

***SELF PRESENTATION* USIA DEWASA AWAL DALAM
MENGGUNKAN MEDIA SOSIAL INSTAGRAM**

SKRIPSI

**Diajukan Kepada Universitas Islam Negeri Sunan Ampel
Surabaya Untuk Memenuhi Salah Satu Persyaratan Memperoleh
Gelar Sarjana Psikologi (S.Psi)**



TOMY HARY SETIAWAN

NIM J71214076

UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SUNAN AMPEL SURABAYA

FAKULTAS PSIKOLOGI DAN KESEHATAN

PROGRAM STUDI PSIKOLOGI

2019

HALAMAN PERNYATAAN

Dengan ini saya menyatakan bahwa Skripsi yang berjudul "*Self Presentation Usia Dewasa Awal dalam Menggunakan Media Sosial Instagram*" merupakan karya asli yang diajukan untuk memperoleh gelar sarjana Psikologi (S.Psi) di universitas islam negeri sunan ampel surabaya. Karya ini sepanjang pengetahuan saya tidak ada karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang, kecuali yang tertulis di dalam naskah ini dan disebutkan dalam daftar pustaka.

Surabaya, 31 Juli 2019
Saya yang menyatakan,



Tomy Hary Setiawan
NIM : J71214076

HALAMAN PERSETUJUAN

Setelah melakukan arahan, bimbingan dan koreksi terhadap skripsi yang ditulis oleh :

Nama : Tomy Hary Setiawan

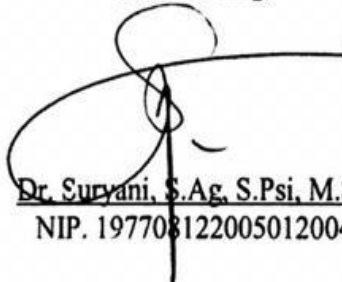
NIM : J71214076

Program Studi : Psikologi

dengan judul “ ***SELF PRESENTATION*** USIA DEWASA AWAL DALAM MENGGUNAKAN MEDIA SOSIAL INSTAGRAM “ telah disetujui untuk di ajukan dalam sidang skripsi dalam rangka memperoleh gelar sarjana S1 Psikologi

Surabaya, 18 Juli 2019

Pembimbing,



Dr. Suryani, S.Ag, S.Psi, M.Si.
NIP. 197708122005012004

HALAMAN PENGESAHAN

SKRIPSI

SELF PRESENTATION USIA DEWASA AWAL DALAM MENGUNAKAN MEDIA SOSIAL INSTAGRAM

Yang disusun oleh:

Tomy Hary Setiawan
NIM. J71214076

Telah dipertahankan didepan Tim Penguji
Pada tanggal 31 Juli 2019

Mengetahui,
Plt. Dekan Fakultas Psikologi dan Kesehatan

Dr. Abdul Muhid, M.Si
NIP. 197502052003121002

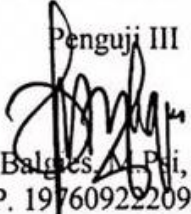
Susunan tim penguji
Penguji I/ Pembimbing


Dr. Suryani, S.Ag., S.Psi, M.Si
NIP. 197708122005012004

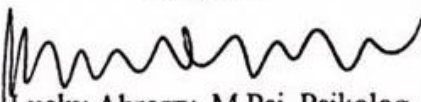
Penguji II


Dr. H. Munawir, M.Ag
NIP. 196508011992031005

Penguji III


Soffy Balgtes, M.Psi, Psikolog
NIP. 1976092220912201

Penguji IV


Lucky Abrorry, M.Psi, Psikolog
NIP. 197910012006041005



KEMENTERIAN AGAMA
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SUNAN AMPEL SURABAYA
PERPUSTAKAAN

Jl. Jend. A. Yani 117 Surabaya 60237 Telp. 031-8431972 Fax.031-8413300
E-Mail: perpus@uinsby.ac.id

LEMBAR PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI
KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS

Sebagai sivitas akademika UIN Sunan Ampel Surabaya, yang bertanda tangan di bawah ini, saya:

Nama : Tomy Hary Setiawan
NIM : J71214076
Fakultas/Jurusan : Psikologi dan Kesehatan / Psikologi
E-mail address : tomihihu1@gmail.com

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Perpustakaan UIN Sunan Ampel Surabaya, Hak Bebas Royalti Non-Eksklusif atas karya ilmiah :

Skripsi Tesis Desertasi Lain-lain (.....)

yang berjudul :

Self Presentation Usia Dewasa Awal dalam Menggunakan Media Sosial Instagram

beserta perangkat yang diperlukan (bila ada). Dengan Hak Bebas Royalti Non-Eksklusif ini Perpustakaan UIN Sunan Ampel Surabaya ✓ berhak menyimpan, mengalih-media/formatkan, mengelolanya dalam bentuk pangkalan data (database), mendistribusikannya, dan menampilkan/mempublikasikannya di Internet atau media lain secara *fulltext* untuk kepentingan akademis tanpa perlu meminta ijin dari saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan atau penerbit yang bersangkutan.

Saya bersedia untuk menanggung secara pribadi, tanpa melibatkan pihak Perpustakaan UIN Sunan Ampel Surabaya, segala bentuk tuntutan hukum yang timbul atas pelanggaran Hak Cipta dalam karya ilmiah saya ini.

Demikian pernyataan ini yang saya buat dengan sebenarnya.

Surabaya,

Penulis

(TOMY HARY SETIAWAN)
nama terang dan tanda tangan

jarang pula yang berisi muatan negatif. Fenomena semacam ini telah menjamur ke seluruh kalangan dan bukan lagi menjadi hal baru maupun tabu.

Media sosial dengan kata lain merupakan salah satu panggung ajang menampilkan diri agar mendapat pengakuan dan popularitas. Terlebih lagi, Instagram muncul sebagai salah satu primadona media sosial yang paling digemari dan sering digunakan. Penggunaan media sosial juga menjadi salah satu alat untuk memperoleh penghasilan. Menurut Fatimah (2018) hasil survey dari *TechCrunch*, salah satu media sosial yang sangat populer adalah Instagram atau yang kerap disebut dengan *IG*. Hal ini terbukti melalui jumlah pengguna aktif bulanan alias *monthly active user* (MAU) yang mencapai total 1 miliar per Juni 2018. Hal ini dikarenakan media sosial Instagram menawarkan beberapa fitur canggih. Kelebihan Instagram sendiri adalah fitur-fitur canggih yang dimuat merupakan gabungan dari beberapa fitur canggih yang ditawarkan dari aplikasi lain. Seperti halnya fitur *instastory* yang awalnya hanya ditawarkan aplikasi *snapchat*, kemudian fitur *effect* pada aplikasi camera, *photo combination* yang memuat beberapa foto maupun video dalam sekali unggahan, serta yang paling terbaru adalah fitur *IG TV*, melalui *IG TV* pengguna bisa menyaksikan video dengan durasi yang lebih panjang dibanding sebelumnya, fitur *IG TV* ini sama halnya dengan YouTube yang dikemas dalam aplikasi Instagram. Hal tersebut menjadikan Instagram lebih unggul karena konsep yang efisien, yakni satu aplikasi dengan berbagai fungsi.

Perkembangan interaksi sosial antar individu saat ini memang sudah berkembang pesat dapat diketahui juga dengan upgradenya teknologi informasi

dan komunikasi yang telah mengubah ruang internet menjadi sebuah ruang kebutuhan untuk berkomunikasi dengan masyarakat lain. Sehingga pengguna internet tak bisa jauh jauh dari akses ataupun aplikasi untuk berhubungan dengan dunia maya. Tak dapat dihindari pula begitu beragamnya akses yang di tersedia membuat rasa nyaman sehingga internet sudah menjadi kebutuhan makhluk milenial sekarang ini. Sebagai panggung sosial; media media sosial saat ini begitu banyak menawarkan fitur-fitur penggunaannya untuk lebih berkreasi dalam mempresentasikan diri atau menampilkan dirinya. Menurut Boyer (2006) Presentasi diri atau biasa disebut (*impression management*) merupakan sebuah tindakan menampilkan diri yang dilakukan oleh setiap individu untuk mencapai sebuah citra diri yang diharapkan dan biasanya merupakan citra positif.

Fitur-fitur yang mendukung pengguna media sosial untuk menampilkan kesan yang disampaikan sehingga tanpa disadari maupun disadari pengguna media sosial mempunyai suatu taktik maupun strategi dalam menampilkan ke khalayak umum, seperti halnya penelitian yang dilakukan oleh Amanda (2014) yang meneliti *self presentation* artis indonesia yaitu Agnes Monica yang ia teliti. Agnes yang notabennya sebagai artis yang terkenal memungkinkan Agnes selalu menjadi perbincangan publik dan perhatian media sosialnya yang kerap menampilkan kesan yang baik. Chelsea Amanda dalam penelitiannya menganalisa 45 post foto instagram Agnes monica. Hasil penelitian yang diperoleh Amanda menunjukkan bahwa Agnes monica dalam *self presentation* bermedia sosial instagram menggunakan tiga taktik yang meliputi *ingratiation*, *self promotion* dan *supplication*. Taktik yang sering digunakan Agnes monica yaitu

ingratiation dan *self promotion* dimana membuat Agnes terlihat baik, menarik dan kompeten.

Pada hal demikian rupa selain *self presentation* Agnes monica ada juga artis indonesia yang menggunakan strategi *self presentation* dilansir pada berita di IDN times news, artis indonesia yang bernama Fatimah Syahrini Jaelani atau kerap dikenal dengan nama Syahrini menunjukkan *self presentation* pada media sosial instagramnya, dimana pasca setelah menikah dengan Reino Barack *self presentation* Syahrini ada 10 potret yang dinilai IDN Times aura Syahrini makin bersinar. Dalam hal ini Syahrini strategi *self presentation* yang digunakan Syahrini berupa *ingratiation*, *Exemplification* dan *self promotion* dimana membuat Syahrini terlihat baik dan menjadi publik figur yang patut diteladani .

Menurut Papacharissi (2002) dalam mengkaitkan antara media sosial dengan prestasi diri, memilikipandangan yang sedikit kontradiktif, karena disatu sisi presentasi diri yang bersumber dari interaksi tatap muka antar individu memandang presentasi melalui media sosial akan bisa menghilangkan elemen *non verbal* komunikasi dan konteks terjadinya komunikasi. Sehingga presentasi diri dianggap kurang maksimal di media sosial. Di sisi lain ketidak hadiran elemen elemen non verbal dan konteks bisa dipandang sebagai sebuah kondisi bagi pengguna untuk lebih mudah mengontrol dan meminimalisasi dalam melakukan presentasi diri. Menurut Ruslan (2003) seseorang bisa menampilkan dirinya dalam khalayak publik dengan menguploadnya ke media Instagram dengan memfaatkan fitur-fitur dalam bentuk foto, video singkat maupun suara dengan tujuan menampilkan dirinya dalam panggung sosial agar bisa berinteraksi maupun

meningkatkan pWCRularitas disebut dengan prestasi diri. Dengan kata lain individu menjadikan media sosial Instagram menjadi media presentasi diri.

Pandangan yang sama datang dari Jandy(2004), menurutnyakehadiran media sosial atau jejaring sosial di era milenial ini sudah menjadi panggung yang luas untuk para penggunanya dalam menampilkan dirinya, media sosial yang tidak memasang tarif sepeserpun menjadi panggung bagi siapapun penggunanya disamping gratis tidak pula dituntut untuk memiliki keahlian khusus ketika menggunakannya, hal ini salah satu menjadi alasan alasan aplikasi jejaring sosial, khususnya Instagram hampir dikalagn semu usia tampak tak asing dan dari sekian banyak aplikasi jejaring sosial yang lain instagram adalah aplikasi yang cukup diminati.

Felldman(1995) juga mengungkapkan suatu strategi untuk memberikan kesan yang baik ke orang lain dilakukan dengan caraapapun agar terlihat sempurna adalah salah satu bentuk *impression management* atau biasa disebut *self presentation*. Dalam bermedia Instagram seseorang akan mempresentasikan dirinya baik secara verbal maupun non verbal kepada lawan interaksinya atau ke khalayak umum, entah bagaimanapun caranya seseorang itu akan menunjukkan seperti apa dirinya ke orang lain dalam kehidupannya. Dalam media sosial, Instagram merupakan salah satu bentuk uji coba terhadap identitas dirinya.

Disadari atau tidak ketika dalam berinteraksi di jejaring media sosial seseorang akan ingin mengetahui penilaian orang lain terhadapnya. Entah dalam keputusan mengambil sikap, perilaku keseharian dan aktivitas, memberikan komentar atau cara penyampaian komentar ke orang lain, seseorang pasti ingin

tahu bagaimana orang lain memandang dan memberikan penilaian terhadapnya, didasarkan pada hal tersebutlah, seseorang akan berusaha mengatur kesannya agar sesuai dengan apa yang ingin orang lain lihat mengenai dirinya. Sebagian individu terkadang mempunyai suatu masalah didalam kehidupan nyatanya, tidak jarang seseorang dalam kehidupan nyata selalu menyendiri dalam pergaulannya, tidak diperhatikan dan sering diacuhkan di lingkungan teman sebayanya, namun ketika masuk dalam dunia maya, melalui media jejaring sosial seseorang itu mampu menemukan jati dirinya, agar orang lain memperhatikannya, bersimpati dengan apa yang dia kerjakan serta berempati dengan apa yang dia rasakan, sehingga ketika dalam dunia media sosial ia benar-benar bisa beraktualisasi dan berekspresi. Goofman (1959) dalam bukunya *The Presentation of Self in Everyday Life* mengatakan bahwa manusia adalah aktor dalam panggung kehidupan, pasti setting latar yang akan ia tampilkan tentu sudah diperhitungkan. Media sosial Instagram juga tak luput dari penataan panggung aktor kehidupan yaitu manusia sendiri, sehingga manusia bisa menampilkan kreasi maupun ekspresi dirinya sendiri dalam bersosial media.

Gonzales(2010) berpendapat bahwa pada dasarnya seseorang dapat menampilkan kesan yang sifatnya manipulatif maupun selaras dengan kehidupannya di dunia nyata dalam penampilan presentasi diri di media sosial, atau yang kerap dipahami sebagai presentasi diri positif dan presentasi diri negatif. Presentasi diri yang positif terlihat ketika seseorang akan menampilkan sesuatu yang sifatnya berbentuk simpati maupun empati, diketahui dari sikap maupun perkataan yang dapat menyenangkan hati seperti halnya memuji

postingan pengguna lain, berkomentar yang menyiratkan rasa keikutsenangan bukan sebaliknya yaitu mencela dan bisa melukai perasaan bahkan dapat berpotensi menimbulkan pertikaian. Sedangkan presentasi diri yang manipulatif atau negatif diketahui dari cara seseorang menampilkan dirinya dalam penampakan yang menakutkan dan garang agar disegani, dihormati dan ditakuti pengguna Instagram yang lain, dengan kata lain orang tersebut ingin menampilkan kesan dirinya yang membuat orang lain takut seperti halnya menunjukkan dirinya sebagai orang yang berbahaya atau pribadi yang bukan main-main dalam setiap postingan di media sosialnya. Disamping itu, presentasi diri yang negatif bisa juga didapati ketika seseorang ingin menampilkan keahliannya di bidang tertentu dengan cara menampilkan kesan yang melebih-lebihkan kemampuan yang ia punya. Terkadang juga ada yang ingin memperlihatkan kemampuan untuk mendapatkan empati ataupun perhatian.

Dalam penelitian ini peneliti memilih jejaring media sosial Instagram daripada media sosial yang lain, seperti Facebook, WhatsApp, maupun Twitter. dikarenakan Fitur-fitur yang ada di media sosial instagram lebih lengkap ketimbang media yang lain selain itu fitur yang ada di instagram lebih dapat membantu dalam menyalurkan ekspresi dan kesan yang akan di tampilkan penggunanya. Fitur-fitur yang ada di instagram yaitu berupa upload foto, video, life story, live IG, dan yang terbaru yaitu IG TV. Fitur-fitur ini sangat memungkinkan untuk mendukung seseorang dalam menunjukkan *self presentation*nya ke khalayak umum. Selain itu Instagram merupakan media sosial

yang sangat populer, terbukti melalui jumlah pengguna aktif bulanan alias *monthly active user* (ihya) yang mencapai total 1 miliar per Juni 2018.

Penelitian ini juga mengambil pengguna Instagram yang berusia dewasa awal terhitung dari umur 20 tahun ke atas dikarenakan pengguna media sosial instagram lebih banyak daripada dewasa madya maupun akhir selain itu secara kajian teoritis, Menurut Hurlock (1980) dewasa awal adalah masa seseorang yang tumbuh fisik dan psikologisnya. Masa dimana seseorang itu siap melebur dalam aktivitas masyarakat bersama dengan orang-orang dewasa lainnya. Agar seseorang itu bisa menyesuaikan dirinya pada ruang-ruang orang dewasa lainnya. Di sisi lain juga masa dewasa awal ialah masa kematangan emosi seseorang, serta pada masa dewasa awal kondisi dimana seseorang itu pastinya sudah masuk dalam keadaan yang membuatnya tersibukan diri, mulai dari karir maupun menjadi orang tua sehingga intensitas keterlibatan hubungan dengan temannya juga mengalami penurunan, hal ini menurut Erickson merupakan "krisis keterasingan". Sehingga masa dewasa awal tepat untuk lebih menyalurkan *self presentation* seseorang dalam bersosial dengan yang lain.

Penelitian ini menggunakan 3 informan dengan beberapa alasan karena ketiga informan tersebut masuk dalam kriteria informan yang ditetapkan sebelumnya, dari hasil observasi di lapangan, peneliti memperoleh yang pertama rekomendasi dari informan-informan yang sebelumnya akan dijadikan informan, kedua setelah mendapatkan hasil observasi informan yang dipilih peneliti lebih aktif dalam bermedia sosial instagram daripada informan sebelumnya, aktif disini juga mempunyai nilai timbal balik dari pengguna yang lain, yang ketiga setiap

Pertama penelitian oleh Raiyati (2017) mengenai Presentasi Diri Mahasiswa Penghafal Al-quran, mahasiswa program pascasarjana Psikologi Fakultas Psikologi Universitas Ahmad Dahlan Jogjakarta. Di dalam penelitiannya, Raiyati menemukan bahwa Presentasi diri mahasiswa penghafal Al Qur'an dari segi performa semua subjek memiliki kekhasan yang positif, sehingga secara mereka sadari atau tidak lingkungan menyoroti mereka. Segi penampilan, mereka berpenampilan memang bervariasi, namun tetap sesuai dengan yang disyariatkan. Untuk gaya tingkah laku, para subjek penghafal Al Qur'an ini ramah dan santun, sehingga membuat orang lain nyaman saat berinteraksi dengan mereka. Adapun untuk setting ruang mereka, yang penulis fokuskan kepada kamarnya, kebanyakan mereka hiasi gambar ulama, lafazh amalan, kata-kata motivasi, piagam penghargaan yang mereka raih atau hal yang bermanfaat lainnya.

Kesamaan penelitian milik Raiyati dan penelitian peneliti saat ini adalah sama-sama menekankan penggunaan metode penelitian kualitatif yaitu penelitian yang menghasilkan data-data deskriptif, dengan jenis penelitian fenomenologi. Sedangkan perbedaan yang menyatakan bentuk keaslian peneliti saat ini terletak pada fokus penelitian, dimana penelitian milik Raiyati berfokus pada *self presentation* penghafal Al-Quran sebagai objeknya, sedangkan penelitian peneliti saat ini lebih berfokus pada *self presentation* dari pengguna instagram yang tergolong dalam usia dewasa sebagai objeknya.

Penelitian yang kedua dilakukan oleh Royyana dan Fauziah (2017) mahasiswa program S1 Fakultas Psikologi Universitas Diponegoro mengenai Hubungan antara presentasi diri dengan kesepian pada remaja di SMA Taruna

Nusantara. Dari penelitian tersebut ditemukan hasil bahwa semakin baik presentasi diri maka akan semakin rendah kesepian. Demikian sebaliknya jika presentasi diri buruk maka akan semakin tinggi kesepian yang dialami. Hal tersebut didasarkan pada hubungan negatif yang signifikan dengan koefisien korelasi = -0,286 dengan $p = 0,001$ ($p < 0,05$) antara presentasi diri dengan kesepian.

Kesamaan penelitian ini terletak pada konsep yang diusung, yakni *self presentation*. Sedangkan perbedaan penelitian yang menyatakan keaslian penelitian peneliti saat ini terletak pada metode dan jenis penelitian yang ada, dimana metode penelitian yang digunakan adalah kuantitatif dengan memunculkan data-data statistik yang jelas, sedangkan penelitian ini peneliti menggunakan metode penelitian kualitatif, dan menekankan wawancara sebagai sumber data primer sehingga hasil yang diperoleh berupa data-data yang bersifat deskriptif.

Penelitian yang ketiga oleh Dila mahasiswa program S1 Fakultas Psikologi Universitas Muhammadiyah Surakarta tahun 2014 mengenai Hubungan antara harga diri dengan presentasi diri pada jejaring sosial facebook. Dari penelitian tersebut ditemukan hasil bahwa tidak adanya hubungan antara harga diri dengan presentasi pada pengguna jejaring facebook, adapun dapat dijelaskan menurut Dila tingkat harga diri dengan presentasi diri pada pengguna jejaring sosial facebook tergolong tinggi sedangkan tingkat presentasi diri dengan harga diri pada pengguna jejaring sosial facebook tergolong sedang. Kesamaan penelitian milik Dila dengan penelitian peneliti yakni sama-sama mengungkap tentang konsep *self presentation*, sedangkan perbedaannya terletak pada

fokus penelitian dan metodologi yang digunakan. Penelitian milik Dila berfokus pada presentasi diri dan mengaitkannya dengan harga diri pada jejaring facebook, sedangkan penelitian peneliti lebih berfokus pada permasalahan berupa bagaimana perilaku *self presentation* orang dewasa dalam bermedia sosial instagram, perbedaan lainnya terletak pada metodologi penelitian. Penelitian milik Dila menekankan penggunaan metode penelitian kuantitatif, sedangkan penelitian peneliti saat ini menggunakan metode penelitian kualitatif.

D. Tujuan penelitian

Berdasarkan fokus penelitian di atas, maka tujuan penelitian adalah untuk mengeksplorasi gambaran *self presentation* orang usia dewasa dalam menggunakan media sosial Instagram.

E. Manfaat penelitian

Dengan penelitian ini peneliti berharap pada hasil akhir penelitian ini banyak mendapatkan manfaat, adapun manfaat baik secara teoritis maupun manfaat secara praktis sehingga berguna bagi perkembangan keilmuan maupun untuk masyarakat luas.

1. Manfaat teoritis

.Dapat memberi kontribusi pengetahuan dalam bidang ilmu psikologi sosial dalam ranah *impression management* khususnya *self presentation*.

2. Manfaat praktis

dibutuhkan sebagai pisau analisa guna menjawab pertanyaan penelitian yang sebelumnya telah dirumuskan. Dalam penelitian ini teori utama yang digunakan adalah teori *self presentation* itu sendiri.

BAB III : METODOLOGI PENELITIAN

Pada bab ini peneliti akan memaparkan metode penelitian yang digunakan. Metode penelitian kualitatif merupakan metode penelitian yang digunakan dalam penelitian ini. Pada bab metode penelitian, peneliti membagi menjadi beberapa sub pembahasan, diantaranya pendekatan dan jenis penelitian, kehadiran peneliti, lokasi penelitian, sumber data, prosedur pengumpulan data serta analisis data.

BAB IV : PENYAJIAN DATA DAN ANALISIS DATA

Pada bab ini peneliti akan melakukan penyajian data yang memuat hasil dan pembahasan berdasarkan penelitian yang sudah dilakukan peneliti di lapangan. Dalam menyajikan hasil dan pembahasan peneliti membaginya menjadi beberapa sub bab pembahasan, agar hasil penelitian dan pembahasandapat tersampaikan secara lebih terstruktur. Adapun sub bab yang ditentukan peneliti pada hasil dan pembahasan diantaranya, *setting penelitian* yang menjelaskan kondisi riil latar penelitian, hasil penelitian yang memuat deskripsi temuan penelitian serta hasil analisis data, dan terakhir pembahasan, dalam pembahasan peneliti akan mendeskripsikan hasil temuan selama melakukan penelitian secara terstruktur.

Senada dengan yang diutarakan Feldman (1995) dalam bukunya *Social Psychology*, interaksi sosial yang dilakukan aktor panggung itu sendiri pasti mempunyai strategi yang bertujuan memberikan kesan yang sempurna ditujukan kepada siapapun dengan cara apapun untuk terlihat baik dan sempurna ke orang lain. Strategi-strategi dalam menampilkan kesan tak luput dari komponen-komponennya, Goffman membagi komponen presentasi diri terdiri atas performa (*performance*) dimana suatu sekumpulan aktivitas yang bertujuan memberikan kesan tentang dirinya ataupun situasi yang terjadi; panggung (*setting*) sesuatu yang mengacu pada rangkaian peralatan ruang yang digunakan untuk memberikan kesan; penampilan (*appearance*) sesuatu yang tidak luput pada petunjuk arifaktual yang mendukung peran, pekerjaan, usia dan prinsip pribadi; gaya tingkah laku (*manner*) sesuatu yang mengacu pada attitude seseorang itu sendiri.

a. Strategi *self presentation*

Dalam buku psikologi sosial milik Dayakisni dan Hudanial (2012) menyebutkan ada beberapa tujuan yang dilakukan seseorang untuk mempresentasikan diri ke orang lain, adapun strategi yang bervariasi, yaitu;

1. Mengambil muka/ menjilat (*ingratiation*)

Strategi ini bertujuan agar dipandang sebagai orang yang menarik, taktik ini biasanya yang umum terjadi melakukannya dengan cara memuji orang lain, menjadi sosok pendengar yang baik, ramah, melakukan hal-hal yang orang lain terasa untung. Penekanan pada strategi ini yaitu kontrol diri dalam bersikap.

Seseorang yang menggunakan taktik ini beranggapan bahwa seseorang lawan interaksinya menyukai hal-hal yang bersifat esensial dan attitude yang baik. Serta penekanan pada strategi ini ialah membangun penampilan seseorang yang seakan-akan sebagai orang yang tulus dan perilaku itu terlihat asli sebab itu James dan Wortman menamai taktik ini dengan sebutan Illiot (gelap & tersembunyi) karena motivasi pelaku yang sebenarnya tersembunyi.

2. Mengancam atau menakut-nakuti (intimidation)

Menurut Dayakisni dan Hudanial (2012) strategi ini bertujuan untuk menimbulkan rasa takut dan taktik ini digunakan untuk memperoleh kekuasaan dengan memberikan kesan bahwa ia adalah orang yang berbahaya atau orang yang tidak main-main. Strategi ini biasanya digunakan dalam kondisi dimana untuk melepaskan diri dari keadaan yang tidak mudah. Berbeda dengan strategi (ingratiation) yang ingin disukai, intimidation malah ingin ditakuti.

3. Promosi diri (self promotion)

Strategi ini bertujuan supaya terlihat elektabilitas yang baik atau terlihat nampak ahli dalam bidang tertentu. Dalam strategi ini biasanya orang-orang akan memberikan kesan dengan prestasi-prestasi yang ia capai malah terkadang memberikan sesuatu gambaran tentang kekuatan dirinya.

4. Pemberian contoh atau teladan (Exemplification)

Penekanan modelling pada strategi ini sangat diperlukan, sebab pada strategi ini seseorang akan memproyeksikan dirinya dalam ruang-ruang kejujuran, etika dan moralitas, biasanya seseorang akan memberikan kesan bahwa dirinya adalah orang yang jujur, disiplin, baik hati atau dermawan.

5. Permohonan (supplication)

Strategi ini bertujuan untuk mendapatkan pertolongan atau simpati orang lain dengan cara memperlihatkan bahwa dia orang yang lemah dan perlu ditolong. Strategi ini merupakan strategi alternatif yang terakhir, jika seseorang tidak memiliki sumber-sumber yang dapat ia temukan maupun digunakan untuk melakukan strategi strategi di atas yang telah dipaparkan.

6. Hambatan diri (self-handcopping)

Menurut Dayakisni dan Hudanial (2012) strategi ini akan digunakan ketika seseorang itu dipandang orang lain tidak mampu. Dalam situasi lain pelaku menganggap bahwa prestasi prestasi yang ia capai adalah suatu bentuk hal yang kebetulan, sehingga seseorang itu akan menampilkan dirinya mendapatkan hambatan ketika dalam proses mencapai kesuksesannya, memakai alibi alibi seperti ini digunakan agar elektabilitasnya tidak menurun.

7. Aligning actionnya

Yaitu usaha seseorang yang menjelaskan perilaku presentasi diri seseorang yang umumnya perilakunya dinilai bertentangan dengan norma/maupun budaya yang ada. Strategi ini biasanya dipakai ketika seseorang mendapat serangan yang dirasa perilakunya tidak tepat dalam budayanya, taktik ini menggunakan disclaimers (penyangkalan) yaitu suatu pernyataan verbal dengan tujuan menyangkal implikasi negatif dari orang lain.

8. Altercasting

Suatu strategi yang memaksakan peran dan identitas orang lain pada orang lain, yaitu dengan cara menempatkan orang lain dalam situasi dan peran yang kita

E. Kerangka Teoritik

Setiap individu dalam hubungan sosialnya pasti ingin mencapai keselarasan begitu pula dengan apa yang ingin ditampilkan dalam interaksinya. Dalam kehidupan yang serba digital ini, semua aktivitas dalam satu genggam tak terkecuali dalam hubungan bersosialisasi. Hubungan bersosialisasi adalah salah satu kebutuhan manusia, agar dapat hidup selaras dengan manusia yang lainnya, sehingga di zaman sekarang untuk dapat berinteraksi dengan manusia yang lain semua didukung dengan jejaring media sosial, dimana seseorang berinteraksi dengan manusia lain menggunakan media berupa *smartphone*. Tak luput dari interaksi sosialnya, individu juga ingin menampilkan kesan dirinya dalam bermedia sosial, sehingga dari uraian teori maupun konsep yang telah dipaparkan diatas, dalam penelitian ini peneliti mempunyai asumsi tentang perilaku *self presentation* pengguna media sosial instagram jenjang usia dewasa, bahwasanya pengguna media sosial instagram usia dewasa akan menunjukkan motif awal mula subjek aktif dimedia instagram.

Dalam hal ini, biasanya subjek mempunyai tujuan dimana subjek ini berinteraksi dengan pengguna lain, mengekspresikan dirinya dalam aktivitas yang ingin diketahui pengguna lain, serta informan ingin mencari popularitas maupun panggung dimana ia dapat mengekspresikan dirinya, sehingga media sosial benar-benar menjadi panggung seseorang untuk menampilkan apa yang ia ingin tampilkan, di samping itu selain motif awal subjek aktif dimedia sosial instagram, peneliti juga memiliki asumsi

bahwa ketika seseorang yang aktif dalam media sosial instagram akan berakibat pada perilaku *self presentation* utamanya dalam bermedia sosial, sehingga memungkinkan subjek membentuk pola-pola maupun strategi *self presentation* seperti yang sudah dijelaskan sebelumnya, diantaranya menjilat, intimidasi, promosi diri, pemberian contoh, permohonan, hambatan diri, *aligning action* dan *altercasting*. Dalam strategi-strategi itu, pastinya sudah diperhitungkan oleh subjek, sehingga memungkinkan perilaku-perilaku subjek melakukan strategi presentasi dirinya dalam bermedia akan dimunculkan guna mencapai tujuannya.

Sehingga dalam interaksinya setiap individu selalu mempunyai faktor-faktor maupun motif yang membuatnya melakukan kegiatan *Self presentation* dalam bermedia sosial instagram, faktor yang meliputi bisa menjadi hal yang mendukung untuk melakukan *self presentation* maupun menghambat dalam *self presentation*nya, dalam hal faktor yang mendukung dalam menunjukkan kesannya individu itu akan lebih bisa berekspresif dalam menampilkan kesannya. Namun disamping itu tak terkecuali juga ada faktor yang membuat individu itu mengurungkan niatnya dalam menunjukkan kesan dirinya sehingga dalam prakteknya individu itu terhambat oleh faktor-faktor yang mengancamnya, namun disisi lain ada pula individu ketika merasa terancam malah menjadi salah satu faktor yang mendukung untuk menunjukkan kesan dirinya ke pengguna yang lain dengan maksud tujuan yang sudah diperhitungkan

strategi *self presentation* seseorang ketika menghadapi fenomena tersebut sehingga fenomena yang terjadi dapat diuraikan untuk mencapai pemahaman.

Dalam penelitian ini fokus utama yang dikaji adalah perilaku *self presentation* dalam media sosial instagram yang penggunanya berusia dewasa awal. Penelitian ini bermaksud untuk mengungkapkan gambaran *self presentation* usia dewasa dalam bermedia sosial instagram secara lebih mendalam dengan cara deskriptif secara alamiah.

B. Kehadiran Peneliti

Sesuai dengan jenis penelitian yakni penelitian kualitatif, dimana posisi peneliti adalah sebagai *human instrumen*, maka untuk mendalami penelitian ini, peneliti langsung terjun ke lapangan. Peneliti dalam hal ini bertindak sebagai *instrumen* sekaligus pengumpul data. Adapun posisi peneliti yang berperan sebagai human instrumen dalam hal ini memiliki beberapa fungsi diantaranya menetapkan fokus penelitian, memilih informan sebagai sumber data, melakukan pengumpulan data, menilai kualitas data, menganalisis data, menafsirkan data dan membuat kesimpulan atas semua temuannya.

C. Lokasi Penelitian

Dalam penelitian kualitatif, setting penelitian tentunya mencerminkan lokasi penelitian yang terkait dengan fokus penelitian yang sudah ditetapkan sebelumnya oleh peneliti, maka untuk mendalami penelitian agar peneliti dapat memperoleh data yang akurat serta efektif, peneliti dalam hal ini akan secara langsung terjun ke lokasi penelitian yang dalam hal ini lokasi yang dituju peneliti

meliputi kediaman kediaman partisipan sebanyak tiga orang dan kediaman significant other sebanyak 6 orang. Selain kediaman partisipan maupun significant other, peneliti juga terjun ke lokasi virtualnya yang dimaksud ialah media sosial instagram partisipan, dimana peneliti akan mengobservasi semua kegiatan partisipan dalam aktivitas dalam bermedia sosial.

D. Sumber Data

Dalam proses penelitian ini, adapun teknik pengumpulan data yang akan digunakan merujuk pada penggunaan data primer dan data sekunder. Dalam penelitian teknik penentuan Informan, peneliti mempunyai kriteria Informan, kriteria ini bertujuan agar penelitian ini tidak menyimpang dari fokus penelitian, adapun kriteria tersebut; mempunyai instagram, berusia dewasa yang terhitung berumur 20 tahun keatas dan aktif di media instagram serta mempunyai *followers* lebih dari 500 *followers*. Kriteria-kriteria tersebut mempunyai dasar alasan penelitian ini, dimana subjek harus berusia dewasa karena seseorang yang berusia dewasa pasti mempunyai kematangan emosi, pengaturan diri dll. Selanjutnya aktif di media instagram yaitu agar terlihat bagaimana aktivitas-aktivitas dalam bermedia sosial instagram dan yang terakhir mempunyai *followers* diatas 500 yaitu karena akan lebih nampak bagaimana gambaran *self presentation* pengguna instagram. Adapun informan dalam penelitian ini yaitu;

1. M.N berusia 23 tahun berjenis kelamin laki-laki yang sudah menggunakan instagram sejak tahun 2015 serta mempunyai *followers* 1011 sejak bulan maret 2019

peneliti yaitu dengan mengamati akun *instagram* Informan penelitian. Peneliti melihat intensitas maupun mengikuti aktivitas Informan dalam menggunakan media sosial *instagram* di kehidupan sehari-hari. Yaitu apapun aktivitas yang dilakukan Informan dari meng-*upload*, membuat *insta-story*, memberikan like maupun dalam hal berkomentar.

2. Wawancara

Dalam metode ini peneliti melakukan wawancara dengan para Informan yang sudah ditentukan secara pasti oleh peneliti, karena dianggap telah memenuhi kriteria yang ditetapkan dalam fokus penelitian. Selanjutnya dalam metode ini ketika dalam observasi peneliti mendapatkan aktifitas Informan dalam bermedia sosial maka peneliti akan memfollow-upnya dengan cara mewancarai Informan.

3. Dokumentasi

Dalam penelitian ini peneliti akan mengumpulkan dokumentasi berupa aktifitas Informan yang meliputi video, *insta story* dan foto. Peran dokumentasi ini yaitu agar data yang diperoleh lebih menambah bahan dalam mengeksplorasi *self presentation* subjek.

F. Analisis Data

Analisis data merupakan penentu bagi sebuah penelitian. Analisis data dalam penelitian kualitatif sendiri merupakan sebuah bentuk upaya peneliti untuk mengorganisasikan data, memilah data, menjadikan data sebagai satuan yang dapat dikelola, mensintetiskannya, mencari kemudian menemukan pola,

mendapati apa yang penting dan apa yang dipelajari serta memusatkan mengenai apa yang dapat diceritakan pada orang lain pada akhirnya.

Tujuan analisis di dalam penelitian adalah menyempitkan dan membatasi penemuan-penemuan hingga menjadi suatu data yang teratur, serta tersusun dan lebih berarti. Dalam penelitian peneliti kali ini, teknik analisis data yang digunakan sudah jelas, dimana informan diarahkan untuk menjawab pertanyaan yang sudah disusun sebelumnya oleh peneliti sesuai dengan fokus penelitian. Analisis data dilakukan oleh peneliti dalam tiga waktu yang berbeda, yakni sejak sebelum memasuki lapangan, selama di lapangan, dan setelah selesai melakukan penelitian secara langsung di lapangan.

Dalam proses menganalisis data, peneliti menggunakan beberapa prosedur diantaranya:

- a. Mengolah dan menginterpretasi data untuk dianalisis, adapun langkah-langkah yang diambil berupa transkrip wawancara, membuat materi, mengelompokkan data dan menyusun data tersebut ke jenis-jenis yang ditentukan.
- b. Membaca keseluruhan data, pada tahap ini peneliti menulis catatan-catatan khusus atau gagasan-gagasan umum tentang apa saja data yang tengah didapatkan.
- c. Menganalisis lebih detail dengan cara mengkode data, pada tahap ini peneliti akan mengkode dengan cara mengolah materi menjadi segmen-segmen berupa tulisan sebelum memaknainya.

- d. Menerapkan proses koding untuk mendeskripsikan *setting*, orang-orang, kategori, dan tema yang akan dianalisis.
- e. Menunjukkan bagaimana deskripsi maupun tema yang diperoleh menjadi narasi guna disajikan kembali.
- f. Menginterpretasi atau memaknai data.

Dalam penelitian ini, langkah-langkah analisis data yang telah dipaparkan diatas, akan digunakan dalam penelitian ini. Sehingga pada penelitian ini, data yang didapat ditulis di dalam transkrip wawancara setelah itu di koding, selanjutnya dikelompokkan ke tema-tema sebagai hasil temuan dan terakhir di interpretasi.

G. Pengecekan Keabsahan Temuan

Menurut Poerwandari (1998) dalam pengumpulan data dan penyajian data guna mendapatkan analisis hasil temuan data yang akurat dan kredibel, peneliti juga melihat tingkat keaslian data. Pada penelitian ini peneliti menggunakan teknik pengujian keabsahan data. Adapun teknik yang akan digunakan oleh peneliti adalah :

1. Kredibilitas

Kredibilitas dalam penelitian kualitatif lebih menekankan pada eksplorasi atau deskripsi setting maupun proses pada pola yang kompleks. Untuk mencapai kredibilitas yang dirasa valid, maka peneliti menggunakan triangulasi yaitu suatu upaya untuk mendapatkan sumber-sumber data yang berbeda guna mengolaborasi serta memperkaya penelitian, pengambilan sumber data-data

yang berbeda begitupun teknik yang dipakai peneliti. Peneliti juga akan memperkuat kualitas kemanfaatan pada kondisi atau setting yang berbeda.

Triangulasi adalah suatu bentuk metode pemeriksaan keabsahan data yang menggunakan sesuatu yang dirasa lain namun mempunyai keterlibatan. Triangulasi merupakan pengecekan data dari berbagai sumber dengan cara dan waktu yang berbeda, triangulasi sendiri terbagi menjadi tiga jenis diantaranya :

- a. Triangulasi sumber, yaitu dengan cara mengecek data yang sudah diperoleh melalui berbagai sumber
- b. Triangulasi teknik yaitu dengan cara mengecek pada sumber yang sama namun dengan teknik yang berbeda, misalnya data diperoleh melalui wawancara, kemudian di follow up dengan menggunakan teknik observasi ataupun data yang lain
- c. Triangulasi waktu, yaitu dengan cara mengecek pada sumber yang sama begitupula teknik-teknik yang sebelumnya dipakai namun dalam kurun waktu ataupun kondisi yang berbeda

Dalam penelitian ini peneliti memakai ketiga triangulasi diatas. Untuk triangulasi sumber, peneliti melakukan dengan cara pengecekan pada sumber yang berbeda seperti subjek, teman subjek, follower subjek, keluarga subjek. Sedangkan untuk triangulasi teknik peneliti mengecek dengan cara wawancara dan observasi pada situasi atau kurun waktu yang berbeda, misalnya pada hari pertama peneliti akan memaksimalkan wawancara, selanjutnya peneliti akan mengobservasi subjek dengan cara mengikuti aktivitas subjek dalam bermedia

a. *Self presentation*

Menurut Dedy (2004), *Self presentation* adalah suatu proses dimana seseorang membentuk sesuatu yang orang lain pikirkan tentang diri kita sendiri, kemudian suatu usaha yang disengaja oleh seseorang untuk melakukan sesuatu dengan cara tertentu atau terstruktur yang bertujuan menciptakan atau membentuk kesan khusus sesuatu tentang dirinya termasuk merupakan pengertian dari *self presentation*. Menurut goofman (1959), presentasi diri adalah suatu aktivitas yang dilakukan seseorang untuk mengenali keadaan dan mengenali identitas sosial yang bertujuan mempengaruhi interaksi yang layak dan tidak layaknya situasi yang ada.

Dalam buku psikologi sosial milik Dayakisni dan Hudanial (2012) menyebutkan ada beberapa Strategi *self presentation* yang dilakukan seseorang untuk mempresentasikan diri ke orang lain, adapun strategi yang bervariasi, yaitu;

1. Mengambil muka/ menjilat (ingratiation)
2. Mengancam atau menakut-nakuti (intimidation)
3. Promosi diri (self promotion)
4. Pemberian contoh atau teladan (Exemplification)
5. Permohonan (supplification)
6. Hambatan diri (self-handcWCRping)
7. Aligning actionnya
8. Altercasting

Gonzales(2010) berpendapat bahwa pada dasarnya seseorang juga dapat menunjukkan *self presentation* yang manipulatif atau negatif diketahui dari cara seseorang menampilkan dirinya dalam penampakan yang menakutkan dan garang agar disegani, dihormati dan ditakuti, dengan kata lain orang tersebut ingin menampilkan kesan dirinya yang membuat orang lain takut seperti halnya menunjukkan dirinya sebagai orang yang berbahaya atau pribadi yang bukan main-main dalam setiap postingan di media sosialnya.

Fungsi media sosial yang menjalin hubungan dengan orang lain pasti akan mendapatkan timbal balik dari strategi-strategi yang digunakan MN membuat mendapatkan tanggapan-tanggapan yang beraneka ragam dari segi positif sampai segi negatifnya. Dari pernyataan significant othernya yaitu JHON sebagai followersnya MN, jhon mengatakan bahwa sikap MN dalam menanggapi respon yang didapatnya.

“Lebih banyak nya memang bodoh amat, ya itu memang karakter orang kan beda beda ya, ketika menuliskan di insta story, status sindiran atau langsung menghujat seseorang, sikap seseorang atau tindakan seseorang itu memang ke bodo amat, atau kadang lebih memperjelas ke siapa status itu, misal ke si A, si B. Dan itu tidak baiklah dalam bermedia sosial instagram yang konsumsi oleh orang banyak”.
(WCR,JHON,62,21062019)

Selain respon yang MN dapatkan MN juga kerap menanggapi dalam postingan pengguna lain MN, dan kesan yang ditampilkan MN beragam, tergantung situasi yang menyenangkan atau merugikan MN. Strategi yang pakai yaitu *Exemplification* dan *Self promotion* ketika postingan pengguna lain tidak merugikan dirinya dan strategi ke selanjutnya yaitu *Intimidation* ketika ada

“kalo yang biasa ia dapatkan biasanya mendapat tanggapan-tanggapan yang bersifat positif, biasa berupa ya tanggapan ataupun komentar atas postingannya sendiri yaa kadang story, foto yang ia unggah ya rata-rata mendapat tanggapan yang positif.” (WCR,SL,14,22062019)

Selain mendapat respon dari pengguna lain SN juga menanggapi postingan orang lainpun, dan strategi yang di gunakan SN masih tetap Explication dimana SN tetap memberikan contoh yang baik serta memberi respon yang positif, terlihat dari pernyataannya

“melanjutkan, selama postingan itu baik loh ya, konteknya baik tujuannya baik dan tidak ada intervensi dari pihak manaapun dan memang dari dirinya sendiri dan masalah hati tidak ada yang tahu hanya dia dan Allah ya tahu lah mas, dan memanglah lah mas kalau saya pribadi selama itu baik saya juga melanjutkan, mensupport lah mas” (WCR,SN,174,21062019) *“ya saya harap orang itu bertabbayun ya, saya harap orang itu sebelum memposting apapun yang dipulis ya seharusnya orang itu berdiam diri, memikirkan, minimal mendekati diri kepada Allah agar tidak terlalu cepat menyimpulkan, tidak terlalu cepat menilai terus bisa di unggah diposting di media sosial instagram”* (WCR,SN,189,21062019)

Selain itu pernyataan SN juga didukung dari significant other NF selaku followersnya yang selalu mengikuti aktivitas SN, dimana NF selalu melihat SN masih ikut berkomentar dan tetap memberikan informasi dan edukasi, terlihat dari pernyataannya

“ya dia spontan seh biasanya kadang nimbrung komen, ya istilah ya menasehati dan juga membangun dan juga sering memberi informasi yang baru, ya wajar lah mas dia itu dasarnya bijaksana kalau memberikan komentar-komentar dan mengupload di instagram ya mungkin dia sering melihat keadaan yang tragis ya karena sekarang di instagram banyak haters banyak itu dan dia tetap memposisikan orang yang netral yang memberikan manfaat ke semuanya mas” (WCR,NF,75,22062019) *“ya biasanya itu dia sharing, pernah dia itu ke instagram saya ya komen lah memberi masukan-masukan lah, kadang juga memberi masukan yang membangun lah mas kadang juga merepost itu ya kalau dia suka ngelike lah mas”* (WCR,NF,86,22062019)

C. Pembahasan

Berdasarkan hasil temuan yang sudah ada, pembahasan ini mengenai *self presentation* dewasa awal dalam menggunakan media sosial instagram, peneliti menemukan bahwa dalam hal *Self presentation* bermedia social Menurut Ruslan seseorang bisa menampilkan dirinya dalam khalayak publik dengan menguploadnya ke media Instagram dengan memanfaatkan fitur-fitur dalam bentuk foto, video singkat maupun suara dengan tujuan menampilkan dirinya dalam panggung sosial agar bisa berinteraksi maupun meningkatkan popularitas disebut dengan prestasi diri. Dengan kata lain individu menjadikan media sosial Instagram menjadi media presentasi diri. Gambaran strategis *self presentation* dalam bermedia sosial instagram setiap partisipan yang diteliti berbeda-beda, penggunaan strategi *self presentation* dapat memakai satu strategi sampai memakai lebih dua strategi dari delapan strategi yang dikemukakan Dayakisni dan Hudanial, pemakaian lebih dari saatu strategi ini tidak dapat ditunjukkan dalam satu kondisi.

Hal lain yang membuat seseorang yang ingin memasang aplikasi Instagram bukanlah untuk menunjukkan *self presentation* dalam bermedia sosial instagram guna menunjukk kesan diri ke pengguna lain namun dikarenakan adanya unsur konformitas, dimana seseorang itu memasang aplikasi istagram guna tuntutan zaman yang dimana semua orang sudah memakai aplikasi tersebut sehingga pengguna media sosial juga kemungkinan harus mengikuti perkembangan agar bisa lebih berinteraksi dengn masyarakat lain yang yang memang secara naluri manusia yang sebagai makhluk sosial yang membutuhkan manusia lainnya.

Secara fungsinya yang sebagai alat untuk komunikasi dengan pengguna lain, instagram juga sudah menjadi panggung dalam menampilkan dirinya ke pengguna lain, dimana instagram yang bersifat universal membuat seseorang berlomba-lomba untuk mencari popularitas agar dapat memenuhi kebutuhannya sebagai makhluk yang butuh akan penghargaan yang dijelaskan oleh Maslow, untuk mencapai kebutuhan itu seseorang akan mencoba mencari perhatian dari pengguna lain dengan cara yang beraneka ragam, salah satunya dengan menunjukkan dirinya kepada pengguna instagram yang lain.

Tak dapat dipungkiri dalam penunjukan *Self presentation* dalam bermedia sosial dapat juga terlihat dari interaksi yang dilakukan sewaktu merespon unggahan pengguna lain maupun Unggahan pelaku itu sendiri, oleh karena itu ketika seseorang itu dalam menjalin interaksinya ke pengguna lain seseorang itu tanpa sadar sudah menunjukkan kesan dirinya sendiri. Menurut Boyer (2006) Presentasi diri atau biasa disebut (*impression management*) merupakan sebuah tindakan menampilkan diri yang dilakukan oleh setiap individu untuk mencapai sebuah citra diri yang diharapkan dan biasanya merupakan citra positif. Semua aktivitas dalam bermedia sosial secara tidak langsung dapat mencerminkan *self presentation* itu sendiri.

Dalam menampilkan kesan di media sosial instagram, status sosial atau latar belakang seseorang juga mempengaruhinya, sehingga kesan yang ditampilkan seseorang tak luput dari profesi yang dia jalani dengan tujuan yang berbeda-beda. Profesi pengguna instagram yang melatarbelakangi *self presentation* membuat seseorang dalam menyampaikannya juga dapat terlihat apa yang seseorang itu

kerjakan semakin seseorang itu menggeluti profesinya semakin seseorang itu lebih menunjukkan kesan bahwa dia ahli dalam bidangnya, Sehingga untuk mencapai tujuan *Self presentation* yang digunakan seseorang itu akan melakukan hal apa saja yang dirasa tepat untuk mencapainya tujuan tersebut.

Dalam media sosial instagram seseorang akan mengunggah aktifitas maupun foto yang sudah diperhitungkan sebelumnya, Goofman (1959) mengatakan bahwa manusia adalah aktor dalam panggung kehidupan, pasti setting latar yang akan ia tampilkan tentu sudah diperhitungkan. Media sosial Instagram juga tak luput dari penataan panggung aktor kehidupan yaitu manusia sendiri, sehingga manusia bisa menampilkan kreasi maupun ekspresi dirinya sendiri dalam bersosial media.

Media sosial instagram yang menawarkan fitur-fitur yang lengkap dalam mengkespresikan diri seseorang membuat lebih bisa dalam menunjukkan kesan diri yang ingin ditampilkan ke muka umum yang dimana media sosial sudah menjadi panggung sosial dan alat untuk menjalin interaksi-interaksi guna dapat menjalin hubungan sosial dengan manusia lain yang dikemas lebih praktis tanpa harus bertemu langsung dengan orang-orang yang di tunjukkan. Sehingga seseorang itu lebih bisa beraktualisasi dengan baik dimana sebelumnya kebutuhan hubungan sosialnya juga harus dapat tercapai

Setiap individu yang melakukan aktivitasnya dalam bermedia sosial untuk memperlihatkan segala sesuatu yang dinilai itu untuk memberikan contoh kepada pengguna lain, secara tidak langsung seseorang itu melakukan strategi *Exemplification* dimana seseorang itu memproyeksikan dirinya dalam ruang-

ruang kejujuran, etika dan moralitas sehingga seseorang itu menampilkan citra diri yang baik. Dimana seseorang ini lebih mengekspresikan dirinya sebagai orang yang patut teladani dalam hal bersikap, menjalani hidup, memaknai suatu pelajaran, dan segala sesuatu hal yang disikapi dengan semestinya agar tidak ada masalah yang dirasa tidak dapat diselesaikan

Fungsi media sosial yang berinteraksi dengan pengguna lain secara otomatis ketika seseorang memberi stimulus pasti akan mendapat respon dari pengguna yang, *self presentation* media sosial instagram yang menunjukkan kesan tidak hanya dari postingan seseorang itu saja melainkan juga dari respon yang dia uatarakan ke pengguna lain, dimana ketika seseorang itu berkomentar maupun merespon postingan orang lain secara tidak langsung seseorang itu juga menunjukkan kesan dirinya bahwa dia orang seperti apa. Jadi komentar maupun respon yang berikan mencerminkan strategi *self presentation* apa yang dia gunakan.

Segala sesuatu aktivitas seseorang dalam bermedia sosial instagram yang berkaitan tentang jadi diri maupun profesi yang ditekuni seseorang, seseorang itu akan menunjukkan keahliannya dalam bidangnya sehingga strategi yang di gunakan ialah *Self Promotion* yaitu menurut Dayakisni dan Hudanial (2012) seseorang akan memperlihatkan elektabilitas yang baik atau terlihat nampak ahli dalam bidang tertentu. Dalam strategi ini biasanya orang-orang akan memberikan kesan dengan prestasi-prestasi yang ia capai malah terkadang memberikan sesuatu gambaran tentang kekuatan dirinya. Dalam hal ini seseorang itu akan

memproyeksikan bahwa dia adalah orang yang berprofesi dalam bidang-bidang yang ia geluti.

Adapula seseorang itu menunjukkan kesan bahwa seseorang itu ramah kepada pengguna lain dengan cara merespon atau menanggapi aktivitas orang lain, seseorang itu akan memuji apapun unggahan orang lain, melakukan yang membuat orang lain senang dan berusaha tidak menyakiti hati orang lain, seseorang itu mempunyai kontrol diri yang bagus dan strategi yang digunakan berupa *ingratiation*, yang menurut Dayakisni dan Hudanial (2012) yaitu suatu strategi yang bertujuan agar dipandang sebagai orang yang menarik. Sehingga dalam hubungan sosial dalam bermedia sosial instagram seseorang itu lebih bisa menjalin dengan ramah malah bisa dirasa dapat menjali hubungan yang baik dengan pengguna yang lain, yang dikarenakan dalam strategi ini seseorang itu tidak akan memperlihatkan sikap yang mencela maupun menyakiti perasaan pengguna lain.

Berbeda dengan *ingratiations* adapula orang yang ingin terkesan bahwa dia bukan orang ramah, dimana seseorang melakukan respon yang berupa merugikan orang lain, dimana strategi itu dinamakan *Intimidation* yang menurut Hudanial seseorang yang melakukan itu biasanya ingin terlepas dari situasi yang tidak menyenangkan. Dalam hal ini seseorang itu akan memproyeksikan dirinya seseorang yang patut ditakuti, sehingga respon yang diberika biasanya berupa hal yang membuat seseorang itu takut akan dirinya, memungkinkan pengguna lain akan berhati-hati dalam menjalin hubungan sosial dengannya tau terkadang malah

pengguna lin akn lebih memilih menghindari kontak dengan seseorang yang memakai startegi *Intimidation* ini.

Banyaknya strategi dalam *Self presentaion* memungkinkan seseorang itu bisa memakai lebih dari satu strategi yang dia gunakan dalam hal menunjukkan kesan dirinya, seseorang bisa menunjukkan dua maupun tiga sampai empat strategi, namun ketika seseorang itu memakai lebih dari satu strategi tidak dalam kondisi maupun situasi yang sama saat itu juga, dikarenakan seseorang itu lebih dipengaruhi pada satu konten maupun topik yang didalamnya sehingga strategi yang dipakai akan dia pertimbangkan lebih memakai yang mana akan dia tampilkan dalam menunjukkan kesan dirinya.

Dalam hal seseorang untuk menunjukkan kesan dirinya ke khalayak umum pastinya ada beberapa faktor yang meliputi seseorang dalam menunjukkan *self presentation*nya adapun menurut teori kebutuhan maslow pemenuhan kebutuhan manusia didorong oleh yang namanya motivasi, dalam hal ini motivasi adalah motivasi kekurangan atau biasa disebut (deficiency growth) dan motivasi perkembangan (motivation growth). Dalam media sosial instagram juga tak luput dari kebutuhan yang sudah dipaparkan maslow dimana seseorang ingin memenuhi kebutuhannya yang ia lakukan dalam kehidupannya seperti *self presentation* bahwa semua aktivitas yang di lakukan seseorang pasti mempunyai motif melakukan hal itu dimanapasti ada faktor yang mempengaruhi seseorang melakukan *self presentation* seperti itu.

Media sosial instagram yang memliki fitur-fitur yang memungkinkan mendukung seseorang dalam menunjukkan *self presentation*nya, terlihat dari

laman profil seseorang itu, tak terkecuali laman profil instagram layaknya sebuah baju yang dipakai seseorang, menarik atau tidaknya seseorang semua terlihat dari feed yang ditata, faktor-faktor inilah yang mempengaruhi *self presentation*, dimana seseorang akan menata profilnya agar pengguna lain tertarik, dan seseorang itu bisa terpenuhi kebutuhannya.

Banyak hal yang meliputi seseorang itu menunjukkan *self presentation*nya dimana seseorang itu terdorong karena adanya profesi yang sedang ia tekuni maupun seseorang itu ahli dalam bidangnya, sehingga ketika seseorang itu ingin menunjukkan media sosial instagram faktor-faktor yang mendukung untuk melakukan hal itu karena seseorang itu ingin elektabilitasnya terlihat baik dimana menurut Maslow kebutuhan seseorang juga terdapat penghargaan, yaitu ketika seseorang yang sudah melakukan sesuatu seseorang itu ingin mendapat apresiasi. Sehingga apapun yang sudah seseorang itu kerjakan dalam bidangnya ingin mendapat penghargaan atas capaian yang diperoleh guna agar seseorang itu bisa lebih bisa beraktualisasi secara maksimal lagi kedepan.

Dalam hal yang mendukung seseorang menunjukkan *self presentation*nya selain profesi ada juga yang berupa edukasi dan informasi kepada pengguna lain, yaitu ketika seseorang itu menunjukkan bahwa seseorang bisa menjadi dirinya, dimana ketika seseorang itu memberi contoh-contoh teladan. Maslow juga mengatakan bahwa seseorang juga ingin memenuhi kebutuhan akan sosial, seseorang biasanya lebih menginginkan citra yang baik dalam hubungan sosialnya, sehingga dalam hal ini faktor ini seseorang itu menginginkan bahwa

4	berita yang uptodate yang sekiranya bisa bermanfaat dan perlu diketahui oleh teman-temannya, dimana agar mendapat penghargaan dari pengguna yang lain tentang apa yang sudah ia temukan	feed, maupun kontennya tidak masuk dalam kategori yang sudah dikelompokkan, dimana ketakutan akan kehilangan penghargaan yang sebelumnya sudah didapatkan
5	Sudah mengetahui jati dirinya	Adanya beragam usia pengguna media sosial instagram yang membuat harus memilah-milah, dimana takut mendapat keamanan yang sudah diperoleh itu terganggu di sosial media

Selain faktor yang meliptu *Self presentation* Penelitian ini didukung penelitian terdahulu yang pertama penelitian oleh Raiyati (2017) mengenai Presentasi Diri Mahasiswa Penghafal Al-quran, mahasiswa program pascasarjana Psikologi Fakultas Psikologi Universitas Ahmad Dahlan Jogjakarta. Di dalam penelitiannya, Raiyati menemukan bahwa Presentasi diri mahasiswa penghafal Al Qur'an dari segi performa semua subjek memiliki kekhasan yang positif, sehingga secara mereka sadari atau tidak lingkungan menyoroti mereka. Segi penampilan, mereka berpenampilan memang bervariasi, namun tetap sesuai dengan yang disyariatkan. Untuk gaya tingkah laku, para subjek penghafal Al Qur'an ini ramah dan santun, sehingga membuat orang lain nyaman saat berinteraksi dengan mereka. Adapun untuk setting ruang mereka, yang penulis fokuskan kepada kamarnya, kebanyakan mereka hiasi gambar ulama, lafazh amalan, kata-kata motivasi, piagam penghargaan yang mereka raih atau hal yang bermanfaat lainnya.

Kesamaan penelitian milik Raiyati dan penelitian peneliti saat ini adalah sama-sama menekankan penggunaan metode penelitian kualitatif yaitu penelitian

yang menghasilkan data-data deskriptif, dengan jenis penelitian fenomenologi. Sedangkan perbedaan yang menyatakan bentuk keaslian peneliti saat ini terletak pada fokus penelitian, dimana penelitian milik Raiyati berfokus pada *self presentation* penghafal Al-Quran sebagai objeknya, sedangkan penelitian peneliti saat ini lebih berfokus pada strategi *self presentation* dari pengguna instagram yang tergolong dalam usia dewasa awal sebagai objeknya beserta faktor yang meliputinya.

Penelitian yang kedua dilakukan oleh Royyana dan Fauziah (2017) mahasiswa program S1 Fakultas Psikologi Universitas Diponegoro mengenai Hubungan antara presentasi diri dengan kesepian pada remaja di SMA Taruna Nusantara. Dari penelitian tersebut ditemukan hasil bahwa semakin baik presentasi diri maka akan semakin rendah kesepian. Demikian sebaliknya jika presentasi diri buruk maka akan semakin tinggi kesepian yang dialami. Hal tersebut didasarkan pada hubungan negatif yang signifikan dengan koefisien korelasi = -0,286 dengan $p = 0,001$ ($p < 0,05$) antara presentasi diri dengan kesepian. Kesamaan penelitian ini terletak pada konsep yang diusung, yakni *self presentation*. Sedangkan perbedaan penelitian yang menyatakan keaslian penelitian peneliti saat ini terletak pada metode dan jenis penelitian yang ada,

Penelitian yang ketiga oleh Dila mahasiswa program S1 Fakultas Psikologi Universitas Muhammadiyah Surakarta tahun 2014 mengenai Hubungan antara harga diri dengan presentasi diri pada jejaring sosial facebook. Dari penelitian tersebut ditemukan hasil bahwa tidak adanya hubungan antara harga diri dengan presentasi pada pengguna jejaring facebook, adapun dapat dijelaskan

menurut Dila tingkat harga diri dengan presentasi diri pada pengguna jejaring sosial facebook tergolong tinggi sedangkan tingkat presentasi diri dengan harga diri pada pengguna jejaring sosial facebook tergolong sedang. Kesamaan penelitian milik Dila dengan penelitian peneliti yakni sama-sama mengungkap tentang konsep *self presentation*, sedangkan perbedaannya terletak pada fokus penelitian dan metodologi yang digunakan. Penelitian milik Dila berfokus pada presentasi diri dan mengaitkannya dengan harga diri pada jejaring facebook, sedangkan penelitian peneliti lebih berfokus pada permasalahan berupa bagaimana perilaku *self presentation* orang dewasa awal dalam bermedia sosial instagram, perbedaan lainnya terletak pada metodologi penelitian. Penelitian milik Dila menekankan penggunaan metode penelitian kuantitatif, sedangkan penelitian peneliti saat ini menggunakan metode penelitian kualitatif.

BAB V

PENUTUP

A. Kesimpulan

1. *Self presentation*

Self presentation dalam bermedia sosial instagram ialah kesan diri yang ditampilkan seseorang ke dalam virtual jejaring media sosial. kesan diri ini pastinya sudah ditata sebelumnya, sehingga memungkinkan seseorang menggunakan bermacam-macam taktik dalam menggunkanya, baik satu taktik yang dipakai maupun lebih dari satu taktik, namun ketika menggunakan banyak taktik pemakaian taktik tersebut tidak dalam satu situasi. Dalam penggunaannya *self presentation* di media sosial instagram banyak didukung dengan fitur-fitur yang ada, selain itu gambaran strategi *self presentation* juga terlihat dari semua aktivitasnya yang mulai dari unggahannya sendiri sampai respon yang diberikan, Selain itu *self presentation* juga tidak luput status sosial atau latar belakang seseorang, sehingga kesan yang ditampilkan seseorang tak luput dari profesi yang dia jalani. Sehingga untuk mencapai tujuan *Self presentation* yang digunakan seseorang itu akan melakukan hal apa saja agar mencapai tujuan tersebut.

2. Faktor yang meliputi *self presentation*

Media sosial instagram yang memiliki Fitur-fitur yang mendukung seseorang dalam menunjukkan *self presentation*nya, terlihat dari laman profil seseorang itu, menarik atau tidaknya seseorang semua terlihat dari feed yang ditata, faktor-faktor inilah yang mempengaruhi *self presentation*, dimana

- Ihya, R.A. 2016. Netizen itu apa ? dan apa perannya. [Internet] <https://www.kompasiana.com/irazzam/56b009b8149773bc1063655e/netizen-itu-apa-sih-apa-peran-mereka>. diakses pada 17 Maret 2019
- Jandy, L. 2004. *Media Sosial dan Presentasi Diri*. UK Petra – Surabaya. Ruslan, Rusady. 2003. *Metode Penelitian Public Relations & Komunikasi*. Jakarta: Raja Grafindo Persada.
- Martono, N. 2015. *Metode Penelitian Sosial Konsep-Konsep Kunci*. Jakarta: PT Raja Grafindo
- Moleong, L. J.. 2014. *Metode Penelitian Kualitatif*. Bandung: PT. Remaja Rosdakarya.
- Narbuko, C dan Abu Ahmad. 2003. *Metodologi Penelitian*. Jakarta: Bumi Aksara
- Papacharissi, Z. 2002. The Presentation of Self in Virtual Life: *Characteristics of Personal Home Page*. *Journalism and Mass Communication Quarterly autumn*
- Raiyati, S. 2017. *Presentasi Diri Mahasiswa Penghafal Al-Quran*. Pascasarjana Psikologi. Fakultas Psikologi; Universitas Ahmad Dahlan, Yogyakarta.
- Sugiyono. 2010. *Memahami penelitian kualitatif*. Bandung: Alfabeta.
- Suhartono, I. 1996. *Metodologi Penelitian Sosial*. Bandung: Remaja Rosdakarya
- Taylor, S. E. Letitia Anne Peplau, dan David O. Sears. Psikologi Sosial.
- Zarella. *The Social Media Marketing Book*. Sebastopol: O'Reilly Media.