



Strategi harus disesuaikan dengan kondisi dan situasi yang dialami oleh organisasi tersebut. KNRP membuat persyaratan untuk orang-orang yang tertarik dan tergerak hatinya untuk menjadi relawan KNRP. Dan yang menjadi sasaran relawan bagi KNRP adalah kaum pemuda, pemuda dari kalangan mahasiswa, karena dinilai yang memiliki waktu waktu yang cukup efektif untuk kegiatan, senang bekerjasama dan memiliki kepedulian yang tinggi. Relawan KNRP difasilitasi forum silaturahmi atau pertemuan yang diadakan secara rutin tiap bulannya sebagai sarana penjagaan terhadap relawan yang telah bergabung, sehingga inilah yang dapat bertahannya KNRP. Kemudian mengevaluasi strategi rekrutmen. Kegiatan di KNRP yang diwadahi dalam satu forum rapat periodik. Rapat evaluasi bulanan dan juga rapat evaluasi tahunan yang juga menjadi momen pembaharuan kepemimpinan atau regenerasi pengurus KNRP.

Persamaan dengan penelitian adalah sama-sama meneliti tentang rekrutmen. Perbedaannya adalah objek penelitian yang berjudul “Strategi Rekrutmen Relawan Komite Nasional untuk Rakyat Palestina (KNRP) dalam Meningkatkan Penggalangan Dana” oleh Eli Alawiyah meneliti di Komite Nasional Untuk Rakyat Palestina (KNRP) sedangkan penelitian ini dilakukan di Jalan Raya Manyar No.53, Menur Pumpungan, Sukolilo, Kota Surabaya. Dan perbedaan lainnya dari penelitian Eli Alawiyah ialah tidak hanya meneliti tentang rekrutmen tetapi juga meneliti tentang implementasi dan evaluasi strategi rekrutmen relawan. Sedangkan penelitian ini meneliti tentang rekrutmen dan motifasi relawan.

Penelitian yang kedua berjudul “Motif Relawan Kemanusiaan Rumah Zakat Cabang Depok” oleh Wahyu Ary Nugroho, Jurusan Muamalat (Ekonomi Islam), Fakultas Syariah dan Hukum UIN Syarif Hidayatullah Jakarta Tahun 2011. Berdasarkan hasil penelitian yang telah penulis jabarkan didalam skripsi dengan judul Motif Relawan Kemanusiaan Rumah Zakat Cabang Depok, maka dapat disimpulkan bahwa pola rekrutmen relawan Rumah Zakat ialah dengan pintu gerbang pertama yaitu diksar (pendidikan dasar) yang diadakan setahun sekali. Dan orang yang berhak menjadi relawan ialah bebas, dari golongan, background pendidikan dan aktifitas apa saja. Yang terpenting ialah mereka mau terlibat dan berkontribusi di Rumah Zakat.

Motif yang menyebabkan orang ingin terlibat menjadi relawan karena motif sosial. Hal ini lebih disebabkan karena tujuan utama mereka ialah agar dapat memberdayakan masyarakat dan membantu orang lain. Kebutuhan ini timbul karena seseorang ingin dapat bergaul dalam masyarakat, kebutuhan bersosialisai dengan sesamanya, kebutuhan mencari hubungan yang bermakna. Walaupun pada awalnya mayoritas karena ajakan teman dan hanya ikut-ikutan saja. Dan tingkat kepuasan mereka terhadap fee yang diberikan oleh Rumah Zakat sangat memuaskan.

Persamaan dengan penelitian yang ditulis oleh Wahyu Ary Nugroho dengan penelitian ini adalah sama-sama meneliti tentang rekrutmen dan motifasi relawan. Perbedaannya adalah objek penelitiannya, Wahyu Ary

Nugroho meneliti di Rumah Zakat cabang Depok sedangkan penelitian ini dilakukan di Rumah Zakat cabang Surabaya.

Penelitian yang ketiga berjudul *“Peran UKM KSR PMI UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta Dalam Menyiapkan Penyesuaian Diri Relawan PMI”* oleh M. Misbahus Surur, Jurusan Bimbingan dan Konseling Islam, Fakultas Dakwah dan Komunikasi, UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta Tahun 2016. Berdasarkan hasil penelitian yang telah penulis jabarkan didalam skripsi dengan judul *Peran UKM KSR PMI UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta Dalam Menyiapkan Penyesuaian Diri Relawan PMI*, maka dapat disimpulkan bahwa hasil dari penelitian ini menunjukkan bahwa peran yang dilakukan UKM KSR PMI Unit VII UIN berupa bentuk dan fungsi peran organisasi dalam masyarakat yang terdiri dari tiga poin yaitu sebagai media dengan manajemen relawannya, kegiatan-kegiatan sebagai fasilitasnya dan dengan prinsip organisasi sebagai dorongan motivasi dan menyiapkan penyesuaian diri relawan PMI. Sedangkan sistem pengelolaan relawan PMI mengacu pada buku pedoman manajemen relawan PMI yang ada dan kemudian disesuaikan dengan aturan-aturan yang berlaku di UKM KSR PMI Unit VII UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta.

Persamaan dengan penelitian ini adalah sama-sama meneliti tentang relawan dan motivasi relawan, perbedaannya adalah obyek penelitiannya, penelitian yang diteliti oleh M. Misbahus Surur meneliti di UKM KSR PMI UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta, sedangkan penelitian ini meneliti di Rumah Zakat Surabaya. Dan perbedaan yang lainnya adalah penelitiannya





















manfaat finansial bagi perusahaan biasanya terjadi dengan cepat. Sedangkan pendidikan memberikan pengetahuan tentang subjek tertentu, tetapi sifatnya lebih umum dan dan lebih terstruktur untuk jangka waktu yang jauh lebih panjang. disisi lain, pengembangan memiliki ruang lingkup lebih luas. Dapat berupa upaya meningkatkan pengetahuan yang mungkin digunakan segera atau sering untuk kepentingan dimasa depan. Pengembangan sering dikategorikan secara eksplisit dalam pengembangan manajemen, organisasi, dan pengembangan individu karyawan. Penekanan lebih pokok adalah pada pengembangan manajemen. Dengan kata lain, fokusnya tidak pada pekerjaan kini dan mendatang, tetapi lebih pada pemenuhan kebutuhan perusahaan jangka panjang.

Jika disebuah perusahaan beberapa manajernya diajarkan menggunakan Lotus 123 untuk mengelola anggaran perusahaan, hal itu disebut proses pelatihan. Jika manajer yang sama mengambil kursus dalam teori sistem umum dan sistem informasi manajemen, serta manajemen kepemimpinan untuk membantu perusahaan agar perkembangannya lebih efisien dan lebih efektif dalam jangka panjang, maka upaya perusahaan tersebut lebih tepat disebut sebagai kegiatan pengembangan.

Jika pelatihan dan pengembangan merujuk pada struktur total dari program di dalam dan luar pekerjaan karyawan yang dimanfaatkan perusahaan dalam mengembangkan keterampilan dan pengetahuan, utamanya untuk kinerja pekerjaan dan promosi karier. Setiap sistem











