

singgahan manusia dalam penatnya setelah melakukan pekerjaan. Tempat tinggal menjadi tempat menjalin hubungan antar anggota keluarga sehingga terciptanya harmoni dalam menjalankan kehidupan. Bagi masyarakat Indonesia, rumah merupakan cerminan dari pribadi manusianya, baik secara perseorangan maupun dalam suatu kesatuan dan kebersamaan dengan lingkungannya.

Indonesia adalah Negara yang sedang berkembang. Salah satu ciri dari Negara yang sedang berkembang itu adalah tingginya angka pertumbuhan penduduk. Konsekuensi logis dari pertumbuhan penduduk ini adalah semakin tingginya juga kebutuhan akan perumahan untuk penduduk tersebut. Sangat ironis sekali pada saat sebuah kota dituntut untuk selalu berkembang dengan keterbatasan wilayah yang tersedia, disisi lain kota juga merupakan muara dari urbanisasi yang setiap hari selalu datang dalam jumlah yang besar untuk mencari kehidupan yang layak dibandingkan bekerja di daerah asalnya. Meningkatnya penduduk merupakan isyarat yang sama akan pemenuhan akan sarana hunian mereka. Maraknya perkampungan dan rumah-rumah kumuh diperkotaan merupakan jawaban yang paling nyata yang dihasilkan akibat permasalahan di kota tersebut.

Berdasarkan penjelasan tersebut, Perumahan menjadi masalah besar bagi daerah-daerah di Indonesia khususnya daerah perkotaan. Tingginya biaya pembangunan sebuah rumah serta sulitnya mendapatkan lahan yang tepat di daerah perkotaan, mendorong para *stakeholder* seperti para pengembang, pemerintah dan bank memberikan alternatif berupa kredit kepemilikan rumah

(KPR). Upaya tersebut diarahkan untuk memberikan kemudahan bagi masyarakat untuk memiliki rumah sendiri sehingga mendukung dalam penataan kota yang baik. Kepemilikan rumah sendiri merupakan salah satu faktor yang mendukung suatu Negara dan merupakan hak setiap warga dalam memenuhi kebutuhan akan tempat tinggal.

Namun kebutuhan akan tempat tinggal tersebut haruslah terganjal bagi sebagian masyarakat, dikarenakan harga jual rumah yang semakin tidak dapat dijangkau oleh sebagian masyarakat, sehingga mengakibatkan daya beli masyarakat menjadi rendah, berdasarkan hal tersebut mengakibatkan terjadinya *backlog* (kekurangan) perumahan sebanyak 13,6 juta unit (Kementerian Perumahan Rakyat 2014).

Salah satu adanya *backlog* tersebut adalah terjadinya kemiskinan dan ketimpangan yang semakin lebar. Jumlah masyarakat miskin Indonesia tahun 2013 sebanyak 28 juta jiwa (BPS 2013), dan indeks ketimpangan mencapai angka 4,1 yang merupakan tertinggi sepanjang berdirinya negara ini. Kemiskinan dan ketimpangan tersebutlah mengakibatkan masyarakat berpenghasilan rendah.

Padahal selain terjadinya *backlog*, permintaan akan rumah dari tahun ke tahun terus bertambah sebanyak 800 ribu unit setiap tahunnya. Sehingga kebutuhan akan tempat tinggal menjadi sebuah urgensi bagi setiap masyarakat.

Pada akhirnya, dimulai pada tahun 2010 pemerintah melalui kementerian perumahan rakyat mengeluarkan program Fasilitas Likuiditas Pembiayaan

tahun sebelumnya dari target sebanyak 300.000 unit. Pada sampai 29 Agustus 2014, pemerintah telah merealisasikan sebanyak 24.850 unit dari target sebanyak 300.000 unit.

Dengan adanya program KPR FLPP ini menjadi sebuah solusi atas permasalahan kepemilikan rumah yang selama ini menghambat sebagian masyarakat khususnya masyarakat dengan penghasilan rendah. Dengan mekanisme KPR FLPP yang merupakan dana gabungan dengan dana bank pelaksana untuk menerbitkan KPR ini yang menghasilkan margin pembiayaan yang terjangkau dan tetap sepanjang masa pembiayaan hingga tenor 20 tahun. Dengan adanya program KPR FLPP ini menghasilkan daya beli masyarakat berpenghasilan rendah menjadi naik, dikarenakan harga jual rumah yang terjangkau dengan adanya mekanisme ketersediaan dana murah jangka panjang.

Dalam menjalankan program KPR FLPP ini, pemerintah bekerja sama dengan bank-bank yang menjadi bank pelaksana dan penyalur KPR FLPP ini. Bank pelaksana terdiri dari bank umum konvensional maupun bank umum syariah. Salah satunya bank pelaksananya adalah Bank BRI Syariah.

Dalam Bank BRI Syariah, produk KPR FLPP dinamakan dengan "*KPR Sejahtera BRI Syariah iB*". Sebagai bank pelaksana, Bank BRI Syariah sepanjang tahun 2010-2013 telah menyalurkan KPR Sejahtera BRI Syariah iB sebanyak 4.227 unit dengan nilai sebesar Rp. 335 miliar. Sedangkan pada tahun 2014

relevansi terhadap topik yang diteliti oleh penulis, dan juga menggunakan sumber yang relevan termasuk menggunakan literatur guna memperkuat penelitian.

Penelitian yang berkenaan dengan strategi diantara dijelaskan oleh Fitri Meilani pada tahun 2011 dengan judul "*Strategi Penghimpunan Dana Pihak Ketiga Pada BMT AL- FATH IKMI Pamulang*", Penelitian ini dilakukan untuk mengetahui bagaimana strategi yang dilakukan BMT Al-Fath dalam menghimpun dana pihak ketiga, serta untuk mengetahui apa saja faktor-faktor yang mempengaruhi strategi penghimpunan dana pihak ketiga dan bagaimana perkembangan dana pihak ketiga pada tahun 2006-2010 di BMT Al-Fath.

Penelitian ini menggunakan jenis penelitian analisis kuantitatif dan kualitatif yang bersifat analisis deskriptif yaitu dengan mengumpulkan, menyusun dan mendeskripsikan berbagai dokumen, data dan informasi yang aktual. Data-data yang diperoleh akan diinterpretasi kan dalam bentuk pemaparan dan analisa sehingga penulis dapat memberikan kesimpulan pada penelitian ini.

Berdasarkan hasil penelitian lewat survei dan kajian yang dilakukan dapat ditari beberapa kesimpulan diantaranya strategi yang BMT Al-Fath lakukan adalah strategi pemasaran dan strategi promosi, faktor-faktor yang mempengaruhi strategi penghimpunan dana pihak ketiga adalah strategi produk, strategi harga, strategi distribusi. Dan perkembangan dana pihak ketiga pada

BMT Al-Fath dari tahun 2006-2010 terus mengalami kenaikan yang cukup signifikan⁵.

Penelitian lain, yang berkenaan dengan strategi yaitu Sukron pada tahun 2011 dengan judul “*Strategi Lembaga Keuangan Mikro Syariah Dalam Mengembangkan dan Meningkatkan Pembiayaan Usaha Kecil Dan Menengah Pamulang*”, dalam penelitian ini membahas strategi pembiayaan BMT Al-Munawwarah, penelitian ini dilakukan untuk mengetahui strategi BMT Al-Munawwarah dalam mengembangkan dan meningkatkan pembiayaan usaha kecil dan menengah serta untuk mengetahui perkembangan pembiayaan mikro syariah yang dilakukan oleh BMT Al-Munawwarah kepada usaha kecil dan menengah.

Metode yang digunakan dalam penelitian ini adalah metode penelitian lapangan dengan cara wawancara dan dokumentasi. Hasil penelitian ini tentang bagaimana strategi pembiayaan BMT Al-Munawwarah diantaranya adalah datang langsung ke tempat calon nasabah, rekomendasi mitra lama, promosi dengan brosur-brosur yang disebarakan ke masjid, jenis usaha yang dibiayai. Sedangkan keunggulan BMT Al-Munawwarah dari segi produknya adalah pembiayaan mudharabah, pembiayaan *Murabahah* yang lebih maksimal dan kompetitif serta penekanan pelayanan dan kepercayaan kepada mitra BMT Al-Munawwarah.⁶

⁵ Fitri Meilani, *Strategi Penghimpunan Dana Pihak Ketiga Pada BMT AL- FATH IKMI Pamulang*, (Jakarta: Program Studi Muamalat, UIN Syarif Hidayatullah Jakarta, 2011)

⁶ Sukron, *Strategi Lembaga Keuangan Mikro Syariah Dalam Mengembangkan dan Meningkatkan Pembiayaan Usaha Kecil Dan Menengah Pamulang*, (Jakarta: Program Studi Muamalat, UIN Syarif Hidayatullah, 2011)

Penelitian lainnya yang berkenaan dengan strategi adalah Chalidah Hanum pada tahun 2009 dengan judul “*Strategi Bank BTN Syariah Dalam Pembiayaan KPR Bermasalah (Studi Kasus Pada Bank BTN Kantor Cabang Syariah Jakarta)* ”, dalam penelitian ini membahas faktor-faktor apa saja yang menyebabkan pembiayaan KPR di Bank BTN Syariah menjadi bermasalah, bagaimana strategi Bank BTN Syariah dalam pembiayaan KPR bermasalah, apa langkah-langkah yang dilakukan terhadap strategi pembiayaan KPR di Bank BTN Syariah bermasalah, serta apa tujuan penerapan strategi di Bank BTN Syariah dalam menangani pembiayaan KPR bermasalah.

Metode yang dilakukan dalam penelitian ini adalah kualitatif deskriptif analitis yaitu memberikan pemecahan masalah dengan mengumpulkan data lapangan, menyusun, atau mengklarifikasikan, menganalisis data, dan menjelaskan gambaran mengenai Strategi Bank BTN Syariah Dalam Pembiayaan KPR Bermasalah Kantor Cabang Jakarta.

Hasil penelitian ini tentang faktor-faktor menyebabkan pembiayaan KPR di Bank BTN Syariah menjadi bermasalah adalah terbatasnya jumlah personil analisis pembiayaan (*Account Officer*) sedangkan nasabah yang mengajukan sangat banyak. Strategi Bank BTN Syariah dalam pembiayaan KPR bermasalah adalah melakukan pembinaan dengan cara menelepon dan mengirim surat pemberitahuan terhadap nasabah yang terlambat membayar angsuran. Langkah-langkah yang dilakukan terhadap strategi pembiayaan KPR di Bank BTN Syariah bermasalah adalah menunjuk pegawai untuk melakukan pembinaan nasabah.

- Bab II: Bab ini membahas tentang Strategi Pemasaran, Strategi Pembiayaan, Strategi Penyelesaian Pembiayaan Bermasalah, Dan Akad yang digunakan Dalam Pembiayaan KPR Sejahtera BRI Syariah iB.
- Bab III: Bab ini membahas tentang Profil Bank BRI Syariah Gubeng Surabaya, Produk-Produk yang ada di Bank BRI Syariah Kantor Cabang Gubeng Surabaya dan Hasil Penelitian .
- Bab IV: Bab ini membahas mengenai aplikasi pembiayaan produk KPR Sejahtera BRI Syariah iB pada Bank BRI Syariah Kantor Cabang Gubeng Surabaya, Strategi Pengembangan dalam Pelaksanaan Pembiayaan Produk KPR Sejahtera BRI Syariah iB, selanjutnya pembahasan mengenai Kendala dan Penyelesaiannya dalam Pembiayaan produk KPR Sejahtera BRI Syariah iB
- Bab V: Bab ini merupakan bagian akhir dari penelitian yang merupakan jawaban ringkas dari permasalahan yang dibahas yang tertuang dalam kesimpulan dan saran.