

Terdapat banyak faktor yang menyebabkan nasabah dalam menaruh uang di bank pilihannya. Mulai dari kedekatan lokasi, layanan yang memuaskan, tingkat keamanan, fasilitas kemudahan transaksi, sampai dengan beberapa faktor lainnya. Namun, yang paling menarik untuk dianalisis adalah faktor fasilitas kemudahan bertransaksi. Hal ini dikarenakan bahwa pada faktor inilah tingkat persaingan yang terjadi antar bank cukup tinggi. Ketika layanan, tingkat keamanan, dan kedekatan lokasi (cabang) sudah memuaskan nasabah, maka yang dicari oleh nasabah adalah seberapa canggih dan banyak fasilitas yang memberikan kemudahan bertransaksi.

Isu fasilitas kemudahan bertransaksi inilah yang kemudian ditangkap oleh PT. Bank BRI Syariah KCP Gateway-Waru untuk melakukan investasi besar-besaran dalam menyediakan fasilitas *mobile BRIS* (M-BRIS). Dengan *mobile BRIS* (M-BRIS), maka banyak nasabah yang merasa sangat dimudahkan. Karena, tanpa harus ke bank, tetap dapat bertransaksi di mana saja asal dapat terhubung dengan jaringan internet. Respon positif terhadap fasilitas *mobile BRIS* (M-BRIS) ini telah menciptakan peningkatan jumlah nasabah PT. Bank BRI Syariah KCP Gateway-Waru Sidoarjo menjadi luar biasa tinggi. Akibatnya, PT. Bank BRI Syariah KCP Gateway-Waru Sidoarjo menjadi salah satu jawara yang mampu mengumpulkan dana pihak ketiga. Yang kemudian menarik adalah, bagaimana strategi PT. Bank BRI Syariah KCP Gateway-Waru Sidoarjo

Tabel 1.2

No.	Judul Penelitian	Jenis Penelitian	Hasil Penelitian
1	Analisis Faktor - Faktor Yang Mempengaruhi Minat Nasabah Bank BCA Untuk Menggunakan Klik-BCA (Sauca Ananda Pranidana, 2009)	Kuantitatif	kemudahan penggunaan (<i>ease of use</i>) tidak berpengaruh signifikan positif terhadap minat untuk menggunakan (<i>intention to use</i>), sedangkan kenyamanan (<i>convenience</i>), kepercayaan (<i>trust</i>), dan ketersediaan fitur (<i>feature availability</i>) masing-masing berpengaruh signifikan positif terhadap minat untuk menggunakan (<i>intention to use</i>).
2	User's adoption of e-banking services: the Malaysia perspective (Wai-Ching Poon, 2008)	Kuantitatif	Penelitian ini meneliti tentang perilaku nasabah dalam menggunakan e-banking. Penelitian ini mempunyai sepuluh faktor yang diteliti yaitu ; (1) convenience. (2) Accessibility. (3) feature availability. (4) Bank manajemen (5) security (6) Privacy (7) Design (8) Content (9) Speed (10) Fees and charges. Didapat hasil akhir dari penelitian tersebut bahwa hanya variabel design yang tidak berpengaruh signifikan terhadap perilaku penggunaan e-banking di Malaysia.
3	<i>Consumer acceptance of online banking: an extension of the technology acceptance model</i>	Kuantitatif	Penelitian ini meneliti faktor-faktor yang mempengaruhi penerimaan Sistem <i>online banking</i> oleh pelanggan pada perusahaan perbankan di Finlandia. Variabel yang digunakan adalah <i>perceived</i>

