







		headline dari majalah. Khazanah berisikan pendapat majalah terhadap suatu masalah perempuan yang didukung dengan data-data riset serta pendapat pakar mengenai permasalahan wanita tersebut.
Humania	Halaman 18	Rubrik humania adalah rubrik yang berisikan tentang unsur-unsur humanis dari suatu peristiwa.
Dunia Islam	Halaman 20	Rubrik yang menyampaikan kisah tentang perjalanan Islam di luar negeri
<i>Muhibbah</i>	Halaman 22	Berisikan mengenai perjalanan Islam disuatu daerah
<i>Uswah</i>	Halaman 26	Perjalanan mengenai sosok yang memiliki pengaruh yang luas di masyarakat karena keteladanan yang dimiliki
Silatullah	Halaman 28	Rubrik yang membahas tentang wawancara dengan tokoh perempuan yang berpengaruh
Keluarga Masalah	Halaman 30	Rubrik yang membahas tentang permasalahan keluarga yang ditulis oleh pakar
<i>Hijab Guide</i>	Halaman 40	Berisikan mengenai tutorial hijab bagi wanita
Konsul <i>Fashion</i>	Halaman 42	Rubrik yang berisi tentang pertanyaan pembaca mengenai permasalahan fashion yang dihadapi. Dan dijawab langsung oleh pakar fashion Surabaya mbak lia afif yang merupakan desainer terkenal dan pernah memamerkan hasil karyanya diluar negeri
<i>Make Over Make Up</i>	Halaman 43	Rubrik yang berisi tentang konsultasi rias yang dilakukan oleh mas ayik perdana yang merupakan make up artist professional
<i>Beauty</i>	Halaman 44	Rubrik tentang kecantikan dari sudut pandang kesehatan dan di jawab langsung oleh para pakar
<i>Behind The Scene</i>	Halaman 48	Berisi tentang ulasan suatu peristiwa tentang film tertentu
<i>Masya Allah</i>	Halaman 48	Cerita tentang masalah keluarga yang menyentuh dalam keluarga dan ditulis langsung oleh Bu Hikmah Bafaqih
Resensi	Halaman 50	Rubrik yang berisi tentang resensi film atau resensi buku, rubrik ini diisi oleh

		contributor, siapapun bisa mengisi rubrik ini dan akan dimuat selama sesuai dengan tema majalah. Selain itu contributor ini tidak dibayar sepeserpun
Hommi	Halaman 52	Rubrik yang berisi tentang tata letak rumah, rubrik ini selalu meminta pendapat dari pahlawan
Kata Lelaki	Halaman 54	Rubrik yang berisi tentang keluhan atau curahan lelaki dan biasa di isi oleh Direktur dari TV9
<i>Lifestyle</i>	Halaman 56	Rubrik yang berisikan mengenai pemberian gambaran gaya hidup perempuan masa kini
<i>Healthykids</i>	Halaman 58	Rubrik yang berisi tentang kesehatan anak, ada 2 sudut pandang yang digunakan yakni psikologi dan kesehatan medis, sudut pandang ini dilakukan secara bergantian setiap bulan
Inspirasi	Halaman 60	Rubrik yang membahas perempuan yang menginspirasi, inspirasi yang dimaksud adalah perempuan yang menghasilkan manfaat bagi masyarakat lain secara ekonomi/bisnis
Mata Ning Siti	Halaman 62	Ulasan berkenaan tentang berita perempuan
<i>Fiqhunisa</i>	Halaman 64	Rubrik yang berisi tentang <i>fiqh</i> atas permasalahan perempuan
<i>Event</i>	Halaman 66	Kegiatan-kegiatan yang dilakukan oleh Majalah Auleea selama satu bulan yang lalu
Nature	Halaman 69	Rubrik yang membahas tentang manfaat tanaman secara alami, biasanya manfaat unik untuk kesehatan keluarga atau kecantikan.
Buah Hati	Halaman 70	Rubrik yang berisi tentang psikologi anak
<i>Community On Frame</i>	Halaman 72	Rubrik yang mengulas tentang komunitas-komunitas yang ingin eksis
<i>Tafakur</i>	Halaman 73	Rubrik yang berisi tentang peristiwa alam atau peristiwa luar biasa yang bisa membuat pembaca merasa bersyukur atas nikmat yang telah diberikan Allah selama ini









atas mau untuk membaca. Syarat ini ada karena majalah yang diproduksi adalah majalah yang *hard cover*, sehingga dibutuhkan waktu dan pengorbanan yang ekstra untuk melakukan pembelian.

Ada pula syarat lain adalah ia memiliki kapasitas untuk melakukan pembelian, hal ini dikarenakan biaya yang dikeluarkan untuk bisa membaca rubrik majalah cukup besar yakni Rp. 25.000 untuk pulau Jawa dan Rp. 25.000,- untuk luar Pulau Jawa, bagi kalangan tertentu jika dibandingkan dengan membeli bahan pokok rumah tangga seperti beras maka akan lebih bermanfaat untuk membeli beras dirumah.

Tim pemasaran Majalah Auleea mendatangi komunitas pengajian dan majelis taklim karena 2 hal, pertama, karena di undang oleh pihak komunitas agar Majalah Auleea bisa promosi dengan ibu-ibu setempat, selain itu juga mereka bisa menjual Majalah Auleea edisi terbaru. Kedua, karena pasar tersebut prospek untuk digarap.

Untuk mengetahui komunitas tersebut prospek atau tidak, tim pemasaran memiliki staff untuk mencari data mengenai komunitas yang akan mereka datangi. Tidak jarang mereka diundang oleh komunitas yang memiliki pemikiran yang berbeda dengan Majalah Auleea, yakni pemikiran yang tidak *Ahlussunnah wal Jama'ah*. Akan tetapi Karena prinsip yang dibawakan adalah *rahmatan lil alamin* tim pemasaran akan tetap datang untuk melakukan promosi akan tetapi mereka tidak akan memuat komunitas tersebut kedalam rubrik



Pendekatan yang dilakukan oleh Majalah Auleea adalah pendekatan kesadaran.

Agen struktural NU selama ini yang sudah banyak digerakkan dari kalangan Fatayat NU, hal ini dikarenakan pimpinan redaksi Majalah Auleea adalah Ketua Pimpinan Wilayah Fatayat NU Jawa Timur. Bu Hikmah Bafaqih memiliki kewenangan kepada anggotanya untuk berlangganan atau menjadi agen dari Majalah Auleea.

Keuntungan menjadi agen Majalah Auleea selain sebagai syiar, sekaligus sebagai pembanding opini di masyarakat, dari sisi keuntungan materiil perusahaan menawarkan keuntungan 30% dari total harga yang ditawarkan kepada konsumen yakni sekitar Rp. 7.000,00–Rp. 7.500,00

Agen struktural yang ada di daerah-daerah juga termasuk agen majalah Aula, karena Majalah Auleea lebih awal terbit, agen struktural yang ada selama ini juga dari majalah Aula kemudian ditawarkan untuk menjual Majalah Auleea juga.

Majalah Auleea lebih mengutamakan agen struktural, hal ini dikarenakan ikatan kepercayaan yang dimiliki, selain itu juga potensi para agen konvensional tidak membayar tepat waktu atau bahkan sampai menunggak uang majalah sampai



berpindah agen. Kalau pelanggan itu tetap membeli Majalah Auleea akan tetapi di agen yang berbeda maka hal ini akan merugikan agen konvensional yang tidak tepat pembayaran.

Majalah Auleea lebih menguatkan agen yang kualitas dari pada tetap memberikan agen majalah akan tetapi telat pembayaran atau bahkan tidak membayarkan uang majalah, justru hal ini akan menambah kerugian perusahaan. Selain itu hal ini bisa mengurangi retur majalah.

c. Pemasaran Melalui *Bookstore*

Pemasaran melalui toko dilakukan atas dasar memperluas segmen jangkauan pasar terhadap Auleea. Penjualan yang dilakukan di toko-toko buku seperti Togamas dan Gramedia. Untuk saat ini penjualan di bookstore dihentikan karena ada suatu masalah. Sedangkan yang tetap dijalankan hanya di Togamas.

d. Pemasaran Melalui *Event*

Pemasaran melalui *event* dengan tujuan agar masyarakat mengetahui adanya Majalah Auleea sebagai majalah perempuan alternative. *Event-event* yang dihadiri oleh Majalah Auleea adalah *event* yang meliputi *event-event* pagelaran busana, pameran pendidikan atau *event-event* majalah *fair*. Majalah Auleea disetiap *event* akan senantiasa hadir dengan membuka stan promosi, stan ini didalamnya terdapat 2 majalah, yakni majalah Aula dan Majalah Auleea serta ada





*Campus* serta Pameran Batik. *Event-event* yang diikuti berkaitan dengan *fashion* wanita serta produk-produk wanita yang lainnya.

Pendirian stan dilakukan bertujuan untuk mengenalkan Majalah Auleea di masyarakat. Stan penjualan berisi dua majalah yakni majalah Aula dan Auleea. Sehingga tidak khusus Majalah Auleea saja, hal ini dikarenakan tenaga pemasaran antara majalah Aula dan Majalah Auleea sama. Di dalam stan terdapat *banner* serta berbagai macam pigura yang berisi mengenai sampul majalah serta promo yang sedang ada pada saat itu.

Produk yang ditawarkan selain majalah juga ada kumpulan majalah selama 1 tahun yang dibandrol harga Rp. 200.000 per-bandel. Bentuk bandel majalah sudah seperti buku yang diberikan *hard cover*.

Penjaga stan adalah tim pemasaran Majalah Aula dan Majalah Auleea yakni Ibu Khoriyah yang bergantian dengan staf yang selainnya. Penjaga stan tidak menggunakan baju khusus atau seragam dinas. Misalkan untuk acara pameran batik, maka mereka serempak menggunakan batik, motif batik boleh berbeda-beda asalkan batik. Menurut tim manajer pemasaran untuk bagian penjualan harus benar-benar pintar dalam mengelola keuangan, hal ini dikarenakan Majalah Auleea adalah majalah yang masih merintis, tidak bisa membuat seragam-seragam sendiri disetiap *event*.



Selain dengan brosur Auleea juga ada banner yang berisikan tentang majalah Aula dan Majalah Auleea serta informasi untuk menjadi agen

Dibagian pojok berisi tentang televisi datar yang menayangkan video pendek majalah Aula dan Majalah Auleea. Video pendek ini dibuat pada tahun 2014 dan sampai sekarang masih dipakai untuk kegiatan promosi Majalah Auleea. Di dalam video terdapat pendapat pemimpin perusahaan Bapak Arif Affandi yang mengatakan bahwa majalah Aula dan Auleea adalah majalah yang khusus untuk majalah perempuan, dalam video tersebut diperlihatkan bagaimana proses pembuatan majalahnya.

Biaya yang dikeluarkan dalam pendirian stan juga tidak ada, hal ini dikarenakan mereka merupakan pihak panitia atau Majalah Auleea menjadi media partner untuk majalah tersebut. Oleh karena itu ketika Auleea menjadi media partner maka pihak penyelenggara akan menyediakan tempat khusus untuk Majalah Auleea. Bahkan mereka tidak jarang mereka yang dibayar karena telah meliput *event* tersebut. Bahkan ada beberapa *event* yang di ikuti oleh Majalah Auleea pihak penyelenggara justru yang membayar.

Majalah Auleea yang menjadi media *partner* yang mengandalkan memang harus mengandalkan *link*, selama ini untuk menghubungkan dengan media partner adalah Ibu Riamah, Ibu Riamah adalah wakil pimpinan perusahaan yang sekaligus membawahi























