

mentransformasi organisasi menuju perubahan dan perbaikan. Fokus kepemimpinan ini adalah mewujudkan visi organisasi dengan melakukan transformasi visi anggota. Hal ini berdampak terhadap terwujudnya visi dan misi organisasi. Pemimpin transformasional melakukan stimulasi, motivasi, inspirasi, dan atensi kepada individu yang dipimpin. Empat perilaku tersebut adalah komponen perilaku kepemimpinan transformasional.

Keempat, kepemimpinan spiritual ialah kepemimpinan yang berangkat dari nilai-nilai spiritual yang agung. Biasanya, kepemimpinan spiritual identik dengan nilai-nilai ketuhanan. Model kepemimpinan ini percaya akan pendekatan individu, bukan lingkungan. Pemberdayaan individu secara spiritual merupakan kunci untuk menciptakan organisasi yang baik secara sistemik. Fokus utama model kepemimpinan ini adalah pribadi-pribadi yang menjadi anggota organisasi. Setiap individu akan mengasah dan memunculkan potensi nilai-nilai agung dan ketuhanan yang sudah ada pada dirinya. Nilai-nilai agung tersebut diharapkan berdampak terhadap kreativitas serta produktifitas kerja dan kinerja. Pada akhirnya, nilai-nilai agung tersebut berdampak pada sistem organisasi secara keseluruhan.

Kelima, kepemimpinan karismatik ialah kepemimpinan yang berangkat dari semangat untuk menyelesaikan kekacauan sosial yang terjadi dengan menawarkan visi sebagai solusi. Fokus utama kepemimpinan ini adalah individu-individu masyarakat yang disatukan

satu faktor utama yang menyebabkan kegagalan seorang eksekutif dan pemimpin. Kesiapan seseorang untuk memahami perspektif orang lain (empati) merupakan faktor keberhasilan yang signifikan dalam aspek kepemimpinan.⁴¹

Menurut Goleman yang dikutip oleh Susanti, empati merupakan salah satu dari lima komponen kecerdasan emosional. Empati (*Empathy*) adalah kemampuan individu dalam menyadari dirinya untuk memahami perasaan orang lain, baik komunikasi secara verbal, dukungan emosional, dan pemahaman perilaku serta emosi seseorang.⁴² Henry yang dikutip oleh Afriyadi mendefinisikan empati sebagai kemampuan seseorang untuk mengetahui apa yang sedang dialami orang lain pada suatu saat tertentu. Selain itu, ia mengetahui pengalaman orang lain dari sudut pandang orang tersebut. Empati adalah merasakan sesuatu seperti orang yang mengalaminya. Ia seperti berada di kapal yang sama dan merasakan perasaan yang sama dengan cara yang sama.⁴³

Empati berbeda dengan simpati. Simpati merupakan perasaan yang tergambar melalui bahasa tubuh. Orang yang bersimpati akan merasakan dirinya tenggelam dalam kebersamaan. Simpati lebih

⁴¹ Faisal Afiff, 2011, *Kepemimpinan Empati*, diakses pada tanggal 3 Oktober 2016 dari <http://fe.unpad.ac.id/id/arsip-fakultas-ekonomi-unpad/opini/1931-kepemimpinan-empati>

⁴² Denok Friana Susanti, 2013, "*Pengaruh Kecerdasan Emosional Terhadap Efektifitas Kepemimpinan (Studi Kepemimpinan Ketua Program Vokasi UI Periode April-Desember 2012)*", Skripsi, Jurusan Ilmu Administrasi Niaga Fakultas Ilmu Sosial dan Politik Universitas Indonesia.

⁴³ Ferry Afriyadi, 2015, *Efektivitas Komunikasi Interpersonal Antara Atasan dan Bawahan Karyawan PT. Enterprindo Samarinda*, *Jurnal Ilmu Komunikasi*, vol. 3, no.1, hal. 37.

bahkan ia dapat membakar semangat bagi orang yang mendengarkannya. Umpan balik tersebut biasanya berisi motivasi untuk meningkatkan semangat bagi pendengarnya.

Ketiga, empati dibangun dengan menghindari umpan balik negatif. Umpan balik negatif yang dihindari meliputi perkataan yang kasar, nada suara yang keras, dan hal-hal yang menunjukkan kemarahan. Sikap ini akan menghancurkan hubungan yang baik dan kerja sama yang telah terjalin.

Keempat, empati dibangun dengan memperhatikan situasi dan kondisi ketika masing-masing berinteraksi. Interaksi yang buruk biasanya terjadi karena seseorang memperlakukan hal yang sama pada semua situasi dan kondisi. Dengan kata lain, seseorang tidak dapat membedakan kondisi bercanda, kondisi berdiskusi, dan kondisi kritis.

Kelima, empati dibangun dengan memperhatikan lawan yang berinteraksi. Ketika seseorang yang berpendidikan rendah diajak berbicara, maka perlu diperhitungkan kecepatan bicara, pemilihan kata, dan rumitnya materi yang disampaikan. *Keenam*, empati dibangun dengan memperhitungkan pesan atau materi yang disampaikan. Hal ini juga mempengaruhi hasil interaksi apabila terlalu banyak pesan atau materi yang disampaikan pada waktu bersamaan. Jika materi yang akan disampaikan adalah hal-hal yang rumit dan

Ketiga, pimpinan membangun sinergi dalam menyelesaikan masalah. Sinergi memberi makna positif. Sedangkan lawan katanya adalah kolusi yang berkonotasi negatif. Kedua kata tersebut sama-sama berarti bekerja sama. Akan tetapi, dalam kolusi kerja samanya tidak menguntungkan semua pihak.

Permintaan atau ajakan kerja sama dapat menjadi alat yang efektif untuk memperoleh komitmen dari karyawan. Komitmen yang kuat dapat diperoleh dengan mengajak, bukan menyuruh. Dengan kata lain, manajer yang meminta pengertian dan ketersediaannya akan mendapatkan kerja sama yang lebih baik daripada menyuruh apa yang harus dikerjakan oleh bawahannya.

Ketika bawahan mempunyai masalah, manajer dapat meminta kerja sama untuk mengatasi masalahnya tersebut. Hal ini dapat membantu manajer dalam menemukan solusi yang baik. Manajer yang meminta kerja sama untuk menyelesaikan masalah yang terjadi memperlihatkan, bahwa manajer tersebut menghargai ide bawahannya. Cara ini dapat menjaga rasa percaya diri dan menjunjung tinggi harga diri bawahan, sehingga manajer menjadi mudah membangun sinergi dengan bawahannya.