

A. Tipologi Kepemimpinan Kiai Ghofur dalam Mengembangkan Pendidikan *Entrepreneurship* di Pondok Pesantren Sunan Drajat Lamongan

Sebagaimana telah disebutkan pada bagian sebelumnya, bahwa Pondok Pesantren Sunan Drajat di bawah kepemimpinan Kiai Ghofur telah mencapai tingkat perkembangan yang luar biasa, baik dari bidang pendidikan, teknologi maupun agrobisnis yang dikembangkannya. Di bidang Pendidikan terdapat bermacam-macam pendidikan mulai dari Play Group, TK Muawanah, MI Mu'awanah, MTs Sunan Drajat, SMPN 2 Paciran, Ma Ma'arif 7 Sunan Drajat, SMK NU 2 Paciran, SMK NU 1 Paciran, SMK Kelautan, Madrasah Mu'allimin Mu'allimat, INSUD (Institut Pesantren Sunan Drajat), dan Ma'had Aly. Selain pendidikan formal, juga terdapat bidang pendidikan, bidang keagamaan, yaitu pengajian kitab kuning, madrasah diniyah, madrasatul Qur'an, dan forum kajian kitab salaf. Di samping perkembangan yang begitu cepat pada bidang pendidikan, perkembangan agribisnisnya juga mengalami kemajuan. Beberapa unit usaha mulai dari: (1) Usaha Koperasi Pondok Pesantren Sunan Drajat dan Smesco Mart, (2) Usaha Penghijauan Lahan Kritis, (3) Usaha Pengolahan Jus Mengkudu, (4) Usaha Pembuatan Air Minum Kemasan "Aidrat", (5) Usaha Pembuatan Pupuk, (6) Usaha Peternakan Sapi, Kambing, dan Bebek, (7) Usaha Penggergajian, Pengolahan Kayu, dan Permebelan, (8) Usaha Kerajinan dari Limbah Kulit, (9) Usaha Pembuatan Pakan Ikan dan Ternak, (10) Usaha Kerajinan Kayu "Kapal Layar Mini", (11) Usaha Pembuatan

Madu Asma' "Tawon Bunga", (12) Usaha Pembuatan Minyak Kayu Putih "Bintang Cobra", (13) Usaha Bordir dan Konveksi, (14) Usaha Pengadaan Radio Persada FM dan SDTV, (15) Usaha Travel Haji dan Umrah, (16) Usaha Persewaan Mobil dan Alat-Alat Berat, dan (17) Usaha Pengolahan Oli Bekas, (18) Usaha Pembuatan Bakso Nurjat (Nur Sunan Drajat) dan Restoran Jasudra (Jasa Sunan Drajat) di Malaysia. Jenis usaha-usaha tersebut dikelola oleh masing-masing perusahaan di bawah naungan Pondok Sunan Drajat.

Tipologi kepemimpinan Kiai Ghofur dalam mengembangkan pendidikan *entrepreneurship* di Pondok Pesantren Sunan Drajat Lamongan bahwa secara umum Kiai Ghofur telah melakukan langkah-langkah konkret antara lain. *Pertama*, melakukan perubahan dalam paradigma berpikir para santri. Dengan tujuan bahwa para santri setelah lulus mereka bisa mengamalkan ilmunya dengan baik di masyarakat dan memiliki pekerjaan yang layak, utamanya menjadi seorang *entrepreneur*. Oleh sebab itu, para santri dididik dengan pola pendidikan di atas, agar menjadi santri yang mumpuni dalam bidang agama dan juga mampu menjadi seorang pengusaha. *Kedua*, untuk membentuk para santri agar memiliki kemampuan untuk menjadi *entrepreneur*, maka strategi kepemimpinan pendidikan *entrepreneurship* yang dilakukan oleh Kiai Ghofur tidak hanya dilakukan pada bidang-bidang pendidikan formal saja, misalnya dengan membuka pendidikan di SMK dengan beragam jurusan yang ada.

Namun saat ini juga dilakukan pada bidang-bidang non formal, misalnya melalui strategi menanamkan karakter *entrepreneurship* kepada para santri, memberikan tanggung jawab kepada para santri untuk mengelola perusahaannya melalui pendelegasian wewenang, memberikan pelatihan-pelatihan *entrepreneurship* kepada para santri, memberikan lahan kesempatan kepada para santri untuk bekerja di perusahaannya, mengirim para santri untuk mengikuti pelatihan keterampilan, mengikutkan para santri dalam pameran produk baru, dan sebagainya. *Ketiga*, bidang usaha yang dikembangkan oleh Kiai Ghofur melalui pesantrennya setidaknya ada 18 macam bidang usaha. Sebagaimana telah disebutkan di atas. Untuk itu, multiperan dari Pondok Pesantren Sunan Drajat sebagai lembaga pendidikan Islam, sekaligus juga sebagai lembaga untuk mengembangkan ekonomi masyarakat Lamongan, khususnya Paciran dan sekitarnya perlu mendapatkan apresiasi. Hal ini sesuai dengan pernyataan Abdurrahman Wahid,¹ bahwa sebagai ciri utama pesantren adalah sebuah sub kultur. Oleh sebab itu, pesantren dengan berbagai harapan dan predikat yang dilekatkan padanya, sesungguhnya berujung pada tiga fungsi utama yang senantiasa diemban, yaitu: *Pertama*, sebagai pusat pengkaderan pemikir-pemikir agama (*center of excellence*). *Kedua*, sebagai lembaga

¹Abdurrahman Wahid, *Menggerakkan Tradisi, Esai-Esai Pesantren* (Yogyakarta: LKIS Yogyakarta, 2001),10. Maksudnya, bahwa dalam masyarakatnya pesantren sebagai sub kultur lahir dan berkembang seiring dengan perubahan-perubahan dalam masyarakat global, yang digunakan pesantren sebagai pilihan ideal bagi masyarakat yang dilanda krisis kehidupan sehingga pesantren sebagai unit budaya yang terpisah dari perkembangan waktu, menjadi bagian dari kehidupan masyarakat.

yang mencetak sumber daya manusia (*human resource*). *Ketiga*, sebagai lembaga yang mempunyai kekuatan melakukan pemberdayaan pada masyarakat (*agent of development*).² Pondok pesantren juga dipahami sebagai bagian yang terlibat dalam proses perubahan sosial (*social change*) di tengah perubahan yang terjadi.³ Upaya pondok pesantren untuk memberdayakan santri sekaligus mencetak fungsi di atas, pondok pesantren juga dipahami sebagai bagian yang terlibat dalam proses perubahan sosial (*social change*) di tengah perubahan kader-kader pemberdayaan masyarakat dalam bidang ekonomi yang berasal dari komunitas pesantren (santri), mendapat dukungan dari Departemen Pertanian melalui Program LM3 (Lembaga Mandiri yang Mengakar di Masyarakat).⁴ Keberadaannya mempunyai nilai tersendiri bagi masyarakat Paciran Lamongan. Usaha-usaha pemberdayaan ekonomi masyarakat Paciran Lamongan dan para santri tersebut dilakukan dengan seksama, berkesinambungan dan juga dengan perencanaan yang cukup matang.

² Ismail SM dkk (ed), *Dinamika Pesantren dan Madrasah* (Yogyakarta: Pustaka Pelajar, 1996), 52. Keterlibatannya antara peran, fungsi, dan perubahan yang dimaksud, pesantren memegang peranan kunci sebagai motivator, innovator, dan dinamisator masyarakat. Hubungan interaksionis-kultural antara pesantren dengan masyarakat menjadikan keberadaan dan kehadiran institusi pesantren dalam perubahan dan pemberdayaan masyarakat menjadi semakin kuat. Akan tetapi sekalipun demikian, patut diakui bahwa belum semua potensi besar yang dimiliki pesantren itu dimanfaatkan secara maksimal, terutama yang terkait dengan kontribusi pesantren dalam pemecahan masalah-masalah sosial ekonomi umat. Maksudnya, pesantren selain menjalankan tugas utamanya di bidang pendidikan Islam yang bertujuan regenerasi ulama, pesantren telah menjadi pusat kegiatan pendidikan yang konsisten dan relatif berhasil menanamkan semangat kemandirian, kewirausahaan, semangat berdikari yang tidak menggantungkan diri kepada orang lain.

³ Achmad Fauzan, "Pondok Pesantren dan Pemberdayaan Ekonomi", *Ibda': Jurnal Studi Islam dan Budaya*, Vol 4, No. 1, 2006, 88-102.

⁴ Anonymous, *Profil Lembaga Mandiri yang Mengakar di Masyarakat Agribisnis* (Jakarta: Departemen Pertanian, 2001).

Berdasarkan paparan di atas, penulis melihat bahwa tipologi kepemimpinan Kiai Ghofur dalam mengembangkan pendidikan berbasis *entrepreneurship* di Pondok Pesantren Sunan Drajat Lamongan tersebut memiliki tipologi sebagai “Kiai *Entrepreneur*”. Maksudnya adalah Kiai Ghofur adalah seorang kiai yang berani mengambil risiko, mampu melihat adanya peluang bisnis, mampu mendayagunakan sumber daya secara efektif dan efisien untuk memperoleh profit atau keuntungan. Oleh sebab itu, dari kategori “Kiai *Entrepreneur*” ini akan muncul beberapa tipologi kepemimpinan Kiai yaitu (1) Kiai *Entrepreneur* Persistentif, (2) Kiai *Entrepreneur* Demokratis dan Egaliter, (3) Kiai *Entrepreneur* Komunikatif, (4) Kiai *Entrepreneur* Responsif, (5) Kiai *Entrepreneur* Kreatif dan Inovatif, dan (6) Kiai *Entrepreneurship Partisipatif*. Berikut ini penjelasannya.

1. Kiai *Entrepreneur* Persistentif

Persistentif adalah sebuah komitmen dalam menjalankan satu program untuk menuju satu tujuan. Persistentif itu mengandung: (1) konsisten, sehingga secara terus menerus apa yang dianggap baik itu dijalankan, (2) tahan uji kepada godaan-godaan yang mungkin menjadi penghambat, menjadi halangan seseorang sampai pada tujuan yang telah dicita-

yang sukses adalah dengan melalui pendidikan wirausaha, agar memungkinkan bagi peserta didik untuk menjadi wirausahawan yang sukses yaitu; mau kerja keras, bekerjasama dengan orang lain, yakin, pandai membuat keputusan, ambisi untuk maju, dan pandai berkomunikasi.⁹ Oleh karena itu, di dalamnya juga disiapkan mualimin-mualimat dan termasuk di dalamnya juga disiapkan menjadi seorang *entrepreneur*, sehingga tidak mengalami kesulitan untuk mencari pekerjaan. Lebih jauh Ahmad Suyuti mencontohkan bahwa bangunan-bangunan yang ada di pesantren tersebut adalah hasil karya para alumni, atau yang di sebut dengan santri karyawan, mulai dari yang muda-muda sampai yang tua-tua itu semua dari para alumni, dan sebagian juga ada yang dari masyarakat sekitar. Selain itu, dalam mendidik santrinya, tidak jarang ketika ada pengajian sering menekankan agar santri bisa *mergawe* (bekerja), hal ini dilakukan secara istikamah agar para alumninya selepas dari pondok tidak hanya memiliki ilmu agama saja, tetapi juga bisa memiliki pekerjaan yang layak.

Selain hal di atas, dalam mendidik para santrinya terkait dengan pendidikan *entrepreneurship* ini, ia seringkali bercerita tentang pendahulunya yang berdakwah lebih banyak melalui jalur

⁹ Alma Bukhori, *Kewirausahaan, untuk Mahasiswa dan Umum* (Bandung: Alfabeta, 2007), 106-110.

itu, berilah, berilah, berilah, berilah. Karena pesannya itu berilah, maka jika seseorang supaya memberi, maka ia harus memiliki (kekayaan). Lebih jauh ia menjelaskan bahwa al-Qur'an sudah mengatakan, tidak ada mintalah itu "*fa anfiku-fa anfiku*", berilah, berilah. Lalu syaratnya bisa memberi itu, maka harus bekerja. Sehingga apa yang saya lakukan ini berusaha sekuat tenaga, bagaimana caranya bisa mempunyai uang (harta). Oleh karena itu, Pondok Pesantren Sunan Drajat selalu dijadikan percontohan oleh pemerintah dan pondok-pondok se-Indonesia. Sebab berkali-kali mendapatkan penghargaan. Penghargaan dari Presiden, dari Menteri, dari Bupati, dan mendapatkan penghargaan dari Gubernur, dan sebagainya.

2. **Kiai *Entrepreneur* Demokratis dan Egaliter**

Sebuah organisasi apapun jenisnya, pasti memiliki dan memerlukan seorang pemimpin yang mampu membawa organisasi dalam mencapai tujuan yang telah ditetapkan bersama, utamanya dalam organisasi pendidikan dan sejenisnya, termasuk organisasi pondok pesantren dengan berbagai sub organisasi lain yang berada di dalamnya. Sebagai misal, dalam hal menyatukan pendapat di antara anggota organisasi tersebut, dibutuhkan seorang pemimpin yang dapat menyatukan setiap pendapat agar tidak terjadi hal-hal yang akan merusak organisasi. Oleh karena itu, bagi penulis gaya kepemimpinan demokratislah yang dapat dijadikan pedoman dalam

melainkan sebagai pemimpin di tengah anggota kelompok.¹³ Tipe kepemimpinan yang seperti ini banyak diminati karena mampu menampung segala aspirasi dalam wadah yang lebih besar.

Pemimpin yang egaliter adalah seorang pemimpin yang mampu mendudukan diri sebagai kawula, bukan sebagai elit. Egaliter melekatkan makna bahwa seorang pemimpin itu mampu memposisikan dirinya sebagai bagian dari rakyat kebanyakan. Kepemimpinan gaya egaliter banyak diminati oleh bawahan, karena sekat antara pemimpin dan yang dipimpin seakan-akan tidak ada. Berbeda dengan kepemimpinan otoriter merupakan gaya kepemimpinan yang paling tua dikenal manusia. Oleh karena itu, gaya kepemimpinan ini menempatkan kekuasaan di tangan satu orang atau sekelompok kecil, di antara mereka tetap ada seorang yang paling berkuasa. Pemimpin bertindak sebagai penguasa tunggal. Orang-orang yang dipimpin yang jumlahnya lebih banyak, merupakan

¹³Moh. Ali Azis, *Kepemimpinan Kiai di Pondok Pesantren* (Disertasi—UNTAG, Surabaya, 2004), 77. Lebih lanjut bahwa hubungan dengan anggota-anggota kelompok bukan sebagai majikan terhadap buruhnya, melainkan sebagai saudara tua di antara teman-teman sekerjanya, atau sebagai kakak terhadap saudara-saudaranya. Pemimpin yang demokratis selalu menstimulasi anggota-anggotanya agar bekerja secara kooperatif untuk mencapai tujuan bersama. Dalam tindakan dan usaha-usahanya, ia selalu berpangkal pada kepentingan dan kebutuhan kelompoknya, dan mempertimbangkan kesanggupan serta kemampuan kelompoknya. Dalam melaksanakan tugasnya, ia mau menerima dan bahkan mengharapkan pendapat dan saran-saran dari kelompoknya. Juga kritik yang membangun dari para anggota diterimanya sebagai umpan balik dan dijadikan bahan pertimbangan dalam tindakan-tindakan berikutnya. Ia mempunyai kepercayaan terhadap diri sendiri dan menaruh kepercayaan pula pada anggota-anggotanya bahwa mereka mempunyai kesanggupan bekerja dengan baik dan bertanggung jawab. Pemimpin yang demokratis selalu berusaha memupuk rasa kekeluargaan dan persatuan. Ia senantiasa berusaha membangun semangat anggota-anggota kelompok dalam menjalankan dan mengembangkan daya kerjanya. Di samping itu, ia juga memberikan kesempatan bagi timbulnya kecakapan memimpin pada anggota kelompoknya dengan jalan mendelegasikan sebagian kekuasaan dan tanggung jawabnya.

pihak yang dikuasai, yang disebut bawahan atau anak buah. Kedudukan bawahan semata-mata sebagai pelaksana keputusan, perintah, dan bahkan kehendak pimpinan. Gaya kepemimpinan seperti ini agak jarang peminatnya, karena pemahaman manusia akan makna kepemimpinan telah meluas. Senada dengan hal ini Charler J. Keating mengemukakan, bahwa gaya kepemimpinan otokratis adalah ditandai dengan ketergantungan kepada yang berwenang dan biasanya menganggap bahwa orang-orang tidak akan melakukan apa-apa kecuali jika diperintahkan.¹⁴

Dari tiga gaya kepemimpinan di atas, pasti memiliki kelebihan dan kekurangan di setiap lini. Tidak ada gaya kepemimpinan yang benar-benar ideal untuk diterapkan. Semua gaya kepemimpinan harus menyesuaikan dengan kondisi pada saat itu. Hal ini sesuai dengan teori yang dibangun oleh Fiedler bahwa situasi *favorableness* adalah tingkat seberapa jauh memungkinkan seseorang menggunakan pengaruh atas kelompok kerja.¹⁵ Dengan demikian, penulis dapat mengambil simpulan bahwa setiap pemimpin yang baik harusnya paham terhadap ketiga gaya kepemimpinan tersebut. Tidak hanya mengidolakan salah satu di antaranya, sehingga mempengaruhi caranya dalam mengambil keputusan. Dalam aplikasinya, Kiai

¹⁴ Charles J. Keating, *Kepemimpinan* (Yogyakarta: Kanisius, 1990) Pola ini tidak mendorong adanya pembaruan. Pemimpin menganggap dirinya sangat diperlukan. Keputusan dapat dibuat dengan cepat. Selain itu kepemimpinan dengan menggunakan pola otokratis menggunakan pendekatan kekuasaan dalam mencapai keputusan dan pengembangan strukturnya. Jadi dengan demikian kekuasaanlah yang sangat dominan diterapkan.

¹⁵ Paul Hersey, Kenneth H. Blanchard, *Management of Organizational Behavior* (New Jersey: Prentice-Hall, 1998), 108.

Berdasarkan penuturan Gus Iwan tersebut, bahwa Kiai Ghofur dari segi kepemimpinan itu memang agak sedikit otoriter. Cuma salah satu positifnya adalah dengan melakukan dengan gaya kepemimpinan otoriter itu, Kiai Ghofur sudah mempunyai konsep. Lebih jauh Gus Iwan mencontohkan bahwa seandainya seluruh pesantren dibuat demokrasi, umpamanya dalam memutuskan apapun harus harus bermusyawarah dan lain sebagainya. Misalnya saja, ketika membuat kamar mandi saja harus bermusyawarah, maka bisa jadi pembuatan kamar mandi tersebut bisa terwujud hingga 2 tahun. Sehingga dalam kepemimpinan seperti ini biasanya Kiai Ghofur *sharing* dahulu dengan beberapa orang yang dianggap lebih mampu dalam menguasai persoalan tersebut. Kemudian hasil dari *sharing* tersebut baru diterapkan secara tegas kepada bawahannya. Hal itu dilakukan oleh Kiai Ghofur dalam melakukan kepemimpinannya di pesantrennya maupun di perusahaannya. Kemudian yang *kedua* sifat kepemimpinannya Kiai Ghofur itu adalah melepas, artinya melepas itu apapun yang sudah dibebankan kepada para santri atau para santri diberi tanggung jawab tertentu.

Berdasarkan paparan di atas bahwa tipologi kepemimpinan Kiai Ghofur dalam pendidikan *entrepreneurship* yang lebih dominan adalah tipologi kepemimpinan demokratis dari pada tipologi kepemimpinan yang otoriter. Sebagaimana penuturan Gus Iwan berikut ini.

panjang. Seorang *entrepreneur* yang baik, harus memiliki kemampuan berkomunikasi untuk meyakinkan idenya kepada bawahannya. Hal ini sebagaimana dikemukakan John J. Kao (1993), dalam Leonardos Saiman yang mengemukakan, bahwa: *entrepreneur* ialah usaha untuk menciptakan nilai melalui pengenalan bisnis, manajemen pengambilan resiko yang tepat, dan melalui keterampilan komunikasi serta manajemen untuk memobilisasi manusia, uang, dan bahan-bahan baku atau sumber daya lain yang diperlukan untuk menghasilkan proyek supaya terlaksana dengan baik.¹⁸

Selain itu, seorang *entrepreneur* juga harus memiliki pendapat yang muatannya lebih tinggi dari pada orang lain yang bukan *entrepreneur*. Karena itu, seorang *entrepreneur* harus bisa menjual ide terbaik kepada calon investor, meskipun modal tidak ada atau pas-pasan. Dalam hal ini M. Scarborough dan Thomas W. Zimmerer mengemukakan delapan karakteristik sebagai berikut: (1) *Disire for responsibility*, ialah memiliki rasa tanggung jawab atas usaha-usaha yang dilakukannya. Seseorang yang memiliki rasa tanggung jawab akan selalu mawas diri, (2) *Preference for moderate risk*, ialah lebih memilih risiko yang moderat, maksudnya ia selalu menghindari risiko, baik yang terlalu rendah maupun yang terlalu tinggi, (3)

¹⁸ Leonardus Saiman, *Kewirausahaan: Teori, Praktik dan Kasus-Kasus* (Jakarta: Salemba Empat, 2009), 41. "Entrepreneurs is the attempt to create value through recognition of business opportunity, the managemen of risk-talking appropriate to the opportunity, and through the communicative and management skills to mobilize human, financial, and material resources necessary to bring a project to fruition".

publik, misalnya presiden atau para pejabat lain di bawahnya. Oleh karena itu, selayaknya para pemimpin berusaha keras untuk menjadi komunikator yang lebih baik, dan memiliki dua tugas terpisah. *Pertama*, seorang pemimpin harus memperbaiki pesan tentang informasi yang ingin di sampaikan. *Kedua*, seorang pemimpin harus memperbaiki pemahamannya sendiri tentang apa yang dikomunikasikan dengan orang lain, berjuang bukan saja difahami, tetapi juga memahami. Sedangkan teknik-teknik untuk memperbaiki komunikasi adalah menelusuri, mengatur arus informasi, memanfaatkan umpan balik, menyederhanakan bahasa, mendengarkan secara efektif, dan memanfaatkan penyampaian dari orang ke orang.²²

Uraian di atas menunjukkan, bahwa Kiai Ghofur memiliki sifat yang komunikatif terhadap orang lain. Hal inilah yang biasanya jarang dimiliki seorang pemimpin, yaitu sikap komunikatif. Pandai berkomunikasi inilah di antara ciri khas yang perlu dimiliki oleh seorang wirausahawan.²³ Kebanyakan seorang pemimpin yang karena merasa ia adalah seorang pemimpin, ia menjaga jarak dengan anggotanya hingga tercipta kesenggangan antara atasan dan

²² M. Mas'ud Said, *Kepemimpinan Pengembangan Organisasi Team Building dan Perilaku Inovatif*(Malang: UIN Maliki Press, 2008), 231.

²³ Nana Herdiana Abdurrahman, *Manajemen Bisnis Syariah dan Kewirausahaan* (Bandung: Pustaka Setia, 2013), 189. Pandai berkomunikasi berarti pandai mengorganisasi buah pikiran ke dalam ucapan-ucapan yang jelas, menggunakan tutur kata yang enak didengar, maupun menarik perhatian orang lain. Komunikasi baik yang diikuti perilaku jujur, konsisten dalam pembicaraan akan sangat membantu seseorang dalam mengembangkan karir masa depannya. Akhirnya dengan ketrampilan berkomunikasi itu, wirausahawan dapat mencapai puncak karir seseorang dapat mencapai puncak karir., meraih kursi empuk yang menjadi idaman setiap orang.

bawahan, dan pada akhirnya menghasilkan kesalahpahaman apabila ada suatu masalah, yang kemudian membuat mereka bertengkar atau terjadi perseteruan. Dengan demikian, seorang pemimpin itu harus bisa menjalin komunikasi yang baik dengan para anggotanya atau pada orang lain, namun tidak menghilangkan rasa hormat para anggota kepada seorang pemimpinnya.

4. **Kiai *Entrepreneur* Responsif**

Membaca peluang pasar merupakan hal yang esensial yang wajib hukumnya bagi seorang *entrepreneur*. Membaca peluang pasar tidak hanya dilakukan bagi seorang *entrepreneur* yang ingin memulai usahanya, namun sebagai pondasi saat seseorang bergelut di dunia bisnis. Kelihatan seorang *entrepreneur* dalam membaca peluang pasar tidak hanya dilakukan untuk memulai suatu usaha, namun keahlian dalam membaca peluang usaha ini juga harus dimiliki oleh seseorang ketika ingin mengembangkan usahanya. Bagi Kiai Ghofur, kemampuan menganalisis peluang pasar ini sangat penting, karena perusahaannya perlu mengetahui berapa besarnya peluang yang tersedia dalam memasarkan produknya, sehingga dapat menetapkan apakah pasar cukup besar untuk mendukung produk lain dan memberikan laba bagi perusahaannya. Keberhasilan perusahaan dalam mencapai tujuan dan sasaran sangat dipengaruhi oleh kemampuan perusahaan tersebut dalam memasarkan produknya, untuk itu pertumbuhan pasar di masa yang akan datang sangat

Selain itu, dalam menghadapi persaingan dunia bisnis yang bersifat dinamis, yang selalu mengalami perubahan yang terjadi setiap saat dan adanya keterkaitan antara satu dengan yang lainnya, maka strategi pemasaran mempunyai peranan yang penting untuk keberhasilan perusahaan umumnya dan pada bidang pemasaran khususnya. Sementara persaingan industri yang ketat dari semua elemen masyarakat industri memaksa pesantren memiliki keahlian (*skill*) yang memadai dan profesional di kalangan santrinya dalam bidang-bidang tertentu baik bidang barang maupun jasa, sehingga mereka akan tetap *survive* dalam masyarakat modern.²⁵ Untuk itu, Kiai Ghofur cukup jeli atau sangat responsif sekali di dalam membaca peluang pasar tersebut. Sebagaimana penuturan Muhammad Yunus dalam menggambarkan Kiai Ghofur dalam merespos peluang pasar yang ada berikut ini.

Membaca peluang pasar seperti anak kecil mulai mempelajari hal yang baru. Sebelum bisa membaca, pertama kali melihat. Melihat apa yang menjadi masalah di sekitar kita, dan siapa yang mengalami masalah. Kemudian kita cari celah agar kita dapat menembus dalam celah kecil tersebut. Kemampuan membaca peluang pasar sendiri adalah sebagai pondasi saat kita bergelut di dunia bisnis. Tidak mudah bagi seseorang bisa memanfaatkan peluang usaha dengan cara mempraktekannya dalam dunia wirausaha yang sesungguhnya. Karena itu, akan terasa berat, selain membutuhkan ketekunan dan tenaga, juga modal yang jumlahnya relatif banyak. Tetapi bagi Kiai Ghofur dulu asalnya juga sama-sama seperti kita, tidak punya modal. Sekarang ini, wah... beliau jutawan kan?²⁶

²⁵Bekal *skill* tersebut tidak hanya dalam tataran teori, tetapi keahlian praktis dan pengalaman lebih diutamakan dalam mengisi sentra-sentra kegiatan industri.

²⁶Muhammad Yunus, *Wawancara*, Lamongan, 26 Desember 2013.

Berdasarkan penuturan Muahammad Yunus, menggambarkan sosok Kiai Ghofur dalam merespos peluang pasar di atas, bahwa Kiai Ghofur dianalogikan sabagai anak kecil yang mulai untuk mempelajari hal yang baru. Sebelum ia bisa untuk belajar membaca, hal yang pertama kali dilakukan adalah melihat. Dalam konteks membaca peluang pasar, maka maksud dari melihat di sini adalah melihat apa yang menjadi masalah dari fenomena-fenomena yang ada di sekitar lingkungan ini dan siapa yang mengalami masalah tersebut, yang kemudian dicari celah agar seseorang dapat menembus peluang di dalam celah-celah kecil tersebut. Kejelian atau respons Kiai Ghofur dalam hal melihat masalah dan membaca peluang di sini sangatlah penting, karena semakin jeli dalam melihat peluang dan semakin tipis marjinal (selisih) dari besarnya masalah yang terjadi dengan kemampuannya untuk menutup atau mengatasi masalah tersebut dan akan menentukan kesuksesan dalam membaca peluang pasar. Kemampuan Kiai Ghofur dalam membaca peluang pasar, merupakan pondasi saat ia telah bergelut di dunia bisnis. Dengan kelincahan dalam membaca peluang pasar tidak hanya dilakukan untuk memulai satu usaha saja, namun keahlian dalam membaca peluang usaha ini juga digunakan untuk mengembangkan usahanya yang lain. Memang tidak lah mudah bagi seseorang untuk bisa memanfaatkan peluang usaha dengan cara memanfaatkannya atau mempraktikannya dalam dunia usaha yang sesungguhnya. Hal ini

tersebut tetap mendasarkan pada kebutuhan pasar yang ada. Sebaik dan sebagus apapun ide kreatif, jika tidak memperhitungkan kebutuhan, maka hanya akan menjadi mimpi yang tidak pernah akan terwujud. Oleh sebab itu, suatu hasil pemikiran inovasi²⁸ yang dibutuhkan adalah kemampuan seorang *entrepreneurship* dalam menciptakan produk baru atau bisa menambahkan nilai guna/nilai manfaat terhadap suatu produk serta dapat menjaga mutu produk dengan memperhatikan kebutuhan pasar (*market oriented*), sehingga laku dijual kepada para konsumen. Mengembangkan bisnis agar semakin berkembang bukan urusan mudah. Banyak sekali tantangan yang harus dihadapi selain faktor permodalan.

Menjalankan bisnis memang cukup sulit. Rasa optimis dalam melakukan bisnis apapun sangat penting, karena akan membuat seseorang tetap bersemangat dalam berbisnis. Selain ketekunan,

²⁸Nana Herdiana Abdurrahman, *Manajemen Bisnis Syariah dan Kewirausahaan* (Bandung: CV. Pustaka Setia, 2013), 163. Inovasi pada dasarnya merupakan bahan khusus yang muncul dari seorang wirausahawan. Seperti contoh yang terjadi pada wirausahawan Henry Ford dari di Amerika. Wirausahawan cenderung menciptakan dan menangani sesuatu yang tidak dikenal orang sebelumnya. Mereka melakukan sesuatu dengan cara yang mungkin belum pernah dilakukan orang atau generasi sebelumnya. Suatu saat mereka memasukkan ide lama ke dalam pola baru. lihat juga Rambat Lupiyoadi, *Entrepreneurship From Mindset to Strategy* (Jakarta: Lembaga Penerbit Fakultas Ekonomi Universitas Indonesia, 2007), 65. Perubahan lingkungan bisnis. dewasa ini semakin cepat dan tidak terduga. Selera masyarakat, permintaan, tingkat persaingan adalah suatu yang harus diantisipasi oleh perusahaan agar tetap *survive* dan berhasil. Berbagai kreasi dan inovasi terus membanjiri pasar. Sebagai akibat dari perkembangan teknologi, produk menjadi cepat usang dan perlu diganti. Oleh karena itu mengapa perubahan dan inovasi menjadi karakteristik penting dalam sistem bisnis modern. Di samping itu, secara garis besar pada perusahaan yang ingin beralih dari *product oriented* menjadi *market oriented*, ada tiga hal utama yang perlu diperhatikan. Pertama, selalu berpikir mulai dari pasar sasaran. Jadi, bukan diawali dengan produk yang ada dan baru berpikir untuk siapa produk ini. Pasar sasaran memang sebaiknya dipelajari terlebih dahulu untuk mengurangi risiko kesalahan. Analisis pasar, termasuk analisis pasar sasaran, tidak selalu memerlukan biaya yang tinggi.

keaktivitas dan inovasi, maka seorang *entrepreneur* juga butuh keberanian. Mengembangkan bisnis itu artinya seseorang berteman dengan ketidakpastian. Oleh karena itu, jika seorang *entrepreneur* tidak memiliki keberanian sebagaimana yang dilakukan oleh Kiai Ghofur di atas, maka rasa-rasanya sulit untuk membuat usaha tersebut semakin besar.

Jika dicermati lebih dalam bahwa sosok Kiai Ghofur memiliki jiwa *entrepreneurship* yang kreatif-inovatif. Di mana Kiai Ghofur telah memikirkan hal-hal yang baru, yang belum pernah atau jarang dibisniskan orang, tetapi ada manfaat bagi orang lain, sehingga akan menimbulkan suatu peluang bisnis yang menjanjikan. Memang sebagian besar akan mengkaitkan kata *entrepreneur* dengan kata kreatif. Begitu pula perusahaan yang baru akan melakukan hal yang berbeda dengan perusahaan terdahulunya. Sebuah perusahaan bahkan dapat dilihat sebagai suatu bentuk seni. Amazon mengubah cara kita membeli buku, McDonald mengubah cara kita makan, eBay mengubah cara kita membeli barang, dan tim Berners Lee, pencipta World Wide Web (WWW), mengubah cara orang diseluruh dunia berkomunikasi satu sama lain.²⁹ Lebih lanjut bahwa kesenangan dan tantangan akan berkreasi akan berubah menjadi peluang usaha jika menemukan pangsa pasarnya. Seni mungkin indah, tetapi apakah ada pasar yang tersedia untuk bidang ini? Apabika seseorang

²⁹ Alex McMillan, Be. A Great Entrepreneur. Terj. Alexandra, *Menjadi Seorang Entrepreneur Sukses* (Jakarta: Indeks, 2010), 42.

memfokuskan perhatian seseorang kepada kebutuhan orang-orang yang belum terpenuhi, maka kita berpotensi menciptakan sesuatu yang lebih baik. Bagi orang-orang bisnis, kreasi sebagai sesuatu yang mempunyai nilai penjualan unik (*Unique Selling Point*). Penjualan ini akan menjadi sangat spesial dan akan menyingkirkan semua pesaing. Oleh karena itu orang yang kreatif akan menjadi *entrepreneur* yang inovatif ketika mereka memfokuskan diri kepada pelanggan yang berpotensi. Mereka akan menciptakan sesuatu yang lebih baik dan juga cara-cara yang lebih baik untuk melakukan sesuatu.

Selain itu, Kiai Ghofur juga melakukan inovasi-inovasi, yaitu mengerjakan hal-hal baru yang merupakan hasil dari kreatifitasnya, sehingga apa yang dilakukannya akan menghasilkan suatu produk yang bermanfaat dan bisa menjadi peluang bisnis yang menjanjikan pula. Oleh sebab itu, Kiai Ghofur mampu menciptakan nilai tambah (*value added*), bukan sekedar *entrepreneur* yang bertipe “broker” atau “berdagang”. Bukan berarti berdagang atau menjadi broker atau perantara bisnis tidak termasuk kategori *entrepreneurship*. Akan tetapi, dengan menjadi inovatif *entrepreneurship* inilah *value added* yang terengkuh akan lebih maksimal, baik dari sisi daya tahan menghadapi persaingan karena barang dan jasa yang diciptakan mempunyai nilai tambah yang tinggi, sehingga susah ditiru pesaing, maupun dalam hal penyerapan tenaga kerja. Misalnya saja pada Oktober 2005 di tengah-tengah ekonomi masyarakat Paciran

kepemimpinan yang dapat mempengaruhi perilaku bawahannya. Pemimpin yang efektif dalam menerapkan gaya kepemimpinan tertentu dalam kepemimpinannya harus terlebih dahulu memahami siapa bawahan yang dipimpinnya, mengerti kekuatan dan kelemahan bawahan dan mengerti bagaimana cara memanfaatkan kekuatan bawahan untuk mengimbangi kelemahan yang ada.

Dalam suatu organisasi, kepemimpinan merupakan salah satu faktor utama yang mendukung kesuksesan organisasi dalam mencapai tujuannya. Banyak ahli yang mencoba untuk mendefinisikan kepemimpinan. Kepemimpinan adalah seni mempengaruhi dan mengarahkan orang dengan cara kepatuhan, kepercayaan, hormat, dan kerja sama yang bersemangat dalam mencapai tujuan bersama.³⁴ Selain itu, kepemimpinan merupakan fenomena kompleks yang melibatkan tiga hal utama yakni pemimpin, pengikut, dan situasi. Fenomena mengenai kepemimpinan ini diyakini memiliki pengaruh terhadap produktifitas dan kohefisisitas kelompok.³⁵ Keberhasilan atau efektifitas kepemimpinan tidak saja diukur bagaimana memberdayakan bawahannya, tetapi dalam aspek lain juga memperhatikan kemampuan dalam menjalankan atau melaksanakan kebijakan perusahaan melalui cara atau gaya kepemimpinannya. Tipe

³⁴Dale Timpe, *Seri Manajemen Sumber Daya Manusia – Kepemimpinan* (Jakarta: PT Elex Media Komputindo, 2002), 181.

³⁵Ria Agustina, *Hubungan antara Gaya Kepemimpinan dengan Kreativitas Karyawan: Analisis Pengaruh Mediasi Pemikiran Kreatif dan Motivasi Intrinsik pada Karyawan di Industri Media* (2009)

atau gaya kepemimpinan sangat tergantung pada karakteristik individu pemimpin menghadapi bawahan berdasarkan fungsinya sebagai atasan. Oleh sebab itu, tidak ada gaya kepemimpinan yang paling baik, karena gaya kepemimpinan haruslah fleksibel dan harus disesuaikan dengan perilaku, sistem nilai yang dianut bawahan, situasi lingkungan, kematangan dan situasi bawahan. Seorang pemimpin yang berhasil dan efektif bila dapat melakukan gaya kepemimpinan yang tepat pada situasi yang tepat.

Kepemimpinan adalah proses mengarahkan perilaku orang lain ke arah pencapaian suatu tujuan tertentu. Pengarahan dalam hal ini berarti menyebabkan orang lain bertindak dengan cara tertentu atau mengikuti arah tertentu. Seorang *entrepreneur* yang berhasil merupakan pemimpin yang memimpin para karyawannya dengan baik. Seorang pemimpin dikatakan berhasil jika percaya pada pertumbuhan yang berkesinambungan, efisiensi yang meningkat dan keberhasilan yang berkesinambungan dari perusahaan.

Para *entrepreneur* memiliki tipologi kepemimpinan yang berbeda, mereka mengembangkan tipologi kepemimpinannya sendiri, sesuai dengan karakter pribadi mereka dalam memajukan perusahaannya. Penulis melihat bahwa tipologi kepemimpinan Kiai Ghofur dalam memimpin pesantrennya adalah sebagai *Kiai Entrepreneur Partisipatif*. Dalam kepemimpinan ini, Kiai Ghofur memotivasi para santrinya untuk berperan serta dalam pengembangan

Pemimpin yang orientasi orangnya rendah, maka cenderung bersikap dingin dalam berhubungan dengan karyawan mereka, memusatkan perhatian pada prestasi individu dan persaingan daripada kerjasama, serta tidak pernah mendelegasikan tugas dan tanggung jawab. Memimpin tidaklah sama dengan mengelola (*manage*). Walaupun beberapa *entrepreneur* adalah seorang pemimpin dan beberapa pemimpin adalah *entrepreneur*, memimpin dan mengelola bukanlah merupakan aktivitas yang identik. Kepemimpinan adalah bagian dari manajemen. Pengelolaan (*manage*) adalah bidang yang lebih luas dibandingkan memimpin dan dipusatkan pada masalah perilaku maupun non perilaku. Kepemimpinan terutama ditekankan pada isu perilaku. Sosok Kiai Ghofur bukanlah sosok yang “dingin” terhadap santrinya. Ia senantiasa merespons aspirasi dari bawahannya (santrinya) dalam pengembangan pendidikan di pesantrennya. Termasuk memberikan pembelajaran kepada para santri, bahwa betapa pentingnya pendidikan *entrepreneurship* itu. Sebagaimana penuturan Ahmad Suyuti berikut ini.

Kiai Ghofur sering menuturkan, pendidikan kewirausahaan itu penting. Supaya tidak menjadi pengangguran. Silahkan jadi Kiai, tapi harus punya pekerjaan yang mumpuni. Bahkan ada istilah bahwa Pendidikan adalah mata uang yang berlaku di semua negara. Maksudnya dengan pendidikan, kita sudah mempunyai separuh modal dalam menghadapi tantangan zaman yang semakin pelik, tinggal bagaimana kita mengasah dan mengembangkan potensi yang ada pada diri kita. Setiap orang tentu menginginkan kehidupan yang layak dan lebih baik. Untuk mewujudkan hal itu adalah dengan mengenyam pendidikan sebagai mana mestinya. Karena itu, semakin tahun

bekerja di pabrik atau pun di perusahaan sesuai dengan bidang keterampilan dan keahliannya yang diajarkan selama duduk di bangku sekolah. Namun, ironisnya adalah jumlah lapangan pekerjaan dengan jumlah lulusan sekolah kejuruan tersebut tidaklah sebanding. Hal ini tentu menimbulkan persaingan yang ketat di antara mereka. Misalnya saja, mayoritas perusahaan ataupun pabrik di Indonesia menerapkan sistem kontrak terhadap buruhnya, ya meskipun masih ada sebagian perusahaan yang mau mengangkat sebagai karyawan tetap, tetapi jumlahnya tidaklah banyak. Celakanya lagi perusahaan yang menerapkan sistem kontrak membatasi usia pekerja atau buruhnya sampai usia maksimal 25 tahun. Keadaan seperti ini tentu bagaikan dua sisi mata uang yang berbeda. Di satu sisi, keadaan tersebut membuka peluang bagi lulusan baru untuk dapat bekerja di perusahaan tersebut menggantikan pekerja terdahulunya yang masa kontrak kerjanya sudah habis. Namun, di sisi yang lain bagi para mantan pekerja atau buruh yang sudah melampaui usia 25 tahun dan belum menjadi karyawan tetap akan menjadi masalah tersendiri bagi mereka. Jika kita hitung-hitungan secara matematis, katakanlah usia lulusan sekolah kejuruan tersebut adalah 19 tahun maka cuma ada waktu kurang lebih 6 tahun bagi mereka untuk dapat bekerja di perusahaan, dengan catatan sistem kerja kontrak. Lalu bagaimana dengan mereka yang usianya sudah melampaui angka 25 tahun?

Beberapa macam kurikulum pendidikan di antaranya adalah kurikulum formal, informal, dan non formal. Kurikulum formal mencakup kegiatan di kelas dan bersifat terencana, Kurikulum non formal terdiri atas aktifitas-aktifitas yang juga direncanakan akan tetapi tidak berkaitan langsung dengan pelajaran akademis dikelas, dan keberadaan kurikulum ini dipandang sebagai pelengkap (*suplemen*) kurikulum formal. Di samping kurikulum-kurikulum tersebut, terdapat juga kurikulum tersembunyi (*hidden curriculum*), sebagaimana yang telah disebutkan di atas. Kurikulum ini antara lain berupa aturan-aturan tidak tertulis dikalangan siswa.

Hal ini menunjukkan bahwa *hidden curriculum* tidak direncanakan oleh pesantren dalam menjalankan berbagai programnya serta tidak ditulis dan dibicarakan oleh para pendidik (guru). Kurikulum ini murni usaha santri dalam mengembangkan potensi dalam dirinya baik itu berkonotasi positif maupun negatif. Dalam hal ini, santri berperan sebagai perencana dan pelaku yang berhak akan masa depan yang dia inginkan, dengan kata lain santri sebagai penentu keberhasilan dalam hidupnya.

Hidden curriculum juga dapat didefinisikan sebagai kurikulum yang berorientasi masa depan. Sebab bila dikaitkan dengan kurikulum pendidikan Islam,⁴⁹ terdapat kesamaan dalam segi tujuannya, yaitu kurikulum pendidikan Islam merupakan rencana kegiatan bukan aktivitas.

⁴⁹Kurikulum pendidikan Islam mengandung makna sebagai suatu rangkaian program yang mengrahkan kegiatan belajar mengajar yang terencana dengan sistematis dan berarah tujuan, dalam definisi luas, maka kurikulum pendidikan Islam berisikan materi yang untuk pendidikan seumur hidup (long life education). Ibid., 117.

tujuan yang berdiri sendiri, melainkan dipersatukan secara integral dengan tujuan pendidikan pesantren secara keseluruhan, tujuan pesantren pada umumnya yaitu mencetak ulama yang intelek bukan intelek yang sekedar tahu agama, di samping itu pesantren juga bertujuan membentuk manusia yang alim, salih, dan berguna untuk masyarakat dan bangsa.

Seluruh bentuk kegiatan di pondok modern yang bersistem madrasah dan berjiwa pesantren ini, saling terkait dan saling mendukung, sebagaimana “*prinsip integrasi*” yaitu “semua yang ada dipondok ini sengaja diciptakan untuk pendidikan”. Begitu juga dengan “*al-muḥāfazah ‘alā al-qadīm al-ṣāliḥ wa al-akhdhu bi al-jadīdi al-aṣlah*” (mempertahankan tradisi lama yang baik serta masih relevan dan mengambil tradisi-tradisi baru yang di anggap lebih baik).

Salah satu keunggulan yang dimiliki oleh lembaga pesantren adalah dari segi penerapan sistem asrama. Asrama memberikan berbagai manfaat antara lain: interaksi antara murid dengan guru bisa berjalan secara intensif, memudahkan kontrol terhadap kegiatan santri, pergesekan sesama murid yang memiliki kepentingan sama dalam mencari ilmu, menimbulkan stimulus/rangsangan belajar dan memberi kesempatan dalam pembiasaan. Dengan demikian, kurikulum tersembunyi (*the hidden curriculum*) adalah kurikulum yang tidak direncanakan, sehingga dengan adanya *hidden curriculum* yang diterapkan kepada masing-masing santri, maka akan dapat menunjang mutu pendidikan mereka.

Dalam proses pengembangan pendidikan, pesantren lebih mengedepankan pendidikannya ke arah tujuan pokok pendidikan pesantren, yaitu “*Tafaqquh fi ad-Dīn*”, dengan mengedepankan *uswāṭun ḥasanah*, pendidikan mental, *attitude*, dan disiplin, guna mencetak ulama yang intelek dan tokoh masyarakat dengan menerapkan sistem belajar yang efektif dan efisien, khususnya pendidikan sebagai berikut:

1. Menanamkan Karakter *Entrepreneurship* Kepada Para Santri

Entrepreneurship kini merupakan hal yang sangat penting diketahui oleh setiap orang. *Entrepreneurship* juga tidak hanya berfokus pada proses memproduksi dan mendistribusikan barang atau jasa semata, namun kini yang terpenting adalah penanaman karakter *entrepreneurship* itu sendiri, baik untuk diaplikasikan dalam dunia usaha yang sesungguhnya atau mengaplikasikan karakter *entrepreneurship* ke dalam kehidupan sehari-hari. Hal tersebutlah yang menjadi landasan mengapa karakter *entrepreneurship* begitu penting untuk ditanamkan kepada seseorang khususnya dalam menghadapi persaingan dunia kerja yang begitu kompleks. Akan lebih baik apabila penanaman karakter *entrepreneurship* tersebut ditanamkan sedini mungkin kepada seseorang dan secepatnya untuk diterapkan. Oleh sebab itu, Kiai Ghofur beralasan bahwa tidak semua santri lulusan Pondok Pesantren Sunan Drajat bisa menjadi kiai, yang ujungnya hanya *ngopeni* (memelihara) pesantren saja. Untuk itu, setiap lulusan Pondok Pesantren Sunan Drajat setidaknya memiliki

dapat mewujudkan kesejahteraan masyarakat, *Kedua*, pendidikan *entrepreneurship* dapat mengatasi permasalahan secara massal terhadap banyaknya angka pengangguran dan kemiskinan di negara ini. Di samping itu, dapat juga dijadikan pijakan sebuah tangga menuju impian yang dimiliki oleh setiap warga, agar mencapai kemandirian finansial, serta membangun kemakmuran bersama, *Ketiga*, dengan pendidikan *entrepreneurship*, *out put* yang dihasilkan akan mengantarkan para lulusan ke dunia pasar kerja.⁵³ Oleh karena itu, sangat penting sekiranya dalam dunia pendidikan berinovasi untuk mengimplementasikan model pendidikan *entrepreneurship* secara menyeluruh. Selain itu, di dalamnya juga disiapkan mualimin-mualimat dan termasuk di dalamnya juga disiapkan menjadi seorang *entrepreneur*, sehingga tidak mengalami kesulitan untuk mencari pekerjaan. Ia juga memberikan contoh bahwa ada juga santri yang menjadi karyawan pondok. Hal ini dilakukan oleh Kiai Ghofur agar selepas dari Pondok Pesantren Sunan Drajat mereka bisa mandiri atau tidak menjadi pengangguran, meskipun juga statusnya menjadi mualimin-mualimat atau pendidik di masyarakat.

Selain itu, Kiai Ghofur juga ingin mendobrak tradisi malas bekerja yang biasa menjadi wacana pada sebagian kalangan pesantren selama ini. Misalnya, ada sebagian kalangan pesantren yang mengatakan bahwa seorang kiai itu tugasnya hanya mengajar santri

⁵³Kompas, edisi Selasa, 3 Nopember 2009 dalam Tim Pengembang Kurikulum Sekolah, “*Model Pendidikan Entrepreneurship Menyiapkan Generasi 1*.”

di pesantren saja, pengajian saja, ceramah saja, soal rezeki itu sudah ada catatannya (yang mengatur), dan sebagainya. Padahal pendapat tersebut adalah salah adanya. Kiai Ghofur mendobrak pemahaman yang salah, meskipun seseorang bisa menjadi kiai, tetapi harus memiliki pekerjaan yang layak, yang bisa menopang ekonomi keluarga, pekerjaan yang bisa menopang pembiayaan pesantren, pekerjaan yang bisa membuat orang lain bisa menikmati hasil usahanya, dan sebagainya. Sehingga ke depan nanti para santrinya tidak menjadi kiai yang tidak selalu menggantungkan hidupnya pada kepada belas kasih atau pemberian orang lain. Tetapi justru berusaha keras sekuat tenaga, agar mampu member kepada orang lain. Bukankah seorang muslim dituntut untuk selalu memberi, bukan malah sebaliknya menunggu belas kasih atau menunggu pemberian dari orang lain. Oleh sebab itu, tradisi bermalas-malasan dalam bekerja atau menjadi pengangguran harus dicampakkan dari jiwa para santrinya. Hal yang demikian, relevan dengan istilah *entrepreneurship* dalam kajian Islam digunakan dengan istilah kerja keras, kemandirian (*biyadihi*), dan tidak mudah putus asa.⁵⁴ Oleh karena itu sebagai pijakan semangat untuk bekerja keras dan penuh dengan kemandirian, sebagaimana ḥadīth Nabi yang diriwayatkan oleh Bukhari berikut:

⁵⁴ Omar Aidit Ghazali, *Reading in the Concept and Methodology of Islamic Economics*, (Pelanduk, Publicatons), 1989, Misbah Oreibi, *Contribution of Islamic Thought to Modern Economics: Proceedings of Thr Economics, Seminar Held Jointly by al-Azhar University and The International Institute of Inslamic Thought*, Cairo, 1988/1409 (Cairo: International Institute of Islamic Though, 1977), 214.

pengusaha saja, tetapi bisa juga dimiliki oleh setiap orang yang memiliki jiwa aktif, kreatif, dan inovatif untuk terus menggali ide-ide baru. Intinya para santri dididik untuk menjadi seorang wirausahawan atau *entrepreneur*, sehingga mereka akan memiliki karakter wirausahawan yang baik. Karakter kewirausahaan ini diharapkan ada pada setiap santri yang menyukai perubahan, pembaharuan, kemajuan dan tantangan zaman ke depan.

Pendidikan *entrepreneurship* di Pondok Pesantren Sunan Drajat merupakan kerangka pendidikan yang mengarahkan peserta didik untuk bisa cepat dalam memahami dan menelisik kebutuhan sosial sekitar. Seorang santri diharapkan dapat menggali potensi dirinya sedemikian mendalam dan serius, karena setiap santri yang ada pasti memiliki potensi beragam yang tidak bisa disamakan setiap individunya.

Paparan di atas, penulis melihat bahwa pendidikan *entrepreneurship* di Pesantren Sunan Drajat secara sederhana berorientasi untuk menyiapkan individu-individu dengan kesiapan jasmani maupun rohani, menjadi orang-orang yang bergerak di dunia usaha yang mempunyai usaha kerja berbentuk perusahaan atau sejenisnya. Di samping itu, pendidikan *entrepreneurship* di Pesantren Sunan Drajat bertujuan untuk membekali individu-individu agar menjadi tangguh, siap bertarung dengan perubahan zaman dengan segala tantangannya. Dengan kata lain, seseorang dikatakan sebagai *entrepreneurship* yang sukses, jika memiliki kompetensi

entrepreneurship yang tangguh dan unggul.⁶⁵ Dengan memiliki jiwa santri yang *entrepreneur*, yakni seorang santri yang berjiwa berani mengambil resiko untuk membuka usaha dalam berbagai kesempatan. Berjiwa berani mengambil resiko, artinya bermental mandiri dan berani memulai usaha, tanpa diliputi rasa takut atau cemas sekalipun dalam kondisi tidak pasti. Pikirannya selalu berusaha mencari, memanfaatkan, serta menciptakan peluang usaha yang dapat memberikan keuntungan. Resiko kerugian merupakan hal biasa, karena mereka memegang prinsip bahwa faktor kerugian pasti ada. Bahkan, semakin besar pula keuntungan resiko kerugian yang bakal dihadapi, semakin besar pula peluang keuntungan yang diraih. Tidak ada istilah rugi selama seseorang melakukan usaha dengan penuh keberanian dan penuh perhitungan. Hal ini sebagaimana karakteristik *entrepreneurship* terdapat unsur kalkulatif yakni, dalam dunia bisnis terdapat berbagai faktor sebagai realitas yang amat kompleks untuk mempengaruhi dan menentukan kegiatan bisnis. Seperti halnya faktor organisatoris manajerial, teknologis sampai politik sosial-kultural. Bisnis adalah aktivitas berupa jasa, dan industri guna memaksimalkan nilai keuntungan, yang di dalamnya mengandung risiko. Sebagai pengusaha muslim, segala risiko tersebut harus sudah masuk dalam kalkulasi bisnisnya dengan berprinsip pada al-Qur'an:

⁶⁵ Suyana, *Kewirausahaan, Pedoman, Kiai Praktis: Kiai dan Proses menuju Sukses* (Jakarta: Salemba Empat, 2008), 18.

tetapi dapat diimplementasikan, setelah melalui tahap *exploring*, *inventing* dan *choosting*. Cara berfikir dan bertindak inilah yang akhirnya menjadikan seseorang inovatif.

Selain itu, penanaman karakter *entrepreneurship* dapat ditumbuhkan melalui penerapan nilai-nilai *entrepreneurship* di lingkungan pesantren tersebut. Setiap warga pesantren mulai dari pimpinan, guru atau ustad, karyawan dan santri harus konsisten terhadap karakter *entrepreneurship*, agar menjadi perilaku kehidupan sehari-hari, sehingga pada akhirnya santri akan terbiasa dengan pola kehidupan yang sesuai dengan karakter *entrepreneurship*.

Paparan di atas, bahwa pendidikan *entrepreneurship* di Pondok Pesantren Sunan Drajat tidak harus selalu berkaitan dengan bagaimana mendirikan sebuah usaha. Pendidikan *entrepreneurship* di Pondok Pesantren Sunan Drajat adalah memberikan semangat pada santri untuk kreatif dalam mengerjakan sesuatu hal, terutama bidang usaha mandiri atau *entrepreneurship*, sehingga strategi pendidikan sedemikian ini menuntut peserta didik untuk bisa produktif sesuai dengan bidang usaha yang mereka geluti.

Lebih jauh lagi penulis jelaskan, bahwa pendidikan *entrepreneurship* di Pondok Pesantren Sunan Drajat secara formal yang terkait dengan kurikulum *entrepreneur* itu tidak ada, dan tidak terkonsep atau terstruktur seperti kurikulum di pendidikan formal, tetapi pada prinsipnya para santri setiap hari sudah tahu dan melihat

memberi landasan sistem. Unsur *kedua*, santri,⁷⁷ yakni para murid yang belajar pengetahuan keislaman dari kiai. Unsur ini sangat penting karena merupakan sumber daya manusia yang mendukung keberadaan pondok pesantren. Unsur *ketiga*, pondok,⁷⁸ atau asrama yang disediakan oleh seorang kiai, untuk mengakomodasi para santrinya. Unsur *keempat*, adalah pengajaran kitab-kitab Islam klasik, dan unsur *kelima*, masjid, sebagai pusat kegiatan. Dengan demikian, pondok pesantren merupakan kompleks perumahan yang meliputi rumah kiai dan keluarganya, beberapa pondok, dan ruang belajar termasuk masjid.

Selain unsur di atas, maka unsur dominan dalam kehidupan sebuah pondok pesantren adalah irama kiai dalam mengatur perkembangan dan kelangsungan kehidupan pondok pesantren dengan keahlian, kedalaman ilmu, karismatik, dan ketrampilannya, sehingga terkesan sebuah pondok pesantren tidak memiliki manajemen pendidikan yang rapi. Tetapi, di sisi lain, kiai mengasumsikan adanya kepemimpinan moral dan spiritual yang berskala besar, termasuk

⁷⁷ Santri merupakan unsur terpenting bagi pesantren. Langkah pertama dalam membangun pesantren adalah keberadaan santri yang datang dan belajar, serta tinggal menetap di rumah seorang yang alim. Santri itu sendiri terdiri dari dua kelompok yaitu, santri kalong dan santri mukim. Santri kalong adalah bagian dari santri yang tidak menetap di pesantren. Sedangkan santri mukim adalah santri yang menetap di pesantren dan biasanya berasal dari daerah jauh.

⁷⁸ Istilah pondok berasal dari bahasa Arab, yaitu *funduk*, yang berarti hotel, penginapan, asrama. Dengan demikian, pondok juga mengandung arti tempat tinggal. Dalam dunia pesantren, pondok merupakan unsur yang sangat penting karena berfungsi sebagai asrama dimana para santri tinggal bersama dan belajar di bawah bimbingan kiai, dan sekaligus sebagai pembeda dengan lembaga pendidikan yang berlangsung dengan lembaga pendidikan yang berlangsung di masjid, surau atau langgar. Di dalam pondok, para santri patuh dan taat pada peraturan-peraturan yang telah ditetapkan, ada kegiatan tertentu yang harus dilaksanakan oleh santri. Ada waktu belajar, salat, makan, olah raga, tidur, istirahat dan sebagainya.

maupun wanita menganggap bahwa kiai merupakan “sumber pokok” dari segala kepemimpinan dan wewenangnya, bahkan, kepatuhan dan *ta’zim* kepada kiai merupakan esensi utama yang ditanamkan dalam diri santri. Di samping itu, adanya rasa percaya penuh terhadap dirinya sendiri, baik dalam masalah ritual maupun dalam bidang manajemen kepemimpinannya. Sikap patuh serta *tawaḍu’* merupakan fundamen dan modal yang kuat bagi para santri, dalam membawa dirinya untuk memperoleh keberhasilan menuntut ilmu karena dengan sikap patuh terhadap kiai sebagai pendidik, akan tercermin sikap disiplin terhadap segala sesuatu, karena mereka mendapat pengawasan selama 24 jam dari para pengasuhnya.

Corak atau warna pendidikan di Pondok Pesantren Sunan Drajat sangat ditentukan oleh pola kepemimpinan Kiai Ghofur. Sebab pola kepemimpinannya sangat berperan penting dalam menentukan lancar tidaknya berbagai kegiatan belajar, atau berputarnya bisnis yang dijalankan pesantren, dan sebagainya. Dalam memimpin lebih dari 9000 santri pasti bukan pekerjaan mudah. Meskipun Kiai Ghofur dapat menjalaninya tanpa melalui pendidikan khusus manajemen. Ia hanya dipandu semangat ingin melahirkan manusia Indonesia yang memiliki *welas asih* kepada rakyat, jujur, dan satu antara kata dan perbuatan, sehingga kelak para santrinya dapat memimpin di pemerintahan atau di tengah-tengah masyarakat dengan baik.

Berdasarkan penuturan Gus Iwan tersebut, bahwa dalam pengelolaan perusahaannya, misalnya bidang peternakan sapi, kambing, dan bebek tersebut dilakukan oleh karyawan santri dan masyarakat yang ada di sekitar Pondok Pesantren Sunan Drajat. Untuk manajemen waktu bekerja, baik santri karyawan maupun warga masyarakat yang bekerja tersebut, disesuaikan dengan pengelolaan peternakan masing-masing yang tidak mengikat waktu. Seperti halnya manajemen perusahaan lainnya, misalnya pabrik pupuk, pabrik air kemasan, dan sebagainya. Biasanya di mulai dari pukul 08.00 WIB sampai dengan pukul: 16.00 WIB. dan istirahatnya 12.00 WIB-13.00 WIB. Tetapi pekerjaan pengelolaan peternakan tersebut, asal saja urusannya beres, baik itu segi pemberian makanan, kebersihan, perawatan, dan sebagainya telah beres, maka pekerjaan itu dianggap sudah mencukupi. Namun demikian, baik karyawan santri maupun karyawan masyarakat tersebut, mereka dituntut untuk selalu memantau peternakan tersebut, dalam arti bahwa berhasil dan tidaknya peternakan tersebut menjadi tanggung jawab mereka.

Uraian di atas, memberikan penjelasan bahwa pendelegasian wewenang merupakan pemberian sebagian pekerjaan atau wewenang oleh delegator, dalam hal ini adalah Kiai Ghofur kepada *delegate* atau bawahannya untuk dikerjakannya atas nama delegator. Hal ini sebagaimana gaya kepemimpinan situasional dari Hersey and Blanchard dalam Veithzal Rivai, bahwa seorang pemimpin harus menyesuaikan

responnya menurut kondisi atau tingkat perkembangan kematangan, kemampuan, dan minat bawahan dalam menyelesaikan tugas-tugasnya. Tingkat kematangan bawahan, diartikan sebagai tingkat kemampuan karyawan untuk bertanggung jawab dalam bentuk kemauan. Berdasarkan tingkat kematangannya, menurut Hasey dan Blancard ada empat yaitu: (1) karyawan yang tidak mampu dan tidak mau, (2) bawahan yang tidak mau, tetapi mau, (3) bawahan yang mampu, tetapi tidak mau, dan (4) bawahan yang mampu dan mau. Untuk tingkat bawahan dengan kemampuan dan kemauan yang tinggi, maka gaya kepemimpinan yang sesuai adalah gaya “delegasi” karena dengan gaya delegasi ini, kiai sedikit memberi pengarahan maupun dukungan, karena dianggap sudah mampu dan mau melaksanakan tugas tanggung jawabnya. Mereka diperkenankan melaksanakan sendiri dan memutuskannya tentang bagaimana, kapan, dan di mana pekerjaan mereka harus dilaksanakan.⁸⁵ Adapun fokus pendelegasian adalah hasil kerja yang diharapkan tercapai, dalam upaya menggapai sasaran atau tujuan akhir dari organisasi. Selain itu, pendelegasian dilaksanakan dengan sikap hormat yang didasarkan atas penghargaan dan kesadaran terhadap diri sendiri sebagai sesuatu yang "berharga", serta memperhatikan harga diri dan kehendak bebas orang lain, di mana setiap pekerja dipandang sebagai subjek, dan bukan objek kerja. Oleh sebab itu, pendelegasian

⁸⁵ Veithzal Rivai, *Pemimpin dan Kepemimpinan dalam Organisasi* (Jakarta: Radja Grafindo Persada, 2012), 271

menghasilkan atau melibatkan harapan-harapan yang meliputi bidang berikut antara lain: (1) menekankan pada tercapainya hasil-hasil yang didambakan atau diinginkan pada waktu ke depan yang telah ditentukan, (2) pendelegasian menyatakan dengan tegas tentang apa yang harus dicapai, bukan bagaimana mencapainya, di mana fokus utama diarahkan kepada hasil produksi dari badan usaha yang dikelola oleh Pondok Pesantren Sunan Drajat, (3) pendelegasian memberikan tugas, wewenang, hak, tanggung jawab, kewajiban membuat atau memberi laporan pada awal tugas, dalam tugas, dan akhir tugas untuk diketahui dan dievaluasi oleh pemimpinnya dalam hal ini Kiai Ghofur. Selain itu, pendelegasian wewenang yang dilakukan oleh Kiai Ghofur menyangkut adanya sumber-sumber daya, antara lain sumber daya manusia, keuangan, teknis, atau organisasi yang dapat dipakai seseorang untuk menyelesaikan tugas yang didelegasikan kepadanya.

Dengan demikian, pendelegasian menyatakan patokan yang akan digunakan untuk menilai hasil atau prestasi akhir, yang diwujudkan dengan adanya tanggung jawab dan pertanggungjawaban kerja yang dapat dilakukan dengan membuat atau memberi pelaporan pada awal tugas, dalam tugas, dan akhir tugas untuk diketahui dan dievaluasi oleh Kiai Ghofur kembali. Dari pola kepemimpinan melalui pendelegasian wewenang ini, santri yang mendapatkan tugas atau wewenang dari Kiai Ghofur tersebut bisa mendapatkan

pendidikan *entrepreneurship*, agar di kemudian hari mereka menjadi kiai sekaligus pengusaha yang sukses.

Pendelegasian hanya akan berfungsi secara efektif, apabila pemimpin memahami dan mengambil sikap yang tepat terhadap pendelegasian itu. Oleh sebab itu, sebagai seorang pemimpin tertinggi di pesantrennya, Kiai Ghofur bertanggung jawab penuh atas tugas yang didelegasikan dengan memberi dukungan penuh kepada bawahan dengan memenuhi apa yang dibutuhkan dalam menjalankan tugas-tugas tersebut. Ia mendelegasikan tugas dan bertanggung jawab kepada setiap pelaksanaan tugas, atas hasil kerja yang telah diperlihatkannya. Selain itu, kiai juga mendelegasikan tugas mutlak dan bertanggung jawab penuh, atas sukses atau gagalnya suatu pelaksanaan kerja, serta segala konsekuensi yang ditimbulkan oleh setiap bawahannya (santrinya). Dari sinilah yang menjadi tolok ukur bahwa kepemimpinan itu dikatakan sebagai kepemimpinan yang efektif. Hal ini relevan dengan pendapat Maxwell dalam Muhaimin, bahwa dalam menilai efektifitas kepemimpinan dari sisi proses yang akan melahirkan tingkatan-tingkatan dalam kepemimpinan yakni, (1) *level 1*, pemimpin karena hal-hal yang bersifat legalitas, (2) *level 2*, pemimpin yang memimpin dengan kecintaannya, pada tingkatan ini sudah memimpin orang, bukan pekerjaan, (3) *level 3*, pemimpin yang berorientasi pada hasil, sehingga lebih meningkatkan pada aspek prestasi, (4) *level 4*, menumbuhkan pribadi-pribadi dalam organisasi

pesantren yang dimotori oleh Kiai Ghofur. Dalam hal ini, Kiai Ghofur bertugas dan bertanggung jawab untuk menumbuhkembangkan jiwa dan karakter *entrepreneurship* para santri melalui program-program nyata, sehingga para santri dapat menjadi pencipta lapangan kerja. Program ini dimaksudkan untuk memfasilitasi para santri yang mempunyai minat dan bakat kewirausahaan untuk memulai berwirausaha dengan basis ilmu pengetahuan dan teknologi yang dipelajarinya. Selain itu, tujuan dari program ini adalah meningkatkan kecakapan dan keterampilan para santri khususnya *sense of business*, sehingga akan tercapai wirausaha-wirausaha muda yang potensial, menumbuhkan wirausaha-wirausaha baru yang berpendidikan pesantren, serta membangun jejaring bisnis antara pelaku bisnis terutama wirausaha pemula dengan para pengusaha yang sudah mapan. Sedangkan manfaat yang bisa dirasakan oleh para santri adalah memberikan kesempatan untuk meningkatkan kemampuan *soft skill* dengan terlibat langsung pada kondisi dunia kerja, dan mengasah jiwa wirausaha, serta menumbuhkan jiwa bisnis sehingga memiliki keberanian untuk memulai usaha. Hal di atas, sebagaimana didukung oleh penuturan Muhammad Yunus berikut ini.

Sering pak... dan ini menjadi program khusus pesantren ini. Pelatihan *entrepreneurship* manfaatnya banyak sekali, melatih para santri secara bertahap agar memiliki kompetensi kewirausahaan dan bisnis. Selain itu, agar dapat meningkatkan kecakapan dan semangat *entrepreneurship* pribadi seseorang sebagai santri, sehingga mampu mengembangkan aktivitas, baik individual maupun kelompok, dan dapat mengembangkan

Didirikannya SMK Sunan Drajat oleh Kiai Ghofur, dikarenakan lulusan SMK dituntut memiliki keahlian tertentu sesuai dengan bidang keahlian dari jurusan yang ada. Selain itu, secara khusus SMK Sunan Drajat merupakan lembaga pendidikan kejuruan yang memiliki tujuan, yaitu (1) menyiapkan peserta didik agar menjadi manusia yang produktif, mampu bekerja mandiri, mengisi lowongan kerja yang ada, (2) menyiapkan peserta didik agar mampu memilih karir, ulet, gigih dalam berkompetensi dan beradaptasi, (3) membekali peserta didik dengan ilmu pengetahuan, dan seni agar mampu mengembangkan diri dikemudian hari, (4) membekali peserta didik dengan kompetensi-kompetensi yang sesuai dengan program keahlian yang dipilih. Tujuan Kiai Ghofur bahwa mereka para alumni pesantren yang dipimpinya setelah mereka pulang ke rumah masing-masing, maka mereka akan memiliki pekerjaan, dan tidak menjadi pengangguran. Sebagaimana visi yang ada di lembaga SMK Sunan Drajat sebagai lembaga pendidikan yang unggul, profesional dan ber-*al-akhlaq al-karimah*. Adapun misinya adalah mengembangkan pembelajaran dengan orientasi *life skill*, mengedepankan kemampuan intelektual, berwawasan global, berintegrasi sosial dan berorientasi pasar, berakar budaya lokal mencapai *al-akhlaq al-karimah*.

Pada era persaingan global yang melanda dunia saat ini, eksistensi mata pelajaran *entrepreneurship* di SMK menjadi sangat penting. Persaingan dunia kerja di negara berkembang seperti halnya

mencetak santri yang mandiri atau menjadi *entrepreneur*, sebab di sana ada mata pelajaran tentang *entrepreneurship*.

Selain itu, untuk memenuhi keinginan masyarakat dan kebutuhan pasar, maka dibukalah SMK Sunan Drajat dengan berbagai jurusan yang ada antara lain: Teknik Sepeda Motor, Teknik Kendaraan Ringan, Teknik Elektronika Industri, Teknik Komputer dan Jaringan, Agribisnis Tanaman Pangan dan Holtikultura, Akuntansi Multimedia, Busana Butik, Teknik Pemesinan, dan Nautika Kapal Niaga. Adapun untuk pengembangan dalam proses pembelajaran di SMK tersebut telah disiapkan sarana dan prasarana, yang meliputi: Bengkel Otomotif, Bengkel Teknik Pemesinan, Bengkel Elektronika Industri, Ruang Tata Busana, Laboratorium Komputer, Laboratorium Fisika, Laboratorium Kimia, Laboratorium IPA, Laboratorium Bahasa, Laboratorium Multimedia, Sarana Olahraga, Studio Televisi dan Radio.

Berkaitan dengan penyampaian pembelajaran *entrepreneurship* di SMK yang menjadi mata pelajaran wajib sebagaimana pernyataan Kiai Ghofur, yakni dapat membekali siswa agar mampu hidup mandiri, dan dapat menciptakan pekerjaan yang dapat menghasilkan pendapatan. Sebab tujuan umum pembelajaran *entrepreneurship* tersebut, jelas bahwa metode pembelajaran yang digunakan untuk menyampaikan materi pembelajaran sudah tentu tidak sekedar

ceramah, di mana guru terlalu aktif mendominasi pembicaraan di kelas.

Selain dari itu, untuk membekali siswa agar mampu mengelola usaha mandiri tidak hanya dibutuhkan penguasaan terhadap pengetahuan, tetapi juga perubahan sikap dan keterampilan wirausaha yang memadai. Pendidikan *entrepreneurship* dalam dunia pesantren, identik dengan pembahasan tentang pembaharuan dalam sistem pendidikan pesantren sebagai bagian dari pembaharuan pendidikan Islam. Hal ini bisa dilihat dalam penelitian Dawam Rahardjo “Pesantren dan Pembaharuan” yang memberikan penjelasan bahwa berbicara pesantren dalam konteks *entrepreneurship*, menuntut pemahaman terhadap fenomena perkembangan abad mutakhir yang menghendaki adanya suatu sistem pendidikan yang komprehensif. Karena perkembangan masyarakat dewasa ini, menghendaki adanya pembinaan anak didik yang dilaksanakan secara seimbang antara nilai dan sikap, pengetahuan, kecerdasan dan keterampilan (*vocational*), serta kemampuan komunikasi dan kesadaran akan ekologi lingkungannya.⁹¹

Hal senada, mata pelajaran *entrepreneurship* disajikan di SMK Sunan Drajat dengan maksud agar siswa memiliki pengetahuan dan kemampuan, untuk mengelola usaha mandiri dengan manajemen

⁹¹M. Dawam Rahardjo, *Pesantren dan Pembaharuan* (Jakarta: LP3ES, 1974) dalam pengantar buku ini beliau juga mengemukakan bahwa pendidikan model seperti ini merupakan suatu syarat untuk proses pemberdayaan yang akan mempersiapkan seorang warga agar melakukan suatu pekerjaan yang menjadi mata pencahariannya dan berguna bagi masyarakatnya.

Pondok Pesantren Sunan Drajat, selain mendidik para santri agar ahli dalam bidang keagamaan, mereka juga dididik agar bisa bekerja di tengah-tengah masyarakat setelah tamat dari pesantren tersebut. Salah satu pendidikan tersebut adalah memberikan lahan kesempatan kepada para santri untuk bekerja di perusahaannya antara lain dalam bidang usaha Usaha Koperasi Pondok Pesantren Sunan Drajat dan Smesco Mart, Usaha Pengolahan Jus Mengkudu, Usaha Pembuatan Air Minum Kemasan “Aidrat”, Usaha Pembuatan Pupuk, Usaha Peternakan Sapi, Kambing, dan Bebek, Usaha Penggergajian, Pengolahan Kayu, dan Permebelan, Usaha Kerajinan dari Limbah Kulit, Usaha Pembuatan Pakan Ikan dan Ternak, Usaha Kerajinan Kayu “Kapal Layar Mini”, Usaha Pembuatan Madu Asma’ “Tawon Bunga”, Usaha Pembuatan Minyak Kayu Putih “Bintang Cobra”, Usaha Bordir dan Konveksi, Pengadaan Radio Persada FM dan SDTV, Usaha Travel Haji dan Umrah, Usaha Persewaan Mobil dan Alat-Alat Berat, Usaha Pengolahan Oli Bekas, (18) Usaha Pembuatan Bakso Nurjat (Nur Sunan Drajat) dan Restoran Jasudra (Jasa Sunan Drajat) di Malaysia, dan sebagainya.

Lahan kesempatan kerja di sini, dimaknai sebagai lapangan pekerjaan atau kesempatan yang tersedia untuk bekerja akibat dari suatu kegiatan ekonomi, atau produksi dari perusahaan-perusahaan yang dimiliki oleh Pondok Pesantren Sunan Drajat. Hal ini dimaksudkan agar para santri setelah lulus di pesantren tersebut,

mereka akan memiliki pengalaman dan kemampuan bekerja, sehingga tidak menjadi pengangguran. Di samping sebagai peningkatan mutu pendidikan pesantren, dengan mengambil keuntungan melalui unit-unit⁹³ yang menghasilkan keuntungan dari penjualan produk-produk, baik dari barang maupun jasa.⁹⁴ Hal ini tentu saja tidak mengganggu kegiatan belajar mereka di pesantren tersebut, karena waktu bekerja yang dilakukan oleh para santri tersebut disesuaikan dengan waktu belajar mereka. Oleh sebab itu, umumnya pekerjaan yang mereka lakukan adalah bersifat temporer. Maksudnya adalah kesempatan kerja yang memungkinkan para santri bekerja dalam waktu yang relatif singkat, kemudian menganggur untuk menunggu kesempatan kerja yang baru lagi.

Dalam hal ini, penulis misalkan sebagai pegawai lepas pada perusahaan yang di miliki oleh Pondok Pesantren Sunan Drajat, di mana pekerjaan mereka tergantung pesanan. Meskipun demikian, lahan kesempatan kepada para santri untuk bekerja di perusahaan yang dimiliki oleh Pondok Pesantren Sunan Drajat ini adalah bagian dari strategi pendidikan *entrepreneurship*, yakni sebuah pendidikan yang tidak hanya sekedar teori saja, tetapi juga praktik mengalami

⁹³Unit-unit usaha ini dilaksanakan, di samping sebagai lahan mata pencaharian, juga merupakan pengasahan ketrampilan dan pengalaman bagi para santri, ketika mereka terjun di masyarakat. Untuk itu, usaha-usaha semacam ini harus dikelola dengan menggunakan manajemen yang baik, sebagaimana layaknya perusahaan yang melibatkan tenaga-tenaga profesional yang orientasinya tidak hanya berkerja dalam arti memenuhi kebutuhan sehari-hari, tetapi berorientasi pada etos kerja dan disiplin serta dedikasi yang tinggi.

⁹⁴ Tim Penyusun, *Pondok Pesantren dan Madrasah Diniyah Pertumbuhan dan Perkembangannya* (Jakarta: Departemen Agama RI Direktorat Jenderal Kelembagaan Islam, 2003), 94-95.

demikian para santri yang ada juga diberi kesempatan untuk *mengaji* sesuai dengan jadwal yang ada. Jadi kalau yang bekerja di unit usaha itu berlangsung setelah *mengaji*, lalu setelah di luar jam pelajaran baru ikut bekerja. Kalau waktu jam pelajaran, masyarakat yang bekerja, sehingga para santri harus ikut *mengaji*. Misalnya ketika mereka bekerja di Aidrat, diwaktu jam kerja santri, mereka harus bekerja, dan harus cakap dalam bekerja. Sebagaimana pesan dari Kiai Ghofur bahwa menjadi seorang kiai, harus kaya lebih dahulu. Untuk bisa kaya harus bekerja yang sungguh-sungguh. Begitu juga ketika diundang masyarakat untuk memberikan tausiyah atau ceramah agama, maka tidak boleh mengharap imbalan honor. Jika diberi imbalan berupa honor uang transport, maka uang tersebut tidak boleh dibelanjakan untuk dirinya sendiri, kecuali hanya sedikit saja, tetapi honor yang diperoleh dari pengajian atau ceramah agama harus digunakan untuk kepentingan agama Allah, misalnya untuk membangun pesantren. Ia memberikan contoh, misalnya dalam sehari pengajian 3 kali, honorinya 3.000.000,- menjadi 9.000.000,- kemudian digunakan untuk kepentingan sendiri, maka ini yang tidak diperbolehkan. Tetapi jika dipergunakan untuk kepentingan sendiri sekedarnya, dan sisanya dipergunakan untuk pembangunan pondok atau bahasa lain untuk memperjuangkan agama Allah, maka itu diperbolehkan. Misalnya untuk pembangunan Tk, masjid, musholla, dan sebagainya. Begitulah, yang selalu dipesankan Kiai Ghofur

kepada para santri-santrinya yakni dengan bahasa “*illa ghurfatan biyadi* (sak cawu’an/sekedarnya saja). Hanya untuk sekedar beli bensin, bukan untuk beli beras, apalagi dibelikan emas buat istrinya. Dari pesan yang disampaikan oleh Kiai Ghofur kepada para santri-santrinya berikut, dapat penulis tarik sebagai benang merah bahwa tetap semangat untuk bekerja, tetapi jangan lupa *mengaji*.

6. Mengirim Para Santri untuk Mengikuti Pelatihan Keterampilan

Strategi lain, dalam pelaksanaan pendidikan *entrepreneurship* yang dilakukan oleh Kiai Ghofur di Pondok Pesantren Sunan Drajat Lamongan adalah mengirim para santri untuk mengikuti pelatihan keterampilan kerja ke beberapa tempat pelatihan, yang diselenggarakan oleh instansi pemerintah maupun instansi swasta. Pengiriman para santri ini, didasarkan atas minat dan kemampuan santri dalam bidang keterampilan tersebut. Pada kenyataan yang terungkap seperti rendahnya tingkat kemampuan dan belum dipahaminya sistem unit usaha yang merupakan perilaku awal santri sebagai pelaksana unit usaha di pesantren. Kondisi ini dapat diatasi dengan mengadakan pelatihan-pelatihan praktis yang berhubungan langsung dengan kemampuan yang dibutuhkan santri dalam mengelola unit usaha yang dijalankannya, serta dijadikannya pesantren yang juga mempunyai kegiatan unit usaha menjadi sasaran penyuluhan sebagai pelaku utama. Dengan adanya kegiatan pelatihan praktis dan penyuluhan masuk ke pesantren, kendala-kendala

Pesantren Sunan Drajat untuk mengikuti magang di salah satu perusahaan kulit di Sidoarjo selama 3 bulan. Bermula dari pelatihan ini, maka sejak tahun 2003 sepulang mereka dari magang inilah unit usaha ini didirikan. Pengembangan diarahkan untuk memenuhi kebutuhan para santri. Aneka barang dari kulit dibuat seperti; tas, dompet, gantungan kunci, rompi dan sebagainya. Hasil kerajinan ini pernah dipamerkan di Palembang dalam rangka POPPENAS III bulan Agustus 2003, juga di Ambarawa Jawa Tengah dalam rangka Hari Pangan se-Dunia ke-23.

Dengan demikian, strategi lain pelaksanaan pendidikan *entrepreneurship* yang dilakukan oleh Kiai Ghofur di Pondok Pesantren Sunan Drajat Lamongan adalah mengirim para santri untuk mengikuti pelatihan keterampilan kerja ke beberapa tempat pelatihan yang diselenggarakan oleh instansi pemerintah maupun instansi swasta. Dengan maksud bahwa para santri dapat menguasai dan mengaplikasikan ilmu yang disampaikan dalam pelatihan tersebut, serta bisa pula mengajarkan pada santri lain, sehingga ke depan diharapkan juga mereka bisa menguasai bidang pekerjaan tersebut secara profesional.

7. Mengikutkan Para Santri dalam Pameran Produk Baru

Strategi lain pelaksanaan pendidikan *entrepreneurship* yang dilakukan oleh Kiai Ghofur di Pondok Pesantren Sunan Drajat Lamongan adalah mengikutkan para santri dalam pameran produk

baru. Di samping itu, pameran usaha ini merupakan strategi promosi yang sering digunakan oleh Kiai Ghofur untuk mengenalkan produk-produk dari perusahaan yang dikelola Pondok Pesantren Sunan Drajat. Pameran merupakan ajang untuk mengenalkan produk dan ajang untuk meningkatkan penjualan dengan menjaring konsumen sebanyak-banyaknya.

Begitu juga dalam pemilihan posisi (*positioning*) merupakan tindakan penawaran citra perusahaan, sehingga penawaran tersebut mempunyai tempat tersendiri dan bernilai dalam pandangan konsumen. Setiap membedakan dirinya secara khas dengan para pesaingnya, maka produk harus mempunyai keunikan tertentu. Karena setiap perbedaan layak diciptakan selama masih memenuhi kriteria sebagai berikut; (1) Penting (*important*), artinya perbedaan yang memberikan mamfaat dengan nilai yang cukup tinggi kepada para pembelinya yang cukup besar, (2) Khas (*distinctive*), artinya perbedaan itu tidak ditawarkan perusahaan lain, (3) Unggul (*superior*), artinya perbedaan itu unggul dan mendapatkan manfaat serta keuntungan yang sama, (4) dapat dikomunikasikan (*communicable*), (5) *Preemptiven*, artinya perbedaan itu sulit ditiru pesaing, (6) Terjangkau (*affordable*), artinya harga perbedaan itu dapat terjangkau pembeli, (7) Menguntungkan (*profitable*). Oleh karena itu, setiap perusahaan harus mampu mempromosikan

Pondok Pesantren Sunan Drajat memiliki jiwa kewirausahaan. Selain itu manfaatnya bagi pesantren tersebut cukup banyak diantaranya: (1) sebagai sarana mengenalkan produk baru; (2) mengenalkan produk dengan inovasi baru; (3) memperkuat citra perusahaan yang dikelola Pondok Pesantren Sunan Drajat (4) mengetahui informasi mengenai kompetitor produk lain; (5) dapat mensurvey pasar melalui promosi; (6) meningkatkan kualitas SDM dan *teamwork* di perusahaan yang dimiliki Pondok Pesantren Sunan Drajat.

Saat ini kegiatan pameran sering diadakan oleh perusahaan atau instansi lain, hal ini memang ada untung dan ruginya. Keuntungan adanya pameran yaitu para UKM terbantu untuk mengenalkan produknya, namun ada pula ruginya, karena tidak semua pameran ramai dikunjungi konsumen. Oleh karena itu ketika ada pameran, para santri yang mendapatkan tugas lapangan dari Kiai Ghofur, maka mereka hendaknya lebih selektif dalam memilih kegiatan pameran yang ditawarkan. Sebagaimana penuturan Sutrisno berikut ini.

Ya tidak... Sebelum mengikuti pameran, harus memperhatikan beberapa hal, misalnya mencari informasi mengenai siapa, kapan dan di mana pameran tersebut. Biasanya pameran yang diselenggarakan organisasi besar, memiliki sumber daya dan strategi pemasaran yang lebih baik. Mengecek jumlah pengunjung pameran. Minta kepastian panitia jumlah stand yang diperbolehkan ikut. Menanyakan sarana pendukung, menghitung biaya yang dikeluarkan untuk pameran dengan sarana yang diberikan panitia. Bila tidak seimbang, lebih baik tidak mengikuti. Tetapi jika banyak manfaatnya buat

pameran, selain itu juga menghitung juga antara biaya yang kita keluarkan untuk mengikuti pameran dengan sarana yang diberikan panitia. Bila dirasa tidak seimbang lebih baik kita tidak mengikuti pameran tersebut, tetapi jika dirasa banyak manfaatnya buat perusahaan atau buat pembelajaran kewirausahaan para santri, maka biasanya hal itu dilakukan. Dengan mempertimbangkan politik dan lingkungan bisnis, perusahaan berupaya kembali memosisikan diri (*repositioning*) yang cocok dengan perubahan tersebut. Akan tetapi, *repositioning* saja tidak cukup, sebaiknya juga dilakukan *resegmentation* dan *retargeting*. Oleh karena itu, ada empat kesalahan utama dalam penentuan posisi yang harus dihindari oleh perusahaan.¹⁰¹

Lebih jauh penulis contohkan, misalnya pameran produk baru di halaman depan kampus IAIN Sunan Ampel Surabaya, sejak tanggal 19 Maret 2013 hingga 23 Maret 2013 tahun yang lalu, yakni telah berdiri lapak-lapak pameran puluhan perwakilan pondok pesantren (ponpes) di Jatim. Mereka tidak menampilkan sisi agamis yang sudah menjadi *trade mark* mereka, tetapi mereka menampilkan berbagai

¹⁰¹ Nana Herdiana Abdurrahman, *Manajemen Bisnis Syariah dan Kewirausahaan* (Bandung: CV Pustaka Setia, 2013), 248. Empat kesalahan yang harus dihindari, (1) *underpositioning*: pembeli mempunyai gambaran yang kurang jelas tentang merek tersebut. Pembeli tidak mengetahui sifat dan mampaat khusus yang dimiliki merek tersebut, (2) *overpositioning*: pembeli mempunyai gambaran yang terlalu sempit, (3) *confused positioning*: pembeli mempunyai gambaran yang samar-samar atas merek tersebut, (4) *doubtfull positioning*: pembeli baru mempercayai merek tersebut setelah menghubunginya dengan feature, harga, atau perusahaan yang memproduksi merek tersebut.

Berdasarkan analisis pada bagian ini bahwa strategi pelaksanaan pendidikan *entrepreneurship* yang dilakukan oleh Kiai Ghofur di Pondok Pesantren Sunan Drajat Lamongan antara lain: (1) menanamkan karakter *entrepreneurship* kepada para santri, (2) memberikan tanggung jawab kepada para santri untuk mengelola perusahaannya melalui pendelegasian wewenang, (3) memberikan pelatihan-pelatihan *entrepreneurship* kepada para santri, (4) membuka sekolah SMK untuk para santri, (5) memberikan lahan kesempatan kepada para santri untuk bekerja di perusahaannya, (6) mengirim para santri untuk mengikuti pelatihan keterampilan, (7) mengikutkan para santri dalam pameran produk baru.

C. Bentuk-Bentuk Usaha Berbasis Pemberdayaan Masyarakat yang Dilakukan oleh Kiai Ghofur di Pesantren Sunan Drajat Lamongan

Kiai Ghofur, di samping sebagai kiai dan pemilik Pesantren Sunan Drajat Lamongan sekaligus sebagai *entrepreneur* yang memiliki banyak unit-unit usaha, juga sebagai seorang figur yang dapat dijadikan sebagai *Uswāṭun Ḥasanah* (suri tauladan yang baik), baik bagi para santri sendiri maupun masyarakat di sekitar pesantren. Hal ini dilakukan untuk memberikan bekal kemandirian para santri ketika terjun di tengah-tengah masyarakat, di samping juga sebagai penunjang biaya operasional serta

agar dapat berproduksi dan berfungsi secara optimal, baik sebagai pengatur tata air atau pelindung lingkungan. Penghijauan bukan hanya untuk memulihkan, memelihara, dan meningkatkan kondisi alam agar dapat terus berproduksi dan berfungsi secara optimal, baik sebagai pengatur tata air atau pelindung lingkungan. Selain itu, melakukan penghijauan juga bermanfaat untuk peningkatan kualitas kesehatan dan keindahan lingkungan. Berbagai manfaat dari penghijauan. Misalnya, pohon yang pada siang hari menghasilkan O₂ (oksigen) yang sangat diperlukan manusia, dan sebaliknya dapat menyerap CO₂ (karbondioksida) yaitu udara kotor hasil gas buangan sisa pembakaran. Jadi secara higienis, penghijauan sangatlah berguna untuk kehidupan manusia.

Program penghijauan lahan-lahan kritis merupakan program besar yang digencarkan oleh Kiai Ghofur. Namun penghijauan ini dilakukan bukan sebatas menanam pohon saja. Tetapi pohon yang ditanam harus sesuai dengan karakter lahan yang mengalami tingkat kekerasan tanah yang cukup tinggi, karena banyak lahan yang ada di sekitar pesisir pantai Paciran Lamongan umumnya mengalami tingkat kekerasan tanah yang sangat tinggi, sehingga hanya tanaman tertentu saja yang bisa ditanam di lahan kritis tersebut. Jenis pepohonan yang cocok untuk ditanam di tempat tersebut adalah pohon mengkudu dan kemiri sunan. Dipilihnya pohon tersebut, setidaknya pohon tersebut memiliki beberapa kelebihan

yaitu mudah ditanam dan perawatannya gampang, serta memiliki nilai ekonomis yang tinggi.

Terkait dengan penanaman pohon mengkudu tersebut, bahwa Kiai Ghofur terinspirasi oleh banyaknya pohon mengkudu yang tumbuh subur di makam para *Walisanga* termasuk juga pohon mengkudu tumbuh subur di makam Sunan Drajat Paciran Lamongan. Ia berfikir bahwa mengapa pohon mengkudu itu *kok* banyak tumbuh di makam para *Walisanga*? Lalu Kiai Ghofur menemukan jawabannya yaitu bahwa jika banyak pohon mengkudu tumbuh subur di makam para *Walisanga* itu artinya bahwa pohon tersebut pasti banyak manfaatnya. Tidak mungkin *Walisanga* menanam pohon mengkudu kalau tidak ada manfaatnya. Dari ide inilah ia berkeinginan untuk meneliti mengkudu tersebut, sehingga berhasil dan terbukti bahwa mengkudu banyak khasiatnya bagi kesehatan manusia.

Berangkat dari pemikirannya seperti itu, Kiai Ghofur mencoba mengembangkan mengkudu untuk ditanam di lahan kritis yang ada di wilayah Lamongan, Bojonegoro, maupun wilayah lainnya. Hal ini terbukti bahwa pada Oktober 2005 di tengah-tengah ekonomi masyarakat Paciran Lamongan yang mengalami keterpurukan, maka Kiai Ghofur mengajak masyarakat Paciran yang mayoritas sebagai nelayan tersebut untuk melakukan penghijauan lahan kritis dengan melalui budidaya tanaman mengkudu. Melalui pengajian, ceramah agama dan khotbah, masyarakat

kemiri sunan. Kemiri sunan ini merupakan pohon penghasil yang bisa dipakai sebagai bahan bakar mobil atau kendaraan lainnya.

Pembudidayaan pohon kemiri sunan ini, dilakukan oleh Kiai Ghofur sejak lama. Bahkan ia kini juga memiliki pohon kemiri sunan yang sekarang tumbuh beberapa pohon di areanya yang umurnya ratusan tahun. Dari pohon kemiri sunan yang umurnya ratusan tahun ini diperoleh banyak bibit yang bisa dibudidayakan dalam kapasitas yang lebih besar lagi, sehingga Kiai Ghofur membudidayakan kemiri sunan di beberapa puluh hektar tanah miliknya, termasuk juga dibudidayakan di halaman Pondok Pesantren Sunan Drajat.

Penanaman kemiri sunan ini, di samping sebagai penghijauan, juga diharapkan agar jika sewaktu-waktu dunia ini sudah krisis energi, maka kemiri sunan ini sudah siap untuk dijadikan sebagai pengganti alternatif bahan bakar minyak (BBM). Sejak program penghijauan melalui kemiri sunan ini gencar dilaksanakan, maka jumlah lahan yang sudah dihijaukan sudah mencapai 50 hektar. Untuk menghijaukan lahan tersebut tentu saja membutuhkan banyak tenaga kerja. Oleh sebab itu Kiai Ghofur memperkerjakan masyarakat untuk menghijaukan lahan tersebut dengan menanam kemiri sunan.

Dengan demikian budi daya mengkudu dan kemiri sunan yang dilakukan oleh Kiai Ghofur adalah sebagai upaya penghijauan lahan kritis dan upaya bentuk pemberdayaan masyarakat yang dapat memberikan

kontribusi positif terhadap lingkungan hidup sekaligus berdampak ekonomis kepada masyarakat.

3. Usaha Pengolahan Jus Mengkudu

Mengkudu atau yang sering dikenal oleh masyarakat umum dengan sebutan buah pace, ternyata adalah buah yang memiliki banyak khasiat yang sudah dipercaya sejak jaman dahulu, dan mengkudu juga dipercaya dan terbukti dapat menyembuhkan berbagai penyakit.¹¹³ Di Indonesia sendiri yang memiliki iklim tropis, buah mengkudu ini dapat ditanam dengan mudah. Bukan hanya buahnya saja, tetapi daun, batang dan akarnya pun memiliki manfaat untuk digunakan menjadi obat. Maka khasiat mengkudu sangat banyak dan sangat diperlukan. Buah mengkudu

¹¹³ medis tentang Mengkudu dimulai setidaknya pada tahun 1950, ketika jurnal ilmiah Pacific Science melaporkan bahwa buah Mengkudu menunjukkan sifat anti-bakteri terhadap *M. pyrogenes*, *P. Aeruginosa*, dan bahkan *E. coli* yang mematikan itu. Studi dan penelitian tentang Mengkudu terus dilakukan oleh berbagai lembaga penelitian dan universitas. Sejak tahun 1972, Ralph Heinicke, ahli biokimia terkenal dari Amerika Serikat mulai melakukan penelitian tentang alkaloid xeronine yang terdapat pada enzim bromelain (enzim pada nenas). Ia kemudian menemukan bahwa buah Mengkudu juga mengandung xeronine dan prekursornya (proxeronine) dalam jumlah besar. Xeronine adalah salah satu zat penting yang mengatur fungsi dan bentuk protein spesifik sel-sel tubuh manusia. Tahun 1993, jurnal Cancer Letter melaporkan bahwa beberapa peneliti dari Keio University dan The Institute of Biomedical Sciences di Jepang yang melakukan riset terhadap 500 jenis tanaman mengklaim bahwa mereka menemukan zat-zat anti kanker (*damnacanthal*) yang terkandung dalam Mengkudu. Lembaga-lembaga penelitian terkemuka di Perancis, Belanda, Jerman, Irlandia, Jepang, Taiwan, Austria, Kanada, dan bahkan National Academy of Sciences, sebuah pusat kajian ilmu pengetahuan nasional yang prestisius di Amerika Serikat telah melakukan berbagai penelitian tentang Mengkudu. Sementara itu, para peneliti di Universitas Hawaii juga telah melakukan banyak riset tentang Mengkudu, diantaranya riset tentang aktifitas anti-tumor dan anti-kanker *Morinda citrifolia* yang dimuat pada sebuah jurnal ilmiah (Proc, West Pharmacology Society Journal, vol,37, 1994). Selain itu, survei yang dilakukan oleh Neil Solomon terhadap 8000 pengguna sari buah Mengkudu dengan melibatkan 40 dokter dan praktisi medis lainnya menunjukkan bahwa sari buah Mengkudu membantu pemulihan sejumlah penyakit, antara lain: kanker, penyakit jantung, gangguan pencernaan, diabetes, stroke, dan sejumlah penyakit lainnya (Lihat Puspapharma, “Bukti Ilmiah Khasiat Buah Mengkudu” dalam <http://puspapharma.com> (12 Juni 2014).

memiliki kandungan oksidan yang cukup tinggi yang berguna bagi tubuh dan juga dipercaya dapat menambah stamina tubuh.

Salah satu khasiat mengkudu yang telah terbukti adalah dapat membantu untuk mengatur *mood* (Suasana Hati). Buah mengkudu memiliki zat-zat yang sangat diperlukan di dalam tubuh manusia. Salah satu zat yang dibutuhkan bagi tubuh adalah Serotonin, Serotonin sendiri merupakan suatu zat yang ada di dalam trombosit manusia yang melapisi saluran pencernaan dan otak. Di dalam otak zat ini sangat dibutuhkan/diperlukan karena berfungsi sebagai neurotransmitter yaitu penghantar sinyal dan hormon di dalam otak. Jadi *mood* (suasana hati) kita yang mengatur adalah otak, jika otak seseorang kekurangan zat serotonin, maka sinyal saran akan mempengaruhi *mood* seseorang. Sehingga khasiat mengkudu ini sangat penting dalam menciptakan suatu *mood* (suasana hati).

Mengkudu ini juga memiliki manfaat yang tidak kalah hebat dari manfaat-manfaat buah yang lain, yang utama yaitu dapat awet muda, yang dimaksud dengan awet muda di sini adalah dapat dimanfaatkan untuk mengatasi keriput yang terjadi khususnya pada daerah wajah akibat proses penuaan. Khasiat mengkudu sangat banyak berguna untuk kesehatan. Kita tidak tahu, ternyata buah mengkudu yang ada selama ini memiliki banyak khasiat yang sangat besar. Selama ini orang menganggap bahwa mengkudu tidaklah berguna, ternyata buah yang banyak dijumpai di makam wali ini mengandung banyak manfaat bagi kesehatan tubuh.

Pembuatan jus mengkudu ini diilhami oleh pemikiran Kiai Ghofur, ketika memperhatikan banyaknya pohon mengkudu yang terdapat di hampir setiap makam *Walisanga*. Kiai Ghofur menduga bahwa pohon yang ditanam oleh para wali tersebut, pasti membawa khasiat. Akhirnya, dugaan itu benar setelah diadakan pengkajian, dan melihat berbagai hasil penelitian menunjukkan bahwa mengkudu ini dapat menanggulangi berbagai penyakit seperti: tekanan darah tinggi, diabetes, gangguan pencernaan makanan, saluran kencing, arthritis (radang sendi), demam, dan sebagainya.

Untuk mempersiapkan bahan baku pembuatan jus mengkudu yang kebutuhannya semakin meningkat dan semakin sulit didapat, maka Kiai Ghofur melalui pondok pesantrennya mengadakan proyek penanaman pohon mengkudu.¹¹⁴ Hal tersebut ditindak lanjuti oleh Dirjen Holtikura dan Tanaman Obat Departemen Pertanian RI dengan memberikan bantuan bibit dan peralatan produksi sari buah mengkudu senilai 175 juta rupiah untuk tahap pertama dan 100 juta rupiah untuk tahap kedua. Adapun luas dan tempat lahannya dapat dirinci sebagai berikut: a. Sebelah selatan makam Sunan Drajat (1 Km dari pondok pesantren) seluas 5 hektar; b. Surowiti, Panceng, Gresik 16 Km. dari pondok pesantren) seluas 5 hektar; c. ada 5 desa di Kembangbahu

¹¹⁴ Hal ini sebagaimana ditegaskan pula oleh Imam Mukhlisin bahwa untuk mempersiapkan bahan baku pembuatan jus mengkudu yang kebutuhannya semakin meningkat dan semakin sulit didapat, maka pesantren Sunan Drajat mengadakan proyek penanaman pohon mengkudu, yang bibitnya mendapat bantuan dari menteri pertanian (Bungaran Saragih) sebanyak 6000 batang. Imam Mukhlisin, *Manajemen Pondok Pesantren...*95.

dilibatkan dalam produksi air kemasan “Aidrat” termasuk juga para santri yang ingin bekerja di perusahaan tersebut. Ia juga menjelaskan bahwa tenaga kerja yang digunakan sementara ini belum bisa 50 % santri dan 50% masyarakat, karena itu manajemen pondok harus bisa mensiasati dan mengatur dengan baik tata kelola manajemen tersebut. Meskipun perusahaan ini milik pondok, maka juga harus ada tenaga kerja dari pondok dan tenaga kerja dari luar, karena karyawan pondok itu kan juga terbentur dengan jadwal pengajian, jadi terbatas harus jam setelah selesai mengaji lalu mulai bekerja sampai pukul 12 pulang ke asrama untuk mengaji lagi sampai jam sekian, nanti malam mengaji lagi. Intinya adalah bahwa pengaturan jam pengajian bisa berjalan dengan baik, sedangkan pekerjaan sebagai karyawan perusahaan juga berjalan dengan baik.¹¹⁸ Sehingga di antara keduanya ada keseimbangan peran, bahwa pesantren secara definitif diperankan menjadi sebuah lembaga transmisi keagamaan, kini telah banyak memainkan peran penting dalam penterjemahan peran-peran sosial keagamaan. Hanya saja, peran agama sering dipahami sekadar sebagai faktor pembentuk kesalehan pribadi dan kesalehan sosial, yang menjadi kompleman dari penumbuhan kekuatan dinamis

¹¹⁸ Rofiq A, Pemberdayaan Pesantren: Menuju Kemandirian dan Profesionalisme Santri denurah Kebudayaan (Yogyakarta: PT. LKiS Pelangi Aksara, 2005), 23. Keberadaan pesantren yang umumnya di pedesaan acapkali menjadi persoalan Sumber Daya Manusia sebagai masalah yang umum dialami pesantren. Kemunculan pesantren pun tidak luput dari peran orang desa yang ingin menjaga norma dan nilai keagamaannya. Kurangnya Sumber Daya Manusia di pedesaan ini disebabkan masyarakat pedesaan tidak memiliki pendidikan yang memadai. Sehingga Sumber Daya Manusia pedesaan tertinggal jauh dari Sumber Daya Manusia perkotaan. Mengingat Sumber Daya Manusia pesantren mayoritas berasal dari masyarakat pedesaan, maka bekal yang dimiliki pun tidak cukup, keadaan seperti ini berpengaruh pada kualitas Sumber Daya Manusia di pesantren.

pesantren. *Keempat*, usaha ekonomi bagi para alumni. Hal ini sebagaimana kasus yang penulis temukan, dan pesantren jenis ini ada di Pondok Pesantren Sunan Drajat.

5. Usaha Pembuatan Pupuk

Pupuk tanaman bisa menjadi peluang bisnis usaha yang menjanjikan, karena berkaitan erat dengan produktivitas tanaman dan berpengaruh terhadap hasil panennya. Pupuk tanaman menjadi kebutuhan mutlak yang diperlukan oleh tanaman. Tanpa pemberian pupuk, hasil panen tanaman tidak akan sesuai dengan yang diharapkan. Apalagi Pemerintah saat ini tengah berupaya untuk meningkatkan produksi pangan nasional guna mencapai swasembada pangan. Konsekuensi yang muncul dari upaya tersebut adalah peningkatan kebutuhan sarana produksi pertanian nasional, salah satunya adalah pupuk. Peluang bisnis pembuatan pupuk ini sudah lama telah ditangkap oleh Kiai Ghofur, sehingga Pondok Pesantren Sunan Drajat membuat pabrik pupuk tersebut.

Pabrik Pupuk Pondok Pesantren Sunan Drajat yang berlokasi di kawasan industri (\pm 750 m sebelah timur Pondok Pesantren). Pada saat itu proses pembuatannya dilakukan dengan manual dan dimulai tahun 1995 proses pembuatannya dengan menggunakan mesin industri yang cukup canggih. Pembuatan pupuk ini dengan menggunakan bahan baku utama tanah fosfat yang didapat dari: (1) Temayang Bojonegoro, tanah milik pondok pesantren seluas 1 Ha.; (2) Cempleng Brondong Lamongan, tanah kotrak seluas 0,5 Ha.

dituntut untuk selalu memantau peternakan tersebut, dalam arti bahwa berhasil dan tidaknya peternakan tersebut menjadi tanggung jawab mereka.

7. Usaha Penggergajian, Pengolahan Kayu, dan Permebelan

Beberapa daerah di Jawa Timur sering terlihat berbagai jenis usaha berskala kecil dan menengah. Munculnya usaha-usaha tersebut berawal dari keinginan masyarakat untuk memanfaatkan sumber daya yang ada di daerahnya. Usaha-usaha tersebut antara lain usaha peternakan, perdagangan, penggergajian kayu, dan sebagainya. Kayu adalah salah satu sumber daya yang dapat dimanfaatkan untuk berbagai keperluan, seperti membangun rumah, membuat meja, kursi, almari, dan sebagainya. Oleh karena itu, perlu dibuat suatu alat untuk mempermudah dalam proses penggergajian kayu, sehingga produktivitas usaha kayu di daerah tersebut dapat meningkat. Salah satu alat tersebut adalah usaha pemotongan kayu dengan menggunakan mesin gergaji.

Unit usaha penggergajian kayu yang dimiliki oleh Pondok Pesantren Sunan Drajat telah didirikan pada tahun 1990, merupakan salah satu bagian dari mebeler yang tengah dikembangkan oleh Pondok Pesantren tersebut. Saat negara dalam keadaan krisis dan terjadinya penebangan liar dan mahalnyanya bahan baku, maka menyebabkan adanya kelangkaan bahan baku berkualitas, industri menjadi stagnan dan sempat berhenti sebentar. Namun usaha ini sudah mulai lagi aktif adalah untuk memenuhi kebutuhan masyarakat sekitar.

8. Usaha Kerajinan dari Limbah Kulit

Banyak ragam kerajinan tangan yang diolah dari hasil limbah kulit. Bahan bakunya sangat murah, harga jual dan keuntungannya cukup menggiurkan. Para perajin ramai-ramai melirik potensi limbah kulit ini lewat inovasi yang tiada henti. Bagi Kiai Ghofur, limbah kulit kebanyakan dipakai untuk produk kerajinan tangan. Limbah tersebut diolah oleh perusahaan yang menanganinya untuk pernak-pernik serba kulit, seperti tas, sandal, dompet, dan sebagainya. Tentu saja menurut penulis memang kualitasnya berbeda dengan yang full kulit karena bagaimanapun, produk ini adalah bahan limbah alias potongan bahan kulit yang sudah tidak dipakai.

Pembuatan tas dari limbah kulit ini dimulai sejak tahun 2003 hingga saat ini. Bermula dari hasil pelatihan oleh Desperindag Jawa Timur di Hotel Utami Surabaya yang diikuti beberapa santri Pondok Pesantren Sunan Drajat, kemudian pondok pesantren tersebut menindaklanjuti dengan mengirimkan tiga orang untuk mengikuti magang di salah satu perusahaan kulit di Sidoarjo selama tiga bulan. Sepulang mereka dari magang inilah unit usaha ini didirikan. Pengembangan diarahkan untuk memenuhi kebutuhan para santri. Aneka barang dari kulit dibuat seperti; tas, dompet, gantungan kunci, rompi dan sebagainya. Hasil kerajinan ini pernah dipamerkan di Palembang dalam rangka POPPENAS III bulan Agustus 2003, juga di Ambarawa Jawa Tengah

minimalpun di atas 30% dari biaya produksi, manakala produk tersebut dijual di bawah harga umum.

Peluang usaha pembuatan pakan ikan dan ternak di atas, ditangkap oleh Kiai Ghofur karena sangat sedikit orang tahu dan tertarik oleh bisnis pakan ikan atau pakan ternak. Ketidaktertarikan ini disebabkan para pemodal tidak tahu bagaimana proses produksi, alat produksi dan bahan baku murah.

Pembuatan pakan ikan dan ternak yang baru dirintis sejak bulan Juli 2003 dan beroperasi hingga sekarang ini. Lokasi pabrik tersebut berada di sekitar 700 meter sebelah utara pondok pesantren dengan menggunakan bahan baku lokal, yaitu: dedeg (sekam halus), jagung, dan sejenis bahan perekat. Sementara ini produksi pakan ikan dan ternak ini perkembangannya kurang stabil, hal ini disebabkan karena kurang lancarnya pemasaran. Tetapi, saat ini sedang dipromosikan terutama melalui para wali santri yang mempunyai tambak atau mempunyai ternak. Hal semacam ini cukup banyak wali santri yang merespons gagasan tersebut.

10. Usaha Kerajinan Kayu “Kapal Layar Mini”

Limbah kayu yang melimpah dari berbagai industri permebelan perlu mendapatkan perhatian. Sehingga dapat menimbulkan alternatif untuk memanfaatkan sebagai bahan dasar pengembangan pembuatan produk kerajinan kayu “Kapal Layar Mini”. Dengan termanfaatkannya bahan limbah kayu diharapkan memberikan nilai tambah baik bagi bahan

sisanya tersebut, orang yang mengembangkannya maupun masyarakat Lamongan pada umumnya. Terbukanya peluang adanya alternatif material baru bagi pembuatan souvenir tentu akan menambah lapangan pekerjaan bagi masyarakat dan mengurangi jumlah pengangguran yang ada.

Limbah kayu umumnya digunakan untuk bahan bakar memasak. Limbah kayu secara rutin dibeli oleh pengelola warung makan, sehingga secara nyata telah memanfaatkan keberadaannya dengan baik. Diakui bahwa penggunaan limbah kayu ini telah mendatangkan pemasukan. Limbah kayu dibeli dari perusahaan sebesar Rp.5000 untuk setiap karungnya, sedangkan para pekerja tersebut menjualnya pada pemesan sebesar Rp.12000,- hal ini terkait dengan biaya tenaga yang dikeluarkan untuk mengumpulkan dan mengemas dalam karung serta ongkos transportasi untuk pengangkutannya.

Kerajinan kayu pembuatan mainan kapal layar mini ini, bermula dari banyaknya potongan-potongan kayu sisa penggajian yang kemudian oleh Kiai Ghofur disarankan agar dipikirkan bagaimana pemanfaatannya. Kemudian pondok pesantren mengirimkan tiga orang perempuan dan dua orang laki-laki untuk mengikuti magang di Mojokerto selama dua bulan. Sepulang mereka dari magang di Mojokerto inilah, unit usaha ini mulai dikembangkan di Pondok Pesantren Sunan Drajat. Pemasaran produksinya dilakukan dengan cara dititipkan di toko-toko penjual hasil kerajinan dan sebagian lainnya dikirim ke Jakarta. Saat ini

Unit usaha bordir atau konveksi ini didirikan pada bulan Mei 2004, Sasaran utama adalah pengelolaan seragam santri dan siswa seluruh lembaga pendidikan yang ada di bawah naungan Yayasan Pondok Pesantren Sunan Drajat. Selain itu, usaha ini juga melayani pemesanan dari masyarakat sekitar. Dari usaha ini para santri dapat menggunakan fasilitas ini selanjutnya bisa mengaplikasikan setelah kembali ke masyarakat.

Produksi dari usaha ini, juga dilakukan untuk melayani masyarakat luas yang membutuhkan jasa bordir dan konveksi. Dari usaha ini akan menambah *income* kepada modal usaha bagi pengembangan perusahaan yang dimiliki oleh Pondok Pesantren Sunan Drajat.

14. Pengadaan Radio Persada FM dan SDTV

Pengadaan radio Persada FM ini dimaksudkan untuk dijadikan wahana penyampaian pesan keagamaan dari Pondok Pesantren Sunan Drajat, yang ditujukan kepada para santri dan masyarakat pada umumnya. Pondok Pesantren Sunan Drajat ini telah lama bekerja sama dengan Departemen Pertanian menyelenggaraan media penyiaran, dengan tujuan untuk penyuluhan dan dakwah. Pada bulan Nopember 2003 mendapatkan bantuan berupa Antena dan pemancar FM. Media penyiaran ini memulai siaran percobaan sampai petengan bulan Maret 2004. Radio Persada menempati gelombang 101,6 MHz dengan sasaran pendengar daerah Lamongan, Bojonegoro, Tuban, Gresik, Jombang, Mojokerto dan Sidoarjo.

juga mendapatkan penghasilan yang dapat menopang biaya operasional dan pengembangan Pondok Pesantren Sunan Drajat. Melalui praktik pembelajaran pada unit-unit usaha ini, diharapkan para santri tidak hanya memiliki pengetahuan keagamaan saja, akan tetapi dilengkapi dengan berbagai ilmu pengetahuan dan teknologi serta sejumlah keterampilan sebagai bekal bagi mereka untuk hidup mandiri di tengah-tengah masyarakat, sebagai pendidik agama sekaligus mampu memberdayakan mereka sebagai pelaku pembangunan yang berdedikasi dan berintegritas tinggi.

15. Usaha Travel Haji dan Umrah

Mengingat panjangnya masa tunggu haji reguler sekitar 10 tahun sampai dengan 15 tahun, bahkan 20 tahun, maka banyak umat muslim yang memutuskan untuk umrah terlebih dahulu. Hal ini membuat permintaan paket umrah menjadi sangat tinggi. Oleh sebab itu, usaha travel haji dan umrah masih banyak dilirik kalangan travel para agen di Indonesia. Selain menguntungkan, usaha haji dan umrah juga tidak pernah sepi dari peminatnya karena hampir semua masyarakat muslim Indonesia ingin menunaikan ibadah tersebut.

Usaha travel haji dan umrah di Indonesia beberapa tahun belakangan ini semakin laris. Tak jarang sering ditemukan berbagai biro perjalanan haji dan umrah di berbagai daerah. Paket yang ditawarkan pun sangat beragam dan menarik, sehingga banyak konsumen yang tertarik untuk menggunakan jasa dari travel perjalanan haji dan umrah untuk

serupa yang terjadi. Melihat keprihatinan Kiai Ghofur atas kasus di atas, maka ia mendirikan travel haji dan umrah ini agar masyarakat tidak tertipu oleh biro perjalanan ibadah haji dan umrah lain yang tidak bertanggungjawab. Dengan demikian berdirilah travel haji dan umrah di bawah naungan Pondok Pesantren Sunan Drajat Lamongan.

16. Usaha Persewaan Mobil dan Alat-Alat Berat

Dewasa ini pembangunan di segala bidang mulai ditingkatkan. Pembangunan berbagai infrastruktur dalam negeri semakin menggeliat. Proyek pembangunan jalan raya, jalan tol, jembatan, gedung sekolah dan gedung instansi pemerintah berjalan terus. Demikian pula dengan perkembangan sektor perkebunan dan pertambangan. Untuk penambang pasir kali misalnya. Alat-alat berat ini amat diperlukan. Pembangunan di sektor infrastruktur, pertambangan, dan perkebunan sangat mendukung bisnis sewa alat berat.

Pada umumnya, pelaku bisnis yang terjun ke bidang pembangunan infrastruktur sangat membutuhkan berbagai macam alat berat seperti: bulldozer, loader, crane, excavator, pemadat tanah, aplikasi mesin, roller halus, forklift/angkat garpu, termasuk juga mobil pengangkut, dan lainnya. Peralatan tersebut sangat mendukung sekali untuk bisnis ini. Proyek penggalian dan pengerukan dalam skala yang besar jelas memerlukan alat berat. Sebagaimana pembuatan jalan baru, pengaspalan jalan, pembangunan perumahan tentu menggunakan alat-alat berat. Demikian juga dalam pembukaan lahan baru untuk perkebunan, apalagi

Berdasarkan penuturan Kiai Ghofur tersebut, bahwa ia menjelaskan bagaimana asal mula memiliki truk atau alat-alat berat untuk disewakan kepada masyarakat. Mulai dari memberikan gambaran bagaimana caranya untuk mendapatkan modal usaha. Kiai Ghofur adalah sosok yang cukup berani dalam mengambil resiko dengan meminjam modal usaha dari seorang pengusaha yang dikenalnya seperti halnya Bu Maria. Bu Maria adalah seorang pengusaha yang sangat kenal baik dengan Kiai Ghofur. Ia memberikan modal usaha kepada Kiai Ghofur untuk membeli truk dan alat-alat berat lainnya untuk disewakan. Dengan berbekal kejujuran ia mendapatkan modal hingga puluhan milyar itu untuk mengembangkan bidang usaha tersebut. Wal hasil ia sekarang memiliki puluhan truk dan alat berat lainnya untuk disewakan kepada masyarakat.

Selain itu, dengan melihat besarnya potensi sumber daya alam yang dimiliki oleh tanah air ini, serta tumbuhnya sektor perindustrian di bidang industri terkait, maka prospek usaha penyewaan mobil dan alat berat sangat baik dan dapat dikembangkan di Lamongan, termasuk juga ke seluruh daerah di Indonesia. Oleh sebab itu, usaha bidang ini cukup prospek di masa mendatang.

17. Usaha Pengolahan Oli Bekas

Tanpa banyak yang menyadari potensi bisnis oli bekas ternyata luar biasa. Bisa dikatakan memang demikian, sebab dari tetesan limbah pelumas ratusan ribu mobil dan motor, kapal dan pesawat terbang serta lainnya yang ada diseluruh Indonesia jika dikumpulkan jumlahnya sungguh mencengangkan. Sepuluh tahun lalu sebelum oli bekas bisa didaur ulang dengan teknologi muktahir sehingga bisa menghasilkan

Kemasan “Aidrat”, (5) Usaha Pembuatan Pupuk, (6) Usaha Peternakan Sapi, Kambing, dan Bebek, (7) Usaha Penggajian, Pengolahan Kayu, dan Permebelan, (8) Usaha Kerajinan dari Limbah Kulit, (9) Usaha Pembuatan Pakan Ikan dan Ternak, (10) Usaha Kerajinan Kayu “Kapal Layar Mini”, (11) Usaha Pembuatan Madu Asma’ “Tawon Bunga”, (12) Usaha Pembuatan Minyak Kayu Putih “Bintang Cobra”, (13) Usaha Bordir dan Konveksi, (14) Usaha Pengadaan Radio Persada FM dan SDTV, (15) Usaha Travel Haji dan Umrah, (16) Usaha Persewaan Mobil dan Alat-Alat Berat, dan (17) Usaha Pengolahan Oli Bekas, dan (18) Usaha Pabrik Bakso Nurjat (Nur Sunan Drajat) dan Restoran Jasudra (Jasa Sunan Drajat) di Malaysia. Usaha-usaha tersebut dikelola oleh masing-masing perusahaan dengan jenis usaha tersebut di atas, di bawah naungan Pondok Pesantren Sunan Drajat.