







nai cara penjual dalam mempengaruhi calon pembeli, yang jelas Islam melarang seorang penjual yang mempengaruhi calon pembeli dengan unsur tipu menipu dan jual beli najasy ( menambah harga bukan karena senang membelinya tetapi agar orang lain terbujuk karenanya ).

Adapun cara yang dilakukan panitia lelang seperti tersebut diatas, tidak ada yang menyimpang dari hukum Islam dan tidak ditemukan adanya unsur tipu menipu. Karena mereka memuji barangnya sambil diperlihatkan secara langsung dan dilakukan uji coba pada saat itu juga sehingga pujian yang mereka lakukan adalah dengan adanya dan tidak diselipi dengan kebohongan yang bertujuan membujuk pembeli.

Analisa selanjutnya adalah mengenai harga barang yang lebih rendah dari harga pasar dimaksudkan agar pembeli merasa puas tidak merasa dirugikan, karena boleh jadi barang tersebut sudah tidak baru lagi tapi kualitasnya masih bagus, sehingga satu sama lain tidak ada yang merasa dirugikan, yang ada hanyalah saling menguntungkan. Yakni pembeli bisa merasa puas, pihak Perum Pegadaian bisa mendapatkan kembali uang yang dipinjamkan dan si peminjam bisa terbebas dari hutangnya serta masih bisa mengambil kelebihan uang lelang, jika barangnya terjual melebihi jumlah yang masih terhutang.

Hal tersebut sangat dianjurkan oleh Islam ,















hampir tidak mungkin terjadi.

Adapun pencatatan yang dilakukan pihak penjual karena menunggu sampai selesainya lelang, adalah dibenarkan dalam Islam, sebab sarana / alat penyerahan berupa saksi atau kwitansi ( pencatatan ) diperlukan dalam jual beli bertempo ( tidak tunai ) dan tidak diperlukan dalam jual beli kontan. ( Al Qur'an , 2 : 282 )( Depag RI, 1990 : 70 ).

Akan tetapi meskipun dalam jual beli kontan atau tidak bertempo, jika hal ini dimaksudkan untuk menghindari perselisihan antara mereka maka hal ini dibenarkan.