

dengan pertemuan antara dua, tiga, atau empat orang yang terjadi secara spontan dan tidak berstruktur. Sedangkan Rogers, yang dikutip oleh Dasrun Hidayat dari Depri, mengemukakan bahwa komunikasi antar pribadi merupakan komunikasi dari mulut ke mulut yang terjadi dalam interaksi tatap muka antara beberapa pribadi.

Sementara itu, menurut Joseph A. Devito, pengertian komunikasi antar pribadi setidaknya dapat ditinjau dari tiga sudut pandang, yaitu pengertian komunikasi antar pribadi berdasarkan komponen (*componential*), hubungan diadik (*relational dyadic*), dan pengembangan (*developmental*).

1. Berdasarkan Komponen (*Componential*)

Dalam hal ini menjabarkan komunikasi antar pribadi dengan mengamati komponen-komponen utamanya, yaitu penyampaian pesan oleh satu orang dan penerimaan pesan oleh orang lain atau sekelompok kecil orang dengan berbagai dampaknya dan dengan peluang untuk memberikan umpan balik dengan segera.

2. Berdasarkan Hubungan Diadik (*Relational Dyadic*)

Dalam hal ini komunikasi antar pribadi adalah komunikasi yang berlangsung diantara dua orang yang mempunyai hubungan yang mantap dan jelas. Misalnya komunikasi antar pribadi yang terjadi antara pramuniaga dengan pelanggan, anak

seseorang yang sedang bertanya jawab dalam pikirannya sendiri untuk mengambil suatu keputusan, maka proses transaksi pesan yang demikian itu merupakan komunikasi intra pribadi atau intrapersonal.

3. Komunikasi antar pribadi dapat terjadi secara langsung maupun tidak langsung. Meskipun komunikasi antar pribadi dapat *disetting* dalam pola komunikasi langsung maupun tidak langsung, namun untuk pertimbangan efektivitas komunikasi antar pribadi, maka komunikasi secara langsung menjadi pilihan utama, pengiriman pesan yang dilakukan secara primer atau langsung, maka pesan tersebut berposisi sebagai “media” yang menghubungkan antara komunikator dan komunikan. Dengan kata lain, proses komunikasi antar pribadi kebanyakan berlangsung secara tatap muka. Komunikasi langsung dapat dilakukan secara langsung berbicara dengan lawan bicara. Komunikasi ini sangat efektif untuk mengetahui tanggapan lawan bicara. Cara komunikasi antar pribadi bermedia (tidak langsung) pada situasi tertentu dapat saja menjadi pilihan, misalnya dalam bentuk percakapan melalui telepon, *email*, surat menyurat, SMS, dan sebagainya. Meskipun komunikasi secara tidak langsung ini pada situasi dan kondisi tertentu tetap efisien, namun lebih dianjurkan untuk melakukan komunikasi antar pribadi secara langsung, maka kedua belah pihak dapat lebih memahami informasi yang diberikan. Selain itu kedua belah

pihak dapat lebih mengenal karakteristik lawan bicara masing-masing, sehingga resiko salah paham dapat diminimalisir.

4. Penyampaian pesan dapat dilakukan secara lisan maupun tertulis. Keuntungan dari komunikasi antar pribadi secara lisan adalah kecepatannya. Misalnya ketika seorang menginginkan melakukan tindakan komunikasi dengan orang lain, maka pesan dapat disampaikan dengan segera dalam bentuk paparan ucapan secara lisan. Aspek kecepatan ini akan bermakna jika waktu menjadi persoalan yang esensial. Pada komunikasi antar pribadi secara tertulis, keuntungannya adalah bahwa pesan bersifat permanen, karena pesan-pesan yang disampaikan dilakukan secara tertulis. Selain itu, catatan-catatan tertulis juga mencegah kemungkinan terjadinya penyimpangan (distorsi) terhadap gagasan-gagasan yang ingin disampaikan, dikarenakan tersedianya waktu yang cukup untuk memikirkan rumusan pernyataan yang tepat ke dalam bentuk tulisan.
5. Komunikasi antar pribadi tatap muka memungkinkan respon dapat diketahui dengan segera (*instan feedback*). Artinya penerima pesan dapat dengan segera memberi tanggapan atas pesan-pesan yang telah diterima dari sumber. Salah satu kelebihan apabila komunikasi antar pribadi *disetting* dalam proses komunikasi tatap muka, ialah masing-masing pihak yang terlibat dalam komunikasi itu langsung dapat merasakan dan mengetahui respon dari partner komunikasi. Begitu pula

Konsep diri adalah pandangan dan perasaan kita tentang diri kita. Konsep diri yang positif ditandai oleh lima hal, yaitu:

- a. Yakin akan kemampuan dalam mengatasi masalah.
- b. Merasa setara dengan orang lain.
- c. Menerima pujian tanpa rasa malu.
- d. Menyadari bahwa setiap orang mempunyai berbagai perasaan, keinginan dan perilaku yang tidak seluruhnya disetujui oleh masyarakat.
- e. Mampu memperbaiki dirinya karena ia sanggup mengungkapkan aspek-aspek kepribadian yang tidak disenangi dan berusaha untuk mengubahnya.

Konsep diri merupakan faktor yang sangat menentukan dalam komunikasi antar pribadi, karena:

- a. Nubuat yang dipenuhi sendiri. Setiap orang bertindak laku sedapat mungkin sesuai dengan konsep dirinya. Bila seseorang mahasiswa menganggap dirinya sebagai orang yang rajin, maka ia akan berusaha untuk menghadiri kuliah secara teratur, membuat catatan yang baik, mempelajari materi kuliah dengan sungguh-sungguh, sehingga memperoleh nilai akademis yang baik.
- b. Membuka diri. Pengetahuan tentang diri kita akan meningkatkan komunikasi antar pribadi, dan pada saat

Hubungan interpersonal dapat diartikan sebagai hubungan antara seseorang dengan orang lain. Hubungan interpersonal yang baik akan menumbuhkan derajat keterbukaan orang untuk mengungkapkan dirinya, semakin sama persepsinya tentang orang lain dan persepsi dirinya, sehingga semakin efektif komunikasi antar pribadi yang berlangsung diantara peserta komunikasi (pengaruh kesamaan persepsi).

Dalam membedakan komunikasi antar pribadi dan komunikasi kelompok adalah terletak pada kadar spontanitas, strukturalisasi, kesadaran akan sasaran kelompok, ukuran kelompok, relativitas sifat permanen dari kelompok serta identitas diri. Dalam hubungan antar pribadi, komunikasi yang efektif dapat ditandai dengan hubungan antar pribadi yang baik. Secara sederhana, komunikasi antar pribadi yang efektif adalah bila seseorang berhasil menyampaikan apa yang dimaksudkannya. Secara umum, komunikasi antar pribadi dinilai efektif apabila rangsangan yang disampaikan dan yang dimaksudkan oleh pengirim atau sumber berkaitan erat dengan rangsangan yang ditangkap dan dipahami oleh penerima. Biasanya, dalam komunikasi antar pribadi yang efektif, akan tercipta kenyamanan untuk penyingkapan diri atau keterbukaan seseorang kepada orang lain perihal

2. Empati (*Empathy*)

Komunikasi antar pribadi dapat berlangsung kondusif apabila komunikator (pengirim pesan) menunjukkan rasa empati pada komunikan (penerima pesan). Empati dapat diartikan sebagai suatu kesediaan untuk memahami orang lain secara paripurna, baik yang nampak maupun yang terkandung, khususnya dalam aspek perasaan, pikiran, dan keinginan. Individu dapat menempatkan diri dalam suasana perasaan, pikiran, dan keinginan orang lain sedekat mungkin apabila individu tersebut dapat berempati. Apabila empati tersebut tumbuh dalam proses komunikasi antar pribadi, maka suasana hubungan komunikasi akan dapat berkembang dan tumbuh sikap saling pengertian dan penerimaan.

3. Dukungan (*Supportiveness*)

Dalam komunikasi antar pribadi diperlukan sikap memberi dukungan dari pihak komunikator agar komunikan bersedia berpartisipasi dalam komunikasi. Jalaluddin Rakhmat mengemukakan bahwa sikap *supportif* adalah sikap yang mengurangi sikap defensif. Orang yang defensif cenderung lebih banyak melindungi diri dari ancaman yang ditanggapinya di dalam situasi komunikasi daripada memahami pesan orang lain. Dukungan merupakan pemberian dorongan atau pengobaran semangat kepada orang lain dalam suasana hubungan komunikasi. Sehingga dengan adanya dukungan dalam situasi

kemampuannya untuk mengatasi persoalan, dan peka terhadap kebutuhan orang lain pada kebiasaan sosial yang telah diterima. Rasa positif juga bisa diterjemahkan sebagai adanya kecenderungan bertindak pada diri komunikator untuk memberikan penilaian yang positif pada diri komunikan. Dalam komunikasi antar pribadi hendaknya antara komunikator dengan komunikan saling menunjukkan sikap positif, karena dalam hubungan komunikasi tersebut muncul suasana menyenangkan, sehingga pemutusan hubungan komunikasi tidak dapat terjadi. Sukses komunikasi antar pribadi banyak bergantung pada kualitas pandangan dan perasaan diri, positif atau negatif.

5. Kesetaraan (*Equality*)

Kesetaraan merupakan perasaan sama dengan orang lain, sebagai manusia tidak tinggi atau rendah, walaupun terdapat perbedaan dalam kemampuan tertentu, latar belakang keluarga atau sikap orang lain terhadapnya. Persamaan atau kesetaraan adalah sikap memperlakukan orang lain secara horizontal dan demokratis, tidak menunjukkan diri sendiri lebih tinggi atau lebih baik dari orang lain karena status, kekuasaan, kemampuan intelektual, kekayaan atau kecantikan. Dalam persamaan tidak mempertegas perbedaan, artinya tidak menggurui, tetapi berbincang pada tingkat yang sama, yaitu mengkomunikasikan penghargaan dan rasa hormat pada perbedaan pendapat, yang

aktifitas tanpa ada yang menyuruh”. Minat pada dasarnya adalah penerimaan akan suatu hubungan antara diri sendiri dengan sesuatu di luar diri. Semakin kuat atau dekat hubungan tersebut, semakin besar minat.

4. Djamaroh (dalam Mudzofir, 2007:16) “Minat” adalah kecenderungan yang tetap untuk memperhatikan dan mengenang beberapa aktivitas”.
5. Syach (dalam Supiah,2007:16) “Minat (*interest*) berarti kecenderungan kegairahan yang tinggi, keinginan yang besar terhadap sesuatu”.
6. Yusuf dan Anwar (dalam Salman,2008:31) Minat adalah kecenderungan dalam diri anak didik untuk tertarik pada suatu obyek atau menyenangi sesuatu.
7. Kartini Kartono (dalam Salman,2008:31) Minat adalah kecenderungan yang terarah secara intensir kepada suatu obyek yang dianggap paling penting.
8. Winkekel (dalam Salman,2008:31) Minat adalah kecenderungan subyek yang mantap untuk merasa tertarik pada pokok bahasan tertentu dan merasa senang mempelajari materi itu.
9. Salman (2008:32) Minat adalah perasaan tertarik atau senang yang mendorong seseorang memperhatikan obyek di luar dirinya karena adanya kesadaran atau pengertian

