

**PENGHIMPUNAN DAN PENGELOLAAN WAKAF UANG
PADA KOPERASI SYARIAH MANFAAT SURABAYA DAN
KSPPS BMT NU NGASEM BOJONEGORO PASCA PERMEN
Nomor 16/Per/M.KUKM/IX/2015**

TESIS

**Diajukan untuk Memenuhi Sebagian Syarat
Memperoleh Gelar Magister dalam Program Studi Ekonomi Syariah**



**Oleh:
YANI
NIM. F12415242**

**PASCASARJANA
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SUNAN AMPEL
SURABAYA**

2018

PERNYATAAN KEASLIAN

Yang bertanda tangan di bawah ini saya:

Nama : YANI
NIM : F12415242
Program : Magister (S-2)
Institusi : Program Pascasarjana UIN Sunan Ampel Surabaya

Dengan sungguh-sungguh menyatakan bahwa TESIS ini secara keseluruhan adalah hasil penelitian/karya saya sendiri, kecuali pada bagian-bagian yang dirujuk sumbernya.

Surabaya, 31 Januari 2018

Saya yang menyatakan,



YANI
F12415242

PERSETUJUAN PEMBIMBING

Tesis YANI ini telah disetujui
Pada tanggal 31 Januari 2018

Oleh

Pembimbing,

A handwritten signature in black ink, appearing to be 'I. Ritonga', written over a horizontal line.

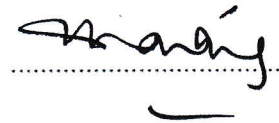
Dr. Iskandar Ritonga, M.Ag

LEMBAR PENGESAHAN TIM PENGUJI

Tesis YANI ini telah diuji
Pada tanggal 20 Februari 2018

Tim Penguji :

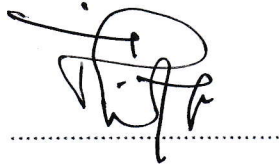
1. Prof. Masdar Hilmy, MA, Ph.D (Ketua)



2. Dr. Sirajul Arifin, S.Ag., S.S., M.EI (Penguji Utama)



3. Dr. Iskandar Ritonga, M.Ag, (Pembimbing)

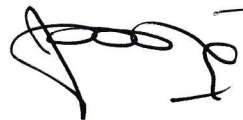


Surabaya, 31 Juli 2019

Direktur Pascasarjana

Universitas Islam Negeri Sunan Ampel

Surabaya



Prof. Dr. H. Aswadi, M.Ag.
NIP. 1956004121994031001



KEMENTERIAN AGAMA
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SUNAN AMPEL SURABAYA
PERPUSTAKAAN

Jl. Jend. A. Yani 117 Surabaya 60237 Telp. 031-8431972 Fax.031-8413300
E-Mail: perpus@uinsby.ac.id

LEMBAR PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI
KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS

Sebagai sivitas akademika UIN Sunan Ampel Surabaya, yang bertanda tangan di bawah ini, saya:

Nama : YANI
NIM : F12415242
Fakultas/Jurusan : Pascasarjana/ Ekonomi Syariah
E-mail address : yanikhadijah.zero@gmail.com

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Perpustakaan UIN Sunan Ampel Surabaya, Hak Bebas Royalti Non-Eksklusif atas karya ilmiah :

Skripsi Tesis Desertasi Lain-lain (.....)
yang berjudul :

**PENGHIMPUNAN DAN PENGELOLAAN WAKAF UANG PADA KOPERASI
SYARIAH MANFAAT SURABAYA DAN KSPPS BMT NU NGASEM BOJONEGORO
PASCA PERMEN Nomor 16/Per/M.KUKM/IX/2015**

Beserta perangkat yang diperlukan (bila ada). Dengan Hak Bebas Royalti Non-Eksklusif ini Perpustakaan UIN Sunan Ampel Surabaya berhak menyimpan, mengalih-media/format-kan, mengelolanya dalam bentuk pangkalan data (database), mendistribusikannya, dan menampilkan/mempublikasikannya di Internet atau media lain secara *fulltext* untuk kepentingan akademis tanpa perlu meminta ijin dari saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan atau penerbit yang bersangkutan.

Saya bersedia untuk menanggung secara pribadi, tanpa melibatkan pihak Perpustakaan UIN Sunan Ampel Surabaya, segala bentuk tuntutan hukum yang timbul atas pelanggaran Hak Cipta dalam karya ilmiah saya ini.

Demikian pernyataan ini yang saya buat dengan sebenarnya.

Surabaya, 14 Agustus 2019

Penulis



(YANI)

Sekolah, universitas, perpustakaan dan Islamic Center di Damaskus, Baghdad dan Kairo didanai dari hasil wakaf. Ibn al-Almary, seorang ilmuwan matematika, Abu Yusuf murid Imam Abu Hanifah, Muhammad al-Khawarizmy ilmuwan al-Jabar dan Ibnu Sina mendapatkan biaya dari harta wakaf.⁴

Wakaf uang juga sudah sejak lama diselenggarakan, yakni di masa Dinasti Mu'awiyah. Wakaf uang sebenarnya sudah menjadi pembahasan ulama terdahulu; salah satunya Imam az-Zuhri (wafat tahun 124 H) yang membolehkan wakaf uang (saat itu dinar dan dirham). Bahkan sebenarnya pendapat sebagian ulama mazhab al-Syafi'i juga membolehkan wakaf uang. Mazhab Hanafi juga membolehkan dana wakaf uang untuk investasi *mudharabah* atau sistem bagi hasil lainnya. Keuntungan dari bagi hasil digunakan untuk kepentingan umum.⁵

Sebagai negara mayoritas berpenduduk Islam terbesar di dunia, potensi wakaf uang di Indonesia merupakan sesuatu hal yang menjanjikan, apalagi setelah didukung dengan adanya UU Wakaf Nomor 41 Tahun 2004. Dengan wakaf uang diimplementasikan, maka penerimaan dengan instrumen ini menjadi lebih tinggi daripada instrumen lainnya seperti zakat, infaq,shadaqah, ataupun lainnya. Berdasarkan hasil riset Baznas dan IPB potensi zakat secara nasional ditaksir mencapai Rp217 triliun setiap tahun.⁶

Data penghimpunan wakaf uang oleh *nazhir-nazhir* wakaf uang yang sudah terdaftar di Badan Wakaf Indonesia sampai dengan tanggal 1 Januari 2016 baru

⁴ Asep Saepudin Jahar, "Prospek Penumbuhan dan Pengembangan Perwakafan (Uang), ZIS untuk Pemberdayaan dan Pembiayaan Usaha Mikro Mustahik dan UKM", makalah disampaikan pada Sertifikasi Nazhir Wakaf Uang BWI-Kemenkop, Bogor, 23-25 Oktober 2014.

⁵ M.CholilNafis, "Menggali Sumber Dana Umat Melalui Wakaf Uang", dalam <http://bwi.or.id/index.php/en/publikasi/news/66-menggali-sumber-dana-umat-melalui-wakaf-uang-.html>, (diakses tanggal 8 Juni 2017).

⁶ Dalam <http://syariah.bisnis.com/read/20160120/86/511299/potensi-zakat-capai-rp217-triliun-tapi-yang-terkumpul-baru-rp42-triliun>, (diakses tanggal 8 Juni 2017).

Badan Wakaf Indonesia menawarkan pendayagunaan wakaf uang untuk penguatan permodalan KSPPS/ Koperasi Syariah, yang potensinya sangat besar mengingat banyaknya jumlah anggota koperasi dan militansi dalam menjalankan syariat Islam. Wakaf uang merupakan sumber pendanaan bagi perkuatan modal koperasi, tidak dapat diambil, diganggu gugat dan dibagi karena bukan simpanan, dan akan menjadi dana abadi bagi koperasi. Inilah sumber dana yang dapat dimanfaatkan di Koperasi Syariah.

Selama ini, koperasi kerap kekurangan likuiditas sehingga sering meminjam uang pada bank untuk kemudian disalurkan kembali, akibatnya tingkat suku bunga yang sampai ke anggota menjadi tinggi. Wakaf dan zakat ini bisa menjadi jalan keluar untuk persoalan ini, sebab ini bisa menjadi dana murah tanpa *cost* apapun untuk kemudian disalurkan kembali bagi masyarakat agar semakin produktif.

Koperasi Syariah MANFAAT, awalnya adalah Koperasi Jasa Keuangan Syariah (KJKS), yang pertama kali didirikan pada tanggal 29 Desember 2006 di Kecamatan Sukolilo, Surabaya. Ide didirikannya Koperasi Syariah Manfaat ini adalah dalam rangka menangkap peluang untuk terus mengembangkan diri serta menjadi bagian motor penggerak perekonomian masyarakat dengan memberikan kontribusi yang riil terhadap pemberdayaan masyarakat terutama kalangan menengah ke bawah dengan sistem syariah.

Koperasi Syariah Manfaat beroperasi atas dasar prinsip syariah Islam menetapkan budaya lembaga yang mengacu kepada sikap *akhlaqul karimah* (budi pekerti mulia), yang terangkum dalam lima sikap dasar yang disebut SIFAT, yaitu: *Siddiq, Istiqamah, Fathanah, Amanah, dan Tabligh*. Koperasi ini adalah

salah satu koperasi syariah yang berada di kota besar yaitu Kota Surabaya yang sejak awal berdiri berusaha untuk memsalaraskan antara sisi bisnis juga sisi sosial. Sehingga kedua sisi tersebut berjalan secara bersamaan.

KSPPS BMT Nurul Ummah Ngasem Bojonegoro Jawa Timur yang semula bernama KJKS BMT Nurul Ummah Ngasem merupakan lembaga keuangan yang berprinsip Syariah. KSPPS BMT NU Ngasem ini berdiri atas prakarsa para pengurus MWC NU Kecamatan Ngasem Bojonegoro. Koperasi ini terbentuk setelah para pengurus NU ini memerlukan dana untuk kegiatan-kegiatan NU yang banyak untuk mendukung kegiatan tersebut.

Potensi dari KSPPS BMT NU ini sangat besar, karena terbentuk dari organisasi kemasyarakatan dan keagamaan yaitu Nahdatul Ulama yang juga besar. MWC NU Ngasem Bojonegoro mempunyai ranting- ranting disetiap desa. Sehingga untuk membesarkan koperasi ini, yaitu dengan cara menggerakkan ranting – ranting yang ada dan juga merangkul tokoh – tokoh masyarakat yang ada disetiap ranting untuk membantu mensukseskan koperasi yang dimiliki oleh MWC NU Ngasem ini. Hal tersebut dilakukan agar mendapatkan dukungan dari berbagai pihak dan kalangan serta menanamkan kepercayaan kepada para pengambil keputusan.

Kedua lembaga keuangan yang tersebut koperasi diatas mempunyai latar belakang daerah yang berbeda, yaitu di pusat kota dan di pedesaan. Serta potensi yang berbeda juga. Tetapi mempunyai persamaan yaitu lembaga keuangan yang berlandaskan prinsip syariah dan terdaftar sebagai *nazhir* wakaf uang.

Berdasarkan latar belakang masalah yang telah diuraikan di atas, maka peneliti sangat tertarik untuk melakukan penelitian dengan mengambil judul

5. Penelitian tesis yang dilakukan oleh Ajib Akbar Velayaty (2016) dengan judul “Pengelolaan Wakaf Uang Untuk Warga DIY (Studi Lembaga Wakaf dan Pertanahan PWNu Yogyakarta)”. Kesimpulan dalam tesis ini adalah: bahwa penghimpunan wakaf uang dilakukan dengan 2 metode *fundraising* yaitu metode *direct fundraising* dan *indirect fundraising*. Pengelolaan wakaf dilakukan dengan menciptakan sumber dana baru yaitu memproduktifkan tanah wakaf dengan ditanami sengon. Lembaga ini mendapatkan *brand image positif* melalui pengajian atau acara-acara PWNu. Disegi pendayagunaan wakaf uang dengan mendistribusikan dana bagi hasil melalui sistem pinjaman modal tanpa bunga/ agunan dengan metode pemberdayaan masyarakat dalam perekonomiannya.³⁰
6. Penelitian tesis yang dilakukan oleh Nila Sa’adati (2014) dengan judul “Pengelolaan Wakaf Tunai dalam Mekanisme Pemberdayaan Ekonomi Pesantren (Studi pada Pondok Pesantren At-Tauhid Al-Islamy Magelang)”. Kesimpulan dalam tesis ini adalah bahwa ternyata wakaf tunai merupakan potensi yang memiliki prospek yang besar dalam pengembangan dan pemberdayaan ekonomi umat. Wakaf tunai merupakan instrumen baru dalam dunia ekonomi saat ini, dan pada sebuah pesantren yang memberdayakan wakaf uang dalam aspek pengelolaan.³¹

³⁰Ajib Akbar Velayaty.” Pengelolaan Wakaf Uang Untuk Warga DIY : Studi Lembaga Wakaf dan Pertanahan PWNu Yogyakarta” (Tesis--UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta, 2016).

³¹Nila Sa’adati.” Pengelolaan Wakaf Tunai Dalam Mekanisme Pemberdayaan Ekonomi Pesantren: Studi pada Pondok Pesantren At-Tauhid Al-Islamy Magelang” (Tesis-UIN Sunan Kalijaga Yogyakarta, 2014).

komunikasi, paket informasi lembaga dan sebagainya. Selanjutnya adalah budget tiap program pemberdayaan wakaf yang meliputi biaya spesifik yang terkait langsung dengan wakaf seperti honor staf lembaga wakaf dan biaya lain yang terkait dengan pelaksanaan wakaf. Rancangan ini dilakukan dari tahun ke tahun.

3. *Menetapkan skala prioritas program.* Harus ada program yang dapat dilaksanakan sehingga roda kegiatan berjalan terus sebagai bukti bahwa misi lembaga wakaf tetap berjalan. Skala prioritas program merupakan cara untuk menentukan program mana yang dianggap, menempati prioritas tinggi, prioritas menengah dan prioritas rendah.
4. *Membangun skenario fundraising.* Skenario penggalangan sumber dana adalah target tahunan yang ingin dicapai oleh lembaga wakaf dengan memperhatikan skala prioritas program. Manfaat dari adanya skenario penggalangan sumber dana ini adalah mencegah lembaga wakaf mengarahkan pada kegiatan *fundraising* apa adanya, tanpa mempertimbangkan program mana yang perlu didahulukan.
5. *Menetapkan tujuan fundraising.* Menentukan tujuan dari kegiatan mobilisasi sumber dana merupakan hal yang sangat penting. Tujuan mobilisasi sumber dana sangat beragam, seperti lembaga wakaf yang tergantung pada lembaga donor perlu melakukan diversifikasi sumber dana, lembaga wakaf yang tidak didukung oleh konstituen perlu menetapkan strategi pengembangan konstituen, dan lembaga yang

memikirkan pentingnya dukungan publik melihat kerjasama dengan media massa perusahaan sebagai strategi yang luas.

6. *Menyusun strategi fundraising.* Strategi ini meliputi mobilisasi dana berbentuk finansial dan mobilisasi non finansial guna mendukung terlaksananya program lembaga wakaf. Dukungan non-finansial dapat berupa barang, peralatan, properti (gedung, tanah dan sebagainya), keahlian tertentu atau jasa tertentu, tenaga, akses ke lembaga/orang penting yang dapat mendukung program, dan sebagainya. Dukungan finansial dan non finansial dapat berasal dari berbagai sumber, seperti: individu, pemerintah, perusahaan, lembaga dana, dan dana multilateral. Untuk memobilisasi sumber dana yang beragam digunakan strategi penggalangan dana antara lain: membangun jaringan keanggotaan, menjalin kemitraan dengan perusahaan, kerjasama dengan pemerintah, mengirim proposal ke lembaga donor, menjual barang/jasa, memanfaatkan jasa relawan, menyimpan dana abadi, investasi khusus, dan lain-lain.
7. *Melakukan identifikasi sumber dana (wakif).* Identifikasi memungkinkan setelah ada data tentang siapa saja yang memiliki misi, minat, atau perhatian yang sama dengan program wakaf. Data tersebut dapat diperoleh melalui berbagai sumber: website, brosur, hasil pertemuan langsung, dari lembaga yang pernah memperoleh dukungan, pengumuman di media massa, orang yang mengenal baik calon potensial, dan sebagainya. Database dari berbagai jenis potensi sumber dana ini akan

sangat membantu dalam identifikasi calon mitra pendukung lembaga wakaf.

8. *Membuat tim kerja dan rencana kerja.* Tim kerja terdiri dari mereka yang akan bekerja untuk mencapai target penggalangan sumber dana, yang terdiri dari: akses ke potensial pendukung, tim loby yang mendekati lembaga donor, staf yang menyediakan data informasi update untuk penulisan proposal (hasil penelitian, foto, dokumentasi dan lain-lain), bagian promosi yang menyediakan paket informasi mengenai lembaga, testimoni hasil kerja dari kelompok yang didampingi, publikasi lembaga, update website dengan info terkini, dan sebagainya. Hendaknya ada staf khusus yang dialokasikan untuk membantu kegiatan mobilisasi sumber dana yang berperan sebagai fundraising managemen, yang tugasnya dapat membantu pengelolaan data potensial donor, administrasi koresponden, mengatur pertemuan, dan filling semua hal yang berkaitan dengan penggalangan sumber dana.
9. *Melakukan pemantauan hasil kerja.* Lembaga wakaf perlu melakukan monitoring perkembangan secara rutin. Dalam monitoring, penanggung jawab tiap kegiatan perlu memberikan laporan tentang kemajuan, hambatan dan rencana kerja berikutnya. Hal ini untuk memastikan bahwa semua kegiatan mobilisasi sumber dana tetap termonitor mengikuti jadwal, menangani masalah secepat mungkin, merubah strategi bila perlu, dan mencari masukan agar target dapat tercapai.

- b. Segmentasi calon *wakif*. Segmentasi *wakif* sesuai dengan undang-undang adalah perorangan, organisasi, dan lembaga berbadan hukum. Tetapi dilihat dari sudut pandang geografis juga dapat dilakukan misalnya dengan segmentasi lokal, regional, nasional, dan internasional. Dilihat dari sudut pandang demografis, misalnya menurut jenis kelamin, kelompok usia, status perkawinan. Selanjutnya secara psikologis, misalnya status ekonomi, pekerjaan, gaya hidup, hoby, dan lain-lain.
- c. Identifikasi profil calon *wakif*. Dalam hal ini sangat penting untuk mengetahui profil calon *wakif* maupun calon donatur biaya operasional pengelolaan harta benda wakaf. Profil calon *wakif* perseorangan dapat berbentuk biodata atau CV, untuk calon *wakif* organisasi atau lembaga hukum dalam bentuk company profil lembaga.
- d. Produk. *Nazhir* seyogyanya mempunyai satu produk wakaf sesuai perundangan yang akan ditawarkan kepada calon *wakif*. Produk ini mengacu kepada peruntukan wakaf sesuai perundangan yang berlaku
- e. Harga dimaksudkan adalah besaran nilai harta benda yang akan diwakafkan atau kemampuan *nazhir* dalam mengelolanya. Misalnya untuk BWI sebagai *nazhir*, dalam wakaf uang dengan LKS-PWU di lima bank syariah telah disepakati minimal dengan harga nilai satu juta

demikian mereka telah mendahului para pakar manajemen modern yang menetapkan tiga standard kompetensi pegawai yaitu :

1. Standard personal. Yaitu kemampuan untuk melakukan suatu tindakan serta percaya diri. Ini tersirat pada syarat baligh dan berakal.
 2. Standard profesi. Yaitu strata pendidikan dan pengalaman kerja. Ini diungkapkan dengan syarat kompeten.
 3. Standard etis. Standard ini terpenting dalam bidang keuangan adalah amanah dan adil.
- Kewajiban *nazhir* wakaf. Para ulama membagi kewajiban *nazhir* menjadi tiga:
1. Yang wajib dikerjakan oleh *nazhir*, yaitu memproduktifkan wakaf, melaksanakan syarat-syarat *wakif* dan mempertahankan hak-hak wakaf.
 2. Yang boleh dikerjakan oleh *nazhir*, yaitu prosedur-prosedur atau kebijakan-kebijakan yang bisa mewujudkan kemaslahatan bagi harta benda wakaf dan *mauquf'alah* seperti memilih pola investasi yang paling baik.
 3. Yang tidak boleh dikerjakan oleh *nazhir*, yaitu tindakan-tindakan apapun yang membahayakan eksistensi wakaf maupun *mauquf'alah*, khususnya menggadaikan harta benda wakaf atau meminjamkan.

4. Dalam hal pengelolaan dan pengembangan wakaf uang di Bank syariah tidak termasuk dalam program lembaga penjamin simpanan, nazhir tetap wajib menjamin tidak berkurangnya dana setoran wakaf uang dimaksud.
5. Pengelolaan dan pengembangan wakaf uang atas setoran wakaf uang dan investasi wakaf uang oleh nazhir wajib ditujukan untuk optimalisasi perolehan keuntungan dan/atau pemberdayaan ekonomi umat.
6. Pengelolaan dan pengembangan wakaf uang atas hasil investasi wakaf uang oleh nazhir wajib ditujukan untuk pemberdayaan ekonomi umat dan/atau kegiatan-kegiatan sosial keagamaan.
7. Hasil bersih atas pengelolaan dan pengembangan harta benda wakaf uang yang menjadi dasar perhitungan besarnya imbalan bagi nazhir adalah hasil investasi wakaf uang setelah dikurangi dengan biaya-biaya yang terkait dengan pengelolaan dan pengembangan wakaf uang.
8. Biaya-biaya yang terkait dengan pengelolaan dan pengembangan wakaf uang sebagaimana dimaksud pada ayat (7), antara lain biaya penerimaan setoran wakaf uang, pendaftaran wakaf uang kepada menteri dan laporan rekapitulasi wakaf uang, biaya asuransi terkait investasi wakaf uang serta biaya administrasi nazhir.
9. Besarnya imbalan bagi nazhir dari hasil bersih investasi wakaf uang, ditetapkan paling banyak sebagai berikut :
 - a. 10% (sepuluh perseratus), apabila besarnya investasi wakaf uang paling kurang mencapai 90% (sembilan puluh perseratus) dibanding setoran wakaf uang.

pada masa ini semata-mata untuk kepentingan kesejahteraan umat manusia, khususnya muslim Indonesia yang sampai saat ini masih dalam keterpurukan ekonomi yang sangat menyedihkan, baik dibidang pendidikan, kesehatan, teknologi maupun bidang sosial lainnya.

Dalam mengelola wakaf secara profesional ada tiga filosofi dasar yang harus ditekankan ketika memberdayakan wakaf secara produktif, yaitu:

- a. Pola manajemen harus dalam bingkai “ proyek yang terintegrasi”, bukan bagian-bagian dari biaya yang terpisah-pisah. Dengan bingkai proyek, dana wakaf akan dialokasikan untuk program-program pemberdayaan dengan segala macam biaya yang terangkum di dalamnya.
- b. Asas kesejahteraan nazhir, yaitu menjadikan nazhir sebagai profesi yang memberikan harapan kepada lulusan terbaik umat dan yang memberikan kesejahteraan, bukan saja diakhirat tetapi juga di dunia. Di Indonesia sesuai dengan Undang-Undang No.41 Tahun 2004 Tentang Wakaf, nazhir berhak mendapatkan 10 persen dari hasil bersih pengelolaan dan pengembangan harta benda wakaf.
- c. Asas transparansi dan *accountability* dimana badan wakaf dan lembaga yang dibantunya harus melaporkan setiap tahun akan proses pengelolaan dana kepada umat dalam bentuk *audited*

3. Pembiayaan *Ijarah*

Model pembiayaan *ijarah* merupakan penerapan sewa menyewa dimana pengelola harta wakaf tetap memegang kendali penuh atas manajemen proyek. Dalam pelaksanaannya *nazhir* memberikan izin penyedia dana mendirikan sebuah gedung di atas tanah wakaf untuk jangka waktu yang telah ditentukan. Kemudian ia menyewakan gedung tersebut untuk jangka waktu yang sama dimana pada periode tersebut dimiliki oleh penyedia dana (financer). *Nazhir* akan memberikan sewa secara periodik kepada financer. Jumlah sewa telah diperkirakan akan menutupi modal pokok dan keuntungan yang telah dikehendaki oleh financer. Pada akhir periode yang diizinkan, penyedia dana akan memperoleh kembali modalnya dan keuntungan yang dikehendaki dan setelah itu penyedia dana tidak dapat memasuki lagi harta wakaf. Model ini akan berakhir dengan penyewa memiliki bangunan. Izin yang diberikan mungkin juga permanen atau sepanjang usia proyek, *nazhir* menggunakan sebagian pendapatan jika ini sebuah wakaf investasi untuk membayar sewa kepada penyedia dana.

4. Pembiayaan *Mudharabah*

Model *mudharabah* dapat digunakan oleh *nazhir* dengan asumsi peranannya sebagai entrepreneur dan menerima dana likuid dari lembaga pembiayaan untuk mendirikan bangunan diatas tanah wakaf atau mengebor sebuah sumur minyak jika tanah itu menghasilkan minyak.

uang yang cukup signifikan. Selain itu banyaknya bermunculan lembaga-lembaga ekonomi dan keuangan syariah di kota Surabaya, diharapkan muncul semangat yang tinggi untuk menerapkan sistem ekonomi syariah, sehingga masyarakat juga akan tertarik dengan konsep wakaf uang yang ditawarkan.

Dan yang menjadi peluang penguatan Koperasi Syariah Manfaat Surabaya dalam penghimpunan wakaf uang adalah adanya regulasi Peraturan Menteri Koperasi dan Usaha Kecil dan Menengah Nomor 16/Per/M.KUKM/IX/ 2015 Tentang Pelaksanaan Kegiatan Usaha Pinjam dan Pembiayaan Syariah oleh Koperasi Bab I Ketentuan Umum Pasal 1, yang berbunyi : Koperasi Simpan Pinjam dan Pembiayaan Syariah selanjutnya dalam peraturan ini disebut KSPPS adalah koperasi yang kegiatan usahanya meliputi simpanan, pinjaman dan pembiayaan sesuai prinsip syariah, termasuk mengelola zakat, infaq/sedekah, dan wakaf.

c. Metode Penghimpunan Wakaf Uang di Koperasi Syariah Manfaat Surabaya

Metode penghimpunan wakaf uang yang digunakan di Koperasi Syariah Manfaat adalah metode langsung yaitu masih *door to door* dengan menyebarkan brosur dan kupon. Strategi pemasarannya masih dari mulut ke mulut orang-orang yang dikenal. Metode ini masih tergolong konvensional. Selain itu juga membuat bumbung

Sehingga total penghimpunan wakaf uang dari tahun 2014, tahun 2015, dan 2016 + 2017 berjumlah Rp. 20.426.200,00. Jumlah wakif yang melakukan wakaf uang di Koperasi Syariah Manfaat Surabaya sebanyak 508 orang.

Disisi pengelolaan wakaf uang di Koperasi Syariah Manfaat memang mengalami sebuah kendala. Di awal berdirinya Badan Wakaf Manfaat, Koperasi Syariah Manfaat berharap ada SDM yang menjadi pengelolanya. Meskipun SDM tersebut juga memegang amanah yang lain. Tetapi dalam perjalanannya ternyata SDM tersebut *resign* (mengundurkan diri), sehingga perjalanan pengelolaan wakaf uang ini mengalami kendala. Baru di tahun 2016, berjalan kembali setelah ada beberapa orang yang bersedia untuk mengembangkan wakaf uang ini.

Prosedur Koperasi Syariah Manfaat dalam memilih petugas pengelola wakaf uang adalah :

- a. Pertama, berkaitan dengan masalah keamanan, amanah, kepercayaan dan kejujuran.
- b. Kedua, berkaitan dengan pemahaman tentang bisnis, orang tersebut paling tidak juga memahami tentang bisnis sebenarnya. Karena di wakaf uang ini lebih dominan terkait dengan dunia bisnis. Pengelola harus bisa memproyeksikan dana yang terhimpun bisa diproduktifkan dan tetap aman. Pengelola juga mempunyai hal-hal yg sifatnya berpikir jauh ke depan, dan membuat lembaga tetap berjalan dengan baik.

Total penghimpunan wakaf uang tahun 2016 dan tahun 2017 berjumlah Rp 438.242.000, dengan jumlah wakif yang melakukan wakaf di KSPPS BMT NU Ngasem Bojonegoro adalah 34.302 orang.

Pengelolaan wakaf uang di KSPPS BMT NU Ngasem Bojonegoro sudah cukup ideal. Hal ini dikarenakan dari awal pendirian sudah didukung oleh struktur lembaga dan organisasi yang kuat, serta sumber daya manusia yang khusus menangani bidang tersebut.

Meskipun petugas pengelolanya tidak khusus mengelola wakaf uang, melainkan ZISWAF secara keseluruhan, tetapi tersendiri dari *tanwil*. Divisi *Baitul Maal* fokus bertugas mengontrol data-data dan melaporkan hasil dari *fundraising* dan pengelolaannya dana ZISWAF, berikut dana wakaf yang diinvestasikan.

Begitu juga yang terkait dengan bisnis, sudah ada bidang yang menangani yaitu Divisi *Baitul Tanwil*.

Pengelolaan dana wakaf uang di KSPPS BMT NU Ngasem sementara masih diinvestasikan di BMT NU sendiri dan dikelola secara bersama dengan dana ZIS. Hal ini dikarenakan penghimpunan dana wakaf yang masih sedikit, sehingga tidak mungkin jika mengandalkan dari dana wakaf.

Jika untuk operasional mungkin bisa menggunakan dari hasil investasi dana wakaf, tapi untuk *tasharrufnya* tidak bisa mengandalkan dana wakaf. Untuk gaji karyawan divisi *maal* sudah diambilkan dari hak 10 % bagi hasil investasi wakaf. Sedang untuk kegiatan sosial

pengelola yang telah mengikuti sertifikasi mengundurkan diri. Sehingga sosialisasi dan promosi tidak begitu maksimal dilaksanakan. Adapun kesulitan eksternalnya adalah sulitnya melakukan sosialisasi dan promosi kepada masyarakat diluar anggota koperasi tentang wakaf uang, karena belum ada project yang bisa dilihat hasilnya dari wakaf uang tersebut.

Solusi untuk kesulitan internal ini, yaitu Koperasi Syariah Manfaat Surabaya harus mengoptimalkan kinerja dari karyawannya, serta menambah jumlah karyawan. Sedang solusi untuk kesulitan eksternal yaitu secepat mungkin membuat project dari penghimpunan wakaf uang, dan melakukan sosialisasi dan promosi kepada calon wakif secara optimal dan maksimal.

Dari hasil penghimpunan wakaf uang yang telah dihimpun oleh Koperasi Syariah Manfaat Surabaya pada tahun 2014 sampai tahun 2017, penghimpunan wakaf uang di tahun 2014 hanya sebesar Rp. 141.000, dengan jumlah wakif sebanyak 6 orang. Pada tahun 2015 penghimpunan wakaf uang sebesar Rp. 592.500, dengan jumlah wakif sebanyak 216 orang. Selanjutnya pada tahun 2016 penghimpunan wakaf uang sebesar Rp. 9.792.600, dengan jumlah wakif sebanyak 120 orang. Dan terakhir di tahun 2017 penghimpunan wakaf uang sebesar Rp. 9.900.100, dengan jumlah wakif sebanyak 166 orang. Dari penjelasan diatas penghimpunan wakaf uang terbesar ada di tahun 2017 yaitu sebesar Rp. 9.900.100,

Begitu juga dengan Koperasi Syariah Manfaat Surabaya, dengan adanya regulasi yang berupa Peraturan Menteri Koperasi dan Usaha Kecil dan Menengah Nomor 16/Per/M.KUKM/IX/ 2015 tersebut, Koperasi Syariah Manfaat Surabaya sudah menempuh prosedur untuk menjadi *nazhir* (pengelola) wakaf uang, yaitu:

- a. Mengikuti kegiatan sosialisasi program wakaf uang yang diadakan oleh Kementerian Koperasi bekerja sama dengan Badan Wakaf Indonesia.
- b. Prosedur administratif dengan mendaftarkan diri menjadi nazhir wakaf uang sekaligus melakukan presentasi bisnis plan untuk rencana program wakaf yang akan dihimpun.
- c. Mengikuti kegiatan sertifikasi wakaf uang, dan telah resmi menjadi nazhir pengelola wakaf uang dengan Nomor Pendaftaran : 3.3.00036

Dalam hal pengelolaan wakaf uang, Koperasi Syariah Manfaat Surabaya masih menitipkan dana wakaf uang untuk dimanfaatkan di divisi pembiayaan atau penyaluran. Sedang untuk pemberdayaannya masih belum dilakukan. Dana wakaf uang yang terhimpun akan dikumpulkan terlebih dahulu, apabila nominal dana yang telah terhimpun sudah besar nilainya, maka akan diberdayakan. Adapun ikhtiar Koperasi Syariah Manfaat dalam menggunakan dana wakaf, akan fokus pada program pemberdayaan ibu-ibu (perempuan). Pada saat ini Koperasi Syariah Manfaat sudah mempunyai program pemberdayaan ibu-ibu, akan tetapi tidak menggunakan dana wakaf yang sudah terhimpun, melainkan

menggunakan dana sosial lainnya yang bekerjasama dengan mitra/ lembaga Amil zakat.

Dari hasil penghimpunan wakaf uang Koperasi Syariah Manfaat Surabaya dari tahun 2014 - 2016 diketahui berjumlah sebesar Rp. 10.526.100, dana wakaf ini dikelola dengan menyimpan di Koperasi Syariah Manfaat dalam bentuk simpanan umat *wadiah*.

Dari dari hasil penghimpunan wakaf uang Koperasi Syariah Manfaat Surabaya tahun 2017 yang berjumlah sebesar Rp.9.900.100, mulai di investasikan dalam bentuk penyaluran pembiayaan *murabahah*, pada : 1. atas nama Yuswaningsih, akad *murabahah*, nominal Rp. 2.000.000,00 dengan jangka waktu 10 bulan, pencairan bulan April 2017, dengan prediksi keuntungan atau margin Rp. 50.000,00/bulan. Jadi Total Keuntungan Rp. 500.000,00

2. Atas nama Aulina Badriyatin, akad *murabahah*, nominal Rp. 1.000.000,00 dengan jangka waktu 5 bulan, pencairan bulan Juli 2017, dengan prediksi keuntungan atau margin Rp.25.000,00/bulan. Jadi total keuntungan Rp125.000,00.

3. Total margin atau keuntungan masih sebesar Rp. 625.000,00

Berdasarkan data pengelolaan wakaf uang tersebut diatas, terkait dengan akad yang dipakai dalam pembiayaan dana wakaf uang, yaitu *akad pembiayaan Murabahah* maka sudah sesuai dengan teori yang disampaikan oleh Monzer Kahf, bahwa ada beberapa model pembiayaan yang dapat dilaksanakan institusi wakaf, yang salahsatunya yaitu :

orang, atau sebesar 62%. Berdasarkan hasil penghimpunan wakaf uang KSPPS BMT NU Ngasem Bojonegoro yang telah dihimpun selama 1, 3 tahun atau belum genap 2 tahun nominal penghimpunan sudah cukup besar, ini artinya penghimpunan wakaf uang tersebut sudah dilaksanakan secara optimal dan maksimal.

b. Pelaksanaan Pengelolaan Wakaf Uang Pada KSPPS BMT NU Ngasem Bojonegoro

Pengelolaan wakaf uang di KSPPS BMT NU Ngasem Bojonegoro sudah cukup ideal. Hal ini dikarenakan dari awal pendirian sudah didukung oleh struktur lembaga dan organisasi yang kuat, serta sumber daya manusia yang khusus menangani bidang tersebut.

Meskipun petugas pengelolanya tidak khusus mengelola wakaf uang, melainkan ZISWAF secara keseluruhan, tetapi tersendiri dari tanwil. Divisi *Baitul Maal* fokus bertugas mengontrol data-data dan melaporkan hasil dari *fundraising* dan pengelolaannya dana ZISWAF, berikut dana wakaf yang diinvestasikan.

Dari pemaparan hal diatas, akan sesuai dengan bab teori pengelolaan dan pengembangan wakaf uang di Indonesia. Bahwa peran kunci manajemen wakaf terletak pada eksistensi pengelola wakaf, dalam hal ini *nazhir* dan tim kerja yang solid untuk memaksimalkan peran wakaf. Apabila wakaf dikelola secara profesional, maka ia akan menjadi lembaga Islam potensial yang berfungsi mendanai dan mengembangkan perekonomian umat. Maju

Untuk gaji karyawan *divisi maal* sudah diambilkan dari hak 10 % bagi hasil investasi wakaf. Sedang untuk kegiatan sosial masih mengandalkan dari dana ZIS. Jadi pengelolaannya masih belum bisa berdiri sendiri.

Dari pemaparan hal diatas, maka sudah sesuai dengan teori dalam pedoman pengelolaan dan pengembangan harta benda bergerak berupa uang yang terdapat dalam Peraturan Badan Wakaf Indonesia No.1 Tahun 2009, dalam pembahasan tentang besarnya imbalan bagi *nazhir* dari hasil bersih investasi wakaf uang, ditetapkan paling banyak sebagai berikut: 10% (sepuluh perseratus), apabila besarnya investasi wakaf uang paling kurang mencapai 90% (sembilan puluh perseratus) dibanding setoran wakaf uang.

Tetapi dari keuntungan investasi wakaf uang, sudah disisihkan 20% untuk pengembangan investasi. Rencana selain akan diinvestasikan dalam bentuk saham juga akan digunakan untuk investasi pendirian Koperasi Usaha.

Dari hasil pengelolaan wakaf uang di KSPPS BMT NU Ngasem Bojonegoro pada 2017, dapat disimpulkan bahwa pengelolaan wakaf uang KSPPS BMT NU Ngasem Bojonegoro pada tahun 2016, dengan jumlah penghimpunan sebesar Rp. 120.450.000,00. Diinvestasikan dalam bentuk Sinesta (Simpanan Investasi Anggota) senilai Rp. 120.000.000,00. Bagi hasil yang diperoleh senilai Rp. 25.920.000,00

Bojonegoro, ada perbedaan. Untuk potensi dan peluang penghimpunan Koperasi Syariah Manfaat Surabaya, meskipun berada di perkotaan tapi koperasi syariah ini dalam menghimpun dana wakaf uang masih berbasis anggota yang belum pasti dan harus bekerja lebih keras untuk mencari dan menangkap peluang-peluang yang ada di masyarakat. Serta harus berani beradu program wakaf dengan Lembaga Amil Zakat yang ada di Kota Surabaya.

Sedangkan untuk KSPPS BMT NU Ngasem Bojonegoro, karena terlahir dari gerakan organisasi masyarakat yang besar dan kuat, yaitu Nahdatul Ulama yang kultur masyarakatnya masih patuh dengan tokoh agama setempat maka potensi dan peluang penghimpunannya sangat besar.

Metode yang digunakan dalam penghimpunan wakaf uang antara Koperasi Syariah Manfaat Surabaya dan KSPPS BMT NU Ngasem Bojonegoro, mempunyai persamaan yaitu menggunakan metode langsung atau dengan menjemput donasi wakaf uang ke calon wakif atau wakif.

Alur penghimpunan dan pengelolaan wakaf uang antara Koperasi Syariah Manfaat Surabaya dan KSPPS BMT NU Ngasem Bojonegoro, juga mempunyai persamaan. Alur penghimpunan yaitu petugas atau marketing lembaga datang ke calon wakif atau wakif untuk mengambil dan menghimpun wakaf uang, atau wakif yang datang ke kantor lembaga untuk menyerahkan wakaf uang. Alur pengelolaan wakaf uang, dana yang dihimpun disimpan di Lembaga Koperasi/BMT sebagai simpanan wadiah,

jika sudah terhimpun banyak akan diinvestasikan dalam bentuk simpanan berjangka dengan ada bagi hasil/keuntungan. Untuk Koperasi syariah Manfaat juga diinvestasikan di penyaluran pembiayaan koperasi.

Hambatan penghimpunan dan pengelolaan wakaf uang antara Koperasi Syariah Manfaat dan KSPPS BMT NU Ngasem Bojonegoro mempunyai persamaan, untuk masalah penghimpunan adalah kurangnya pemahaman tentang wakaf uang pada masyarakat yang akan dijadikan sebagai wakif, sehingga perlu adanya sosialisasi tentang wakaf uang dan kemanfaatannya yang cukup masif kepada masyarakat. Adapun tantangan dalam pengelolaan wakaf uang adalah merancang dan membuat proyek-proyek yang bisa cepat terealisasi dari hasil investasi wakaf uang agar kemanfaatannya bisa dirasakan oleh masyarakat (*mauquf alaih*).

Perkembangan penghimpunan dan pengelolaan wakaf uang antara Koperasi Syariah Manfaat Surabaya dan KSPPS BMT NU Ngasem Bojonegoro, mempunyai perbedaan. Meskipun dari sisi daerah Koperasi Syariah Manfaat Surabaya terletak di perkotaan dan lebih dahulu mendapatkan sertifikat sebagai nazhir wakaf uang, tetapi hasil dari penghimpunan wakaf uang ternyata masih sedikit. Begitu juga dari jumlah wakif yang melakukan wakaf juga masih sedikit

C. Analisis Hambatan dan Tantangan Penghimpunan dan Pengelolaan Wakaf Uang Pada Koperasi Syariah Manfaat Surabaya dan KSPPS BMT NU Ngasem Bojonegoro

1. Analisis Hambatan dan Tantangan Penghimpunan dan Pengelolaan Wakaf Uang Pada Koperasi Syariah Manfaat Surabaya

Dari hasil wawancara dengan pimpinan Koperasi Syariah Manfaat Surabaya, dapat diketahui adanya hambatan dan tantangan dalam penghimpunan dan pengelolaan wakaf uang, yaitu sebagai berikut:

- a. kesulitan dalam memberikan atau mensosialisasikan pemahaman terkait dengan wakaf uang,
- b. sumber daya manusia sebagai pengelola (*nazhir*) yang belum profesional meskipun sudah mengikuti sertifikasi sebagai *nazhir*,
- c. lemahnya dukungan pemerintah daerah atau pembuat regulasi dan kebijakan, dalam hal ini adalah Dinas Koperasi dan Badan Wakaf Indonesia, dalam memberikan motivasi dan pembinaan dalam rangka meningkatkan profesionalisme manajemen, melalui berbagai pelatihan dan orientasi sebagai *nazhir* wakaf,
- d. adapun tantangan yang harus dilakukan oleh Koperasi Syariah Manfaat Surabaya dalam penghimpunan dan pengelolaan wakaf uang adalah: harus aktif memperkenalkan dan mensosialisasikan pada anggota dan masyarakat, melakukan *upgrade* pengelola wakaf (*nazhir*) agar mampu inovatif dan kreatif dalam membuat ide dan gagasan terkaitan pengelolaan wakaf uang, membuat *project-project* wakaf yang dijadikan produk utama,

2. Analisis Hambatan dan Tantangan Penghimpunan dan Pengelolaan Wakaf Uang Pada KSPPS BMT NU Ngasem Bojonegoro.

Dari hasil wawancara dengan pimpinan KSPPS BMT NU Ngasem Bojonegoro, dapat diketahui adanya hambatan dan tantangan dalam penghimpunan dan pengelolaan wakaf uang yaitu sebagai berikut:

a. masalah pemahaman masyarakat tentang wakaf uang, masih menjadi kendala diawal sosialisasi, **b.** dukungan pemerintah daerah atau pembuat regulasi dan kebijakan, dalam hal ini adalah Dinas Koperasi dan Badan Wakaf Indonesia, juga dibutuhkan dalam memberikan motivasi dan pembinaan dalam rangka meningkatkan profesionalisme manajemen, melalui berbagai pelatihan dan orientasi sebagai nazhir wakaf, **c.** adapun tantangan penghimpunan dan pengelolaan wakaf uang di KSPPS BMT NU Ngasem Bojonegoro adalah mempersiapkan para *nadzir* berkualitas yang memiliki kemampuan manajerial dan inovatif, sehingga menjadi nazhir wakaf yang profesional. Tantangan selanjutnya adalah merealisasikan program-program pendayagunaan wakaf uang yang terkumpul. Program-program pendayagunaan wakaf uang ini rencananya akan digunakan untuk mendirikan mini mart dan juga pusat bisnis di daerah.

Dalam pengelolaan dan pemberdayaan wakaf uang, ada beberapa tantangan akan dihadapi oleh sebuah lembaga pengelola wakaf uang, yaitu sebagai berikut:

yang didapat dari investasi simpanan berjangka adalah Rp. 27.513.960,00

3. Hambatan dan tantangan Koperasi Syariah Manfaat Surabaya dalam penghimpunan dan pengelolaan wakaf uang, yaitu sebagai berikut:
 - a. kesulitan dalam memberikan atau mensosialisasikan pemahaman terkait dengan wakaf uang, b. sumber daya manusia sebagai pengelola (*nazhir*) yang belum profesional meskipun sudah mengikuti sertifikasi sebagai *nazhir*, c. lemahnya dukungan pemerintah daerah atau pembuat regulasi dan kebijakan, dalam hal ini adalah Dinas Koperasi dan Badan Wakaf Indonesia, dalam memberikan motivasi dan pembinaan dalam rangka meningkatkan profesionalisme manajemen, melalui berbagai pelatihan dan orientasi sebagai *nazhir* wakaf, d. adapun tantangan yang harus dilakukan oleh Koperasi Syariah Manfaat Surabaya dalam penghimpunan dan pengelolaan wakaf uang adalah : harus aktif memperkenalkan dan mensosialisasikan pada anggota dan masyarakat, melakukan *upgrade* pengelola wakaf (*nazhir*) agar mampu inovatif dan kreatif dalam membuat ide dan gagasan terkaitan pengelolaan wakaf uang, membuat *project-project* wakaf yang dijadikan produk utama, intinya adalah project itu yang bisa dilihat dalam tempo waktu yang harus cepat dan bisa terealisasi.
4. Hambatan dan tantangan KSPPS BMT NU Ngasem Bojonegoro dalam penghimpunan dan pengelolaan wakaf uang adalah sebagai berikut:
 - a. masalah pemahaman masyarakat tentang wakaf uang, masih menjadi

2. Untuk Koperasi Syariah Manfaat Surabaya, meningkatkan kualitas dan kuantitas sumber daya manusia kenazhiran melalui program edukasi wakaf untuk mengembangkan pemahaman dan pemikiran mengenai pengelolaan harta wakaf, mengembangkan pola pemanfaatan wakaf uang dengan menginvestasikannya pada sektor-sektor yang produktif, mengembangkan sosialisasi dan promosi wakaf kepada masyarakat secara berkelanjutan dan menambah beberapa sarana promosi yang dapat digunakan dalam penghimpunan.
3. Untuk KSPPS BMT NU Ngasem Bojonegoro, meningkatkan kualitas dan kuantitas sumber daya manusia kenazhiran melalui program edukasi wakaf untuk mengembangkan pemahaman dan pemikiran mengenai pengelolaan harta wakaf, mengembangkan pola pemanfaatan wakaf uang dengan menginvestasikannya pada sektor-sektor yang produktif.
4. Berikutnya dapat dilakukan penelitian tentang wakaf uang pada koperasi syariah atau BMT secara lebih mendalam untuk dapat mengembangkan temuan yang ada pada penelitian ini.