

Systrom tumbuh di daerah pinggiran asri Boston yang dikenal dengan nama Holliston. Dia lulus dari *Stanford University* pada tahun 2006 dengan gelar ganda di bidang teknik dan manajemen. Lalu bergabung di Google selama dua tahun dengan tugas mengurus Gmail dan kemudian bekerja di tim Pengembangan Korporat. Dengan aktivitasnya yang banyak berkecimpung di dunia media sosial membuat Kevin ingin mengerjakan sesuatu yang merupakan miliknya sendiri. Kemudian Kevin Systrom meluncurkan *startup* teknologi pertamanya, karena latar belakangnya sebagai seorang pemogram, dia mampu mengelolanya dengan baik. Dia melihat potensi *mobile* dan ledakan besar *App* yang fokus pada *check-in* berbasis lokasi. Setelah itu dia terjun ke dalam arus tersebut dengan sebuah website bernama Burbn.com.⁴

Kisah Instagram bukan hanya tentang Kevin Systrom. Seperti yang sering terjadi, ada pendiri lain yakni Mike Krieger. Menurut Kevin, meskipun kurang terkenal di publik, Mike adalah ruh dari *App*-nya. Mike besar di Brasil, dan pindah ke Amerika Serikat pada tahun 2004 untuk belajar teknik di *Stanford University*. Dia jenis insinyur yang lebih konservatif, tetapi memiliki bakat desain dan kreativitas yang kuat. Setelah lulus dari *Stanford University*, dia bergabung dengan *Startup Superhot Meeb*, sebuah platform *chat* berbasis mesin jelajah yang

⁴ George Berkowski, *How to Build a Billion Dollar App: Temukan Rahasia dari para Pengusaha aplikasi paling sukses di dunia*, (Tangerang: Gemilang, 2016), Hal. 91.

Tepatnya hari Kamis, 5 April, Zuckerberg yang saat itu sebagai CEO dari *Facebook*, mengirim pesan teks ke Kevin Systrom, mengatakan dia ingin berbicara lebih jauh. Ketika bertemu, Zuckerberg bersikukuh bahwa *Facebook* adalah rumah sempurna bagi Instagram. Kemudian ia membingkai ulang negosiasinya. Dengan angka final yang disepakati sebesar \$1 miliar yang merupakan kombinasi saham *Facebook* dan uang tunai pemanis sebesar \$500 juta. Salah satu alasan terbesar perusahaan-perusahaan mengakuisisi adalah untuk mendorong pertumbuhan. *Facebook* mengakuisisi Instagram dengan harga \$1 miliar untuk mengambil salah satu *App* fotografi sosial yang paling cepat pertumbuhannya tersebut. Jelas bahwa pengguna Instagram yang saat itu berjumlah 300 juta mengunggah banyak foto sehingga melampaui *volume* foto yang diunggah pengguna *Facebook* sendiri.

Perkembangan Instagram sangatlah pesat dan dibuktikan dengan kepopuleran Instagram yang sudah mencapai sebanyak 150 juta pengguna. Ini merupakan pencapaian rekor yang fantastis⁶ *Trend* Instagram merupakan sebuah cara *marketing* yang memakai produk sebagai sarana komunikasinya. Kelebihan Instagram adalah memakai partisipasi publik sebagai corong iklan. Sekitar 3 juta pengguna Instagram memamerkan karya-karya fotonya melalui *Twitter* atau *Facebook*. Artinya, partisipasi

⁶ Disadur berdasarkan artikel (<http://blog.ub.ac.id/alifiainformatika/2013/09/23/perkembangan-aplikasi-social-photo-sharing-Instagram/> diakses 25 November 2016 pukul 14:20)

2. Tidak boleh menampakkan wajah dan kedua tangan apabila hal itu memungkinkan terjadinya fitnah.
3. Mereka sepakat membolehkan menampakkan wajah dan tangan sebagai bentuk keringanan karena tuntutan ilmu, berobat, atau pada saat memberikan persaksiaan. Tiga butir ini merupakan ijma' ulama.
4. Tetapi mereka berbeda pendapat di balik kondisi-kondisi ini, hal tersebut adalah kondisi wanita yang berada di wilayah komunitas publik. Sebagian pendapat menganggap wanita boleh menampakkan wajah pada kondisi seperti itu, tetapi sebagian yang lain secara tegas tetap mengharuskan menutup wajah.

3. Perkembangan Hijab Saat Ini

Hijab yang belakangan ini menjadi tren, sesungguhnya merupakan perintah Allah kepada kaum muslimah yang sudah ada sejak zaman dahulu. Hijab merupakan tata cara berpakaian muslimah dalam menutup auratnya. Dalam berhijab, seseorang muslimah boleh menampakkan wajah dan telapak kakinya, sementara yang lainnya harus ditutupi baik menggunakan pakaian, jilbab atau kerudung karena masuk dalam aurat. Dalam perkembangannya, hijab kemudian menjadi komoditas ekonomi sehingga masuk dalam mode yang memiliki jenis, model dan motifnya. Akibatnya, hijab menjadi tren masa kini seiring dengan perkembangan dunia fashion yang *stylish*.

Kenyataannya, hijab saat ini bukan lagi semata-mata karena perintah agama untuk menutup aurat karena perlahan namun pasti hijab sudah menjadi bagian dari *lifestyle*. Tak sedikit wanita yang memutuskan menjadi hijabers sebab dirinya “merasa cantik” dengan kain warna-warni yang dililitkan di leher dan kepala tersebut. Akhirnya fenomena buka-tutup kerudung seringkali terjadi dan mulai dianggap biasa oleh masyarakat. Terlepas dari pergeseran nilai dan fungsi penutup kepala ini, tidak dapat dipungkiri jika hijab *fashion* yang bisa dimaknai sebagai model-model hijab memberikan warna tersendiri bagi muslimah Indonesia.

Oleh karenanya, terjadi peningkatan pemakaian kerudung yang cukup fantastis di negeri ini. Lihatlah di jalanan, di pusat perbelanjaan, di tempat rekreasi, di perkantoran, di kampus-kampus, dan di tempat-tempat lainnya akan terlihat betapa banyak wanita yang mengenakan busana muslimah. Bahkan di televisi pun seperti pada acara kuis, peserta yang mengenakan kerudung atau hijab pun sering muncul. Para pemakai kerudung terus memasuki berbagai lapisan masyarakat. Kalau dulu kerudung itu terkesan kampungan, kini pakaian ini diminati kalangan menengah ke atas. Bahkan beberapa artis cantik pun banyak menukar penampilan mereka, baik pada saat *shooting* maupun dalam kesehariannya, dengan busana muslimah tanpa takut karirnya terhambat.

4. *Trend* Hijab Instagram

Membahas tentang *trend* masa kini, era reformasi di Indonesia membentuk suatu budaya populer yaitu *trend* hijab. Hijab mulai memasuki dunia *fashion* dengan berbagai *trend* dan gaya yang sedang populer di kalangan dunia mode. Berbagai desain terbaru muncul beriringan dengan *trend* desain busana umum yang muncul dalam dunia mode. Saat ini banyak perempuan yang mengenakan hijab, dan sudah diterima oleh sebagian besar masyarakat Indonesia sebagai identitas muslim secara wajar. Gaya busana hijab pun mengalami perubahan, berkiblat pada pusat mode dunia yang didukung penyebaran oleh berbagai bentuk media massa.

Perkembangan *fashion* saat ini sangat pesat terutama *fashion* muslim. Banyak muncul *designer* muda yang mengkreasikan bakatnya untuk membuat pakaian muslim modern. Hal ini yang membentuk sebuah komunitas *Hijabers*. Banyaknya komunitas *hijabers* yang saat ini berdiri di Indonesia karena komunitas ini adalah bentuk dari budaya yang sedang populer di kalangan masyarakat. Keberadaan komunitas seperti *Hijabers Community* mampu menarik antusiasme masyarakat untuk ikut bergabung ke dalam komunitas tersebut, yang membuat komunitas ini menjadi berkembang dikarenakan banyak peminatnya.

Media sosial khususnya Instagram memiliki peran penting dalam mempopulerkan *trend* busana muslim yang berkembang melalui pemodelan yang diperagakan oleh artis, selebriti hingga pejabat tinggi.

- a. Tidak mengenakan pakaian yang menyeret sampai ke tanah
- b. Tidak mengenakan pakaian yang terlalu ketat
- c. Tidak mengenakan pakaian yang menerawang
- d. Tidak mengenakan hijab yang seperti punuk unta (ditinggikan)
- e. Tidak memilih hijab yang masih terlihat leher atau aurat lainnya selain muka dan telapak tangan
- f. Tidak memakai aksesoris yang berlebihan
- g. Tidak memakai warna yang terlalu mencolok
- h. Tidak memakai *legging* sebagai celana luaran. Fungsi *legging* adalah untuk dalaman (*inner*)
- i. Tidak memakai *make up* yang berlebihan atau menor.

Dalam dunia perkuliahan, seorang muslimah tentu juga harus menjaga martabatnya sebagai seorang pribadi yang beragama Islam. Hal tersebut dapat digambarkan salah satunya dengan cara berpakaianya dalam menjalankan peran sebagai mahasiswi.

Perkembangan dunia mode berbusana dewasa ini, semakin membuat wawasan para muslimah khususnya mahasiswi tentang bagaimana agar tetap tampil modis semakin luas. Dengan padu-padan pakaian yang tentunya sesuai dengan syariat agama Islam, para wanita kini semakin percaya diri untuk menampilkan identitas dirinya sebagai seorang muslimah. Khususnya bagi para mahasiswi yang banyak beraktifitas di luar rumah. Sebagian besar

	<p>Ampel Surabaya tahun 2016, Ratih Indah Arofah.</p>		<p>Surabaya pada produk mode muslim di Instagram dan untuk mengetahui sejauh mana tingkat pengaruh harga, promosi, penjualan, persepsi risiko terhadap perilaku belanja <i>online</i> mahasiswi UIN Sunan Ampel Surabaya pada produk mode muslim di Instagram. Untuk memperoleh tujuannya Ratih menggunakan metode kuantitatif dengan jenis penelitian deskriptif.</p>
--	---	--	--

