

dengan hasil nilai signifikansinya sebesar $0,288 p > 0,05$, sehingga hipotesis yang menyatakan tidak terdapat hubungan yang signifikan antara ketidakpuasan konsumen dengan brand switching behaviour diterima atau H_0 di terima.

Sedangkan nilai koefisien korelasi sebesar 0,158. Dari hasil ini menunjukkan bahwa hubungan antara ketidakpuasan konsumen dengan *Brand Switching* negatif. Artinya ketidakpuasan konsumen tidak berpengaruh terhadap *brand switching behaviour*.

Berdasarkan teori yang telah di bahas pada bab sebelumnya hasil penelitian ini tidak sesuai dengan teori Peter dan Olson (2000) menjelaskan bahwa ketidakpuasan merupakan hasil dari evaluasi alternatif yang terjadi pada diri konsumen pasca penggunaan produk atau merek yang sudah digunakan, ketidakpuasna ini dapat mendorong konsumen untuk menggantikan merek yang digunakan tersebut dengan merek lain yang dirasa lebih dapat mewujudkan harapannya. Menurut Peter dan Olson (2000) bahwa dalam pembelian konsumen tidak akan berhenti hanya pada tahap pembelian lalu pemakaian namun tahap ini akan berlanjut pada tahap dimana konsumen mengevaluasi apa yang telah mereka beli dan menyesuaikan dengan apa yang mereka harapkan ketika mereka membeli, hasil evaluasi inilah yang nantinya akan berdampak pada keputusan berganti merek ataukah tetap loyal terhadap merek sebelumnya.

Menurut Menurut Wuri 2008 (dalam Mantansari 2013), terdapat 2 faktor yang mempengaruhi terjadinya *brand swiching* yaitu faktor internal seperti keinginan untuk mencari variasi, *dissatisfaction* atau ketidakpuasan , dan pengetahuan konsumen tentang merek. Dan faktor eksternal seperti berupa iklan,

promosi, dan sebagainya. Ketidakpuasan merupakan salah satu faktor internal konsumen yang dapat mempengaruhi *Brand Switching Behaviour*. Selain itu respon ketidakpuasan menurut Supranto dan Limakrisna (2011) berhenti menggunakan merek ulang merupakan salah satu dampak dari ketiakpuasan konsumen.

Dalam penelitian ini yang digunakan adalah produk smartpone yang saat ini merupakan salah satu kebutuhan pokok masyarakat. Subjek penelitain ini adalah mahasiswa UINSA yang pernah menggunakan Blackberry. Besar kemungkinan teori yang digunakan tidak sesuai jika di aplikasikan pada produk smartpone. Selain itu seperti yang dijelaskan pada teori-teori sebelumnya bahwa yang mempengaruhi *brand switching behaviour* tidak hanya dari faktor internal yang berupa ketidakpuasan konsumen namun juga terdapat banyak faktor eksternal yang juga berpengaruh dari *brand switching behaviour* seperti iklan, harga, promosi dan lain sebagainya, jadi dirasa banyak kemungkinan lainnya yang mendorong mahasiswa UIN Sunan Ampel untuk mengganti smartpone mereka dengan merek smartpone lainnya. Salah satunya adalah iklan, dapat dilihat bahwa untuk saat ini iklan smartpone sangat mendominasi dunia periklanan. Salah satu contohnya pada periklanan di televisi maupun dunia sosial yang banyak menayangkan berbagai iklan merek smartpone yang jauh lebih sering dari periklanan smartpone blackberry itu sendiri.

Selain hasil uji kolerasi, penelitian ini juga menghasilkan beberapa data demografis, adapun dilihat berdasarkan usia,usia 21-23 merupakan tingkatan paling banyak melakukan *Brand Switching* dengan porsentse sebanyak 29

responden, mahasiswa pada usia tersebut dirasa memiliki tingkat sensitifitas yang tinggi terhadap perkembangan teknologi sehingga banyak dari responden dengan usia tersebut mengganti smartpone blackberry mereka dengan merek smartpone lainnya karena ingin mengikuti perkembangan teknologi.

Berdasarkan jenis kelamin, perempuan menduduki persentase tertinggi dalam melakukan *Brand Switching* namun hal ini didasari dengan ketidakimbangan responden dimana responden berjenis kelamin perempuan dengan jumlah 36, dan responden berjenis kelamin laki-laki hanya 14.

Berdasarkan merek yang saat ini digunakan oleh responden, merek smartpone samsung masuk dalam merek paling banyak digunakan oleh responden untuk mengganti smartpone yang pernah digunakan sebelumnya. Dapat dilihat bahwa smartpone dengan merek Samsung merupakan merek smartpone yang mendominasi dunia periklanan dalam produk smartpone tak hanya itu dalam penjelasan pada bab sebelumnya Samsung merupakan produk Merek Smartpone terbanyak khususnya di Indonesia.

Selanjutnya ditinjau berdasarkan tahun bergantinya responden ke merek smartpone lainnya, dari hasil yang telah dijelaskan di bab sebelumnya banyak dari responden mulai mengganti blackberry dengan merek smartpone lainnya pada tahun 2013 dengan persentase 14 responden dari 50 responden. Hal ini sama dengan grafik prosentase sistem operasi perangkat mobile yang dijelaskan pada bab sebelumnya, bahwa pada tahun 2013 operasi perangkat mobile blackberry sudah mengalami penurunan. Selain itu Ditinjau dari jangka waktu penggunaan

Blackberry, 17 responden dengan persentase tertinggi yaitu 34 % mengaku hanya menggunakan Blackberry selama 6-12 bulan.

Penelitian ini tentunya masih banyak kekurangan-kekurangan dan kelamahan yang berdampak pada hasil uji kolerasi atau hipotesis yang diharapkan, adapun beberapa kekurangan tersebut terdapat pada alat ukur terdapat kesalahan yang berpengaruh terhadap hasil yang didapatkan, dalam alat ukur skala kepuasan peneliti menggunakan skala perilaku dengan respon “Sangat Setuju”, “Setuju”, “Tidak Setuju”, dan “Sangat Tidak Setuju”. Dimana bentuk yang digunakan dalam pernyataan pada skala ketidakpuasan dirasa kurang tepat untuk menggali data yang diinginkan, yang seharusnya lebih tepat menggunakan respon “Ya” atau “Tidak”.