

meningkatkan produktivitas kinerja seorang pemimpin, khususnya dalam menjalankan tugas kepemimpinan.

Seorang pemimpin di dalam organisasi adalah seorang kepala dari suatu instansi/unit organisasi yang tugas utamanya adalah memimpin dengan cara membimbing dan menuntun orang-orang (karyawan/bawahan) yang bekerja dalam organisasi guna mencapai tujuan. Maka dari itu, Kepemimpinan bukanlah sebuah “kekuasaan” melainkan sebuah tugas, tanggung jawab dan pengorbanan untuk membawa anggotanya mencapai tujuan yang ingin dicapai bersama.

Menurut Wirawan (2002), mendefinisikan kepemimpinan sebagai proses pemimpin dalam menciptakan visi, mempengaruhi sikap dan perilaku, pendapat, nilai-nilai, norma dan sebagainya. dari pengikut untuk merealisasi visi. Proses dalam konsep system Kepemimpinan terdiri dari masukan, proses, dan keluaran. Masukan(*input*) adalah bahan mentah yang diperlukan oleh kepemimpinan antara lain: pemimpin, pengikut, visi, kekuasaan, teknik mempengaruhi, situasi dan sumber-sumber kepemimpinan lainnya. Proses merupakan interaksi antara pemimpin dan bawahan yang saling mempengaruhi satu sama lain untuk merealisasi visi. Sedangkan keluaran (*Output*), adalah hasil dari kepemimpinan. Hasil tersebut dapat dipengaruhi oleh sifat dasar pribadi seorang pemimpin.

- *Disseminator*, peran ini menuntut seorang pemimpin untuk memfilter informasi-informasi dari luar organisasi serta memutuskan mana yang berguna atau tidak berguna serta mendistribusikannya kepada bawahan
- *Spokesman*, peran ini sering juga disebut sebagai peran Humas, karena dalam peran ini seorang pemimpin dituntut dapat memberikan informasi yang bernilai kepada orang-orang di luar maupun organisasi serta bernegosiasi dengan mereka sesuai dengan nilai-nilai utama organisasi

3) Peran Mengambil Keputusan

- *Disturbance Handler*, peran ini sering juga disebut sebagai peran pemecah kebuntuan. Jika ada gangguan-gangguan yang bersumber dari dalam maupun luar organisasi dan para bawahan tidak tahu bagaimana mengatasinya secara tepat, bantuan seorang pemimpin sangatlah dibutuhkan dalam keadaan seperti ini
- *Resource Allocator*, peran ini menuntut seorang pemimpin untuk dapat membagi secara tepat, adil dan sesuai sumber-sumber yang dibutuhkan untuk aktivitas organisasi. Di antaranya adalah penjadwalan kerja, memastikan mekanisme kerja organisasi sesuai prosedur, dll

Sementara itu batasan yang mempengaruhi efektivitas kepemimpinan mencakup kepribadian, pengalaman masa lampau, dan harapan dari pemimpin yang bersangkutan; harapan dari perilaku atasan; karakteristik, harapan dan perilaku bawahan; persyaratan tugas; kultur dan kebijakan organisasi; dan harapan serta perilaku rekan kerja.

Kepribadian dan pengalaman masa lampau Dari seorang pemimpin membentuk gaya kepemimpinannya, akan tetapi tidak berarti bahwa gaya tersebut tidak dapat diubah. Pemimpin yang efektif akan sadar bahwa gaya tertentu akan memberikan hasil yang lebih baik bagi mereka dari pada gaya lainnya. Apabila suatu gaya ternyata tidak cocok, pemimpin dapat mengubahnya. Namun perlu diingat, bahwa pemimpin yang mencoba untuk memilih gaya yang tidak sesuai dengan kepribadian mustahil akan menggunakan gaya tersebut secara efektif. ini berarti bahwa seorang pemimpin harus dipilih berdasarkan tipe kepribadian yang dipersyaratkan dan pengalaman masa lampau baik organisasi formal maupun informal sehingga dapat mencapai hasil yang lebih efektif.

Lalu bagaimanakah langkah-langkah yang diperlukan agar bisa menjadi seorang pemimpin yang efektif. Perlu diketahui bahwa yang dimaksud dengan efektif adalah dapat membawa hasil. Ada enam langkah untuk menjadi seorang pemimpin yang efektif:

1. *Recognize* (mengakui)

Maksudnya mengakui bahwa kepemimpinan itu seperti sebuah seni yang dapat terus dikembangkan dan dipertajam. Dengan mengakui hal ini, maka seorang pemimpin bisa terus belajar, entah dari para mentor maupun dari buku-buku untuk terus meningkatkan kompetensinya dalam memimpin. Dengan pengakuan ini, maka seorang leader sekaligus akan menjadi seorang *Leaner* (pembelajar). proses belajar itu seumur hidup, sebagaimana tersirat dalam ungkapan *from womb to tomb*.

2. *Realize* (menyadari)

Artunya, seorang pemimpin harus menyadari bahwa ia tidak bisa menjadi pemimpin yang efektif jika ia tidak bisa menjalin relasi yang baik dengan mereka yang dipimpinnya. Kepemimpinan harus berawal dari *concern* atau kepedulian kepada orang lain. Pemimpin yang efektif menyadari bahwa ia adalah pemimpin yang tugasnya melayani orang lain atau orang-orang yang dipimpinnya.

3. *Remember* (Mengingat)

Seorang pemimpin harus mengingat apa yang tertulis dalam “*The Golden Rule*” (lakukan kepada orang lain apa yang engkau inginkan orang lain lakukan kepadamu). Ini disebut juga hukum Gema: apa yang kita lakukan akan kembali kepada kita. Dengan mengingat hal ini, pemimpin yang ingin efektif dalam memimpin harus hati-hati dalam bertindak dan berucap.

Dalam menelaah iklim komunikasi organisasi, kita harus memilah terlebih dahulu apa itu iklim komunikasi dan iklim organisasi. Kedua bentuk iklim tersebut saling mempengaruhi satu sama lain. Untuk pertama-tama akan dibahas terlebih dahulu iklim komunikasi.

Iklim komunikasi merupakan gabungan dari persepsi-persepsi suatu evaluasi makro mengenai peristiwa komunikasi, perilaku manusia, respon terhadap pegawai, harapan-harapan, konflik-konflik antarpersonal dan kesempatan bagi pertumbuhan dan organisasi tersebut. Iklim komunikasi berbeda dengan iklim organisasi dalam arti iklim komunikasi meliputi persepsi-persepsi mengenai pesan-pesan dan peristiwa yang berhubungan dengan pesan-pesan dan peristiwa yang berhubungan dengan pesan yang terjadi dalam organisasi.

Dari pernyataan diatas, dapat disimpulkan bahwa iklim komunikasi berhubungan dengan persepsi-persepsi anggota perusahaan terhadap informasi dan peristiwa yang terjadi. Dengan begitu jika komunikasi berjalan positif diantara anggota, maka akan timbul suasana kerja yang penuh dengan persaudaraan, para anggota perusahaan berkomunikasi secara terbuka, rileks, ramah tamah, dengan anggota lain. Hal ini dengansendirinya dapat meningkatkan kinerja mereka. Sedangkan iklim komunikasi negatif dapat menyebabkan saling curiga dan tertutup antar karyawan.

Sebenarnya pengertian iklim organisasi belum ada kesepakatan yang sama dari para ilmuwan. Menurut penulis hal ini dikarenakan iklim organisasi sangat kompleks cakupannya, karena mencakup semua unsur dasar organisasi yaitu anggota, pekerjaan, praktik-praktik yang berhubungan dengan pengelolaan, struktur dan pedoman. Namun dari pengertian di atas dapat disimpulkan bahwa iklim organisasi yang terbentuk dari perpaduan unsur-unsur organisasi yang dapat mempengaruhi kinerja anggota organisasi.

Dari perjalanan iklim komunikasi dan iklim organisasi di atas, ditemukan kesamaan antara keduanya, yaitu sama-sama dapat mempengaruhi kinerja anggota organisasi. Setelah kita menelaah iklim organisasi komunikasi dan iklim organisasi, maka kita akan membahas secara keseluruhan yaitu iklim komunikasi organisasi. Menurut Falcione yang dikutip oleh Wayne Pace dan Don F. Faules dalam buku komunikasi organisasi menjelaskan bahwa:

Iklim komunikasi organisasi adalah suatu citra makro, abstrak dan gabungan dari suatu fenomena global yang disebut komunikasi organisasi. Kita mengasumsikan bahwa iklim berkembang dari interaksi antara sifat-sifat itu. Iklim dipandang sebagai suatu kualitas pengalaman subjektif yang berasal dari persepsi atas karakter-karakter yang relatif langgeng pada organisasi.

disebut “Koorientasi”. Yaitu gagasan bahwa dua orang memberikan perhatian pada suatu objek yang sama (isu, topik, situasi). Ketika komunikator memberikan perhatian pada objek yang sama atau melakukan koorientasi maka mereka mencoba untuk menegosiasikan suatu makna yang koheren (utuh) terhadap objek yang menjadi perhatian bersama itu. Terkadang para komunikator sukses membentuk makna koheren yang sama namun terkadang mereka gagal sehingga membutuhkan interaksi yang lebih intensif untuk mencapai makna bersama. Dengan demikian, komunikator menjadi saling terkait atau terhubung satu sama lainnya. Taylor menyebutnya sebagai tiga serangkai “triad A-B-X.” A adalah orang ke 1, B adalah orang ke 2, dan X adalah sesuatu yang menjadi perhatian bersama atau objek perhatian dari interaksi mereka.

Pada umumnya dua individu membawa serta pandangan atau perspektif masing-masing ketika melakukan interaksi dan Taylor menjelaskan hal ini sebagai “perbedaan pandangan” individu yang bersangkutan. Orientasi yang berbeda terhadap kepentingan bersama merupakan hal umum karena manusia memiliki wilayah perhatian dan kepentingan yang berbeda.

Menurut Taylor, ada tiga hal yang harus dilakukan untuk membangun makna yang koheren di antara dua orang yang berbeda perspektif ini, yaitu:

- a. Mereka harus mencapai kesepakatan mengenai fakta yang mereka hadapi bersama

- b. Mereka harus mencapai kesepakatan siapa harus melakukan apa terkait dengan fakta yang mereka hadapi
- c. Mereka harus membangun konteks atau basis untuk melakukan interaksi terus menerus

Ketiga hal tersebut selalu diperlukan dalam setiap pelaksanaan *triad A-B-X* dalam suatu organisasi. Misalnya manajer dan karyawan harus sepakat bahwa suatu perubahan kebijakan diperlukan dalam upaya untuk mengurangi kesalahan (fakta) dan karenanya diperlukan perubahan kebijakan dalam praktik kerja (siapa mengerjakan apa), dan bahwasanya manajer memiliki kewenangan untuk membuat perubahan (basis interaksi).

Ketika hasil tercapai maka suatu Koorientasi positif dapat tercapai. Kedua pihak yaitu manajer dan bawahan kini menjadi satu tim. Mereka bergerak dari posisi sebelumnya sebagai agen individual menjadi agen kolektif dan kemudian saling berinteraksi terhadap satu objek yang menjadi perhatian bersama. Dengan demikian organisasi dibangun melalui proses perluasan melalui serangkaian interaksi dan suatu interaksi menimbulkan interaksi lanjutan.