

	Nasional Dompot Peduli Ummat Daarut Tauhid Yogyakarta
	Fifin Kurniawati
	Skripsi jurusan Manajemen Dakwah Fakultas Dakwah dan Komunikasi Universitas Islam Negeri Sunan Kalijaga Yogyakarta. 2014
Persamaan	Terletak pada jenis lembaga objek penelitiannya yaitu sama-sama di Laznas
Perbedaan	Fifin Kurniawati objeknya pada Laznas Dompot Peduli Ummat terfokus pada strategi pengumpulan Zis di Laznas. Sedangkan, Ririn Sulistiawati objeknya pada Laznas Yatim Mandiri cabang Bendul Merisi Surabaya terfokus pada bagaimana metode <i>fundraising</i> yang digunakan di Yatim Mandiri Cabang Bendul Merisi Surabaya, bagaimana efektifitas metode <i>fundraising</i> yang digunakan di Yatim Mandiri Cabang Bendul Merisi Surabaya, dan bagaimana pengelolaan sumber daya manusia untuk melakukan <i>fundraising</i> di Yatim Mandiri cabang Bendul Merisi Surabaya. Perbedaannya juga terletak pada objek penelitian.

3.	Strategi <i>Fundraising</i> Dalam Meningkatkan Penerimaan Zakat Pada Lembaga Amil Zakat Al-Azhar Peduli Ummat
	Aprizal
	Skripsi Program Studi Manajemen Dakwah Ilmu Fakultas Dakwah dan Ilmu Komunikasi Universitas Islam Negeri Syarif Hidayatullah 2015.
Persamaan	Terletak pada pembahasannya yang memiliki tema tentang

	<i>fundraising</i> dan sama-sama memiliki objek penelitian dilembaga amil zakat.
Perbedaan	Aprizal menggunakan tema tentang strategi <i>Fundraising</i> dalam meningkatkan penerimaan zakat di Al-Azhar peduli umat dengan fokus tentang formulasi strategi <i>fundraising</i> , implementasi <i>fundraising</i> , dan evaluasi strategi <i>fundraising</i> . Sedangkan, Ririn Sulistiawati menggunakan tema efektifitas metode <i>fundraising</i> Lembaga Amil Zakat Nasional (studi pada Yatim Mandiri cabang Bendul Merisi Surabaya) dengan fokus bagaimana metode <i>fundraising</i> yang digunakan di Yatim Mandiri cabang Bendul Merisi Surabaya, bagaimana efektifitas metode <i>fundraising</i> yang digunakan di Yatim Mandiri cabang Bendul Merisi Surabaya, dan bagaimana pengelolaan sumber daya manusia untuk melakukan <i>fundraising</i> di Yatim Mandiri cabang Bendul Merisi Surabaya. Perbedaannya juga terletak pada objek penelitian.

4.	Strategi Peningkatan Loyalitas Donatur Di Baitul Mall Hidayatul (BMH) Cabang Surabaya
	Moh. Ali Mahmud
	Skripsi jurusan Manajemen Dakwah dan Komunikasi Uin Sunan Ampel Surabaya. 2014
Persamaan	Penelitiannya sama dilakukan di lembaga sosial yang ada

	Surabaya dan dilakukan oleh mahasiswa jurusan Manajemen Dakwah dari UIN Sunan Ampel Surabaya.
Perbedaan	Ali Mahmud objeknya pada Baitul Mall Hidayatullah (BMH) Cabang Surabaya dengan fokus penelitian tentang strategi peningkatan loyalitas donatur di baitul mall (BMH) cabang Surabaya yaitu bagaimana strategi yang diterapkan di baitul hidayatullah untuk meningkatkan loyalitas donatur dan strategi apa yang diterapkan untuk peningkatan loyalitas donatur. Sedangkan, Ririn Sulistiawati objeknya pada Yatim Mandiri cabang Bendul Merisi Surabaya dengan fokus bagaimana metode <i>fundraising</i> yang digunakan di Yatim Mandiri cabang Bendul Merisi Surabaya, bagaimana efektifitas metode <i>fundraising</i> yang digunakan di Yatim Mandiri cabang Bendul Merisi Surabaya, dan bagaimana pengelolaan sumber daya manusia untuk melakukan <i>fundraising</i> di Yatim Mandiri cabang Bendul Merisi Surabaya. Perbedaannya juga terletak pada objek penelitian dan fokus masalah.

5.	Manajemen Kinerja Karyawan di Yayasan Yatim Mandiri Cabang Surabaya
Khusnul Khotimah	
Skripsi Prodi Manajemen Dakwah Jurusan Manajemen dan Pengembangan Masyarakat Fakultas Dakwah dan Komunikasi Universitas Islam Negeri Sunan	

organisasi membutuhkan. Jadi, hasil dari proses rekrutmen adalah kumpulan pelamar yang telah memenuhi syarat sehingga siap untuk disaring melalui tahap seleksi. Aktivitas rekrutmen dirancang untuk mempengaruhi tiga hal, yaitu jumlah sumber daya manusia yang melamar, jenis sumber daya yang melamar, dan kemungkinan pelamar akan menerima posisi yang ditawarkan. Ada dua cara rekrutmen yaitu secara internal, yaitu calon pemangku jabatan dicari dari karyawan yang telah dimiliki perusahaan. Rekrutmen internal ini dibantu oleh *succession planning* perusahaan, sehingga beberapa langkah bisa disederhanakan atau dihilangkan karena calon-calon yang memenuhi persyaratan sudah dikenal dan diketahui kemampuannya. Sedangkan rekrutmen eksternal, yaitu berarti mencari karyawan dari luar perusahaan. Metode yang dilakukan dalam rekrutmen eksternal bisa dilalui melalui iklan di media cetak/televisi/radio. Melalui agen/konsultan, melalui teman/kenalan, melalui organisasi profesi, melalui sekolah/PT/Akademika; melalui mantan karyawan. Dengan perkembangan teknologi saat ini mungkin juga dilakukannya rekrutmen elektronik dimana pelamar cukup memasukkan lamarannya melalui email. Wawancara adakalanya dapat dilakukan melalui telepon. Satu hal yang tidak boleh dilupakan adalah konsep adil yang harus dipertimbangkan dalam pengadaan sumber daya manusia. Adil dalam rekrutmen adalah dengan memberi peluang yang

