

- 4) Media massa dapat mengantarkan pengalaman-pengalaman yang dialami diri sendiri sehingga mengurangi biaya psikis dan ekonomis untuk menciptakan kepribadian Islami (*amar ma'ruf nahi munkar*).
- 5) Komunikasi dakwah dapat meningkatkan apresiasi yang merupakan perangsang untuk bertindak secara riil.
- 6) Komunikasi dakwah dapat membantu masyarakat menemukan Islam dan tentang pengetahuan Islam dalam mengatasi perubahan.
- 7) Komunikasi dakwah dapat membuat orang lebih condong untuk berpartisipasi dalam membuat keputusan ditengah kehidupan masyarakat.
- 8) Komunikasi dakwah dapat mengubah struktur kekuasaan masyarakat pada masyarakat yang awam kemasyarakatan yang memiliki pengetahuan dan wawasan kepada massa.
- 9) Komunikasi dakwah dapat menciptakan umat menjadi loyal terhadap Islam.
- 10) Komunikasi dakwah memudahkan perencanaan dan implementasi program dan strategi dakwah.
- 11) Komunikasi dapat membuat dakwah menjadi proses yang berlangsung secara mandiri (*self perpetuating*).

Dalam dimensi yang lebih luas, komunikasi dakwah yang berhasil harus juga memberikan jaminan bagi komunikan

kognisi, afeksi dan konasi. Faktor-faktor pendukung etos dalam diri komunikator antara lain kesiapan, kesungguhan (*seriousness*), ketulusan, kepercayaan, ketenangan, keramahan, kesederhanaan.

Seorang komunikator dakwah juga perlu mengembangkan sikap (*attitude*) yang baik, sikap merupakan sebuah kesiapan kegiatan, kecenderungan perilaku. Sikap seorang komunikator dakwah akan senantiasa dilihat dan dijadikan sebagai tolak ukur oleh komunikan seorang komunikator dakwah bisa dikatakan baik atau buruk, bahkan sikap ini juga akan memberikan dampak bisa ditiru oleh komunikan dakwah, jika sikapnya baik, maka akan mendukung proses komunikasi dakwah, sebaliknya jika buruk maka akan menghambat proses komunikasi dakwah yang akan disampaikan. Sikap yang perlu dikembangkan oleh seorang komunikan dakwah antara lain: reseptif (sikap kesediaan menerima ide dari orang lain), selektif (sikap menyeleksi informasi yang didapat), dijestif (sikap mampu mencerna gagasan dari orang lain, memahami makna-makna selama melakukan komunikasi dakwah), dan transmisif (sikap kesediaan dan kemampuan untuk menyampaikan pesan dakwah sesuai dengan keadaan komunikan/ mad'u).

Untuk bisa menyukkseskan proses penyampaian pesan dakwahnya, seorang komunikator dakwah juga perlu

dan massa. Muhammad Abduh membagi komunikasi dakwah menjadi tiga golongan yaitu golongan cerdik pandai, golongan awam, dan golongan yang berbeda dari dua golongan tersebut. Sementara ditinjau dari berdasarkan keadaannya, dapat dibedakan:

- a) Mad'u ditinjau dari penerimaan/penolakannya terhadap ajaran Islam terbagi menjadi dua, yaitu muslim dan non muslim.
- b) Mad'u ditinjau dari segi tingkat pengalaman ajaran Islam terbagi menjadi tiga, yakni *zhalim linafsih*, *muqtashid*, dan *sabiqun bil khairat*.
- c) Mad'u ditinjau dari tingkat pengetahuannya, dibagi menjadi tiga, yakni ulama, pembelajar, dan awam.
- d) Mad'u ditinjau dari struktur sosialnya, terbagi menjadi tiga, yaitu pemerintah, masyarakat maju, masyarakat terbelakang.
- e) Mad'u ditinjau dari prioritas dakwahnya, dimulai dari diri sendiri, keluarga, masyarakat, dan lain-lain.

Selain itu, menurut Roger bahwa cara terbaik untuk memahami perilaku audiens/komunikasi dakwah adalah dengan memahami dari sudut kerangka acuan internal individu itu sendiri, faktor-faktor umum yang perlu diukur antara lain faktor usia, jenis

dakwah bermedia juga disebut dengan nama komunikasi dakwah tak langsung. Media dakwah yang bisa digunakan dalam menyampaikan pesan dakwah diantaranya berupa:

- a) Media massa, merupakan media yang bisa dijangkau oleh massa dalam waktu yang relatif singkat, contohnya koran, majalah, tabloid, radio, televisi, film yang berkaitan dengan dakwah, dan lain-lain.
 - b) Media nirmassa, merupakan media yang digunakan dalam komunikasi untuk orang-orang atau kelompok tertentu, seperti surat, telepon, telegram, faks, papan pengumuman, mading, poster, kaset audio, CD, dan lain-lain.
 - c) Media internet, media dakwah yang menggunakan jaringan internet, contohnya email, mailing list, sosial media (twitter, facebook, line, instagram, dan lain-lain), *World Wide Web*, *video conference*, dan lain-lain.
- 6) Lingkungan Komunikasi Dakwah

Selain memahami komunikasi dakwah, seorang komunikator dakwah juga perlu memahami lingkungan dakwah sebagai pijakan dalam membuat perencanaan pesan, media dan metode dakwahnya. Lingkungan yang mempengaruhi proses komunikasi dakwah antara lain:

- a) Lingkungan fisik, seperti geografis.

yang saling bertentangan, atau karena tuntutan tugas yang melebihi batas kemampuannya.

- b) Konflik antar-individu (*conflict among individuals*). Terjadi karena perbedaan kepribadian (*personality differences*) antara individu yang satu dengan individu yang lain.
- c) Konflik antara individu dan kelompok (*conflict among individuals and groups*). Terjadi jika individu gagal menyesuaikan diri dengan norma - norma kelompok tempat ia bekerja.
- d) Konflik antar kelompok dalam organisasi yang sama (*conflict among groups in the same organization*). Konflik ini terjadi karena masing - masing kelompok memiliki tujuan yang berbeda dan masing-masing berupaya untuk mencapainya.
- e) Konflik antar organisasi (*conflict among organizations*). Konflik ini terjadi jika tindakan yang dilakukan oleh organisasi menimbulkan dampak negatif bagi organisasi lainnya. Misalnya, dalam perebutan sumber daya yang sama.
- f) Konflik antar individu dalam organisasi yang berbeda (*conflict among individuals in different organizations*). Konflik ini terjadi sebagai akibat sikap atau perilaku dari anggota suatu organisasi yang berdampak negatif bagi

- c) Konflik antara individu dan kelompok (*conflict among individuals and groups*). Terjadi jika individu gagal menyesuaikan diri dengan norma - norma kelompok tempat ia bekerja. Misalnya seorang individu melanggar aturan piket yang disepakati oleh suatu departemen organisasi.
- d) Konflik antar kelompok dalam organisasi yang sama (*conflict among groups in the same organization*). Konflik ini terjadi karena masing - masing kelompok dalam suatu organisasi memiliki tujuan yang berbeda dan masing-masing berupaya untuk mencapainya atau pola kerja serta nilai-nilai yang berbeda sehingga memunculkan benturan antar kelompok. Contoh divisi produksi fokus pada produksi dengan jumlah tertentu, tanpa memperhatikan bagaimana kondisi divisi pemasaran, maka akan timbul konflik diantara kedua divisi tersebut.
- e) Konflik antar organisasi (*conflict among organizations*). Konflik ini terjadi jika tindakan yang dilakukan oleh organisasi menimbulkan dampak negatif bagi organisasi lainnya. Misalnya, dalam perebutan sumber daya yang sama, baik sumber daya manusia maupun sumber daya alam.
- f) Konflik antar individu dalam organisasi yang berbeda (*conflict among individuals in different organizations*).

Istilah struktur dalam konteks ini digunakan dalam artian yang mencakup: ukuran (kelompok), derajat spesialisasi yang diberikan kepada anggota kelompok, kejelasan yurisdiksi (wilayah kerja), kecocokan antara tujuan anggota dengan tujuan kelompok, gaya kepemimpinan, sistem imbalan dan derajat ketergantungan antara kelompok. Penelitian menunjukkan bahwa ukuran kelompok dan derajat spesialisasi merupakan variabel yang mendorong terjadinya konflik. Makin besar kelompok dan makin khusus kegiatannya, maka semakin besar pula kemungkinan terjadinya konflik.

- 3) Variabel Pribadi. Sumber konflik lainnya yang potensial adalah faktor pribadi, yang meliputi: sistem nilai yang dimiliki tiap individu, karakteristik kepribadian yang menyebabkan individu memiliki keunikan (*idiosyncrasies*), yang mana keunikan ini berbeda dengan individu yang lain, sehingga tidak jarang menimbulkan pertentangan, benturan antara satu dengan yang lainnya. Kenyataan menunjukkan bahwa tipe kepribadian tertentu, misalnya, individu yang sangat otoriter, dogmatik, dan sombong, merupakan sumber konflik yang potensial. Jika salah satu dari kondisi tersebut terjadi dalam kelompok, dan para karyawan menyadari akan hal tersebut, maka muncullah persepsi bahwa di dalam kelompok terjadi konflik. Keadaan ini disebut dengan konflik yang dipersepsikan (*perceived conflict*).

Takmir masjid yang dijadikan sebagai fokus penelitian disini adalah takmir masjid ar-Rahman yang beralamatkan di jalan Wonokusumo Kidul nomer 27-A, Kelurahan Pegirian, Kecamatan Semampir, Surabaya. Khususnya masa kepengurusan tahun 2015-2016.

D. Komunikasi Dakwah Takmir Masjid Dalam Menyelesaikan Konflik

Organisasi

Dalam menjalankan fungsinya, takmir masjid tentu tidak lepas dari dinamika, salah satunya adanya konflik organisasi. Konflik organisasi pada takmir masjid ini terjadi karena orang-orang didalamnya terdapat perbedaan nilai-nilai, kepentingan, keinginan yang tidak jarang perbedaan itu terjadi benturan. Konflik itu bisa terjadi antar anggota didalam organisasi, juga bisa terjadi antara anggota organisasi dengan diluar organisasi, bisa juga antar kelompok dalam satu organisasi, atau antar kelompok dengan organisasi berbeda.

Dalam konflik organisasi yang terjadi tentunya mempunyai kekhasan yang berbeda dengan konflik organisasi yang lain, jenis konflik organisasi di takmir masjid tentunya tidak bisa disamakan dengan organisasi yang lain, karena organisasi takmir mempunyai kekhasan tersendiri, baik visi-misi, program, dan kepentingan orang-orang yang bergabung didalamnya.

Untuk menyelesaikan konflik organisasi takmir masjid, perlu dicari dulu apa yang melatarbelakangi konflik organisasi tersebut, apa saja faktor yang menyebabkannya, baru kemudian dilakukan upaya-upaya untuk

