

dana yang lumayan besar, karena di media ini iklan dihargai dalam hitungan waktu, perlembar, warna, dan lain-lain.

Akan tetapi media lini atas merupakan media yang cukup efektif karena sifatnya dapat menjangkau masyarakat kalangan luas, sebagai contoh karena iklan lini atas seperti halnya media televisi muncul dalam hitungan waktu maka seorang *copywriter* dan *visualisizer* harus membuat sebuah iklan yang kreatif sehingga mudah diingat, dan pesannya bisa masuk dalam benak konsumen. Dalam menyiapkan naskah iklan televisi, para *copywriter* dan *visualiser* lebih banyak memilih menggunakan kekuatan pada sebuah pencitraan untuk sebuah produk. *copywriter* dan *visualiser* akan mempertimbangkan *target image* yang ingin dicitrakan. Artinya, pesan *image* yang diberikan pada sebuah produk harus memiliki makna dengan klasifikasi segmen tertentu. Mereka percaya bahwa iklan yang besar dengan kekuatan pencitraan dan mempertimbangkan *target image* juga akan membuat iklan tersebut akan lebih besar kekuatannya mempengaruhi pemirsa, apalagi kalau pencitraan itu dilakukan melalui konstruksi realitas sosial.

Umumnya pencitraan dalam iklan televisi disesuaikan dengan kedekatan jenis objek iklan yang diiklankannya, walaupun tidak jarang pencitraan dilakukan secara ganda, artinya iklan menggunakan beberapa

Selain itu kegagahan tidak hanya menunjukkan kekuatan fisik saja akan tetapi cara atau kecakapan seorang pria dalam mengatasi masalah dalam berbagai tantangan. berbagai kisah atau cerita tentang kegagahan seorang pria banyak diabadikan dalam berbagai bentuk disekitar kita. Kisah dalam novel atau film perjuangan selalu diikuti dengan sosok yang memiliki penampilan gagah. Sifat-sifat "khusus pria" tersebut selanjutnya melekat pada produk rokok.

Pada sifat-sifat Periklanan yang juga kita impor dari barat. Pola pikir barat sangat dipengaruhi oleh pemikiran Yunani dan Romawi. Akar "kegagahan" dalam konteks Periklanan Modern dapat kita telusuri lebih lanjut dalam tradisi Yunani dan tentu saja Romawi. Kedua budaya tersebut telah teradopsi ke dalam kebudayaan kapitalistik Barat modern. Kebudayaan Yunani berkembang melalui unsur-unsur maskulinitas penggambaran dewa-dewa dalam lukisan maupun patung-patungnya. Mitos-mitos dewa mereka selalu digambarkan tampan, gagah, berotot kuat, pandai, dan perkasa. Selanjutnya mitos tersebut ter-representasi dalam wujud kegagahan kaisar-kaisar Romawi. Julius Caesar (102-44 SM) salah satu yang paling dikenal namanya.

Representasi kegagahan dalam iklan Djarum Super diperlihatkan lewat bagaimana cara mereka berpetualang di alam bebas, Pemilihan aktifitas alam bebas dengan kategori ekstrim; panjat tebing, mendaki gunung, menyusur sungai, rawa, *off road* , berselancar, dan menyelam identik dengan

keberanian dalam level tertentu dan selalu berafiliasi dengan citra lelaki. Kebebasan (kegiatan alam bebas / *outdoor adventure*) juga berarti posisi negasi dari citra domestifikasi perempuan. Citra perempuan yang hanya tinggal di rumah saja, terjejak dalam sejarah perkembangan peradaban manusia. Ketika manusia mengenal piranti untuk berburu, maka terjadi pembagian tugas kaum pria pergi keluar berburu sedangkan kaum wanita tinggal di rumah untuk menunggu dan memasak hasil buruan. Kegiatan eksplorasi keluar selanjutnya identik dengan pekerjaan lelaki.

Pria merupakan segmen pasar yang sangat potensial, dalam iklan biasanya pria dipertontonkan sebagai makhluk yang rasional, pemecah masalah, mempunyai semangat tinggi, suka tantangan, dll. Sehubungan dengan hal dalam iklan tadi pria sering dikaitkan dengan aktivitas kegiatan produktif dengan masyarakat luas atau disebut dengan peran publik dan tentunya juga wilayah peran pria dalam iklan sering dipertontonkan dalam wilayah publik. Menurut kajian sosiologi wilayah pria dan wanita di bedakan menjadi 2 yakni wanita sering dimunculkan dalam *wilayah domestik* yakni wilayah di dalam dan seputar lingkungan rumah sedangkan pria berada pada *wilayah publik* yakni tempat diluar wilayah domestik.⁸ Aktivitas di wilayah publik cenderung butuh kekuatan dan kecerdasan dalam beradaptasi. Dan hal-hal yang dilakukan oleh model pria yang akhirnya dihubungkan dengan asosiasi kalau melakukan

⁸ Rendra Widyatama, *Bias Gender Dalam Iklan Televisi* (Yogyakarta: Media Pressindo, 2006), hlm. 98.

kegiatan tersebut, maka sosok yang bersangkutan dipersepsikan sebagai sosok yang gagah dan kuat.

Karena itu banyak iklan yang menggunakan pria bertubuh atletis sebagai modelnya. Dan tak khayal banyak bermunculan produk-produk untuk membentuk karakter tubuh atletis dan karakter emosi yang diidamkan oleh pria. Hal yang menjual antara keterkaitan pria dengan iklan yakni pria selalu ditampilkan dalam kegiatan berbaur menantang fisik, karena lebih suka dipuji karena hasil kecerdasan dan kekuatannya, tidak seperti wanita yang cenderung suka dipuji pada batas keindahan fisik dan kecantikannya saja.

Saat ini tentunya banyak berlomba berbagai macam produk yang sama untuk mendapatkan perhatian dari konsumen, banyaknya informasi tentang berbagai macam produk ini membuat konsumen berada pada kenyataan tidak dapat mengingat kembali produk-produk yang ditawarkan atau biasa disebut dengan *over communicated*. Karena itu penggambaran sosok pria dalam citra petualangan diiklan rokok Djarum ini haruslah mempunyai sesuatu yang berbeda dengan iklan rokok lainnya, melalui kemunculan 3 orang orang model pria dari kalangan masyarakat biasa dan bukannya artis inilah, kegagahan seorang pria bisa dilihat dari aktivitas petualangan yang mereka lakukan. Kemunculan kesemua tanda-tanda tersebut telah telah mencitrakan sebuah petualangan di benak konsumen bahwa Djarum Super merupakan rokok yang sangat

Luasnya jangkauan televisi yang dapat ditempuh dalam waktu bersamaan secara serentak, pesan dan informasi yang disampaikan melalui televisi mampu menjangkau jutaan khalayak sarannya.

Dari sekian banyak iklan komersial pada televisi, rokok termasuk ke dalam kategori iklan yang terbatas dalam memvisualisasi kelebihan produknya dibandingkan iklan lainnya. Oleh karena itu, iklan rokok hanya boleh menampilkan *image* atau citra produk tanpa adanya perwujudan dari produk rokok tersebut. Banyak produk iklan rokok yang lari dengan menggunakan pendekatan citra, salah satunya iklan rokok Djarum Super yang sejak dari awal mencitrakan sebuah petualangan.

Iklan rokok merupakan sederet iklan yang banyak ditunggu para pemirsa karena ide kreatif yang tertuang didalamnya, berbicara tentang rokok dilihat dari segi kesehatan memang banyak efek buruknya, sehingga sekarang ini banyak pemberitahuan akan bahaya dari rokok itu sendiri. Kemunculan iklan rokok pun telah diatur dari mulai tidak bolehnya menayangkan visualisasi orang yang sedang merokok, gambar bungkus rokok. Seperti yang tercantum pada UU No. 40 Tahun 1999 tentang Pers. Perusahaan pers dilarang memuat iklan peragaan wujud rokok dan atau penggunaan rokok.¹⁰ Berdasarkan PP No. 38 Tahun 2000 tentang Pengamanan Rokok bagi kesehatan. Dalam PP ini, iklan rokok di

¹⁰ Ganjar Runtiko, "Undang-Undang Penyiaran dan Iklan Rokok di televisi" dalam <http://ganjarruntiko.blogspot.com/2011/12/undang-undang-penyiaran-dan-iklan-rokok.html>

televisi hanya boleh ditayangkan pukul 21.30 sampai 05.00 wib.¹¹ Penayangan iklan rokok pada malam hari ini bertujuan agar tidak ditonton anak-anak.

Batasan-batasan peraturan terhadap iklan rokok ini bukannya menurunkan kegiatan iklan rokok, melainkan menjadikan tantangan bagi produsen dan periklanan rokok untuk menjadi lebih kreatif dalam mengemas pesan. Mereka mengemas pesan iklan tersebut dengan berbagai macam tema yang sangat populer di mata masyarakat Indonesia. Mulai dari persahabatan, kejantanan, kesuksesan, kenikmatan, kebebasan, kedewasaan, solidaritas, hingga kritik sosial. Dan tak jarang, penonton yang melihat iklan rokok menjadi tertawa dan terkesan. Respon positif pun terbentuk, seperti Djarum Super yang menampilkan petualangan, kebudayaan dan alam Indonesia sebagai tampilan iklan, dengan demikian iklan rokok berkreasi dengan pendekatan citra yang mencerminkan produknya, khalayak sasarnya, atau perusahaannya.

Pesan iklan rokok membawa nilai dan makna budaya tertentu yang menjadi citra khas produk rokok dan ingin disampaikan pada target marketnya. yakni dengan kata lain iklan rokok berupaya untuk menyerap konsumen dari kalangan pemula, dengan membangun persepsi terhadap rokok dari atribut masing-masing pesan iklan yang beragam dari setiap

¹¹ Dede, "Pelanggaran Media Televisi Terhadap Siaran Iklan Rokok" dalam <http://belajaretika.blogspot.com/2010/05/pelanggaran-media-televisi-terhadap.html>

dan bahasa. Binatang merespon tanda, tetapi manusia menggunakan lebih dari sekedar tanda sederhana dengan mempergunakan simbol. Tanda (*sign*) adalah sebuah stimulus yang menandakan kehadiran dari suatu hal. Sebaliknya, simbol digunakan dengan cara yang lebih kompleks dengan membuat seseorang untuk berfikir tentang sesuatu yang terpisah dari kehadirannya. Akan tetapi simbol dengan tanda merupakan dua hal yang berbeda dan dalam segi fungsional. Perbedaan yang mendasar antara tanda dan simbol adalah bahwa tanda itu menerangkan, mengartikan atau memberitahukan objek-objek kepada subjek. Tanda merangsang subjek untuk segera bertindak, sedangkan simbol tidak. Subjek menangkap simbol kemudian mengadakan konsepsi tentang objeknya, simbol memimpin subjek menuju pemahaman objek-objek. Subject denotes object, subjek menunjukkan objek melalui suatu konsepsi.

Teori simbol menurut Langer, perasaan manusia dimediasikan oleh konsepsi, simbol dan bahasa. Manusia menggunakan lebih dari sekedar tanda sederhana dengan mempergunakan simbol. Simbol digunakan dengan cara yang lebih kompleks dengan membuat seseorang untuk berfikir tentang sesuatu yang terpisah dari kehadirannya. Sebuah simbol adalah instrument pemikiran. Simbol adalah konseptualisasi manusia tentang suatu hal; sebuah simbol ada untuk sesuatu. Sebuah simbol atau kumpulan-kumpulan simbol bekerja dengan menghubungkan konsep

wadah simbol (suatu realitas baru) yang muncul dari interaksi antara akal manusia dengan bahan mentah yang dipikirkannya.

4. SEMIOTIK C.S. PIERCES

Dalam pandangan C.S. Pierce semiotika berangkat dari tiga elemen utama yang disebut oleh Pierce sendiri teori tiga makna atau *triangle meaning theory*. Dan teori 3 makna ini terdiri dari *tanda*, *objek*, dan *intrepretant*. Salah satu bentuk *tanda* adalah gambar, Sedangkan *objek* adalah sesuatu yang dirujuk tanda. Sementara *intrepretant* adalah tanda yang ada dalam benak seseorang tentang objek yang dirujuk sebuah tanda. Atau bisa saja disebut sebagai makna dari tanda. Pada beberapa kesempatan, Tanda sendiri tidak dapat mengungkapkan sesuatu. Tanda hanya menunjukkan.

Apabila ketiga elemen makna itu berinteraksi dalam benak seseorang, maka munculah makna tentang sesuatu yang diwakili oleh tanda tersebut. Yang dikupas teori 3 makna ini adalah persoalan bagaimana makna itu muncul dari sebuah tanda ketika tanda itu digunakan orang pada waktu berkomunikasi.

Pierce menggunakan istilah *representamen* dengan merujuk pada triadik secara keseluruhan. Namun secara terminologis, ia kadang-kadang menggunakan istilah *sign* alih-alih *representamen*. Upaya klasifikasi yang dilakukan Pierce terhadap tanda memiliki kekhasan meski tidak bisa

