

BAB IV HASIL PENELITIAN

A. Deskripsi Umum Objek Penelitian

1. Gambaran Umum Objek Penelitian¹

a. Latar Belakang Berdirinya Bank BNI Syariah Kantor Cabang Surabaya

Tempaan krisis moneter tahun 1997 membuktikan ketangguhan sistem perbankan syariah. Prinsip Syariah dengan 3 (tiga) pilarnya yaitu adil, transparan dan maslahat mampu menjawab kebutuhan masyarakat terhadap sistem perbankan yang lebih adil. Dengan berlandaskan pada Undang-undang No.10 Tahun 1998, pada tanggal tanggal 29 April 2000 didirikan Unit Usaha Syariah (UUS) BNI dengan 5 kantor cabang di Yogyakarta, Malang, Pekalongan, Jepara dan Banjarmasin. Selanjutnya UUS BNI terus berkembang menjadi 28 Kantor Cabang dan 31 Kantor Cabang Pembantu.

Disamping itu nasabah juga dapat menikmati layanan syariah di Kantor Cabang BNI Konvensional (office channelling) dengan lebih kurang 1500 outlet yang tersebar di seluruh wilayah Indonesia. Di dalam pelaksanaan operasional perbankan, BNI Syariah tetap memperhatikan kepatuhan terhadap aspek syariah. Dengan Dewan Pengawas Syariah (DPS) yang saat ini diketuai oleh KH.Ma'ruf Amin, semua produk BNI Syariah telah melalui pengujian dari DPS sehingga telah memenuhi aturan syariah.

¹ PT Bank BNI Syariah

Berdasarkan Keputusan Gubernur Bank Indonesia Nomor 12/41/KEP.GBI/2010 tanggal 21 Mei 2010 mengenai pemberian izin usaha kepada PT Bank BNI Syariah. Dan di dalam Corporate Plan UUS BNI tahun 2003 ditetapkan bahwa status UUS bersifat temporer dan akan dilakukan spin off tahun 2009. Rencana tersebut terlaksana pada tanggal 19 Juni 2010 dengan beroperasinya BNI Syariah sebagai Bank Umum Syariah (BUS). Realisasi waktu spin off bulan Juni 2010 tidak terlepas dari faktor eksternal berupa aspek regulasi yang kondusif yaitu dengan diterbitkannya UU No.19 tahun 2008 tentang Surat Berharga Syariah Negara (SBSN) dan UU No.21 tahun 2008 tentang Perbankan Syariah. Disamping itu, komitmen Pemerintah terhadap pengembangan perbankan syariah semakin kuat dan kesadaran terhadap keunggulan produk perbankan syariah juga semakin meningkat.

Pada Bulan Juni 2014 jumlah cabang BNI Syariah mencapai 65 Kantor Cabang (KC), 161 Kantor Cabang Pembantu (KCP), 17 Kantor Kas, 22 Mobil Layanan Gerak dan 20 Payment Point. Beberapa Kantor Cabang BNI Syariah juga telah tersebar di Kota Surabaya, yakni KC Surabaya, KC Surabaya Dharmawangsa, KCP Rajawali, KCP Diponegoro, KCP Ngagel, KCP Mikro Rungkut, KCP Mikro Sunan Ampel, KCP Mikro PS Babat.

- (3) Proses usulan dan eksekusi penyelesaian nasabah dengan katagori kolektibilitas 3, 4, 5 dan Hapus Buku (HB)
 - (4) Proses usulan Hapus Buku nasabah pembiayaan dengan katagori kolektibilitas 3, 4, 5
- b) Recovery and Remedial Assistant
- (1) Aktivitas *collection* kepada nasabah pembiayaan dengan katagori kolektibilitas 3, 4, 5
 - (2) Proses usulan penyelamatan nasabah pembiayaan dengan katagori kolektibilitas 3, 4, 5
 - (3) Proses usulan dan eksekusi penyelesaian nasabah dengan katagori kolektibilitas 3, 4, 5 dan Hapus Buku (HB)
 - (4) Proses usulan Hapus Buku nasabah pembiayaan dengan katagori kolektibilitas 3, 4, 5
- 2) SME Financing Head
- a) Pemasaran produk pembiayaan produktif
 - b) Proses permohonan pembiayaan produktif
 - c) Penilaian jamianan nasabah terkait proses permohonan pembiayaan produktif
 - d) Aktivitas *collection* dan proses usulan penyelamatan pembiayaan produktif dengan katagori kolektabilitas 1 dan 2
 - e) Proses pengalihan pengolahan nasabah pembiayaan produktif kepada Recovery and Remedial Head sesuai ketentuan yang berlaku

(3) Usulan R3 pembiayaan konsumen kolektibilitas 1 dan 2

Financing Card Business Head

- Penyusunan rencana, strategi dan laporan penjualan kartu pembiayaan (*Hasanah Card*) untuk wilayah pemasaran yang menjadi tanggung jawabnya
- Pemasaran produk kartu pembiayaan
- Proses verifikasi awal permohonan kartu pembiayaan
- Aktivitas supervisi aktivitas *collection* kartu pembiayaan di wilayah yang menjadi tanggung jawabnya
- Pengelolaan kepegawaian dan proses rekrutmen tenaga pemasar kartu pembiayaan yang berstatus *outsourcing*
- Koordinasi terkait permasalahan pemasaran, operasional dan *collection* kartu pembiayaan di wilayah yang menjadi tanggung jawabnya

5) Customer Service Head

a) Teller

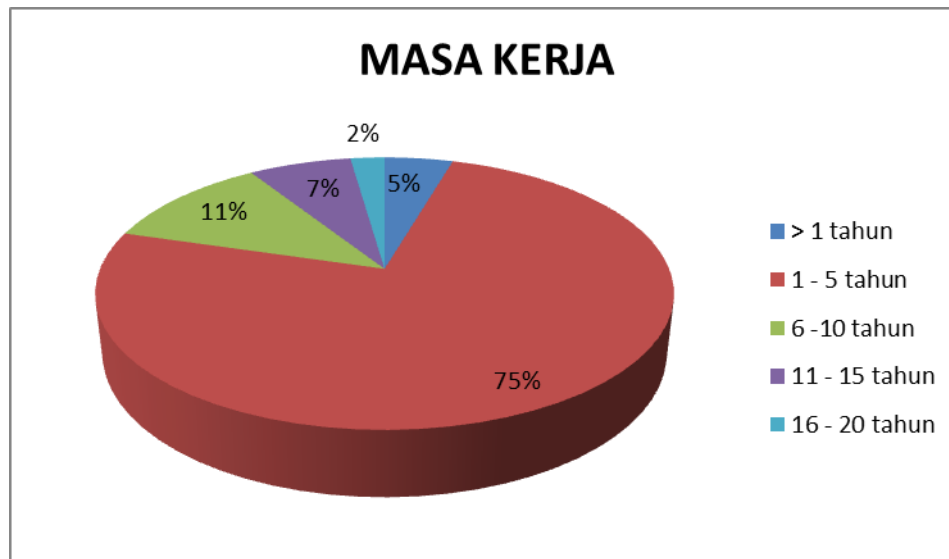
- (1) Proses permintaan transaksi keuangan dan non-keuangan terkait rekening dana yang dilakukan melalui cabang
- (2) Pengelolaan kebutuhan kas harian sesuai dengan ketentuan pagu kas
- (3) Pelaksanaan prinsip APU & PPT

b) Customer Service

- (1) Pemasaran dana konsumen kepada nasabah *walk in* dan *cross/ up selling* kepada nasabah dana *existing*
 - (2) Proses pembukaan dan penutupan rekening giro/ tabungan/ deposito
 - (3) Pelaksanaan prinsip APU & PPT
- 6) Financing Administration Head
- a) Proses BI *Checking* seluruh segmen pembiayaan cabang
 - b) Penyusunan akad pembiayaan
 - c) Proses pengikatan pembiayaan
 - d) Penyusunan Surat Keputusan Pembiayaan
 - e) Proses administrasi pembiayaan (ceklist kelengkapan dokumen dan proses)
 - f) Pemantauan dokumen *to be obtained*
 - g) Proses penyimpanan dokumen pembiayaan dan dokumen jaminan pembiayaan
 - h) Pengelolaan laporan kepada regulator terkait data debitur
 - i) *Maintain* hubungan dengan notaris
- 7) Back Office Head
- a) Operational Assistant
 - (1) Pembukuan transaksi Cabang
 - (2) Proses transaksi kliring
 - (3) Pengelolaan Daftar Hitam Nasabah
 - (4) Penyelesaian Daftar Pos Terbuka

Gambar 4.6

Kalsifikasi Responden Berdasarkan Lama Menjadi Karyawan



Berdasarkan tabel dan gambar di atas, dapat dilihat bahwa karyawan di PT Bank BNI Syariah Kantor Cabang Surabaya yang sudah menjadi karyawan sejak >1 tahun berjumlah 2 orang dengan prosentase sebesar 5%, kemudian yang 1-5 tahun menjadi karyawan berjumlah 33 orang dengan prosentase sebesar 75%, yang 6-10 tahun menjadi karyawan berjumlah 5 orang dengan prosentase sebesar 11%, yang menjadi karyawan 11-15 tahun berjumlah 3 orang dengan prosentase sebesar 7% dan yang menjadi karyawan 18 tahun berjumlah 1 orang dengan prosentase sebesar 2%. Total dari keseluruhan responden adalah sebanyak 44 orang. Dari keterangan tersebut menunjukkan bahwa rata-rata lama responden yang menjadi karyawan di PT Bank BNI Syariah Kantor Cabang Surabaya adalah 1-5 tahun dengan jumlah prosentase sebesar 75%.

kinerja karyawan PT Bank BNI Syariah Kantor Cabang Surabaya. Artinya hipotesis kedua dalam penelitian ini ditolak.

3) Uji Hipotesis 3

Hipotesis ketiga yang diuji dalam penelitian ini adalah komunikasi berpengaruh signifikan terhadap kinerja karyawan PT Bank BNI Syariah Kantor Cabang Surabaya.

Namun berdasarkan uji regresi berganda. Pada tabel *Coefficients* diperoleh nilai t_{hitung} sebesar -0,049 dan nilai t_{tabel} sebesar 2,020, kemudian berdasarkan uji signifikansi di peroleh nilai signifikansi sebesar 0,961. Karena $t_{hitung} < t_{tabel}$ dan juga karena signifikansi = 0,961 > 0,05 sehingga komunikasi tidak berpengaruh signifikan terhadap kinerja karyawan PT Bank BNI Syariah Kantor Cabang Surabaya. Artinya hipotesis ketiga dalam penelitian ini ditolak.

4) Uji hipotesis 4

Hipotesis keempat yang diuji dalam penelitian ini adalah pengetahuan produk berpengaruh signifikan terhadap kinerja karyawan PT Bank BNI Syariah Kantor Cabang Surabaya.

Hal ini dibuktikan berdasarkan uji regresi berganda. Pada tabel *Coefficients* diperoleh nilai t_{hitung} sebesar 2,170 dan nilai t_{tabel} sebesar 2,020, kemudian berdasarkan uji signifikansi di peroleh nilai signifikansi sebesar 0,036. Karena $t_{hitung} > t_{tabel}$ dan juga karena signifikansi = 0,036 < 0,05 sehingga pengetahuan produk berpengaruh signifikan terhadap

