

**TINJAUAN HUKUM ISLAM TERHADAP JUAL BELI  
DALAM *MARKETPLACE ONLINE* SHOPEE  
DI KALANGAN MAHASISWA UINSA SURABAYA**

**SKRIPSI**

Oleh

Diyah Ayu Minuriha

NIM. C72214038



**Universitas Islam Negeri Sunan Ampel**

**Fakultas Syariah dan Hukum**

**Jurusan Hukum Perdata Islam**

**Prodi Hukum Ekonomi Syariah**

**Surabaya**

**2018**

## PERNYATAAN KEASLIAN

Yang bertanda tangan di bawah ini saya

Nama : Diyah Ayu Minuriha

NIM : C72214038

Fakultas/Jurusan/prodi : Syariah/Hukum Perdata/Hukum Ekonomi Syariah

Judul Skripsi : Tinjauan Hukum Islam Terhadap Jual Beli Dalam  
*Marketplace Online* Shopee di Kalangan Mahasiswa  
Uinsa Surabaya

Menyatakan bahwa skripsi ini secara keseluruhan adalah hasil penelitian karya saya sendiri, kecuali pada bagian-bagian yang dirujuk sumbernya.

Surabaya, 01 Mei 2018

Saya yang menyatakan



Diyah Ayu Minuriha

NIM. C72214038

**PERSETUJUAN PEMBIMBING**

Skripsi yang ditulis oleh Diah Ayu Minuriha NIM: C72214038 ini telah diperiksa dan disetujui untuk dimunaqasahkan.

Surabaya, 3 April 2018

Pembimbing



Prof. Dr. H.A. Faishal Haq, M. Ag

NIP : 195005201982031002

PENGESAHAN

Skripsi yang ditulis oleh Diyah Ayu Minuriha NIM. C72214038 ini telah dipertahankan di depan sidang Majelis Munaqasah Skripsi Fakultas Syariah dan Hukum UIN Sunan Ampel pada hari Kamis, tanggal 26 April 2018, dan dapat diterima sebagai salah satu persyaratan untuk menyelesaikan program sarjana strata satu dalam Ilmu Syariah dan Hukum.

Majelis Munaqasah Skripsi:

Penguji I

Prof. Dr. H. A. Faishal Haq, M.Ag.  
NIP. 195005201982031002

Penguji II

Drs. H. Akh. Mukarram, M. Hum  
NIP. 195609231986031002

Penguji III

H. Mahr, M.Fil.I.  
NIP. 197212042007011027

Penguji IV

Siti Tatmainnul Qulub, M.Si  
NIP. 198912292015032007

Surabaya, 04 Mei 2018  
Mengesahkan,  
Fakultas Syariah dan Hukum  
Universitas Islam Negeri Sunan Ampel  
Dekan,



Prof. Dr. H. Sahid HM., M.Ag., M.H.  
NIP. 196803091996031002



**KEMENTERIAN AGAMA**  
**UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SUNAN AMPEL SURABAYA**  
**PERPUSTAKAAN**

Jl. Jend. A. Yani 117 Surabaya 60237 Telp. 031-8431972 Fax.031-8413300  
E-Mail: perpus@uinsby.ac.id

---

LEMBAR PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI  
KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS

Sebagai sivitas akademika UIN Sunan Ampel Surabaya, yang bertandatangan di bawah ini, saya:

Nama : Diyah Ayu Minuriha  
NIM : C72214038  
Fakultas/Jurusan : Syariah dan Hukum/ Hukum Perdata Islam  
E-mail address : Diyahayumi13@gmail.com

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Perpustakaan UIN Sunan Ampel Surabaya, Hak Bebas Royalti Non-Eksklusif atas karya ilmiah :

Skripsi     Tesis     Desertasi     Lain-lain (.....)

yang berjudul :

Tinjauan Hukum Islam Terhadap Jual Beli Dalam Marketplace Online Shopee Di Kalangan

Mahasiswa Uinsa Surabaya

---

Beserta perangkat yang diperlukan (bila ada). Dengan Hak Bebas Royalti Non-Eksklusif ini Perpustakaan UIN Sunan Ampel Surabaya berhak menyimpan, mengalih-media/format-kan, mengelolanya dalam bentuk pangkalan data (database), mendistribusikannya, dan menampilkan/mempublikasikannya di Internet atau media lain secara *fulltext* untuk kepentingan akademis tanpa perlu meminta ijin dari saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan atau penerbit yang bersangkutan.

Saya bersedia untuk menanggung secara pribadi, tanpa melibatkan pihak Perpustakaan UIN Sunan Ampel Surabaya, segala bentuk tuntutan hukum yang timbul atas pelanggaran Hak Cipta dalam karya ilmiah saya ini.

Demikian pernyataan ini yang saya buat dengan sebenarnya.

Surabaya, 09 Mei 2018

Penulis

(Diyah Ayu Minuriha)  
Nama terang dan tandatangan













Sedangkan bagi *supplier* (penjual) dapat mengetahui perusahaan-perusahaan yang membutuhkan produk atau jasa mereka. Aktifitas bisnis menjadi lebih efisien dan luas dalam memperkenalkan bisnis atau usaha ke banyak *Client* (pelanggan) secara global tanpa ada batasan jarak dan *Regional* (tempat). *Marketplace* merupakan sebuah pasar *virtual* (nyata) dimana pasar tersebut menjadi tempat bertemunya pembeli dan penjual untuk melakukan transaksi.

*Marketplace* mempunyai fungsi yang sama dengan sebuah pasar tradisional, hanya saja *Marketplace* ini lebih ter-*komputerisasi* dengan menggunakan bantuan sebuah jaringan dalam mendukung sebuah pasar agar dapat dilakukan secara efisien dalam menyediakan *update* informasi dan layanan jasa untuk penjual dan pembeli yang berbeda-beda.

Salah satu *Marketplace* yang sangat diminati saat ini di kalangan remaja hingga dewasa adalah [Shopee.co.id](https://www.shopee.co.id). *Shopee* merupakan sebuah aplikasi *mobile*, aplikasi ini merupakan wadah belanja *online* yang lebih fokus pada *Platform mobile* sehingga orang-orang lebih mudah mencari, berbelanja, dan berjualan langsung di ponselnya saja. *Platform* ini menawarkan berbagai macam produk, dilengkapi dengan metode pembayaran yang aman, layanan pengiriman yang terintegrasi dan fitur sosial yang inovatif untuk menjadikan jual-beli menjadi lebih menyenangkan, aman, dan praktis.

Shopee mempunyai kelebihan dan kekurangan tersendiri bagi para penggunanya. Kelebihannya adalah kemudahan dalam menginput gambar produk yang akan dipasarkan. Shopee juga menyediakan fitur chat sehingga pembeli bisa berinteraksi langsung dengan penjual, tanpa harus melakukan komunikasi melalui aplikasi chat lain seperti BBM atau LINE. Shopee juga memberikan promo gratis ongkos kirim, *Flashsale*, potongan harga serta berbagai promo menarik lainnya.

Sedangkan kekurangannya adalah Shopee menggunakan rekening bersama dalam semua transaksinya. sehingga pencairan dana ke rekening penjual terhitung lama setelah proses transaksi, dan untuk promo gratis ongkos kirim, harus memenuhi syarat dan ketentuan yang terkesan sulit dan merepotkan penjual, sehingga penjual harus berhati-hati saat melakukan pengisian data agar tidak terjadi kesalahan saat pengisian data.

Salah satu kalangan yang menjadi pengguna *Marketplace Online* Shopee adalah mahasiswa, tidak sedikit mahasiswa yang memulai bisnis jual beli *Online* melalui Shopee. Namun ada pula yang hanya menjadi pengguna dan konsumen. Mahasiswa merupakan kalangan yang produktif yang menjadi target pasar. Shopee menyediakan berbagai kebutuhan yang bisa dengan mudah diperjualbelikan oleh mahasiswa. Konsep *Marketplace* ini lebih disukai banyak orang terutama kalangan mahasiswa, karena transaksi dianggap lebih terjamin mengingat banyaknya penipuan belanja *Online*. Namun, bagaimana status hukum transaksi tersebut mengingat kaidah asal jual beli adalah bertemunya penjual dan pembeli secara langsung.











*Smartphone*, sehingga hanya dengan *Smartphone* dan jaringan internet mereka sudah bisa melakukan transaksi jual beli.

Jual beli melalui *Marketplace online* Shopee di kalangan mahasiswa Uinsa Surabaya telah memberikan dampak yang besar bagi sektor perekonomian terutama dalam jual beli *online* yang semakin mudah dan canggih, mahasiswa merupakan kalangan yang produktif dan aktif menggunakan internet dan segala macam layanan yang tersedia. Aplikasi jual beli *online* menawarkan berbagai tawaran yang menarik, seperti garansi harga termurah, potongan harga, dan gratis ongkos kirim. Sehingga sangat menarik minat para mahasiswa untuk menjadi penjual ataupun konsumen melalui aplikasi Shopee.

Mahasiswa yang menjadi penjual dan pembeli di Shopee menganggap bahwa gratis ongkos kirim sangat menarik minat penggunaannya. Bagi penjual gratis ongkos kirim dianggap berpengaruh pada kenaikan jumlah penjualan, dan bagi pembeli gratis ongkos kirim juga sangat menarik minat mereka untuk sering berbelanja melalui *Marketplace online* Shopee. Hal ini sangat menguntungkan kedua belah pihak, untuk itu perlu diketahui bagaimana Praktik jual beli dalam *Marketplace online* Shopee di kalangan mahasiswa Surabaya dan bagaimana Tinjauan Hukum Islam terhadap jual beli dalam *Marketplace online* Shopee di kalangan mahasiswa Uinsa Surabaya.





## 2. Manfaat praktis

- a. Bagi pengguna layanan *Marketplace*, penelitian ini diharapkan dapat memberikan informasi mengenai bagaimana analisa Hukum Islam terhadap jual beli dalam *Marketplace online* Shopee.

## F. Kajian Pustaka

Penelitian terdahulu sangat penting sebagai dasar pijakan dalam rangka menyusun dan melengkapi penelitian ini. Kegunaannya adalah untuk mengetahui hasil penelitian yang telah dilakukan oleh peneliti terdahulu. Selain itu untuk menentukan posisi pembeda dari penelitian yang dilakukan saat ini baik dari aspek objek yang diteliti maupun lokasi yang diteliti. Dalam penelitian ini peneliti akan melakukan analisis terhadap praktik jual beli dalam *marketplace online* shopee di kalangan mahasiswa Surabaya.

Dengan kajian pustaka diharapkan dapat mempunyai andil yang besar dalam mendapatkan suatu informasi tentang teori yang ada kaitannya dengan judul penelitian ini. Beberapa kajian pustaka tersebut diantaranya:

1. Skripsi yang ditulis oleh Biuty Wulan Octavia, (2011) yang berjudul “Tinjauan Hukum Islam Terhadap Jual Beli Akad *As-Salam* Dengan Sistem *Online* di PAND’S *Collection* Pandanaran”. Skripsi ini membahas tentang Sistem *as-Salam* Secara *Online* di Pand’s *Collection* disimpulkan bahwa *as-Salam* dengan sistem *online* tidak diperbolehkan, karena tidak memenuhi rukun dan syarat jual beli *Salam* yang telah ditetapkan syara’ serta tidak memenuhi aturan-



3. Skripsi yang di tulis oleh Ernawati, Sulung Septya (2017) yang berjudul ‘‘Tinjauan Hukum Islam Terhadap Pembayaran Kode Unik Dalam Jual Beli *Online* di Tokopedia’’. Skripsi ini membahas tentang kode unik di tokopedia merupakan akad sewa menyewa antara (pihak penyewa) dan toko pedia (yang menyewakan). Kode unik adalah nominal yang harus dibayar pembeli ketika memilih metode pembayaran transfer bank. Ketentuan besar nominal kode unik yang ditambahkan ke dalam total pembayaran merupakan ketentuan dari tokopedia. Pembayaran kode unik di tokopedia diperbolehkan dalam hukum Islam karena pada dasarnya pembayaran kode unik dalam aturan hukum Islam merupakan akad *Ijarah* pembayaran kode unik dirasa tidak menyalahi aturan hukum Islam dalam hal perolehannya, karena kode unik tersebut telah terhindar dari riba.<sup>16</sup>
4. Skripsi yang ditulis oleh Nurul Atira (2017) yang berjudul ‘‘Jual Beli *Online* Yang Aman dan Syar’i (studi terhadap pandangan pelaku bisnis *online* di kalangan mahasiswa Fakultas Syariah dan Hukum Uin Alauddin Makasar)’’. Skripsi ini membahas tentang jual beli *online* yang aman dan syari menurut pandangan pelaku bisnis *online* di kalangan mahasiswa Fakultas Syariah dan Hukum Uin Alauddin Makasar adalah transfer lewat ATM, *Cash On Delivery* (COD) dan melalui Rekening Bersama. Jual beli *online* yang aman yakni Jual beli *online* yang secara resmi telah diformalkan oleh pemerintah. Dalam

---

<sup>16</sup> Ernawati Sulung Septia ‘‘Tinjauan Hukum Islam Terhadap Pembayaran Kode Unik Dalam Jual Beli Online di Tokopedia’’ (Skripsi – UIN Sunan Ampel Surabaya, 2017).













Bab kedua memuat tentang landasan teori, dalam bab ini memuat teori sewa menyewa (*Ijarah*) dan jual-beli melalui akad (*Salam*) dalam Islam yang didalamnya membahas tentang pengertian, dasar hukum, rukun-rukun, syarat-syarat, akad *Ijarah* dan *Salam*.

Bab ketiga merupakan laporan hasil penelitian tentang sewa menyewa dan jual beli dalam marketplace online Shopee. Dalam hal ini penulis membagi dalam beberapa pokok bahasan yaitu satu, Praktik sewa menyewa dalam *Marketplace online* Shopee, Praktik jual beli dalam *Marketplace online* Shopee, dan pelanggaran terhadap layanan Shopee.

Bab keempat memaparkan tentang analisis dalam penelitian yaitu bagaimana praktik sewa menyewa dan jual beli dalam *Marketplace online* Shopee di kalangan mahasiswa Uinsa Surabaya dan bagaimana jika terjadi wanprestasi dalam *Marketplace online* Shopee. Pada bab ini merupakan kerangka menjawab pokok-pokok permasalahan tentang status hukum jual beli dalam *Marketplace online* Shopee menurut Hukum Islam.

Bab kelima merupakan bab penutup dari keseluruhan isi pembahasan skripsi, pada bab ini meliputi kesimpulan dan saran dari penulis.









































































































- Tindakan perdata, termasuk dengan tidak terbatas pada klaim untuk kerugian dan/atau ganti rugi sementara atau perintah ganti rugi oleh pengadilan.
2. Apabila Anda yakin bahwa seorang pengguna di situs kami melanggar syarat layanan ini, silakan hubungi [supportshopee.co.id](mailto:supportshopee.co.id).

Jika Shopee, atas kebijakannya sendiri, meyakini bahwa Anda mungkin telah terlibat dalam aktivitas dan/atau transaksi yang berpotensi sebagai penipuan atau mencurigakan, kami dapat melakukan berbagai tindakan untuk melindungi Shopee, Pembeli atau Penjual lainnya, pihak ketiga lainnya atau Anda dari Pembalikan (Reversals), Penagihan Balik (Chargebacks), Klaim, biaya, denda, penalti dan kewajiban lainnya. Tindakan yang mungkin dapat kami ambil termasuk namun tidak terbatas pada:

- Kami dapat menutup, menangguhkan, atau membatasi akses Anda ke Akun atau Layanan, dan/atau menangguhkan pemrosesan transaksi.
- Kami dapat menangguhkan kelayakan Anda untuk Garansi Shopee.
- Kami dapat menyimpan, menerapkan atau mentransfer dana di Akun Anda sebagaimana disyaratkan oleh putusan dan perintah yang mempengaruhi anda atau Akun Anda, termasuk putusan dan perintah yang dikeluarkan oleh pengadilan di Indonesia atau tempat lain dan ditujukan oleh Shopee.





Salah satu kalangan yang menjadi pengguna *Marketplace online* Shopee adalah mahasiswa Uinsa, tidak sedikit mahasiswa Uinsa yang memulai bisnis jual-beli *online* melalui Shopee. Namun ada pula yang hanya menjadi konsumen. Mahasiswa Uinsa merupakan kalangan yang produktif yang menjadi target pasar. Shopee menyediakan berbagai kebutuhan yang bisa dengan mudah diperjual belikan oleh mahasiswa Uinsa.

Konsep *marketplace* ini lebih disukai banyak orang terutama kalangan mahasiswa Uinsa, karena transaksi dianggap lebih terjamin mengingat banyaknya penipuan belanja *online*. Di dalam praktiknya, sewa menyewa *store* melalui *marketplace online* Shopee di kalangan mahasiswa Uinsa Surabaya cukuplah mudah, mengingat mahasiswa Uinsa merupakan kalangan aktif yang menggunakan *Smartphone*, sehingga hanya dengan *Smartphone* dan jaringan internet mereka sudah bisa melakukan transaksi sewa menyewa *store* dalam *marketplace online* Shopee.

Mereka hanya perlu mendaftarkan diri sebagai pengguna *marketplace online* Shopee, maka mereka sudah memiliki hak untuk membuka *store* dalam *marketplace online* Shopee. *Marketplace online* Shopee di kalangan mahasiswa Uinsa Surabaya dianggap sebagai aplikasi yang sangat membantu untuk memulai bisnis, atau hanya sekedar berbelanja. Dulu apabila mahasiswa Uinsa ingin berjualan secara *offline* banyaknya teman dan kenalan di kalangan mahasiswa Uinsa Surabaya menjadi modal untuk menawarkan barang dagangan mereka.



Namun yang menjadi permasalahan adalah, Shopee menyatakan bahwa pengguna Shopee terutama penjual bebas berjualan di dalam *marketplace online* Shopee secara gratis. Sedangkan syarat dari *Ijārah* adalah adanya Upah / *Ujrah* (harga sewa) yaitu nilai harta yang dikeluarkan sebagai pengganti manfaat dari barang. Uang sewa harus diserahkan bersamaan dengan penerimaan barang yang disewa jika lengkap manfaat yang disewa, maka uang sewanya harus lengkap. Karena *Ijārah* adalah akad timbal balik, oleh karena itu *Ijārah* tidak sah dengan upah yang belum diketahui.

Pada kenyataannya membuka toko dalam *marketplace online* Shopee tidaklah gratis, karna sama saja para penjual yang menjual barang dagangannya harus bersedia mengikuti segala ketentuan yang di buat oleh pihak Shopee, yaitu penahanan uang selama beberapa waktu sampai adanya konfirmasi dari pembeli.

Penjual dan pihak Shopee malakukan akad sewa menyewa *Ijārah*. Karna terdapat upah atau imbalan melalui penahanan atau peminjaman uang di dalam rekening bersama ataupun Shopee *Pay*, hanya saja pihak Shopee seharusnya lebih transparan dan berterus terang, agar imbalan atas sewa menyewa *store* dalam *marketplace online* Shopee menjadi jelas. Pihak Shopee juga tidak bisa mengakui bahwa transaksi dalam Shopee sepenuhnya gratis. Karena Shopee meminjam uang penjualan yang ditahan selama beberapa waktu untuk memberikan subsidi gratis ongkos kirim dan promo menarik lainnya untuk menari minat pengguna Shopee.

## B. Analisis Jual Beli dalam *Marketplace Online* Shopee

Pada dasarnya mahasiswa Uinsa Surabaya yang berjualan di dalam *marketplace online* Shopee memperoleh barang dagangannya juga melalui Shopee, mereka mencari *supplier-supplier* terpercaya yang menjual barang dengan harga grosir, sehingga ketika dijual kembali oleh mahasiswa Surabaya, mereka masih memperoleh keuntungan meskipun dari keuntungan yang tidak banyak. karna tantangan untuk bersaing bisnis di kalangan mahasiswa Uinsa terpatok pada harga jual yang terjangkau oleh mahasiswa.

Mahasiswa Uinsa Surabaya berjualan di dalam *marketplace online* *Shopee* dengan sistem PO (*Pre-Order*) atau barang langsung *Ready*. Sistem PO yaitu proses dimana pembeli harus melakukan pemesanan terlebih dahulu, dan menunggu sampai barang yang di pesan datang, karna barang yang di pesan masih berada di tangan *Supplier*. Sedangkan barang yang langsung *Ready* adalah sistem dimana barang sudah siap untuk langsung di kirim. Keadaan PO atau *Ready* suatu barang tergantung dengan kepemilikan barang yang akan diperjual belikan.

PO (*Pre-Order*) berarti barang yang diperjual belikan belum dimiliki oleh penjual dan masih berada di tangan *Supplier*. Sedangkan apabila barang sudah *Ready* barang sudah menjadi hak milik dari penjual, mahasiswa Uinsa yang berjualan dengan sistem *Ready* dan memproduksi barangnya sendiri bisa dikatakan sebagai *Owner*. Para mahasiswa Uinsa juga bisa membeli dan menyetok barang dagangannya sebelum di jual kembali secara sistem *Ready*.

Ada dua jenis toko *online* yang dijalankan oleh mahasiswa Uinsa Surabaya dengan sistem PO (*Pre-Order*). pertama, mahasiswa Uinsa akan mempromosikan suatu barang dari *Supplier* yang sudah di naikan harganya, ketika ada yang memesan ia baru memesan kepada *supplier*, setelah barang datang ia baru mengirim kepada pembelinya, disini mahasiswa Uinsa menjadi tangan kedua yang akan menyalurkan barang.

Kedua, mahasiswa Uinsa menjualkan barang dari *Supplier* dengan harga yang sudah dinaikan, saat ada yang memesan ia baru memesan barangnya kepada *Supplier* dan langsung memberikan alamat pembeli, sehingga barang langsung di kirim ke tangan pembeli tanpa melalui tangan mahasiswa Uinsa. Disini mahasiswa Uinsa menjalankan bisnisnya secara *Dropship* (sistem berjualan dimana anda tidak perlu memiliki produk untuk dipasarkan. Anda hanya cukup melakukan transfer pesanan lengkap dengan rincian pengiriman ke *Supplier*, dan *Supplier* akan mengirim produk langsung kepada customer anda.)

Di dalam *marketplace online* Shopee ada yang menjadi daya tarik mahasiswa Uinsa untuk berjualan dan berbelanja, yaitu gratis ongkos kirim. Mahasiswa Uinsa yang berjualan di Shopee menganggap bahwa gratis ongkos kirim sangat berpengaruh pada kenaikan jumlah penjualan, bagi pembeli gratis ongkos kirim juga sangat menarik minat mereka untuk berbelanja. Hal ini sangat menguntungkan kedua belah pihak, namun ada syarat syarat yang perlu di ketahui untuk mendapatkan promo gratis ongkos kirim, karna ada ketentuannya.

Bagi penjual, penjual harus teliti saat mengisi blangko pendaftaran sabagai penjual, pada bagian promo gratis ongkos kirim, karna ada tanggal tanggal berlakunya promo gratis ongkos kirim yang perlu penjual ketahui, apabila penjual tidak teliti maka bisa jadi ongkos kirim justru di tanggung oleh penjual.

Bagi pembeli, yang harus diketahui adalah gratis ongkos kirim, diberikan dengan syarat minimal pembelian, di setiap *store* berbeda beda ada yang menerapkan gratis ongkos kirim dengan pembelian minimal Rp. 70.000., minimal Rp. 90.000., dan minimal pembelian Rp. 120.000., perbedaan ini tergantung pada saat *store* mengisi blangko pendaftaran promo gratis ongkos kirim. Subsidi gratis ongkos kirim diberikan oleh Shopee pada saat pencairan dana yang dilakukan oleh penjual, sehingga sebelum dicairkan, pada saat pengiriman barang, penjual menanggung ongkos kirim terlebih dahulu.

Shopee juga tidak menanggung biaya ongkos kirim 100%. Pihak Shopee hanya memberikan subsidi sebesar Rp. 20.000,. dalam sekali *Checkout* sehingga saat ongkos kirim melebihi jumlah subsidi sebesar Rp. 20.000,. maka sisanya di tanggung oleh pembeli. Misalnya biaya ongkos kirim dari Surabaya ke Kalimantan sebesar Rp. 26.000,. maka pembeli akan menanggung biaya ongkos kirim sebesar Rp. 6000., yang secara otomatis langsung di total kedalam jumlah pembayaran yang harus di bayar.

Pembeli juga di beri batas *Checkout* yang terdiri dari batas harian, yaitu maksimum *Checkout* yang akan mendapat subsidi adalah sebanyak 1 *Checkout* perhari, Selanjutnya batasan mingguan, maksimum *Checkout* yang akan mendapat subsidi adalah sebanyak 2 *Checkout*. Dan yang terakhir batasan bulanan, maksimum *Checkout* yang akan mendapat subsidi adalah sebanyak 5 *Checkout* perbulan. Sehingga apabila pembeli melakukan *Checkout* melebihi ketentuan yang diberikan maka pembeli tidak mendapatkan subsidi gratis ongkos kirim.

Shopee juga menawarkan garansi harga termurah bagi pembeli yang menemukan produk sejenis dengan harga lebih murah di *Platform* lain seperti Tokopedia, Lazada dan Bukalapak, pembeli dapat melakukan klaim untuk mendapatkan uang kembali 2X lipat. Pihak Shopee akan melakukan penyetaraan harga di *Platform* tersebut, dengan mengganti selisih harga yang pembeli bayarkan sebanyak 2X lipat.

Dalam proses transaksi jual beli melalui *Marketplace online* Shopee menggunakan sistem rekening bersama, saat pembeli melakukan pembayaran, pembeli mentransferkan uangnya kepada pihak Shopee, sedangkan penjual harus menunggu beberapa waktu sampai uang tersebut bisa di cairkan, hal ini merupakan ketentuan sekaligus fasilitas yang diberikan Shopee kepada penggunanya, rekening bersama diberikan sebagai garansi Shopee, untuk menjamin keamanan saat transaksi dengan cara menahan uang pembayaran sampai pembeli mengkonfirmasi bahwa barang yang dipesan sudah diterima.



Pada dasarnya praktik jual beli dalam *marketplace online* Shopee yang dilakukan oleh mahasiswa Uinsa Surabaya tergolong dalam akad pemesanan *Salam* karena transaksi terjadi dengan cara pembayaran di muka dan pengiriman barang dikemudian hari, hanya saja pembayaran yang dilakukan oleh pembeli masih di tahan oleh Shopee yang bertindak sebagai penengah yang memfasilitasi rekening bersama guna menghindari terjadinya penipuan. Hal ini kurang sesuai dengan tujuan pembayaran di muka dari akad *Salam* yaitu untuk memenuhi kebutuhan modal penjual, namun terdapat beberapa pendapat ulama mengenai hal tersebut.

Ulama sepakat perihal syarat yang harus ada dalam transaksi *Salam* ini sebagaimana syarat dalam jual beli lainnya dengan menyerahkan modal pokok saat terjadinya akad. Hanya saja Imam Malik membolehkan pembayarannya ditunda sehari atau dua hari, dan barang yang dijual belikan dengan cara seperti ini harus dapat ditentukan dengan salah satu ukuran (takaran atau ukuran).

Zhahir hadits menunjukkan bahwa penundaan pembayaran sebagai syarat sah jual beli dengan *Salam*, bila dibayar secara kontan atau untuk tempo yang tidak dimengerti maka tidak sah. Inilah pendapat yang dipegang oleh Ibnu Abbas dan sekelompok ulama salaf, sedangkan pendapat yang lainnya meniadakan penentuan syarat tersebut dan dibolehkan *Salam* secara kontan.





### C. Analisis Apabila Terjadi Wanprestasi dalam *Marketplace Online* Shopee

Wanprestasi merupakan kegiatan ingkar janji yang dimana seseorang tidak dapat memenuhi kewajibannya entah itu disengaja atau tidak disengaja. Wanprestasi ini dapat dipidanakan dengan penipuan apabila yang bersangkutan merasa dirugikan dan pihak wanprestasi tidak ada iktikad baik terhadapnya dan memilih jalur pidana maka wanprestasi ini dapat dipidanakan dengan tidak melupakan unsur-unsur yang terkandung serta alat bukti yang dapat dikatakan ke dalam penipuan.

Suatu perjanjian dapat terlaksana dengan baik apabila para pihak telah memenuhi prestasinya masing-masing seperti yang telah diperjanjikan tanpa ada pihak yang dirugikan. Tetapi adakalanya perjanjian tersebut tidak terlaksana dengan baik karena adanya wanprestasi yang dilakukan oleh salah satu pihak atau debitur. Wanprestasi ini pada dasarnya dapat terjadi karena 4 hal:

1. Melakukan hal yang seharusnya tidak boleh dilakukan berdasarkan perjanjian;
2. Terlambat memenuhi kewajiban;
3. Melakukan kewajiban (misalnya pembayaran) namun masih kurang atau baru sebagian;
4. Tidak memenuhi kewajiban sama sekali.

Dalam Undang-undang, sanksi pidana untuk kasus penipuan yang terjadi oleh transaksi *online* telah diatur oleh Undang-Undang Republik Indonesia Nomor 7 Tahun 2014 tentang Perdagangan (UU Nomor

72014) di aturan ini, pelaku *e-commerce* dapat dipidana 12 tahun penjara/atau denda Rp 12 miliar bila terbukti melakukan penipuan. Initermasuk pelaku usaha electronic yang diwajibkan untuk mencantumkan data atau informasi secara lengkap karena bila tidak akan dikenakan sanksi administratif berupa pencabutan izin usaha. Ini cuplikan pasal 115 yang secara khusus mengatur hal ini:

“Setiap pelaku usaha yang memperdagangkan barang dan/atau jasa dengan menggunakan sistem elektronik yang tidak sesuai dengan data dan/atau informasi sebagaimana dimaksud dalam Pasal 65 ayat (2) dipidana dengan pidana penjara paling lama 12 (dua belas) tahun dan/atau pidana denda paling banyak Rp12.000.000.000,00 (dua belas miliar rupiah).”

Sedangkan untuk data atau informasi yang dimaksud terdapat dalam pasal dalam pasal 65 ayat 1: Setiap pelaku usaha yang memperdagangkan barang dan/atau jasa dengan menggunakan sistem elektronik wajib menyediakan data dan/atau informasi secara lengkap dan benar, mencakup identitas dan legalitas pelaku usaha sebagai produsen atau pelaku usaha distribusi.

Di dalam *marketplace online* Shopee sendiri sudah di jelaskan mengenai segala macam aturan yang harus di patuhi oleh pengguna Shopee, aturan ini di buat untuk menghindari adanya wanprestasi dari kedua belah pihak, penjual dan pembeli yang menjadikan Shopee sebagai pelantara di antara mereka, Shopee hanya sebagai penengah yang memberikan fasilitas guna terwujudnya keamanan dan kenyamanan para pengguna Shopee.

Shopee atas kebijakannya, apabila meyakini bahwa ada aktivitas dan/atau transaksi yang berpotensi sebagai penipuan atau mencurigakan, Shopee dapat melakukan berbagai tindakan untuk melindungi Pembeli atau Penjual lainnya, pihak ketiga lainnya. Tindakan yang dapat dilakukan oleh pihak Shopee :

- Shopee dapat menutup, menangguhkan, atau membatasi akses Anda ke Akun atau Layanan, dan/atau menangguhkan pemrosesan transaksi;
- Shopee dapat menangguhkan kelayakan anda untuk Garansi Shopee;
- Shopee dapat menyimpan, menerapkan atau mentransfer dana di akun anda sebagaimana disyaratkan oleh putusan dan perintah yang mempengaruhi anda atau akun anda, termasuk putusan dan perintah yang dikeluarkan oleh pengadilan di Indonesia atau tempat lain dan ditujukan oleh Shopee;
- Shopee mungkin menolak memberikan layanan kepada Anda untuk sekarang dan di masa depan;
- Shopee dapat menahan dana anda untuk jangka waktu yang wajar yang diperlukan untuk melindungi Shopee atau pihak ketiga dari risiko pertanggungjawaban, atau jika Shopee meyakini bahwa anda mungkin terlibat dalam aktivitas dan/atau transaksi yang berpotensi sebagai penipuan atau mencurigakan.

Untuk keperluan Bagian ini: “Penagihan Balik” berarti permintaan yang diajukan secara langsung oleh Pembeli kepada perusahaan kartu debit

atau kartu kreditnya atau bank penerbit kartu debit atau kartu kreditnya untuk membatalkan suatu pembayaran.

“Klaim” berarti keberatan terhadap suatu pembayaran yang diajukan oleh Pembeli atau Penjual secara langsung kepada Shopee.

“Pembalikan” berarti pembalikan suatu pembayaran oleh Shopee karena (a) dibatalkan oleh bank pihak pengirim, (b) dikirimkan kepada Anda karena kesalahan Shopee, (c) pengirim pembayaran tidak memiliki otorisasi untuk melakukan pembayaran (misalnya: pengirim menggunakan kartu kredit curian), (d) Anda menerima pembayaran atas aktivitas yang melanggar syarat layanan ini atau setiap kebijakan Shopee, atau (e) Shopee memutuskan sebuah klaim terhadap Anda.

Sehingga pihak Shopee telah dianggap melakukan upaya perlindungan konsumen dengan memberikan Garansi Shopee berupa rekening bersama guna untuk menghindari adanya wanprestasi dan penipuan jual beli *online*, namun apabila masih terdapat kecurangan yang tidak bisa di deteksi oleh Shopee, pihak Shopee tidak turut serta untuk memberikan ganti rugi, para pengguna Shopee bisa menyelesaikan permasalahan hukum yang mereka alami dan mengajukan tuntutan mereka kepada pihak yang berwenang.



## B. Saran

1. Pihak Shopee seharusnya lebih transparan dan berterus terang mengenai upah atas sewa menyewa *store* di dalam *marketplace online* Shopee. Pihak Shopee juga seharusnya tidak menyatakan bahwa berjualan di dalam Shopee gratis. Sehingga sewa menyewa *store* dalam *marketplace online* Shopee di perbolehkan dengan akad *Ijarah*. Karena terdapat upah atas sewa menyewa *store* di dalam *Marketplace online* Shopee.
2. Para mahasiswa Uinsa Surabaya yang menjadi pengguna Shopee terutama yang berperan sebagai penjual, lebih baik menjual barang yang sudah *Ready* agar proses transaksi lebih cepat, apabila proses transaksi cepat, maka barang yang di kirim ke tangan pembeli akan lebih cepat sampai, sehingga uang penjual yang tertahan di dalam rekening bersama Shopee bisa lebih cepat di cairkan, agar tidak mengendap terlalu lama.
3. Para pengguna Shopee khususnya mahasiswa Uinsa Surabaya harus membaca segala syarat dan ketentuan layanan yang di berikan oleh Shopee agar tidak terjadi kesalahan dan pelanggaran wanprestasi di kemudian hari.





