

hasil dari sebuah proses kinerja yang diberikan oleh organisasi kepada seorang pegawai atau sekelompok karyawan, yang nantinya diharapkan akan menghasilkan produk baik itu berupa barang atau jasa yang legal dan berdasarkan moral dan etika yang berlaku disuatu lingkungan dan kondisi masyarakat.

Defenisi kinerja menurut Irawan dalam Arnedhiana (2015) menyatakan bahwa, Kinerja (performance) adalah hasil kerja yang konkrit, dapat diamati, dan dapat diukur. Sehingga kinerja merupakan hasil kerja yang dicapai oleh karyawan dalam pelaksanaan tugas yang berdasarkan ukuran dan waktu yang telah ditentukan.

Menurut Simamora (1995) kinerja adalah suatu hasil kerja yang berupa kualitas dan kuantitas yang dipengaruhi oleh kemampuan diri dan lingkungan sekitar sebagai penunjang.

Berdasarkan penjelasan diatas, maka dapat disimpulkan bahwa kinerja adalah kemampuan karyawan dalam melaksanakan pekerjaannya serta hasil kerja atau tingkat keberhasilan yang didapat oleh karyawan dengan membandingkan standar yang ditentukan oleh perusahaan dalam sebuah organisasi pada periode tertentu yang nantinya akan diukur melalui kualitas kerja, kecepatan/ketepatan kerja, inisiatif dalam bekerja, kemampuan kerja, komunikasi, Motivasi dalam bekerja, serta mampu melihat peluang yang ada.

- a) Kualitas pekerjaan (quality) merupakan nilai dimana proses atau hasil dari ketelitian dalam melaksanakan pekerjaan kesempurnaan pekerjaan itu sendiri.
- b) Ketepatan waktu (timeliness) merupakan nilai dimana suatu pekerjaan dapat dilaksanakan sesuai dengan waktu yang telah ditetapkan, atau pada waktu yang ditentukan.
- c) Inisiatif akan menjadi karyawan yang lebih baik lagi dan bisa berkembang dalam setiap pekerjaannya.
- d) Komunikasi yang baik antara pegawai satu dengan lainnya akan menimbulkan hubungan yang sinkron dan membuat pekerjaan menjadi lebih mudah dan lebih ringan dan produktivitas bisa meningkat.
- e) Kemampuan diri (Interpersonal Impact) merupakan terkait dengan kemampuan individu dalam meningkatkan perasaan harga diri, keinginan baik dan kerja sama diantara sesama pekerja dan anak buah.

Dimensi kinerja kadang-kadang digunakan secara bergantian untuk pengukuran kinerja tetapi banyak pula yang membedakannya. Pengukuran kinerja berkaitan dengan hasil yang dapat dikuantitatifkan dan mengusahakan data setelah kejadian, sementara itu, indikator kinerja dipakai untuk aktivitas yang dapat ditetapkan secara lebih kualitatif atas dasar perilaku yang diamati menurut Mathis dan Jackson (2002) dimensi kinerja dibagi atas lima yaitu kualitas kerja, kecepatan/ketepatan kerja, inisiatif dalam bekerja, kemampuan kerja, komunikasi.

Kemudian terdapat tujuh indikator kinerja menurut Wibowo (2010) sebagai berikut :

- a) Tujuan

perusahaan, sehingga dapat menumbuhkan semangat dan solidaritas antara atasan dan bawahan, Yetto (1973).

Menurut Siagian (2007) gaya kepemimpinan partisipatif adalah gaya dimana seorang pemimpin melibatkan seluruh karyawannya dalam pengambilan keputusan. Sehingga ada kesan bahwa gaya kepemimpinan partisipatif ini dapat menumbuhkan rasa demokrasi yang tinggi. Hal ini juga akan berpengaruh terhadap karyawan, mereka merasa dihargai karena mereka dilibatkan langsung dalam pengambilan kebijakan.

Kepemimpinan partisipatif didefinisikan sebagai proses pembuatan keputusan bersama atau setidaknya berbagi dan bawahannya dalam Bell, Clement & Mjoli, Themba (2014).

Dari beberapa pengertian diatas dapat disimpulkan bahwa gaya kepemimpinan partisipatif adalah aktivitas yang bersifat autokratik, membuat keputusan dengan melibatkan karyawan, mendelegasikan tugas, mempengaruhi karyawan dan membuat karyawan ikut serta dalam memajukan perusahaan, sehingga dapat menumbuhkan semangat dan solidaritas antara atasan dan bawahan.

Kotler dan Keller (2007) mengatakan bahwa persepsi sangat beragam antara individu satu dengan yang lain yang mengalami realitas yang sama. Seseorang dapat memiliki persepsi yang berbeda terhadap objek yang sama

Atkinson (1991) menyatakan persepsi adalah proses dimana kita mengorganisasi dan menafsirkan pola stimulus di dalam lingkungan

Chaplin (1999) memandang persepsi sebagai proses mengetahui atau mengenali objek dan kejadian objektif dengan bantuan indra.

Gitosudarmo, dkk (2000) mengemukakan bahwa persepsi adalah kemampuan otak dalam menerjemahkan stimulus atau proses untuk menerjemahkan stimulus yang masuk ke dalam alat indera manusia. Persepsi manusia terdapat perbedaan sudut pandang dalam penginderaan. Ada yang mempersepsikan sesuatu itu baik atau persepsi yang positif maupun persepsi negatif yang akan mempengaruhi tindakan manusia yang tampak atau nyata

D. Hubungan Kepemimpinan Partisipatif Dengan Kinerja Dalam Persepsi Karyawan

Pembahasan antara bawahan dan atasan merupakan hal yang cukup intens untuk perusahaan. Gaya kepemimpinan yang efektif dalam perusahaan sangat diperlukan dalam rangka meningkatkan *Kinerja* pada karyawannya. Menurut Mangkunegara dalam Siagian (2007) gaya kepemimpinan partisipatif adalah gaya dimana seorang pemimpin melibatkan seluruh karyawannya dalam pengambilan keputusan.

Seorang pemimpin mampu melaksanakan kepemimpinannya secara persuasif, mampu menciptakan kerjasama yang serasi antara atasan dan bawahan menumbuhkan loyalitas karyawannya, serta yang terpenting yaitu mampu menumbuhkan rasa partisipasi bawahan. Adapun hal-hal yang disebutkan diatas yang dilakukan oleh seorang pemimpin yang memiliki gaya kepemimpinan partisipatif mempunyai tujuan yang penting bagi perusahaan yaitu menciptakan rasa ikut memiliki perusahaan, misalkan dengan cara mengikutsertakan karyawannya untuk berpartisipasi dalam proses pengambilan keputusan dengan memberikan informasi, saran-saran dan pertimbangan. Karyawan dengan *kinerja* yang tinggi akan mendorongnya lebih fokus pada pekerjaan itu sehingga mereka merasakan menjadi bagian penting dari perusahaan yang akan termotivasi untuk bekerja dengan sepenuh hatinya.

Simamora (1995) mengungkapkan ada lima alasan tentang yang mempengaruhi kinerja karyawan diantaranya adalah sumberdaya, kepemimpinan, penghargaan, struktur organisasi, dan job design. Oleh karena itu, hubungan antara atasan dan bawahan tersebut akan mempermudah dalam peningkatan kinerja para pegawai perusahaan tersebut.

Sehingga dari penjelasan tersebut dapat diambil kesimpulan bahwa kepemimpinan mempengaruhi dan memiliki peran dalam karyawannya untuk meningkatkan kinerjanya.

E. Kerangka Teoritis

Kerangka teoritis adalah suatu model yang digunakan untuk menerangkan hubungan faktor-faktor yang penting yang telah diketahui dalam

suatu masalah. Kerangka teoritis akan digunakan sebagai petunjuk, pedoman dalam membedah dan menganalisis fenomena dan dalam melakukan penelitian selanjutnya.

Kinerja adalah kemampuan karyawan dalam melaksanakan pekerjaannya serta hasil kerja atau tingkat keberhasilan yang didapat oleh karyawan dengan membandingkan standar yang ditentukan oleh perusahaan dalam sebuah organisasi pada periode tertentu yang nantinya akan diukur melalui kualitas kerja, kecepatan/ketepatan kerja, inisiatif dalam bekerja, kemampuan kerja, komunikasi, Motivasi dalam bekerja, serta mampu melihat peluang yang ada.

Kepemimpinan partisipatif adalah aktivitas yang bersifat autokratik, membuat keputusan dengan melibatkan karyawan, mendelegasikan tugas, mempengaruhi karyawan dan membuat karyawan ikut serta dalam memajukan perusahaan, sehingga dapat menumbuhkan semangat dan solidaritas antara atasan dan bawahan.

Dapat dijelaskan bahwa gaya *kepemimpinan partisipatif* merupakan variabel (X), *kinerja* merupakan variabel (Y), pada penjelasan diatas terdapat beberapa tipe atau gaya kepemimpinan, pemimpin partisipatif merupakan tipe yang tepat digunakan dalam memimpin sebuah perusahaan yang sedang memiliki sebuah konflik antara atasan dan bawahan, dikarenakan tipe kepemimpinan partisipatif adalah dimana seorang pemimpin mampu melibatkan pegawainya dan mempengaruhi karyawan guna mengembangkan perusahaan, sehingga para

pegawai dapat berpartisipasi dengan atasan mereka sehingga menciptakan semangat dan solidaritas antara atasan dan bawahan.

Simamora (1995) mengungkapkan ada lima alasan tentang yang mempengaruhi kinerja karyawan diantaranya adalah sumberdaya, kepemimpinan, penghargaan, struktur organisasi, dan job design. Oleh karena itu, hubungan antara atasan dan bawahan tersebut akan mempermudah dalam peningkatan kinerja para pegawai perusahaan tersebut.

Indikator kinerja meliputi kualitas kerja, kecepatan atau ketepatan kerja, inisiatif dalam kerja, kemampuan dalam kerja, dan komunikasi. Pada dasarnya kinerja dapat diartikan sebagai ukuran kuantitatif dan kualitatif yang mengembangkan tingkat pencapaian suatu sasaran atau tujuan yang telah ditentukan dengan memperhitungkan indikator masukan, proses, dan keluaran (output). Kinerja merupakan bagian dari tata nilai yang dimiliki seseorang yang mencakup disiplin, tanggungjawab, dedikasi, loyalitas dan kejujuran dalam hubungannya dengan pekerjaannya. Tingkat kinerja seseorang pegawai sangat dipengaruhi oleh faktor-faktor dalam diri seseorang sehingga mendorong dan menggerakkan untuk melakukan sesuatu dan mencapai tujuan tertentu.

Penilaian kinerja dapat dilakukan oleh pimpinan sebuah instansi yang meliputi: kualitas kerja, kecepatan atau ketepatan kerja, inisiatif dalam kerja, kemampuan dalam kerja, dan kemampuan mengkomunikasikan pekerjaan. Dengan demikian dapat diduga suatu kepemimpinan yang baik dan

