

Dalam kesempatan lain ketika penulis sedang berdiskusi dengan Ketua Lazismu Surabaya dan Wakil Sekretaris Lazismu Surabaya, beliau menjelaskan bahwa dirinya dan para pengurus persyarikatan Muhammadiyah yang lain merasa memiliki Muhammadiyah. Karena baginya organisasi ini adalah investasinya untuk menuju surga. Bahkan menurutnya keluarga sering di nomor duakan, lebih memprioritaskan kepentingan organisasi.

Lebih lanjut ia menjelaskan bahwa Lazismu ini adalah milik Persyarikatan, sehingga apapun yang diinginkan oleh persyarikatan maka Lazsimu bersikap *sami'na wa ato' na*. Pernyataan ini juga mendapatkan respon sepakat dari Khoirul Anam selaku wakil sekretaris Muhammadiyah. Ia mengatakan bahwa di Muhammadiyah ini tidak ada saham pribadi, yang ada adalah saham akherat. Dalam berjuang di Muhammadiyah keikhlasan adalah hal yang dikedepankan. Pernyataan tersebut juga senada dengan pernyataan Ahmad Ainul Illah bahwa salah satu motivasi Ahmad Ainul Illah bekerja di Lazismu adalah ingin mendapatkan pahala.

Beliau kemudian bercerita mengenai perasaan kagumnya ketika melihat para Pimpinan Daerah Muhammadiyah sedang rapat di lantai dua Gedung Dakwah. Beliau sampai bertanya-tanya pada diri sendiri mengapa para pimpinan tersebut berperilaku seperti itu, karena para pimpinan PDM tersebut rela datang kesini tanpa dibayar, bahkan harus berkorban mengesampingkan keluarganya. Sesampainya disini para pimpinan PDM

dimilikinya dalam menyelenggarakan program BMW. Adanya pertimbangan ini juga mempengaruhi bagaimana Lazismu dalam menyusun produk BMW maupun dalam pengorganisasiannya.

- b) Adanya nilai-nilai keislaman yang dimiliki Lazismu yang melarang praktek riba. Nilai-nilai keislaman ini dipahami dan menjadi pendorong bagi organisasi Lazismu dan para pengurusnya dalam melakukan upaya-upaya pemberantasan riba. Hal ini menjadi keunggulan bagi Lazismu karena diantara para pengurus telah memiliki kesamaan pemahaman dan nilai-nilai sebagai pondasi membentuk program pemberantasan riba.
- c) Pengalaman gagalnya program Kampung Binaan, baik gagal dalam pembinaan melalui pengajian tafsir Al-Quran dan gagal pula dalam mengelola dana pinjaman. Program ini tidak dikelola secara langsung oleh pengurus Lazismu melainkan di kelola oleh donator yaitu Khusnul. Kegagalan program Kampung Binaan ini menjadi evaluasi bagi Lazismu dalam menyusun program yang lebih efektif dalam memberdayakan masyarakat kecil yang terjerat riba. Pengalaman kegagalan ini menunjukkan adanya kelemahan yang dimiliki Lazismu dalam manajemen sebuah program pemberdayaan.
- d) Posisi Lazismu sebagai Lembaga Amil Zakat Nasional (LAZNAS) disadari oleh pengurus Lazismu sebagai sebuah keunggulan. Dimana dengan posisinya sebagai LAZNAS tersebut telah sesuai dengan bunyi Undang-Undang dalam menghimpun dan menyalurkan dana zakat. Adanya status tersebut juga memudahkan Lazismu dalam membangun

Muhammadiyah, adanya kenyataan masalah riba dimasyarakat menjadi peluang bagi Muhammadiyah

- c) Di lain tempat, Lazismu juga melihat kecenderungan pengusaha kecil yang meminjam uang untuk modal usaha ke rentenir karena ketidakmampuan untuk meminjam modal ke bank. Menjadi peluang bagi Lazismu bahwa program pemberdayaan pengusaha kecil agar terhindar dari riba memiliki dasar sosiologis yang kuat. Masalah yang mendasari program tersebut bukan hanya masalah yang dialami pada konteks masyarakat Kedinding saja tetapi juga terjadi secara luas.
- d) Lembaga Amil Zakat (LAZ) yang lain programnya lebih cenderung memberikan “ikan” dari pada “kail” yaitu melalui program-program santunan. Hal ini dipandang menjadi peluang bagi Lazismu yang akan menjadi diferensiasi produk bagi Lazismu dibandingkan LAZ yang lain. Lazismu akan menjadi LAZ pertama di Surabaya yang memiliki program pemberdayaan masyarakat. Selain itu juga belum ada lembaga dakwah maupun LAZ yang melakukan pembinaan keislaman kepada pengusaha kecil, sehingga pengusaha kecil mudah terjerat riba.
- e) Lazismu melihat adanya potensi pihak-pihak lain khususnya perusahaan yang akan mendukung program BMW melalui program CSR. sebagaimana yang disampaikan oleh ketua program BMW, “Sebetulnya besar mereka malah justru CSR-CSR dari, lah itu justru, sekarang sampeyan saja saya tanya sampeyan saja lah saya gak usah tanya jauh-jauh. Kalau sampeyan ingin membantu orang tersebut apa enak dikasih

menjadikan Lazismu berbeda dengan lembaga keuangan yang memiliki kepentingan profit dalam memberikan dana pinjaman.

- b) Program pinjaman harus menyertakan agunan disesuaikan dengan adanya ancaman yang diperhitungkan Lazismu yang diperkuat dari pengalamannya ketika memberikan pinjaman kepada kelompok binaan, masyarakat yang diberi bantuan kerap tidak mengembalikan dana pinjaman karena menganggap Lazismu adalah lembaga penyaluran zakat, sehingga bantuan yang diberikan dianggap bersifat cuma-cuma bukan untuk dikembalikan. Dengan adanya system agunan memberikan tanggung jawab secara moral bagi peminjam untuk mengembalikan dana pinjaman yang telah diterimanya.
- c) Pemberian pinjaman melalui kelompok-kelompok kecil juga merupakan program yang sesuai dengan kondisi internal Lazismu. Kelompok-kelompok kecil tersebut memudahkan Lazismu dalam mengontrol para peminjam mengingat adanya keterbatasan SDM yang terlibat dalam mengelola program BMW ini. Apabila tidak dibentuk kelompok-kelompok kecil maka control pengembalian seluruh anggota akan dilakukan langsung oleh SDM Lazismu, sedangkan dengan adanya kelompok-kelompok kecil maka control dari SDM Lazismu cukup kepada ketua-ketua kelompok saja, yang jumlahnya lebih sedikit.

- d) Materi pembinaan yang diberikan adalah wawasan mengenai cara-cara pengelolaan usaha yang baik sangat sesuai dengan asumsi kebutuhan anggota BMW. Rata-rata pengusaha kecil yang dibantu oleh BMW memiliki tingkat pendidikan yang rendah. Untuk mengembangkan usaha, selain modal juga diperlukan wawasan dan skill mengenai mengelola usaha. Dengan melalui pembinaan di bidang usaha ini juga dapat meminimalisir ancaman kegagalan pengembangan modal yang berdampak pada ketidak mampuan anggota BMW dalam mengembalikan modal.
- e) Penyelenggaraan kegiatan pembinaan di gedung-gedung bukan di masjid sesuai dengan asumsi anggota BMW yang diantaranya adalah warga Nahdiiyin. Ketika diselenggarakan di masjid maka akan menimbulkan hambatan sikap untuk mengikuti kegiatan pembinaan karena takut akan diolok-olok oleh para tetangganya. Dengan menyelenggarakan kegiatan di lingkungan gedung maka akan mengubah persepsi mereka yang awalnya menolak mengikuti pembinaan menjadi mau mengikuti pembinaan.

5) Anggaran

Besaran pinjaman yang diberikan kepada anggota baru dan lama dibedakan. Alokasi dana untuk program BMW tidak sampai 10% dari dana zakat yang telah dihimpun Lazismu. Dana zakat pertahun yang berhasil dihimpun oleh Lazismu adalah Rp. 1,5 milyar, sedangkan dana yang digunakan untuk program BMW adalah Rp. 126.000.000,00. Menurut

Berdasarkan data tersebut dapat diketahui meskipun Ahmad Ainul Illah memiliki otoritas dalam memutuskan hal-hal teknis, namun beliau tidak sampai mempengaruhi pengambilan keputusan-keputusan yang sifatnya strategis seperti memberikan masukan atau pertimbangan-pertimbangan tertentu kepada Achmad Sudjai. Hampir sebagian besar keputusan diambil seorang diri oleh Achmad Sudjai. Dapat dikatakan pendelegasian otoritas dalam menjalankan program BMW masih bersifat sentralistik.

Model pendelegasian otoritas yang bersifat sentralistik ini menurut penulis kurang tepat dipertahankan oleh manajemen BMW hingga tahun ke tujuh. Di tahun ke tujuh SDM seperti Ahmad Ainul Illah dan Farid sudah memahami secara mendalam masalah-masalah yang biasanya dihadapi organisasi karena masalah-masalah tersebut telah berung kali dialami. Adanya pengalaman kerja yang cukup lama memungkinkan Ahmad Ainul Illah dan Farid memiliki kemampuan untuk mengambil keputusan atau memberikan masukan-masukan yang tepat bagi organisasi. Misalnya dalam mengambil keputusan peminjaman akan lebih cepat eksekusinya apabila Ahmad Ainul Illah memiliki kewenangan untuk mengambil keputusan, apalagi beliau adalah orang yang berhadapan langsung dengan anggota BMW dan memahami *track record* pembayarannya selama ini. Ahmad Ainul Illah juga memiliki fleksibilitas waktu yang lebih tinggi dibandingkan dengan Achmad Sudjai karena setiap hari Ahmad Ainul Illah selalu berada di kantor dari pagi hingga sore, sedangkan Achmad Sudjai tidak rutin datang ke kantor setiap harinya, biasanya seminggu sekali.

Dari penjelasan tersebut dapat penulis simpulkan bahwa struktur yang dimiliki oleh program BMW Lazismu Surabaya meskipun sederhana namun sesuai dengan konteks organisasi BMW Lazismu pada saat ini. Namun apabila Lazismu menginginkan adanya percepatan dalam perkembangannya maka diperlukan upaya untuk mengembangkan struktur yang ada saat ini menjadi lebih kompleks. Lazismu dapat mengembangkan departementalisasi produk yaitu mengelompokkan pekerjaan berdasarkan lini produk. Dalam konteks Lazismu saat ini maka dengan model departementalisasi produk maka departemen yang akan terbentuk adalah departemen pinjaman modal dan departemen Ngaji Bisnis. Dengan model departementalisasi jenis ini memungkinkan bagi Lazismu untuk melakukan pengembangan-pengembangan produk secara massif. Hal ini dikarenakan masing-masing departemen memiliki SDM yang fokus menjalankan dan mengembangkan masing-masing produk yang menjadi pekerjaannya.

c. Deskripsi Kerja dan Spesifikasi Kerja

Deskripsi kerja merupakan detail pekerjaan yang dilakukan dalam menjalankan rencana tertentu. Secara umum dalam Lazismu memiliki dua produk yaitu pemberian bantuan modal tanpa bunga dan pemberian pembinaan keislaman dan kewirausahaan kepada pengusaha kecil dan menengah. Dalam menjalankan masing-masing pekerjaan tersebut memiliki deskripsi kerja yang berbeda, misalnya dalam pemberian bantuan modal tanpa bunga terdapat kerja survei untuk mensurvei pihak yang mengajukan proposal peminjaman, sedangkan dalam program pembinaan tidak terdapat kerja survei.

Model ketiga dalam pergerakan adalah dengan memberikan pengarahan. Achmad Sudjai akan memberikan pengarahan kepada Ahmad Ainul Illah ketika Ahmad Ainul Illah menghadapi kesulitan-kesulitan. Achmad Sudjai menjadi seorang *problem solver* ketika Ahmad Ainul Illah menghadapi kesulitan dalam menyelesaikan masalah teknis. Misalnya ketika Ahmad Ainul Illah kesulitan untuk menagih pinjaman modal kepada anggota BMW yang keras kepala. Achmad Sudjai akan memberikan bantuan pemecahan masalah. Namun ketika Ahmad Ainul Illah masih merasa kesulitan maka akan dibantu secara langsung untuk menangani orang yang keras kepala tersebut. Dalam sudut pandang kepemimpinan, bantuan yang diberikan oleh Achmad Sudjai akan meningkatkan penilaian positif SDM kepada manajer karena manajer dianggap memiliki kepedulian.

Model pergerakan keempat adalah dengan pemberian gaji kepada Ahmad Ainul Illah. Ahmad Ainul Illah sebelumnya merupakan guru matematika dan fisika, namun satu tahun terakhir dirinya menjadi SDM full time di Lazismu. Dengan posisinya tersebut Ahmad Ainul Illah dituntut untuk berada di kantor Lazismu dari pagi hingga sore. Implikasi dari pekerjaan tersebut adalah menyulitkan Ahmad Ainul Illah untuk mendapatkan penghasilan dari pekerjaan yang lain. Apabila Ahmad Ainul Illah tidak digaji maka akan menurunkan semangat kerja di Lazismu karena dirinya memiliki tanggung jawab untuk menafkahi keluarga. Dengan adanya pemberian gaji tersebut memberikan pengaruh positif pada kefokusannya kerja Ahmad Ainul Illah, karena kebutuhan dasarnya telah terpenuhi.

Keempat model penggerakan tersebut bersinergi membentuk motivasi kerja yang tinggi dari SDM program BMW. Hal ini diakui oleh manajer Lazismu bahwa selama ini tidak ada masalah yang berarti dalam menggerakkan Ahmad Ainul Illah maupun Farid. Keduanya telah bekerja dengan baik membesarkan program BMW. Meskipun jumlah SDMnya sedikit namun jumlah anggota BMW tetap bisa bertambah. Peningkatan paling signifikan adalah dalam penyelenggaraan program “Ngaji Bisnis” dari peserta kurang dari 15 orang menjadi hampir 100 orang yang konsisten hadir. Pencapaian tersebut menurut penulis dipengaruhi motivasi kerja SDM yang baik.

b. Tingkat Kemangkiran SDM dakwah

Dari pengamatan penulis ketika mengikuti program “Ngaji Bisnis”, penulis tidak melihat adanya Achmad Sudjai. Menurut penulis ini adalah bentuk kemangkiran. Dalam pengadaan rapat jumat malam juga terlihat kedatangan SDM bervariasi adanya datang tepat waktu dan ada yang telat. Bahkan adapula diantara pengurus yang tidak datang. Pengurus juga cenderung akan meninggalkan pekerjaannya di Lazismu ketika pekerjaan utamanya dalam mencari nafkah bertentangan secara jadwal dan tempat dengan pekerjaan di Lazismu. Misalnya yang dialami oleh Farid dimana akhirnya dirinya melepaskan tugasnya di Lazismu dikarenakan dirinya pindah tempat kerja ke luar kota. Dari fakta-fakta tersebut penulis menilai tingginya tingkat kemangkiran yang dilakukan oleh SDM dakwah Lazismu.

Dari realitas ini dapat disimpulkan mekanisme pemberian imbalan pada Lazismu belum berjalan secara efektif dalam mempertahankan SDM. Terbukti Ahmad Ainul Illah hanya bertahan 2 tahun saja. Namun ketika tidak mendapatkan gaji bukan berarti SDM dakwah tersebut tidak bekerja lagi untuk Lazismu, SDM dakwah tersebut tetap membantu berjalannya program BMW diluar jam kerjanya di tempat lain.

4. Pengendalian

Pengendalian dalam manajemen Lazismu kepada SDM dakwah sudah berjalan secara efektif, dimana dengan sistem pengendalian tersebut beberapa permasalahan yang dialami dapat dipecahkan dengan baik. Masalah yang dapat dipercahkan dengan baik diantaranya adalah dalam menangani masalah jumlah anggota yang datang pada acara “Ngaji Bisnis” yang awalnya tidak sampai 15 orang bisa mencapai 100 orang. Selain itu pengendalian yang cukup baik ditunjukkan ketika menghadapi masalah uang pinjaman yang tidak kembali yang jumlahnya bisa mencapai 25% lebih.

Kedua hal tersebut menunjukkan manajemen BMW memiliki metode pengawasan kerja yang efektif sehingga mampu mendapatkan laporan permasalahan secara utuh dari SDM-nya sehingga dapat diambil tindakan korektif yang tepat. Metode pengawasan kinerja dalam manajemen program BMW dilakukan melalui lisan dan tulisan. Pengawasan secara lisan disampaikan oleh Ahmad Ainul Illah kepada Achmad Sudjai kapan pun saat masalah terjadi yakni dengan menggunakan media komunikasi seperti telepon dan Whatsapp. Sedangkan metode pengawasan kinerja secara tertulis dilakukan

manajer program Lazismu dengan melihat laporan keuangan program BMW, misalnya melihat berapa saldo yang dimiliki, berapa jumlah permintaan, atau berapa jumlah uang yang saat ini dipinjamkan.

Manajer dakwah juga tepat dalam mengambil tindakan korektif dalam memecahkan masalah. Dalam persoalan rendahnya jumlah anggota yang mengikuti program ngaji bisnis, manajer dakwah BMW mengambil tindakan korektif berupa pemberian dana hibah Cuma-Cuma sebesar Rp 100.000 perorang sebanyak lima orang setiap penyelenggaraan acara. Pemberian dana hibah ini secara efektif telah mempengaruhi motivasi anggota untuk mengikuti kegiatan. Manajer secara tepat memetakan kebutuhan terbesar yang dimiliki anggota yaitu dana. Dimana pengusaha kecil dihadapkan pada kebutuhan-kebutuhan hidup. Selain itu pengusaha juga bersifat rasional (menghitung untung rugi). Ketika dirinya harus meninggalkan usahanya untuk mengikuti pengajian maka dia bisajadi harus menutup usahanya, yang implikasinya pada kerugian finansial. Sedangkan ketika pengajian juga memberikan keuntungan secara finansial, maka pengusaha tersebut akan berpikir dua kali ketika tidak mengikuti program “Ngaji Bisnis” tersebut.

Tindakan korektif lainnya yang paling signifikan mempengaruhi keuangan Lazismu saat ini adalah dalam menangani anggota BMW yang tidak mengembalikan dana pinjaman. Melihat adanya potensi masalah yang cukup besar pada kondisi keuangan program BMW maka manajer mengambil tindakan korektif berupa penambahan syarat peminjaman dan pengadaan sistem penagihan. Awalnya untuk meminjam ke Lazismu anggota tidak dibebankan

syarat berupa agunan, namun sekarang anggota harus menyerahkan agunan sebagai jaminan peminjaman. Agunan yang diberikan biasanya berupa BPKB. Selain itu Lazismu juga mereapkan syarat adanya penjamin, sehingga ketika kedepannya anggota mengalami kesulitan dalam pembayaran maka penjamin tersebutlah yang akan membayarkan angsuran. Sebelumnya manajemen BMW juga tidak pernah menagir para anggota yang tidak membayar angsuran berbulan-bulan. Akibatnya anggota tidak segan untuk tidak membayar angsuran dan cenderung meremehkan kewajibannya untuk mengembalikan dana pinjaman karena mereka nantinya akan dibebaskan oleh Lazismu. Dengan adanya sistem penagihan ini maka anggota yang awalnya meremehkan, cenderung telah berubah menjadi lebih bertanggung jawab untuk mengembalikan dana pinjaman. Dari tindakan korentif ini manajemen BMW akhirnya bisa bertahan hingga kini karena jumlah uang yang tidak kembali dari awalnya lebih dari 25% menjadi kurang dari 5%.

Namun sistem pengendalian Lazismu kepada anggota masih rendah, yang mengakibatkan dana pinjaman yang diberikan tidak bisa dipastikan apakah benar-benar digunakan untuk modal usaha atau untuk konsumsi. Dampaknya beberapa anggota tidak mampu mengembalikan dana pinjaman tersebut karena telah habis dikonsumsi. Bahkan ada beberapa diantaranya yang kembali meminjam kepada rentenir karena desakan kebutuhan yang menuntut pemenuhan yang cepat sedangkan jika meminjam ke Lazismu harus menunggu antrian pinjaman dengan anggota-anggota yang lain.

bisa dilakukan dalam waktu dekat ini. Mengingat sumber daya yang dimiliki oleh Lazismu baik dalam hal keuangan maupun hal SDM masih minim.

Dengan adanya program BMW, setidaknya pengurus Lazismu Kota Surabaya sudah memiliki pengalaman dalam mengelola lembaga keuangan berbasis kegiatan pinjaman usaha non-riba. Pengalaman ini tentu pembelajaran yang berharga, karena dengan pengalaman, pengurus Lazismu Kota Surabaya dapat menilai potensi-potensi yang telah dimiliki dan telah ada di sekitar lingkungannya. Begitu juga dengan kelemahan dari internal serta hambatan dari eksternal. Setidaknya pola pembelajaran *try and error* seperti ini, dapat memberikan evaluasi yang konstruktif menuju ke arah pencapaian tujuan jangka panjang.

Adanya program BMW juga memberikan implikasi kedekatan antara pengurus Lazismu Kota Surabaya dengan kelompok pengusaha kecil dan menengah yang ada di Kota Surabaya. Jejaring kelompok masyarakat adalah pemangku kepentingan yang perlu diperhitungkan bagi suatu lembaga. Dukungan dari pemangku kepentingan sangatlah berharga bagi lembaga yang bergerak di bidang sosial. Tentu membangun hubungan dengan pemangku kepentingan tidak bisa dilakukan dalam waktu yang singkat. Sehingga dari pengalaman Lazismu Kota Surabaya membangun hubungan dengan kelompok pengusaha kecil dan menengah ini merupakan aset yang sangat berharga yang ke depan bisa dikembangkan menjadi jejaring pengusaha kecil dan menengah ala Lazismu.

Secara langsung dapat dipahami, pengusaha binaan BMW mendapatkan manfaat tambahan modal yang cukup untuk mengembangkan atau setidaknya mempertahankan usahanya. Tanpa bunga yang menghambat eksistensi usahanya. Bahkan menurut pengakuan Yu Ma, ia hanya perlu membayar pengembalian sebesar lima ribu rupiah per bulan. Hal ini tentu sangat meringankan beban ketergantungannya terhadap rentenir yang menerapkan sistem riba secara kejam.

Beberapa pengusaha anggota BMW bahkan sudah dapat keluar dari jeratan rentenir dengan mekanisme riba-nya. Menurut penuturan Bu Khusnul, di daerah kedinding setidaknya satu gang memiliki belasan rentenir. Bahkan jika pada jatuh tempo, pengusaha tidak bisa membayar, cara penarikannya hingga melukai fisik pengusaha kecil. Namun ketika BMW datang, beberapa pengusaha kecil mulai bisa mandiri membayar pinjaman dari rentenir hingga lunas. Tentu hal ini dapat memberikan kesejahteraan, khususnya *subjective well being* atau kesejahteraan batin para pengusaha yang tidak dikejar-kejar oleh rentenir..

Meski memang hal tersebut tidak dialami oleh seluruh pengusaha binaan BMW. Menurut penuturan Yu Ma, ketua kelompok dia sebelumnya bahkan kini harus keluar dari binaan BMW karena tidak sanggup mengembalikan dana pinjaman dari BMW. Menurut Yu Ma, mantan ketua kelompok tersebut merasa bantuan dari BMW terlalu kecil untuk usaha, hanya cukup digunakan untuk memenuhi kebutuhan keluarga. Sehingga beberapa pengusaha binaan BMW terkadang juga masih tidak bisa lepas dari jeratan rentenir.

Selain manfaat langsung, terdapat dua manfaat tidak langsung yang dapat dirasakan oleh pengusaha binaan BMW. Pertama, mendapatkan pengetahuan cara membangun bisnis dan ujaran nilai-nilai dakwah khususnya riba. Hasil observasi peneliti terhadap cara jawab informan terhadap wawancara yang dilakukan peneliti, mereka senantiasa merasakan takut jika masih terjebak riba. Karena mereka telah mengetahui ganjaran orang-orang yang terlibat dalam pusara riba. Hal ini tidak lain karena dalam pembinaannya, BMW senantiasa menanamkan nilai-nilai anti-riba kepada pengusaha binaannya. Selain itu, pengusaha binaan BMW juga mendapatkan pengetahuan tentang cara membangun bisnis secara praktis. Bagi pengusaha kecil seperti Yu Ma, hal ini setidaknya dapat memberikan inspirasi dan motivasi untuk terus mempertahankan dan mengembangkan bisnisnya.

Kedua, manfaat tidak langsung lainnya adalah munculnya rasa kepedulian antar sesama muslim untuk bersama-sama keluar dari pusara riba. Bagi masyarakat miskin, ini adalah jebakan yang sulit untuk dihadapi. Mereka tidak memiliki faktor produksi yang dapat membantunya keluar dari jebakan tersebut, baik tenaga, keahlian, maupun sumber dana. Butuh setidaknya bantuan dari pihak di luar dirinya. Dengan adanya BMW, akhirnya terbentuk satu komunitas yang memiliki nasib yang sama dan pada akhirnya mengikat mereka untuk bersama-sama keluar dari jeratan riba. Ketika satu pengusaha dapat lepas dari binaan riba, setidaknya ada rasa kepedulian untuk ikut membantu pengusaha lain yang belum lepas dari jeratan riba. Seperti pernyataan Achmad Sudjai bahwa, “Dan dia (pengusaha binaan) biasanya juga begitu berinfak.

