



perbankan syariah dan perkembangan ekonomi Indonesia pada umumnya. Penambahan modal dari pemegang saham merupakan landasan utama untuk memenuhi tuntutan pasar perbankan yang semakin meningkat dan kompetitif. Dengan upaya tersebut, PT. Bank Mega Syariah yang memiliki semboyan “Untuk Kita Semua” tumbuh pesat dan terkendali serta menjadi lembaga keuangan syariah yang berhasil memperoleh berbagai penghargaan dan prestasi.

Seiring dengan perkembangan PT Bank Mega Syariah dan keinginan untuk memenuhi jasa pelayanan kepada masyarakat khususnya yang berkaitan dengan transaksi devisa dan internasional, maka tanggal 16 Oktober 2008 Bank Mega Syariah menyandang predikat sebagai Bank Devisa. Pengakuan ini semakin memperkuat posisi perseroan sebagai Bank Syariah yang dapat menjangkau bisnis yang lebih luas lagi bagi domestik maupun internasional.

Dalam upaya mewujudkan kinerja sesuai dengan nama yang disandangnya, PT Bank Syariah Mega Indonesia selalu berpegang pada azas profesionalisme, keterbukaan dan kehati-hatian. Didukung oleh beragam produk dan fasilitas perbankan terkini, PT Bank Syariah Mega Indonesia terus berkembang, hingga saat ini memiliki 15 jaringan kerja yang terdiri dari kantor cabang, cabang pembantu dan kantor kas yang tersebar di hampir seluruh kota besar di pulau jawa dan di luar jawa.

Guna memudahkan nasabah dalam memenuhi kebutuhannya di bidang keuangan, PT Bank Syariah Mega Indonesia juga bekerjasama dengan PT























2. Tanah dan bangunan + IMB.
  3. Kios, los, lapak, dasaran atau yang lainnya yang sejenis.
  4. Sepeda motor.
  5. Mobil.
  6. Deposito dan tabungan (khusus deposito Bank Mega atau Bank Mega Syariah).
- 13) Lokasi jaminan maksimum 50 Km dari lokasi Bank Bank Mega Syariah.
- 14) Rasio pembiayaan dengan jaminan
1. Deposito 90 %.
  2. Selain deposito 80%.
- 15) Rasio pembiayaan dengan jaminan (Account Maintenance)
1. Deposito 95 %.
  2. Selain deposito 95%.
- 16) BI-Cecking wajib dilakukan untuk pembiayaan di atas Rp. 25.000.000,00.
- 17) Peningkatan jaminan
1. Dilakukan secara un-notaril dengan format standar Bank Mega Syariah (legalisasi notaris).
  2. Kuasa jual dan penyerahan jaminan sukarela (tanah, tanah dan bangunan).
  3. Surat kuasa jual dan Cessie (kios/los – unnotaril).
  4. Surat kuasa jual dan Fiducia (kendaraan – unnotaril).

- 18) Lama menjalani usaha minimal 2 tahun.
- 19) Jenis pembayaran.
  1. Angsuran tetap: mingguan, dua mingguan, bulanan.
  2. Pembayaran angsuran melalui Auto debet (pendebetan langsung) dari tabungan Bank Mega Syariah.
- 20) Metode pencairan pembiayaan melalui Tabungan Wadi'ah Bank Mega Syariah.
- 21) Proses kredit selama 2-3 hari kerja, sejak dokumen yang dipersyaratkan lengkap diterima oleh Bank Mega Syariah.
- 22) Tenda keterlambatan (ta'zir) dituliskan dalam rupiah dengan cara perhitungan biaya administrasi adalah 4% dari total cicilan tertunggak perbulan.
- 23) Pelunasan sebagian dipercepat tidak diperbolehkan.
- 24) Pelunasan dipercepat diperbolehkan dengan membayar sisa harga jual/muqasah diatur sendiri dalam memo.
- 25) Take over facility
  1. Take over yang boleh dilakukan kepada nasabah bank nonsyariah, sepanjang ada objek yang diperjual-belikan.
  2. Potongan margin = equivalen 0,1 % flat dari biaya existing.
  3. Adm fee 0%.



- 8) Manfaat / tujuan pembiayaan:
  - a. Barang modal kerja.
  - b. Investasi.
- 9) Target market:
  - a. Wiraswasta pemilik usaha, punya agunan (tanah, tanah dan bangunan, kendaraan, deposito) membutuhkan pembiayaan untuk kepentingan usahanya.
  - b. Radius tempat usaha maksimal 10 Km dari kantor Unit Bank Mega Syariah.
- 10) Usia calon debitur:
  - a. Minimal 21 tahun atau telah menikah untuk usia lebih besar atau sama dengan 18 tahun.
  - b. Maksimal 60 tahun pada saat pembiayaan diajukan dan usia maksimal 65 tahun pada saat akhir jangka waktu pembiayaan.
- 11) Lama usaha minimal 2 (dua) tahun
- 12) Jaminan:
  - a. Tanah.
  - b. Tanah dan bangunan + IMB (Ijin Mendirikan Bangunan).
  - c. Kios, los, lapak, dasaran atau yang sejenisnya.
  - d. Deposito dan tabungan (khusus deposito Bank Mega atau Bank Mega Syariah).
  - e. Mobil (untuk fasilitas pembiayaan di atas Rp. 200.000.000,00, usia kendaraan maksimal 3 tahun pada saat pengajuan





- c. Cessie (Notariil).
  - d. Gadai deposito (Notariil).
- 19) Lama menjalani usaha minimal 2 (dua) tahun.
- 20) Asuransi:
- a. Asuransi jiwa kredit diwajibkan untuk mengikuti.
  - b. Asuransi kendaraan tidak dipersyaratkan untuk pembiayaan dibawah Rp.100.000,00 dan wajib untuk pembiayaan lebih besar atau sama dengan Rp. 100.000.000,00.
- 21) Jenis pembayaran:
- a. Angsuran tetap; mingguan, dua mingguan, bulanan.
  - b. Pembayaran angsuran melalui Auto debet (pendebitan lansung) dari tabungan Unit Bank Mega Syariah.
- 22) Metode pencairan pembiayaan melalui Tabungan Wadi'ah Bank Mega Syariah.
- 23) Proses kredit dilakukan 2-3 hari kerja sejak dokumen yang dipersyaratkan lengkap diterima oleh Unit Bank Mega Syariah.
- 24) Denda keterlambatan (ta'zir) adalah 4% dari total cicilan tertunggak perbulan.
- 25) Pelunasan sebagian dipercepat tidak diperbolehkan.
- 26) Pelunasan dipercepat diperbolehkan dengan membayar sisa harga jual / muqasan margin diberikan sesuai dengan ketentuan yang berlaku.
- 27) Take over facility :

- a. Dengan menggunakan akad qard.
- b. Potongan margin equivalen dengan 0,1% flat dari fasilitas existing.
- c. Adm fee 0%

## 2. Mekanisme dan implementasi Pembiayaan Modal Kerja Dengan Akad Murābahah Di Bank Mega Syariah Darmo Surabaya

Sebagaimana yang sudah dijelaskan di atas tentang gambaran umum produk pembiayaan modal kerja dengan skim murābahah di Bank Mega Syariah Darmo Surabaya, bahwa ada beberapa ketentuan dan persyaratan yang harus dipenuhi oleh pihak nasabah yang ingin melakukan pembiayaan. Secara teknis pelaksanaan kedua produk pembiayaan mikro MP 50 dan MP 500 adalah sama.

Adapun mekanisme dalam pembiayaan modal kerja dengan skim murābahah pada Bank Mega Syariah Darmo Surabaya adalah sebagai berikut:

### a. Pengajuan Permohonan dan Negosiasi

Dalam proses pembiayaan murābahah pada Bank Mega Syariah Darmo Surabaya, langkah awal yang ditempuh adalah proses pengajuan permohonan. Dalam proses pengajuan permohonan, seorang nasabah bertindak sebagai calon debitur dan bank bertindak sebagai calon kreditur. Seorang nasabah dapat melakukan pengajuan

apabila memenuhi beberapa persyaratan yang telah ditentukan oleh pihak Bank Mega Syariah, diantaranya:

- 1) Usia minimal 21 tahun atau telah menikah untuk usia lebih besar atau sama dengan 18 tahun dan maksimal 60 tahun pada saat pembiayaan diajukan dan usia maksimal 65 tahun pada saat akhir jangka waktu pembiayaan.
- 2) Memiliki usaha (karena pembiayaan murābahah ini adalah pembiayaan untuk usaha produktif) dengan ketentuan lama usaha minimal 2 (dua) tahun.
- 3) Memiliki agunan yang bisa menjadi jaminan. Adapun kriteria dari agunan yang dapat dijamin telah dijelaskan di atas dalam kriteria pembiayaan MP 50 dan MP 500.

Setelah seorang nasabah telah memenuhi persyaratan administrasi dan dokumentasi, bank kemudian menerima permohonan pengajuan tersebut dan bersama nasabah melakukan negosiasi terkait nominal jumlah pembiayaan. Dalam proses negosiasi, pihak bank selaku sahibul maal (pemilik modal) mempunyai hak mengabulkan permohonan nasabah secara penuh maupun sebagian sesuai dengan nilai agunan yang disertakan dalam proses pengajuan. Sehingga dalam pengajuan pembiayaan murābahah tersebut, besar kecilnya pembiayaan yang diberikan oleh pihak bank kepada nasabah tergantung dari besar kecilnya nilai dari agunan yang disertakan. Secara penuh adalah besar nominal yang diajukan oleh nasabah

dikabulkan seluruhnya karena nilai dari agunan yang disertakan melebihi dari jumlah nominal pembiayaan yang diajukan, apabila nilai agunan yang diajukan oleh nasabah lebih rendah dari nominal pembiayaan yang diajukan, maka pihak bank hanya bisa memberikan di bawah nilai agunan atau tidak sesuai dengan nominal pembiayaan yang diajukan.

Dalam tahap negosiasi ini, sebelum bank memutuskan permohonan, pihak bank melakukan tahap analisa terlebih dahulu terkait nasabah yang mengajukan pembiayaan. Ada tujuh tahap yang dilakukan Bank Mega Syariah dalam proses analisis, diantara adalah sebagai berikut:

1. Analisa dokumen
  - a) Nasabah masuk dalam coverage area unit yang telah ditentukan dan telah disurvei oleh AO (Account Officer), FiO (Financing Officer) dan UM (Unit Manager).
  - b) Dokumen pembiayaan lengkap.
  - c) BI Cecking dan DNH positif.
2. Analisa karakter
  - a) Analisa karakter dari dokumen pembiayaan, data pendukung dan informasi dari AO (Account Officer).
  - b) Verifikasai tujuan pembiayaan.
  - c) Melakukan wawancara langsung dengan calon nasabah.
  - d) Melakukan trade cecking dan lingkungan cecking.









berdasarkan SP3 dari bank kepada nasabah, termasuk di dalamnya biaya-biaya langsung yang terkait dengan pembelian barang tersebut. Sedangkan harga jual adalah harga beli ditambah dengan sejumlah margin keuntungan (ribh) bank yang disepakati oleh bank dan nasabah yang ditetapkan dalam akad ini.<sup>12</sup>

Besar-kecilnya harga beli (pokok pinjaman) tidak semata-mata ditentukan pada jumlah uang yang dikeluarkan untuk membeli barang riil yang dipesan atau dibutuhkan oleh nasabah, melainkan harga beli ditentukan oleh jaminan yang disertakan oleh nasabah kepada pihak bank. Pihak bank, yang diwakili oleh bagian FiO (Financing Officer) menganalisis jaminan yang disertakan oleh nasabah untuk menentukan besar-kecilnya kelayakan pemberian pembiayaan.

Sedangkan untuk harga jual sendiri adalah harga beli ditambah dengan margin yang nantinya harus dibayarkan oleh nasabah kepada bank. Sehingga yang menjadi barang jaminan adalah barang yang telah dimiliki oleh nasabah (bangunan, tanah, kendaraan bermotor atau deposito) dan bukan berupa surat atau dokumen dari barang yang nantinya dibeli oleh nasabah.

Sedangkan dalam penentuan margin keuntungan yang harus dibayar oleh nasabah kepada pihak bank, semuanya sudah dipatok

---

<sup>12</sup> Lihat pada form aplikasi akad murābahah Bank Mega Syariah pada Pasal I tentang Definisi. Dalam pelaksanaannya, Harga Beli lebih tepat dipahami sebagai jumlah pinjaman pokok yang diberikan oleh bank kepada nasabah. Sedangkan harga jual lebih tepat dipahami sebagai jumlah pinjaman pokok yang diberikan kepada nasabah ditambah dengan margin keuntungan yang harus dibayarkan ke bank (harga beli ditambah margin). Hal ini terjadi karena dalam penentuan Harga Jual dan Harga Beli belum ada transaksi jual-beli barang yang dipesan oleh nasabah.













