

**PEMBERDAYAAN EKONOMI MASYARAKAT MELALUI PENGUATAN
KOMUNITAS PEMBUAT LEDRE DI DESA SEDAH KIDUL
KECAMATAN PURWOSARI KABUPATEN BOJONEGORO**

SKRIPSI

**Diajukan Kepada Universitas Islam Negeri Sunan Ampel Surabaya
Untuk Memenuhi Salah Satu Persyaratan dalam Memperoleh
Gelar Sarjana Ilmu Sosial (S.Sos)**



**Oleh :
Irma Irfania
B72214028**

**PROGRAM STUDI PENGEMBANGAN MASYARAKAT ISLAM
FAKULTAS DAKWAH DAN KOMUNIKASI
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SUNAN AMPEL SURABAYA
2018**

HALAMAN PERSETUJUAN PEMBIMBING

Yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Drs. H. Nadhir Salahuddin, MA

NIP : 197107081994031001

Menyatakan bahwa judul Skripsi “Pemberdayaan Ekonomi Masyarakat melalui Penguatan Komunitas Pembuat Ledre di Desa Sedah Kidul Kecamatan Purwosari Kabupaten Bojonegoro”

Oleh:

Nama : Irma Irfania

NIM : B72214028

Skripsi ini telah diperiksa, disetujui dan siap untuk diujikan.

Surabaya, 9 Juli 2018

Dosen Pembimbing,



Drs. H. Nadhir Salahuddin, MA
NIP. 197107081994031001

HALAMAN PENGESAHAN

Skripsi oleh Irma Irfania telah diujikan dan dapat dipertahankan di depan tim penguji skripsi

Surabaya, 27 Juli 2018


Mengesahkan,

Universitas Islam Negeri Sunan Ampel Surabaya


Fakultas Dakwah dan Komunikasi


Dekan
Dr. H. Abd. Halim, M.Ag
NIP. 196307251991031003

Penguji I


Drs. H. Nadhir Salahuddin, MA
NIP. 197107081994031001

Penguji II


Dr. Chabih Musthofa, S.Sos.I, M.Si
NIP. 197906302006041001

Penguji III


Dr. H. Syaiful Ahrori, M.Ed
NIP. 195509251991031001

Penguji IV


Dr. Ries Dyah Fitriyah, M.Si
NIP. 197804192008012014

HALAMAN KEASLIAN KARYA

PENULISAN SKRIPSI

Bismillahirrahmanirrahim,

Yang bertanda tangan di bawah ini, saya:

Nama : Irma Irfania

NIM : B72214028

Prodi : Pengembangan Masyarakat Islam

Judul : Pemberdayaan Ekonomi Masyarakat Melalui Penguatan
Komunitas Pembuat Ledre Di Desa Sedah Kidul Kecamatan
Purwosari Kabupaten Bojonegoro

Alamat : Dusun Krajan Rt/Rw 004/002 Desa Tanggir Kecamatan
Singgahan Kabupaten Tuban

Menyatakan dengan sesungguhnya bahwa:

- 1) Skripsi ini tidak pernah dikumpulkan kepada lembaga pendidikan tinggi manapun untuk mendapatkan gelar akademik apapun
- 2) Skripsi ini adalah benar-benar hasil karya saya secara mandiri dan bukan merupakan hasil plagiasi atas karya orang lain
- 3) Apabila di kemudian hari terbukti atau dapat dibuktikan skripsi ini sebagai hasil plagiasi, saya akan bersedia menanggung segala konsekuensi hukum yang terjadi.

Surabaya, 9 Juli 2018

Yang Menyatakan,

A green and yellow postage stamp with the text "METERAI TEMPEL" at the top, "6000" in large numbers, and "ENAM RIBURUPIAH" at the bottom. The stamp features a portrait of a man and a signature in black ink over it.

Irma Irfania

NIM. B72214028



KEMENTERIAN AGAMA
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SUNAN AMPEL SURABAYA
PERPUSTAKAAN

Jl. Jend. A. Yani 117 Surabaya 60237 Telp. 031-8431972 Fax.031-8413300
E-Mail: perpus@uinsby.ac.id

LEMBAR PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI
KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS

Sebagai sivitas akademika UIN Sunan Ampel Surabaya, yang bertanda tangan di bawah ini, saya:

Nama : Irma Irfania
NIM : 672214028
Fakultas/Jurusan : FDK / PMI
E-mail address : irfania@gmail.com

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Perpustakaan UIN Sunan Ampel Surabaya, Hak Bebas Royalti Non-Eksklusif atas karya ilmiah :

Skripsi Tesis Desertasi Lain-lain (.....)

yang berjudul :

Pemberdayaan Ekonomi Masyarakat melalui Pengujian Komunitas
Pembuat Leard di Desa sedah kidul Kecamatan Purwasari
Kabupaten Bojonegara

beserta perangkat yang diperlukan (bila ada). Dengan Hak Bebas Royalti Non-Eksklusif ini Perpustakaan UIN Sunan Ampel Surabaya berhak menyimpan, mengalih-media/format-kan, mengelolanya dalam bentuk pangkalan data (database), mendistribusikannya, dan menampilkan/mempublikasikannya di Internet atau media lain secara *fulltext* untuk kepentingan akademis tanpa perlu meminta ijin dari saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan atau penerbit yang bersangkutan.

Saya bersedia untuk menanggung secara pribadi, tanpa melibatkan pihak Perpustakaan UIN Sunan Ampel Surabaya, segala bentuk tuntutan hukum yang timbul atas pelanggaran Hak Cipta dalam karya ilmiah saya ini.

Demikian pernyataan ini yang saya buat dengan sebenarnya.

Surabaya, 3 Agustus 2018

Penulis

(Irma Irfania)
nama terang dan tanda tangan

bisa memasarkan sendiri produk *ledre* tersebut, sehingga bisa memperoleh keuntungan yang lebih manusiawi.

Potensi dan aset yang ada di Desa Sedah Kidul sebenarnya sangat memadai dalam usaha menumbuhkan penguatan ekonomi desa. Seperti aset sejarah perkembangan usaha *ledre* yang pernah mampu menyejahterakan warga Sedah Kidul. Dengan aset sejarah mampu menumbuhkan semangat bangkit kembali untuk mencapai kesuksesan seperti di masa lalu. Kemudian aset manusia, banyak warga Sedah Kidul yang memiliki keahlian, seperti membuat *ledre*, membuat kerupuk, membuat tahu, aneka kue, anyaman, menjahit, kerajinan tas, kerajinan bambu, dan lain-lain. Selain itu ada juga aset sosial, aset ekonomi, aset alam, dan aset lainnya. Seluruh aset desa Sedah Kidul mampu digunakan dalam peningkatan penguatan ekonomi masyarakat.

Beragamnya potensi yang dimiliki Desa Sedah Kidul seharusnya mampu mengantarkan masyarakat Sedah Kidul menuju keadaan yang lebih sejahtera, terutama dalam aspek ekonomi masyarakat. Dengan mengoptimalkan aset yang ada, seharusnya mampu mengurangi tingkat pengangguran di desa. Sayangnya, strategi pengembangan ekonomi masyarakat belum mampu menyentuh kesadaran masyarakat untuk lebih memperkuat ekonomi desa.

Seharusnya strategi peningkatan kesejahteraan ekonomi masyarakat diarahkan untuk mendorong pembahasan struktur yaitu dengan memperkuat kedudukan dan peran ekonomi masyarakat dalam perekonomian nasional. Perubahan ini meliputi proses perubahan dari ekonomi lemah ke ekonomi yang tangguh, dari ketergantungan ke kemandirian, perubahan struktur ini

mengembangkan dan memanfaatkan secara maksimal apa yang dimiliki termasuk dalam golongan manusia yang berkuasa atau berdaya atas kehidupannya. Sementara mereka yang tidak mampu berkembang maupun memanfaatkan secara maksimal apa yang dimiliki tergolong sebagai kelompok yang tidak berdaya. Berdasarkan kutipan dari David Cooperrider, tingkat keberdayaan setiap manusia ditentukan atas kemampuan pengembangan aset atau potensi yang dimiliki.

Secara konseptual pemberdayaan atau pemberkuasaan (*empowerment*), berasal dari kata *power* (kekuasaan atau keberdayaan). Karenanya, ide utama pemberdayaan bersentuhan dengan konsep mengenai kekuasaan. Ilmu sosial tradisional menekankan bahwa kekuasaan berkaitan dengan pengaruh dan kontrol. Pengertian ini mengasumsikan bahwa kekuasaan sebagai sesuatu yang tidak berubah atau tidak dapat dirubah. Kekuasaan sesungguhnya tidak terbatas pada pengertian di atas. Kekuasaan tidak vakum dan terisolasi. Kekuasaan senantiasa hadir dalam konteks relasi sosial antar manusia. Kekuasaan tercipta dalam relasi sosial. Karena itu, kekuasaan dan hubungan kekuasaan dapat berubah. Dengan pemahaman kekuasaan seperti ini, pemberdayaan sebagai sebuah proses perubahan kemudian memiliki konsep yang bermakna. Dengan

- 6) Jaringan-jaringan sosial informal merupakan sumber dukungan yang penting bagi penurunan ketegangan dan meningkatkan kompetensi serta kemampuan mengendalikan seseorang
 - 7) Masyarakat harus berpartisipasi dalam pemberdayaan mereka sendiri: tujuan, cara dan hasil harus dirumuskan oleh mereka sendiri
 - 8) Tingkat kesadaran merupakan kunci dalam pemberdayaan, karena pengetahuan dapat memobilisasi tindakan bagi perubahan
 - 9) Pemberdayaan melibatkan akses terhadap sumber-sumber dan kemampuan untuk menggunakan sumber-sumber tersebut secara efektif
 - 10) Proses pemberdayaan bersifat dinamis, sinergis, berubah terus, evolutif; permasalahan selalu memiliki beragam solusi
 - 11) Pemberdayaan dicapai melalui struktur-struktur personal dan pembangunan ekonomi secara paralel.
- c. Peranan Pemberdayaan Masyarakat

Pemberdayaan adalah sebuah proses dan tujuan. Sebagai proses, pemberdayaan adalah serangkaian kegiatan untuk memperkuat kekuasaan atau keberdayaan kelompok lemah dalam masyarakat, termasuk individu-individu yang mengalami masalah kemiskinan. Sebagai tujuan, maka pemberdayaan menunjuk pada keadaan yang berdaya, memiliki kekuasaan atau mempunyai pengetahuan dan kemampuan dalam memenuhi kebutuhan hidupnya baik yang bersifat

mencari dan menganalisis contoh-contoh mereka lebih berhasil meski menggunakan sumber daya yang sama. Titik awal perubahan adalah mengamati perilaku yang patut dicontoh.

- e. Konstruksi Sosial atas Realitas, Tidak ada situasi sosial yang telah ditentukan sebelumnya. Kita selalu mengkonstruksikan sendiri realitas yang kita jalani – apapun yang kita lakukan merupakan langkah pertama menuju apa yang kita wujudkan. *Appreciative Inquiry* dan pendekatan berbasis aset lain beranjak dari teori ini. Banyak pendekatan berbasis aset yang menyatakan kita bergerak menuju realitas yang paling menarik perhatian kita. Apa yang kita bicarakan menjadi fokus kita, dan apa yang kita inginkan sangat mungkin terwujud karena kita selalu menciptakan peluang dan membuat pilihan untuk mewujudkannya. Bahkan apa yang ingin kita ketahui, dan saat kita mulai proses pencarian, maka kita memulai proses perubahan. Jadi jika kita ingin perubahan positif maka kita harus mencari tahu tentang berbagai hal yang paling mungkin membuat perubahan itu terjadi.
- f. Hipotesis Heliotropik, sistem-sistem sosial berevolusi menuju gambaran paling positif yang mereka miliki tentang dirinya. Mungkin hal ini tidak disadari atau didiskusikan secara terbuka namun gambaran-gambaran itu menjelaskan alasan mengapa kita melakukan hal-hal tertentu. Contoh paling baik tentang hal ini ditemukan di biologi, benda hidup tumbuh menjadi sumber cahaya, dan mereka berkembang dengan cara-cara agar bisa lebih maksimal meraih cahaya

tersebut. Hal ini digunakan dengan menyatakan bahwa ketika gambaran masa depan kita positif, memberi semangat dan inklusif, maka kemungkinan besar kita akan lebih terlibat dan mempunyai energi yang lebih besar untuk mewujudkannya. Selalu penting untuk yakin bahwa perubahan yang dicari adalah gambaran realitas yang positif dan diinginkan, bukan sesuatu yang negatif atau tidak diinginkan.

- g. Dialog Internal, anda bisa mengukur dan memengaruhi bagaimana sebuah organisasi berfungsi dengan memperhatikannya dan mengubah dialog internal yang terjadi di dalam organisasi tersebut. Riset oleh Profesor Marcial Losada dan Barbara Fredrickson tentang Organisasi dengan kinerja tinggi dan rendah memperlihatkan efek ini. Mereka memberikan beberapa bukti untuk menunjukkan bahwa jika sebagian besar hubungan kita berdasarkan interaksi positif, maka besar kemungkinan hubungan tersebut akan berkembang. Akibatnya, jika dialog internal (atau percakapan antar anggota) positif, terbuka terhadap perubahan, dan kolaboratif maka organisasi itu akan menjadi lebih kuat. Mengambil dari teori ini dengan menyatakan bahwa jika suatu komunitas yang ada fokus pada kekuatan dan kesuksesan maka kita bisa menemukan energi yang lebih besar untuk perubahan dan kita bisa menciptakan lingkungan yang mendukung terjadinya perubahan.
- h. Keterlibatan Seluruh Sistem, cara berpikir sistem atau *systems thinking* (bagaimana segala sesuatu bekerja dalam sistem atau saling terhubung, dengan masing-masing bagian saling memengaruhi dalam

Sistem ekonomi kerakyatan memiliki beberapa karakter, yakni pertama merupakan sistem yang dapat digunakan untuk menjamin terjadinya keadilan dalam perekonomian bagi seluruh rakyat. Kedua, adanya komitmen politik pemerintah untuk merubah kecenderungan penggunaan konsep pasar yang didominasi pihak tertentu (pengusaha besar). Ketiga, adanya perhatian utama kepada rakyat kecil (namun di sini bukan melalui cara membagi-bagikan uang untuk rakyat kecil, hal ini dikatakan sebagai upaya pembodohan berlabel santunan rakyat kecil, contoh bantuan langsung tunai). Keempat, adanya kreatifitas dari rakyat kecil untuk mengembangkan usaha dalam bersaing. Dan Kelima, kesempatan untuk berkembang melalui suatu mekanisme pasar yang sehat.²⁰

Ekonomi kerakyatan dikembangkan berdasarkan pengetahuan dan keterampilan masyarakat lokal dalam mengelola lingkungan dan tanah warga negara secara turun temurun. Aktivitas ekonomi kerakyatan ni terkait dengan ekonomi subsisten antara lain pertanian tradisional seperti perburuan, perkebunan, mencari ikan, dan lainnya kegiatan di sekitar lingkungan alam serta kerajinan tangan dan industri rumahan. Semua kegiatan ekonomi tersebut dilakukan dengan pasar tradisional dan berbasis masyarakat, artinya hanya ditujukan untuk menghidupi dan memenuh kebutuhan hidup masyarakat sendiri.

²⁰Alyas dan Muhammad Rakib, *Strategi Pengembangan Usaha Mikro, Kecil, dan Menengah dalam Penguatan Ekonomi Kerakyatan (Studi Kasus pada Usaha Roti Maros di Kabupaten Maros)*, Volume 19 No. 2 Juli 2017, (Makassar: Universitas Negeri Makassar), h.115

Pelaksanaan sistem ekonomi kerakyatan dapat dikembangkan dengan kembali mengaktifkan gerakan koperasi. Gerakan koperasi hendaknya dimulai dari pedesaan karena mayoritas penduduk Indonesia bertempat di desa. Tugas koperasi Indonesia sangatlah luas terkait masalah pokok yang dihadapi oleh bangsa Indonesia, yaitu keterbelakangan. Secara umum ada lima tugas koperasi Indonesia, antara lain memperbaiki produksi, memperbaiki kualitas barang, memperbaiki distribusi, memperbaiki harga, dan memperbaiki permodalan.

Dalam UU No. 25 tahun 1992 tentang perkoperasian, yang dimaksud dengan koperasi adalah badan usaha yang beranggotakan orang-orang atau badan hukum koperasi dengan melandaskan kegiatannya berdasarkan prinsip koperasi sekaligus sebagai gerakan ekonomi rakyat yang berdasar atas asas kekeluargaan. Dalam UU tersebut, disebutkan bahwa koperasi bertujuan memajukan kesejahteraan anggota pada khususnya dan masyarakat pada umumnya serta ikut membangun tatanan perekonomian nasional dalam rangka mewujudkan masyarakat yang maju, adil, dan makmur berlandaskan Pancasila dan Undang-Undang Dasar 1945.²¹

Sedangkan yang dimaksud dengan gerakan koperasi adalah keseluruhan organisasi koperasi dan kegiatan perkoperasian yang bersifat terpadu menuju tercapainya cita-cita bersama koperasi.

²¹Alyas dan Muhammad Rakib, *Strategi Pengembangan Usaha Mikro, Kecil, dan Menengah dalam Penguatan Ekonomi Kerakyatan (Studi Kasus pada Usaha Roti Maros di Kabupaten Maros)*, Volume 19 No. 2 Juli 2017, (Makassar: Universitas Negeri Makassar), h.115

individu sesuai dengan kebutuhan pekerjaan atau jabatan melalui pendidikan dan pelatihan. Mengemukakan bahwa pengembangan UKM lebih diarahkan untuk menjadi pelaku ekonomi yang berdaya saing melalui perkuatan kewirausahaan dan peningkatan produktivitas yang didukung dengan upaya peningkatan adaptasi terhadap kebutuhan pasar, pemanfaatan hasil inovasi dan penerapan teknologi.

Pengembangan UMKM pada hakikatnya merupakan tanggung jawab bersama antara pemerintah dan masyarakat. Dengan mencermati permasalahan yang dihadapi oleh UMKM, diperlukan upaya hal-hal seperti penciptaan iklim usaha yang kondusif, bantuan permodalan, pelatihan, mengembangkan promosi, dan mengembangkan kerjasama yang setara.

Beberapa hal yang harus diperhatikan pada sistem ekonomi yang mengarah pada ekonomi kerakyatan yaitu:

- 1) karakteristik daerah dan latar belakang keahlian mayoritas masyarakat setempat,
- 2) ekonomi berbasis rakyat yaitu kegiatan ekonomi yang sesuai dengan keahlian mayoritas masyarakat setempat,
- 3) karakteristik daerah yaitu meningkatkan nilai (*value*) dari potensi daerah,
- 4) peran pemerintah daerah yaitu mendorong tumbuhnya ekonomi rakyat melalui perbaikan sarana dan prasarana agar ekonomi rakyat tumbuh dan berkembang dengan pesat,

yang dihasilkan secara benar agar tidak menimbulkan masalah pencemaran lingkungan dan atau konflik sosial dengan masyarakat setempat. Dari aspek pemasaran pemerintah dapat membantu pengiklanan melalui berbagai media dengan memposisikan produk makanan lokal secara tepat. Hal ini dapat dilakukan dengan meninjau usia, tempat, serta kebiasaan masyarakat Indonesia. Kemudian pemerintah juga dapat membantu pembuatan gerai-gerai makanan lokal di berbagai tempat di Indonesia karena ada berbagai makanan tradisional yang sebetulnya memiliki potensi yang bagus, namun belum diberdayakan dengan baik karena penjualnya yang terbatas dan relatif sulit dijangkau. Pemerintah dapat menyediakan tempat yang tidak kalah bergengsi dengan gerai-gerai makanan asing. Hal ini sekaligus dapat menjadi penyeimbang adanya asumsi di masyarakat bahwa mengunjungi restoran ala barat tidak jauh lebih terhormat, karena gerai makanan lokal yang ada, tidak kalah bergengsi dengan gerai-gerai ataupun restoran makanan asing di Indonesia.

Ketiga, sosialisasi, dan edukasi kepada pelaku bisnis ritel makanan lokal mengenai pentingnya mengurus perijinan bahkan kalau perlu mematenkan produk makanan lokal yang dikembangkan sebelum dipatenkan oleh pihak atau negara lain. Di era di mana kesadaran akan HAKI semakin baik terlebih di tengah persaingan global yang pesat seperti sekarang, mematenkan budaya dan produk turunannya adalah sangat penting. Apabila sampai telah dipatenkan

oleh pihak atau negara lain, maka meski itu sebenarnya adalah budaya Indonesia sendiri, bisa-bisa sebagai warga Indonesia harus membayar jika ingin memproduksi produk tersebut.

Keempat, guna meningkatkan eksistensi dan meningkatkan daya saing bisnis makanan lokal, para pelaku bisnis umumnya adalah industri menengah ke bawah perlu dibimbing mengenai manajemen usaha yang profesional agar tidak hanya usaha ini sebatas bisnis rumahan. Di samping itu perlu disosialisasikan mengenai berbagai inovasi baik produk maupun pemasaran agar bisnis yang dijalankan bisa terus berkembang dan bisa menembus pasar nasional bahkan internasional. Bersamaan dengan inovasi pada produk, jalur pemasaran makanan lokal juga semakin banyak bentuknya. Selain tetap menggunakan cara konvensional, pemasaran produk dapat dilakukan melalui jalur modern. Misalnya melalui sistem keagenan dan sistem waralaba. Selain itu dapat pula dilakukan upaya memperkuat jalur pemasaran secara online melalui lapak-lapak di dunia maya ataupun pemanfaatan media sosial seperti *facebook*, *twitter*, *instagram*, dan lain-lain. Melalui inovasi pemasaran ini, jangkauan dan pangsa pasar makanan lokal semakin luas hingga ke mancanegara.

Kelima, perlunya membuka akses pembiayaan yang lebih luas mengingat masalah permodalan merupakan salah satu hambatan utama sektor ini untuk terus berkembang. Persyaratan pengajuan

Komunitas bisa memulainya sendiri besok. Proses ini membuat mereka menjadi jauh lebih berdaya.³⁸

Pendekatan berbasis aset dalam menemu kenali dan menggali aset dan potensi masyarakat ini, fasilitator menggunakan metode *Appreciative Inquiry* (AI) yang merupakan metode dalam pendekatan ABCD. Dalam hal ini metode dan strategi yang digunakan bersama komunitas pembuat ledre ialah metode 5 atau 4D. Adapun metode dan strategi 5D, ialah *Define* (menentukan), *Discovery* (menemukan), *Dream* (impian), *Design* (merancang), *Destiny* (lakukan). Sementara metode dan strategi 4D sama dengan 5D, namun tidak diawali dengan *define*.

Appreciative Inquiry adalah sebuah filosofi perubahan positif dengan pendekatan siklus 5-D, yang telah sukses digunakan dalam proyek-proyek perubahan skala kecil dan besar, oleh ribuan organisasi di seluruh dunia. Dasar dari AI adalah sebuah gagasan sederhana, yaitu bahwa organisasi akan bergerak menuju apa yang mereka pertanyakan. Misalnya, ketika sebuah kelompok mempelajari tentang masalah dan konflik yang dihadapi manusia, sering kali mereka menemukan bahwa jumlah dan intensitas masalah-masalah itu semakin meningkat. Dengan cara yang sama, ketika kelompok mempelajari idealisme dan capaian manusia, seperti pengalaman puncak, praktik terbaik, dan capaian mulia, maka fenomena ini juga cenderung akan meningkat.³⁹

³⁸Christopher Dureau, *Pembaru dan Kekuatan Lokal untuk Pembangunan*, penerjemah Silvia Fanggalidae, (Australia: ACCESS Phase II), h. 109

³⁹Christopher Dureau, *Pembaru dan Kekuatan Lokal untuk Pembangunan*, penerjemah Silvia Fanggalidae, (Australia: ACCESS Phase II), h. 93

dahulu. Kemampuan terkait potensi, kekuatan, keberhasilan, serta dibarengi dengan aset yang telah dimiliki akan memberikan energi positif guna membantu dan meningkatkan kekuatan dan keberhasilan mereka dalam mengubah cara pandang terhadap segala sesuatu hal yang lebih baik. Menjadi hal yang lebih baik dalam artiannya adalah bahwa setiap individu maupun komunitas dapat mampu dan bisa merubah kondisi hidup diri sendiri maupun orang lain. Seperti halnya metode 5D ini yang dapat dijadikan langkah dalam pendampingan ini.

Metode 5D terdiri dari lima proses pendampingan. Pertama adalah *define* atau menentukan topik pilihan, kelompok sebaiknya menentukan pilihan topik positif, tujuan dari proses ini adalah mengenai perubahan yang diinginkan. Kedua adalah *discover* atau menentukan, yaitu proses menemukan kesuksesan melalui proses percakapan atau wawancara. Ketiga adalah *dream* atau impian, pada tahap ini masalah yang ada didefinisikan ulang menjadi harapan untuk masa depan dan cara untuk maju. Keempat adalah *design* atau merancang, tahap ini adalah proses di mana seluruh komunitas terlibat dalam proses belajar tentang kekuatan atau aset yang dimiliki agar bisa mulai memanfaatkannya dalam cara yang konstruktif, inklusif, dan kolaboratif untuk mencapai aspirasi dan tujuan seperti yang sudah ditetapkan sendiri. Ke lima adalah *destiny* atau lakukan (wujudkan), tahap aksi dari seluruh rangkaian 5D.

jaringan komunikasi, dan lain-lain. Dalam proses produksi, para pembuat *ledre* memanfaatkan sebagian lokasi yang ada di rumah masing-masing. Sebenarnya tidak perlu lokasi yang luas, karena hanya dibutuhkan tempat untuk meletakkan perapian, bahan adonan, tempat *ledre* yang sudah jadi, dan tempat duduk bagi pembuat. Namun, biasanya para pemroduksi menyediakan ruangan yang lebih luas dibandingkan peralatan yang dibutuhkan, karena alasan sirkulasi udara. Pembuatan *ledre* yang memanfaatkan arang sebagai bahan perapian membuat suhu ruangan menjadi panas, sehingga akan lebih nyaman jika lokasi produksi semakin luas.

Sementara aset fisik sebagai teknologi dan alat-alat yaitu seperti alat-alat dan peralatan untuk produksi, teknologi tradisional untuk produksi, bahan produksi, dan lain-lain. Sebagai pemroduksi lokal, para pembuat *ledre* di Desa Sedah Kidul masih menggunakan peralatan tradisional dalam proses produksi, terutama dalam hal bahan bakar. 3 dari 4 pembuat *ledre* di Sedah Kidul masih menggunakan arang sebagai bahan bakar. Meski begitu, setiap pembuat *ledre* memiliki semua peralatan dalam proses pembuatan *ledre*. Peralatan yang dibutuhkan antara lain, tempat perapian (bisa menggunakan tungku dan arang, ataupun menggunakan kompor buatan dan memanfaatkan LPG), wajan besi, kapi sebagai pengangkat *ledre* dari wajan, kayu sebagai perata adonan di wajan, wadah tempat adonan, santan, gula, dan pisang.

Bahan-bahan pembuatan *ledre* terbilang mudah didapatkan. Biasanya para pembuat *ledre* cukup membelinya di pasar tobo yang berada di Kecamatan Purwosari. Bahan-bahan tersebut antara lain tepung beras, gula, vanili, kelapa, pisang raja, dan minyak kacang. Terkadang ada beberapa bahan yang tidak perlu membeli, yaitu tepung beras dan pisang raja. Sebagian dari pembuat *ledre* bahkan memiliki pohon pisang sendiri, sehingga saat pohon pisang berbuah mereka cukup mengambil dan menunggunya hingga masak, tanpa harus membeli ke luar desa.

Adanya lahan desa yang luas sesungguhnya merupakan investasi terbesar yang dimiliki komunitas, masyarakat, dan desa itu sendiri. Bagi pihak komunitas pembuat *ledre*, lahan luas bisa dimanfaatkan sebagai lahan untuk menanam pisang raja, yaitu salah satu bahan dasar pembuatan *ledre*. Sayangnya, meskipun tanah di kebanyakan lahan wilayah loran Desa Sedah Kidul cocok untuk pembudidayaan pisang raja, namun proses pembudidayaan masih belum bisa dimanfaatkan secara maksimal oleh komunitas. Terbukti komunitas masih sering kekurangan bahan pisang raja dan membeli di toko untuk membuat *ledre*.

2. Aset Finansial (Sumberdaya keuangan)

Aset finansial merupakan segala sesuatu bentuk kepemilikan masyarakat terkait dengan keuangan dan pembiayaan, atau apa saja yang menjadi milik masyarakat terkait dengan kelangsungan hidup dan

Hal ini membuat para pembuat *ledre* bekerja sendiri-sendiri dan sulit untuk berkembang. Namun, masyarakat *loran* Desa Sedah Kidul memiliki hubungan sosial yang dapat dikatakan harmonis. Masyarakat desa ini memiliki hubungan sosial antar masyarakat yang terbilang baik. Masyarakat desa masih memiliki nilai sosial gotong royong antar tetangga yang tinggi. Nilai gotong royong nampak dari berbagai hal yaitu seperti membantu tetangga yang memiliki hajat (*rewang*), menghadiri undangan hajatan, membantu tetangga yang sedang kesusahan, melayat tetangga yang meninggal, bahkan saling memberi satu sama lain (semacam masakan yang telah dimasak), dan masih banyak lagi.

C. Mengetahui Komunitas Pembuat Ledre

Pembuat *ledre* Desa Sedah Kidul yang hingga saat ini masih bertahan merupakan warga Desa yang tinggal di wilayah *loran*. Sebelumnya sebanyak 35 perempuan yang tersebar di tiga wilayah desa memiliki kemampuan membuat *ledre*, yaitu wilayah kidulan, *loran*, dan *pencol*. Namun, saat ini hanya tersisa 4 perempuan di wilayah *loran* yang masih menelateni pekerjaan membuat *ledre*.

Kemampuan membuat *ledre* sendiri pertama kali dimiliki warga Desa Sedah Kidul pada tahun 2000. Saat itu Hartatik salah satu warga wilayah *pencol* RT 8, pernah melihat beberapa warga Desa Glagah Kecamatan Purwosari memproduksi *ledre*. Merasa memproduksi *ledre* mampu

memperoleh hasil yang cukup menguntungkan, Hartatik pun mulai belajar membuat *ledre* dari kenalannya yang tinggal di Desa Glagah. Setelah berhasil membuat *ledre*, Hartatik pun memutuskan untuk mulai bekerja sebagai pembuat *ledre* dan menyetorkan hasil buaatannya ke depot Padangan.

Munculnya Hartatik sebagai pembuat *ledre* dan bisa menambah penghasilan keluarga membuat beberapa perempuan Desa Sedah Kidul ikut tertarik untuk bekerja sebagai pembuat *ledre*. Satu persatu perempuan Sedah Kidul mulai mempelajari proses pembuatan jajanan *ledre*. Beberapa dari mereka langsung belajar kepada pembuat *ledre* di Desa Glagah, sebagian lainnya belajar dari Hartatik dan terus menular ke perempuan lainnya.

Pertambahan jumlah pembuat *ledre* begitu signifikan ketika adanya bantuan dan pelatihan pembuatan *ledre* dari Pemerintah Bojonegoro bagi warga Desa Sedah Kidul. Tepatnya pada tahun 2005 sempat diadakan pelatihan pembuatan *ledre* yang berlokasi di balaidesa Sedah Kidul. Dari pelatihan tersebut sebanyak 25 orang menerima bantuan alat-alat produksi pembuatan *ledre*, dan ke 25 orang tersebut akhirnya tertarik untuk ikut membuat *ledre*. Pada periode ini pula penambahan pembuat *ledre* di Desa Sedah Kidul meningkat secara drastis.

Sayangnya perkembangan jumlah pembuat *ledre* di Desa Sedah Kidul tidak diiringi dengan perkembangan media pemasaran yang mandiri. Seluruh produk *ledre* yang warga hasilkan disetorkan ke pihak depot yang

terletak di Kecamatan Padangan. Sebagai pusat penyetoran, depot pun memiliki kuasa untuk menentukan harga beli *ledre* setoran dari warga. Sementara pembuat *ledre* lebih seperti pekerja atau buruh yang bekerja dan menerima upah sesuai ketentuan dari atasan. Hal ini membuat pembuat *ledre* menjadi pihak yang paling tidak bisa bertahan saat terjadi perubahan biaya produksi dan harga jual *ledre*.

Sebuah mimpi muncul pada diri para pembuat *ledre*, yaitu mimpi untuk menjadi lebih berdaya. Keinginan komunitas untuk mampu memperoleh kelayakan hidup melalui wirausaha yang dijalankan. Melalui kemampuan membuat *ledre* mampu memenuhi kebutuhan hidup, karena selama ini keuntungan pembuatan *ledre* yang disetorkan ke pihak luar masih belum mampu mengcoveri itu semua.

Untuk itu pendampingan fokus pada komunitas ini. Namun tidak menutup kemungkinan dalam proses pendampingan ada pihak lokal lain yang terlibat, melihat profil para pembuat *ledre* yang sudah cukup berumur (tua). Dalam hal ini, pendampingan juga mengikutsertakan salah satu komunitas lokal, yaitu komunitas KIM Sendang Potro.

sangat penting dalam setiap kegiatan pendampingan, tidak terkecuali pendampingan pada komunitas pembuat *ledre*.

Tahap pendekatan peneliti awali dengan perkenalan dan permohonan izin kepada pihak terkait, khususnya adalah kepada kepala desa selaku pemimpin desa. Tepatnya pada tanggal 11 Januari 2018 pukul 13.45 WIB adalah awal peneliti menginjakkan kaki di Desa Sedah Kidul. Pada saat itu peneliti bersama salah satu rekan satu jurusan memutuskan untuk mengunjungi Priyo salah satu teman di Desa Sedah Kidul sekaligus melakukan survey lokasi pendampingan. Melalui obrolan ringan bersama teman peneliti yang asli Desa Sedah Kidul, peneliti sedikit banyak bisa memahami kondisi sosial dan ekonomi warga Sedah Kidul. Teman peneliti pun memberi masukan untuk segera mengunjungi kepala desa, dia mengajak peneliti untuk menemui pak Khoirul Huda (Kepala Desa Sedah Kidul) pada malam hari itu juga untuk meminta izin pendampingan.

Peneliti bersama Priyo dan satu teman PMI menuju rumah Kepala Desa kurang lebih pada pukul 19.00 WIB. Saat itu rumah kepala desa masih tertutup rapat dengan garasi yang kosong oleh mobil. Setelah menanyakan pada tetangga dekat rumah beliau, kami pun mengetahui jika kepala desa masih menghadiri acara pengajian di desa sebelah. Hampir satu jam kami menunggu kedatangan kepala desa di depan rumah beliau. Hingga pada pukul 20.12 mobil yang dikendarai oleh kepala desa memasuki bagasi rumah beliau. Kami pun dipersilahkan masuk dan dijamu oleh pak Kades dan bu Nina (bu Kades).

Sambutan hangat diberikan oleh bapak dan ibu kades, ditemani dengan air mineral, jeruk, dan rambutan yang disuguhkan di meja tamu, kami ber lima berbincang-bincang santai. Peneliti pun mulai menyampaikan maksud dan tujuan mengapa datang ke desa Sedah Kidul sekaligus memohon izin dari kepala desa untuk melakukan pendampingan di Desa Sedah Kidul. Apresiasi positif ditunjukkan oleh kepala desa. Obrolan terus berlanjut, hingga diketahui pula bahwa ternyata kepala desa Sedah Kidul adalah alumni dari fakultas syariah di UINSA Surabaya juga.

Pada hari selanjutnya peneliti berencana untuk menemui salah satu anggota kelompok informasi desa yaitu tim KIM Sendang Potro. Pada tanggal 12 Januari 2018, tepatnya bakda maghrib, peneliti bersama Hadi dan Priyo menuju rumah mbak Tun (RT 07) di daerah pencol untuk bersilaturahmi, tetapi ketika sampai di lokasi, ternyata rumah tertutup rapat dan kata tetangga sebelah sang pemilik rumah sedang berada di luar. Akhirnya kami bertiga memutuskan untuk menuju rumah mba Mus (ketua RT 02), beliau juga salah satu anggota KIM Sendang Potro. Sambutan hangat kembali disuguhkan oleh warga Sedah Kidul, ditemani teh hangat dan jajanan desa kami berbincang-bincang santai sambil sesekali tertawa menanggapi *guyonan* yang dilontarkan oleh mba Mus. Peneliti menyampaikan maksud dan tujuan dalam silaturahmi kali itu serta meminta bantuan kepada pihak KIM sendang potro untuk membantu proses pendampingan. Mba Mus menanggapi dengan positif dan setuju untuk membantu asalkan jadwal kegiatan tidak berbenturan dengan pekerjaan beliau dan kepentingan yang lainnya.

Tidak ingin menyia-nyiakan waktu, hari selanjutnya tepatnya pada 13 Januari 2018, kami bertiga melakukan penelusuran kawasan secara sederhana. Yaitu berjalan-jalan menyusuri desa dengan sesekali melakukan wawancara kepada orang yang ditemui di jalan. Kegiatan ini peneliti lakukan untuk mengetahui kondisi desa secara lebih mendalam. Kami bertiga menyusuri dua kawasan, yaitu kawasan persawahan di wilayah selatan desa dan pemukiman di wilayah utara. Obrolan-obrolan santai peneliti lakukan bersama warga Sedah Kidul yang kebetulan peneliti temui, selain untuk menambah informasi tentang kondisi desa, peneliti sekaligus melakukan pendekatan kepada warga Desa Sedah Kidul.

Kegiatan menelusuri desa hampir setiap hari peneliti lakukan, bahkan kegiatan ini adalah kegiatan yang paling sering peneliti lakukan. Mengingat pentingnya unsur kenyamanan dan kepercayaan oleh warga desa, membuat peneliti menganggap kegiatan bercengkrama bersama warga adalah hal terpenting dalam proses pendampingan. Sehingga hampir setiap hari, peneliti selalu berkeliling desa dan mengobrol dengan warga yang peneliti temui.

Masyarakat Sedah Kidul merespon sangat baik dengan kehadiran peneliti di desa. Banyak dari warga Sedah Kidul sangat senang saat peneliti ajak untuk berbincang-bincang. Bahkan setiap kali peneliti lewat saat menelusuri desa, sering ditawarkan untuk mencicipi hidangan yang masyarakat masak pada hari tersebut. Tidak jarang peneliti tidak diperkenankan pamit terlebih dahulu sebelum mencicipi hidangan mereka. Rasa kekeluargaan begitu dirasakan peneliti pada warga Sedah Kidul saat bercengkrama bersama mereka. Respon

Awal peneliti mengajak komunitas untuk melakukan proses pendampingan sangat disambut baik oleh ibu-ibu. Selama melakukan proses pendampingan peneliti bersama komunitas sering bertemu untuk melakukan diskusi serta analisa-analisa terkait pengembangan *ledre*. Mulai dari pemetaan aset komunitas, penentuan kegiatan pendampingan, pengembangan produk, hingga perbaikan pengemasan dan pemasaran. Kegiatan-kegiatan sederhana tersebut kami lakukan secara bersama.

Meskipun jumlah peserta dalam diskusi tidak selalu stabil, tetapi peneliti terus mengajak komunitas serta beberapa warga yang tertarik untuk ikut serta dalam diskusi untuk tetap mengadakan kumpul dan berdiskusi. Dari diskusi-diskusi tersebut pula lah peneliti sering mengajak komunitas untuk melakukan teknik PRA sebagai bentuk usaha belajar serta penyadaran bagi komunitas. Salah satunya adalah menggunakan tabel aset manusia dan tabel kecenderungan yang didapatkan melalui FGD bersama jamaah yaasin tahlil fatayat Sedah Kidul. Selain itu peneliti juga melakukan proses penyadaran melalui analisa alur distribusi *ledre* bersama komunitas.

Proses penyadaran dalam pendampingan komunitas pembuat *ledre* lebih banyak menggunakan teknik PRA dan cerita perjuangan beberapa usahawan hingga sukses. Meskipun hanya menggunakan dua media tersebut, nyatanya kesadaran dari diri komunitas pembuat *ledre* sedikit demi sedikit mulai tumbuh. Hal tersebut dapat dilihat melalui beberapa usulan perencanaan kegiatan yang akan dilakukan. Selain itu kesadaran pembuat *ledre* juga dapat

dilihat dari mulai munculnya mimpi-mimpi komunitas untuk perkembangan komunitas pembuat *ledre* desa Sedah Kidul di kemudian hari.

Sayangnya, kesadaran komunitas yang mulai tumbuh tersebut sempat tergoyahkan saat ada agenda desa terkait pemberian bantuan untuk pengembangan usaha desa. Tepatnya pada 6 April 2018, beberapa warga Sedah Kidul berkumpul di Balai Desa, mereka adalah peserta sosialisasi sekaligus penerima bantuan pengembangan usaha dari desa. Bantuan ini berbentuk pemberian modal tetapi tidak bisa diminta berupa uang, melainkan harus ditentukan alat yang sekiranya dibutuhkan untuk keperluan pengembangan usaha masing-masing.

Namun, hal ini ditanggapi negatif oleh salah seorang pembuat *ledre*. Beliau menganggap bahwa, bantuan tersebut sangat tidak tepat sasaran lantaran seluruh pembuat *ledre* maupun para usahawan di sekitarnya tidak ada yang menerima bantuan tersebut. Selain itu, para penerima bantuan merupakan masyarakat yang sebenarnya malah tidak memiliki usaha apapun. Sedangkan masyarakat yang sudah lama menjalankan usaha sama sekali tidak diundang untuk menerima bantuan atau sekedar menerima tambahan modal usaha. Padahal, sebenarnya para pembuat *ledre* maupun usahawan lain di Desa Sedah Kidul menurut beliau sangat membutuhkan modal tambahan untuk bisa mengembangkan usaha.

Dari kejadian tersebut kesadaran komunitas pembuat *ledre* mulai luntur. Hal ini terkait, kesadaran untuk berubah melalui tangan dan usaha sendiri. Komunitas kembali mengingat dan terkungkung pada sistem top down,

bersama komunitas akan dilakukan. Peta digunakan lantaran untuk mempermudah masyarakat dalam mengenali aset-aset yang dimiliki. Untuk itu, penggunaan peta sangat dibutuhkan.

Beberapa hari sebelum dilakukan FGD, peneliti sudah terlebih dahulu menghubungi Bu kaji Waqi'ah dan Bu kaji Jainab selaku ketua dan wakil yasin tahlil Desa Sedah Kidul. Peneliti meminta diberikan waktu sekitar 30 hingga 60 menit se usai acara yasin tahlil, sekaligus menjelaskan kegiatan yang akan peneliti lakukan pada kesempatan tersebut. Bu Jaenab pun mengizinkan untuk memberikan waktu diskusi kepada peneliti terhadap ibu-ibu peserta yasin tahlil.

Tepatnya pada 6 Februari 2018, peneliti melaksanakan FGD untuk mengungkap aset-aset yang dimiliki masyarakat dengan memanfaatkan forum yasin tahlil ibu-ibu pada hari selasa. Acara yasin tahlil dimulai pada pukul 15.19 WIB hingga pukul 16. 31 WIB. Se usai acara yasin tahlil, peneliti diberi kesempatan berdiskusi oleh Bu Jaenab. Pada FGD pertama tersebut, dilakukan bersama proses menemukan aset-aset yang ada di Desa Sedah Kidul. Dengan cara membuka lebar peta desa yang telah telah dibuat oleh tim KIM Sendang Potro. Melalui peta tersebut, peneliti menanyakan persebaran aset manusia yang ada di Desa Sedah Kidul.

Awalnya, ibu-ibu cukup malu untuk menjawab pertanyaan peneliti. Namun tidak berapa lama, seorang ibu dengan riasan cukup tebal yang bisa dibilang duduk di dekat dengan peneliti menjawab dengan menunjuk

masih bertahan. Dari celetukan tersebut ditemukan pula sebuah alur sejarah yang menarik. Sebelum mengakhiri FGD pertama tersebut, peneliti menawarkan kira-kira dari Banyak keahlian yang telah ditemukan bersama tersebut, manakah yang perlu dibahas lebih lanjut, dan ibu-ibu sepakat untuk membahas *ledre*.

Berdasarkan hasil diskusi bersama ibu-ibu yasin tahlil, disepakati secara bersama untuk fokus membahas komunitas pembuat *ledre*, sekaligus dijadikan sebagai fokus dampingan. Penentuan ini juga didasarkan pada hasil FGD pertama, diketahui keahlian paling banyak yang dimiliki oleh warga adalah keahlian membuat *ledre*. Dari tiga wilayah yang ada di Desa Sedah Kidul seluruhnya tersebar orang-orang dengan kemampuan membuat *ledre*. Dalam pendekatan pendampingan berbasis ABCD keahlian membuat *ledre* yang dimiliki oleh kebanyakan warga Sedah Kidul merupakan salah satu asset yang patut dibanggakan dan dikembangkan, yaitu asset manusia atau sumber daya manusia. Sehingga peneliti sangat mengapresiasi usulan ibu-ibu untuk melakukan pendampingan pada komunitas pembuat *ledre*.

Setelah FGD pertama pada 6 Februari 2018 tersebut, peneliti mulai merasa penasaran terhadap para pembuat *ledre*, terutama mereka yang masih bertahan pada profesi tersebut. Satu minggu sebelum agenda yasin tahlil selanjutnya, peneliti sering menyusuri wilayah Loran untuk mengumpulkan informasi terkait pembuat *ledre*. Setiap hari peneliti mengunjungi dan berjalan-jalan di sekitar wilayah Loran, dari kegiatan

tersebut peneliti bertemu De Rubiatun, salah satu pembuat *ledre*. Beliau banyak bercerita tentang susah senang selama menjadi pembuat *ledre*. Dari mulai hasil penjualan *ledre* dulu bisa mencukupi kebutuhan beliau namun tidak untuk masa sekarang. Hingga mencari pekerjaan tambahan selain *ledre* untuk mencukupi kebutuhan sehari-hari.

Selain melakukan penelusuran desa dengan fokus untuk mencari tahu banyak informasi tentang perkembangan *ledre* di Desa Sedah Kidul pada warga sekitar, peneliti juga melakukan konsultasi kepada pihak pamong desa. Peneliti menemui Bapak Pujiyanto selaku Carek di Desa Sedah Kidul di kediaman beliau. Di sana peneliti menceritakan proses dan hasil diskusi yang telah dilakukan pada FGD pertama bersama ibu-ibu yasin tahlil. Perbincangan dilanjutkan oleh Pak Pujiyanto yang mengungkapkan bahwa sebenarnya pihak desa juga begitu ingin mengusahakan sesuatu yang lebih bagi para pembuat *ledre* di Desa Sedah Kidul. Dari keterangan Pak Pujiyanto, peneliti memahami bahwa desa sebenarnya juga menginginkan hal yang sama, yaitu adanya pengembangan para pembuat *ledre*.

Tidak cukup hanya melalui FGD penentuan asset manusia untuk mengadakan sebuah proses pendampingan, peneliti perlu melakukan FGD lanjutan. FGD selanjutnya dilakukan pada forum yang sama, yaitu forum ibu-ibu yatin tahlil pada hari selasa sore. FGD kedua tersebut dimaksudkan untuk mengetahui arah sejarah dan perubahan (pertambahan dan pengurangan) pembuat *ledre* dari tahun ke tahun.

Tepat satu minggu setelah dilakukan FGD pertama yaitu pada 13 Februari 2018, peneliti melakukan FGD lanjutan, tentunya di waktu yang sama, yaitu seusai acara yasin tahlil. Acara yasin tahlil berlangsung selama kurang lebih 1 jam, mulai dari jam 15.15 WIB hingga 16.25 WIB. Tanpa melakukan perkenalan yang berbelit-belit seperti hari pertama FGD, peneliti langsung memulai proses FGD setelah diberikan waktu oleh Bu Jaenab.

FGD kali tersebut dimaksudkan untuk mendata banyaknya orang-orang yang pernah bekerja menjadi pembuat *ledre*, sekaligus data tersebut dapat digunakan sebagai analisa perkembangan pengusaha *ledre* dari tahun ke tahun. Mula-mula peneliti membuka peta yang pernah dipakai saat FGD pertama, peneliti mulai menanyakan dari peta tersebut kira-kira rumah mana sajakah yang pernah berprofesi sebagai pembuat *ledre*. Namun, tampaknya dalam analisa kali tersebut, masyarakat kurang bisa memahami jika menggunakan media peta. Akhirnya, peneliti mencoba menggunakan teknik PRA yang lain. Yaitu menggunakan tabel kecenderungan.

Beruntung, dengan menggambar sebuah tabel yang berisi 5 opsi kolom, yaitu nomor, nama, rt, tahun memulai membuat, dan tahun berhenti membuat *ledre*, masyarakat bisa memahami dengan cukup baik. Pada FGD kali ini, peneliti dibantu oleh seorang *volunteer*, yaitu Ibu Masni. Beliau menawarkan diri sebagai notulis pada FGD tersebut. Saat proses FGD berlangsung, ibu-ibu saling sahut menyahut menyebutkan nama-

Karena terdapat beberapa kekosongan pada tabel, pengisian tabel kecenderungan tidak hanya berhenti saat acara yaasin tahlil. Peneliti melanjutkan melengkapi tabel dengan mendatangi rumah-rumah pada nama terdaftar yang masih kosong informasi. Melalui kunjungan rumah per rumah, peneliti mengajak masyarakat untuk mengingat kembali sejarah membuat *ledre* pada diri masing-masing. Banyak dari masyarakat terus mengungkapkan keterkejutannya akan banyaknya pembuat *ledre* di Desa Sedah Kidul yang dahulu. Pada kunjungan tersebut, peneliti bisa melengkapi beberapa informasi yang kosong, tetapi masih ada informasi kosong pada tabel dikarenakan ada yang sakit, meninggal, dan benar-benar pikun, sehingga tidak bisa memberikan informasi pada peneliti.

Berdasarkan 2 FGD dan penelusuran wilayah yang telah dilakukan peneliti bersama masyarakat Sedah Kidul. Disepakati fokus pendampingan pada masyarakat Sedah Kidul adalah pendampingan pada komunitas pembuat *ledre*. Pada hari-hari selanjutnya, peneliti lebih sering dan intensif untuk berinteraksi dengan warga wilayah Loran, di mana di tempat tersebut berkumpul orang-orang yang masih bertahan membuat *ledre*, selain itu banyak masyarakat yang pernah membuat *ledre* berasal dari wilayah tersebut.

2. Discovery (Mengungkap Masa Lampau)

Discovery dalam Bahasa yang lebih mudah biasa disebut tahap menemukan. Yaitu menemukan apa yang berharga dan membanggakan dari masa silam, kemudian temuan tersebut perlu diidentifikasi kemudian

diapresiasi. Dalam pendampingan kali ini, proses menemukan kesuksesan ini dilakukan dengan proses percakapan dan *focus group discussion* (FGD). Pada tahap ini perlu dilakukan rasa bangga atas pencapaian seseorang dengan berpegang pada prinsip rendah hati namun tetap jujur.

Masih di bulan Februari, tahap define yang sudah dilakukan bersama-sama dengan masyarakat memunculkan fokus tujuan, lokasi, dan komunitas dampingan adalah pendampingan komunitas pembuat *ledre* di wilayah Loran Desa Sedah Kidul. Oleh karena itu dalam tahap mengungkap masa lampau, lebih difokuskan pada pembahasan tentang *ledre* beserta para pelaku-pelaku pembuat maupun mereka yang sudah tidak lagi membuat *ledre*.

Ketika sering melakukan penelusuran wilayah Loran, peneliti menemukan banyak kisah menarik dari masing-masing Individu. Pancingan-pancingan positif saat berinteraksi banyak dilontarkan oleh peneliti. Sehingga beragam jawaban bermunculan pada setiap orang yang peneliti temui. Terkadang ada yang menjawab dengan respon negatif dan ada pula yang menjawab lebih positif dari pancingan yang diberikan peneliti. Satu pertanyaan bisa mendatangkan dua respon berbeda.

Seperti saat peneliti menanyakan tentang keuntungan membuat *ledre*. Beberapa masyarakat merespon bahwa membuat *ledre* tidak sesuai dengan uang yang didapatkan, karena bahan mahal dan harga beli dari depot rendah. Sedangkan Beberapa masyarakat yang lain mengatakan bahwa mereka sangat bersyukur membuat *ledre*, karena melalui *ledre* tersebut

kebutuhan hidup keluarga bisa tertutupi, meskipun tidak bisa menggantungkan hanya pada pekerjaan membuat *ledre*. Ada pula masyarakat yang ingin kembali memproduksi *ledre*, tetapi terkendala modal awal.

Kegiatan-kegiatan interaksi dan wawancara semi terstruktur penting dilakukan agar peneliti memiliki bahan pembahasan saat nantinya melakukan diskusi dengan lebih banyak orang. Bahan pembahasan ini pun penting untuk memunculkan pancingan-pancingan saat diskusi. Sehingga diskusi akan lebih terkendali dan fokus.

Awalnya peneliti belum berencana untuk melakukan FGD lanjutan, karena belum mempersiapkan apapun. Tetapi saat mendiskusikan hasil wawancara terkait *ledre* bersama Pak Rasiden, beliau langsung mengajak untuk melakukan diskusi lanjutan. FGD terfokus pun kembali dilakukan bersama para pembuat *ledre* dengan diikuti dua orang tim KIM Sendang Potro, satu kader balita, dan satu usahawan desa. FGD kali ini berlokasi di rumah Mbak Hartini, beruntung rumah orang-orang peserta diskusi sangat berdekatan, sehingga saat Pak Rasiden (KIM Sendang Potro) mengusulkan untuk berkumpul, pada hari itu juga orang-orang bisa ikut berkumpul.

Peserta FGD pada saat itu berjumlah 8 orang. Antara lain adalah Mbak Hartini, De Lasri, De Mauning, De Rubiatun, Mbak Murni, Pak Rasiden, Mbak Siti, dan Mbak Luluk. Empat dari peserta adalah para pembuat *ledre* yang masih aktif hingga saat ini, dua di antaranya adalah

anggota KIM Sendang Potro, satu adalah kader balita yang dulunya pernah membuat *ledre*, dan satu penjual pentol.

Karena kurangnya persiapan, peneliti pun meminta tolong kepada Pak Rasiden untuk memimpin diskusi. Tanpa penolakan sama sekali, Pak Rasiden mengiyakan dengan penuh semangat. Tentu saja karena Pak Rasiden memang begitu mengharapkan sejak dulu *Ledre* Sedah Kidul bisa lebih berkembang.

Pak Rasiden pun memulai membuka diskusi. Beliau menyampaikan bahwa untuk bisa melakukan pengembangan usaha *ledre* dibutuhkan proses yang tidak sebentar. Salah satunya harus sering mengadakan diskusi dan kegiatan-kegiatan yang berhubungan dengan perkembangan usaha. Salah satunya adalah dengan mencari titik kekuatan pada diri komunitas. Pancingan-pancingan dilontarkan oleh Pak Rasiden. Intinya, Pak Rasiden mengajak peserta untuk mencoba menggali sisi keunggulan dari apa yang pernah peserta alami terkait wirausaha dan *ledre*.

Pertama-tama mbak Siti membuka cerita. Mbak Siti sebagai seorang yang pernah membuat *ledre*, bercerita bahwa saat dulu harga minyak tanah masih 2.500 rupiah/lt produksi *ledre* sangat menguntungkan bagi produsen. Sehingga banyak warga yang terbantu melalui bekerja sebagai pembuat *ledre*. Namun, saat harga minyak tanah naik hingga mencapai 10.000 rupiah/lt, keuntungan pembuatan *ledre* saat itu juga anjlok. Meskipun dari pihak tengkulak menaikkan harga *ledre*, tetapi menurut beberapa orang yang masih membuat *ledre* sangat tidak seimbang.

Sehingga banyak dari mereka yang memutuskan berhenti membuat *ledre*. Meskipun sebenarnya mbak Siti sangat menyayangkan harus kehilangan pekerjaan yang paling membantu ekonomi keluarga.

Peserta lain pun mengiyakan cerita dari mbak Siti tersebut. Mereka mengaku bahwa dulu harga arang juga masih sangat murah, sama seperti harga minyak tanah (dulu ada dua bahan bakar, yaitu minyak tanah dan arang). Dulu bekerja membuat *ledre* memang sangat membantu ekonomi keluarga. Mbak Luluk sebagai orang yang pernah membuat *ledre* pun ikut menambahkan, “*aku biyen nggawe ledre nguwebot esok sore, gara-gara banget senenge*” (saya dulu membuat *ledre* itu *ngebut* pagi sampai sore, karena sangat senang).

Diskusi pun berlanjut menjadi layaknya keluhan-keluhan tentang fakta *ledre* saat ini. Peserta diskusi yang pernah membuat *ledre* mengeluhkan perbandingan harga produksi dan harga jual *ledre* yang semakin tidak sebanding. Karena mulai keluar dari konteks tahap *discovery*, peneliti mencoba untuk memfokuskan kembali proses diskusi. Peneliti memancing peserta berani mengungkapkan cerita terbaik yang pernah mereka alami. Peserta masih belum ada yang buka suara tentang cerita sukses, Pak Rasiden pun menambahkan “*ayo podo-podo motivasi awak dewe lan liyane*” (ayo sama-sama memberi motivasi untuk diri sendiri dan yang lain).

Akhirnya seorang peserta diskusi angkat suara. Yaitu ibu Rubiatun, seorang yang selama 15 tahun mengabdikan hidupnya untuk terus

melestarikan *ledre* hingga sekarang. Beliau bercerita panjang lebar, bahwa beliau pernah pada tahun 2012, seorang pengusaha Indonesia yang bekerja di Singapura membeli *ledre* pada ibu Rubiatun, saat itu anak laki-laki ibu Rubiatun lah yang mengenalkan *ledre* tersebut pada pengusaha tersebut. Tidak lama setelah proses transaksi pertama tersebut, sang pengusaha memesan kembali dengan ketentuan jumlah yang lebih banyak, packing yang lebih *savety*, dan kualitas yang lebih bagus pada ibu Rubiatun.

Saat itu lah, ibu Rubiatun mencoba bereksperimen untuk memperbaiki kualitas *ledre* miliknya. Beberapa bahan dan komposisi *ledre* diperbaiki oleh ibu Rubiatun. Perbaikan pengemasan pun dilakukan oleh ibu Rubiatun, melakukan survey pasar untuk menemukan wadah yang tepat untuk *ledre* yang akan diterbangkan ke Singapura. Dan akhirnya, ibu Rubiatun mampu memproduksi *ledre* dengan kualitas baik untuk keperluan pesanan dari pengusaha tersebut. Dengan adanya perbaikan kualitas itu pula harga *ledre* buatan ibu Rubiatun pada *ledre* tersebut meningkat.

Bukan hanya berhenti di situ saja, tidak lama setelah orderan dari pengusaha tersebut. Sang pengusaha menghubungi ibu Rubiatun dan mengungkapkan rasa kagumnya pada produk *ledre* buatan ibu Rubiatun. Menurutnya *ledre* tersebut sangat enak, aromanya harum, renyah, dan tidak mudah *remek/* hancur. Untuk mengapresiasi hal tersebut, sang pengusaha menawarkan sebuah bantuan modal dan tempat usaha bagi ibu Rubiatun. Pengusaha tersebut ternyata telah menyiapkan sebuah lokasi di

pinggir kota Bojonegoro untuk ditempati ibu Rubiatun agar dipakai sebagai tempat produksi dan penjualan secara mandiri.

Sebuah tawaran yang cukup mengejutkan bagi beliau. Perasaan senang dan bangga muncul di diri ibu Rubiatun. Beliau mengaku senang karena ada yang menyukai *ledre* buaatannya. Akan tetapi dengan sangat terpaksa ibu Rubiatun menolak tawaran tersebut. Karena alasan tidak bisa meninggalkan kampung halamannya. Beliau sadar bahwa keputusannya tentu sangat disesali, tetapi akan lebih menyesal lagi jika ia harus meninggalkan kampung halamannya.

De Rubiatun bercerita dengan senyum sumringah dan terlihat bangga dengan apa yang pernah beliau capai. Beliau terus mengatakan bahwa *ledre* yang pernah dibuatnya memiliki kualitas yang sangat bagus. Bahkan *ledre* yang dijual di toko-toko tidak pernah memiliki kualitas bahan seperti yang beliau buat waktu itu. Mbak Hartini menambahkan, tentu saja kalau bahan yang dipakai bagus *ledrenya* juga pasti bagus kualitasnya. Peneliti pun menambahkan dalam diskusi, “berarti pelanggan juga ditentukan berdasarkan kualitas *ledre* dong bu?” kebanyakan peserta menjawab memang demikian.

Selain dari ibu Rubiatun, sebuah semangat menuju perubahan juga pernah diceritakan oleh mbak Luluk. Dia adalah warga Rt 06 yang juga pernah membuat *ledre*, namun saat ini mbak Luluk fokus mengembangkan usaha pentol miliknya. Sebelum mencapai kesuksesan seperti sekarang, ternyata mbak Luluk pernah mengalami kisah memilukan dalam

menjalankan usaha pentolnya. Selama 11 tahun merintis usaha pentol, 4 kali rombongan (gerobak) yang digunakan untuk berjualan pentol hangus terbakar. Alhasil banyak kerugian yang dialami mbak Luluk bersama suami.

Namun, semangat bangkit selalu mengiringi perjalanan berwirausaha pasangan suami istri ini. Saat musibah datang menghampiri, dengan membawa banyak kerugian materi, mbak Luluk dan sang suami tetap bersemangat untuk bangkit dari musibah tersebut. Berbagai cara dilakukan untuk bisa mendapatkan modal jualan pentol kembali, dari mulai membuat keranjang, membuat *ledre*, kerja kuli, dan memelihara kambing. Saat modal terkumpul, mereka gunakan untuk memulai usaha membuat pentol kembali.

Hingga 4 tahun belakangan, usaha pentol mbak Luluk sudah mulai bersinar. Banyak yang mulai mengenal produk pentol olahan mbak Luluk dan sang suami. Setiap kali sang suami mulai berjualan para pelanggan sudah menunggu di sekolah-sekolah, pinggir jalan, rumah-rumah. Hingga waktu pulang tiba, pentol yang dibawa oleh suami mbak Luluk habis terjual. Dari usaha pentol ini pula kesejahteraan hidup mulai dirasakan oleh mbak Luluk dan sang suami.

Meskipun tidak fokus pada usaha *ledre*, namun kisah mbak Luluk dalam mengembangkan usaha pentolnya terbukti sangat membantu dalam menumbuhkan semangat bersaing dan berjuang para pembuat *ledre*. Karena sebuah usaha sangat tidak mungkin jika tiba-tiba mencapai

kesuksesan yang gemilang. Selalu akan ada ujian dan cobaan yang akan dilalui oleh para pelaku usaha. Karena hal tersebutlah yang bisa meningkatkan jiwa bertahan dan inovatif para pelaku usaha.

Sebuah cerita menarik pun diungkapkan oleh Mbak Hartini. Beliau mengungkapkan bahwa beliau sempat berganti-ganti pekerjaan. Mulai dari bertani, berjualan, dan membuat *ledre*. Awalnya beliau sudah membuat *ledre*, namun kemudian berganti berjualan warung, bangkrut dan kembali berjualan *ledre*. Beliau mengungkapkan entah seberapa sedikitnya hasil produksi *ledre*, tetapi nyatanya pekerjaan itulah yang mampu menghidupi beliau bersama satu anaknya.

Kisah mbak Hartini menjadi penutup dari proses *discovery* tersebut. Pak Rasiden membungkus diskusi dengan ungkapan-ungkapan semangat. Beliau menyampaikan bahwa pengembangan *ledre* pasti bisa dilakukan, karena jika melihat kisah dari De Rubiatun tersebut sebenarnya *ledre* memiliki nama yang bagus di mata konsumen dengan syarat berkualitas yang bagus pula. Serta tentu saja, pengembangan tidak bisa serta merta sekejab, butuh proses yang panjang agar bisa terwujud.

Dari beberapa kisah di atas, menunjukkan bahwa sebenarnya pemberdayaan komunitas pembuat *ledre* sangat mungkin untuk dilakukan. Mengingat *ledre* merupakan bentuk budaya Bojonegoro, yang tentunya sangat dijaga kelestariannya oleh pemerintah. Selain itu, *ledre* dengan bahan-bahan alaminya tanpa bahan kimia apapun sangat aman dikonsumsi

oleh semua kalangan. Tidak lupa, *ledre* merupakan tumpuan kehidupan beberapa warga di Sedah Kidul.

3. Dream

Dream atau tahap memimpikan, adalah tahap dimana proses menggali impian-impian atau harapan komunitas yang logis. Dalam tahap ini dilakukan definisi ulang atas masalah menjadi harapan-harapan. Karena tentunya dalam setiap komunitas pasti memiliki impian untuk dicapai, begitupula bagi komunitas pembuat *ledre* di Desa Sedah Kidul. Untuk menumbuhkan mimpi dan harapan tersebut, peneliti melakukan tiga cara, yaitu melalui proses percakapan dan FGD, baik FGD pada kelompok yaasin tahlil Loran maupun FGD tertutup bersama komunitas pembuat *ledre*.

Pemetaan impian atau harapan komunitas pembuat *ledre*, sebelumnya juga sempat dilakukan saat melakukan proses *discovery*. Di tengah-tengah proses mengungkap masa lalu, peneliti bersama peserta diskusi juga membahas harapan yang diinginkan dalam pengembangan *ledre*. Impian tersebut adalah bisa menjadikan *ledre* sebagai sumber pendapatan yang mensejahterakan bagi pembuatnya, dan mampu memasarkan *ledre* dengan kualitas yang lebih bagus.

FGD kembali dilakukan, kali ini bersama ibu-ibu yaasin tahlil Loran tanggal 29 Maret 2018. FGD kali itu, peneliti menyampaikan tentang urgensi pengembangan usaha *ledre* kepada ibu-ibu dan adek-adek peserta yaasin tahlil. Para peserta FGD mendengarkan dengan seksama, terbukti

saat peneliti mengajukan beberapa pertanyaan mereka tanggap untuk merespon. Salah satunya hal yang dibahas pada FGD kali tersebut adalah hal apakah yang perlu diperbaiki jika ingin mencapai pengembangan dalam usaha *ledre*.

Salah satu ibu-ibu mengungkapkan bahwa hal yang paling penting dan diperlukan dalam pengembangan *ledre* adalah dalam hal pemasaran. Mereka mengaku bahwa, pendapatan saat disetorkan pada pihak depot sangat sedikit, selain itu jika hanya mengandalkan depot para pembuat *ledre* tidak bisa senantiasa terus memproduksi dan menjual *ledre*, karena pembatasan produksi dari pihak depot yang hanya memberi maksimal setor sebanyak 100 bungkus *ledre*. Sehingga sangat diperlukan adanya pengembangan pemasaran untuk pembuat *ledre* secara lebih mandiri.

Tidak hanya melalui proses FGD untuk mengungkapkan impian para komunitas pembuat *ledre*. Peneliti juga membangun mimpi melalui percakapan bersama pembuat *ledre*. Dalam hal ini peneliti lebih banyak berkomunikasi bersama ibu-ibu komunitas pembuat *ledre*, antara lain bersama de Rubiatun, de Mauning, de Lasri, dan mbak Hartini.

Salah satu pembuat *ledre*, yaitu de Rubiatun mengungkapkan impian dan keinginannya untuk bisa membuat *ledre* secara mandiri atas nama sendiri, bukan hanya membuat *ledre* untuk kepentingan depot yang berada di Kecamatan Padangan. Impian ini sebenarnya sudah lama muncul di benak de Rubiatun, akan tetapi beliau tidak mengetahui langkah apa yang harus dilakukan untuk bisa mencapai impian tersebut.

Impian inipun peneliti coba sampaikan kepada pembuat *ledre* yang lainnya melalui FGD tertutup antara peneliti pembuat *ledre* dan salah satu anggota KIM Sendang Potro, yaitu mbak Murni sebagai notulis dan Pak Rasiden. Ada beberapa respon yang diungkapkan oleh mereka. De Mauning dan De Lasri mengaku masih pesimis dengan impian tersebut, mereka belum memiliki kepercayaan diri dan masih menganggap bahwa hal tersebut apakah benar-benar bisa dilakukan atau tidak. Sementara mbak Hartini merespon secara kritis impian de Rubiatun tersebut, bahkan mbak Har sempat mengungkapkan bahwa jika pengembangan ingin dilakukan maka harus dilakukan penguatan terhadap pembuat *ledre* terlebih dahulu.

Mas Rasiden memberikan respon yang lebih kritis, bahwa pengembangan *ledre* sebaiknya dilakukan dengan cara berkelompok. Komunitas pembuat *ledre* pasti bisa berkembang jika mereka bisa bersatu dan membawa nama desa. Mas Rasiden juga mengungkapkan bahwa, kegiatan diskusi dan pengembangan kelompok sangat penting dan diperlukan guna pengembangan *ledre* itu sendiri. Sehingga nantinya kelompok *ledre* itu sendiri bisa membawa harum nama desa mereka sendiri.

Dari beberapa ungkapan impian dan harapan tersebut, dapat disimpulkan bahwa impian dari komunitas pembuat *ledre* terkait pendampingan ini adalah:

- a. Pengembangan pemasaran

- b. Penguatan komunitas pembuat *ledre*, dan
 - c. Pengembangan kelompok pembuat *ledre*.
4. Design

Design atau tahap merancang adalah tahapan saat anggota komunitas mempelajari cara merencanakan pemanfaatan aset dan potensi dengan cara yang sistematis, konstruktif dan kolaboratif. Hal ini tidak lain adalah untuk mencapai aspirasi dan mimpi, visi ataupun tujuan yang telah komunitas tetapkan sendiri. Dalam hal ini tahap merancang peneliti bedakan menjadi dua, yaitu rancangan kegiatan peneliti dan rancangan kegiatan kelompok dampingan.

Sebelumnya pada tahap dream atau impian, telah ditentukan tiga impian dalam pengembangan komunitas pembuat *ledre* antara lain pengembangan pemasaran, penguatan kelompok pembuat *ledre*, dan pengembangan kelompok pembuat *ledre*. Ketiga impian ini selanjutnya akan diolah dan dianalisa secara bersama menggunakan pendekatan pendampingan berbasis aset atau ABCD. Hal ini dilakukan untuk mengukur seberapa mungkin impian tersebut dapat diwujudkan melalui aset yang dimiliki oleh komunitas.

Tepatnya setelah FGD tahap 2 peneliti bersama komunitas pembuat *ledre* melakukan pemetaan aset-aset yang mereka miliki. Melalui diskusi yang tidak terlalu resmi bersama ibu-ibu yang tengah berkumpul di depan toko ibu Suwilah dapat diketahui secara bersama bahwa terpetakan 5 aset dasar yang dimiliki oleh komunitas pembuat *ledre*. Yaitu aset fisik, aset

Komunitas Pembuat Ledre																			
1.1	Menghubungi Masyarakat Pembuat Ledre																		
1.2	Menggali Informasi tentang Sejarah Ledre																		
1.3	Menyeleksi Aktor Penggerak																		
1.4	Membentuk Kelompok Belajar																		
1.5	Memetakan Pembuat Ledre																		
Investigasi																			
2.1	Mencari Sejarah Perkembangan Ledre																		
2.2	Melihat Prospek Ledre untuk Peningkatan Ledre																		
2.3	Mencari Alur Pendistribusian Ledre																		
2.4	Survey Pasar																		
Pengembangan Kurikulum Belajar																			
3.1	Analisa Biaya Produksi (alat, bahan, waktu, tenaga, laba)																		
	3.1.1	Depot																	
	3.1.2	Mandiri																	
3.2	Analisa Keuntungan																		
	3.2.1	Depot																	
	3.2.2	Mandiri																	
3.3	Peningkatan Kualitas Produksi (Alat, Bahan, Produktivitas, Inovasi)																		
3.4	Manajemen Marketing																		
3.5	manajemen Packaging (pengemasan)																		

meyakini bahwa kegiatan berkumpul dan berdiskusi bisa membantu pengembangan *ledre* mereka. Hal tersebut diungkapkan oleh De Rubiatun. Sementara menurut De Mauning dan De Lasri yang awalnya ragu-ragu, masih bersedia untuk mengikuti diskusi karena berharap bahwa harapan itu bisa menjadi kenyataan.

Proses pengorganisasian pada pendampingan komunitas pembuat *ledre* lebih terfokus pada terjalinnya hubungan baik dengan para anggota. Melalui sering berkumpul bersama dan berdiskusi tentang hal-hal yang berkaitan dengan *ledre*. Dengan begitu tidak hanya membantu pengembangan produk *ledre* saja, tetapi juga bisa menambah nilai kekeluargaan pada diri para anggota. Sehingga kelompok akan semakin kuat jika dilandasi kebersamaan.

2. Pembuatan Kelompok Komunitas Pembuat Ledre

Komunitas pembuat *ledre* semakin sering melakukan kumpul dan diskusi bersama. Hal ini menumbuhkan inisiatif untuk membawa satu lingkup tersebut menuju kelompok yang lebih terorganisir. Pak Rasiden mengusulkan untuk dibentuk sebuah kelompok dengan anggota para pembuat *ledre*, baik yang masih aktif maupun yang sudah berhenti. Dan usulan tersebut ditanggapi baik oleh para pembuat *ledre*.

Bersamaan dengan rencana pembentukan kelompok, ternyata kegiatan lain juga sedang direncanakan oleh para komunitas dalam pengembangan *ledre*. Sebuah kampanye pengenalan produk *ledre* telah didiskusikan sebelumnya, meskipun masih sangat mentah. Kebetulan saat itu di Desa

usulan nama yang disampaikan oleh tiga orang peserta diskusi, yaitu Potro Mekar, Eneng Potro, dan Potri Potro. Dalam pemilihan tiga nama tersebut, dilakukan voting sehingga bisa diputuskan satu nama. Dan yang mendapat voting terbanyak, 4 dari 7 adalah Potro Mekar.

Diskusi masih berlanjut, karena ada satu usulan untuk mempercantik nama yang telah terpilih. Yaitu dari Potro Mekar menjadi Potro Mekarsari, selain lebih indah dan enak didengar, penambahan kata sari juga melambangkan makna perempuan. Karena memang, kelompok ini adalah kelompok yang fokus pada pemberdayaan para pembuat *ledre* yang mana anggotanya adalah para perempuan.

Anggota lain pun menyetujui usulan tersebut. Seluruh anggota menganggap bahwa penambahan kata sari memang lebih memperindah nama kelompok saat diucapkan. Ditambah lagi filosofi perempuan yang diceritakan oleh Mbak Hartini sebagai pihak yang mengusulkan. Anggota pun lebih menyukai dengan perbaikan nama yang diusulkan tersebut.

Dari diskusi tersebutlah terbentuk kelompok *ledre* Potro Mekarsari. Meskipun belum berbadan hukum, kelompok ini sudah sangat bagus dalam hal kegiatan. Dengan 2 anggota aktif dari 9 anggota yang lain mampu membawa aura positif kepada yang lainnya, dan memudahkan proses pengorganisasian. Sehingga pengembangan komunitas pembuat *ledre* bisa berjalan dengan sangat baik.

B. Penguatan Kapasitas Komunitas Pembuat Ledre

1. Pengembangan Ledre sebagai Potensi Lokal

Potensi lokal merupakan aset dan kekayaan yang khas dimiliki setiap masyarakat dan daerah. Tentu saja produk lokal tersebut tidak dimiliki oleh wilayah lain. Inilah yang menjadi potensi dan peluang yang sangat menjanjikan bagi para pelaku pengusaha makanan lokal seperti pembuat *ledre*. Untuk itu berbagai bentuk pengembangan patut dilakukan agar mampu bersaing dengan pelaku usaha-usaha yang lain. Selain itu, para pembuat *ledre* ini juga turut membantu melestarikan aset budaya dari wilayah lokal Bojonegoro khususnya dan Negara Indonesia umumnya.

a. Analisa Produksi

Analisa produksi diperlukan untuk mengetahui perbedaan kebutuhan produksi untuk setor tengkulak dengan kepentingan jual sendiri atau secara mandiri komunitas. Komunitas akan mengetahui perbandingan kebutuhan produksi antara keduanya, karena tentu saja perbedaan tersebut akan membawa pengaruh berbeda pada tingkat pengeluaran dan pendapatan komunitas. Unsur yang dianalisa pada kegiatan tersebut antara lain, kebutuhan alat, kualitas dan kuantitas bahan, waktu yang dibutuhkan selama proses produksi, tenaga, dan biaya produksi.

Selain untuk mengetahui perbandingan produksi antara kebutuhan tengkulak dengan jual sendiri. Kegiatan tersebut juga dilakukan untuk menentukan kualitas pada *ledre* yang akan diproduksi secara mandiri

Tabel di atas adalah salinan dari hasil wawancara bersama ibu Rubiatun untuk pertama kalinya. Dapat dilihat bahwa dibutuhkan 7 macam bahan utama dalam pembuatan *ledre*. Seluruh bahan tersebut membutuhkan biaya kurang lebih 253.000 rupiah. Kalkulasi pada tabel di atas merupakan kalkulasi yang dikira-kira oleh satu orang saja, sehingga dibutuhkan analisa lanjutan bersama komunitas pembuat *ledre* agar mendapatkan hasil yang sangat benar versi masyarakat Sedah Kidul.

1) Produksi Depot

Adanya pihak tengkulak atau depot bagi komunitas pembuat *ledre* adalah sebuah penolong. Dengan adanya tengkulak yang menerima penyetoran dari *ledre* buatan komunitas pembuat *ledre* Sedah Kidul, para pembuat *ledre* bisa terus berproduksi dan menjualnya. Sehingga roda perekonomian para pembuat *ledre* bisa terus berputar.

Di sisi lain, para pembuat *ledre* menjadi pihak lemah karena adanya tengkulak. Hal ini terjadi karena pembuat *ledre* hanya menjadi pihak pekerja (membuat *ledre*) tanpa bisa menentukan harga jual dari produk yang mereka buat. Sedangkan Depot sebagai tengkulak lah yang memiliki kuasa dalam menentukan harga. Hal inilah yang membuat pembuat *ledre* menjadi pihak yang lemah dibandingkan dengan pihak tengkulak.

Untuk dapat mengetahui kebutuhan produksi, maka kegiatan yang dibutuhkan adalah analisa produksi depot (tengkulak). Kegiatan ini

dilakukan melalui mendata bahan produksi, alat produksi, waktu produksi, dan menghitung biaya produksi. Dengan mempelajari kebutuhan produksi, maka akan dapat diketahui secara bersama seberapa banyak yang dibutuhkan untuk memproduksi *ledre* untuk disetor ke tengkulak.

Berdasarkan data saat FGD dan wawancara diketahui bahwa, selama ini para pembuat *ledre* dalam proses produksi masih menggunakan alat yang tradisional. Alat-alat tersebut antara lain adalah Wajan besi, basi, saringan, parut, kapi, sutil, irus, tungku pembakaran, mangkuk gula, mangkuk pisang, garpu, dan plastik.

Bahan pembuatan *ledre* sendiri berjumlah 7 macam. Tentu saja setiap pembuat *ledre* memiliki kuantitas resep yang berbeda-beda. Namun, bahan pembuatan *ledre* tetaplah sama di antara setiap pembuat. Bahan-bahan pembuatan *ledre* antara lain tepung beras, santan, gula, panili, minyak kacang, dan pisang raja. Ketujuh aneka bahan tersebut merupakan bahan wajib yang harus digunakan dalam proses pembuatan *ledre*.

Biaya produksi setiap tahun pun berbeda-beda. Diakui para pembuat *ledre* dan masyarakat yang pernah membuat *ledre* bahwa biaya setiap tahun terus meningkat. Dan peningkatan harga tersebut sangat memberatkan bagi pembuat *ledre* karena pendapatan yang semakin sedikit. Data lebih kurang biaya produksi *ledre* pada tahun 2004 hingga 2006 dapat dilihat pada tabel di bawah ini.

dengan kualitas dan kuantitas yang lebih bagus dan banyak, biaya produksi akan ikut naik pula. Hal ini pula lah yang membedakan pendapatan yang didapat tiap-tiap pembuat *ledre*.

2) Produksi Mandiri

Pembuat *ledre* Desa Sedah Kidul selama ini hanya memproduksi *ledre* untuk kepentingan disetor kepada tengkulak. Karena penentu harga adalah tengkulak, maka para pembuat *ledre* tidak terlalu memperdulikan kualitas produk buatannya. Hal ini berkaitan dengan penentu harga jual *ledre*. Selama ini, yang memegang kuasa utama sebagai penentu harga adalah pihak tengkulak. Sementara pembuat hanya berperan sebagai orang yang memproduksi *ledre* saja.

Harga yang sangat murah dari tengkulak untuk setiap penyeteroran *ledre*, membuat para pembuat *ledre* juga meminimalkan kualitas produk *ledre* buatannya. Seperti pada tahun 2018, harga jual *ledre* dari *first hand* (pembuat *ledre*) kepada tengkulak berkisar 2.500 hingga 3.000 rupiah per bungkusnya (1 bungkus isi 15 *ledre*). Harga ini tergantung pada berat *ledre* saat ditimbang di tempat tengkulak. Hal ini membuat para pembuat *ledre* harus bisa memproduksi *ledre* dengan biaya produksi kurang dari 3.000 rupiah per bungkusnya.

Analisa produksi mandiri dilakukan oleh komunitas pembuat *ledre*. Hal ini berkenaan dengan usaha perbaikan dan pengembangan *ledre* untuk kepentingan usaha mandiri. Dengan tujuan akhir menuju keberdayaan bagi komunitas pembuat *ledre* itu sendiri. Analisa ini

merupakan sebuah media belajar bersama untuk membuat rincian perencanaan segala keperluan dalam usaha pengembangan komunitas dan produksi *ledre*.

Pertama-tama komunitas bersama peneliti memetakan peralatan yang bisa digunakan selama produksi mandiri. Tidak jauh berbeda dengan alat yang digunakan dalam produksi untuk keperluan penyeteroran kepada pihak tengkulak. Yaitu Wajan besi, basi, saringan, parut, kapi, sutil, irus, tungku pembakaran, mangkuk gula, mangkuk pisang, garpu, dan plastik.

Sementara untuk bahan-bahan produksi mandiri memiliki macam yang sama dengan produksi yang disetor ke pihak tengkulak. Bedanya, dalam produksi mandiri, komunitas mencoba untuk menyamakan persepsi sehingga muncul adanya SOP bagi internal komunitas pembuat *ledre* Desa Sedah Kidul. Tentu saja SOP ini terwujud melalui kesepakatan bersama antara komunitas pembuat *ledre* Desa Sedah Kidul sendiri.

Adanya SOP produk *ledre* itu sendiri, bertujuan untuk menjaga kualitas produk lokal desa. Sehingga meskipun *digarap* (dibuat) oleh banyak orang dengan lokasi produksi yang berbeda tetap bisa menciptakan rasa dan kualitas yang sama. Hal ini bertujuan untuk memberikan identitas tersendiri pada *ledre* lokal Desa Sedah Kidul.

Setelah melalui proses diskusi panjang (12 April 2018) dan survey rasa (pada tanggal 10-12 April 2018), akhirnya terwujud satu

dengan ukuran 31 x 14 dan ketebalan 3 menjadi pilihan akhir bagi komunitas pembuat *ledre*. Proses pencarian plastik pun tidak mudah, perlu survey pasar yang cukup lama untuk mendapatkan plastik tersebut.

b. Analisa Keuntungan

Analisa keuntungan diperlukan untuk menganalisa perbedaan antara produksi keperluan setor kepada tengkulak dengan keuntungan dari produksi mandiri. Pada kegiatan kali ini peneliti bersama dengan komunitas pembuat *ledre* melakukan perincian-perincian keuntungan pada produksi bagi tengkulak dan rincian keuntungan dalam produksi mandiri.

1) Produksi Depot

Analisa keuntungan produksi penyeteroran pada tengkulak pertama-tama membutuhkan data harga yang telah ditentukan oleh tengkulak. Setelah itu akan dirinci, dihitung, dan dianalisis menggunakan analisa produksi yang telah di bahas pada bagian sebelumnya. Setelah dilakukan analisa keuntungan akan diketahui perbandingan keuntungan antara produksi depot dengan produksi mandiri.

Harga jual *ledre* kepada pihak tengkulak memang selalu mengalami kenaikan setiap tahun. Tetapi, kenaikan tersebut menurut pemroduksi tidak sebanding dengan kenaikan biaya produksi. Data kenaikan harga jual *ledre* dapat dilihat dengan lebih jelas pada tabel berikut.

harga pasar. Justru kegiatan ini kami lakukan sebelum dilakukannya survey rasa, tepatnya pada tanggal 2 April 2018. Peneliti bersama mba Hartatik (salah satu anggota komunitas pembuat *ledre*) melakukan survey harga pasar di wilayah padangan. Rincian kegiatan ini adalah mencari tahu harga *ledre* yang dijual oleh tengkulak dan toko-toko sekitar.

Dari kegiatan survey pasar tersebut diketahui bahwa harga pasaran *ledre* cukup tinggi. Dari tengkulak menjualnya seharga 16.000 per dua bungkus *ledre*. Sementara pada toko-toko sekitar Kecamatan Padangan rata-rata menjualnya antara 18.000 rupiah hingga 20.000 rupiah bahkan lebih per 2 bungkus *ledre*. Setelah disampaikan kepada pembuat *ledre* yang lain banyak tanggapan yang merasa tidak percaya bahwa harga *ledre* yang mereka buat seharga 20.000 per dua bungkusnya.

Setelah melakukan diskusi, akhirnya komunitas pembuat *ledre* membuat keputusan untuk *ledre* yang akan mereka jual secara mandiri. Dengan mempertimbangkan biaya produksi dan harga pasar, maka mereka memutuskan untuk menghargai setiap satu bungkus *ledre* dengan harga 6.000 rupiah. Sementara setelah masuk pada bagian pemasaran (anggota kelompok) disetujui untuk memberi harga 7.000 rupiah per bungkusnya. Dengan harga sekian, maka banyak yang didapat setiap 100 bungkus *ledre* adalah 600.000 rupiah.

100%. Terlihat pada tabel di atas, dengan modal kurang lebih 248.000 rupiah bisa memperoleh keuntungan hingga 352.000 rupiah.

c. Pengembangan dan Peningkatan Kualitas Produksi

Pengembangan kualitas produksi pertama-tama dilakukan melalui perbaikan dan pengembangan bahan-bahan produksi. Dalam hal ini ada beberapa bahan yang diperbaiki, yaitu kualitas dan kuantitas tepung beras, santan, pisang dan santan. Ketiga bahan itulah yang diperbaiki kualitasnya, karena memang hasil akhir *ledre* sangat ditentukan oleh tiga bahan tersebut.

Jika selama ini para pembuat *ledre* hanya menggunakan tepung beras hasil gilingan sendiri, maka kualitas tepung lebih ditingkatkan dengan mencampurnya dengan tepung beras merk tertentu. Hal ini dilakukan agar *ledre* bisa menghasilkan warna yang lebih bagus. Karena jika hanya menggunakan tepung beras biasa warnanya kurang putih.

Kualitas santan juga diperbaiki. Keencerannya tidak menjadi masalah, karena pernah dicoba untuk membuat *ledre* dengan santan yang lebih kental dari biasanya. Tetapi justru *ledre* yang dibuat tidak bisa renyah dan bagian tengah gulungan masih basah atau belum matang sepenuhnya. Pengembangan kualitas santan dilakukan dengan menambahkan daun pandan saat memasak santan. Agar *ledre* bisa menghasilkan aroma yang lebih harum.

Pisang yang digunakan untuk pengembangan *ledre* adalah pisang raja yang benar-benar sudah matang. Sebenarnya pengetahuan ini sudah dimiliki para pembuat *ledre* sejak lama, tetapi karena untuk memenuhi

kebutuhan setor kepada tengkulak mereka banyak mengabaikan kualitas pisang. Padahal pemakaian pisang raja dengan tingkat kematangan yang benar bisa menghasilkan *ledre* dengan aroma yang lebih harum. Selain memperhatikan tingkat kematangan pisang raja, banyak potongan pisang yang digunakan juga ditambah dalam pembuatan *ledre*. Sehingga bisa dihasilkan *ledre* yang lebih enak dan harum.

Peningkatan kualitas produksi juga dilakukan dengan cara pengembangan alat produksi. Terutama pada alat memasak yang awalnya menggunakan tungku pembakaran yang menggunakan bahan bakar arang. Ide peningkatan kualitas alat produksi ini muncul pertama kali setelah Mbak Hartini memutuskan untuk memesan kompor dengan bahan bakar gas LPG.

Awalnya, niat Mbak Hartini untuk mengganti tungku pembakaran menjadi memakai kompor adalah karena alasan panas. Mbak Hartini bercerita kalau memasak *ledre* menggunakan arang sangat panas dan membuat pedih di mata. Setelah mendapat info pemesanan kompor *ledre* dari teman beda desa yang sama-sama menyettor ke tengkulak, beliau memutuskan untuk membeli kompor.

Namun setelah penggunaan kompor pada proses pembuatan *ledre* ternyata banyak kemudahan yang dirasakan Mbak Hartini. Hal inilah yang kemudian dicoba Mbak Hartini untuk disampaikan kepada pembuat *ledre* yang lain. Awalnya 2 dari 4 pembuat *ledre* menyatakan bahwa penggunaan kompor tidak akan menghasilkan rasa khas yang sama saat

mengurangi biaya produksi, memperbesar keuntungan, proses pembuatan yang lebih nyaman tanpa harus berpanas-panasan maupun mengatur arang, lebih produktif, dan menghemat waktu karna dalam satu jam bisa menghasilkan 3 bungkus *ledre* bahkan lebih. Padahal biasanya dengan menggunakan arang merka hanya bisa memproduksi 2 bungkus dalam satu jam.

Selain melakukan pengembangan bahan dan alat yang begitu memudahkan komunitas. Mereka juga melakukan perbaikan dalam hal kemasan atau *packaging*. Hal ini bertujuan untuk mempercantik tampilan *ledre* yang akan dijual secara mandiri atau menurut pesanan. Sementara untuk kebutuhan penyeteroran terhadap tengkulak tetap menggunakan kemasan seperti biasa, yaitu plastik tipis.

2. Berinovasi dalam Pengemasan(*Packaging*) Produk

a. Branding

Branding produk dilakukan bersama-sama dengan komunitas pembuat *ledre*. Perlu 6 hari untuk menyepakati nama brand yang tepat untuk produk olahan rumah tersebut. Nama brand *ledre* milik komunitas pembuat *ledre* Desa Sedah Kidul sekaligus menjadi nama kelompok mereka. Nama brand ini dipilih dan ditentukan berdasarkan hasil diskusi dari mereka yang rutin mengikuti diskusi tentang pengemasan *ledre*.

Sejak pertemuan bersama para pembuat *ledre* dan beberapa orang lainnya pada tanggal 3 April 2018, diskusi tidak hanya membahas tentang pengembangan *ledre*. Melainkan juga membahas nama kelompok

sekaligus nama yang akan menjadi pengenal dari produk *ledre* buatan ibu-ibu Desa Sedah Kidul. Namun, pada pertemuan tanggal 3 tersebut belum memutuskan secara pasti nama yang akan dipakai. Karena, peserta yang masih kebingungan bahkan belum ada usul nama sama sekali.

Diskusi pengembangan *ledre* pada tanggal 3 april menyisakan pr (pekerjaan rumah) bagi peserta diskusi. Yaitu mencari nama kelompok sekaligus brand produk *ledre* milik mereka. Setelah melakukan kesepakatan, akhirnya diputuskan untuk kembali berkumpul mendiskusikan masalah nama brand pada tanggal 8 April 2018.

Tanggal berkumpul untuk penentuan nama brand pun tiba. Tepat pada tanggal 8 april. Sebanyak tujuh orang berkumpul kembali di rumah Mbak Hartini (RT 05) untuk membahas nama kelompok dan brand *ledre* milik mereka. Tujuh tersebut antara lain adalah Mbak Hartini, De Ribiatun, Mbak Murni, Pak Rasiden, Mbak Luluk, Mbak Hartinidan Irma sebagai fasilitator. Sedangkan 2 pembuat *ledre* yang lain tidak bisa menghadiri diskusi pada saat itu, karena masing-masing sedang *ngangsak* (mencari padi).

Penentuan nama kelompok dan brand dimulai dengan menyampaikan usulan nama yang telah difikirkan oleh masing-masing peserta. Pak Rasiden mengusulkan nama “Potro Mekar”, Mbak Hartini mengusulkan nama “Eneng Potro”, sementara fasilitator sendiri mengusulkan nama “Putri Potro”. Dari tiga nama inilah yang kemudian didiskusikan secara bersama-sama.

Ketiga nama tersebut tentu saja tidak semata-mata muncul begitu saja. Setiap nama dari ketiga usulan itu sendiri memiliki filosofi masing-masing. Dan tentu saja, para peserta yang mengikuti diskusi pada tanggal 8 April tersebut menanyakan pada masing-masing pemberi usul tentang arti dari usulan nama yang diberikan tersebut. Ketiga pengusul pun menyampaikan makna dari usulan nama-nama tersebut.

Pak Rasiden mengawali penjelasan usulan nama brand *ledre*. Beliau menyampaikan bahwa dari kata pertama yaitu “Potro” merupakan lambang dari Desa Sedah Kidul. Potro merupakan nama mata air yang ada di Desa Sedah Kidul, mata air tersebut pun dikeramatkan oleh warga sekitar. Berharap mendapat keberuntungan dan kebaikan jika menggunakan nama potro itu sendiri. Sementara kata berikutnya yaitu “mekar” mengisyaratkan sebuah perkembangan dari kelompok dan produk *ledre* itu sendiri. Mekar yang berarti berbunga, adalah ungkapan positif dan harapan bagi kelompok agar terus bisa mekar dan berkembang hingga mencapai kejayaannya dan dicintai banyak orang.

Kemudian dilanjutkan usulan dari Mbak Hartini dengan usulan nama “Eneng Potro”. Mbak Hartini menggunakan kata “eneng” pada nama yang diusulkannya karena anggota dari kelompok yang sering berdiskusi adalah para perempuan dari Desa Sedah Kidul. Kata “eneng” digunakan dengan alasan untuk menunjukkan bahwa para perempuan adalah pejuang yang hebat. Sedangkan kata “potro” sendiri diambil dari identitas Desa Sedah Kidul itu sendiri.

Usulan yang terakhir, yaitu dari fasilitator adalah “Putri Potro”. Nama ini memiliki alasan yang tidak jauh beda dengan alasan Mbak Hartini. Yaitu mempertajam makna perempuan dalam brand itu sendiri. Dan digabung dengan kata “potro” untuk menunjukkan identitas khas dari Desa Sedah Kidul. Yaitu dari mata air “Sendang Potro”.

Ketiga usulan ini kemudian bersama-sama dipertimbangkan oleh peserta diskusi kala itu. Karena tidak juga menemukan titik terang tentang nama mana yang akan dipilih, akhirnya Pak Rasiden mengusulkan untuk dilakukan *voting*. Dengan cara setiap peserta memilih satu di antara tiga nama tersebut. *Voting* dilakukan secara memutar ke kanan diawali dengan Pak Rasiden dan diakhiri oleh Mbak Hartini.

Hasil *voting* terbuka menentukan satu nama yang terpilih sebagai brand sekaligus nama kelompok belajar bersama para pembuat *ledre* Sedah Kidul. Hasil *voting* tersebut antara lain “Putri Potro” mendapat 2 suara, “Eneng Potro” 1 suara, dan “Potro Mekar” mendapat suara terbanyak yaitu 4 suara. Secara otomatis nama usulan dari Pak Rasiden yaitu “Potro Mekar” menjadi nama kelompok dan brand mereka.

Salah satu peserta diskusi menyampaikan usulannya kembali atas nama yang telah disepakati tadi. Mbak Hartini, mengusulkan untuk menambah kata “sari” di belakang nama tersebut. Hal tersebut berkaitan untuk menunjukkan makna gender pada brand tersebut. Dengan

menambahkan kata sari di belakang akan memberi kesan pejuang wanita. Sehingga secara keseluruhan akan menjadi “Potro Mekarsari”.

Para peserta yang lain tidak keberatan dengan usulan tersebut. Justru menurut mereka lebih enak didengarkan saat “Potro Mekar” ditambah dengan kata “sari”. Dengan persetujuan dari para peserta diskusi yang ada pada saat itu. Akhirnya sudah diputuskan bahwa nama kelompok bagi komunitas pembuat *ledre* di Desa Sedah Kidul adalah “Potro Mekarsari”. Nama ini sekaligus dijadikan sebagai nama brand atau merk untuk *ledre* mereka.

b. Pembuatan Logo

Logo adalah bagian penting dalam pengenalan sebuah produk. Pemakaian logo juga menjadi pertimbangan tersendiri bagi kelompok “Potro Mekarsari”. Pasalnya, setiap anggota kelompok tidak ada yang memiliki kemampuan dalam desain logo sama sekali. Anggota kelompok sangat mengharapkan adanya logo untuk produk *ledre* yang telah mereka kembangkan. Tetapi mereka tidak bisa mengatasinya sendiri.

Sebenarnya Pak Rasiden sebagai pihak yang selalu mendampingi kelompok “Potro Mekarsari” memiliki sedikit kemampuan untuk mendesain logo. Namun saat itu Pak Rasiden sedang ada tugas juga dalam perencanaan dan pembuatan kolam sebagai wahana wisata desa. Sedangkan logo diharapkan segera digarap karena akan digunakan saat mengikuti acara desa sekaligus pengenalan dan kampanye *ledre* buatan mereka.

Proses pengembangan kemasan melalui beberapa tahap. Penentuan kemasan produk *ledre* pertama-tama dilakukan dengan menentukan segmen pasar, terutama penentuan sasaran penjualan. Setelah itu, lanjut pada pencarian kemasan yang dirasa cocok sesuai dengan segmen pasar tersebut. Barulah setelah itu, dilakukan proses pengemasan dan pelabelan.

Penentuan segmen pasar dilakukan melalui diskusi bersama Pak Rasiden, Mbak Murni, dan Mbak Hartini. Dalam diskusi tersebut menghasilkan beberapa hal tentang pasar untuk *ledre*. Antara lain *ledre* merupakan produk makanan oleh-oleh, sasarannya adalah pada masyarakat kelas menengah, terutama ibu-ibu, orang dari luar Bojonegoro, dan orang Bojonegoro yang akan merantau jauh.

Berdasarkan hasil diskusi tentang segmen pasar untuk *ledre* tersebut, penentuan kemasan baru dilakukan. Peserta diskusi berpendapat bahwa *ledre* membutuhkan kemasan yang transparan, sebisa mungkin untuk memperlihatkan isi di dalamnya. Hal ini disampaikan karena biasanya ibu-ibu dan kalangan menengah menyukai oleh-oleh berdasarkan kuantitas dan terlihat enak. Jika menggunakan kemasan yang transparan maka pembeli bisa dengan mudah melihat isi produk. Dan ini kan memberi kesan produk *ledre* Potro Mekarsari memiliki isi yang banyak dengan harga terjangkau.

Pilihan kemasan yang ditentukan selama diskusi adalah plastik. Selain memiliki sifat transparan, plastik juga dirasa lebih terjangkau

dibandingkan kemasan yang lain. Namun, ada hal lain yang harus diperhatikan, yaitu karakter *ledre* yang mudah remuk. Untuk mengatasi hal ini, mereka memutuskan untuk mencari plastik dengan ketebalan yang cocok untuk *ledre*.

Proses pencarian kemasan yang cocok untuk *ledre* pun dilakukan. Pencarian pertama dilakukan oleh Mbak Hartatik bersama dengan peneliti. Tepatnya pada hari Kamis, 05 April 2018, pencarian dilakukan di Pasar Tobo yang berada di Kecamatan Purwosari. Sebanyak 4 kios kami datang dan menanyakan apakah memiliki plastik untuk *ledre* dengan ketebalan minimal 3. Tetapi dari keempat kios tersebut, tidak ada satupun yang memiliki plastik dengan jenis seperti itu. Sebenarnya ada 1 kios yang memiliki plastik seukuran *ledre*, tetapi hanya memiliki ketebalan 2. Karena tidak kunjung menemukan yang kami cari, kami pun mengakhiri pencarian dengan tangan kosong. Tetapi kami mendapat informasi bahwa di daerah Cepu ada toko yang memiliki koleksi plastik lebih lengkap dari kios-kios tersebut.

Pencarian kedua kami lakukan kembali hari Minggu 08 April 2018. Pada pencarian tersebut dilakukan oleh Mbak Hartini bersama peneliti. Sesuai informasi yang kami dapatkan bahwa di daerah Cepu ada toko yang memiliki koleksi plastik lebih lengkap, kami pun menuju ke daerah Cepu. Berbekal informasi yang diberikan oleh salah satu pemilik kios, kami pun berangkat menuju toko plastik “Mekar Jaya”. Tetapi toko tutup

Kami pun berlanjut menuju toko “Ida”, sesuai yang telah diberitahu oleh salah satu pengunjung toko tersebut. Saat kami sudah sampai di lokasi toko, ternyata toko “Ida” juga tidak memiliki jenis plastik yang kami butuhkan. Toko memiliki plastik dengan ketebalan 3, tetapi panjangnya hanya 30 cm dan memiliki lebar 16 cm. Kami pun mencoba menghubungi anggota lain melalui nomer milik Pak Rasiden untuk menanyakan solusi tentang pencarian kemasan. De Rubiatun menawarkan untuk membeli plastik gulungan dengan lebar 15 dan ketebalan 3, sementara tentang panjangnya bisa dipotong. Karena sudah sangat siang bahkan hampir sore, kami pun memutuskan untuk tetap membeli plastik tersebut.

Selama perjalanan pulang, peneliti bersama Mbak Hartini sekaligus mencari toko yang menjual plastik gulungan. Di sebelah kanan jalan pulang, terdapat sebuah toko dengan etalase yang dipenuhi plastik. Kami pun meanghampiri toko tersebut. Setelah menemukan toko tersebut kami pun mampir dan membeli plastik gulungan. Barulah setelah itu, kami bergegas pulang, karena langit yang petang karena mendung.

Kegiatan pengemasan dilanjutkan di hari berikutnya. Senin 09 April 2018, para anggota kelompok “Potro Mekasari” berkumpul di rumah Mbak Hartini. Acara pada hari itu adalah pengemasan *ledre* yang telah dibuat oleh para anggota. Dan Ternyata benar, kemasan plastik yang dibeli pertama pada toko “Ida” tidak bisa digunakan karena telalu

pendek dan lebar. Sehingga dalam pengemasan tersebut menggunakan plastik gulung.

Plastik gulung adalah plastik yang sangat panjang, kedua ujungnya terbuka. Sehingga pertama-tama jika ingin menggunakan plastik gulung, kami harus mengukur panjang *ledre* dan panjang plastik yang dibutuhkan. Panjang *ledre* kurang dari 30 cm dan plastik yang akan digunakan akan dipotong dengan ukura 32 cm. Awalnya kami memotong satu persatu plastik menggunakan gunting, tetapi Mbak Hartini menganggap itu terlalu lama, beliaupun menyarankan untuk meminta bantuan tetangga yang memiliki alat pemotong untuk memotong plastik tersebut.

Proses selanjutnya setelah pemotongan adalah pengepresan bagian bawah kemasan. Karena tentu saja kedua bagian potongan plastik tersebut sama-sama tidak tertutup, sehingga harus dipress terlebih dahulu. Setelah selesai dipress, masuk pada proses pengemasan *ledre*. *Ledre* yang sudah siap dimasukkan ke dalam kemasan yang telah dibuat. Dalam pengemasan dibagi menjadi dua, yaitu isi 15 dan isi 20 *ledre*. Proses pengepressan yang kedua dilakukan setelah *ledre* dimasukkan dalam kemasan. Barulah selanjutnya dipasang label produk *ledre* dari kelompok “Potro Mekarsari”.

3. Perluasan Sasaran Pemasaran

a. Pemetaan Segmen Pasar

Pemetaan segmen pasar penting dalam pengembangan kelompok *ledre*. Hal ini berkaitan dengan bagaimana nantinya *ledre* akan dikemas dan kecocokan pada sasaran jual. Dalam kegiatan ini dilakukan analisa tentang definisi jenis produk makanan *ledre* dan sasaran penjualannya. Untuk membahas ini ada dua pertanyaan kunci, produk makanan jenis apakah *ledre* ini? Untuk siapakah *ledre* diproduksi?

Terdapat beberapa pertimbangan yang harus difikirkan dalam pemetaan segmen pasar untuk *ledre* Potro Mekarsari. Yang pertama adalah masalah pesaing terberat sekaligus penolong bagi pembuat *ledre* di Sedah Kidul, yaitu pihak tengkulak. De Maning dan De Lasri mengaku masih belum optimis terhadap pilihan untuk menjual secara mandiri. Lantaran takut jika tidak ada yang membeli dan malah tidak laku terjual.

Berbeda dengan pendapat De Mauning dan De Lasri, menurut De Rubiatun dan Mbak Hartini keputusan untuk memperluas pemasaran *ledre* sangat bagus dalam pengembangan kelompok. Menurut De Rubiatun, beliau memang sudah mendambakan kemandirian dalam penjualan *ledre* dengan menggunakan label sendiri. Sementara Mbak Hartini sebagai anggota termuda di antara yang lainnya memang memiliki semangat untuk mengembangkan hal yang sudah menjadi pekerjaan sehari-harinya.

Mengatasi hal tersebut, Mbak Hartini menawarkan sebuah solusi atau jalan tengah. Beliau menyampaikan bahwa memang sangat tidak mungkin untuk melawan atau melepas hubungan dengan pihak

tengkulak. Karena memang pada saat ini pihak tengkulak menjadi pihak penolong bagi para pembuat *ledre*, karena hanya tengkulak lah yang bersedia membeli produk *ledre* dari para pembuat *ledre*.

Untuk mengatasi hal itu, Mbak Hartini mengusulkan untuk tetap menyetor *ledre* kepada pihak tengkulak. Sementara kelompok juga tetap mengusahakan untuk mengembangkan *ledre*. Usulan ini dianggap sangat bijak oleh anggota yang lain. Sehingga hubungan dengan pihak tengkulak tidak akan terputus sekaligus bisa pelan-pelan mengembangkan kelompok dan produknya.

Hal kedua yang dipertimbangkan dalam pemetaan segmen pasar adalah penentuan definisi *ledre* Sedah Kidul dan sasaran penjualan. Sebuah diskusi kecil pengembangan *ledre* bersama Pak Rasiden, Mbak Murni, dan Mbak Hartini mulai mempertanyakan akan menjadi jenis produk makanan apakah *ledre* Sedah Kidul. Apakah jenis makanan ringan yang bisa dibeli oleh anak-anak dan remaja, apakah jenis makanan warisan budaya, apakah jenis makanan oleh-oleh, Serta untuk kalangan manakah *ledre* diproduksi, apakah kalangan atas atau menengah ataukah bawah.

Ternyata tidak butuh waktu lama untuk membahas tentang segmen pasar yang akan dituju. Jelas sekali Pak Rasiden menjawab bahwa *ledre* merupakan jenis produk budaya yang dikemas dan dijajakan sebagai oleh-oleh khas Bojonegoro. Ibu-ibu yang lain juga membenarkan

ucapakan Pak Rasiden, bahwa *ledre* adalah jajanan yang biasa dikenal sebagai oleh-oleh.

Analisa selanjutnya adalah kira-kira siapakah para pemburu oleh-oleh, yaitu orang yang paling sering mencari oleh-oleh. Tanpa berfikir terlalu dalam, mbak Murni dan Mbak Hartini langsung saja menyimpulkan bahwa yang kebanyakan mencari oleh-oleh adalah ibu-ibu. Selain itu, adalah orang-orang yang akan berkunjung ke rumah saudara atau para anak yang akan berangkat merantau untuk bekerja juga biasanya akan sibuk mencari oleh-oleh khas daerah. Biasanya pelanggan-pelanggan inilah yang mencari oleh-oleh untuk diujakan kepada teman dari luar daerahnya.

Biasanya pelanggan tidak saja dari kalangan atas. Orang yang mencari oleh-oleh biasanya akan lebih menyukai yang memiliki harga terjangkau dan berisi banyak, apalagi ibu-ibu. Hal tersebut diungkapkan oleh Mbak Murni yang memang ceplas ceplos. “*Nek aku yo seneng seng isine akeh tapi murah meriah*” ungkap mbak Murni “Kalau saya ya suka yang isinya banyak tapi harganya murah meriah”.

Dari analisa-analisa tersebut muncullah kesimpulan selama proses diskusi. Jadi *ledre* Sedah Kidul yaitu kelompok Potro Mekarsari merupakan produk makanan jenis oleh-oleh. Sasaran dari produk *ledre* ini adalah orang-orang kalangan menengah, dengan definisi ibu-ibu, para perantau, dan penduduk luar daerah, lebih-lebih mereka adalah orang yang dikenal dan memiliki hubungan dengan warga Sedah Kidul.

b. Survey Pasar

Survey pasar yang dilakukan pada perluasan sasaran pemasaran produk *ledre* Sedah Kidul adalah untuk mengetahui pendapat pelanggan tentang pengembangan produk *ledre* tersebut. Sekaligus untuk menentukan SOP yang tepat untuk produk tersebut. Hal ini dilakukan agar produk *ledre* dari kelompok “Potro Mekarsari” sesuai dengan permintaan pasar.

Survey pasar dilakukan dengan cara menjajakan *ledre* dengan resep yang berbeda-beda. Teknisnya *ledre* buatan ibu-ibu dijajakan secara gratis dan diminta penilaian dari para pencicip, sekaligus menjajakan *ledre* dengan resep yang telah disepakati. Dari penilaian tersebutlah nantinya akan ditentukan SOP yang akan dipakai dalam memproduksi *ledre* untuk selanjutnya.

Sebanyak 6 resep dijajakan dalam proses survey pasar tersebut. 6 resep itu antara lain adalah resep milik De Rubiatun, De Mauning, De Lasri, Mbak Hartini, dan dua resep yang masih dalam proses pengembangan. Keenam *ledre* dibuat dan dijajakan kepada para pencicip dan mereka diminta untuk menentukan *ledre* manakah yang paling cocok pada lidah mereka.

Tepatnya pada tanggal 10 sampai 12 April 2018, bertepatan dengan jadwal kampanye *ledre*, kegiatan survey pun dilakukan. Para pembuat *ledre* telah menyiapkan bahan-bahan dengan resep masing-masing. Mereka membuat *ledre* dengan resep yang biasa mereka gunakan. *ledre*-

ledre inilah yang kemudian diberikan secara cuma-cuma kepada para pengunjung yang datang ke stan mereka. Selain itu, kelompok ini juga membuat *ledre* dengan resep baru yang telah didiskusikan sebelumnya.

Dari survey pasar tentang rasa tersebut, ternyata banyak yang mengatakan bahwa 1 resep yang telah dikembangkan bersama-sama adalah yang terbaik dari 5 yang lain. Dan dari survey selama tiga hari itulah diketahui bahwa pasar lebih suka dengan resep yang baru dikembangkan tersebut. Banyak yang mengatakan bahwa resep baru tersebut memiliki aroma yang lebih harum, berwarna bagus dan lebih kuat dibandingkan dengan 4 resep yang lainnya. Sementara 1 resep yang juga baru dikembangkan memiliki tekstur yang tidak bisa keras dan bagian tengah yang masih terkesan belum matang.

Berdasarkan hal di atas disepakati bahwa resep pengembangan *ledre* menjadi resep paten untuk *ledre* “Potro Mekarsari”. Kesepakatan ini pun dilakukan melalui pembicaraan santai bersama anggota yang ikut memeriahkan acara survey pasar. Yaitu Bersama para anggota kelompok “Potro Mekarsari” dan anggota “KIM Sendang Potro”.

c. Sistem Penjualan

Sistem penjualan menjadi hal yang paling sulit di antara proses yang lainnya menurut para anggota pembuat *ledre*. Hal ini terjadi karena masing-masing dari anggota kelompok tidak memahami cara memasarkan yang baik, pembukuan, manajemen keuangan, dan tidak

berani untuk melawan pihak tengkulak. Sehingga dalam pengurusan sistem penjualan dibahas dengan benar-benar serius.

Dalam sistem penjualan kelompok “Potro Mekarsari” melakukan kerjasama dengan kelompok “KIM Sendang Potro”. Hal ini dikarenakan anggota “Potro Mekarsari” hanya terdiri dari orang-orang yang sudah tua dan kurang faham tentang IT, media sosial, manajemen, maupun pembukuan keuangan. Sehingga dua kelompok ini melakukan secara bersama-sama dalam mengembangkan *ledre*.

Sistem penjualan yang dijalankan dalam pengembangan *ledre* pertama-tama adalah dengan menawarkannya secara online melalui akun yang dimiliki beberapa anggota “KIM Sendang Potro”. Selain itu, pengenalan dan penjualan juga dilakukan saat ada event-event tertentu, khususnya yang berada di desa. Kedua jalur penjualan ini dipilih agar tidak membuat pihak tengkulak merasa tersaingi. Karena *ledre* dari desa Sedah Kidul memang diproduksi untuk keperluan oleh-oleh bagi orang luar.

Anggota KIM Sendang Potro bertugas di bagian pemasaran *ledre*. Pemasaran dilakukan dengan aktif mempromosikan produk melalui *whats up* masing-masing. Tim promosi antara lain Mbak Sripah, Mbak Murni, Mas Priyo Haryanto, dan Pak Rasiden. Tidak lupa peneliti pun ikut serta mempromosikan. Promosi juga dilakukan dengan mengikuti event-event yang ada di wilayah Kecamatan Purwosari, seperti acara pasar murah di desa, cfd di Desa Dolok Gede, bazar pelayanan publik,

event untuk melakukan kampanye yang awalnya akan diisi oleh kelompok “KIM Sendang Potro”.

Berawal pada hari Minggu, 1 April 2018, peneliti berencana untuk menyampaikan perkembangan pendampingan kelompok *ledre* kepada pihak pemerintah desa. Saat itu, peneliti menemui Pak Rasiden, Selain menyampaikan perkembangan pendampingan, peneliti juga menyampaikan adanya rencana dari pihak kelompok untuk mengadakan sebuah kampanye atas produk mereka saat produk sudah siap jual.

Mendengar hal tersebut, justru Pak Rasiden mengajak kelompok untuk bekerjasama dengan pihak desa dalam acara pelayanan publik yang dari pemerintah Bojonegoro. Kegiatan itu akan dipusatkan di Desa Sedah Kidul. Awalnya Pak Rasiden hanya akan mengenalkan tentang kemampuan dan produk IT dari tim KIM Sendang Potro. Namun, setelah pembicaran dengan peneliti, beliau menawarkan untuk bekerjasama dengan tim KIM Sendang Potro untuk ikut memeriahkan acara tersebut. Dalam hal ini komunitas pembuat *ledre* akan menjadi salah satu partisipan pelaku acara.

Peneliti sebagai pihak luar yang tidak memiliki kewenangan apapun, memutuskan untuk segera memberitahu kelompok Potro Mekarsari tentang ajakan atau ajakan Pak Rasiden tersebut. Tepatnya pada Senin, 2 April 2018 peneliti menyampaikan hal tersebut kepada Mbak Hartini sebagai anggota yang paling aktif dalam kelompok. Mendengar hal tersebut, Mbak Hartini kemudian mengajak untuk membahasnya lebih dalam bersama anggota yang lain. Rencana kegiatan akan dilaksanakan pada Selasa, 3 April 2018,

di rumah Mbak Hartini pada pukul 15.30 WIB. Mbak Hartini bersama peneliti mulai menyampaikan acara kumpul tersebut kepada anggota yang lain.

Sesuai dengan rencana pada hari sebelumnya, bahwa akan diadakan kumpul kelompok pada Selasa 3 April 2018. Kesepakatan awal mengenai waktu kumpul adalah jam 15.30 WIB, tetapi ternyata diskusi molor hingga satu jam, sehingga baru bisa memulai diskusi pada jam 16.30 WIB. Diskusi dihadiri 9 peserta, antara lain Mbak Hartini, Mbak Murni, De Lasri, De Mauning, Pak Rasiden, Pak Yo, De Rubiatun, Mbak Luluk, dan peneliti sendiri.

Pertama-tama, Pak Rasiden menyampaikan tujuan dari diskusi pada kesempatan tersebut. Bahwa kelompok Potro Mekarsari diajak bekerjasama dengan tim KIM Sendang Potro untuk memeriahkan acara Pelayanan Publik. Seluruh peserta diskusi menyetujui tawaran dari Pak Rasiden, karena setelah melakukan diskusi dirasa banyak hal positif yang menguntungkan bagi komunitas. Salah satunya adalah alat promosi produk komunitas. Sehingga, pada kesempatan itu pula, sekaligus dilakukan perencanaan jalannya acara promosi dengan konsep kampanye.

Kampanye *ledre* Potro Mekarsari terdiri dari beberapa kegiatan. Antara lain pameran produk, demo pembuatan *ledre*, promosi, penjualan produk, survey rasa, dan pembagian *ledre* gratis. Seluruh kegiatan tersebut akan dikemas secara bersamaan dalam kampanye yang akan berlangsung selama tiga hari di lapangan Desa Sedah Kidul.

Mas Oni Y, dan peneliti. Dari Ke empat belas partisipan ini, ada yang mengikuti kegiatan hingga selesai, ada yang hanya ikut 1 atau 2 hari saja.

Dalam kampanye tersebut difokuskan untuk promosi atau mengenalkan *ledre* hasil produksi warga Sedah Kidul. Selama kampanye berlangsung kami bergantian mengajak pengunjung acara untuk mengunjungi lokasi pameran *ledre* kelompok Potro Mekarsari menggunakan mikrophone yang telah kami sediakan. Banyak sekali pengunjung yang datang ke tempat pameran *ledre*, di samping karena suara mikrophone, atraksi pembuatan *ledre* juga turut menarik perhatian pengunjung. Sehingga banyak yang datang melihat, mencicipi, bahkan ada mencoba untuk ikut membuat *ledre*.

Kegiatan kampanye pada kesempatan tersebut benar-benar cukup meriah dan sukses menurut kami. Karena tidak hanya menarik perhatian para warga Bojonegoro, tetapi juga bagian pemerintahan Bojonegoro, seperti pihak kelopisian, pegawai puskesmas, dinas koperasi, guru, LSM yang ada di Bojonegoro, dan masih banyak lagi. Dalam kesempatan tersebut, sekaligus kami mengenalkan lebih dalam tentang *ledre* dan juga kelompok yang baru terbentuk tersebut.

a. Demo Pembuatan Ledre

Advokasi pengembangan *ledre* sangat membutuhkan langkah kreatif untuk bisa benar-benar dikenalkan kepada publik. Hal ini karena nama *ledre* yang sudah sering didengar oleh warga Bojonegoro. Tetapi, *ledre* lebih dikenal sebagai produk buatan Padangan karena label yang digunakan adalah dari Kecamatan Padangan, padahal selain padangan

warga Kecamatan Purworasi banyak yang memproduksinya juga. Hal inilah yang membuat warga dari luar Bojonegoro pun akan lebih mengenal *ledre* sebagai makanan khas dari Padangan, ketimbang secara menyeluruh Kabupaten Bojonegoro.

Usaha mengenalkan produk lokal dan budaya yang diproduksi secara mandiri oleh kelompok desa memerlukan ide yang lebih menarik. Hal ini berkenaan dengan sistem promosi yang lebih mementingkan ketertarikan dari pihak luar atau konsumen. Dari ketertarikan inilah produk akan lebih diketahui oleh banyak pihak. Setelah melalui diskusi bersama anggota kelompok Potro Mekarsari dan kelompok KIM Sendang Potro, diputuskan untuk menggunakan cara yang antri *mainstream* dalam proses promosi. Yaitu mengagendakan demo pembuatan *ledre*.

Ide cemerlang ini muncul lantaran pendapat dari salah satu peserta diskusi yang didukung oleh peserta yang lain. Yaitu Pak Rasiden dan De Rubiatun, mengusulkan untuk melakukan demo atau praktek pembuatan *ledre* di depan umum. Disamping menarik perhatian pengunjung karena menampilkan proses pembuatan *ledre* secara langsung, kesempatan pengunjung untuk mencoba membuat *ledre* dirasa mampu membuat pengunjung tertarik. Apalagi dengan aroma *ledre* saat dimasak yang begitu harum, seolah akan memanggil para pengunjung untuk datang dan mengikuti proses promosi.

Berbagai persiapan telah dipersiapkan oleh para anggota yang mengikuti acara demo *ledre*. Yaitu bahan dan alat didiskusikan bersama-sama, tentang rincian dan pembagian tugas anggota masing-masing. Setiap anggota memperoleh tugas masing-masing, ada yang bertugas mencari bahan, membawa alat, menyiapkan bahan, menyiapkan lokasi, bagian penjualan, pembukuan, dan pemegang uang. Kekompakan para anggota pembuat *ledre* benar-benar terlihat saat mempersiapkan acara demo pembuatan *ledre*.

Penentuan bahan pembuatan *ledre* untuk keperluan demo ditentukan oleh anggota itu sendiri. Mereka mengatakan bahwa masing-masing akan membawa bahan sesuai resep yang sering dipakai. Selain itu, akan dibawa pula bahan dengan resep yang belum pernah dicoba, karena hal itu ditujukan untuk uji coba. Resep ini adalah resep yang telah didiskusikan sebelumnya bersama anggota kelompok. Karena memang rencananya akan dilakukan uji coba resep baru. Sehingga dalam demo pembuatan *ledre* ada 6 resep yang akan dibuat.

Alat yang digunakan untuk demo juga dilakukan pembagian tugas. Alat yang dibutuhkan antara lain, kompor, kapi, irus, sendok kecil, garpu, tabung gas, wajan *ledre*, celemek, lap, plastik, dan mangkuk. Masing-masing anggota telah dibagi tugas untuk membawa alat-alat tersebut. Pembagian ini dilakukan berdasarkan barang-barang yang dimiliki anggota. Sementara alat yang sekiranya tidak dimiliki oleh kelompok disumbang oleh Pak Rasiden.

Demo berlangsung selama 3 hari beturut-turut. Mulai dari hari selasa 10 April hingga kamis 12 April 2018. Selama tiga hari tersebut anggota kelompok Potro Mekarsari bergantian untuk melakukan demo pembuatan *ledre*. Selama tiga hari itu pula dilakukan survey rasa kepada para pengunjung yang bersedia mengikuti demo pembuatan *ledre*. Jadi Demo yang dilakukan tidak hanya bermaksud untuk menunjukkan proses pembuatan *ledre*, tetapi sekaligus melakukan survey rasa yang diuji coba oleh para pembuat *ledre*.

Hari pertama acara sempat mengalami kendala. Yaitu masalah angin di lokasi yang membuat proses penyalaan kompor sedikit terhambat. Hal ini memang belum sempat didiskusikan sehingga belum ada persiapan tersendiri dari kelompok. Anggota kelompok pun mulai memutar otak untuk mengatasi hambatan tersebut. Beberapa kardus yang ada di sekitar lokasi demo disobek oleh Mbak Hartini. Berniat untuk menutup sisi api agar tidak tertiup angin. Awalnya angin masih terus saja mengganggu api yang dicoba dinyalakan. Setelah memindah-minda posisi kardus, akhirnya api mampu menyala dan stabil untuk membuat *ledre*.

Demo dilakukan secara bergantian oleh para pembuat *ledre* yang tergabung dalam kelompok “Potro Mekarsari”. Yaitu Mbak Hartini, De Rubiatun, De Mauning, De Lasri, dan Mbak Luluk. Selain itu, anggota penjaga stan dan para pengunjung juga bisa ikut berpartisipasi dalam proses pembuatan *ledre*. Tidak jarang, para pejabat pemerintahan desa dan

kegiatan itu cukup menarik. Menurut mereka ada kepuasan tersendiri saat bisa memakan hasil karya dari tangan sendiri.

Dengan adanya kegiatan demo pembuatan *ledre* kelompok dapat dengan mudah memperkenalkan produk mereka. Semakin banyak pengunjung yang melihat, mencicipi, dan mencoba membuat *ledre* pada kegiatan tersebut semakin membuka peluang dan kepercayaan diri kelompok. Selain sukses dalam rangka promosi, survey rasa yang direncanakan sejak awal juga cukup berjalan lancar.

b. Promosi Produk Ledre

Promosi sementara dilakukan melalui media sosial yang dimiliki anggota kelompok KIM Sendang Potro. Mereka antara lain Mas Priyo Haryanto, Pak Rasiden, dan Mbak Nyasripah. Dengan cara mengupdate *ledre* pada media sosial mereka *ledre* dipromosikan. Cukup sederhana memang, tetapi inilah metode promosi yang dipilih oleh mereka sendiri, tanpa usulan dari peneliti.

Selain promosi yang dilakukan secara sering, kelompok juga melakukan promosi melalui event. Seperti yang pernah dilakukan yaitu kampanye *ledre* Potro Mekarsari, pembagian brosur, dan demo pembuatan *ledre*. Seluruh kegiatan tersebut berjalan dengan kerjasama antar anggota dan bertujuan untuk promosi *ledre*.

Promosi pun rencananya akan dibantu oleh pihak desa. Melalui wisata desa yang masih dalam proses pembangunan. Dalam hal ini pemerintah desa sedang mengadakan pembangunan kolam dan wisata

kebun kelengkeng. Pemerintah desa berencana untuk mengajak kelompok Potro Mekarsari dalam promosi wisata sekaligus promosi *ledre* Sedah Kidul.

2. PIRT

Salah satu impian dari kelompok Potro Mekarsari adalah memiliki PIRT untuk *ledre* buatan mereka. Keinginan ini muncul lantaran salah satu warga desa di Kecamatan Purwosari sudah ada yang memiliki PIRT untuk produk *ledre* mereka yang disetor ke tengkulak. Yaitu salah satu warga Desa Kuniran Kecamatan Purwosari yang sudah memiliki PIRT tersebut.

Untuk mewujudkan impian tersebut kami memutuskan untuk mendaftarkan produk *ledre* kelompok Potro Mekarsari. Kami pun mulai mencari informasi proses pendaftaran PIRT. Setelah menemukan pihak mana yang harus ditemui terlebih dahulu, langsung saja perwakilan dari kami untuk menemui pihak tersebut.

Yaitu Bapak Sobari, selaku devisi kesehatan dan lingkungan di Puskesmas Purwosari. Justru beliaulah yang menemui kami terlebih dahulu. Beliau menemui kelompok Potro Mekarsari pada event pelayanan publik Bojonegoro. Pada saat itulah Bapak Sobari menjelaskan bagaimana proses pendaftaran PIRT. Beliau memberikan selembar formulir pendaftaran PIRT untuk produk makanan yang kemudian beliau jelaskan pula isi formulir tersebut.

Dalam proses pendaftaran, beliau menjelaskan bahwa ada tahap sosialisasi. Dan tahap inilah yang cukup menguras kesabaran. Karena

kegiatan sosialisasi hanya akan diadakan jika kuota sudah memenuhi. Kami pun menanyakan kira-kira untuk tahun 2018 sosialisasi akan diadakan pada bulan apa. Dan sangat tidak beruntung, karena Pak Sobari mengatakan bahwa tahun 2018 sudah selesai pada bulan Februari lalu. Sehingga jika ingin mendaftarkan PIRT pada saat ini, kemungkinan besar harus menunggu sampai bulan Februari mendatang atau pada tahun 2019.

Pak Sobari menyampaikan pula bahwa akan memberi kabar saat sudah mendekati waktu sosialisasi. Ketika kami menanyakan perihal formulir, kata Pak Sobari itu tidak perlu difikirkan terlebih dahulu. Yang penting perbaikan dan pengembangan produk yang perlu lebih diutamakan. Perihal formulir urusan belakang.

Meski Pak Sobari menyatakan untuk tidak usah menyeter formulir terlebih dahulu, tetapi kami tetap meminta lembar formulir. Untuk dipelajari, sehingga saat waktu sosialisasi sudah dekat formulir bisa segera diberikan kepada pihak Puskesmas. Dan kami lebih fokus pada pengembangan dan pemasaran terlebih dahulu.

Hingga saat ini, kelompok Potro Mekarsari masih menunggu informasi dari pihak puskesmas. Beberapa kali, salah satu dari anggota juga mengunjungi puskesmas untuk bertemu Pak Sobari dan membicarakan tentang PIRT. Pada perbincangan tersebut, Pak Sobari sempat meminta bantuan kelompok untuk menyampaikan kepada warga Sedah Kidul yang ingin mendaftarkan produk mereka, meskipun itu bukan *ledre*.

keinginan untuk menjadi mandiri dalam diri komunitas, dan dari keinginan inilah yang dijadikan dasar dalam proses menuju perubahan pada komunitas pembuat *ledre* Sedah Kidul.

Kondisi pembuat *ledre* yang begitu ketergantungan terhadap tengkulak menyebabkan terbatasnya akses komunitas dalam berwirausaha. Aspek yang terjadi akibat ketergantungan ini adalah pendapatan komunitas yang sedikit. Tanpa adanya kuasa dalam menentukan harga jual *ledre*, menyebabkan komunitas harus bersedia menerima ketentuan harga yang dibuat oleh tengkulak.

Dalam hal ini pemberdayaan masyarakat adalah sebuah proses yang ditujukan untuk membantu masyarakat dalam mengoptimalkan kekuatan, potensi, dan aset komunitas untuk mengambil keputusan guna menentukan sebuah tindakan yang akan dilakukan terkait dengan kesejahteraan dirinya. Yakni pemberian *power* dan kemampuan dalam mengoptimalkan apa yang telah komunitas miliki serta kekuatan dalam pengendalian peran pihak-pihak yang terlibat, terutama peran tengkulak.

Sebagaimana yang ada di lapangan adalah memberikan kebebasan kepada komunitas pembuat *ledre* untuk memilih sendiri, memutuskan sendiri keputusan yang bisa meningkatkan penghasilan, kekuatan, dan kemandirian komunitas. Salah satu alternatif dalam menstabilkan kembali kondisi ekonomi para pembuat *ledre* adalah dengan cara membentuk sebuah kelompok yang terdiri dari para pembuat *ledre* dan pihak yang simpatik terhadap pengembangan komunitas tersebut, memperbaiki kualitas produksi (alat, bahan, dan proses produksi), dan memperlebar pemasaran. Jadi proses menuju Komunitas berdaya ini tidak dengan

cara memutus mata rantai komunitas dengan tengkulak, melainkan lebih pada pengendalian peran tengkulak dan memberikan alternatif kepada komunitas untuk mampu memanfaatkan situasi secara maksimal.

Agama Islam telah memiliki konsep untuk segi perubahan yang terjadi dalam suatu kelompok untuk terlepas dari masalah yang ada. Seperti yang sudah tertulis dalam surat Al-Ra'd ayat 11 pada bagian sebelumnya, menerangkan bahwa Allah SWT menciptakan suatu kaum (komunitas) dituntut untuk bekerja keras, apabila mereka menghadapi suatu masalah dan ingin menyelesaikannya dengan berubah untuk menuju yang lebih, maka haruslah dimulai dari diri mereka sendiri.

Hal itu juga sangat disadari oleh komunitas pembuat *ledre* yang mana dalam komunitas itu sendiri telah memiliki banyak potensi yang bisa digunakan dalam penguatan komunitas. Sesuai dengan konsep pemberdayaan masyarakat bahwa untuk menuju suatu perubahan maka haruslah terjadi dari inisiatif masyarakat sendiri serta dalam melakukan suatu perubahan diperlukannya fasilitator atau peneliti pendampingan untuk mendampingi suatu komunitas tersebut agar sejalan dengan yang diinginkan komunitas tersebut.

Dari sini kita akan mengetahui bahwa dakwah juga dipandang secara Islam dan juga secara ilmu sosial adalah sama-sama mengajak umat manusia untuk menuju kehidupan yang sejahtera, kehidupan yang memartabatkan manusia, mengentaskan kemiskinan. Jadi fungsi dari pemberdayaan di sini adalah dakwah yang menyerukan kebajikan di jalan yang benar agar selamat dunia akhirat,

melalui ajaran-ajaran Islam yang berhubungan dengan ekonomi dan sosial. Sehingga kepentingan dunia dan akhirat akan sejajar. Sejahtera di dunia maupun di akhirat.

A. Catatan Pendampingan

Perubahan sosial merupakan tujuan akhir dari proses pendampingan yang dilakukan. Perubahan ini bukan berarti hanya terlihat pada perubahan fisik saja, namun di antara itu juga perubahan juga haruslah menyentuh non fisik. Seperti bidang ekonomi, sosial, budaya, pertanian, pola pikir, dan moral masyarakat. Perubahan ini dianggap sangat tepat karena nantinya akan menggugah semua lapisan masyarakat untuk berubah secara bersama, melangkah bersama komunitasnya secara mandiri. Sehingga akan mendorong untuk keberlanjutan pemberdayaan yang sebelumnya telah dilakukan.

Perubahan yang terjadi pada masyarakat tidak semudah membalik tangan, dibutuhkan tenaga, kesabaran, waktu, dan niat yang sungguh-sungguh untuk mewujudkannya. Melakukan proses pendampingan bukan hanya menjadi sebuah tugas akhir atau hanya berada di tengah-tengah masyarakat. Akan tetapi kita akan tahu bagaimana realitas sosial yang terjadi pada para pembuat *ledre*, yang selama ini mereka dianggap sebagai kelompok yang memiliki ekonomi rendah, namun mereka bekerja keras demi memenuhi segala kebutuhan hidup keluarga.

Komunitas pembuat *ledre* adalah sebuah kelompok yang sesungguhnya memiliki banyak aset dan potensi yang mampu mengantarkan pada kemandirian dan kesejahteraan ekonomi. Aset ketrampilan, aset kepemilikan alat produksi, dan aset-aset lainnya dimiliki oleh masing-masing pembuat

ledre. Sayangnya, para pembuat *ledre* belum mampu memaksimalkan aset dan potensi yang mereka miliki. Akhirnya komunitas masih sangat ketergantungan akan pertolongan dari tengkulak, meskipun hanya mampu menghasilkan pendapatan yang sangat sedikit. Berdasarkan hal tersebut para pembuat *ledre* memiliki impian untuk dapat meningkatkan ekonomi sehingga bisa lebih mandiri dalam berwirausaha.

Pendampingan dilakukan oleh peneliti bersama komunitas pembuat *ledre* untuk mewujudkan impian komunitas. Melalui usaha memaksimalkan pemanfaatan potensi dan aset yang dimiliki komunitas peneliti bersama komunitas melakukan aksi perubahan. Tentu saja dalam mewujudkan proses aksi tersebut tidak semudah membalik telapak tangan, terkadang terjadi perbedaan pendapat dalam proses diskusi, timbul rasa ragu dari salah satu pihak, hingga aksi yang kurang sesuai dengan rencana awal. Meskipun tidak mudah, namun proses pendampingan tetap dilakukan dengan tujuan agar para komunitas mampu mewujudkan impian mereka dalam melakukan aksi perubahan menuju keadaan yang lebih baik.

sehingga mampu meningkatkan kesejahteraan komunitas. Tentu saja melalui partisipasi dan kerja sama dari komunitas itu sendiri, sehingga proses perubahan adalah tercipta benar-benar dari dalam diri komunitas.

Berbagai bentuk kegiatan diadakan oleh komunitas pembuat *ledre* selama proses pengembangan komunitas. Antara lain (1) adanya pengembangan kelompok pembuat *ledre*, pengembangan ini meliputi pengorganisasian pembuat *ledre* dan pembuatan kelompok pembuat *ledre*. (2) Penguatan kapasitas komunitas pembuat *ledre*, antara lain pengembangan *ledre* sebagai potensi lokal, berinovasi dalam pengemasan (packaging) produk, dan perluasan sasaran pemasaran. (3) Advokasi pengembangan *ledre*, antara lain kampanye *ledre*, perizinan PIRT, dan rekomendasi *ledre* ke Instansi terkait. Melalui kegiatan-kegiatan tersebut peneliti bersama komunitas berupaya untuk mewujudkan impian komunitas yaitu penguatan dan kemandirian ekonomi.

B. Rekomendasi

Pendampingan komunitas pembuat *ledre* dalam mewujudkan keberdayaan ekonomi masyarakat Desa Sedah Kidul Kecamatan Purwosari Kabupaten Bojonegoro, tentunya dapat memberikan kontribusi yang lebih bagi masyarakat. Seperti adanya sumber pekerjaan yang menjanjikan, berkurangnya pengangguran, dan meningkatkan pendapatan para pembuat *ledre*. Oleh sebab itu menjadi prioritas adalah eksistensi kelompok pembuat *ledre* Potro Mekarsari akan terus dikembangkan tidak berhenti pada laporan ini saja.

Di sisi lain, meskipun proses pendampingan komunitas pembuat *ledre* sudah diusahakan semaksimal mungkin, tentunya masih memerlukan banyak

tindak lanjut dan pembelajaran agar komunitas dapat terus berkembang. Proses pendampingan harus terus dilakukan oleh komunitas dengan dukungan serta dampingan penuh dari pemerintahan desa setempat. Baik dukungan materiil maupun non materiil. Dengan adanya dukungan dari pemerintah desa tentunya mampu meningkatkan rasa bangga komunitas terhadap kelompok dan pekerjaan mereka. Rasa bangga atas kelompok tersebutlah yang mampu menguatkan kelompok agar terus belajar dan berkembang. Tidak menutup kemungkinan pula, peran profesional dari luar komunitas pembuat *ledre* Sedah Kidul juga diperlukan. Hal ini berkaitan dalam proses belajar, inovasi, maupun berbagi pengalaman dengan profesional dari luar.

Harapan dari peneliti beserta komunitas pembuat *ledre* adalah bisa meningkatkan kesejahteraan, terutama bagi komunitas pembuat *ledre* itu sendiri. Diharapkan pula kelompok Potro Mekarsari yang telah terbentuk mampu terus mengadakan studi usaha *ledre* sehingga dapat meningkatkan usaha dan mampu mengajak masyarakat sekitar untuk ikut berpartisipasi melestarikan *ledre* sekaligus mengurangi tingkat pengangguran di Desa. Tidak hanya berhenti pada laporan pendampingan tahap ini saja. Komunitas harus terus menjalin hubungan untuk bersama menjadi partisipan penggerak roda ekonomi kelompok pembuat *ledre* kedepannya, karena sesungguhnya proses pemberdayaan memiliki daur yang melingkar.

- Mahendrawati, Nanih. 2001.*Pengembangan Masyarakat Islam*. Bandung: PT Remaja Rosda Karya.
- Mikkelsen, Britha.*Metode Penelitian Partisipatoris dan Upaya-upaya Pemberdayaan*.
- Moleong, Lexy J. 2005.*Metodologi Penelitian Kualitatif*. Bandung: Remaja Rosda Karya.
- Narwoko, J. Dwi & Bagong Suyanto. 2004.*Sosiologi Teks, Pengantar dan Terapan*. Cet. I Jakarta: Prenada Media.
- Nugroho, Arif Rahman, Su Rito Handoyo, dkk. 2017. Basis Data Potensi Sosial Ekonomi Masyarakat untuk Pengelolaan Wilayah Perkotaan Tepian Sungai, Prosiding Seminar Nasional Geografi UMS. Jogjakarta: Universitas Gajah Mada.
- Suharto, Edi. 2014 *Membangun Masyarakat Memberdayakan Rakyat*. Bandung : PT Refika Aditama.
- Puntenney, Deborah & Alison Mathie. 2009. *From Client to Citizen: Deepening the Practice of Asset-Based and Citizen-Led Development*. (The Coady International Institute, St. Francis Xavier University, Canada, and co-sponsored by the ABCD Institute, Northwestern University, USA).
- Rakib, Muhammad & Alyas. 2017. *Strategi Pengembangan Usaha Mikro, Kecil, dan Menengah dalam Penguatan Ekonomi Kerakyatan (Studi Kasus pada Usaha Roti Maros di Kabupaten Maros)*, Volume 19 No. 2 Juli 2017. Makassar: Universitas Negeri Makassar.
- Rahardjo, M. Dawam. 2015. *Arsitektur Ekonomi Islam menuju Kesejahteraan Sosial*. Bandung: Mizan Media Utama.
- Ridho, Abdul Muid. 2017. *Pengembangan Kreativitas Perempuan untuk Penguatan Ekonomi Keluarga (Menggali Aneka Pangan dalam Bingkai Kampung Kuliner) di Desa Sambungrejo Kecamatan Sukodono Kabupaten Sidoarjo*, Surabaya: UIN Sunan Ampel Surabaya.

