

potongan kain bahan pembuatan topi yang berserakan di depan rumah, tumpukan topi setengah jadi beserta plastiknya menjadi pemandangan setiap hari. Jadi untuk mengenali apakah profesi mayoritas penduduk Ngudi dapat mudah ditebak bahwa mayoritas profesi penduduknya bekerja sebagai pengusaha topi dengan mendirikan home industry di rumah masing-masing. Di kawasan tersebut tidak terdapat distributor besar dalam penjualan topi, namun beberapa pengusaha memiliki kios-kios di pasar Surabaya, semisal pasar Atom, DTC dan lain sebagainya, jika pengusaha tidak memiliki kios mereka menjual hasil produksinya ke pemasok. Biasanya order didapat dari perusahaan atau sekolah-sekolah terdekat. Pesanan ramai pada musim-musim tertentu semisal tahun ajaran baru, tujuh belas agustusan atau juga saat wisuda akhir tahun ajaran. Jadi di tempat tersebut hanya menjadi produsen topi rumahan dan menjualnya di agen atau langsung ke konsumen namun tokonya tidak berdiri langsung di kawasan tersebut.

Di Ngudi terdapat sebuah masjid tempat orang melakukan sholat jum'at yang terletak di RT. 05, bertepatan dengan lokasi penelitian skripsi ini. Juga terdapat 4 mushollah yang tersebar di RT. lain. mushollah dapat dibedakan keaktifannya ada yang hanya digunakan masyarakat terdekat untuk melakukan sholat lima waktu ada yang selain sholat diadakan tadarus al-Qur'an di hari minggu. dan masih banyak kegiatan lain yang dilakukan di mushollah. Masjid tidak jauh berbeda dengan masjid lainnya di desa lain, jama'ah sholat lima waktu juga tidak banyak, hanya beberapa baris itupun sudah cukup baik, apalagi saat sholat subuh dan dhuhur, paling hanya

Namun dibalik semangat tersebut masih terdapat sisi lain yang sangat berbeda, budaya bergaya hidup berlebihan dan persaingan dalam hal materi sangat terlihat, hampir rata-rata menginfeksi masyarakat di daerah itu. Budaya bersaing dalam bidang banyaknya materi dan kekayaan sudah turun temurun dan lingkarannya tidak pernah ada habisnya. Kesadaran masyarakat mengenai sikapnya menjadi titik fokus peneliti untuk mengkaji budaya yang ada di Ngudi. Melihat cara hidup penuh persaingan menjadikan penulis terinspirasi untuk mengkaitkan masalah ini dengan hedonisme, sebuah gaya hidup yang saat ini menyerang sebagian besar masyarakat perkotaan mengenai cara hidupnya yang bersaing demi suatu kepuasan materi. Penulis dapatkan keterangan dari warga bahwa hal semacam itu sulit dihilangkan karena terjadi sudah turun temurun ada dari nenek moyang mereka, jika memiliki turunan atasnya orang kaya maka status yang sudah dimiliki secara turun temurun tidak boleh rusak, walaupun keadaan ekonominya saat ini terpuruk. Demi status dan nama turunannya harus mengikuti gaya hidup dan mencari cara apapun. Jika ia tidak sanggup untuk menjaga nama baik keluarganya maka seakan-akan tidak diakui keberadaannya di daerah itu karena dianggap sudah mencoreng nama baik keluarga. Mereka biasanya memilih untuk berpindah tempat tinggal atau menghindar dari pergaulan sehari-hari semisal menyendiri di rumah atau tidak keluar rumah. Kadang ada yang hutang demi mengikuti gaya hidup yang sudah turun temurun dilakukannya tersebut.

barang seperti yang dipakai oleh idolanya yang ditayangkan di media. Gaya hidup seperti itu membawa efek buruk terhadap perubahan budaya gaya hidup yang ada di dalam masyarakat khususnya di Ngudi, bagi seseorang yang kurang bisa memfilter budaya gaya hidup yang sudah menyerang lewat media elektronik dan cetak, maka membawa efek buruk dengan meniru gaya hidup yang tidak sesuai dan akhirnya menyengsarakan diri sendiri.

Seperti yang terjadi dalam komunitas pengusaha di Ngudi dalam hal berpakaian, sutra menjadi hal yang lumrah baik pengusaha dan isteri pengusaha topi, namun jika membeli pakaian pesta sangat mahal hampir bernilai 7 juta rupiah, dan bersaing dalam memiliki pakaian dengan harga yang tinggi, kalau diamati bukan rata-rata harga yang tepat untuk kelas kehidupan menengah seperti ini. Salah satu butik bordir di Sidoarjo yang terkemuka menjadi sasaran mereka untuk berlangganan membeli pakaian, biasanya mereka membeli pakaian untuk mempersiapkan menghadiri acara-acara. Setiap ada acara besar maka diusahakan harus memiliki baju yang baru, jika tidak maka malu dengan tetangganya, karena kebiasaan mereka sudah seperti itu, walaupun baju yang dibeli masih bisa dipakai lagi kebanyakan memilih membeli yang baru dari pada harus terlihat tampil dengan baju yang sudah sering dipakai. Mereka membeli baju dengan model terbaru jumlahnya tidak satu namun lebih dan jika sudah habis masa tenar mode pakaian tersebut sedangkan pakaiannya masih bagus, maka pakaian itu dijual kembali di loakan dengan harga yang murah dan

membeli lagi dengan model yang terbaru. Salah satu isteri pengusaha mengaku bahwa ia sering jalan-jalan berbelanja pakaian ke butik bersama saudara dekat yang juga bermukim di Ngudi, suami, anak dan teman-teman terdekat mereka. Satu minggu sekali sampai tiga minggu sekali mereka fitting baju dan kerudung dengan model terbaru di butik, kadang jika ia malas untuk keluar rumah maka melihat catalog baju keluaran terbaru dan memesannya lewat sales.

2. Segi Kendaraan

Kendaraan juga menjadi persoalan, Berganti mobil juga menjadi sasaran dan bagian dari gaya hidup yang dialami oleh warga Ngudi, salah seorang berganti mobil dari jenis Carry menjadi Avanza, setelah mengetahui mobil baru milik tetangganya datang maka tidak lama kemudian ikut berganti jenis mobil dengan jenis yang lebih bagus semisal Honda Jazz, dan tetangga yang lain melihat Jazz baru milik tetangganya datang maka tidak lama kemudian membeli Grand Livina, dan begitu seterusnya, berganti jenis mobil memerlukan nilai yang besar sehingga jika yang sedang mengalami kesulitan keuangan akan terasa semakin berat. Begitu juga dengan berganti jenis motor, iklan televisi mengenai jenis motor terbaru memberikan pengaruh besar, jika tetangga membeli motor baru maka tidak lama kemudian tetangga yang lain mengikutinya dan berantai seperti itu. Jika dipikir secara logika yang namanya pengusaha ada saat lagi ramai ada juga saat lagi sepi orderan, jika budaya bersaing seperti itu dijalani terus maka saat kondisi sepi pendapatan akan terkesan memaksa. Namun jika

warga yang protes karena dianggap terlalu sederhana. Jadi sejak saat itu tidak ada yang berani mengundang orang dengan memberikan berkat seadanya, untuk memuaskan hadirin yang datang. Jadi dengan cara apapun akan berusaha memberikan yang terbaik untuk undangan walaupun harus hutang terlebih dahulu.

Begitu pula dengan kegiatan di masjid, beramal merupakan keinginan dari hati untuk memberikan sebagian hartanya kepada sesama, namun terdapat beberapa kebiasaan yang berbeda dari teori, di Ngudi sering terdapat persaingan dalam beramal, jika ada seseorang beramal di masjid, maka masjid akan mengumumkan siapa saja yang beramal, mendengar pengumuman tersebut tetangga tidak lama akan ikut mengamalkan hartanya yang nilainya lebih besar dari tetangga sebelumnya, dengan anggapan bahwa dia lebih mampu dari tetangganya. Jadi nilai ketulusan beramal dari dalam diri menjadi bahan persaingan yang menyebabkan nilai ketulusan semakin menipis.

4. Segi pendidikan

Penulis juga pernah berbincang dengan seorang warga Ngudi Kecamatan Gedangan Kabupaten Sidoarjo, saat topik pembicaraan mengenai pendidikan, bapak tersebut mengatakan bahwa tidak penting dia menyekolahkan putra-putrinya, sekolah yang penting bisa membaca dan berhitung setelah itu diajari bagaimana kerja yang tekun, jika sudah memiliki kerja maka hartanya banyak dan otomatis status akan bisa terpegang walau tidak sekolah tinggi. Dia juga

berpendapat ijazah setelah lulus itu tidak ada gunanya. Hanya sebagai kenangan saja. Jadi yang paling penting adalah kerja agar bisa hidup enak. Beberapa pemuda Ngudi kuliah hanya untuk mencari pengalaman, jika mendekati ujian ia memilih untuk tidak meneruskan kuliah, karena pengalaman yang ia inginkan sudah terwujud, jadi ijazah menurutnya tidak penting. Dan jika ada warga Ngudi yang menyukai pendidikan, persaingan juga tidak akan hilang, persaingan mendapatkan nilai yang baik juga terjadi, seakan-akan cita-cita terahir adalah sebuah nilai sekolah, bagaimanapun usaha ditempuh untuk mendapat nilai yang bagus.