

**OPTIMALISASI PERAN BANK WAKAF MIKRO DALAM
PEMBERDAYAAN EKONOMI PELAKU USAHA SEKITAR
PESANTREN DI JAWA TIMUR**

TESIS
Diajukan untuk Memenuhi Sebagian Syarat
Memperoleh Gelar Magister dalam Program Studi Ekonomi Syariah



Oleh :
SITI AISYAH
NIM. F02417147

PASCASARJANA
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SUNAN AMPEL
SURABAYA
2019

lembaga keuangan adalah untuk memberikan bantuan pinjaman dan penguatan modal bagi para pelaku usaha mikro.

Diperlukan juga peran aktif seluruh elemen masyarakat, salah satunya melalui pemberdayaan ekonomi umat yang juga menjalankan fungsi pendampingan. Salah satu elemen masyarakat yang memiliki fungsi strategis dalam pendampingan untuk mendorong perekonomian adalah pesantren.

Kehadiran Bank Wakaf Mikro diyakini dapat meningkatkan inklusi keuangan. Masyarakat, khususnya pelaku Usaha Kecil dan Mikro (UKM) akan mudah mendapat permodalan. Presiden Joko Widodo mengatakan, Bank Wakaf Mikro bisa menyelesaikan masalah-masalah yang tidak bisa diselesaikan perbankan, karena ketika pelaku usaha kecil ingin pinjam ke bank harus punya agunan dan administrasi bertumpuk-tumpuk baru bisa ke bank.⁴

Perbankan mengenakan bunga yang cukup besar kepada debitur. Sedangkan, Bank Wakaf Mikro hanya mengenakan biaya operasional dan biaya administrasi sebesar tiga persen per tahun. Sehingga, pinjaman modal dengan jumlah kecil bisa didapat masyarakat melalui Bank Wakaf Mikro ini.

Pendirian Bank Wakaf Mikro di pesantren bertujuan agar para santri khususnya pelaku usaha sekitar pesantren bisa belajar mengelola perbankan. Sehingga, apabila Bank Wakaf Mikro tumbuh besar, ekonomi umat dapat berjalan dengan baik. Bank Wakaf Mikro juga menjadi bukti bahwa pemerintah tidak hanya mengurus para pemodal besar yang ada di perbankan konvensional. OJK telah mengeluarkan izin kepada 20 lembaga Bank Wakaf Mikro di

⁴ Lavinda, "Presiden Joko Widodo saat meresmikan bank wakaf mikro di Pesantren Assalafi Al Fithrah Surabaya pada hari Selasa tanggal 10 Maret 2018", <https://www.cnnindonesia.com/ekonomi/20180310064906-78-281918/ojk-beri-izin-usaha-20-bank-wakaf-mikro>, diakses pada 10 Januari 2019

lingkungan pondok pesantren. Hingga awal Maret 2018, dari 20 Bank Wakaf Mikro yang merupakan proyek percontohan telah disalurkan pembiayaan kepada 2.784 nasabah dengan total nilai pembiayaan sebesar Rp 2,45 miliar.⁵

Pembiayaan diberikan tanpa agunan dengan nilai maksimal Rp 3 juta dan margin bagi hasil setara tiga persen. Selain itu, disediakan pelatihan dan pendampingan serta pola pembiayaan yang dibuat per kelompok atau tanggung renteng. Lembaga tersebut tidak diperkenankan mengambil simpanan dari masyarakat karena memiliki fokus pemberdayaan masyarakat melalui pembiayaan disertai pendampingan usaha. Lembaga ini juga berstatus sebagai lembaga keuangan mikro syariah yang diberi izin dan diawasi oleh OJK. Ketua Dewan Komisioner OJK Wimboh Santoso mengatakan, Bank Wakaf Mikro tersebar di berbagai daerah, seperti di Cirebon, Bandung, Ciamis, Serang, Lebak, Purwokerto, Cilacap, Kudus, Klaten, Yogyakarta, Surabaya, Jombang, dan Kediri.⁶

Bank Wakaf Mikro (BWM) Al Fithrah Wava Mandiri merupakan satu dari sepuluh LKM Syariah tahap kedua Program “Pemberdayaan Masyarakat melalui Pendirian LKM Syariah di sekitar Pesantren” yang diprakarsai oleh Lembaga Amil Zakat Nasional Bank Syariah Mandiri (LAZNAS BSM) Umat dimana pendiriannya difasilitasi oleh Otoritas Jasa Keuangan (OJK) dan Pusat Inkubasi Bisnis Usaha Kecil (Pinbuk). LKM Syariah ini didirikan di lingkungan salah satu Pondok Pesantren bersejarah yang berperan dalam pergerakan perjuangan

⁵ Otoritas Jasa Keuangan, “Siaran Pers OJK Keluarkan Izin 41 Bank Wakaf Mikro “, <https://www.ojk.go.id/id/berita-dan-kegiatan/siaran-pers/Pages/Siaran-Pers-OJK-Keluarkan-Izin-41-Bank-Wakaf-Mikro.aspx>, diakses pada 20 Januari 2019.

⁶ Ani Faujiah, “Bank Wakaf Mikro dan Pengaruhnya terhadap Inklusi Keuangan Pelaku Usaha Kecil dan Mikro (UKM)”, *Annual conference for muslim scholars* (April, 2018), 375.

Lembaga Amil Zakat Nasional Bank Syariah Mandiri (LAZNAS BSM) Umat dimana pendiriannya difasilitasi oleh Otoritas Jasa Keuangan (OJK) dan Pusat Inkubasi Bisnis Usaha Kecil (Pinbuk). LKM Syariah ini didirikan di lingkungan salah satu Pondok Pesantren di Jombang yaitu PP. Mamba'ul Ma'arif yang lebih dikenal dengan pesantren Denanyar.

Pesantren Denanyar sendiri didirikan oleh K.H Bisri Syansuri pada tahun 1917 dan pada tahun 1919 membuka kelas khusus putri. Dari sisi sejarah, pendiri pesantren Denanyar juga merupakan salah satu pendiri Ormas islam Nahdlatul 'Ulama (kebangkitan Ulama). Apabila ditelisik lebih lanjut, salah satu embrio dari Nahdlatul Ulama adalah Nahdlatul Tujjar, yang artinya 'kebangkitan ekonomi'. Oleh karena itu, pesantren Denanyar selain memiliki peran sebagai lembaga *tafaqquh fiddin*, juga berkewajiban untuk menghidupkan spirit Nahdlatul Tujjar. Sejalan dengan hal tersebut, pimpinan pesantren Denanyar Jombang yang diwakili oleh KH. Abdussalam Shohib memiliki keinginan untuk lebih aktif dalam memberdayakan masyarakat di sekitar lingkungan pesantren agar dapat ikut berkontribusi dalam pengentasan masalah kemiskinan dan ketimpangan di negeri ini. Pesantren sendiri memiliki media promosi penunjang yaitu berupa website pondok di www.denanyar.or.id dan beberapa akun sosial media.

Pendirian LKM Syariah Denanyar Sumber Barokah dimulai dari penetapan badan hukum sebagai koperasi jasa oleh Kementerian Koperasi dan Usaha Kecil dan Menengah (Kemenkop & UKM) pada 2 Oktober 2017 yang dibuktikan dengan Keputusan Menteri Kemenkop & UKM Nomor: 005477/BH/M.KUKM.2/X/2017 tentang Pengesahan Akta Pendirian Koperasi

Lembaga Keuangan Mikro adalah lembaga yang menyediakan jasa keuangan kepada masyarakat miskin dan keluarga berpendapatan rendah (serta kegiatan usaha mikro mereka), memungkinkan mereka mengelola dengan lebih baik resikonya. Dalam bab 1 ketentuan umum pasal 1 ayat 1 UU no. 1 tahun 2013, menyatakan bahwa LKM atau lembaga keuangan mikro adalah lembaga keuangan yang khusus didirikan untuk memberikan jasa pengembangan usaha dan pemberdayaan masyarakat, baik melalui pinjaman atau pembiayaan dalam usaha skala mikro kepada anggota dan masyarakat, pengelola simpanan, maupun pemberian jasa konsultasi pengembangan usaha yang tidak semata mata mencari keuntungan. Selanjutnya dalam operasionalnya LKM dapat memilih prinsip usaha secara syariah, LKM yang dalam operasionalnya menjalankan prinsip-prinsip syariah dinamakan dengan LKM Syariah.¹⁴

Lembaga Keuangan Mikro Syariah memiliki ruang lingkup yang luas, seperti simpanan, pinjaman, dan jasa pembayaran, yang biasanya dikelola secara sederhana. Sebagai lembaga simpanan, LKM dapat menghimpun dana masyarakat pada banyak LKM, kegiatan penghimpunan dana (*saving*) dijadikan prasyarat bagi adanya kredit. Sebagai lembaga pinjaman, baik untuk kegiatan produktif maupun untuk kegiatan konsumtif. Selain itu, LKMS juga berfungsi sebagai lembaga intermediasi dalam aktifitas perekonomian.¹⁵

¹⁴ Laznas BSM UMMAT dan Lembaga Diklat Profesi, *Bahan Bacaan Manajemen Lembaga Keuangan Mikro Syariah* (Jakarta: Pinbuk, 2017), 12.

¹⁵ Euis Amalia, *Keuangan Mikro Syariah Referansi untuk Akademisi dan Praktisi yang Mengembangkan Lembaga Keuangan Mikro Syariah di Indonesia*, (Jakarta: Gramata Publishing), 5.

2. Bank Wakaf

Bank Wakaf Mikro (BWM) merupakan Lembaga Keuangan Mikro Syariah yang didirikan atas izin Otoritas Jasa Keuangan (OJK) dan bertujuan menyediakan akses permodalan atau pembiayaan bagi masyarakat kecil yang belum memiliki akses pada lembaga keuangan formal. Kepala Departemen Perbankan Syariah Otoritas Jasa Keuangan (OJK), bapak Ahmad Soekro mengatakan bahwa Bank Wakaf Mikro adalah sebuah nama dari *platform* Lembaga Keuangan Mikro Syariah. Bank Wakaf Mikro bukan lembaga yang menjalankan fungsi wakaf, tapi lembaga yang menjalankan fungsi keuangan mikro syariah yang fokus pada pembiayaan masyarakat kecil. Dana yang digunakan adalah murni dana donasi. Donatur berasal dari seluruh masyarakat Indonesia yang memiliki kelebihan dana, khususnya para pengusaha dan/atau perusahaan besar yang memiliki kepedulian kepada program pemberdayaan masyarakat miskin dan pengentasan ketimpangan di Indonesia. Saat meresmikan Bank Wakaf Mikro di Pondok Pesantren An Nawawi Tanara, Serang, Bapak Presiden RI Joko Widodo mengatakan: “Kehadiran Bank Wakaf Mikro di daerah-daerah akan menggerakkan ekonomi bawah dan akhirnya dapat meningkatkan kesejahteraan rakyat. Bank Wakaf Mikro menjadi solusi bagi masyarakat yang saat ini terkendala dengan agunan atau jaminan, ketika mengajukan pinjaman ke perbankan konvensional.”

Untuk model bisnis, Bank Wakaf Mikro berbadan hukum Koperasi Jasa dengan izin usaha Lembaga Keuangan Mikro Syariah. Berikut adalah model bisnis Bank Wakaf Mikro:

Gambar 1.1. Model Bisnis Bank Wakaf Mikro



(Sumber: OJK 2018)

OJK berkomitmen untuk terus mengembangkan Bank Wakaf Mikro di seluruh pelosok Indonesia dengan harapan dapat meningkatkan taraf hidup masyarakat, serta mampu mengurangi ketimpangan dan kemiskinan.

3. Teori Pemberdayaan

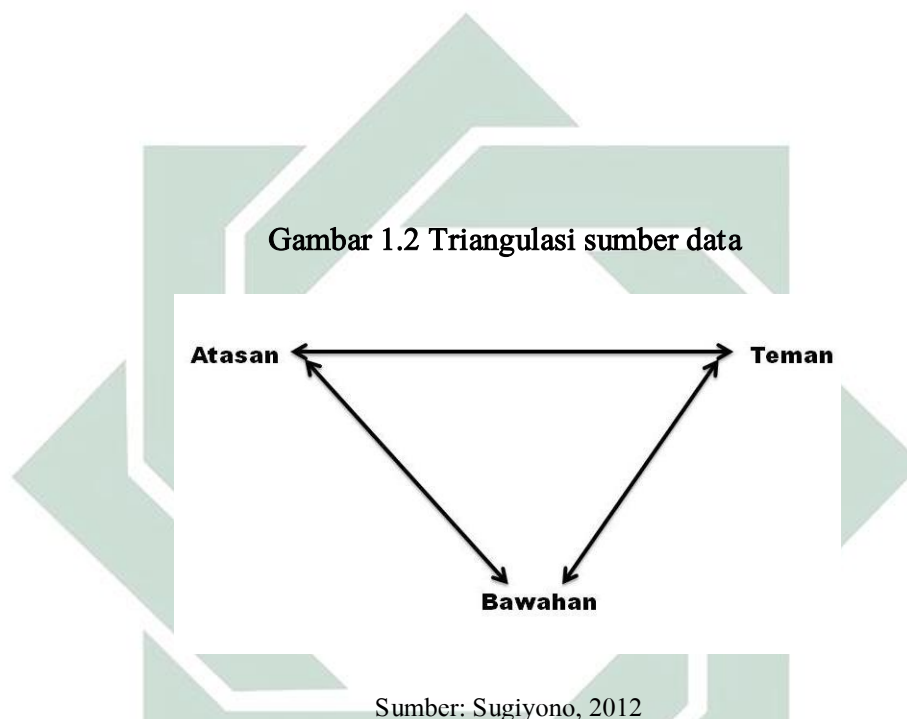
Pemberdayaan merupakan suatu upaya untuk memberikan daya (*empowerment*) atau penguatan (*strengthening*) kepada masyarakat. Dengan kata lain, keberdayaan masyarakat diartikan sebagai kemampuan individu yang bersenyawa dengan masyarakat dalam membangun keberdayaan masyarakat yang bersangkutan.¹⁶ Pemberdayaan juga dapat diartikan sebagai upaya peningkatan kemampuan masyarakat (miskin, marjinal, dan

¹⁶ Tomi Hendra, "Pemberdayaan Masyarakat dalam Perspektif Alqur'an", *Jurnal HIKMAH*, Vol. XI, No. 02 (Desember 2017), 30-50.

2. Supriadi Muslimin dengan judul Peranan Lembaga Keuangan Mikro Syariah Terhadap Pemberdayaan Usaha Mikro Kecil Menengah. BMT memiliki potensi dan peranan yang sangat besar dalam upaya mendukung pemberdayaan UMKM yang memberikan pembiayaan jasa layanan kepada masyarakat, setidaknya hal ini dapat dilihat dalam praktek pemberdayaan UMKM yang dilakuka oleh BMT Al Amin Makassar yang memberikan pembiayaan jasa layanan kepada masyarakat melalui pembiayaan mudharabah dengan nisbah sistem bagi hasil sesuai kesepakatan antara kedua belah pihak yang beraqad. Metode yang digunakan yaitu Observasi, Dokumentasi, Wawancara. Analisis kualitatif pendekatan fenomenologi.
3. Sri Maryati dengan judul Peran Bank Pembiayaan Rakyat Syariah Dalam Pengembangan UMKM dan Agribisnis Pedesaan di Sumatera Barat. Hasil studi ini menunjukkan bahwa tenaga kerja berpengaruh negatif terhadap nilai produksi usaha UMKM, untuk itu diperlukan dukungan dan bantuan dari pemerintah daerah dan lembaga pendidikan untuk mengadakan program pendidikan dan pelatihan dalam upaya meningkatkan kualitas dan produktifitas tenaga kerja. Metode yang digunakan adalah Analisa deskriptif-kualitatif berbasis kajian kepustakaan (*library research*) dengan pendekatan kualitatif. Perbedaan dengan penelitian ini adalah menggunakan 2 objek penelitian yaitu Bank Wakaf Mikro al Fithrah Wava Mandiri Surabaya dan Bank Wakaf Mikro Deannyar Sumber Barokah Jombang. Selain itu dalam penelitian ini berfokus pada pemberdayaan pelaku usaha ekonomi mikro sekitar pesantren bagaimana melihat peran Bank Wakaf itu

Dengan metode triangulasi ini akan mendapatkan data berbagai sumber, berbagai cara dan berbagai waktu.

Berikut gambaran pendekatan triangulasi sumber, triangulasi teknik pengumpulan data dan waktu:



Triangulasi sumber untuk menguji kredibilitas data dilakukan dengan cara mengecek data yang telah diperoleh melalui beberapa sumber. Data dari ketiga sumber akan dideskripsikan, dikategorisasikan, mana pandangan yang sama, yang berbeda, dan mana spesifik dari tiga sumber data tersebut. Data yang telah dianalisis oleh peneliti menghasilkan kesimpulan selanjutnya dimintakan kesepakatan (*member check*) dengan tiga sumber data tersebut.

diharapkan mampu meningkatkan porsi perbankan syariah hingga 15%-20% terhadap perbankan nasional.

Setelah didirikannya Bank Muamalat Indonesia (BMI) , hadir bank syariah lainnya yaitu Bank Perkreditan Syariah (BPRS). Kedua jenis bank ini beroperasi bank syariah diatur dalam undang-undang no.7 tahun 1992 tentang perbankan yang merupakan perbaikan dari undang-undang sebelumnya yakni no.14 1967 tentang pokok-pokok perbankan. Lahirnya undang-undang no.7 tahun 1992 telah memuat landasan hukum beroperasinya bank syariah. Hal tersebut menandai telah dimulainya babak baru perkembangan bank syariah di Indonesia.

4. Macam Macam Lembaga Keuangan Mikro Syariah

a. BMT

Baytul Māl wa Tamwīl (BMT), yang dalam istilah Indonesia dinamakan dengan Balai Usaha Mandiri Terpadu. Secara konsepsi BMT adalah suatu lembaga yang didalamnya mencakup dua jenis kegiatan sekaligus, yaitu: *Baytul Māl* (*Bayt* = Rumah, *at Tamwīl* = Pengembangan harta) menerima titipan dari dana zakat, infak dan shodaqoh serta mengoptimalkan distribusinya sesuai dengan peraturan dan amannya. *Baytul Māl* (*Bayt* = Rumah, *at Tamwīl* = Pengembangan harta) melakukan kegiatan pengembangan usaha-usaha produktif dan investasi dalam meningkatkan kualitas ekonomi usaha mikro kecil terutama dengan mendorong kegiatan menabung dan menunjang pembiayaan kegiatan ekonominya.

Gambar 2.1 Model Bisnis Bank Wakaf Mikro



(Sumber: OJK 2018)

OJK berkomitmen untuk terus mengembangkan Bank Wakaf Mikro di seluruh pelosok Indonesia dengan harapan dapat meningkatkan taraf hidup masyarakat, serta mampu mengurangi ketimpangan dan kemiskinan.

2. Produk Bank Wakaf Mikro

- Funding*. *Funding* artinya menghimpun dana dari masyarakat sekitar untuk dihimpun dan kemudian disalurkan sebagian kepada masyarakat. *Funding* diterima dari donatur dan kemudian hasil dari dana wakaf itu dikelola oleh Laznas BSM Umat.

- c. Dana hibah sebesar 4 milyar dengan tujuan penggunaan dana untuk modal kerja LKM Syariah, dengan rincian sebagai berikut:
 - 1) 3 milyar sebagai dana abadi dalam bentuk Deposito Syariah.
 - 2) 1 milyar akan digunakan untuk pembiayaan kepada nasabah yang akan dilakukan bertahap.
- d. Apabila terjadi penyimpangan penggunaan dana yang diterima KUMPI merupakan tanggung jawab kelompok itu (tanggung renteng).
- e. Apabila terjadi musibah (*force major*) terhadap anggota KUMPI menjadi tanggung jawab LKM Syariah Pesantren.
- f. Dan apabila terjadi penyimpangan dana di LKM Syariah Pesantren, dikenakan sanksi hukum sesuai dengan peraturan dan perundang-undangan yang berlaku.

7. Karakteristik Bank Wakaf Mikro Pesantren.

- a. Menyediakan pendampingan dengan pembiayaan sesuai dengan Prinsip Syariah.
- b. Hanya melakukan fungsi penyaluran pembiayaan dan tidak menghimpun dana (*non deposit taking*).
- c. Segmen pasar utama masyarakat miskin potensial produktif di sekitar pesantren.
- d. Penyaluran pinjaman atau pembiayaan menggunakan pendekatan kelompok dengan sistem tanggung renteng.
- e. Para calon nasabah akan mendapatkan pelatihan dasar terlebih dahulu sebelum diberikan pembiayaan.

- i. Pemberdayaan dilakukan agar masyarakat memiliki kebiasaan untuk terus belajar (*life long learning/education*).
- j. Pemberdayaan perlu memperhatikan keragaman budaya.
- k. Pemberdayaan bertujuan untuk menggerakkan partisipasi aktif individu dan masyarakat dengan seluas-luasnya.
- l. Sasaran dalam pemberdayaan perlu ditumbuhkan jiwa kewirausahaan sebagai bekal menuju kemandirian.
- m. Agen pemberdayaan perlu memiliki kemampuan yang cukup , dinamis, fleksibel dalam bertindak serta dapat mengikuti perkembangan zaman.
- n. Pemberdayaan perlu melibatkan semua pihak diantaranya yang terkait dalam masyarakat, mulai unsur pemerintah, tokoh, guru, kader, ulama, pengusaha, LSM, relawan dan anggota masyarakat lainnya.

3. Tujuan Pemberdayaan

Tujuan yang ingin dicapai dari pemberdayaan adalah untuk membentuk individu dan masyarakat menjadi mandiri. Kemandirian tersebut meliputi kemandirian berpikir, bertindak dan mengendalikan apa yang mereka lakukan tersebut. Lebih lanjut perlu ditelusuri apa yang sesungguhnya dimaknai sebagai suatu masyarakat yang mandiri. Kemandirian masyarakat adalah merupakan suatu kondisi yang dialami masyarakat yang ditandai oleh kemampuan untuk memikirkan, memutuskan serta melakukan sesuatu yang dipandang tepat demi mencapai pemecahan masalah-masalah yang dihadapi dengan mempergunakan daya dan kemampuan yang terdiri atas kemampuan kognitif, konatif, psikomotorik, dengan penerahan sumber daya yang dimiliki oleh lingkungan internal

masyarakat tersebut, dengan demikian untuk menuju mandiri perlu dukungan kemampuan berupa sumber daya manusia yang utuh dengan kondisi kognitif, konatif, psikomotorik dan afektif, dan sumber daya lainnya yang bersifat fisik material.

Pemberdayaan masyarakat hendaklah mengarah pada pembentukan kognitif masyarakat yang lebih baik. Kondisi kognitif pada hakikatnya merupakan kemampuan berpikir yang dilandasi oleh pengetahuan dan wawasan seorang atau masyarakat dalam rangka mencari solusi atas permasalahan yang dihadapi. Kondisi konatif merupakan suatu sikap perilaku masyarakat yang terbentuk yang diarahkan pada perilaku yang sensitif terhadap nilai-nilai pembangunan dan pemberdayaan. Kondisi afektif adalah merupakan *sense* yang dimiliki oleh masyarakat yang diharapkan dapat diintervensi untuk mencapai keberdayaan dalam sikap dan perilaku.

Kemampuan psikomotorik merupakan kecakapan ketrampilan yang dimiliki masyarakat sebagai upaya pendukung masyarakat dalam rangka melakukan aktivitas pembangunan. Terjadinya keberdayaan pada empat aspek tersebut (kognitif, konatif, afektif dan psikomotorik) akan dapat memberikan kontribusi pada terciptanya kemandirian masyarakat yang dicita-citakan, karenadengan demikian dalam masyarakat akan terjadi kecukupan wawasan yang dilengkapi dengan kecakapan ketrampilan yang memadai, diperkuat oleh rasa memerlukan pembangunan dan perilaku sadar akan kebutuhannya tersebut, untuk mencapai kemandirian masyarakat diperlukan sebuah proses.

- a. Pemungkinan, menciptakan suasana atau iklim yang memungkinkan potensi masyarakat berkembang secara optimal.
- b. Penguatan, memperkuat pengetahuan dan kemampuan yang dimiliki masyarakat dalam memecahkan masalah dan memenuhi kebutuhan-kebutuhannya.
- c. Perlindungan, melindungi masyarakat terutama kelompok-kelompok lemah agar tidak tertindas oleh kelompok kuat, menghindari terjadinya persaingan yang tidak seimbang antara kuat dan lemah, dan mencegah terjadinya eksploitasi kelompok kuat terhadap kelompok lemah.
- d. Penyokongan, memberikan bimbingan dan dukungan agar masyarakat mampu menjalankan perannya dan tugas-tugas kehidupannya, pemberdayaan harus mampu menyokong masyarakat agar tidak terjatuh kedalam keadaan yang semakin lemah dan terpinggirkan.
- e. Pemeliharaan, memelihara kondisi yang kondusif agar tetap terjadi keseimbangan distribusi kekuasaan antara berbagai kelompok dalam masyarakat.

5. Falsafah Pemberdayaan

Falsafah bagi agen pemberdayaan dalam memberdayakan SDM diantaranya dapat menganut falsafah pendidikan dari Ki Hajar Dewantara. Pendidikan menurut ajaran ini dilaksanakan secara *hing ngarsa sung tulada*, *hing madya mangun karso*, dan *tut wuri handayani*. Dalam proses pendidikan atau pemberdayaan dapat dilakukan oleh agen pemberdayaan dengan cara tampil di depan peserta didik, memberikan contoh atau keteladanan. Ada saatnya agen pemberdayaan berpartisipasi aktif, ada di tengah-tengah klien/

ekonomi, bagaimana meningkatkan pendapatan, maka perlu usaha bersama. Dalam usaha bersama membutuhkan pembiayaan, disinilah fungsi LKM dapat memberi pembiayaan untuk pemberdayaan dan tetap melihat tahapan-tahapan prosesnya, bukan meminta pinjaman modal dan langsung dicairkan, karena berarti hal itu tidak akan jalan pemberdayaannya. Dalam tahapan ini LKM berperan sebagai fasilitator. Artinya, LKM sejak awal sudah harus terlibat dalam penyusunan usaha anggota hingga berhasil.³²

Fungsi LKM dalam proses pemberdayaan di antaranya, *pertama* LKM bisa berperan sebagai inisiator yang bertugas untuk memprakarsai kemajuan suatu usaha anggota. Idealnya di LKM ada staf yang secara khusus menangani persoalan pemberdayaan. Jadi, ia datang ke anggota untuk memberi inisiator untuk kelompok tadi. *Kedua*, sebagai fasilitator yang bertugas untuk merumuskan masalah sekaligus solusinya bagi kelompok, apakah kelompok tani, kelompok usaha kecil atau apa saja. Masalah dalam kelompok masyarakat tidak semertamerta soal dana, kalau soal dana LKM bisa langsung membantu. *Ketiga*, sebagai pendamping yang melakukan monitoring atau pemantauan, membimbing proses dalam pelaksanaan dan memberi penilaian serta memberi motivasi kepada anggota.

Keterlibatan LKM terhadap usaha kecil tadi harus tuntas hingga akhirnya berhasil dan mandiri. Kemudian mencari kelompok lain lagi. Jadi, paradigma pemberdayaan itu harus melekat dengan LKM. Pemerintah, sebagai ‘agen perubahan’ dapat menerapkan kebijakan pemberdayaan masyarakat miskin

³² Amir Mahmud, "Strategi Pemberdayaan Usaha Mikro Kecil Menengah Melalui Peran Lembaga Keuangan Syariah Dalam Upaya Pengentasan Kemiskinan di Indonesia", *Optimisme Ekonomi Indonesia 2013, Antara Peluang dan Tantangan*.

36	Sriatik	P	Jual Pakan Bebek
37	Parti	P	Menjahit
38	Norhidayati	P	Jual Sembako
39	Minarti	P	Jual Sembako
40	Nimatul Izzah	P	Jual Kerupuk
41	Arumi	P	Usaha Peracangan
42	Sri Ernawati	P	Usaha Panti Pijat
43	Khurotin	P	Jual Pulsa
44	Lastri	P	Usaha Peracangan
45	Siah	P	Usaha Peracangan
46	Umu Khulsum	P	Jual Sprei
47	Yati	P	Jual Makanan Ringan
48	Dewi Uty Kusumaningrum	P	Usaha Pesanan Kue
49	Erna Jumilah	P	Usaha Photocopy
50	Kamsiyah	P	Usaha Setrika Uap
51	Soekaimin Hermin	P	Usaha Peracangan
52	Hartini	P	Usaha Warung Kopi
53	Siti Fatimah	P	Usaha Warung Kopi
54	Ngatminah	P	Jual Celengan Bergambar
55	Ana Fitriarningsih Spd	P	Menjahit
56	Noerhayati	P	Usaha Peracangan
57	Sudarsih	P	Jual Gorengan
58	Nurul Qomariyah	P	Jual Baju
59	Junainah	P	Menjahit
60	Siti Wardani	P	Jual Gorengan
61	Mardiyah	P	Usaha Warung GIRAS
62	Evlin Hera	P	Menjahit
63	Suharningsih	P	Jual Makanan Ringan
64	Suyati	P	Menjahit
65	Murijati	P	Menjahit
66	Rochani	P	Menjahit
67	Munawaroh	P	Jual Tabung Gas
68	Pelita Ariswati	P	Jual Baju
69	Ilmiyatus Soliha	P	Jual Sosis Bakar
70	Muanah	P	Jual Baju
71	Murtiningsih	P	Jual Mainan
72	Suningkin	P	Usaha Peracangan
73	Nuraini	P	Jula Nasi Goreng
74	Patikah	P	Es dan Gorengan
75	Patimah	P	Es dan Gorengan
76	Nanik Listyowati	P	Jual Makanan

77	Sriatun	P	Usaha Laundry
78	Sri Gati	P	Jual Baju
79	Ida Purwati	P	Jual Nasi
80	Linda Fajarwati	P	Usaha Les Privat
81	Endah Dwi Sulianik	P	Jual Nasi Bebek
82	Sukriyah	P	Usaha Perancangan
83	Asmajatin	P	Jual Baju
84	Murti Kusyanah	P	Jual Gorengan
85	Safitri	P	Jual Sosis
86	Indrawati	P	Jual Bakwan
87	Elok Wahyuni	P	Jual Mie Ayam
88	Yuroh Kelanawati	P	Usaha Perancangan
89	Suratmi	P	Jual Pulsa
90	Umiatus Solikah	P	Jual Tabung Gas
91	Irawati	P	Jual Mainan
92	Mardiah	P	Jual Kerudung
93	Ngatmini	P	Jual Pepes Ikan
94	Martini	P	Jual Baju
95	Sriwati	P	Jual Rujak
96	Endang Jayati	P	Usaha Laundry
97	Nuraini	P	Usaha Laundry
98	Wahyu Bidriyah Maulidah	P	Jual Baju
99	Nonik Ermawati	P	Usaha Warung GIRAS
100	Setyaningsih	P	Jual Pulsa
101	Nur Mujayanah	P	Jual Kue
102	Maria Vinsin Sia Suliana	P	Jual Burger
103	Wakilah	P	Usaha Warung Kantin
104	Mariyamah	P	Jual Sayur Keliling
105	Luluk Asiyah	P	Usaha Kue Kering
106	Kasiamah	P	Jual Pulsa
107	Nurul Jannah	P	Menjahit
108	Hanik Agustina	P	Usaha Kerajinan Tangan
109	Sukartin	P	Jual Es
110	Taslimah	P	Usaha Perancangan
111	Suswati	P	Usaha Photo Copy
112	Rinalia	P	Jual Kue Basah
113	Marsini	P	Jual Rujak
114	Aminah	P	Usaha Bersihkan Botol
115	Siti Maisaro	P	Jual Baju
116	Sri Utami	P	Jual Pulsa
117	Amining	P	Usaha Bersihkan Botol

118	Kristin Sri Handayani	P	Jual Burung Love Bird
119	Siti Romlah	P	Usaha Bersihkan Botol
120	Yeni Setyowati	P	Jual Burung Merpati
121	Cica Ruana	P	Menjahit
122	Soewarni	P	Usaha Bengkel
123	Andi Herawati	P	Usaha Kue
124	Sulyawati	P	Jual Pulsa
125	Iswatin	P	Usaha Perancangan
126	Anik Kuswati	P	Jual Nasi Campur
127	Dewi Irawati	P	Usaha Perancangan
128	Purwanti Astutik	P	Menjahit
129	Cholipah	P	Jual Air Mineral Isi Ulang Galon 19lt
130	Ririn Ayu Chanifatin	P	Menjahit
131	Anik Wahyuni Se	P	Jual Ikan Hias
132	Nurhayati	P	Jual Daging
133	Sumalikhah	P	Jual Makanan Ringan
134	Sumarni	P	Jual Kerupuk,Nugget
135	Rachmah Hidayati	P	Jual Tabung Gas
136	Alisa Agustini	P	Usaha Perancangan
137	Iva Rochmawati	P	Menjahit
138	Miatun	P	Jual Bensin
139	Dory Lesmawati	P	Pesanan Online Elektronik
140	Asriah	P	Menjahit
141	Susanti Mariyana	P	Menjahit
142	Eka Fitria Sari	P	Online Shop
143	Siti Aisah	P	Usaha Percetakan
144	Yuni Susanti	P	Usaha Perancangan
145	Sulikatin	P	Usaha Perancangan
146	Sukartatik	P	Jual Kerudung dan Sprei
147	Sri Wahyuni	P	Usaha Warung GIRAS
148	Aisyah	P	Usaha Buat Pita
149	Marmiati	P	Usaha Buat Tempe
150	Katminah	P	Menjahit
151	Lilik Setiya Rahayu	P	Menjahit
152	Sadimah	P	Usaha Perancangan
153	Liana	P	Usaha Gorengan
154	Lasiyu	P	Jual Lontong Mie
155	Supartun	P	Usaha Pijat
156	Chotimah	P	Usaha Panti Pijat
157	Siti Rukanah	P	Jual Kerupuk
158	Muafah	P	Jual Pepes Ikan

159	St Rosidah	P	Jual Gorengan
160	Listiowati	P	Jual Es
161	Suratin	P	Menjahit
162	Malikah	P	Jual Sayur
163	Siti Chusnaini	P	Jual Gado-gado
164	Sri Wahyuni	P	Jualan Es
165	Arbaya	P	Usaha Catering
166	Wiji Lestari	P	Jual Bakso
167	Nuraini Alias Nurul Huriyah	P	Usaha Perancangan
168	Kinem	P	Jual Gorengan
169	Henny Soeryo Atmojo Amk	P	Usaha Praktek Klinik
170	Henny Hendrayatikars	P	Usaha Besi
171	Retno Widowati	P	Usaha Kue
172	Sukini	P	Jual Lampu Hias
173	Herlina	P	Usaha Handmade
174	Misaroh	P	Jual Baju
175	Siti Chotijah	P	Jual Bantal
176	Suyanik	P	Menjahit
177	Muna Ah	P	Jual Kerudung
178	Sri Harnanik	P	Menjahit
179	Titin Suprihatin	P	Jual Nasi Pecel
180	Sri Wulandari	P	Usaha Dekorasi
181	Lilis Mardiyani	P	Menjahit
182	Anik Nurhayati	P	Usaha Kue
183	Sugiati	P	Usaha Servis Dinamo
184	Mei Mustikawati	P	Jual Jamu Sinom
185	Nur Khoiriyah	P	Jual Jamu
186	Masaro	P	Jual Soto
187	Indah Esti Wilujeng	P	Jual Produk Kesehatan Herbal
188	Tuminah	P	Usah Perancangan
189	Hamidah	P	Jual Kacang
190	Farida Syafriyastuti	P	Jual Pulsa
191	Setyowati	P	Usaha Catering
192	Hannah	P	Usaha Pasang Payet
193	Varidju Alisah	P	Jual Sandal
194	Ika Lestari	P	Usaha Kue
195	Maftukhatul Barizah	P	Jual Tabung Pemadam
196	Siti Aminah	P	Usaha Perancangan dan Photocopy
197	Sumini	P	Usaha Perancangan

lanjut, salah satu embrio dari Nahdlatul Ulama adalah Nahdlatut Tujjar, yang artinya ‘kebangkitan ekonomi’. Oleh karena itu, pesantren Denanyar selain memiliki peran sebagai lembaga *tafaqquh fiddin*, juga berkewajiban untuk menghidupkan spirit Nahdlatut Tujjar. Sejalan dengan hal tersebut, pimpinan pesantren Denanyar Jombang yang diwakili oleh KH. Abdussalam Shohib memiliki keinginan untuk lebih aktif dalam memberdayakan masyarakat di sekitar lingkungan pesantren agar dapat ikut berkontribusi dalam pengentasan masalah kemiskinan dan ketimpangan di negeri ini. Pesantren sendiri memiliki media promosi penunjang yaitu berupa website pondok di www.denanyar.or.id dan beberapa akun sosial media.

Pendirian LKM Syariah Denanyar Sumber Barokah dimulai dari penetapan badan hukum sebagai koperasi jasa oleh Kementerian Koperasi dan Usaha Kecil dan Menengah (Kemenkop & UKM) pada 2 Oktober 2017 yang dibuktikan dengan Keputusan Menteri Kemenkop & UKM Nomor: 005477/BH/M.KUKM.2/X/2017 tentang Pengesahan Akta Pendirian Koperasi Lembaga Keuangan Mikro Syariah “Denanyar Sumber Barokah”. Kemudian, pada tanggal 5 Oktober 2017, Kantor OJK regional Surabaya mengeluarkan izin usaha LKM Syariah yang dibuktikan dengan penerbitan Keputusan Dewan Komisiner Otoritas Jasa Keuangan Nomor: KEP – 53/KR.04/2017 tentang Pemberian Izin Usaha kepada Koperasi Lembaga Keuangan Mikro Syariah. Atau yang di kenal dengan brand LKMS “Bank Wakaf Mikro”Denanyar Sumber Barokah”.

Sebulan setelah mendapatkan izin usaha dari OJK, dibawah dengan komposisi 3 Pengurus LKM Syariah yang dibantu 4 (lima) pengelola harian,

pengguliran modal ke masyarakat miskin melalui Kelompok Usaha Masyarakat sekitar Pesantren Indonesia (KUMPI).

2. Dana hibah sebesar 250 juta dengan tujuan dana untuk pendirian, perizinan, penyiapan kantor , pendampingan dan pelatihan SDM LKM Syariah Pesantren.
3. Dana hibah sebesar 4 milyar dengan tujuan penggunaan dana untuk modal kerja LKM Syariah, dengan rincian sebagai berikut:
 - a. 3 milyar sebagai dana abadi dalam bentuk Deposito Syariah.
 - b. 1 milyar akan digunakan untuk pembiayaan kepada nasabah yang akan dilakukan bertahap.
4. Apabila terjadi penyimpangan penggunaan dana yang diterima KUMPI merupakan tanggung jawab kelompok itu (tanggung renteng).
5. Apabila terjadi musibah (*force major*) terhadap anggota KUMPI menjadi tanggung jawab LKM Syariah Pesantren.
6. Dan apabila terjadi penyimpangan dana di LKM Syariah Pesantren, dikenakan sanksi hukum sesuai dengan peraturan dan perundang-undangan yang berlaku.

- 3) Merencanakan dan memantau aktivitas pembiayaan dan penggalangan dana
 - a) Menyetujui sasaran pemasaran jangka panjang dan pendek.
 - b) Mengevaluasi pelaksanaan terhadap sasaran usaha dan melakukan perbaikan bila perlu.
 - c) Mengikuti syarat-syarat pembiayaan secara keseluruhan dan ikut sertadalam pembiayaan dan penggalan dana yang penting bila perlu.
- 4) Merencanakan dan memantau aktivitas pembiayaan dan penggalangan dana
- 5) Merencanakan dan memantau sistem aplikasi dari pesanan pelanggan untuk memastikan terpenuhinya kualitas layanan.
 - a) Mengikuti sistem aplikasi permintaan langganan dan menentukan sertamemperoleh penerapan yang cocok.
 - b) Berkoordinasi dengan para manajer guna pengembangan sistem dalam rangka pembuatan proyek yang memungkinkan sistem informasi dan transportasi pengiriman yang baku.
- 6) Memimpin rapat manajemen guna menyediakan media komunikasi, koordiansi dan pengambilan keputusan teknis dari sasaran-sasaran dan target yang sudah ditetapkan.
- 7) Menyediakan jalur komunikasi dan koordinasi yang jelas antara para manajer dan rekan sekerjanya secara fungsional di wilayah area pemasaran sebagai pusat koordinasi pembiayaan dan penggalangan

dana, pengembangan sistem pemasaran dan promosi bagi yang berprestasi.

- 8) Memberikan persetujuan akhir atas struktur organisasi dan pengisian stafnya, remunerasi, dengar pendapat, pemberhentian, kenaikan pangkat di semua bagian yang dibawahinya.
 - 9) Mengarahkan persiapan dan menyetujui anggaran biaya dan operasional pemasaran LKMS.
 - 10) Membuat laporan secara periodik kepada pengurus/ direksi, berupa:
 - a) Laporan pembiayaan baru
 - b) Laporan perkembangan pembiayaan
 - c) Laporan dana
 - d) Laporan keuangan
- e. Hubungan Kerja Utama
- (tidak termasuk hubungan yang berkaitan dengan koordinasi langsung)
- 1) Bekerjasama dengan pihak ketiga untuk memperoleh informasi dan data tentang produk-produk baru, sistem-sistem pelatihan dan pengembangan sistem Informasi.
 - 2) Bekerjasama dengan bagian pembiayaan dan penggalangan dana untuk menyediakan ide-ide pengembangan pemasaran dan pengaturan wilayah pemasaran.
 - 3) Bekerjasama dengan Administrasi dan keuangan untuk penganggaran biaya pemasaran (pameran, seminar, presentasi dll).
 - 4) Bekerjasama dengan Administrasi dan keuangan untuk membuat target-target financial LKMS .

- 5) Merencanakan dan memantau sistem aplikasi dari pesanan pelanggan untuk memastikan terpenuhinya kualitas layanan.
 - a) Mengikuti sistem aplikasi permintaan langganan dan menentukan sertamemperoleh penerapan yang cocok.
 - b) Berkoordinasi dengan para manajer guna pengembangan sistem dalam rangka pembuatan proyek yang memungkinkan sistem informasi dan transportasi pengiriman yang baku.
- 6) Memimpin rapat manajemen guna menyediakan media komunikasi, koordiansi dan pengambilan keputusan teknis dari sasaran-sasaran dan target yang sudah ditetapkan.
- 7) Menyediakan jalur komunikasi dan koordinasi yang jelas antara para manajer dan rekan sekerjanya secara fungsional di wilayah area pemasaran sebagai pusat koordinasi pembiayaan dan penggalangan dana, pengembangan sistem pemasaran dan promosi bagi yang berprestasi.
- 8) Memberikan persetujuan akhir atas struktur organisasi dan pengisian stafnya, dengar pendapat, pemberhentian, kenaikan pangkat di semua bagian yang dibawahinya.
- 9) Mengarahkan persiapan dan menyetujui anggaran biaya dan operasional pemasaran LKMS.
- 10) Membuat laporan secara periodik kepada pengurus/ direksi, berupa :
 - a) Laporan pembiayaan baru
 - b) Laporan perkembangan pembiayaan

F. Peran Bank Wakaf Mikro al Fithrah Wawa Mandiri Surabaya dalam Pemberdayaan Ekonomi Pelaku Usaha Sekitar Pesantren

1. Peran sebagai Agen Sosial dalam Mensejahterakan Masyarakat

a. Memberikan pembiayaan

Dalam mensejahterakan masyarakat dibutuhkan lembaga yang memberikan kenyamanan kepada masyarakat. Salah satu untuk mensejahterakan masyarakat adalah dengan memberikan pinjaman modal usaha kepada para pelaku usaha mikro. Seperti diketahui bersama bahwa selama ini masyarakat miskin produktif sangat kesulitan dalam mengakses dana pinjaman dikarenakan beberapa persyaratan yang menumpuk dan mengharuskan mereka untuk memberikan jaminan.

Oleh karena itu, karena persyaratan yang menumpuk akhirnya masyarakat yang tidak dapat memenuhi akhirnya mengharuskan atau memaksakan mereka untuk meminjam uang kepada rentenir yang tanpa jaminan dan proses yang tidak sulit namun dengan bunga yang sangat besar yang pada akhirnya bukan membantu mereka tapi mencekik perekonomian masyarakat sekitar.

Namun, meski begitu masyarakat tetap meminjam uang kepada rentenir demi memenuhi kebutuhan hidup mereka. Solusi dalam hal ini maka muncullah lembaga keuangan mikro syariah-Bank Wakaf Mikro yang memberikan pinjaman kepada masyarakat sekitar pesantren dan terpenting tanpa agunan dengan sistem berkelompok dan tanggung renteng dalam hal apabila ada anggota kelompok yang tidak bayar angsuran.

pelatihan ini diberikan beberapa materi yang diberikan kepada calon nasabah yang mengikuti proses PWK.

Materi yang diberikan kepada calon nasabah beberapa hal yaitu terkait dengan lembaga, hak dan kewajiban anggota. Serta memberikan pengetahuan tentang manfaat menabung meskipun di Bank Wakaf Mikro sendiri tidak menerima *funding*, hanya berfokus pada *lending* atau penyaluran dana pada masyarakat.

f. Tahap uji pelatihan kelompok (UPK)

Tahapan ini dilakukan oleh calon nasabah dengan didampingi oleh supervisor dan manager, calon nasabah diberi waktu 30 menit untuk mengerjakan soal yang sudah disiapkan oleh pengelola sebelumnya. Setelah selesai mengerjakan pengelola langsung mengoreksi hasil dari jawaban calon nasabah dan dengan cepat memberi nilai.

Penilaian untuk dilakukan UPK bukan hanya berfokus pada hasil dari jawaban namun juga ada beberapa kategori seperti kedisiplinan, amanah.

“kedisiplinan ini dinilai dari PWK yang dilakukan selama 5 hari berturut-turut yang mengharuskan nasabah harus tepat waktu, semisal sudah ditentukan jam kumpul 12.00 maka harus tepat waktu. Sedangkan kalau amanah dilihat dari uang Rp. 2000 yang diberikan diamanahkan kepada calon nasabah dengan cara bergantian selama 4 hari berturut-turut. Pendamping menulis kode uang setiap harinya,

pesantren dengan memberikan pinjaman kepada para pelaku usaha dan terpenting tanpa meminta jaminan kepada mereka. Masyarakat diringankan dalam hal pinjaman untuk meningkatkan taraf hidup mereka dalam berwirausaha.

Dalam pemberian pembiayaan kriteria yang diambil adalah masyarakat miskin produktif sekitar pesantren, artinya masyarakat yang dibiayai oleh Bank Wakaf Mikro adalah masyarakat yang mempunyai usaha yang berskala kecil seperti contoh : penjual gorengan, peracangan, menjahit, jual beli barang online, jual kue, laundry dan lain lain.

Proses dari pra pembiayaan sampai pemberian pembiayaan kepada masyarakat adalah sebagai berikut:

Proses awal pembiayaan ini dengan melakukan sosialisasi kepada masyarakat sekitar agar mendukung atau mengetahui keberadaan Bank Wakaf Mikro Sumber Barokah Jombang. Sebelum melakukan sosialisasi para karyawan mencari informasi data masyarakat miskin yang produktif, data tersebut diperoleh dari Kelurahan sekitarnya. Apabila telah mendapatkan data, maka karyawan Bank Wakaf Sumber Barokah Jombang, melakukan sosialisasi. Berbagai macam proses sosialisasi yang dilakukan oleh Bank Wakaf Mikro Sumber Barokah Jombang melalui dari pengajian rutin yang dilakukan Pondok Pesantren Denanyar ataupun dengan pendekatan langsung kepada masyarakat sekitar.

Selanjutnya adalah menginformasikan kepada calon nasabah bahwa peminjam diwajibkan berkelompok yaitu 1 kelompok terdiri dari 5 orang yang disebut dengan KUMPI (kelompok usaha masyarakat sekitar pesantren) dan dalam kelompok besarnya harus terdiri dari minimal 15 orang dan batas maksimal 25 orang atau minimal 3 kelompok dan maksimal 5 kelompok.

Para nasabah harus mengikuti Pra PWK (Pelatihan Wajib Kelompok) selama 1 hari, selanjutnya adalah proses PWK. Proses PWK dilaksanakan selama 5 hari berturut-berturut. Dalam proses PWK ada beberapa materi yang disampaikan kepada calon nasabah diantaranya:

1. Menjelaskan mengenai program modal usaha
2. Menjelaskan apakah PWK dan mengapa PWK
3. Menjelaskan peraturan selama dalam PWK
4. Memilih peminjam 2-2-1
5. Ikrar anggota
6. Pengenalan masing masing anggota
7. Menjelaskan hak dan kewajiban anggota
8. Tugas dan tanggung jawab ketua
9. Bagaimana proses pengajuan
10. dan yang terakhir adalah UPK (Ujian Pengesahan Kelompok).

Untuk selanjutnya adalah diadakan proses pencairan kepada nasabah dengan memberikan masing masing nasabah Rp 1.000.000 per orang dengan jangka waktu 40 minggu atau 10 bulan.

Tahapan keempat, tahap pelatihan wajib kelompok (Pra PWK). Tahapan ini dilaksanakan setelah tahapan survey selesai dilaksanakan, para calon nasabah dikumpulkan kemudian diberikan atau diperkenalkan tentang lembaga dan program yang ada di Bank Wakaf Mikro. Kemudian pendampingan menginstruksikan kepada calon nasabah untuk mengikuti tahapan selanjutnya.

Kelima, tahap pelatihan wajib kelompok (PWK). Tahapan ini dilakukan apabila sudah selesai tahap pra PWK dan layak untuk diteruskan ke tahap selanjutnya yaitu tahapan pelatihan wajib kelompok yang dilakukan selama 5 hari berturut-berturut. Dalam pelatihan ini diberikan beberapa materi yang diberikan kepada calon nasabah yang mengikuti proses PWK.

Materi yang diberikan kepada calon nasabah beberapa hal yaitu terkait dengan lembaga, hak dan kewajiban anggota. Serta memberikan pengetahuan tentang manfaat menabung meskipun di Bank Wakaf Mikro sendiri tidak menerima *funding*, hanya berfokus pada *lending* atau penyaluran dana pada masyarakat.

Keenam, tahap uji pelatihan kelompok (UPK). Tahapan ini dilakukan oleh calon nasabah dengan didampingi oleh supervisor dan manager, calon nasabah diberi waktu 30 menit untuk mengerjakan soal yang sudah disiapkan oleh pengelola sebelumnya. Setelah selesai mengerjakan pengelola langsung mengoreksi hasil dari jawaban calon nasabah dan dengan cepat memberi nilai. Penilaian untuk dilakukan UPK bukan hanya berfokus pada hasil dari jawaban namun juga ada beberapa kategori seperti kedisiplinan, amanah.

“kedisiplinan ini dinilai dari PWK yang dilakukan selama 5 hari berturut-turut yang mengharuskan nasabah harus tepat waktu, semisal sudah ditentukan jam kumpul 12.00 maka harus tepat waktu. Sedangkan kalau

macam faktor yang menyangkut kekuasaan dan kebijakan, maka upaya pemberdayaan juga harus melibatkan kedua faktor tersebut.

Pemberdayaan adalah suatu proses untuk memberikan daya/ kekuasaan (*power*) kepada pihak yang lemah (*powerless*), dan mengurangi kekuasaan (*disempowered*) kepada pihak yang terlalu berkuasa (*powerful*) sehingga terjadi keseimbangan. Pemberdayaan tidak sekedar memberikan kewenangan atau kekuasaan kepada pihak yang lemah saja. Dalam pemberdayaan terkandung makna proses pendidikan dalam meningkatkan kualitas individu, kelompok atau masyarakat sehingga mampu berdaya, memiliki daya saing, serta mampu hidup mandiri.

Usaha kecil yang belum memenuhi persyaratan perbankan, dibentuk dalam kelompok sehingga dapat meminjam modal usaha melalui sistem tanggung renteng. Dalam pertimbangan tertentu dapat diberikan keringan subsidi bunga atau bunga yang lebih rendah. Mereka juga perlu dibina atau diberikan pendampingan secara berkelanjutan.

Bank Wakaf Mikro al Fithrah wawa mandiri Surabaya merupakan lembaga keuangan mikro syariah yang berfokus untuk pemberdayaan masyarakat sekitar pesantren salah satunya adalah pemberdayaan ekonomi pelaku usaha yang bertujuan untuk menopang hidup mereka menjadi lebih baik lagi. Dalam hal ini anggota atau nasabah yang melakukan pembiayaan di Bank Wakaf Mikro mayoritas adalah perempuan. Perempuan yang memiliki usaha mikro yang mereka kerjakan dirumah dengan mengandalkan kreatifitas yang mereka punya.

skema ini akan sangat meminimalisir margin atau imbal hasil yang harus dibayarkan oleh penerima bantuan. Dengan demikian, bantuan pemodal dari BWM ini bersifat pembiayaan dengan minimum margin.

Bank Wakaf Mikro dengan karakteristiknya sebagai penopang sektor riil, karena akad-akad BWM terkait langsung dengan sektor riil, diharapkan dapat lebih membantu perkembangan UMKM, yaitu dengan skim pembiayaan qard. Islam memandang bahwa sektor riil harus menjadi prioritas dalam aktivitas ekonomi dikarenakan sektor riil merupakan sektor yang terkait langsung dengan kesejahteraan masyarakat sebagai tujuan dari keberadaan bank syariah. Program keberpihakan BWM Al Fithrah Wawa Mandiri Surabaya ini diwujudkan dalam program penyediaan pembiayaan dan pendampingan usaha tanpa bunga berbasis kelompok dengan imbal hasil rendah (setara 3% per tahun) dan tanpa agunan.

Dalam pembiayaan yang diberikan kepada nasabah dengan menerapkan 3% per tahun dan yang paling penting adalah dengan tidak menerapkan bunga serta pula tidak adanya agunan dalam persyaratannya. Program pembiayaan yang diberikan kepada nasabah dengan menggunakan pola kelompok dengan ketentuan-ketentuan yang sudah ada mulai dari persyaratan anggota kelompok yang terdiri dari 15 sampai 25 orang dalam kelompok besar yang dinamakan dengan HALMI (halaqoh mingguan).

Pertemuan halaqoh mingguan dilakukan dan di dampingi oleh pihak Bank Wakaf Mikro. Pertemuan setiap minggu bukan hanya berfokus pada pengambilan angsuran saja, namun juga melakukan pendampingan dengan beberapa hal yaitu terkait dengan manajemen keuangan, manajemen rumah tangga dan ilmu agama

Wakaf Mikro denanyar Sumber Barokah Jombang juga mendatangi anggota pengajian dan ibu ibu PKK.

Apabila telah mendapatkan data, maka karyawan Bank Wakaf Mikro Sumber Barokah Jombang melakukan sosialisasi. Berbagai macam proses sosialisasi yang dilakukan oleh Bank Wakaf Mikro Sumber Barokah Jombang melalui dari pengajian rutin yang dilakukan Pondok Pesantren Denanyar ataupun dengan pendekatan langsung kepada masyarakat sekitar.

Selanjutnya adalah menginformasikan kepada calon nasabah bahwa peminjam diwajibkan berkelompok yaitu 1 kelompok terdiri dari 5 orang yang disebut dengan KUMPI (kelompok usaha masyarakat sekitar pesantren) dan dalam kelompok besarnya harus terdiri dari minimal 15 orang dan batas maksimal 25 orang atau minimal 3 kelompok dan maksimal 5 kelompok.

Para nasabah harus mengikuti Pra PWK (Pelatihan Wajib Kelompok) selama 1 hari, selanjutnya adalah proses PWK. Proses PWK dilaksanakan selama 5 hari berturut-turut. Dalam proses PWK ada beberapa materi yang disampaikan kepada calon nasabah diantaranya:

1. Menjelaskan mengenai program modal usaha
2. Menjelaskan apakah PWK dan mengapa PWK
3. Menjelaskan peraturan selama dalam PWK
4. Memilih peminjam 2-2-1
5. Ikrar anggota
6. Pengenalan masing masing anggota
7. Menjelaskan hak dan kewajiban anggota
8. Tugas dan tanggung jawab ketua

9. Bagaimana proses pengajuan dan yang terakhir adalah UPK (Ujian Pengesahan Kelompok).

Penilaian untuk dilakukan UPK bukan hanya berfokus pada hasil dari jawaban namun juga ada beberapa kategori seperti kedisiplinan, amanah.

Tahap ini dilaksanakan setelah selesai UPK (uji pelatihan kelompok) dan langsung diadakan rapat antara pengelola dan pengurus terkait calon nasabah dan usaha yang mereka punya. Setelah ada ACC dari pihak pengelola dan pengurus maka langkah selanjutnya yaitu pencairan.

Pencairan dilakukan dengan 3 tahap karena menggunakan sistem 2-2-1. Sistem ini bermaksud yang dicairkan terlebih dahulu adalah yang paling membutuhkan disusul dengan yang di depannya dan yang terakhir adalah ketua kelompok atau ketua KUMPI yang sebelumnya sudah dimusyawarahkan dalam kelompok itu sendiri.

Semisal dalam kelompok itu ada 15 orang maka yang urutan pencairan adalah 6 orang yang paling belakang, disusul 6 orang setelahnya dan terakhir adalah 3 orang yang duduk di paling depan, dan biasanya adalah ketua KUMPI itu sendiri.

Untuk pencairan tahap awal dari pihak BWM memberikan dana pinjaman atau pembiayaan kepada nasabah yaitu sebesar Rp. 1.000.000 per orang dan untuk angsurannya sendiri adalah Rp. 25.000 per minggu dengan jangka waktu 40 minggu atau 10 bulan.

Bank Wakaf Mikro Denanyar Sumber Barokah Jombang memberikan pembiayaan sampai ini dengan jumlah pinjaman Rp. 2.500.000 per orang dengan angsuran Rp. 62.500 setiap minggu. Ini menunjukkan bahwa perkembangan di

- Khairunnisa, Iin. "Pemberdayaan Ekonomi Perempuan di Daerah". *Jurnal Ilmiah Ilmu Ekonomi*. Vol. 6, No. 11. Oktober, 2017.
- Lavinda. "Presiden Joko Widodo saat meresmikan Bank Wakaf Mikro di Pesantren Assalafi Al Fithrah Surabaya pada hari Selasa tanggal 10 Maret 2018". <https://www.cnnindonesia.com/ekonomi/20180310064906-78-281918/ojk-beri-izin-usaha-20-bank-wakaf-mikro>, diakses pada 10 Januari 2019
- Laznas BSM UMMAT dan Lembaga Diklat Profesi. *Bahan Bacaan Manajemen Lembaga Keuangan Mikro Syariah*. Jakarta: Pinbuk. 2017.
- Lubis, Fauzi Arif . "Peranan BMT dalam Pemberdayaan Ekonomi Nasabah di Kecamatan Berastagi-Kabanjahe Kabupaten Karo (Studi Kasus Bmt Mitra Simalem Al-Karomah)". *Jurnal Human Falah*. Vol. 3. No. 2 (Desember, 2016).
- M. Anwas, Oos. *Pemberdayaan Masyarakat di Era Global*. Bandung: Alfabeta. 2014.
- Maryati, Sri. "Peran Bank Pembiayaan Rakyat Syariah Dalam Pengembangan Umkm Dan Agribisnis Pedesaan Di Sumatera Barat". *Journal of Economic and Economic Education*. Vol.3 No.1.
- Mubyanto. *Membangun Sistem Ekonomi*. Yogyakarta: BPFE. 2000.
- Muhammad Sholahuddin dan Sri Murwanti. "Peran Lembaga Keuangan Mikro Syariah untuk Usaha Mikro di Wonogiri". *Jurnal Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Surakarta*.
- Nur Anisa, Safitri *Persepsi Nasabah Terhadap Sistem Jemput Bola Pada BMT Anda Salatiga*. Salatiga: STAIN Salatiga.
- Otoritas Jasa Keuangan. "Siaran Pers: OJK Keluarkan Izin 41 Bank Wakaf Mikro", <https://www.ojk.go.id/id/berita-dan-kegiatan/siaran-pers/Pages/Siaran-Pers-OJK-Keluarkan-Izin-41-Bank-Wakaf-Mikro.aspx>. Diakses pada 20 Januari 2019.
- Prastowo, Andi. *Metode Penelitian Kualitatif Dalam Prespektif Rancangan Penelitian*. Jakarta: Ar-Ruzz Media. 2012.
- Priyadi, Unggul. *Teori dan Aplikasi Lembaga Keuangan Mikro Syariah*. Yogyakarta: UII Press. 2018.
- Puguh. Manager. *wawancara*, Jombang. 01 Mei 2019.
- Qadariyah, Lailatul. *Peran Lembaga Keuangan Mikro Syariah dalam Perekonomian di Indonesia: Studi Teoritik dan Empirik*. Madura. 2010.
- Rinie Budi Utama, Prasetyo. "Mitigasi Risiko Pembiayaan Pada Perbankan Syariah (Studi Multi Situs Bank Muamalat Indonesia Capem Tulungagung Dan Bank Rakyat Indonesia Syariah Capem Jombang)". Tesis--IAIN Tulungagung. 2016.

