



































































































pembiayaan *Murābahah* dengan agunan umum dan juga agunan SK. Dalam hal ini seperti ditetapkannya margin 1,6% - 1,75% untuk pembiayaan dengan agunan umum, dan margin 1,5% untuk pembiayaan dengan agunan SK, yang mana tentunya batasan profit margin ini hanya menjadi batasan umum.

*Kedua*, dengan melihat jangka waktu, penggunaan dana, dan kondisi nasabah, yaitu untuk menetapkan profit margin tetap bagi nasabah tertentu sesuai penawaran yang diajukan. Sehingga dimungkinkan ada beberapa nasabah yang dibebani nilai margin yang berbeda-beda, karena terjadi proses negosiasi antara kedua pihak sesuai dengan pertimbangan-pertimbangan yang telah dikaji oleh pihak BPRS Madinah Lamongan.

Akan tetapi dalam hal ini, pembiayaan dengan agunan SK tidak memiliki peluang untuk melakukan negosiasi nilai margin dikarenakan pihak yang mengajukan pembiayaan bukanlah pihak pertama dalam arti yang sebenarnya. Pihak pertama adalah pihak yang mewakili suatu lembaga, sementara karyawan yang mengajukan pembiayaan hanyalah pihak yang memanfaatkan fasilitas yang ia dapatkan dari lembaga tersebut. Termasuk juga penjelasan yang mengatakan bahwa SK tidak memiliki nilai sebagaimana agunan umum, dengan alasan itu juga jika terdapat kemacetan maka ganti rugi pembiayaan dengan SK adalah senilai 100%, berbeda dengan agunan umum yang masih memiliki nilai, sehingga kemacetan angsuran tidak dibebani ganti rugi penuh.

Hal ini seperti yang ditunjukkan dalam salah satu Surat Kerja Sama antara Pimpinan Daerah 'Aisiyah Lamongan dengan PT. BPR Syari'ah







## 2. Faktor-faktor yang mempengaruhi Profit Margin pada Pembiayaan *Murābahah* pada BPRS Madinah Lamongan.

Dalam kaitannya dengan faktor yang mempengaruhi penentuan *profit margin* dalam pembiayaan *murābahah* peneliti menggunakan teori yang ada diatas. Dan peneliti membandingkan yang ada di lapangan apakah ada kesamaan antara yang ada di dalam teori dengan yang ada di lapangan. Kemudian peneliti melakukan wawancara dengan Direksi dan beberapa karyawan salah satu faktor yang mempengaruhi penentuan harga jual dan menentukan *profit margin* dalam pembiayaan *murābahah* yang ada di BPRS Madinah Lamongan.

Faktor jangka waktu, penggunaan dana, dan kondisi nasabah merupakan faktor yang mempengaruhi *profit margin* yang ada di BPRS Madinah Lamongan, sehingga faktor tersebut sulit untuk dihindari bahkan tidak dapat dihindari karena faktor yang telah disebutkan sangat erat kaitannya dalam menentukan *profit margin*. Dalam perjalanan setiap lembaga akan menemukan berbagai faktor yang mempengaruhi atas aktivitasnya yaitu faktor yang mempengaruhi *profit margin* pada pembiayaan *murābahah* ada tiga faktor adalah jangka waktu, penggunaan dana, kondisi nasabah.

Menurut teori faktor yang mempengaruhi harga jual yang dilakukan BPRS Madinah Lamongan adalah menggunakan salah satu dari teori yang dikemukakan oleh Sutojo Siswanto yaitu derajat resiko dan







Terkait dengan tiga faktor yang ada di atas yaitu jangka waktu, penggunaan dana dan kondisi nasabah tersebut peneliti mengutip dalam pembiayaan *murābahah* yang mempengaruhi penentuan *profit margin* yang ada di BPRS Madinah Lamongan tersebut. Hal ini sesuai dengan penjelasan sebelumnya terkait dengan langkah kedua dalam menentukan profit margin dalam pembiayaan *murābahah*, dan kenyataan yang ada bahwa penetapan batasan profit margin yang sudah ditetapkan dan menjadi batasan umum tersebut dapat dilanggar ketika melihat realitas yang ada dari batasan waktu, penggunaan data, dan kondisi nasabah. Kondisi seperti ini merupakan kondisi yang wajar dalam setiap perusahaan, asalkan prosesnya sudah dijalankan dengan maksimal. Sehingga dapat dikatakan bahwa langkah kedua dalam menentukan profit margin yang tidak memiliki metode baku, hanya memandang jangka waktu, kegunaan dana, dan kondisi nasabah, merupakan faktor yang paling menentukan dalam menentukan margin bagi setiap nasabah.

Termasuk juga dalam proses penentuan harga jual dimana *Account officer* (AO) dari BPRS Madinah Lamongan akan menyampaikan tingkat *margin* yang di inginkan oleh BPRS Madinah Lamongan kepada nasabah pembiayaan *murābahah*. Nasabah dapat menawar hanya sampai nilai *margin* tertentu yang tidak dapat diturunkan lagi. Seandainya nasabah ingin diturunkan lagi, maka kemungkinannya adalah nasabah tersebut ditolak, atau permohonannya ditunda sampai diputuskan oleh rapat pimpinan BPRS Madinah Lamongan.





dengan agunan SK sebenarnya pihak yang mengajukan pembiayaan bukanlah pihak pertama, karena pihak pertamanya adalah pihak lembaga. Dapat dikatakan juga dalam hal ini bahwa SK yang digunakan sebenarnya bukan menjadi jaminan utama sehingga tidak memiliki nilai sama sekali. Sehingga dapat dikatakan bahwa dalam pembiayaan dengan agunan SK, lembaga menjadi jaminan utama, yaitu kesepakatan yang sudah dijalin antara satu lembaga dengan BPRS Madinah Lamongan tersebut.

Namun sebenarnya, dengan melihat penjelasan dari hasil wawancara, bahwa penetapan margin yang tinggi pada pembiayaan umum adalah strategi keuntungan semata, sehingga hanya diberi waktu yang relatif lebih singkat daripada pembiayaan konsumtif dengan agunan SK. Termasuk juga strategi memanfaatkan momen meningkatnya ekonomi, seperti hari raya dan tahun baru, yang dimanfaatkan masyarakat untuk membuka usaha dalam waktu singkat, bukan usaha jangka panjang, menjadi bukti bahwa tingginya margin pada pembiayaan umum adalah strategi mendapatkan keuntungan yang diharapkan oleh BPRS Madinah Lamongan.

Di samping itu juga, BPRS Madinah Lamongan tidak mungkin mengandalkan keuntungan lebih dari agunan SK dikarenakan kebanyakan lembaga yang menjalin kerjasama adalah lembaga swasta, di mana kebanyakan karyawannya bukanlah orang yang mampu secara ekonomi. Dalam hal ini Swida menjelaskan:









