

pada saat itu jumlah anggota Atlas belum terlalu banyak. Hal ini memicu Atlas untuk terus melakukan pengembangan diri. Oleh karena itu, pada tahun 1987 Atlas memperluas fasilitas yang dimilikinya, antara lain seperti dua buah lapangan squash, ruang senam, dan *free weight*. Seiring dengan berjalannya waktu dibangun pula *jogging track*, yang pada akhirnya membuat atlas memiliki lokasi sebanyak enam kavling ruko (Rumah dan Toko).

Pengembangan ini terus berlanjut hingga pada tahun 1990, Atlas Body Sculpting bergabung dengan sebuah perusahaan jasa internasional di bidang kebugaran yang didirikan oleh Mr. Clark Hatch yang berpusat di Honolulu–Hawaii. Tujuan dari penggabungan tersebut adalah untuk memperoleh pengetahuan yang berguna bagi kemajuan Atlas Body Sculpting pada saat itu. Dengan adanya penggabungan tersebut, nama Atlas Body Sculpting berubah menjadi Atlas Clark Hatch Sports Club. Selama bergabung dengan perusahaan internasional tersebut Atlas Clark Hatch Sports Club banyak memperoleh bantuan, terutama dalam hal pengaturan manajemen sebuah sports club. Dan pada tanggal 1990, Atlas secara resmi menempati sebuah gedung baru di sebuah kompleks olahraga umum di jalan Dharmahusada Indah Barat III / 64-66 Surabaya.

Perkembangan dan kemajuan yang pesat dirasakan oleh Atlas setelah mereka bergabung dengan perusahaan internasional tersebut. Hal ini dibuktikan dengan adanya peningkatan jumlah anggota dan membaiknya sistem manajemen Atlas Clark Hatch Sports Club. Fasilitas yang dimiliki pada saat itu antara lain ruang latihan yang luas dengan peralatan modern,

Ruang Aerobic, Lapangan Squash dengan Standar Internasional, *Indoor Jogging Track*, *Indoor Swimming Pool*, Sauna, *Whirpool*, Ruang Musik, *Cafeteria*, Tennis meja dan Lapangan Basket.

Waktu terus berjalan dan Atlas sudah mulai merasa cukup kuat untuk berkembang dan berjalan sendiri. Atlas merasa bahwa sudah saatnya bagi Atlas untuk mandiri dan berjalan mengembangkan sayapnya sendiri. Maka pada akhirnya pada tahun 2000, Atlas Clark Hatch Sports Club memutuskan untuk keluar dari organisasi kebugaran internasional milik Mr. Clark Hatch tersebut.

Setelah lepas dari organisasi ternyata Atlas Clark Hatch Sports Club tetap dapat eksis, bahkan semakin maju dan berkembang pesat. Maka pihak manajemen memiliki rencana untuk mengadakan penambahan dan perluasan fasilitas Atlas pada tanah seluas $\pm 10.000 \text{ m}^2$ yang terletak tepat dibelakang bangunan yang ada sekarang. Penambahan tersebut meliputi penambahan kolam renang semi *outdoor*, perluasan *gymnasium*, *cardio room*, *Spa* dan *children playground*. Selain itu Atlas juga melakukan penambahan dan pembukaan cabang baru pada tahun 2003 di kota Malang di sebuah perumahan Istana Dieng dengan nama Atlas Fitness Centre . Dan pada akhirnya di tahun 2004, nama Atlas Clark Hatch Sports Club diubah menjadi Atlas Sports Club. Hingga saat ini Atlas Sports Club terus melakukan pengembangan diri dengan menambah berbagai fasilitas dan pembangunan gedung. Usaha untuk terus memperbaiki dan mengembangkan diri ini tidaklah sia-sia, terbukti dari banyaknya anggota Atlas Sports Club yang terus

melakukan survey lokasi penelitian pada tanggal 10 Januari 2012 dalam rangka untuk menentukan dan menemukan populasi penelitian yang sesuai dengan tujuan serta landasan teori; e) mengajukan surat izin penelitian kepada serikat pekerja pariwisata reformasi kemudian didampingi ke general manager Atlas Sports Club untuk mendapatkan izin penelitian di tempat kebugaran tersebut pada tanggal 12 Januari 2012 kemudian oleh pihak Atlas diarahkan dan dibantu melobi pihak penyalur karyawan *outsourcing* dalam hal ini adalah PT. Karya Cipta Ideal, Palm Cahaya Nusa Persada, dan Sinergy Security; f) menerima surat balasan untuk melakukan penelitian g) mengajukan contoh angket penelitian pada tanggal 14 Januari 2012 sebagai prasyarat untuk dapat membagikan angket kepada para pegawai di bagian *House Keeping, Valet, dan, Security*; h) membagikan dan pengumpulan kembali kuesioner penelitian; i) skoring dan pengolahan data; j) analisis data dan membuat laporan hasil penelitian.

Penelitian ini dilakukan pada karyawan *outsourcing* yang bekerja di Atlas Sports Club pada tanggal 14 sampai 23 Januari 2012. Subyek penelitian dalam penelitian ini adalah seluruh karyawan *outsourcing* yang bekerja di Atlas Sports Club berjumlah 42 orang. Penelitian ini dilakukan dengan cara penyebaran angket (kuesioner), yang mana angket tersebut berisi pernyataan-pernyataan yang dikembangkan dari indikator-indikator variabel.

Tabel 9.

Total Variance Explained

Component	Initial Eigenvalues			Extraction Sums of Squared Loadings			Rotation Sums of Squared Loadings		
	Total	% of Variance	Cumulative %	Total	% of Variance	Cumulative %	Total	% of Variance	Cumulative %
1	2.830	47.159	47.159	2.830	47.159	47.159	2.057	34.283	34.283
2	1.211	20.180	67.339	1.211	20.180	67.339	1.983	33.056	67.339
3	.724	12.072	79.411						
4	.569	9.489	88.900						
5	.407	6.791	95.690						
6	.259	4.310	100.000						

Extraction Method: Principal Component Analysis.

Tabel 10. Rotated Component Matrix(a)

	Component	
	1	2
x1	.392	.615
x2	.099	.747
x3	.856	.276
x4	.014	.838
x5	.898	-.066
x6	.595	.513

Extraction Method: Principal Component Analysis.

Rotation Method: Varimax with Kaiser Normalization. a Rotation converged in 3 iterations.

Setelah faktor-faktor terbentuk, ternyata variabel-variabel yang masuk pada masing-masing faktor tidak sama dengan yang diprediksi sebelumnya. Oleh karenanya, perlu memberikan nama label baru yang representative bagi variabel-variabel yang masuk di dalam masing-masing faktor-faktor yaitu *human and Environment* (47,16%) dan manajemen.(20,18%) jumlah varians tersebut tersebut kurang dari 100%, menunjukkan masih terdapat faktor lain yang belum terungkap.

D. Pembahasan Hasil Penelitian

Berdasarkan hasil pengujian hipotesis diperoleh hasil penelitian yang telah dilakukan oleh peneliti melalui proses analisis faktor diperoleh dari ke tujuh variabel yang diteliti, dengan proses faktoring bisa direduksi hanya menjadi dua faktor dan diperoleh nilai koefisien berturut-turut dari komponen matrik (0.615, 0.747, 0.856, 0.838, 0.898, 0.595) > 0.50, dengan urutan variabel sebagai berikut (kompensasi, kesempatan untuk maju, kebahagiaan terhadap pekerjaan, kepemimpinan, kondisi tempat kerja, hubungan dengan rekan kerja) setelah melakukan penamaan (*naming*) dari hasil komponen matrik di atas penulis dapat mengidentifikasi bahwa faktor-faktor yang mempengaruhi semangat kerja karyawan *outsourcing* di Atlas Sports Club Surabaya adalah faktor kenyamanan yang meliputi (kondis tempat kerja, hubungan dengan rekan kerja, dan kebahagiaan terhadap pekerjaan dengan persentase sebesar 47,16% dan faktor manajemen yang meliputi (kepemimpinan, kompensasi, dan kesempatan untuk maju) sebesar 20,18%

jumlah varians tersebut tersebut kurang dari 100%, menunjukkan masih terdapat faktor lain sebesar 32,66% yang belum terungkap.

Semangat kerja merupakan sesuatu yang pokok yang harus dimiliki oleh karyawan, karena dengan adanya semangat kerja semangat kerja produktivitas akan semakin meningkat, sehingga penting sekali membina semangat kerja karyawan untuk kemajuan suatu organisasi ataupun perusahaan.

Semangat kerja sangat penting bagi organisasi karena, (1) semangat kerja yang tinggi tentu dapat mengurangi angka absensi atau tidak bekerja karena malas, (2) dengan semangat kerja yang tinggi dari buruh dan karyawan maka pekerjaan yang diberikan atau ditugaskan kepadanya akan dapat diselesaikan dengan waktu yang lebih singkat atau lebih cepat, (3) dengan semangat kerja yang tinggi pihak organisasi memperoleh keuntungan dari sudut kecilnya angka kerusakan karena semakin tidak puas dalam bekerja, semakin tidak bersemangat dalam bekerja, maka semakin besar angka kerusakan, (4) semangat kerja yang tinggi otomatis membuat karyawan akan merasa senang bekerja sehingga kecil kemungkinan karyawan akan pindah bekerja ke tempat lain, (5) semangat kerja yang tinggi dapat mengurangi angka kecelakaan karena karyawan yang mempunyai semangat kerja tinggi cenderung bekerja dengan hati-hati dan teliti sehingga bekerja sesuai dengan prosedur yang ada (Tohardi, 2002: 431).