

**PERAN ALUMNI DALAM PENGEMBANGAN UNIT USAHA
PESANTREN**

(Studi Kasus Pondok Pesantren Nurul Jadid)

Tesis



Oleh:

Ainul Furqon

NIM: F04214045

**PASCASARJANA
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SUNAN AMPEL
SURABAYA**

2016

PERNYATAAN KEASLIAN

Yang bertanda tangan di bawah ini saya:

Nama : Ainul Furqon
NIM : F04214045
Fakultas/Prodi : Syari'ah dan Hukum/ Ekonomi Syari'ah
Judul Skripsi : Peran Alumni dalam Pengembangan Unit Usaha
Pesantren (Studi Kasus Pondok Pesantren Nurul Jadid)

Dengan sungguh-sungguh menyatakan bahwa tesis ini secara keseluruhan adalah hasil penelitian/karya saya sendiri, kecuali pada bagian-bagian yang dirujuk sumbernya.

Surabaya, 14 April 2016

Saya yang menyatakan,




Ainul Furqon
F04214045

PERSETUJUAN PEMBIMBING

Tesis yang ditulis oleh Ainul Furqon NIM F04214045 ini telah diperiksa dan disetujui untuk dimunaqasahkan.

Surabaya, 15 April 2015
Pembimbing,



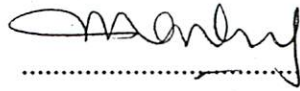
Dr. Iskandar Ritonga, M.Ag
NIP. 196506151991021001

PENGESAHAN TIM PENGUJI

Tesis Ainul Furqon ini telah diuji
pada tanggal 4 Mei 2016

Tim Penguji:

1. Prof. Masdar Hilmy, MA., Ph. D. (Ketua)


.....

2. Prof. Dr. H. Ismail Nawawi, M.Si

(Penguji).....



3. Dr. Iskandar Ritonga, M.Ag

(Penguji).....

Surabaya, 24 Mei 2016

Direktur,





Prof. Dr. H. Husein Aziz, M.Ag.
NIP. 195601031985031002



KEMENTERIAN AGAMA
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SUNAN AMPEL SURABAYA
PERPUSTAKAAN

Jl. Jend. A. Yani 117 Surabaya 60237 Telp. 031-8431972 Fax.031-8413300
E-Mail: perpus@uinsby.ac.id

LEMBAR PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI
KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS

Sebagai civitas akademika UIN Sunan Ampel Surabaya, yang bertanda tangan di bawah ini, saya:

Nama : Ainul Furaon
NIM : F04214045
Fakultas/Jurusan : Pascasarjana/Ekonomi syariah
E-mail address : ainulfuraon@yahoo.co.id

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Perpustakaan UIN Sunan Ampel Surabaya, Hak Bebas Royalti Non-Eksklusif atas karya ilmiah :

Skripsi Tesis Disertasi Lain-lain (.....)

yang berjudul :

Peran Alumni Dalam Pengembangan Unit Usaha Pesantren (studi kasus Pondok Pesantren Nurul Jadid)

beserta perangkat yang diperlukan (bila ada). Dengan Hak Bebas Royalti Non-Eksklusif ini Perpustakaan UIN Sunan Ampel Surabaya berhak menyimpan, mengalih-media/format-kan, mengelolanya dalam bentuk pangkalan data (database), mendistribusikannya, dan menampilkan/mempublikasikannya di Internet atau media lain secara **fulltext** untuk kepentingan akademis tanpa perlu meminta ijin dari saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan atau penerbit yang bersangkutan.

Saya bersedia untuk menanggung secara pribadi, tanpa melibatkan pihak Perpustakaan UIN Sunan Ampel Surabaya, segala bentuk tuntutan hukum yang timbul atas pelanggaran Hak Cipta dalam karya ilmiah saya ini.

Demikian pernyataan ini yang saya buat dengan sebenarnya.

Surabaya,

Penulis


(Ainul Furaon)
nama terang dan tanda tangan

Bangsa di Kecamatan Tanjung Morawa. Hasil aspek finansial dalam penelitian ini dibagi menjadi tiga kelompok tani. Kelompok Tani Melati yang terbaik yaitu usaha pengembangan sapi potong dengan bantuan ternak awal 62 ekor dengan hasil laba Rp. 437.502.800; Break even poin produksi 58 ekor ; Break even poin harga Rp. 3.930.239/ ekor; B/C Rasio 2 dan Return of investmen (ROI) 2,9 %. Dari hasil pengolahan data dapat disimpulkan bahwa analisis financial program bantuan langsung masyarakat pada pengembangan usaha ternak sapi potong di Kabupaten Deli Serdang layak untuk Dikembangkan.¹⁰

Kedua, Penelitian yang berjudul “Analisis Kelayakan dan Strategi Pengembangan Usaha Peternakan Sapi Potong di Jalur Lintas Selatan (Jls) Banyuwangi” oleh Sumantri Sudomo. Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui dan menganalisis: (i) biaya dan pendapatan usaha peternakan sapi potong di JLS Kabupaten Banyuwangi, (ii) kelayakan finansial usaha peternakan sapi potong di JLS Kabupaten Banyuwangi, (iii) sensitivitas kelayakan finansial usaha peternakan sapi potong di JLS Kabupaten Banyuwangi dan (iv) strategi pengembangan usaha peternakan sapi potong di JLS Kabupaten Banyuwangi. Metode penelitian yang digunakan adalah metode deskriptif, analitis dan komparatif dengan menggunakan analisis biaya dan manfaat, kelayakan finansial (Financial Feasibility), analisis sensitivitas dan FFA (Force Field Analysis). Hasil penelitian menunjukkan bahwa: (i) Usaha peternakan sapi potong di JLS Banyuwangi memberikan keuntungan, (ii) Secara finansial usaha peternakan sapi potong di JLS Banyuwangi layak untuk

¹⁰ Refli Sofyan Siregar., “Analisis Finansial Dan Strategi Pengembangan Usaha Ternak Sapi Potong di Kabupaten Deli Serdang (Studi Kasus Program Bantuan Langsung Masyarakat)” (Tesis--Universitas Brawijaya, Malang, 2012).

seseorang. Menurut Higgs (2007:171), pengembangan emosional dapat dilakukan dengan mengembangkan 7 elemen, yaitu 1) kesadaran diri, kesadaran tentang perasaan sendiri dan kemampuan untuk mengenali dan mengelola perasaan; 2) elastisitas emosional, kemampuan untuk bekerja dengan baik dan konsisten dalam kondisi dan bentuk tekanan seperti apapun; 3) motivasi, dorongan dan energi yang dimiliki seseorang untuk melakukan sesuatu sekalipun dalam situasi apapun; 4) sensitivitas antar pribadi, kemampuan untuk merasakan kebutuhan dan perasaan orang lain dan kemudian untuk menggunakan kemampuan tersebut secara efektif dalam berinteraksi dan pengambilan keputusan yang mempengaruhi orang lain; 5) pengaruh, kemampuan membujuk orang lain; 6) tanggap, kemampuan dalam menggunakan wawasan dan interaksi dalam pengambilan keputusan dan menerapkannya dengan informasi yang ambigu dan kurang lengkap; 7) tanggungjawab dan integritas, kemampuan dalam berkomitmen pada suatu tindakan dan bertindak secara konsisten sesuai dengan etika yang ada. Pengembangan emosional tersebut tidak dapat dilakukan secara singkat, dibutuhkan proses yang panjang dan berkelanjutan untuk memunculkan emosional yang baik. Pengembangan emosional dapat berjalan secara efektif dengan bantuan dan kerjasama dengan mentor atau

organisasi memberikan sumbangan sesuai kepentingan dan kemampuan mereka. Model ini juga mengarahkan bagaimana pengelolaan emosional melalui kegiatan pelatihan-pelatihan.

5) Pengembangan Psikomotorik

Pengembangan psikomotorik merupakan pengembangan yang dilakukan untuk meningkatkan kompetensi kinerja anggota organisasi sesuai tugas dan tanggungjawabnya serta tujuan dari organisasi. Pengembangan psikomotorik lebih diarahkan kepada pengembangan keterampilan. Namun, tidak hanya sebatas pengembangan keterampilan saja, pengembangan psikomotorik anggota organisasi juga perlu memperhatikan bakat yang dimiliki oleh anggota organisasi. Sehingga, pengembangan psikomotorik yang dilakukan dapat berjalan efektif dan efisien.

Menurut Echdar, pengembangan psikomotorik yang diarahkan pada pengembangan keterampilan memiliki 3 arah pengembangan, yaitu 1) pengembangan *physical skill*, 2) pengembangan *social skill*, dan 3) pengembangan *managerial skill*. Pengembangan *physical skill* berkaitan dengan kemampuan operasional yang menjadi tanggungjawab anggota organisasi, misalnya kemampuan dalam membuat sebuah produk. Pengembangan *social skill* mengarah pada kemampuan anggota organisasi dalam berinteraksi dengan orang lain. Sedangkan pengembangan *managerial skill* berkaitan dengan bagaimana

- 2) Mengatur dan membuat jadwal kegiatan bersama kepala sekolah yang ada di bawah naungan pesantren.
- 3) Mengkoordinir guru-guru sekolah yang ada di bawah naungan pesantren.
- 4) Membuat dan mengatur kurikulum bersama kepala sekolah yang ada di bawah naungan pesantren
- 5) Mengangkat dan memecat kepala sekolah yang ada di bawah naungan pesantren.
- 6) Bertanggung jawab kepada Ketua Yayasan.

Dari kepengurusan tersebut tujuan utama Pondok Pesantren Nurul Jadid adalah mencetak santri yang memiliki berbagai macam talenta. Hal itu dapat diwujudkan dalam pendidikan. Seperti pesantren lainnya, pendidikan pesantren berbasis agama tentunya ditujukan untuk menambah keimanan dan ketakwaan seorang santri, serta harus dibekali dengan pengetahuan-pengetahuan kekinian (modern). Oleh sebab itu, Pondok Pesantren Nurul Jadid Paiton Probolinggo memiliki visi “Terbentuknya manusia yang beriman, bertaqwa, berakhlak al-karimah, berilmu, berwawasan luas, berpandangan ke depan, cakap, terampil, mandiri, kreatif, memiliki etos kerja, toleran, bertanggung jawab kemasyarakatan serta berguna bagi agama, bangsa dan Negara”.

Untuk merealisasikan visi tersebut, ada tujuh langkah yang dilakukan oleh Pondok Pesantren Nurul Jadid Paiton Probolinggo. *Pertama*, penanaman keimanan, ketakwaan kepada Allah dan pembinaan

usaha tersebut melihat pada detergen yang ada saat ini masih belum terjamin tentang kesuciannya, sehingga untuk mencegah hal itu alumni mengusulkan kepada pesantren untuk membuat produk detergen sebagai salah satu produk unggulan pesantren. Kemudian setelah memperoleh ijin dari pesantren pelaksanaan pendirian usaha dan hal-hal lain yang berkaitan dengan pengadaan detergen diserahkan kepada alumni sebagai pelaku dan pengusul usulan tersebut.

Penyampaian usulan ide usaha ataupun ide kreatif alumni kepada pesantren melalui kunjungan pesantren ke masing-masing daerah yang biasanya dilakukan 2 bulan sekali. Kunjungan tersebut biasanya diisi dengan pengajian yang kemudian diakhiri dengan usulan-usulan dari alumni. Usulan-usulan tersebut dikumpulkan menjadi satu, kemudian usulan-usulan tersebut dibawa pengurus pesantren yang berkunjung ke daerah dalam rapat pengurus pesantren. Persyaratan usulan diterima sebagaimana wawancara dengan kepala biro unit usaha pesantren adalah jika ide usaha itu bisa dilakukan dan dimiliki bersama oleh alumni dan pesantren maka acc sudah hampir pasti diperoleh.

Selain melalui kunjungan penyampaian usulan juga dilakukan dalam rapat alumni yang biasanya diadakan setiap peringatan Hari Lahir (Harlah) Pondok Pesantren Nurul Jadid. Penyampaian usulan dalam rapat alumni salah satunya bertujuan untuk mencapai kata mufakat bersama seluruh alumni, selain itu pengajuan ide tersebut juga sekaligus untuk sosialisasi awal kepada

perusahaan tersebut menata bisnisnya dan sukses pada akhirnya. Unit Usaha Pesantren juga pernah mengalami kerugian. Salah satunya dalam pengelolaan bensin untuk nelayan. Usaha yang pada awalnya adalah milik pribadi alumni, kemudian diserahkan kepada pesantren untuk mengelolanya. Perjalanan bensin untuk nelayan ini pernah mengalami kerugian disaat pengoperasian usaha berhenti dikarenakan harga BBM yang naik ketika. Operasional bensin terus berjalan ketika itu, namun pemasukan dari usaha tersebut tidak ada. Selain itu akibat mesin pom bensin tidak berjalan selama satu minggu mengakibatkan kerusakan dan perbaikannya pun ditanggung pesantren sebagai pemilik unit usaha tersebut.

tujuan tertentu”. Kedua definisi tersebut menekankan, bahwa organisasi merupakan sebuah sistem di mana antar komponen saling mempengaruhi untuk mencapai tujuan tertentu. Namun, pada hakikatnya organisasi merupakan suatu wadah di mana di dalamnya terdapat suatu sistem yang berguna untuk mencapai tujuan tertentu yang telah disepakati. Jika diartikan dalam organisasi alumni, maka terdapat 3 komponen yang harus dipenuhi dalam organisasi alumni, yaitu sistem yang saling berhubungan, kerjasama antara beberapa komponen –terutama anggota organisasi alumni, dan tujuan yang ingin dicapai.

Pondok Pesantren Nurul Jadid sebagai sebuah lembaga pendidikan juga memiliki alumni yang tersebar luas di seluruh penjuru nusantara, bahkan hingga luar negeri. Untuk mewadahi alumni-alumni tersebut dalam satu ikatan, maka didirikanlah organisasi alumni yang diberi nama dengan Pembantu Pengurus Pondok Pesantren Nurul Jadid (P4NJ).

Sesuai dengan namanya P4NJ merupakan sayap-sayap Pondok Pesantren Nurul Jadid dalam penyebaran dakwah, pengembangan usaha, mitra kerjasama. Sebagaimana dalam AD/ART P4NJ pasal 3 disebutkan bahwasanya alumni memiliki beberapa kewajiban, yaitu: (1) Setia dan tunduk terhadap semua keputusan Pengurus Pondok Pesantren Nurul yang terkait dengan anggota P4NJ. (2) Setia dan tunduk terhadap semua keputusan P4NJ dalam membantu pengembangan dan peningkatan kualitas penyelenggaraan pendidikan di PP Nurul Jadid. (3) Bersungguh-sungguh mendukung dan membantu segala langkah Pengurus PP Nurul Jadid dalam mengembangkan

Allah memerintahkan hamba-Nya untuk melakukan perbuatan baik, sunah atau wajib sebab derajat ketakwaan seorang muslim dapat diukur dari sejauh mana orang tersebut dapat menjauhi segala sesuatu yang dilarang Allah dan Rasulnya. Oleh sebab itu, kerjasama dalam kebaikan dan ketakwaan dianjurkan kepada seluruh muslim.

B. Analisis kontribusi Alumni dalam pengembangan unit usaha Pondok Pesantren Nurul Jadid

Pengembangan usaha sebagaimana menurut Nanih Mahendrawaty dan Agus Ahmad Syafi'i bisa dilihat dari dua aspek yaitu pengembangan kreativitas dan pengembangan ide usaha. Alumni sebagai pembantu Pondok Pesantren Nurul Jadid mengembangkan usaha pesantren juga melalui kreativitas dan ide usaha. Pengembangan kreativitas P4NJ sebagai wadah alumni berusaha memberikan hal baru dalam unit usaha yang sudah ada. Kreativitas tersebut bisa dilihat dari manajemen pengelolaan usaha. Di awal berdirinya usaha P4NJ bekerjasama dengan institusi pemerintah memberikan pelatihan kepada karyawan unit usaha untuk mengembangkan kreativitasnya dengan cara dan pelatihan yang baik. Kemudian pada tahapan selanjutnya P4NJ memberikan inovatif baru dalam beberapa produk yang sudah ada. Kreativitas tersebut sebagaimana berikut:

1. Penambahan Mineral dalam AMDK Nurja Water

Perjalanan usaha AMDK Nurja Water ditahap awal pendiriannya hanya mengikuti arus pasar saja. Kemudian, ketika usaha sudah mulai

berjalan lan car dan banyak diminati oleh masyarakat, maka Nurja Water meningkatkan kualitas AMDKnya dengan menambah kalsium sebagai tambahan mineral di dalamnya. Hal ini melibatkan beberapa peneliti kesehatan untuk meningkatkan kualitas AMDK Nurja Water. Peningkatan kualitas ini melihat pada kebutuhan konsumen. Diharapkan ketika AMDK Nurja Water menambah kalsium dalam air mineralnya, banyak konsumen baru tertarik mengkonsumsi AMDK Nurja Water ini.

2. Penataan NJ Mart

NJ Mart sebagai salah satu usaha Pondok Pesantren Nurul Jadid memiliki 3 cabang. Cabang-cabang tersebut terletak di Kecamatan Paiton, Gending dan Probolinggo. Sebagai salah satu pesaing Alfamart dan Indomart, penataan tempat penjualan NJ Mart menjadi suatu kreativitas tersendiri dalam mempermudah konsumen berbelanja. Di awal berdirinya , NJ Mart asal-asalan dalam menata barang dagangannya. Kemudian seiring berjalannya waktu penataan tempat dagangan menjadi kebutuhan NJ Mart dalam memudahkan konsumen berbelanja.

Sedangkan pengembangan ide usaha oleh alumni bisa dilihat dari pendirian Detergen Nurja Clean oleh P4NJ Situbondo. Pendirian usaha tersebut melihat pada detergen yang ada saat ini masih belum terjamin tentang kesuciannya, sehingga untuk mencegah hal itu alumni mengusulkan kepada pesantren untuk membuat produk detergen sebagai salah satu produk unggulan pesantren. Kemudian setelah memperoleh ijin dari pesantren pelaksanaan pendirian usaha dan hal-hal lain yang berkaitan dengan

pengelolaan bensin untuk nelayan. Usaha yang pada awalnya adalah milik pribadi alumni, kemudian diserahkan kepada pesantren untuk mengelolanya. Perjalanan bensin untuk nelayan ini pernah mengalami kerugian disaat pengoperasian usaha berhenti dikarenakan harga BBM yang naik ketika. Operasional bensin terus berjalan ketika itu, namun pemasukan dari usaha tersebut tidak ada. Selain itu akibat mesin pom bensin tidak berjalan selama satu minggu mengakibatkan kerusakan dan perbaikannya pun ditanggung pesantren sebagai pemilik unit usaha tersebut.

Selain masalah dan hambatan tersebut, sebaiknya menurut peneliti Pondok Pesantren Nurul Jadid sebagai pengawas unit usaha pesantren juga harus menyatukan unit usaha tersebut menjadi satu kesatuan dengan berbagai unit usahanya. Selain penghematan terhadap keuangan yang ada, tenaga dan pemikiran pun tidak terkuras dalam menjalankannya

Koperasi Muamalat sebagai tempat simpan pinjam bagi masyarakat sekitar.

B. Saran

1. Sebaiknya Pondok Pesantren Nurul Jadid menyatukan unit usaha tersebut menjadi satu kesatuan dengan mendaftarkannya menjadi Perseroan Terbatas (PT).
2. Penambahan fasilitas pemasaran melalui usaha pemasaran yang bekerjasama dengan media. Sehingga produk-produk yang diciptakan dapat terdistribusi dengan baik.

