



















- 2) *Ascertainability of value* yakni jaminan yang diterima memiliki standar harga yang lebih pasti.
- 3) *Stability of value* yakni jaminan yang diserahkan kepada bank memiliki harga yang stabil, sehingga ketika jaminan dijual, maka hasil penjualan bisa meng-*cover* kewajiban debitur.
- 4) *Transferability* yaitu jaminan yang diserahkan kepada bank mudah dipindah tangankan dan mudah dipindahkan dari satu tempat ke tempat lain.

Semua jaminan wajib diretasasi atau dinilai kembali, minimum satu kali dalam enam bulan untuk jaminan utama dan satu kali dalam satu tahun untuk jaminan tambahan. Penilaian jaminan harus dilakukan oleh pejabat yang menangani pemberian pembiayaan dan atau dengan bantuan pihak ketiga, antara lain perusahaan asuransi dan perusahaan *appraisal* terdaftar yang ditunjuk oleh bank. Biaya atas penggunaan jasa-jasa pihak ketiga ini ditanggung oleh nasabah.

Selanjutnya Jaminan akan diikat dengan hukum pengikatan. Pengikatan jaminan bisa dilakukan melalui lembaga hak tanggungan, hipotek, gadai atau *fidusia* (FEO). Jika tidak dilakukan pengikatan melalui salah satu lembaga jaminan, maka akan berakibat lemahnya hukum penguasaan jaminan tersebut oleh lembaga keuangan.

Jika dilakukan pengikatan terhadap suatu jaminan dengan lembaga jaminan, maka lembaga keuangan mengikat sertifikat tanah dengan lembaga hak tanggungan, lembaga keuangan akan memiliki kedudukan



























- 2) Motif sosial, dapat menjadi faktor yang membangkitkan minat untuk melakukan suatu aktivitas tertentu. Misalnya minat terhadap pakaian timbul karena ingin mendapat pakaian timbul karena ingin mendapat persetujuan atau penerimaan dan perhatian orang lain. Minat untuk belajar atau menuntut ilmu pengetahuan timbul karena ingin mendapat penghargaan dari masyarakat, karena biasanya yang memiliki pengetahuan cukup luas (orang pandai) mendapat kedudukan yang tinggi dan terpuja dalam masyarakat.
- 3) Faktor emosional, minat mempunyai hubungan yang erat dengan emosi. Bila seseorang mendapatkan kesuksesan pada aktivitas akan menimbulkan perasaan senang, dan hal tersebut akan memperkuat minat terhadap aktivitas tersebut, sebaliknya suatu kegagalan akan menghilangkan minat terhadap hal tersebut.

Menurut Abdul Rahman Shaleh dan Muhib Abdul Wahab, minat dapat dibagi menjadi tiga macam (berdasarkan timbulnya, berdasarkan arahnya, dan cara mengungkapkannya) yaitu sebagai berikut:

- 1) Berdasarkan timbulnya, minat dapat dibedakan menjadi minat *primitive* dan minat *kultural*. Minat *primitif* adalah minat yang timbul karena kebutuhan biologis atau jaringan-jaringan tubuh. Sedangkan minat *kultural* atau minat *social* adalah minat yang timbul karena proses belajar.
- 2) Berdasarkan arahnya, minat dapat dibedakan menjadi minat intrinsik dan ekstrinsik. Minat intrinsik adalah minat yang langsung berhubungan



2.	Masduki (2012)	Pengaruh Nisbah Bagi Hasil Pembiayaan Terhadap Volume Pembiayaan Mudharabah Dan Musyarakah (Studi Kasus Pada Bank Syariah Mandiri Tahun 2009-2011)	Nisbah Bagi Hasil Pembiayaan	Volume Pembiayaan Mudharabah Dan Musyarakah (Studi Kasus Pada Bank Syariah Mandiri Tahun 2009-2011)	Pengaruh yang signifikan Antara nisbah bagi hasil Pembiayaan mudharabah Terhadap volume pembiayaan mudharabah Bank Syariah Mandiri. Terlihat dari t hitung adalah 30.867, dengan nilai probabilitas t-hitung sebesar 0,000 menunjukkan hipotesis alternative (H1) yang diajukan diterima yang berarti nisbah bagi hasil pembiayaan mudharabah berpengaruh terhadap volume pembiayaan mudharabah. Pengaruh yang signifikan antara nisbah bagi hasil pembiayaan musyarakah terhadap Volume pembiayaan musyarakah Bank Syariah Mandiri. Terlihat dari t- hitung adalah 18.908, dengan nilai probabilitas t-hitung sebesar 0,000 menunjukkan hipotesis alternative (H2) yang diajukan diterima yang berarti nisbah bagi hasil mudharabah berpengaruh terhadap volume pembiayaan musyarakah
3.	HajarSepti Nasution (2011)	Pengaruh Nilai Taksiran Agunan Pada Pencairan Pembiayaan Ba'I Bitsaman Ajil (BBA) Di BMT Bina Insani Pringapus Kabupaten Semarang	Nilai taksiran agunan	Pencairan pembiayaan Ba'i Bitsaman Ajil (BBA)	Hasil penelitian menunjukkan bahwa Pengaruh nilai taksiran agunan dengan standar Yang ditetapkan oleh pihak BMT terhadap Perkembangan nasabah, tidak membawa pengaruh Terhadap minat nasabah untuk tetap melakukan transaksi pembiayaan. Masyarakat lebih memilih pembiayaan BBA, dilihat Dari perkembangan



					nasabah yang cenderung Ada peningkatan nasabah Tiap tahunnya. Jadi tidak Ada pengaruh apapun terhadap jumlah nasabah
4.	Muhammad Smasul Arifin (2015)	Pengaruh Nilai Taksiran, Biaya-Biaya, dan Pelayanan Terhadap Keputusan Nasabah Menggunakan Produk Emas Tunai Hebat (ETH) di Solusi Tunai Cabang Krian Sidoarjo	Pengaruh Nilai Taksiran, Biaya-Biaya, dan Pelayanan	Keputusan Nasabah Menggunakan Produk Emas Tunai Hebat (ETH) di Solusi Tunai Cabang Krian Sidoarjo □	Terdapat pengaruh secara bersama-sama dari ketiga variabel bebas (nilai taksiran, biaya-biaya dan pelayanan) terhadap keputusan nasabah menggunakan produk emas di solusi tunai cabang krian Sidoarjo
5.	Ismul Azhari (2009)	Analisis Faktor-faktor yang Mempengaruhi <i>Nisbah</i> Bagi Hasil Sistem Pembiayaan <i>Mudārabah</i>			Hasilnya adalah penemuan <i>nisbah</i> bagi hasil sistem pembiayaan <i>mudārabah</i> dipengaruhi oleh faktor-faktor yang tidak secara dominan dan nyata saling mempengaruhi karena adanya faktor lain yang cukup sulit terukur. Hal ini terbukti misalnya dengan pemberian nominal pembiayaan yang sama, waktu pembiayaan yang juga sama serta jenis usaha yang sama pula tetapi <i>nisbah</i> bagi hasil yang diterapkan berbeda. Hasil penelitian juga mengungkapkan bahwa variabel nominal pembiayaan berpengaruh positif walau







perkembangan jumlah nasabah di BMT Bina Insani Pringapus Kabupaten Semarang. Hasil penelitian menunjukkan bahwa pengaruh nilai taksiran agunan dengan standar yang ditetapkan oleh pihak BMT terhadap perkembangan nasabah, tidak membawa pengaruh terhadap minat nasabah untuk tetap melakukan transaksi pembiayaan. Masyarakat lebih memilih pembiayaan BBA, dilihat dari perkembangan nasabah yang cenderung ada peningkatan nasabah tiap tahunnya. Jadi tidak ada pengaruh apapun terhadap jumlah nasabah.<sup>38</sup>

Persamaan antara penelitian ini dan penelitian oleh Hajar Septi Nasution adalah variabel bebas yang diteliti sama yakni nilai taksasi jaminan. Sedangkan perbedaannya terletak pada variabel terikat. Penelitian ini variabel terikatnya yakni minat nasabah dan untuk penelitian oleh Hajar meneliti peningkatan jumlah nasabah.

Berdasarkan penelitian yang dilakukan oleh Ismul Azhari dengan judul “Analisis Faktor-faktor yang Mempengaruhi *Nisbah* Bagi Hasil Sistem Pembiayaan *Muḍārabah* Perbankan Syariah (Studi Kasus pada PT Bank Muamalat Indonesia, Cabang Medan)”. Analisa yang dilakukan adalah dengan metode statistik deskriptif, statistik induktif, dan statistik inferensial. Penelitian ini merupakan jenis penelitian lapangan (*field research*) dengan menggunakan data primer dan data sekunder yang diperoleh dan PT. Bank

---

<sup>38</sup> Hajar Septi Nasution, Skripsi, “Pengaruh Nilai Taksiran Agunan Pada Pencairan Pembiayaan Bai’ Bitsaman Ajil (BBA) Terhadap Perkembangan Jumlah Nasabah Bba Di Bmt Bina Insani Pringapus Kabupaten Semarang”, Salatiga: Progam Studi Perbankan Syariah (<http://perpus.iainsalatiga.ac.id> diakses tanggal 20 Maret 2017)





