

**OPTIMALISASI PENDAYAGUNAAN INFAK  
MELALUI PROGRAM KOMUNITAS USAHA MANDIRI  
DI YAYASAN DANA SOSIAL AL-FALAH SURABAYA**

**SKRIPSI**

Diajukan kepada Universitas Islam Negeri Sunan Ampel  
Untuk Memenuhi Salah Satu Persyaratan Dalam Menyelesaikan  
Program Sarjana Strata Satu Sosial (S.Sos)



Oleh:

**Novi Mustikhawati**  
**B04215019**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN DAKWAH  
FAKULTAS DAKWAH DAN KOMUNIKASI  
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SUNAN AMPEL  
SURABAYA**

**2019**

## PERNYATAAN PERTANGGUNGJAWABAN OTENSITAS SKRIPSI

Bismillahirrahmanirrahim

Yang bertanda tangan di bawah ini, saya:

Nama : Novi Mustikhawati

NIM : B04215019

Prodi : Manajemen Dakwah

Alamat : Jl. Raden Saleh RT.04 RW.02 Medaeng, Kec. Waru, Kab.  
Sidoarjo, Prov. Jawa Timur

Judul Skripsi : Optimalisasi Pendayagunaan Infak Melalui Program Komunitas  
Usaha Mandiri di Yayasan Dana Sosial Al-Falah Surabaya

Menyatakan dengan sesungguhnya bahwa:

1. Skripsi ini tidak pernah dikumpulkan kepada lembaga pendidikan tingkat tinggi manapun untuk mendapatkan gelar akademik apapun.
2. Skripsi ini adalah benar-benar karya saya secara mandiri dan bukan merupakan hasil plagiasi atas karya orang lain.
3. Apabila dikemudian hari terbukti atau dapat dibuktikan skripsi ini sebagai hasil plagiasi, saya akan menanggung segala konsekuensi hukum yang tersedia.

Surabaya, 20 Maret 2019

Yang Menyatakan,



Novi Mustikhawati  
B04215019

## PERSETUJUAN PEMBIMBING

Nama : Novi Mustikhawati

NIM : B04215019

Prodi : Manajemen Dakwah

Judul : Optimalisasi Pendayagunaan Infak Melalui Program Komunitas Usaha Mandiri di Yayasan Dana Sosial Al-Falah Surabaya.

Skripsi ini telah memperoleh persetujuan untuk diujikan.

Surabaya, 20 Maret 2019

Pembimbing,



**Ahmad Khairul Hakim, S.Ag, M.Si**  
**NIP. 197512302003121001**

## PENGESAHAN TIM PENGUJI

Skripsi Oleh Novi Mustikhawati telah dipertahankan di depan  
Tim Penguji Skripsi

Surabaya, 02 April 2019

Mengesahkan,

Universitas Islam Negeri Sunan Ampel Surabaya

Fakultas Dakwah dan Komunikasi

Dekan,



Dr. H. Abd. Halim M.Ag  
NIP. 196307251991031003

Penguji I,

A handwritten signature in black ink, appearing to be 'Ahmad Khairul Hakim'.

Ahmad Khairul Hakim, S.Ag, M.Si  
NIP. 197512302003121001

Penguji II,

A handwritten signature in black ink, appearing to be 'Dr. H. Ali Arifin'.

Dr. H. Ali Arifin, MM  
NIP. 196212141993031002

Penguji III,

A handwritten signature in black ink, appearing to be 'Bambang Subandi'.

Bambang Subandi, M.Ag  
NIP. 197403032000031001

Penguji IV,

A handwritten signature in black ink, appearing to be 'Airlangga Bramayudha'.

Airlangga Bramayudha, MM  
NIP. 197912142011011005



**KEMENTERIAN AGAMA**  
**UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SUNAN AMPEL SURABAYA**  
**PERPUSTAKAAN**

Jl. Jend. A. Yani 117 Surabaya 60237 Telp. 031-8431972 Fax.031-8413300  
E-Mail: [perpus@uinsby.ac.id](mailto:perpus@uinsby.ac.id)

LEMBAR PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI  
KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS

Sebagai sivitas akademika UIN Sunan Ampel Surabaya, yang bertanda tangan di bawah ini, saya:

Nama : Novi Mustikhawati  
NIM : B04215019  
Fakultas/Jurusan : Dakwah dan Komunikasi/Manajemen Dakwah  
E-mail address : Novimustikhawati@yahoo.com

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Perpustakaan UIN Sunan Ampel Surabaya, Hak Bebas Royalti Non-Eksklusif atas karya ilmiah :

Sekripsi     Tesis     Desertasi     Lain-lain (.....)  
yang berjudul :

Optimalisasi Pendayagunaan Infak Melalui Program Komunitas Usaha Mandiri di Yayasan Dana

Sosial Al-Falah Surabaya

beserta perangkat yang diperlukan (bila ada). Dengan Hak Bebas Royalti Non-Eksklusif ini Perpustakaan UIN Sunan Ampel Surabaya berhak menyimpan, mengalih-media/format-kan, mengelolanya dalam bentuk pangkalan data (database), mendistribusikannya, dan menampilkan/mempublikasikannya di Internet atau media lain secara **fulltext** untuk kepentingan akademis tanpa perlu meminta ijin dari saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan atau penerbit yang bersangkutan.

Saya bersedia untuk menanggung secara pribadi, tanpa melibatkan pihak Perpustakaan UIN Sunan Ampel Surabaya, segala bentuk tuntutan hukum yang timbul atas pelanggaran Hak Cipta dalam karya ilmiah saya ini.

Demikian pernyataan ini yang saya buat dengan sebenarnya.

Surabaya, 10 April 2019

Penulis

( Novi Mustikhawati )

























































8. Lailiyatun Nafiah menulis jurnal tentang “Pengaruh Pendayagunaan Zakat Produktif Terhadap Kesejahteraan *Mustahiq* Pada Program Ternak Bergulir BAZNAS Kabupaten Gresik”, pada tahun 2015.<sup>29</sup>

Hasil penelitian menunjukkan, bahwa terdapat pengaruh positif antara pendayagunaan zakat produktif pada program ternak bergulir BAZNAS Kabupaten Gresik terhadap kesejahteraan *mustahiq*. Kesejahteraan *mustahiq* dipengaruhi oleh pendayagunaan zakat produktif dengan besar sumbangan pengaruh adalah 30,5%. Hal tersebut dapat dilihat dari perkembangan pendapatan dan pemenuhan kebutuhan *mustahiq* setelah mengikuti program pendayagunaan zakat produktif melalui program ternak bergulir BAZNAS Kabupaten Gresik.

Lailiyatun Nafiah menggunakan jenis penelitian kuantitatif, dengan pendekatan survey. Penelitian terdahulu memiliki persamaan dan perbedaan dengan penelitian sekarang. Penelitian memiliki persamaan dalam membahas pendayagunaan. Penelitian terdahulu menggunakan program ternak bergulir di BAZNAS Kabupaten Gresik. Penelitian sekarang menggunakan program komunitas usaha mandiri di Yayasan Dana Sosial Al-Falah Surabaya.

---

<sup>29</sup>Lailiyatun Nafiah, “Pengaruh Pendayagunaan Zakat Produktif Terhadap Kesejahteraan *Mustahiq* Pada Program Ternak Bergulir BAZNAS Kabupaten Gresik”, *Jurnal el-Qist*. Vo. 05, No. 01, April 2015.



















































































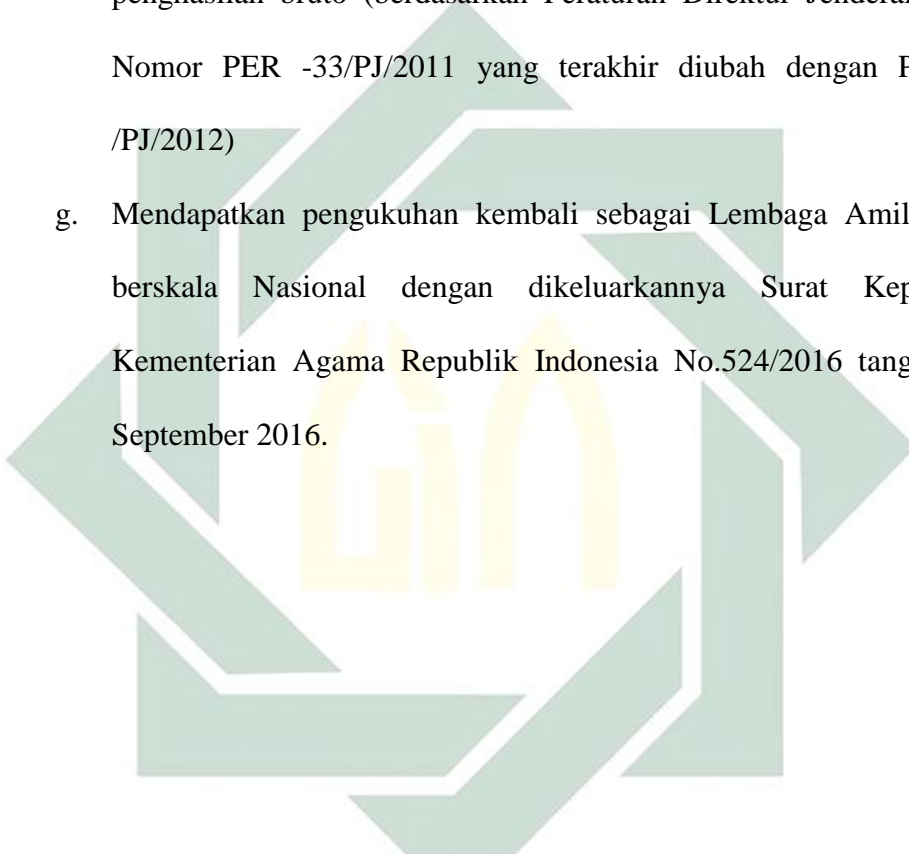








- e. Atika Ashiblie, SH nomor 24/VII/2005 tanggal 04 Juli 2005 dan surat Nomor 18/III/2006 tanggal 27 Maret 2006
- f. Salah satu badan/lembaga sebagai penerima zakat atau sumbangan keagamaan yang sifatnya wajib yang dapat dikurangkan dari penghasilan bruto (berdasarkan Peraturan Direktur Jenderal Pajak Nomor PER -33/PJ/2011 yang terakhir diubah dengan PER-15 /PJ/2012)
- g. Mendapatkan pengukuhan kembali sebagai Lembaga Amil Zakat berskala Nasional dengan dikeluarkannya Surat Keputusan Kementerian Agama Republik Indonesia No.524/2016 tanggal 20 September 2016.

















- 3) Bantuan peningkatan kualitas lingkungan sanitasi, reboisasi, dan irigasi
  - 4) Bantuan fasilitas umum tempat ibadah, MCK dan penerangan, komunikasi.
- b. Pemberdayaan Ekonomi Kota dan Desa
- 1) Bantuan modal usaha Kelompok Usaha Mandiri (KUM)
  - 2) Pelatihan keterampilan usaha & jejaring bisnis
- c. Tanggap Bencana
- 1) Bantuan bencana secara responsif
  - 2) Rehabilitasi bantuan pasca bencana di segala bidang (dakwah, pendidikan, ekonomi dan sarana)
- d. Layanan Klinik Sosial
- 1) Layanan kesehatan pasien dhuafa (subsidi pasien dan klinik mitra)
  - 2) Layanan kesehatan keliling pedesaan dan layanan operasi gratis
- e. Semarak Ramadhan
- 1) Pembagian takjil dan paket buka puasa (warga binaan dan tempat umum (rumah sakit, stasiun, terminal)
  - 2) Pemberian parcel untuk dhuafa
- f. SaTe (Salur-Tebar) Hewan Qurban
- g. Zakat
- h. Fakir/Miskin
- 1) Santunan pendidikan

























saya juga jarang-jarang lebih saya prioritas ke komunitas yang menyurvei sendiri karena mereka bertanggungjawab atas yang disurvei juga kalau sekarang tapi kalau memang harus di survei kaya pengajuan anggota baru itu saya yang datang langsung ke lapangan... tidak jadi masalah selama komunitas berani menjamin tidak jadi masalah bisa meskipun kita ngomongnya wilayah komunitasnya hanya Surabaya, Sidoarjo dan Gresik kalau memang domisilinya disana tapi ktpnya di luar dan komunitas mau menjamin tidak jadi masalah buat kita kalau dulu sebelum jadi komunitas tidak boleh kalau perorangan tidak boleh harus, domisili Surabaya, Sidoarjo dan Gresik begitu. (I1, 30 November 2018)

Adapun pernyataan informan dua dan informan tiga mengenai survei calon anggota komunitas usaha mandiri sebagai berikut:

Aaa (berfikir) disini kebanyakan emang orang asli Surabaya mbak dan kalau ada orang yang bukan asli sini ktpnya tapi tinggal disini itu dilihat udah berapa lama disini terus nanti ya pasti sama tanya orang sekitarnya tetangganya itu atau Pak RT orangnya gimana kan menjauhi hal-hal yang tidak diinginkan juga ya mbak. (I2, 28 Desember 2018)

Kalau disini sebelumnya memang asli sini dan saya memang sudah kenal jadi ya gimana mungkin dilihat dulu orangnya dari tetangga sekitar itu atau ke Pak RT orang ini sudah berapa lama disini, kesehariannya bagaimana itu sih mungkin mbak kurang lebihnya lah. (I3, 04 Januari 2019)

Dalam survei penduduk tidak asli setempat, informan dua dan informan tiga bertanya terlebih dahulu ke Pak RT dan tetangga. Informan dua dan informan tiga menanyakan seputar lamanya tinggal dan kebiasaan sehari-hari calon anggota komunitas usaha mandiri. Hal itu dilakukan ketua komunitas untuk menjauhi hal-hal yang tidak diinginkan.















bener mentok sudah tidak bisa dikembangkan lagi kita hanya mengakses pembinaannya biasanya kalau setelah lima tahun... Kita aksesmen lagi aaa ini faktornya dimanannya memang tidak mau atau memang tidak ada niatan untuk mau gitu poinnya disitu kalau tidak ada niatan itu yang paling susah hanya memikirkan pinjam uang tok itu yang susah tapi kalau memang masih ada niat tapi masih belum mampu memang berarti apa yang mau kita *upgrade* disana, apa yang mau kita kembangkan disana biar mereka ini menuju ke tahapan mampu itu poinnya... Biasanya sudah kita akhiri, jadi biasanya untuk sudah tidak ada niatan lagi itu diawali dari pembayaran yang mbulet itu... kalau dana untuk modal usaha rata-rata semua pengajuan di awal itu 1.000.000 karena akadnya hanya pakai *qardhul hasan* tidak pakai akad yang lain hanya *qardhul hasan* 1.000.000 kembali 1.000.000... Dicicil sampai satu tahun, maksimal... Beda-beda tapi kita merealisasikan modal usaha itu setiap bulan itu satu kali di minggu ke tiga biasanya... Terus yang lebih saya tekankan ada beberapa komunitas yang sudah mandiri, mandiri dalam artian mereka sudah tidak mengajukan pinjaman modal usaha *by* perorangan tapi sudah *by* komunitas pengajuannya... Jadi maksudnya gini kalau perorangan kan proposal yang masuk kesini per *person* kalau ini per komunitas jadi seumpama satu komunitas ini ada 30 atau 40 anggota mereka mengajukan sekian puluh juta untuk mereka kelola yang disalurkan kesejumlah anggota... Rata-rata macam-macam ya mbak tergantung pembinaan yang mereka lakukan intinya pembinaan berbeda dengan modal usaha tergantung pembinaan yang mereka lakukan sama jumlah pesertanya itu mempengaruhi jumlah besar dana yang kita subsidi kan gitu kalau dana untuk modal usaha rata-rata semua pengajuan di awal itu 1.000.000... contoh di Gubeng komunitas di Gubeng Jaya itu sekitar berapa yaa Rp. 80.000.000,00 mungkin, mereka kelola sendiri untuk anggotanya... Jadi setiap setahun kita perputarannya maksimal sekitar 550 jt dan itu dari dana infak jadi njenengan bayangkan sendiri kalau mulai dari tahun 2009 sampai sekarang njenengan bisa bayangkan berapa perputaran dana modal usaha ini di masyarakat meskipun dari tahun awal itu tidak 550 jt kalau tidak salah itu 200-300 jt terus semakin berkembang, kalau njenengan tanya banyak yang tidak kembali ya banyak karena kembali lagi akad kita kan *qardhul hasan* jadi mereka tidak ada ikatan langsung dengan kita edukasi kita ke mereka ya melalui pembinaan... Nyeleweng... nakal lah ya jadi penyelesaiannya karena kita ini lembaga amil zakat bukan seperti koperasi atau bank konvensional yang ada sanksinya kita biasanya kekeluargaan penyelesaiannya kita panggil kesini kita selesaikan secara







maksimal satu tahun. Bantuan pinjaman modal usaha dapat direalisasikan dalam minggu ke tiga atau satu kali dalam sebulan.

Komunitas yang sudah mandiri tidak mengajukan pinjaman modal usaha secara perorangan tetapi *by* komunitas. Bantuan pinjaman modal usaha secara perorangan berbeda dengan *by* komunitas. Bantuan pinjaman modal usaha perorangan untuk satu orang dengan pengajuan awal Rp. 1.000.000,00. Sedangkan, bantuan pinjaman modal usaha perkomunitas dilihat dari jumlah anggota komunitas dan pembinaan yang dilakukan.

Jumlah anggota komunitas dan pembinaan yang dilakukan akan mempengaruhi besaran dana yang diberikan. Informan satu mengungkapkan, pihak Yayasan Dana Sosial Al-Falah Surabaya mengeluarkan maksimal Rp. 550.000.000,00 pertahun untuk Program Komunitas Usaha Mandiri. Dana yang dikeluarkan berkembang setiap tahunnya.

Program Komunitas Usaha Mandiri memberikan bantuan pinjaman modal usaha dengan niat membantu bukan memberatkan. Program Komunitas Usaha Mandiri mempunyai dua tahapan untuk anggota yang tidak dapat mengembalikan pinjaman bantuan modal usaha yaitu *rescheduling* (perpanjangan waktu) dan pemutihan.

Sebelum melakukan *rescheduling* (perpanjangan waktu) dan pemutihan, pengurus Program Komunitas Usaha Mandiri akan melakukan penyelesaian secara musyawarah. Jika anggota





dan perputarannya. Peminjaman bantuan modal usaha dapat dikembalikan dengan waktu satu tahun atau 10 bulan. Jika anggota tidak mampu mengembalikan pinjaman modal usaha, maka pengembalian pinjaman modal usaha semampu peminjam

Yayasan Dana Sosial Al-Falah Surabaya juga memberikan dana untuk setiap kegiatan komunitas contohnya ta'lim. Informan dua mengatakan, bahwa komunitas usaha mandiri Gubeng mendapatkan dana langsung sebesar Rp. 50.000.000,00 untuk dikelola sendiri. Pengembalian dana dalam waktu dua tahun.

Program Komunitas Usaha Mandiri tidak hanya memberikan bantuan pinjaman modal usaha tetapi bimbingan berupa ta'lim dan pelatihan. Informan dua mengatakan, ta'lim dilakukan empat kali dalam satu bulan. Ta'lim membahas tentang ekonomi, keluarga dan keagamaan.

Informan dua mempunyai dua pemateri ta'lim dari YDSF dan lainnya mencari sendiri. Sedangkan, pelatihan berupa pembuatan kue dan bross. Pelatihan berupa pembuatan kue di bogasari yang diikuti oleh perwakilan kemudian dipraktikkan ke komunitas.

Berdasarkan hasil observasi peneliti, tidak semua komunitas mengadakan ta'lim empat kali dalam satu bulan. Peneliti melakukan dokumentasi ta'lim di komunitas Gubeng sebagai berikut:























team profesional konsultan ekonomi gitu punya team sendiri di lapangan... Ke BAZNAS iya, jadi bentuknya kalau ke BAZNAS itu simple sebenarnya jumlah par yang bermanfaat dan jumlah dana yang digulirkan berapa kalau ke BAZNAS seperti itu jadi tidak ada progres reportnya kalau progres reportnya hanya untuk mengukur pencapaian program kita sampai mana tujuannya seperti apa terus sekarang sampai mana pogramnya itu. (11, 30 November 2018)

Setiap akhir bulan Program Komunitas Usaha Mandiri membuat *progress report* dan laporan akhir tahun ke Yayasan Dana Sosial Al-Falah Surabaya. *Progress report* dan laporan akhir tahun berisi tentang perkembangan dan pencapaian Program Komunitas Usaha Mandiri tiap bulan. Informan satu dibantu konsultan mengenai sejauhmana *progress* komunitas. Konsultan selalu *update* kegiatan yang dilakukan. Konsultan merupakan team profesional konsultan ekonomi yang mempunyai team sendiri di lapangan.

Selain membuat *progress report* dan laporan akhir tahun ke Yayasan Dana Sosial Al-Falah Surabaya, informan satu membuat laporan ke Badan Amil Zakat Nasional (BAZNAS). Laporan ke Badan Amil Zakat Nasional (BAZNAS) berisi mengenai total jumlah par dan jumlah dana yang digulirkan.

Selain itu, koordinator wajib melaporkan berbagai kegiatan komunitas setiap bulan. Laporan koordinator berbentuk template yang telah disiapkan oleh informan satu. Template berisi kegiatan, nama pemateri, materi yang disampaikan, laporan keuangan





... Jadi mulai pertengahan beberapa tahun yang lalu kita memakai mitra pihak ketiga mbak jadi model konsultan pendamping ekonomi jadi mereka yang mendampingi langsung para pengusaha ini untuk mencapai target grade tertentu yang kita inginkan kita sekarang selain perkembangan komunitas dan kemandirian komunitas kita fokus ke produk yang dihasilkan komunitas sekarang ini lagi proses sudah berjalan sih... Kita biasanya kalau ga salah ya mbak dari MOU yang saya baca dibantu untuk pengurusan izin usaha, PRT, BPOM, insyaallah mengarah kesana plus pengemasan produk biar produknya naik kelas itu nanti. (I1, 30 November 2018)

Program Komunitas Usaha Mandiri berkerjasama dengan mitra pihak ketiga atau konsultan pendamping ekonomi. Program Komunitas Usaha Mandiri berkerjasama dengan mitra pihak ketiga atau konsultan pendamping ekonomi untuk mendampingi langsung para komunitas. Selain perkembangan dan kemandirian komunitas, Program Komunitas Usaha mandiri fokus ke produk yang dihasilkan. YDSF Surabaya berupaya mendorong komunitas melalui MOU dalam pengurusan izin usaha, PRT, BPOM, dan pengemasan produk.

Informan tiga mengatakan, faktor pendukung melalui promosi *online*. Berikut pernyataan informan tiga:

Iya ada itu, jadi aaa kita juga membantu memasarkan produk yang dihasilkan anggota lewat *online* ya mbak. Biar itu meningkatkan penjualan kan gak ndek tempat aja tapi ada online juga. (I3, 04 Januari 2019)

Berdasarkan hasil observasi peneliti, YDSF Surabaya juga berupaya mendorong komunitas melalui promosi *online* atau website. Website diharapkan dapat meningkatkan penjualan anggota komunitas usaha mandiri dan memudahkan konsumen mencari kebutuhannya. Selain itu, anggota komunitas usaha mandiri dapat membuat iklan dan











mengatur jadwal survei sebaik mungkin. Informan satu menambahkan, bahwa Program Komunitas Usaha Mandiri membutuhkan mitra yang *expert* terhadap pendampingan usaha dan komunitas. Informan satu menambahkan, meskipun sudah berjalan namun hasilnya masih kurang maksimal.

Dalam pelatihan, informan dua mengalami kesulitan untuk mengumpulkan anggota karena waktu. Selain itu, narasumber dua menambahkan pelatihan mengenai pengemasan dan penjualan kurang menarik karena anggota komunitas merupakan pedagang yang sudah menjalankannya. Sebagaimana yang diungkapkan informan dua berikut:

Ada dari YDSF kemarin itu mas fahmi juga ngasih pelatihan... Sebenarnya beliau sempet nawarin gitu tapi aku yang belum bisa ngumpulin orangnya itu kan waktunya susah juga... belum mbak soalnya mereka sudah jalan cara pengemasan dan penjualan mereka juga sudah jadi kalau mau diajari lagi agak kurang tertarik gitu. (I2, 28 Desember 2018)

Pernyataan informan dua berbeda dengan pernyataan informan tiga. Informan tiga mengatakan, bahwa faktor penghambat karena faktor ekonomi. Faktor ekonomi berupa pendapatan yang pas-pasan karena istri menjadi tulang punggung keluarga yang membuat belum banyaknya anggota terbantu. Sebagaimana yang diungkapkan informan tiga berikut:

Yaa kadang kan itu udah dikasih tapi ga berkembang kadang ya gimana mbak saya ngeliat juga dari faktor ekonomi. Uangnya sudah terkumpul tapi ya gitu karena pendapatan mereka kan dari situ kadang kalau ada anaknya minta uang itu ya gimana ya pendapatan mereka dari situ ngga dari mana-mana... Ndak bisa kayaknya orang sini mbak kecuali kalau suaminya ngerti sih ya ga masalah lah suaminya banyak yang gak ngerti gak kerja jadi berdasarkan istri... Ada yang sudah membantu itu dua orang yang membantu perekonomian dan usahanya juga maju sekarang yang

lainnya ya nggak tetep aja hehe soalnya gimana ya mbak soalnya rata-rata disini istri itu jadi tulang punggung bukan suami yang jadi tulang punggung. (I3, 04 Januari 2019)

Informan empat dan lima memberikan pernyataan yang sama.

Faktor penghambat disebabkan anggota masih belum mampu mengelola atau mengatur keuangannya dan bantuan pinjaman modal usaha tidak digunakan untuk semestinya atau untuk keperluan pribadi. Berikut pernyataan informan empat dan lima:

Apa ya mbak, kalau pinjaman modal ada yang gak dibuat untuk usahanya jadi untuk keperluan lain aaa keperluan pribadinya lah, terus masih belum tau mana yang untuk usaha dan untuk anaknya jadi kaya dicampur padahal dulu udah dijelaskan waktu ta'lim kalau gak salah, kan itu yang bikin usahanya susah berkembang tapi ya gimana mbak. (I4, 04 Januari 2019)

Susah bagi uangnya buat usaha sama keperluan sendiri karena ya udah coba dipraktekan tapi nanti kalau butuh ya diambil lagi jadinya keuntungannya gak terlalu dirasakan karena kecampur itu tadi tau-tau tinggal segini. (I5, 04 Januari 2019)

Informan enam menambahkan, anggota komunitas usaha mandiri belum mampu mengelola keuangannya sehingga dana pinjaman cepat habis. Pengembalian pinjaman modal usaha terlambat disebabkan dana tidak dapat berputar secara optimal, dana pinjaman digunakan untuk keperluan lain terlebih dahulu sehingga menunggu adanya dana lagi untuk membayar angsuran. Sebagaimana yang diungkapkan informan enam berikut:

Sebenarnya mbak yang bikin susah berkembang itu kalau saya lihat orangnya belum mampu mengelola keuangannya jadi pinjaman modal tadi cepet habis terus bayar telat itu uangnya tadi gak bisa muter lah dipakai buat yang lain dulu terus nunggu ada uang lagi buat bayar. (I6, 04 Januari 2019)







dapat dicapai dengan mudah dalam waktu yang singkat. Menurut Widodo yang dikutip oleh Lili Bariadi, sifat pemberdayaan ada tiga, yaitu:

- 1) Hibah, dana zakat pada asalnya harus diberikan berupa hibah artinya tidak ada ikatan antara pengelola dengan *mustahiq* setelah penyerahan dana.
- 2) Dana bergulir, dana infak dapat diberikan berupa dana bergulir oleh pengelola kepada *mustahiq* dengan catatan harus *qardhul hasan* artinya tidak boleh ada kelebihan yang harus diberikan oleh *mustahiq* kepada pengelola ketika pengembalian pinjaman tersebut. Jumlah pengembalian sama dengan jumlah yang dipinjamkan.
- 3) Pembiayaan, penyaluran dana zakat oleh pengelola kepada *mustahiq* tidak boleh dilakukan berupa pembiayaan artinya tidak boleh ada ikatan seperti *shahibul ma'al* dengan *mudharib* dalam penyalurannya.

Dari teori yang dikemukakan oleh Lili Bariadi dan data yang dikemukakan oleh informan didapatkan, bahwa bentuk pendayagunaan infak pada Program Komunitas Usaha Mandiri adalah pemberdayaan. Dalam pemberdayaan, Program Komunitas Usaha Mandiri bersifat dana bergulir. Program Komunitas Usaha Mandiri menarget kemandirian komunitas selama lima tahun.









peningkatan pendapatan masyarakat baik yang bekerja di pabrik atau di luar lokasi pabrik. Aspek sosial dapat dilihat dari sarana dan prasarana yang ada.

- 7) Aspek dampak lingkungan merupakan aspek yang paling dibutuhkan karena setiap proyek yang dijalankan akan besar dampaknya terhadap lingkungan sekitar.

Dari teori yang dikemukakan oleh Kasmir dan Jakfar serta data yang dikemukakan oleh informan didapatkan, bahwa teori ditujukan untuk perusahaan besar. Sedangkan, Program Komunitas Usaha Mandiri diperuntukkan ke pengusaha kecil dengan penghasilannya tidak lebih dari Rp. 100.000,00.

Dalam menentukan layak atau tidaknya usaha yang dijalankan calon penerima manfaat, Program Komunitas Usaha Mandiri melihat dari niat atau kesungguhan seseorang dalam menjalankan usaha, wilayah lokasi dan lingkungan karena berkaitan dengan karakter. Selain studi kelayakan, calon penerima manfaat harus memenuhi persyaratan yaitu pedagang dengan pendapatan tidak lebih dari Rp. 100.000,00 dan dilihat perputarannya perhari, berbentuk komunitas atau perorangan dijamin karyawan YDSF yang masih aktif, lulus survei, serta mengikuti pendampingan awal.

Dalam Program Komunitas Usaha Mandiri, yang memutuskan layak atau tidaknya calon penerima manfaat bergabung adalah manajer, penanggungjawab komunitas usaha mandiri sekaligus



tahun... Kita aksesmen lagi aaa ini faktornya dimanannya memang tidak mau atau memang tidak ada niatan untuk mau gitu poinnya disitu kalau tidak ada niatan itu yang paling susah hanya memikirkan pinjam uang tok itu yang susah tapi kalau memang masih ada niat tapi masih belum mampu memang berarti apa yang mau kita *upgrade* disana, apa yang mau kita kembangkan disana biar mereka ini menuju ke tahapan mampu itu poinnya... Biasanya sudah kita akhiri, jadi biasanya untuk sudah tidak ada niatan lagi itu diawali dari pembayaran yang mbulet itu... kalau dana untuk modal usaha rata-rata semua pengajuan di awal itu 1.000.000 karena akadnya hanya pakai *qardhul hasan* tidak pakai akad yang lain hanya *qardhul hasan* 1.000.000 kembali 1.000.000... Dicicil sampai satu tahun, maksimal... Beda-beda tapi kita merealisasikan modal usaha itu setiap bulan itu satu kali di minggu ke tiga biasanya... Terus yang lebih saya tekankan ada beberapa komunitas yang sudah mandiri, mandiri dalam artian mereka sudah tidak mengajukan pinjaman modal usaha *by* perorangan tapi sudah *by* komunitas pengajuannya... Jadi maksudnya gini kalau perorangan kan proposal yang masuk kesini per *person* kalau ini per komunitas jadi seumpama satu komunitas ini ada 30 atau 40 anggota mereka mengajukan sekian puluh juta untuk mereka kelola yang disalurkan kesejumlah anggota... Rata-rata macam-macam ya mbak tergantung pembinaan yang mereka lakukan intinya pembinaan berbeda dengan modal usaha tergantung pembinaan yang mereka lakukan sama jumlah pesertanya itu mempengaruhi jumlah besar dana yang kita subsidikan gitu kalau dana untuk modal usaha rata-rata semua pengajuan di awal itu 1.000.000... contoh di Gubeng komunitas di Gubeng Jaya itu sekitar berapa yaa Rp. 80.000.000,00 mungkin, mereka kelola sendiri untuk anggotanya... Jadi setiap setahun kita perputarannya maksimal sekitar 550 jt dan itu dari dana infak jadi njenengan bayangkan sendiri kalau mulai dari tahun 2009 sampai sekarang njenengan bisa bayangkan berapa perputaran dana modal usaha ini di masyarakat meskipun dari tahun awal itu tidak 550 jt kalau tidak salah itu 200-300 jt terus semakin berkembang, kalau njenengan tanya banyak yang tidak kembali ya banyak karena kembali lagi akad kita kan *qardhul hasan* jadi mereka tidak ada ikatan langsung dengan kita edukasi kita ke mereka ya melalui pembinaan... Nyeleweng... nakal lah ya jadi penyelesaiannya karena kita ini lembaga amil zakat bukan seperti koperasi atau bank konvensional yang ada sanksinya kita biasanya kekeluargaan penyelesaiannya kita panggil kesini kita selesaikan secara musyawarah kita tanya masalahnya apa terus kendalanya apa bla bla bla biasanya ada solusi ketika memang kondisinya



tidak memungkinkan untuk anggota ini mengembalikan modal usaha dengan alasan yang kuat kita biasanya ada dua tahap biasanya *rescheduling* atau perpanjangan waktu untuk pinjaman plus penyesuaian jumlah atau memang kalau tidak bisa jadi diputihkan dengan catatan rekomendasi dari komunitas plus validasi kita ke yang bersangkutan seperti itu ya rata-rata ujung-ujungnya diputihkan karena niatnya program ini kan untuk membantu bukan untuk memberatkan apalagi akadnya *qardhul hasan* gitu. (I1, 30 November 2018)

Kalau awal pinjam itu 1.000.000 sedangkan untuk pinjaman berikutnya naik 500.000 gitu tapi biasanya saya kurangi... jadi sesuai kemampuannya nanti pendapatannya dan perputarannya kan kelihatan jadi disesuaikan kemampuan orangnya nanti yang pinjam itu mbak dan pembayarannya kan dicicil ada yang satu tahun dan 10 bulan tergantung... Ya banyak mbak tidak hanya modal usaha tadi kan ada... ta'lim itu tadi satu bulan empat kali biasanya diisi macam-macam ustadnya juga kan macam-macam mbak ada yang materi tentang ekonomi, keluarga dan keagamaan gitu lah pokoknya biar hatinya adem hehe... Yang dua dari YDSF dan lainnya nyari sendiri... Ya buat kue dan buat bross itu tapi ada yang keluar kota beberapa hari itu untuk perwakilan setelah dari sana kemudian disampaikan ke yang nggak ikut, kaya pelatihan di bogasari buat kue kan hanya perwakilan aja terus pulangnya dipraktikan disini gitu... Iya dari YDSF, kalau ta'lim itu dapat tapi kalau buat acara lain selain kum itu nggak dapet pake uang sendiri-sendiri semisal ada yang sakit atau melahirkan itu mbk. Kalau disini kan dana langsung dikasih 50 juta gitu dikelola sendiri nanti juga dikembalikan, kemarin agak kesulitan sih soalnya kan dikembalikan gak bisa muter hehe... hasil uangnya kumpul berapa ya alhamdulillah banyak buat koperasi itu meskipun nggak serame punya orang-orang tapi alhamdulillah udah dapat lima juta tapi tak paruh sama yang njaga dan aku kan pinjem rumahnya kan orangnya juga bisa dipercaya itu uangnya ibu-ibu... Itu untuk dua tahun... Ya semampunya mbak punya berapa aja saya terima... (I2, 28 Desember 2018)

Motivasi ya mbak itu ada dari ta'lim rutin itu wajib setiap sebulan dua kali kadang sekali ga mesti mbak dan pematernya saya minta dari YDSF, ta'lim ini kan kaya pengajian nanti bahas apa aja ya tentang keluarga ya pokoknya seputar keagamaan ya penyejuk hati juga... Kalau pelatihan ini kemarin kan ada kerjasama dengan LSM, kemarin ini ada mas fahmi yang minta buat ada pelatihan lagi ya saya monggo mau buat apa kemarin kan rencananya mau buat itu apa hantaran itu



mbak kan daripada kita pesen orang kan mahal juga alangkah baiknya kita buat sendiri dan dibuatin kartu, logo dan dibuatin promosi online gitu sebelumnya... Disini nanti pinjaman awalnya kan 1.000.000 dicicil selama setahun atau kalau orangnya ya isok bayar gak sampe setahun ya monggo terus pinjaman berikutnya itu ditambah 500.000 seterusnya tapi kadang mbak saya lihat kemampuan orangnya dulu contohnya aa (berfikir) orangnya pinjam 3.000.000 tapi perputaran pendapatannya tidak memungkinkan ya nanti dikurangi mbak itu... Iya dari YDSF... Ya ngga mbak, biasanya pakai uang saya dulu terus dirembes sama ta'lim juga kadang pakai uang saya terus dirembes jadi pakai uang kita dulu nanti diganti sama YDSF... Ya diturunkan misalnya kemarin ada yang 300 ribu terus bisanya bayar 150 ya sudah dan akadnya juga turun daripada ga mbayar, bu telat ya sakjane ga boleh telat kan tapi yasudahlah gpp yang penting bayar kan dan lunas. Pernah ada yang gak bayar sampai satu tahun tapi akhirnya lunas dan nanti sudah ga dikasih lagi... Pokoknya kalau yang bayar telat sudah gak tak kasih mbak yang telat dan nakal-nakal sudah gak tak kasih mbak... Sebenarnya ini banyak yang sudah berkurang berapa ini tinggal 10 kalau ga 11 atau 12 orang yang lainnya sudah gak tak kasih tak cut tak cut tak cut habis pun saya loh gpp mbak, ga resiko riwa-riwi aku hehe... Iya mbak karena nakal itu tadi, kalau nakal ya saya gak mau ambil resiko pokoknya cut cut cut gitu aja ya gimana mbak wong dikasih enak kok masih kurang. (13, 04 Januari 2019)

Kalau sekarang 2 juta dan bayarnya itu dicicil 10 kali... tidak hanya pinjaman ya tapi ilmu juga dari ta'lim yang habis ini itu terus pelatihan juga.. Ta'lim itu kaya pengajian terus ada motivasi bahasnya seputar agama ya mbak jadi apa ya lebih mendekatkan diri. Kemarin itu ada pelatihan bikin kue diajarin bikin kue terus sama pengemasannya biar lebih bagus dan lebih menjual katanya kemarin gitu mbak... Ta'lim yang habis ini itu seminggu sekali dan pelatihan kemarin tapi jarang sih yang ini. (14, 04 Januari 2019)

Saya dapat pinjaman 2 juta dan waktu pengembaliannya 10 bulan... Kalau pinjaman modal usaha kan pasti, selain itu ya ada pengajian ini ta'lim ya sama pelatihan... Ta'lim ya kajian seputar agama itu mbak alhamdulillah banyak manfaatnya, kalau pelatihan waktu itu buat kue itu... Ta'lim pengajian itu seminggu sekali kalau pelatihan dulu itu mbak. (15, 04 Januari 2019)

Saya dapat pinjaman 2 juta... Pinjaman modal itu tadi sama ada kegiatannya ta'lim seminggu sekali terus aa iya pelatihan...

















































- 1) Belum siapnya SDM, yakni koordinator belum mampu menhandel anggota baik kegiatan maupun pengembalian bantuan pinjaman modal usaha. Hal ini diatasi dengan dibiasakannya mengelola anggota dan pelaksanaan *training* yang dibantu konsultan
- 2) Terbatasnya SDM. Team Program Komunitas Usaha Mandiri hanya admin dan penanggungjawab program kum sekaligus pendamping lapangan. Keterbatasan SDM diatasi dengan mengatur jadwal survei sebaik mungkin.
- 3) Anggota komunitas usaha mandiri belum mampu mengelola atau mengatur keuangannya. Anggota belum mampu mengelola keuangannya akibatnya dana pinjaman cepat habis dan pengembalian pinjaman modal usaha terlambat karena dana tidak dapat berputar secara optimal.
- 4) Dana tidak digunakan sesuai amanah. bantuan pinjaman modal usaha tidak digunakan untuk semestinya atau untuk keperluan pribadi.
- 5) Pendampingan belum maksimal. Program Komunitas Usaha Mandiri membutuhkan mitra yang *expert* terhadap pendampingan usaha dan komunitas. Meskipun pendampingan sudah berjalan, namun hasilnya masih kurang maksimal.







Dari teori yang dikemukakan oleh Ariawati yang dikutip dalam jurnal Emas Prasasti serta data yang dikemukakan oleh informan didapatkan tiga hal, yaitu permodalan, SDM, dan jaringan usaha dan penetrasi pasar. Permodalan dapat dilihat dari anggota belum mampu mengelola atau mengatur keuangan, sehingga dana pinjaman cepat habis dan pengembalian pinjaman terlambat serta dana tidak digunakan sesuai amanah.

SDM dapat dilihat dari koordinator belum mampu menhandel anggota, terbatasnya team Program Komunitas Usaha Mandiri dan belum maksimalnya pendampingan yang dilakukan oleh mitra pihak ketiga. Sedangkan, jaringan usaha dan penetrasi pasar belum dimanfaatkan secara optimal, yaitu sebagian besar anggota belum mengetahui website promosi *online*. Selain itu, faktor ekonomi membuat anggota belum mengalami kemajuan.





- b. Membentuk komunitas dan menentukan ketua komunitas. Pengajuan pinjaman modal usaha diberikan setelah calon penerima manfaat membentuk komunitas dan telah mengikuti pembinaan berupa ta'lim.
  - c. Melaksanakan bimbingan berupa motivasi moril atau ta'lim, pelatihan usaha, dan mendapatkan bantuan pinjaman modal usaha.
  - d. Promosi *online* melalui website komunitas usaha mandiri.
  - e. Melakukan pengawasan. Pengawasan dilakukan pada minggu pertama atau ke dua setelah kegiatan selama satu bulan berlangsung.
  - f. Melakukan Evaluasi. Evaluasi dilakukan secara insidental. Evaluasi dilakukan saat mengunjungi komunitas dan laporan koordinator.
  - g. Membuat laporan dan melaksanakan rapat koordinasi bulanan.
3. Faktor pendukung dan faktor penghambat pada Program Komunitas Usaha Mandiri di Yayasan Dana Sosial Al-Falah Surabaya.
- a. Faktor pendukung meliputi:
    - 1) Permodalan berupa bantuan pinjaman modal usaha dengan akad *qardhul hasan*.
    - 2) Pembinaan berupa ta'lim.
    - 3) *Workshop* atau pelatihan berupa pelatihan keuangan ekonomi keluarga, ekonomi usaha, pembuatan bross, kue, hantaran, praktik langsung ke pens dan bogasari.
    - 4) Mitra kerja. Program Komunitas Usaha Mandiri bekerjasama dengan konsultan pendamping ekonomi.











