

yang diberikan oleh orang lain. Melalui komunikasi dengan orang lain seseorang belajar bukan saja mengenai konsep diri, namun juga bagaimana seseorang merasakan siapa dirinya. Konsep diri yang paling dini umumnya dipengaruhi oleh keluarga dan orang dekat termasuk kerabat.

b) **Pernyataan Eksistensi Diri**, Orang berkomunikasi untuk menyatakan keeksisan. Inilah yang disebut aktualisasi diri atau lebih tepat lagi pernyataan eksistensi diri. Ketika seseorang berkomunikasi sebenarnya sedang menyatakan seseorang itu ada pada orang lain, sehingga orang – orang akan mengetahui keberadaannya.

c) **Untuk Kelangsungan Hidup**, memupuk hubungan, dan memperoleh kebahagiaan. Sejak lahir manusia tidak dapat hidup sendiri untuk mempertahankan hidup. perlu dan harus berkomunikasi dengan orang lain, untuk memenuhi kebutuhan biologis , seperti makan dan minum, dan memenuhi kebutuhan psikologis seperti sukses dan kebahagiaan. Melalui komunikasi dengan orang lain dapat memenuhi kebutuhan emosional dan intelektual, dengan memupuk hubungan yang hangat dengan orang-orang disekitar.

2) **Komunikasi Ekspresif**. Erat kaitannya dengan komunikasi sosial adalah komunikasi ekspresif. Fungsi komunikasi ekspresif adalah untuk menyatakan ekspresi dari seseorang

ketika melakukan proses komunikasi. Komunikasi ekspresif tidak otomatis bertujuan mempengaruhi orang lain, namun dapat dilakukan sejauh komunikasi tersebut menjadi instrumen untuk menyatakan perasaan (emosi). Perasaan tersebut dikomunikasikan terutama melalui pesan-pesan nonverbal.

- 3) Komunikasi Ritual. Erat kaitannya dengan komunikasi ekspresif adalah komunikasi ritual, yang biasanya dilakukan secara kolektif. Suatu komunitas sering melakukan upacara-upacara berlainan sepanjang tahun dan sepanjang hidup, yang disebut para antropolog sebagai *rites of passage*. Dalam acara-acara seperti itu orang mengucapkan kata-kata atau menampilkan perilaku-perilaku simbolik. Orang-orang yang berpartisipasi dalam bentuk komunikasi ritual tersebut menegaskan kembali komitmen kepada tradisi keluarga, komunitas, suku, bangsa, negara, ideologi, atau agama.
- 4) Komunikasi Instrumen. Komunikasi instrumental mempunyai beberapa tujuan umum: menginformasikan, mengajar, mendorong, mengubah sikap dan keyakinan, dan mengubah perilaku atau menggerakkan tindakan, dan juga menghibur. Bila diringkas, maka kesemua tujuan tersebut dapat disebut membujuk (persuasif). Sebagai instrumen, komunikasi tidak saja digunakan untuk menciptakan atau membangun hubungan, namun juga untuk menghancurkan hubungan tersebut.

2) **Proses Komunikasi Sekunder.** Proses komunikasi secara sekunder adalah proses penyampaian pesan oleh seseorang kepada orang lain dengan menggunakan alat atau sarana sebagai media kedua setelah memakai lambang sebagai media pertama. Contohnya: seorang komunikator menggunakan media kedua dalam melancarkan komunikasinya karena komunikan sebagai sasarannya berada di tempat yang relatif jauh atau jumlahnya banyak, maka komunikator menggunakan media telepon, televisi, radio dll sebagai media kedua.

Menurut Cutlip dan Center, Faktor – faktor lain yang perlu diperhatikan agar komunikasi efektif adalah:

- 1) *Fact finding.* Yaitu menyorikan dan mengumpulkan fakta dan data sebelum seseorang melakukan kegiatan komunikasi.
- 2) *Planning.* Yaitu merencanakan berdasarkan fakta tentang apa yang akan dikemukakan dan bagaimana mengemukakannya.
- 3) *Communicating.* Setelah *planning* dilakukan maka tahap selanjutnya yaitu berkomunikasi / *communicating*.
- 4) *Evaluation.* Yaitu penilaian dan analisis yang harus dilakukan untuk melihat bagaimana hasil komunikasi tersebut. ini kemudian menjadi bahan bagi perencanaan melakukan komunikasi selanjutnya.

- 5) Komunikasi satu arah. Komunikasi berjalan satu arah, dari komunikator kepada komunikan terus menerus dari awal sampai akhir, menyebabkan hilangnya kesempatan komunikan untuk meminta penjelasan terhadap hal-hal yang belum dimengerti.
- 6) Perbedaan persepsi. Dalam melihat suatu objek dan mencoba menafsirkan apa yang dilihatnya. Penafsiran itu sangat dipengaruhi oleh pribadi dari perilaku, seperti sikap, motif, kepentingan, pengalaman, dan pengharapan.
- 7) Perbedaan semantik atau bahasa. Beberapa orang dengan asal budaya yang berbeda, dalam mengucapkan kata-kata dengan cara yang berbeda pula. Hal ini memicu pengertian yang ambigu (berbeda arti).
- 8) Tidak menggunakan media yang tepat. Pilihan penggunaan media yang tidak tepat menyebabkan pesan yang disampaikan sukar dipahami oleh komunikan.
- 9) Keterampilan berkomunikasi. Masing-masing individu dibentuk dari beragam tingkat pendidikan, budaya, dan kebiasaan, sehingga terkadang timbul ketimpangan komunikasi.

3. Konformitas

Carole wade memaparkan konformitas yaitu melakukan tindakan atau mengadopsi sikap sebagai hasil dari adanya tekanan kelompok yang nyata

diri terhadap kelompok. Bila seseorang berpendapat bahwa kelompok selalu benar, dia akan mengikuti apapun yang dilakukan kelompok tanpa mempedulikan pendapatnya sendiri. Demikian pula semakin tinggi tingkat keahlian kelompok itu dalam hubungannya dengan individu, semakin tinggi tingkat kepercayaan dan penghargaan individu terhadap pendapat mereka.

- 2) Menyesuaikan diri karena ingin diterima secara sosial dan menghindari celaan (*normative influence*). Individu melakukan konformitas demi memperoleh persetujuan atau menghindari celaan kelompok. Rasa takut dipandang sebagai orang yang menyimpang merupakan faktor dasar hampir semua dalam semua situasi sosial. Individu ingin agar kelompok tempat mereka menyukainya, memperlakukannya dengan baik, dan bersedia menerima mereka., mereka tidak akan menyukai individu tersebut dan menganggapnya sebagai orang yang tidak ada artinya. Individu cenderung menyesuaikan diri untuk menghindari akibat-akibat semacam itu. Orang yang tidak mau mengikuti apa yang berlaku di dalam kelompok akan menanggung resiko mengalami akibat yang tidak menyenangkan.

Kekuatan hasrat untuk menjadi orang yang tidak menyimpang menunjukkan keragaman diantara orang yang satu dengan orang yang lain dan diantara situasi tertentu mungkin kebanyakan orang yang menyimpang, dalam situasi

- 3) Jenis kelamin. Perbedaan jenis kelamin harus diakui mempunyai pengaruh terhadap perilaku konform. Tetapi perbedaan disini tidak lepas dari faktor situasi.
- 4) Kepribadian. Crutchfield menggambarkan seseorang yang konformis cenderung mempunyai ego yang lemah, kurang mampu mentolerir impuls-impuls yang dimilikinya, kurang insight, kurang spontan, lebih menekankan pada nilai-nilai yang disetujui secara sosial dan eksternal.
- 5) Intelegensi. Intelegensi merupakan salah satu faktor internal yang diakui oleh beberapa ahli mempunyai pengaruh terhadap fenomena konformitas, individu yang meningkat cenderung untuk mandiri karena mempunyai keyakinan diri yang tinggi, efektifitas berfikir dan cenderung tidak memerlukan tuntunan dari orang lain serta mampu membuat keputusan dengan cepat. Sebaliknya seorang konformis menunjukkan kecenderungan kelambatan dalam proses kognisi dan miskin akan ide.

4. Santri.

Dalam arti sempit santri adalah murid yang belajar ilmu keagamaan dibawah asuhan kyai dengan bermukim disebuah tempat disebut pondok pesantren. Adapun makna secara luas, seorang muslim yang menjalankan ibadah keagamaannya secara *kaffah* (sempurna) sesuai ajaran syariat.

