penggunaan Tenaga Warga Negara Asing pada Perusahaan Leasing.
7. Surat Edaran Dirjen Moneter Dalam Negeri No. SE. 4835/MD/1983 tanggal 1 September 1983 tentang Tata Cara dan Prosedur Pendirian Kantor Cabang dan Kantor Perwakilan Perusahaan Leasing.
8. Surat Keputusan (SK) Menteri Keuangan Republik Indonesia No. S. 742/MK. 011/1984 tanggal 12 Juli 1984 mengenai PPh Pasal 23 atas Usaha *Financial Leasing*.
9. Surat Edaran (SE) Direktur Jenderal Pajak No. SE. 28/PJ. 22/1984 tanggal 26 Juli 1984 mengenai PPh pasal 23 atas Usaha *Financial Leasing*.

Dengan demikian maka untuk pembuatan perjanjian Leasing yang harus mengatur hak, kewajiban dan hubungan hukum antara pihak-pihak yang bersangkutan, selain dari peraturan-peraturan dan pedoman-pedoman tersebut di atas, kita harus berpegang pada asas-asas dan ketentuan-ketentuan hukum yang terdapat di dalam Undang-undang Negara kita, dalam hal ini Kitab Undang-Undang Hukum Perdata Republik Indonesia, Yurisprudensi-yurisprudensi yang

3. Kurangnya Perlindungan Hukum

Karena leasing termasuk bisnis yang *loosely regulated*, tidak seperti sektor perbankan misalnya, maka perlindungan para pihak hanya sebatas itikad baik dari masing-masing pihak tersebut yang semuanya dapat dituangkan dalam bentuk perjanjian leasing. Dalam hal ini, akan berlaku prinsip pasar, antara permintaan dan penawaran, dari lessee dengan lessor. Konsekuensi logisnya, biasanya dalam hal seperti itu, pihak yang kedudukan lemah akan tergilas, dan kurang terlindungi.

Di samping itu, karena kurangnya pengaturan hukum, di samping menyebabkan kurang terjaminnya unsur *fairness*, juga bisnis leasing akhirnya tidak *predictable* dan kurang kepastian hukum.

4. Proses Eksekusi Leasing Macet yang Sulit

Tidak ada suatu prosedur yang khusus terhadap eksekusi leasing yang macet pembayaran cicilannya. Karena itu, jika ada sengketa, haruslah beracara seperti biasa lewat pengadilan dengan prosedur biasa. Dan ini tentunya akan terlalu banyak menghabiskan waktu dan biaya, disamping hasilnya yang tidak *predictable*. Lamanya waktu yang diperlukan dan berbelitnya prosedur pengadilan, akan sangat riskan bagi leasing company. Satu dan lain hal diakibatkan karena selama sengketa terjadi, barang leasing berada dalam keadaan status quo (setelah adanya sita revindikator misalnya), yang berarti barang leasing tersebut tetap dikuasai dan dipergunakan oleh lessee. Dan, nilai

2. barang yang dijual merupakan harta atau barang yang berharga
 3. barang yang dijual merupakan milik sendiri
 4. barang yang diakadkan diserahterimakan pada waktu aqad.
2. Syarat-syarat an-nafaz, ada 2 syarat:
- a. Barang merupakan milik sempurna dan aqidain berkuasa atas barang tersebut.
 - b. Dalam barang itu tidak terdapat hak orang lain.
3. Syarat sighthat *al-Bai* ada 2 macam:
- a. Syarat umum, bahwa setiap jual beli harus bebas dari ketidaktahuan, paksaan tauqit (penentuan waktu), ketidakjelasan dan aniaya.
 - b. Syarat khusus, syarat yang tidak harus ada pada jual beli seperti:
 1. Dalam jual beli barang bergerak harus ada penyerahan.
 2. Mengetahui harga awal bagi jenis jual beli murabahah, tauliyah, wadhi'ah dan isyrak.
 3. Saling menyerahkan kedua pengganti sebelum berpisah dalam jual beli *sarf*.
 4. Untuk jual beli *salam* harus saling melengkapi syarat-syarat jual beli *salam*.
 5. Menyamakan atas kedua pengganti apabila ada kemungkinan harta itu bertambah dan tidak ada kemungkinan adanya riba.
 6. Penyerahan pada hutang-hutang yang ada dalam tanggungan.

