













terangan, tetapi dengan sindiran, yaitu sindiran yang baik sesuai dengan tuntunan agama.

Sedangkan dalam konteks surat *an-Nisā'* ayat 5, konteksnya yaitu tentang larangan memberi harta kepada pemilik yang tidak mampu mengelolanya. Seperti harta anak yatim yang belum bisa mengelolanya, maka sebagai wali atau pengasuh tetap berkewajiban untuk memelihara anak yatim tersebut dengan hartanya, dan ketika mereka dewasa barulah harta itu bisa diberikan.

*Qaulan ma'rūfan* dalam ayat ini yaitu berkata baik terhadap anak yatim ataupun kaum yang lemah. Kata-kata yang selayaknya diungkapkan oleh wali atau pengasuh-pengasuh anak yatim terhadap anak didiknya, yaitu kata yang halus dan baik dalam upaya mendidik mereka. Kata tersebut hendaknya tidak menyinggung perasaan mereka, karena jiwa anak yang sangatlah mudah tersinggung dan bahkan sangat sensitif.

Dalam surat *an-Nisā'* ayat 8 menjelaskan tentang perintah memberikan sedikit rizki kepada kerabat, anak yatim, dan orang miskin dari sedikit harta warisan yang diterima. Dan ketika memberi sedikit rizki tersebut hendaknya dengan berkata-kata yang baik, yang membuat hati mereka senang ketika diberi rizki tersebut.

Dari ketiga ayat yang telah disebutkan di atas yang maksud dengan *qaulan ma'rūfan* adalah perkataan yang baik, halus dan sopan. Meskipun konteksnya berbeda-beda, pada intinya Alquran mengajarkan cara berkomunikasi dengan komunikan yang berbeda-beda.













membantu orang yang membutuhkan karena keterbatasan materi, hendaknya menggantinya dengan perkataan yang membuat mereka tidak berkecil hati, dan merasa kecewa.

## **B. Jenis dan Tujuan Komunikasi**

Seperti halnya yang telah dipaparkan dalam bab dua di atas, bahwa sebelum berkomunikasi, hendaknya komunikator menentukan tujuan berkomunikasi, apakah hanya untuk menyampaikan dan menjelaskan sesuatu pada orang lain, atau ingin supaya orang lain menerima dan mendukung gagasan yang disampaikan, atau bahkan ingin menggerakkan orang lain melakukan sesuatu.

Jadi jenis komunikasi dilihat dari tujuannya dibagi menjadi tiga, yaitu: *Pertama*, Informatif yaitu komunikasi yang dilakukan untuk menyampaikan pesan kepada orang lain, agar komunikan dapat mengerti dan mengambil kesimpulan sendiri. *Kedua*, persuasif yaitu komunikasi yang dilakukan untuk menyampaikan pesan untuk membangkitkan pengertian dan kesadaran seseorang bahwa yang disampaikan akan memberikan perubahan sikap. Dan *ketiga*, koersif yaitu menyampaikan pesan dengan tujuan mengajak seseorang melakukan sesuatu tapi dengan cara memaksakan kehendak.

Ketika seseorang telah menetapkan tujuannya berkomunikasi, maka akan mudah menentukan langkah apa yang harus dilakukan agar komunikasinya dapat tersampaikan dengan tepat.









melamar seorang perempuan dalam masa iddah itu hanya mengisyaratkan atau menginformasikan keinginannya dengan sindiran.

Sedangkan dalam konteks surat an-Nisa' ayat 5 yaitu, perintah untuk memberi nafkah anak yatim dari harta anak yatim, atau kepada siapa pun yang menitipkan hartanya kepada walinya. Hendaknya memberi nafkah dari hasil pengelolaan harta mereka. Dan mengucapkan perkataan yang baik. Komunikasi dalam konteks ini dikatakan informatif, karna perkataan yang disampaikan hendaknya dapat memberi pemahaman kepada seseorang yang diberi nafkah.

Di sini yang menjadi komunikator adalah seorang wali yang memelihara harta anak yatim, atau siapapun yang belum bisa mengelola hartanya. Jadi hendaknya dia mengatakan kepada komunikannya yaitu seseorang yang memiliki harta tersebut, bahwa ia akan mengelola harta tersebut sampai si komunikan dapat mengelolanya sendiri ketika sudah mampu. Jadi perkataan itu harus dengan perkataan yang baik dan sopan agar dapat memberi pemahaman kepada komunikan.

Dan dalam surat an-Nisa' ayat 8 konteksnya yaitu ketika pembagian warisan, dan diketahui oleh kerabat, orang miskin, atau orang yang tidak mendapat warisan tersebut, hendaknya memberikan sedikit harta yang diperoleh dari pembagian warisan tersebut kepada kerabat, orang-orang miskin atau orang-orang yang membutuhkan tersebut. Dan mengatakan kepada mereka dengan perkataan yang baik.

Dalam konteks ini yang menjadi komunikator adalah seseorang yang mendapat warisan, dan komunikannya adalah orang-orang yang tidak mendapat warisan. Dapat dilihat dalam tabel diatas, komunikasi dalam ayat ini bertujuan

informatif, yaitu menyampaikan perkataan dengan bahasa yang baik dan santun, agar si komunikan tidak tersinggung dan sakit hati. Agar mereka sedikit terhibur karena sedikitnya yang diberikan atau bahkan karena tidak ada yang dapat diberikan kepada mereka.

Dan dalam surat al-Ahzab ayat 32 konteksnya yaitu perintah kepada istri-istri nabi untuk tidak bersikap lemah lembut kepada orang lain, apalagi dengan dibuat-dibuat. Maka diperintahkan juga kepada mereka untuk mengatakan perkataan yang *ma'rūf*, yaitu perkataan yang baik yang sesuai dengan kebiasaan masyarakat. Perintah berkata *ma'ruf* ini mencakup cara pengucapan, kalimat-kalimat yang diucapkan serta gaya pembicaraan.

Dalam konteks ayat ini komunikasi bertujuan persuasif, yaitu hendaknya istri-istri nabi ketika berkata kepada orang lain harus dengan suara yang wajar, gerak gerik yang sopan, kalimat-kalimatnya baik, agar tidak menyinggung perasaan dan tidak menimbulkan rangsangan.

Yang keempat, *qaulan karīman* pada konteks surat Thaha ayat 44 konteknya yaitu ketika berkomunikasi dengan orang tua hendaknya harus menggunakan kata-kata yang mulia. Komunikasi ini dapat masuk ke komunikasi informative ataupun persuasif, tergantung konten yang dibicarakan. Umumnya ketika anak berkomunikasi dengan orang tua untuk menginformasikan suatu hal dengan bahasa yang santun. Seperti ketika memanggil orang tua hendaknya dengan panggilan yang enak didengar, seperti “wahai ayah, wahai ibu” karena dengan bahasa yang santun akan dapat menyenangkan hati orang tua.

Kelima, *qaulan layyinan* pada konteks ayat ini yaitu perintah kepada Musa dan Harun untuk menghadap Fir'aun untuk berdakwa. Yaitu dengan

menggunakan kata-kata yang lembut, karena dengan berdakwa kepada orang yang seperti itu hendaknya tidak menggunakan sikap yang keras, melainkan hendaknya dengan mengatakan sikap yang lemah lembut, perkataan yang penuh kedamaian. Sebab jika permulaannya saja sudah menggunakan cara yang keras, maka tujuannya tidak akan tercapai.

Misalnya seorang Raja ataupun pejabat tinggi sebuah Negara, ia akan tersinggung jika dia ditegur dengan kasar atau dikritik di muka umum. Maka dari itu dalam ayat ini Musa dan Harun disuruh terlebih dahulu mengambil langkah berlemah lembut, guna menyadarkan dan menginsyafkan.

Dalam konteks ini tujuan komunikasi adalah persuasif, yaitu mengajak Fir'aun untuk kembali ke jalan yang benar. Jika saja menggunakan cara komunikasi yang koersif, yaitu mengajak dengan memaksa maka komunikasi tidak akan dapat efektif.

Terakhir, *qaulan maysūran* pada konteks surat al-Isra' ayat 28 yaitu diperintahkan berkata baik kepada orang yang meminta bantuan ketika tidak bisa memberikan bantuan yang diingankan. Bukan karena tidak mau membantu, tapi karena memang kondisi keuangan atau kemampuan yang tidak memungkinkan untuk membantu mereka.

Dalam konteks ayat ini tujuan komunikasi adalah untuk persuasif, yaitu untuk meyakinkan mereka bahwa tidak dapat membantu karena memang kondisi yang tidak memungkinkan, yaitu dengan menghadapinya dengan menyampaikan kata-kata yang baik serta harapan yang memenuhi keinginan peminta di masa mendatang. Seperti perkataan; “maaf untuk saat ini saya tidak bisa membantu anda, karena memang kondisi yang tidak memungkinkan, tetapi kelak jika saya













Setelah menentukan lawan bicara atau audiens, komunikator harus memutuskan respon apa yang akan dicari, dan sejauh mana audiens dipengaruhi. Setelah itu komunikator merancang pesan yang akan disampaikan. Agar komunikasi dapat berjalan efektif, hendaknya pesan yang disampaikan sesuai kebutuhan komunikan. Setelah merancang pesan, komunikator memilih media yang akan dijadikan komunikasi. Apakah dengan langsung tatap muka, atau menggunakan media elektronik, atau dengan yang lain.

Setelah melakukan tahap-tahap itu barulah menuju formula *A-A Procedure*, yaitu:

1. *Attention* (perhatian)
2. *Need* (Kebutuhan)
3. *Satisfaction* (pemuasan)
4. *Visualization* (visualisasi)
5. *Action* (kegiatan)

Langkah-langkah tersebut dapat diaplikasikan dalam komunikasi sehari-hari, agar pesan yang disampaikan dapat tersampaikan dengan tepat. Dalam prinsip komunikasi yang dipaparkan Alquran dengan terminologi *qaulan*, lebih cenderung kepada komunikasi verbal. Baik komunikasi interpersonal maupun kelompok.

Sebagai contoh ketika hendak berkomunikasi dengan orang-orang seperti orang Munafik. Sasarannya adalah orang-orang Munafik, dan tujuannya adalah untuk menyadarkan orang-orang Munafik tersebut ke jalan yang benar. Setelah menentukan sasaran dan tujuan, hendaknya komunikator merancang isi pesan yang sesuai dengan keadaan dan karakter orang-orang tersebut. Alquran memberi

contoh ketika berhadapan dengan orang-orang seperti itu, hendaknya menyampaikan pesan dengan *qaulan balighan*, yaitu perkataan yang sampai ke hati mereka, yang membekas dalam hati mereka.

Dalam menyampaikan pesan tersebut, hendaknya komunikator mengambil perhatian komunikan. Upaya ini tidak hanya dilakukan dalam gaya bicara dan kata-kata yang merangsang, tetapi juga dalam penampilan. Senyum yang tersungging pada wajah cerah sudah menimbulkan perhatian pada khalayak. Setelah perhatian sudah dibangkitkan, kini menyusul upaya menumbuhkan minat. Upaya ini berhasil dengan mengutarakan hal-hal yang menyangku kepentingan audience. Lalu setelah itu menumbuhkan hasrat komunikan, yaitu bujukan atau rayuan. Sehingga pada tahap berikutnya komunikan mengambil keputusan untuk melakukan tindakan sesuai harapan.

Hal tersebut telah berhasil dicontohkan oleh Rasulullah. Allah memerintahkan Rasulullah SAW ketika menghadapi orang-orang Munafik dengan perkataan yang sampai dalam hati, bukan dengan cara kekerasan ataupun memusuhi. Dalam konteks ini dapat dilihat bahwa komunikasi persuasif dengan perkataan-perkataan yang baik lebih efektif daripada menggunakan cara koersif. Maka dari itu sebagai komunikator sebelum melakukan komunikasi harus mengenali lawan bicaranya, dan mengenali karakter mereka. Agar apa yang disampaikan dapat diterima dengan tepat.