

EFEKTIVITAS KINERJA AGEN POS

(Studi Kasus Karyawan Agen Pos se-Kecamatan Sidoarjo)

SKRIPSI

Oleh:

RIFKY FATHONI

NIM: G03215013



UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SUNAN AMPEL SURABAYA

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM

PROGRAM STUDI MANAJEMEN

SURABAYA

2019

PERNYATAAN KEASLIAN

Yang bertanda tangan di bawah ini saya:

Nama : Rifky Fathoni

NIM : G03215013

Fakultas/Prodi : Ekonomi dan Bisnis Islam/Manajemen

Judul Skripsi : Efektivitas Kinerja Agen Pos (Studi Kasus Karyawan
Agen Pos se-Kecamatan Sidoarjo)

Dengan ini bersungguh-sungguh menyatakan bahwa skripsi ini secara keseluruhan merupakan hasil penelitian/karya saya sendiri, kecuali pada bagian-bagian yang dirujuk sumbernya.

Surabaya, 02 Mei 2019

Saya yang menyatakan,



Rifky Fathoni
NIM. G03215013

PERSETUJUAN PEMBIMBING

Skripsi yang ditulis oleh Rifky Fathoni NIM G03215013 ini telah diperiksa dan disetujui untuk dimunaqasahkan.

Surabaya, 02 Mei 2019

Pembimbing,




Deasy Tantriana, MM
NIP. 198312282011012009

PENGESAHAN


Skripsi yang ditulis oleh Rifky Fathoni NIM. G03215013 ini telah dipertahankan di depan sidang Majelis Munaqasah Skripsi Program Studi Manajemen UIN Sunan Ampel Surabaya pada hari Selasa, 02 April 2019 dan dapat diterima sebagai salah satu persyaratan untuk menyelesaikan program sarjana strata satu dalam Ilmu Manajemen.

Majelis Munaqasah Skripsi

Penguji I


Deasy Tantriana, M.M
NIP. 198312282011012009

Penguji II


Dr. Muhamad Ahsan, M.M
NIP. 196806212007011030

Penguji III


Siti Musfiqoh, M.EI
NIP. 197608132006042002

Penguji IV


Aris Fanani, M.Kom
NIP. 198701272014031002

Surabaya, 02 Mei 2019

Mengesahkan,

Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam

Universitas Islam Negeri Sunan Ampel

Dekan,




Dr. H. Ah. Ali Arifin, M.M
NIP. 196212141993031002



KEMENTERIAN AGAMA
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SUNAN AMPEL SURABAYA
PERPUSTAKAAN

Jl. Jend. A. Yani 117 Surabaya 60237 Telp. 031-8431972 Fax.031-8413300
E-Mail: perpus@uinsby.ac.id

LEMBAR PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI
KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS

Sebagai sivitas akademika UIN Sunan Ampel Surabaya, yang bertanda tangan di bawah ini, saya:

Nama : Rifky Fathoni
NIM : G03215013
Fakultas/Jurusan : Ekonomi dan Bisnis Islam/Manajemen
E-mail address : rifkyfathoni@gmail.com

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Perpustakaan UIN Sunan Ampel Surabaya, Hak Bebas Royalti Non-Eksklusif atas karya ilmiah :

Sekripsi Tesis Desertasi Lain-lain (.....)

yang berjudul :

Efektivitas Kinerja Agen Pos (Studi Kasus Karyawan Agen Pos se-Kecamatan Sidoarjo)

beserta perangkat yang diperlukan (bila ada). Dengan Hak Bebas Royalti Non-Eksklusif ini Perpustakaan UIN Sunan Ampel Surabaya berhak menyimpan, mengalih-media/format-kan, mengelolanya dalam bentuk pangkalan data (database), mendistribusikannya, dan menampilkan/mempublikasikannya di Internet atau media lain secara *fulltext* untuk kepentingan akademis tanpa perlu meminta ijin dari saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan atau penerbit yang bersangkutan.

Saya bersedia untuk menanggung secara pribadi, tanpa melibatkan pihak Perpustakaan UIN Sunan Ampel Surabaya, segala bentuk tuntutan hukum yang timbul atas pelanggaran Hak Cipta dalam karya ilmiah saya ini.

Demikian pernyataan ini yang saya buat dengan sebenarnya.

Surabaya, 17 Juni 2019

Penulis

(Rifky Fathoni)

Hal ini bertujuan untuk meningkatkan kualitas kinerja yang dimiliki oleh sumber daya manusia dalam melaksanakan tugas yang telah diberikan. Selain itu juga bertujuan untuk melahirkan komitmen yang baik pula dalam penyelesaian tugas dan tanggung jawab serta fungsi masing-masing secara efektif dan efisien. Sehingga dalam hal ini karyawan dituntut untuk mempunyai kemampuan lebih dan produktifitas yang maksimal, serta menunjukkan sikap yang baik dalam berfikir dan bertindak sehingga hal ini nantinya diharapkan akan memiliki dampak yang baik terhadap kinerja karyawan itu sendiri.

Salah satu perusahaan jasa yang besar di Indonesia adalah PT. POS Indonesia (Persero). Perusahaan ini bergerak di bidang jasa pengiriman, dimana melayani pengiriman surat dan paket. Selain jasa pengiriman, PT. POS Indonesia juga menyediakan layanan pembayaran untuk asuransi dan kredit. Seiring berjalannya waktu PT. POS Indonesia terus memperbaiki sistem layanan dan memperluas wilayah usahanya serta merangkul masyarakat untuk menjadi bagian dari perusahaan ini dengan menjadi mitra yang bernama Agen Pos. Tentu hal ini menjadi sumber pendapatan baru bagi PT. POS Indonesia serta membuka peluang bagi perusahaan untuk memenangkan persaingan yang ada.

Hingga saat ini Agen Pos sendiri telah tersebar hampir di seluruh penjuru Indonesia. Hal ini menunjukkan bahwa ekspansi pasar yang dilakukan PT. POS Indonesia sangatlah masif. Di Kabupaten Sidoarjo sendiri tercatat hingga saat ini terdapat 116 Agen Pos, dimana seluruh Agen

		Area Malang Rayon Dinoyo Untuk Mewujudkan Pelayanan Prima	hambatan kinerja pegawai dalam melaksanakan pelayanan prima	selalu berupaya memperbaiki pelayanannya yaitu dengan cara selalu menginformasikan kepada pelanggan jika akan mengadakan pemadaman baik lewat surat maupun lewat radio. Kemudian menindaki gangguan dari rumah pelanggan tergolong cepat serta pelanggan diberi kemudahan dalam mengakses pelayanan di Contact Center PLN 123 bilamana memerlukan bantuan dari pihak PLN. Akan tetapi jumlah petugas dilapangan masih sangat kurang dan tidak sesuai dengan luas wilayah dan kepadatan penduduk disekitar Dinoyo, akses transportasi jalan yang macet yang menyebabkan pelayanan terkendala,	Jawa Timur Are Malang Rayon Dinoyo
--	--	--	--	--	---

Dalam pelaksanaannya pekerjaan pasti memiliki target waktu tertentu baik yang diukur dalam kurun waktu harian, mingguan, bulanan bahkan tahunan. Tentunya pekerjaan yang dapat mencapai target sesuai dengan waktu yang telah ditentukan sebelumnya dapat dikatakan efektif. Sehingga dalam hal ini karyawan dituntut untuk kerja cepat dan kerja tepat guna memenuhi waktu yang telah ditetapkan sebelumnya sehingga kinerja karyawan tersebut dikatakan efektif.

Selain ditinjau dari waktu, efektivitas kinerja juga dilihat dari hasil kerjanya. Hasil yang sesuai dengan ketentuan yang ditetapkan sebelumnya, entah itu dari segi kualitas maupun kuantitas maka kinerja dari karyawan bisa dikatakan efektif. Tentunya setiap pekerjaan yang dilakukan memiliki target dari segi kualitas dan kuantitas yang mana harus dipenuhi oleh karyawan untuk mencapai efektivitas kinerja.

Hasil kinerja ini tentunya terpengaruh oleh jumlah karyawan dan manajemen sumber daya manusia yang ada dalam suatu organisasi. Jika pihak manajemen mampu memanfaatkan jumlah karyawan yang ada maka tidak akan ada karyawan yang tidak mendapatkan pekerjaan sehingga pekerjaan yang ada sesuai dengan jumlah karyawan yang ada dan pekerjaan dapat dilakukan dengan maksimal.

Kemudian biaya yang dikeluarkan untuk kebutuhan operasional, juga berpengaruh terhadap efektivitas kinerja. Biaya tentunya sudah ditetapkan sejak perencanaan pekerjaan. Penentuan biaya tersebut didasarkan pada pertimbangan kebutuhan yang ada. Jika pelaksanaan

kerja memerlukan biaya sesuai perencanaan, maka pekerjaan tersebut bisa dikatakan efektif, yaitu memerlukan biaya sesuai dengan perencanaan.

Hasil kinerja yang telah memenuhi target tersebut tentunya diharapkan mampu memberikan kepuasan kepada konsumen ataupun karyawan itu sendiri. Target yang telah dicapai tersebut tentunya secara tidak langsung mampu memberikan kepuasan terhadap konsumen sehingga konsumen terus menggunakan layanan yang disediakan. Selain itu, tercapainya target tentunya memberikan kepuasan terhadap karyawan sehingga karyawan diharapkan terus bersemangat, bergembira dalam melakukan pekerjaan, dan selalu berusaha untuk melakukan pekerjaan dengan baik.

Beberapa faktor yang telah dijelaskan di atas merupakan faktor yang mendukung terciptanya efektivitas kinerja. Akan tetapi, pada hakikatnya semua hal pasti ada hambatan dalam pencapaiannya, tak terkecuali efektivitas kinerja. Dalam pelaksanaannya efektivitas kinerja menemukan beberapa hambatan, yang mana hambatan ini muncul dari internal dan eksternal. Faktor internal yang menghambat tercapainya efektivitas kinerja karyawan dalam hal ini ialah faktor yang muncul dari karyawan itu sendiri seperti ketidaksiplinan, malas dalam bekerja, kurangnya pengetahuan dan kurang bertanggung jawab. Sedangkan faktor eksternal yang menghambat efektivitas kinerja ialah lingkungan

kegunaan hasil penelitian, definisi operasional, metode penelitian, dan sistematika pembahasan.

Bab kedua memuat tentang kerangka teori yang berisi tentang penjelasan teori sebagai landasan atau komparasi analisis yang dilakukan dalam penelitian. Dalam kerangka teori ini terdapat uraian tentang teori tentang efektivitas, kinerja dan manajemen sumber daya manusia

Bab ketiga memuat tentang data penelitian yang berkaitan dengan variabel yang diteliti secara objektif, lengkap, dan jelas. Dalam bab ini akan menjelaskan tentang gambaran umum objek penelitian yaitu PT. POS Indonesia dan Agen Pos, baik sejarah berdirinya PT. POS Indonesia dan gambaran mengenai Agen Pos serta efektivitas kinerja Agen Pos

Bab keempat memuat tentang analisis data dimana dalam bab ini mendeskripsikan tentang hasil dari analisis penelitian yaitu menjawab tentang efektivitas kinerja Agen Pos di Kecamatan Sidoarjo

Bab kelima sebagai penutup memuat tentang kesimpulan dan saran dari penelitian. Hal ini juga dapat dijadikan sebagai masukan dan saran bagi PT. POS Indonesia untuk menentukan pengembangan, dan pemberdayaan Agen Pos sebagai objek yang diteliti. Selain itu juga dapat dijadikan masukan dan saran bagi peneliti selanjutnya ketika melakukan penelitian.

untuk hubungan dalam maupun luar negeri. Selama 17 tahun berstatus Perum, maka pada Juni 1995 berubah menjadi Perseroan Terbatas dengan nama PT. POS Indonesia (Persero).

Dengan berjalannya waktu, POS Indonesia kini tidak telah mampu menunjukkan kreatifitasnya dalam pengembangan bidang perposan Indonesia dengan memanfaatkan insfrastruktur jejaring yang dimilikinya yang mencapai sekitar 24 ribu titik layanan yang menjangkau 100 persen kota/Kabupaten, hampir 100 persen Kecamatan dan 42 persen kelurahan/desa, dan 940 lokasi transmigrasi terpencil di Indonesia. Seiring dengan perkembangan informasi, komunikasi dan teknologi, jejaring POS Indonesia sudah memiliki lebih dari 3.800 Kantor Pos online, serta dilengkapi electronic mobile pos di beberapa kota besar. Semua titik merupakan rantai yang terhubung satu sama lain secara solid & terintegrasi. Sistem Kode Pos diciptakan untuk mempermudah *processing* kiriman pos dimana tiap jengkal daerah di Indonesia mampu diidentifikasi dengan akurat.

Dalam melaksanakan pelayanan pos di Indonesia membagi wilayah negara Indonesia sebelas daerah atau divisi regional dalam pengoperasiannya. Pembagian divisi-divisi tersebut mencakup semua provinsi yang menjadi bagian dari divisi tersebut. Divisi-divisi tersebut adalah sebagai berikut:

1. Regional I Pusat Medan (meliputi Provinsi Aceh dan Sumatera Utara)
2. Regional II Pusat Padang (meliputi Provinsi Riau, Kepulauan Riau dan Sumatera Barat)

pihak Kantor Pos pusat dapat membuka diskusi dengan pemerintah untuk membahas subsidi ini”

Dari pernyataan di atas, peneliti mendapatkan informasi bahwa waktu yang diberikan Kantor Pos untuk mencapai target kurang efektif karena komisi pengiriman biasa untuk Agen Pos dihilangkan sehingga Agen Pos menghapus layanan tersebut. Alasan mereka menghapus layanan tersebut karena mereka tidak mendapatkan apa-apa jika melayani pengiriman paket biasa. Dengan dihapusnya layanan ini, maka omset Agen Pos juga menurun yang kemudian berdampak juga pada waktu pencapaian target yang ditetapkan. Dari pihak Kantor Pos sendiri juga membenarkan hal tersebut dengan alasan bahwa biaya transportasi udara yang cukup mahal dan kurangnya subsidi pemerintah untuk Kantor Pos dalam kegiatan operasionalnya.

Kesimpulan yang dapat diambil oleh peneliti dari pernyataan yang ada bahwa kebanyakan Agen Pos yang ada di Kecamatan Sidoarjo merasa bahwa waktu yang ditetapkan Agen Pos dalam mencapai target yakni satu bulan kurang efektif. Hal ini dikarenakan kebijakan Agen Pos yang dinilai menurunkan omset Agen Pos. Sehingga waktu yang ada tidak cukup untuk mencapai target dengan nominal 25 juta. Selain itu waktu operasional Agen Pos juga mempengaruhi waktu Agen Pos dalam mencapai target, semakin lama Agen Pos beroperasi dalam satu hari memungkinkan bahwa

Akan tetapi dalam proses berjalannya kegiatan bisnis dari Agen Pos terkadang tidak sesuai dengan ekspektasi yang diharapkan. Ada beberapa hambatan yang secara tidak langsung menjadikan efektivitas kinerja dari Agen Pos tidak tercapai. Beberapa hambatan tersebut antara lain cuaca, pengiriman yang terkadang telat, sistem yang terkadang *error*, penghapusan komisi pengiriman paket biasa yang semula 5% menjadi 0%, kebutuhan operasional yang harus dipenuhi sendiri oleh Agen Pos, kompetitor yang ada disekitar Agen Pos, jarak Agen Pos yang terlalu dekat dan kurangnya perhatian dan pengayoman dari pemilik Agen Pos dan pihak manajemen Kantor Pos.

Sehingganya efektivitas kinerja dari Agen Pos ini menjadi evaluasi bagi Agen Pos itu sendiri dan bagi pihak manajemen PT. POS Indonesia UPT Sidoarjo guna tercapainya tujuan yang telah ditetapkan.

2. Hambatan-Hambatan Efektivitas Kinerja Agen Pos

Hambatan yang dimaksud dalam penelitian adalah hal-hal yang mempengaruhi ketidak efektifan kinerja Agen Pos. Dari informan yang telah diwawancarai oleh peneliti yakni pihak manajemen Kantor Pos, beberapa Agen Pos yang ada di Kecamatan Sidoarjo dan beberapa pelanggan yang menggunakan jasa Agen Pos, banyak ditemukan hambatan-hambatan yang mempengaruhi efektivitas kinerja Agen Pos.

efektif. Hal ini dikarenakan pegawai Agen Pos telah melayani pelanggan sesuai dengan prosedur dan aturan yang ada. Pelayanan yang dilakukan oleh Agen Pos ini dinilai sudah sama dengan pelayanan yang ada di loket atau di kantor cabang. Hal ini dikarenakan sebelum pegawai Agen Pos aktif bekerja dianjurkan untuk magang terlebih dahulu di Kantor Pos cabang atau di Kantor Pos KPRK. Tujuan dari kegiatan magang ini adalah sebagai pelatihan *product knowledge* dan pelatihan pelayanan pada pegawai Agen Pos agar Agen Pos mengerti dan paham terkait produk yang ada serta pelayanan yang ada di Kantor Pos. Tentu dengan adanya pelayanan yang baik dari Agen Pos akan memberikan kenyamanan tersendiri kepada pelanggan sehingga pelanggan akan bertahan dalam menggunakan layanan Agen Pos yang nantinya juga akan berdampak baik terhadap perusahaan.

Selain pelayanan yang ada di tempat Agen Pos, pelayanan dengan cara *pick up* atau menjemput barang ke pelanggan juga memberikan nilai tambah terhadap efektivitas kinerja Agen Pos secara kualitas. Terbukti dengan banyaknya pelanggan yang merasa dimudahkan dengan pelayanan ini. Lalu pribadi dari Agen Pos juga menunjang pelayanan yang ada. Hal kecil seperti keramahan pegawai, tanggap dalam pelayanan dan ulet dalam melayani memberikan kesan yang baik terhadap pelayanan Agen Pos, yang kemudian pelanggan akan senang dalam menggunakan jasa dari Agen Pos.

Pelayanan yang efektif ini telah diakui oleh seluruh Agen Pos yang telah diwawancarai oleh peneliti. Mereka telah melakukan pelayanan yang terbaik dan maksimal selain itu hal ini juga diperkuat oleh pernyataan pihak Kantor Pos dan pelanggan yang menyatakan bahwa Agen Pos telah melakukan kualitas pelayanan yang baik dan maksimal. Oleh karena itu, efektivitas kinerja Agen Pos dalam hasil kerja secara kualitas bisa dikatakan efektif.

Kemudian efektivitas kinerja Agen Pos dalam hasil kerja secara kuantitas belum bisa dikatakan efektif. Hal ini dikarenakan kebanyakan Agen Pos yang ada di Kecamatan Sidoarjo belum bisa mencapai target yang telah ditentukan. Pihak Kantor Pos sendiri menetapkan target sebesar 25 juta perbulannya dengan mempertimbangkan biaya operasional Agen Pos, karena dengan diberi target sedemikian Agen Pos diharapkan mampu mencukupi biaya operasionalnya.

Dari hasil penelitian yang telah dipaparkan bahwa pihak Kantor Pos menyatakan tentang bisa atau tidaknya Agen Pos dalam mencapai target tergantung Agen Pos itu sendiri. Agen Pos diharapkan mampu memberikan pelayanan yang terbaik dan mau untuk menjemput bola yang artinya Agen Pos tidak hanya diam di tempat akan tetapi juga mau untuk menjemput barang ke pelanggan. Selain itu, harapan dari pihak Kantor Pos untuk Agen Pos agar bisa menangkap peluang pasar, artinya Agen Pos mampu menjadi jawaban atas kebutuhan masyarakat di dalam layanan pengiriman dan pembayaran. Agen Pos juga harus mampu

bersinergi untuk pelaku *online shop*. Karena *online shop* sendiri melakukan transaksi setiap waktu dan Agen Pos mampu untuk memfasilitasi kebutuhan pelaku *online shop* ini dalam pengiriman barangnya. Hal ini tentunya akan berdampak baik terhadap pendapatan Agen Pos jika mampu melakukan itu semua.

Kemudian untuk efektifitas kinerja Agen Pos dalam waktu yang artinya waktu dalam mencapai target yang telah ditetapkan menunjukkan bahwa waktu yang ditetapkan oleh Kantor Pos untuk mencapai target sebesar 25 juta yakni satu bulan belum bisa dikatakan efektif. Hal ini merujuk pada hasil penelitian yang menunjukkan kebanyakan Agen Pos yang ada di Kecamatan Sidoarjo memperoleh pendapatan yang kurang dari 25 juta di setiap bulannya. Akan tetapi pihak Kantor Pos menyatakan bahwa dapat dicapainya target dengan waktu satu bulan tergantung pada Agen Pos yang mampu menjawab kebutuhan pelanggan dan memberikan pelayanan yang terbaik dan maksimal. Selain itu, pemaksimalan jam operasional juga akan mempengaruhi waktu Agen Pos dalam mencapai targetnya. Semakin lama Agen Pos beroperasi maka Agen Pos juga akan mendapatkan pendapatan yang lebih yang nantinya mampu menyingkat waktu Agen Pos dalam mencapai target.

Kemudian dalam penelitian yang telah dilakukan menunjukkan bahwa efektifitas kinerja dilihat dari kepuasan pegawai Agen Pos sudah bisa dikatakan efektif. Hal ini dikarenakan kebanyakan Agen Pos

menyatakan puas dengan pekerjaannya yang artinya pegawai Agen Pos merasa semangat, senang dan selalu ingin melakukan yang terbaik dalam bekerja

Alasan yang didapatkan oleh peneliti, pegawai menyatakan puas dalam pekerjaannya karena pegawai merasa bahwa kompensasi yang diberikan oleh pemilik Agen Pos dirasa sudah cukup. Selain itu alasan lain menyatakan bahwa kepuasan muncul saat pekerjaan yang dilakukan merupakan *passion* dari pegawai sehingga pegawai akan senang saat melakukan pekerjaan tersebut

Kemudian efektivitas kinerja Agen Pos dilihat dari kepuasan pelanggan menunjukkan hasil yang baik dimana seluruh pengguna yang menjadi informan menyatakan bahwa mereka puas terhadap pelayanan yang diberikan Agen Pos. Artinya pelanggan loyal dalam menggunakan jasa Agen Pos.

Beberapa alasan pelanggan merasa puas terhadap pelayanan Agen Pos adalah pelayanannya dari Agen Pos yang terkesan baik dan cepat, pribadi dari Agen Pos yang melayani dengan ramah, adanya pelayanan pembayaran tagihan pada Agen Pos, jarak antara rumah pelanggan dan Agen Pos yang relatif dekat, Agen Pos melayani dengan menjemput barang ke tempat pelanggan dan untuk memenuhi kebutuhan pelanggan dalam kegiatan mengirim barang.

Dari segi jumlah pegawai, Agen Pos dapat dikatakan efektif. Hal ini dikarenakan Agen Pos dapat menganalisis sendiri kekuatan dari bisnisnya untuk memperkerjakan pegawai di Agen Pos nya atau tidak.

Sedangkan dalam segi biaya, Agen Pos dapat dikatakan efektif. Hal ini karena Agen Pos mampu menggunakan biaya yang mereka miliki untuk menjalankan usahanya.

Sehingga dari analisis dan pembahasan di atas, kinerja dari pegawai Agen Pos di Kecamatan Sidoarjo bisa dikatakan efektif akan tetapi secara kuantitas pendapatan belum memenuhi target yang ditentukan oleh Kantor Pos.

2. Hambatan-Hambatan Efektivitas Kinerja Agen Pos

Dalam pelaksanaan kinerja tentu ada hambatan-hambatan yang mempengaruhi ketidakefektifan dari kinerja tersebut. Hambatan yang ada muncul dari pribadi Agen Pos atau dikarenakan faktor yang ada diluar Agen Pos. Hambatan yang ditemukan oleh peneliti sebagaimana telah disebutkan dalam hasil penelitian, terdapat beberapa masalah yang kemudian menjadi faktor ketidak efektifan kinerja Agen Pos.

Hambatan yang muncul dari efektivitas kinerja dilihat dari hasil kerja secara kualitas adalah cuaca. Cuaca merupakan keadaan alam yang tidak bisa dikendalikan oleh manusia, sehingga cuaca menjadi hambatan yang pasti bagi Agen Pos saat akan melakukan *pick up* atau penjemputan barang. Agen Pos tidak bisa memaksakan diri dalam melakukan penjemputan baranga saat kondisi cuaca sedang buruk. Hal

ini dikarenakan Agen Pos takut barang yang dia *pick up* basah dan nantinya memungkinkan untuk terjadinya kerusakan. Selain cuaca hambatan yang muncul adalah keterbatasan sumber daya manusia yang tidak memungkinkan untuk melakukan layanan *pick up*. Ketidakmungkinan untuk melakukan layanan *pick up* dikarenakan pemilik dan pegawai merupakan orang yang sama, sehingga jika dipaksakan untuk melakukan penjemputan barang maka Agen Pos tidak ada yang berjaga di Agen Pos sehingga Agen Pos harus ditutup sementara hanya untuk menjemput barang pada pelanggan.

Selain itu, hambatan dalam segi kualitas pelayanan adalah sistem aplikasi Agen Pos yang sering *error*. *Error* nya aplikasi disebabkan karena *maintenance* yang ada di server pusat. Hal ini menyebabkan pelanggan yang sudah terlanjur sampai di Agen Pos harus pulang karena sistem aplikasi yang *error*. Barang yang telat sampai juga menjadi kendala dalam kualitas pelayanan, yang kemudian memberikan kesan negatif pelanggan terhadap Agen Pos.

Kemudian hambatan yang ditemukan pada efektifitas kinerja dilihat dari hasil kerja secara kuantitas adalah dihilangkannya komisi untuk pengiriman paket biasa yang semula 5% menjadi 0%. Selain itu, Agen Pos juga harus membeli kebutuhan operasional Agen Pos sendiri, tidak ada subsidi dari pihak Kantor Pos. Hambatan lain datang dari pesaing yang mempunyai layanan dan harga yang lebih baik dari Agen Pos serta sesama Agen Pos yang saling berebut pelanggan. Hambatan ini

menyebabkan penurunan pendapatan pada Agen Pos yang mengakibatkan Agen Pos tidak dapat mencapai target yang telah ditentukan. Hambatan-hambatan tersebut juga berpengaruh pada waktu tercapainya target, karena pendapatan Agen Pos belum bisa mencapai 25 juta dalam waktu satu bulan maka kebanyakan Agen Pos mengharap adanya peninjauan kembali terkait waktu atau nominal target yang telah ditetapkan agar tidak memberatkan salah satu pihak.

Kemudian hambatan efektifitas kinerja yang diperoleh dari penelitian yang telah dilakukan oleh peneliti dilihat dari kepuasan pegawai adalah beberapa pemilik Agen Pos yang kurang perhatian terhadap pegawai Agen Pos. Hal ini menyebabkan pegawai Agen Pos merasa dibiarkan begitu saja. Selain itu, pihak Kantor Pos juga kurang mengayomi dalam artian jarang berkunjung ke Agen Pos untuk menanyakan kendala atau memberikan masukan kepada Agen Pos untuk menjadi bahan evaluasi Agen Pos dalam menjalankan kegiatan usahanya.

Lalu hambatan efektifitas kinerja dilihat dari kepuasan pelanggan adalah beberapa pelanggan Agen Pos menyayangkan barang yang telat sampai dan sistem yang biasanya *error*.

Kemudian dari segi biaya dan jumlah karyawan, Agen Pos di Kecamatan sidoarjo tidak ada hambatan yang mempengaruhi efektivitas kinerja. Hal ini dikarenakan Agen Pos merasa cukup dengan jumlah

- Masitahsari, Umami. "Analisis Kinerja Pegawai di Puskesmas Jongaya Makassar". Skripsi--Universitas Hasanuddin, 2015.
- Meisari, Ettri. "Peningkatan Kualitas Sumber Daya Manusia Guna Penanggulangan Pengangguran Kota Bandar Lampung Dalam Perspektif Ekonomi Islam (Studi: Pada UPTD Balai Latihan Kerja Bandar Lampung Pada Tahun 2011-2015)". Skripsi—UIN Raden Intan Lampung, 2017.
- Noviyanto, Diki Aditiya. "Efektivitas Kerja Pegawai Di Dinas Lalu Lintas Angkutan Jalan Kota Surakarta". Skripsi--Univesitas Sebelas Maret Surakarta, 2009.
- Nur Alim, Muhammad. "Kinerja Pegawai Kantor Dinas Sosial, Tenaga Kerja & Transmigrasi Kabupaten Polewali Mandar (Studi Kasus Pada Bidang Tenaga Kerja)". Skripsi--Universitas Hasanudin, 2013.
- Pata, Rahmi. "Penerapan Manajemen Sumber Daya Manusia Dalam Meningkatkan Kinerja Guru Di SD Unggulan Puri Taman Sari Kota Makassar. Tesis—UIN Alaudin Makasar, 2017.
- Tahir, Satria. "Analisis Kinerja Karyawan Pada PT. Sinar Galesong Pratama (SGP) Cabang Gorontalo". Skripsi--Universitas Negeri Gorontalo, 2013.
- Zarkasi, Achmad. "Analisis Kinerja Sumber Daya Manusia Pada Asuransi Jiwa Bringin Life". Skripsi—UIN Syarif Hidayatullah Jakarta, 2011.
- Ahmad Andra, et.al, "Efektifitas Kinerja Aparatur Sipil Negara Dalam Pelayanan Publik Di Kantor Kelurahan Sungai Dama Kecamatan Samarinda Ilir Kota Samarinda", e-journal ilmu pemerintahan, ISSN 2477-2458 (online), ISSN 2477-2631 (cetak), (2017)
- Christian Katiandagho, et.al. "Pengaruh Disiplin Kerja Kepemimpinan dan Motivasi Terhadap Kinerja Pegawai Pada PT. PLN (Persero) Wilayah Suluttenggo Area Manado". Jurnal EMBA ISSN 2303-1174 Vol.2 No.3. (2014).
- Dwi Daryono, Thomas dan V. V. Rantung, "Analisis Efektivitas Kinerja dengan Pendekatan *Balanced Scorecard* (Studi Pada Kantor Wilayah XVI Direktorat Jenderal Kekayaan Negara Manado)". Jurnal Ilmu Administrasi (JIA), Vol. 8, No. 1. (2012).
- Erawati, Irma et.al. "Efektivitas kinerja pegawai pada kantor Kecamatan Palangga Kabupaten Gowa". Jurnal Office, Vol. 3, No. 1. (2017).
- Hani, Wela dan Agung Suprojo. "Efektivitas Kinerja Kepala Desa Dalam Mewujudkan Visi Misi Pembangunan Desa". Jurnal Ilmu Sosial dan Ilmu Politik, ISSN. 2442-6962, Vol. 5 No. 3. (2016).

- Jonnius. "Analisis Kinerja Karyawan BumDes di Kabupaten Kampar". *Jurnal Penelitian sosial keagamaan*, Vol.17, No.1. (2015).
- Katuuk, Frans. "Efektivitas Kinerja Aparat Pemerintah Dalam Pelayanan Publik Di Desa Wusa Kecamatan Talawaan Kabupaten Minahasa Utara". *Jurnal politico*, Vol 2, No. 6. (2015).
- Paulina. "Efektivitas Kinerja Pegawai Pada PT. Pln (Persero) Distribusi Jawa Timur Area Malang Rayon Dinoyo Untuk Mewujudkan Pelayanan Prima". *Jurnal Ilmu Sosial dan Ilmu Politik*, ISSN. 2442-6962, Vol. 5, No.1. (2016)..
- Debby. Sebagai Pegawai Agen Pos Kamsrini. *Wawancara*. 20 Maret 2019.
- Devi. Sebagai pegawai Agen Pos MJ Post. *Wawancara*. 18 Maret 2019.
- Dhani. sebagai Bagian Pengembangan *outlet* PT. POS Indonesia UPT Sidoarjo. *Wawancara*. 18 Maret 2019.
- Icha. Sebagai Pegawai Agen Pos Elpamith. *Wawancara*. 20 Maret 2019.
- Wijiyono, Joko. sebagai Manajer Penjualan PT. POS Indonesia UPT Sidoarjo. *Wawancara*. 19 Maret 2019.
- Fauzi,. Sebagai Pelanggan Agen Pos Sinar Bulan. *Wawancar*. 20 Maret 2019.
- Wiyoso, Spto. Sebagai pegawai Agen Pos Nusantara I. *Wawancara*. 19 Maret 2019.
- Shofi. Sebagai pegawai Agen Pos Central Pos Sidoarjo. *Wawancara*. 19 Maret 2019.
- Firqo. Sebagai pengguna jasa Agen Pos Kamsrini. *Wawancara*. 20 Maret 2019.
- Ainiyah. Sebagai pelanggan Agen Pos kamsrini. *Wawancara*. 20 Maret 2019.
- Ana. Sebagai Pemilik dan Pegawai Agen Pos Diponegoro. *Wawancra*. 18 Maret 2019.
- Anas, Pemilik dan Pegawai Agen Pos Sinar Bulan, *Wawancara*, 18 Maret 2019
- Prakoso, Agung. Sebagai pemilik dan pegawai Agen Pos agung prakoso. *Wawancara*. 18 Maret 2019.
- Data PT. POS Indonesia UPT Sidoarjo