

nasabah paling banyak diantara produk pembiayaan yang ada. Pembiayaan *murābahah* pada PT. Bank Syariah Mandiri KCP Wonocolo Surabaya terdapat dua kategori, yaitu pembiayaan *murābahah* produktif dan konsumtif. Pembiayaan *murābahah* produktif meliputi pembelian untuk keperluan usaha nasabah yang nantinya menghasilkan pendapatan nasabah, sedangkan *murābahah* konsumtif meliputi Pembiayaan Griya BSM dan Pembiayaan Griya BSM optima untuk kebutuhan konsumsi nasabah.

Dalam praktiknya, implementasi akad *murābahah* produktif yang diterapkan untuk produk pembiayaan modal kerja di PT. Bank Syariah Mandiri KCP Wonocolo Surabaya terkesan perlakuannya seperti akad *murābahah* konsumtif. Sedangkan di PT. Bank Syariah Mandiri KCP Wonocolo Surabaya juga terdapat produk mudharabah dan musyarakah yang seharusnya diimplementasikan sebagai produk pembiayaan modal kerja.

Tahap awal yang dilakukan adalah pengajuan permohonan dan negosiasi antara pihak nasabah dengan pihak ditawarkan di PT. Bank Syariah Mandiri KCP Wonocolo Surabaya. Dalam pelaksanaan pengajuan dan negosiasi tersebut ditentukan juga tingkat platform atau harga. Pembiayaan *murābahah* di dilaksanakan dalam satu transaksi dengan wakalah, yaitu upaya pemberian kekuasaan pada nasabah untuk membeli barang yang diinginkan secara mandiri.

Ketika pembiayaan telah disetujui dan melakukan pencairan, PT. Bank Syariah Mandiri KCP Wonocolo Surabaya hanya mengawasi kedisiplinan nasabah dalam melakukan angsuran pembiayaan. Berbeda dengan produk

mudharabah dan musyarakah, dalam praktiknya tidak dibenarkan pihak bank hanya mengawasi kedisiplinan angsuran pembiayaan. Namun, bank harus ikut serta melakukan usaha yang dilakukan nasabah agar usaha tersebut tidak gulung tikar.

Produk *murābahah* banyak diminati nasabah, sehingga PT. Bank Syariah Mandiri KCP Wonocolo Surabaya menjadikan produk tersebut unggulan. Tidak hanya karena banyak diminati, alasan lain menjadi produk unggulan karena produk *murābahah* lebih mudah dalam operasionalnya dan pengawasannya. PT. Bank Syariah Mandiri KCP Wonocolo Surabaya tidak perlu ikut campur melakukan usaha nasabah dengan alasan bank tidak menjual barang dan melakukan usaha perbankan sendiri tetapi memberikan jasa peminjaman uang kepada nasabah yang membutuhkan dana. Produk *murābahah* menjadi produk unggulan, sehingga ada upaya bank untuk melakukan promosi yang berbeda dibandingkan produk lainnya. Dengan melakukan promosi tersebut ada upaya pihak bank menggiring nasabah untuk melakukan pembiayaan *murābahah* produktif. Setelah nasabah mendapat informasi produk, seharusnya nasabah memilih produk dengan sendirinya berdasarkan edukasi dengan pendampingan petugas. Karena keefektifan *murābahah* tersebut PT. Bank Syariah Mandiri KCP Wonocolo Surabaya menjadikan *murābahah* produk unggulan dalam meningkatkan pendapatan.

Efektivitas pembiayaan *murābahah* dalam meningkatkan pendapatan pada PT. Bank Syariah Mandiri dalam dua periode terakhir, yakni 2012-2013. Pada portofolio pembiayaan tahun 2013 masih didominasi pembiayaan dengan

skim *murābahah* sebesar 65,81% terhadap portofolio pembiayaan BSM, meningkat dibandingkan porsi pembiayaan dengan skim *murābahah* pada akhir tahun 2012 sebesar 61,56% terhadap total portofolio pembiayaan BSM. Sedangkan porsi pembiayaan dengan skim musyarakah sebesar 14,54%, naik dibandingkan akhir tahun 2012 sebesar 14,16%. Komposisi pembiayaan dengan skim mudharabah dan lainnya mengalami penurunan dari semula sebesar 9,55% dan 14,74% pada akhir tahun 2012 menjadi 7,75% dan 11,90% pada akhir tahun 2013, maka bisa dilihat bahwa pendapatan operasional BSM dengan melalui pembiayaan *murābahah* terdapat peningkatan di setiap tahunnya.⁸

Dalam penelitian ini terdapat tiga point yang menjadi perhatian penulis. Tiga point itu yakni, implementasi pembiayaan modal kerja PT. Bank Syariah Mandiri KCP Wonocolo Surabaya, alasan PT. Bank Syariah Mandiri KCP Wonocolo Surabaya menjadikan *murābahah* produk unggulan yang meningkatkan pendapatan operasional, dan adanya upaya menggiring nasabah pembiayaan modal kerja memilih *murābahah* produktif. Tiga point permasalahan tersebut menarik penulis untuk mengkajinya. Penulis mengkaji dengan melakukan penelitian yang berjudul “Pembiayaan *Murābahah* dalam Meningkatkan Pendapatan Operasional PT. Bank Syariah Mandiri KCP Wonocolo Surabaya”. Tema ini menarik untuk dikaji karena implikasinya sangat luas sehingga dapat menjadi bahan perbandingan bagi institusi perbankan dalam rangka memberikan pembiayaan bagi usaha kecil dan mikro.

⁸ Bank Mandiri Syari'ah, “*Lap.keuangan & lap.berkelanjutan*”, dalam <http://www.syariahamandiri.co.id/category/investor-relation> (23 Januari 2015), 140.

Menurut Ikatan Akuntansi Indonesia dalam PSAK No.23, Pendapatan adalah arus masuk bruto dari manfaat ekonomi yang timbul dari aktivitas normal perusahaan selama suatu periode bila arus masuk itu mengakibatkan kenaikan ekuitas, yang tidak berasal dari kontribusi penanam modal. Pendapatan hanya terdiri dari arus masuk bruto dari manfaat ekonomi yang diterima dan dapat diterima oleh perusahaan untuk dirinya sendiri. Jumlah yang ditagih atas nama pihak ketiga, seperti pajak pertambahan nilai, bukan merupakan manfaat ekonomi yang mengalir ke perusahaan dan tidak mengakibatkan kenaikan ekuitas, dan karena itu harus dikeluarkan dari pendapatan. Begitupun dalam hubungan keagunan, arus masuk bruto manfaat ekonomi termasuk jumlah yang ditagih atas nama prinsipal, tidak mengakibatkan kenaikan ekuitas perusahaan, dan karena itu bukan merupakan pendapatan. Yang merupakan pendapatan hanyalah komisi yang diterima dari prinsipal.²⁶

Untuk lembaga keuangan atau perusahaan yang *profit oriented*, pendapatan adalah unsur yang sangat penting karena semakin besar pendapatan yang diperoleh, semakin besar pula peluang suatu lembaga tersebut untuk mengembangkan usahanya. Pendapatan yang diperoleh juga akan mempengaruhi laba perusahaan atau lembaga keuangan tersebut.

Pada lembaga keuangan bank, untuk mengetahui dari mana saja pendapatan yang diperoleh bank dan biaya-biaya yang dikeluarkan untuk kegiatan operasional dapat dilihat pada laporan laba-rugi bank. Laba-rugi

²⁶Pernyataan Standart Akuntansi Keuangan (PSAK) No.23, "Pendapatan" dalam <http://www.akuntansi.info/PSAK/PSAK23Pendapatan.pdf> (17 Januari 2013).

G. Kajian Penelitian Terdahulu

Penelitian ini mengkaji tentang pembiayaan *murābahah* dalam meningkatkan pendapatan operasional bank berdasarkan survei sementara yang telah dilakukan, tidak ditemukan sebuah penelitian atau karya ilmiah baik skripsi, tesis atau disertasi yang khusus membahas tentang judul tersebut, beberapa literature yang memiliki topik yang sama dengan penelitian ini antara lain penelitian Muhammad Rusydi berjudul Peningkatan Penyaluran Pembiayaan *Murābahah* berpengaruh terhadap profitabilitas PT. Bank XYZ Cabang Pangkep setiap tahun. Metode penelitian adalah kualitatif dengan pendekatan survey dan kajian penelitian penelitian yang sudah ada.dengan hasil penelitian menyimpulkan bahwa tingkat penyaluran pembiayaan *murābahah* PT. Bank XYZ Cabang Pangkep mengalami fluktuasi pertumbuhan dari tahun 2003 hingga 2007. Tingkat keuntungan penyaluran pembiayaan *murābahah* PT. Bank XYZ Cabang Pangkep mengalami peningkatan dari tahun 2003 hingga 2007.Rasio-rasio profitabilitas PT. Bank XYZ Cabang Pangkep cukup baik,penyaluran pembiayaan *murābahah* memiliki pengaruh yang signifikan terhadap tingkat profitabilitas perusahaan.²⁹ Sedangkan penelitian ini membahas pembiayaan *murābahah* meningkatkan pendapatan operasional bank.

Chusnul Chotimah melakukan penelitian tentang Efektivitas Pembiayaan *murābahah* dalam Meningkatkan Pendapatan Bank pada PT. BPRS Al-Hidayah Kecamatan Beji Kabupaten Pasuruan. Penelitian ini menghasilkan pembiayaan

²⁹ Muhammad Rusydi, “Peningkatan Penyaluran Pembiayaan Murobahah Berpengaruh terhadap profitabilitas: Pada PT. Bank XYZ Cabang Pangkep setiap tahun” (Tesis--Universitas Muhammadiyah, Malang, 2008).

menyerap dana dari masyarakat dan menyalurkan kembali dana-dana tersebut kepada masyarakat yang membutuhkannya dalam bentuk fasilitas pembiayaan. Produk perbankan syariah yang terkait dengan pembiayaan salah satunya adalah *mudlarabah* dan *murābahah*.

Penelitian ini bertujuan untuk: 1). Mengetahui dan menganalisis penerapan system pembiayaan mudlarabah di Bank BJB Syariah Cabang Cirebon; 2). Mengetahui dan menganalisis penerapan sistem pembiayaan *murābahah* di Bank BJB Syariah Cabang Cirebon; dan 3). Mengetahui dan menganalisis dampak penerapan sistem pembiayaan *mudharabah* dan *murābahah* terhadap minat nasabah Bank BJB Syariah Cabang Cirebon.

Jenis penelitian yang digunakan adalah kualitatif dengan pendekatan deskriptif. Metodologi kualitatif adalah penelitian yang dilakukan pada kondisi obyek yang alami, peneliti sebagai instrumen kunci, teknik pengumpulan data dilakukan secara gabungan, data yang dihasilkan bersifat deskriptif dan analisis data dilakukan secara induktif dan peneliti ini lebih menekankan makna dari pada generalisasi. Penelitian deskriptif adalah penelitian yang memandu peneliti untuk mengeksplorasi dan atau memotret situasi yang akan diteliti secara menyeluruh, luas dan mendalam.

Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa: 1). Penerapan sistem pembiayaan *murābahah* pada BJB Syariah Cabang Cirebon dilakukan dengan cara pihak bank memberikan fasilitas dan otoritas serta hak sepenuhnya kepada *mudlarib*/nasabah untuk melakukan usaha dan mengelola *murābahah* di BJB Syari'ah Cabang Cirebon dilakukan melalui akad baik secara lisan dan tertulis berdasarkan

permasalahan secara langsung namun masih terkait dengan Bank Syariah Mandiri KCP Wonocolo Surabaya maupun dari perilaku nasabah yang melakukan pembiayaan *murābahah* hal ini meliputi masyarakat atau orang-orang yang memiliki data tentang subjek penelitian.

4. Teknik Pengumpulan Data

Hal yang harus dilakukan terlebih dahulu sebelum mengadakan penelitian adalah menentukan teknik yang akan digunakan dalam mengumpulkan data, harus diperlihatkan cara dan hakekat pemakaian metode pengumpulan datanya. Pengumpulan data pada dasarnya adalah suatu kegiatan operasional agar tindakan seseorang peneliti masuk pada penelitian yang sebenarnya. Data yang diperlukan dalam penelitian ini akan dikumpulkan melalui 3 (tiga) cara yaitu, melalui *observasi*, wawancara dan dokumentasi yang dilakukan dengan tahapan-tahapan sebagai berikut:

- a. Pada tahap awal dilakukan observasi, yaitu melakukan pengamatan secara sistematis dan terencana untuk memperoleh data yang valid. Dalam hal ini selain peneliti melakukan pengamatan pada aktivitas yang terjadi di Bank Syariah Mandiri KCP Wonocolo Surabaya, peneliti juga melakukan pengamatan terhadap aktivitas nasabah yang melakukan pembiayaan *murābahah*.
- b. Pada tahap selanjutnya, dilakukan wawancara secara intensif dan mendalam terhadap para informan, dengan cara wawancara yang tidak terstruktur dengan menggunakan panduan yang memuat garis besar lingkup penelitian, dan dikembangkan dengan bebas selama wawancara

