

**FAKTOR-FAKTOR YANG BERPENGARUH TERHADAP
KINERJA PENGUSAHA INDUSTRI KECIL
(Studi Kasus Pada Pengusaha Muslim Pemilik Industri Kecil Lulusan
Manajemen, Fakultas Ekonomi Universitas Narotama Surabaya)**

DISERTASI

**Diajukan Untuk Memenuhi Sebagian Syarat
Memperoleh Gelar Doktor dalam Program Studi Studi Islam**



OLEH :

**HERSA FARIDA QORIANI
NIM. F18312034**

**PASCASARJANA
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SUNAN AMPEL
S U R A B A Y A**

2019

PERNYATAAN KEASLIAN

Yang bertanda tangan di bawah ini saya :

Nama : Hersa Farida Qoriani

NIM : F18312034

Program : Doktor (S-3)

Institusi : Pascasarjana UIN Sunan Ampel Surabaya

Dengan sungguh-sungguh menyatakan bahwa DISERTASI ini secara keseluruhan adalah hasil penelitian atau karya saya sendiri, kecuali pada bagian-bagian yang dirujuk sumbernya.

Surabaya, 7 November 2019

Saya yang menyatakan,

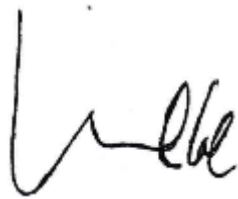


Hersa Farida Qoriani
NIM. F18312034

PERSETUJUAN PROMOTOR

Disertasi berjudul “FAKTOR-FAKTOR YANG BERPENGARUH TERHADAP KINERJA PENGUSAHA INDUSTRI KECIL (Studi Kasus Pada Pengusaha Muslim Pemilik Industri Kecil Lulusan Manajemen, Fakultas Ekonomi Universitas Narotama Surabaya)” yang ditulis oleh Hersa Farida Qoriani ini telah disetujui pada tanggal 1 April 2019.

**OLEH
PROMOTOR**



Prof. Dr. H. Shonhaji Sholeh, Dip.Is
NIP. 194907281967121001



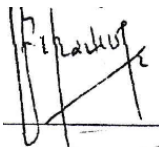



PROMOTOR




Dr. H. Iskandar Ritonga, M.Ag
NIP. 196506151991021001

**PENGESAHAN TIM PENGUJI VERIFIKASI NASKAH
DISERTASI**

Disertasi berjudul “FAKTOR-FAKTOR YANG BERPENGARUH TERHADAP KINERJA PENGUSAHA INDUSTRI KECIL (Studi Kasus Pada Pengusaha Muslim Pemilik Industri Kecil Lulusan Manajemen, Fakultas Ekonomi Universitas Narotama Surabaya)” yang ditulis oleh Hersa Farida Qoriani ini telah disetujui pada tanggal 1 April 2019.

| No | PENGUJI /NIP | TANDA TANGAN |
|----|---|---|
| 1 | <u>Prof. Dr.H.Shonhaji Sholeh Dip.Is.</u> NIP.194907281967121001 |  |
| 2 | <u>Dr. H.Iskandar Ritonga, M.Ag.</u> NIP.196506151991021001 |  |
| 3 | <u>Dr. Fatmah , ST.,MM.</u> NIP.197507032007012020 |  |
| 4 | <u>Dr.Sirojul Arifin,S.Ag.,SS., M.El.</u> NIP.197005142000031001 |  |
| 5 | <u>Dr.Ir. Mohamad Ahsan, MM</u> NIP.196806212007011030 |  |
| 6 | <u>Dr. Mugiyati, M.El.</u> NIP.197102261997032001 |  |

Surabaya, 11 November 2019

Ketua,

Prof. Dr. H. Aswadi, M. Ag
NIP.196004121994031001

PENGESAHAN TIM PENGUJI UJIAN DISERTASI TERTUTUP


Disertasi berjudul “FAKTOR-FAKTOR YANG BERPENGARUH TERHADAP KINERJA PENGUSAHA INDUSTRI KECIL (Studi Kasus Pada Pengusaha Muslim Pemilik Industri Kecil Lulusan Manajemen, Fakultas Ekonomi Universitas Narotama Surabaya)” yang ditulis oleh Hersa Farida Qoriani ini telah disetujui pada tanggal 1 April 2019

Tim Penguji :

1. Dr. H. Hamis Syafaq, M.Fil.I (Ketua Penguji)
2. Dr. H. M. Lathoif Ghozali, M.A (Sekretaris Penguji)
3. Prof. Dr. H. Shonhaji Sholeh, Dip.Is (Promotor/Penguji)
4. Dr. H. Iskandar Ritonga, M.Ag (Promotor/Penguji)
5. Prof. Dr. H. Babun Suharto, MM (Penguji)
6. Dr. Sirajul Arifin, M.EI (Penguji)
7. Dr. Mugiyati, M.EI (Penguji)



Surabaya, 11 November 2019

Ketua,

Prof. Dr. H. Aswadi, M.Ag
NIP.196004121994031001

PERNYATAAN KESEDIAAN PERBAIKAN DISERTASI

Yang bertanda tangan di bawah ini :

Nama : Hersa Farida Qoriani

NIM : F18312034

Program : Doktor (S-3)

Judul Disertasi : “FAKTOR-FAKTOR YANG BERPENGARUH TERHADAP KINERJA PENGUSAHA INDUSTRI KECIL (Studi Kasus Pada Pengusaha Muslim Pemilik Industri Kecil Lulusan Manajemen, Fakultas Ekonomi Universitas Narotama Surabaya)”

Menyatakan bersedia memperbaiki naskah disertasi sesuai dengan saran dan masukan dari tim penguji ujian disertasi tertutup pada hari Rabu tanggal 28 Juni 2019.

Naskah disertasi yang telah diperbaiki akan saya serahkan kembali kepada Pascasarjana UIN Sunan Ampel Surabaya setelah mendapat persetujuan semua anggota tim penguji ujian tertutup selambat-lambatnya pada tanggal 28 Juli 2019 sebelum ujian terbuka dilakukan.

Demikian pernyataan ini saya buat untuk menjadikan maklum.

Surabaya, 24 Juli 2019
Saya yang menyatakan,

A green postage stamp with the text "METERAL TEMPEL" at the top, "BOBOGAFF 1317713" in the middle, and "6000" at the bottom. The stamp features a portrait of a man and is signed with a cursive signature in black ink.

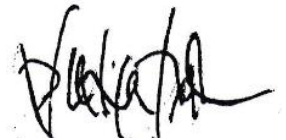
Hersa Farida Qoriani

PENGESAHAN TIM PENGUJI UJIAN DISERTASI TERBUKA

Disertasi berjudul “FAKTOR-FAKTOR YANG BERPENGARUH TERHADAP KINERJA PENGUSAHA INDUSTRI KECIL (Studi Kasus Pada Pengusaha Muslim Pemilik Industri Kecil Lulusan Manajemen, Fakultas Ekonomi Universitas Narotama Surabaya)” yang ditulis oleh Hersa Farida Qoriani ini telah disetujui pada tanggal 14 Agustus 2019

Tim Penguji :

1. Dr. H. Hamis Syafaq, M.Fil.I (Ketua Penguji)



2. Dr. H. Muhammad Arif, Lc., MA (Sekretaris Penguji)

: 

3. Prof. Dr. H. Shonhaji Sholeh, Dip.Is (Promotor/Penguji)



4. Dr. H. Iskandar Ritonga, M.Ag (Promotor/Penguji)

: 

5. Prof. Dr. H. Babun Suharto, MM (Penguji)

:

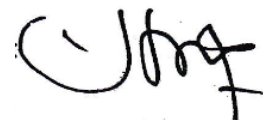


6. Dr. Sirajul Arifin, M.EI (Penguji)

:




7. Dr. H. Ah. Ali Arifin (Penguji)



Surabaya, 11 November 2019



Ketua,


Prof. Dr. H. Aswadi, M.Ag
NIP.196004121994031001

lingkungannya, dan bisa melakukan beberapa tindakan untuk mencapai kinerja yang tinggi.

Bertolak dari situasi perekonomian masyarakat Surabaya yang sangat labil, maka Industri kecil atau kewirausahaan menjadi studi yang menarik, karena melihat ketangguhan industri kecil yang berkembang di Kota Surabaya dengan basis kekuatan pendidikan dan *skill* yang dimiliki para pengelola industri kecil mampu membuat jaringan kemitraan yang menjadikan pengusaha tersebut memiliki kemampuan fungsional, yakni kemampuan mengelola dan mencari modal, menentukan produksi, mencari pasar, dan menentukan pengupahan, serta membuat pendekatan sosial lebih jauh. Studi ini dirancang untuk menginvestigasi lebih jauh mengenai pengaruh faktor internal dan eksternal terhadap kinerja pengusaha industri kecil dengan kemampuan fungsional yang menjadi variabel antara. Semuanya bertolak dari studi kasus terhadap pengusaha muslim pemilik industri kecil lulusan manajemen ekonomi Universitas Narotama Surabaya.

Di luar itu, perguruan tinggi dalam perspektif ekonomi disamakan sebagai sebuah perusahaan atau industri, karena fungsi perusahaan/industri secara umum senantiasa dijalankan agar mampu mencapai tujuan perusahaan yang ditargetkan. Hal yang demikian itu senantiasa melekat dan dilaksanakan oleh perguruan tinggi. Demikian juga bentuk pasar persaingan seperti yang dihadapi oleh suatu perusahaan juga dihadapi oleh perguruan tinggi sehingga perguruan tinggi bisa disamakan dengan suatu industri yang produk hasilnya sangat dipengaruhi oleh

Mengingat bahwa yang ditawarkan dalam pasar kerja selain para sarjana alumni Universitas Narotama Surabaya, juga masih banyak sarjana-sarjana dari beberapa perguruan tinggi lain, sehingga keberuntungan para alumni ini selain bergantung kepada kualitas dari perguruan tinggi produsennya juga bergantung pada kesediaan pasar untuk menerima para sarjana tersebut yang ditunjukkan lewat adanya permintaan pasar terhadap hasil produk (para sarjana). Di sini kesediaan pasar untuk menerima produk suatu perguruan tinggi merupakan refleksi dari kesesuaian antara kegiatan-kegiatan akademik yang terselenggara dengan kebutuhan pasar yang ada, sehingga untuk menjaga stabilitas dengan relasi pasar penggunaannya, maka Universitas Narotama seyogyanya memiliki kemampuan :

1. Melaksanakan upaya-upaya untuk mengatasi kesenjangan antara apa yang harus dilakukan lembaga dengan sesuatu yang diharapkan masyarakat dengan keberadaan program studi tersebut.
2. Memberikan bantuan kepada para alumninya untuk layak jual dan bisa diterima masyarakat yang menjadi pasarnya (*market*).
3. Untuk menjadikan Jurusan Manajemen Ekonomi Universitas Narotama tetap *eksist*, maka prodi harus mampu menyesuaikan antara *planning* pengelolaan pendidikan pengajaran pada jurusan dengan mekanisme pasar yang membutuhkan.

Hal itu karena Perguruan tinggi memiliki peran sebagai lembaga formal yang bertugas memproduksi dan mencetak sarjana-sarjana untuk memiliki kualifikasi dan kesesuaian dengan kebutuhan masyarakat sebagai pasar produksinya, sehingga kepada perguruan tinggi tersebut masyarakat pasar banyak berharap agar industri sarjana lulusan perguruan tinggi tersebut mampu

Universitas Narotama merupakan salah satu Perguruan Tinggi yang berperan sebagai lembaga pendidikan yang sekaligus sebagai produsen sarjana ekonomi manajemen, sehingga diperlukan *kontinuitas* untuk *mereview* dan menjaga kesesuaian antara kegiatan akademik dengan kebutuhan pasar, yang implikasinya tidak terlepas dari kepentingan pengembangan diri, dengan mengadakan beberapa terobosan demi meningkatkan eksistensi diri sebagai sebuah Perguruan Tinggi Swasta, serta berusaha mencari terobosan pendanaan guna membiayai kegiatan-kegiatan akademiknya, kesemuanya diupayakan dengan banyak melibatkan anggota masyarakat dan *stakeholder* yang lainnya.

Aplikasi Kerjasama dengan *stakeholder* tersebut, Lembaga Penelitian dan Pengabdian kepada Masyarakat (LPPM) Universitas Narotama Surabaya, sebagai lembaga produsen tenaga ahli, mengirimkan para calon sarjana untuk mengabdikan kepada masyarakat, yang bertindak sebagai pengguna jasa, sekaligus sebagai pembantu dana. Hal ini merupakan bentuk kerjasama yang mampu memberikan dampak positif bagi kedua belah pihak (masyarakat dan mahasiswa). Di luar itu kerjasama dengan masyarakat industri, di mana mahasiswa dilibatkan untuk terjun langsung ke dunia usaha atau industri kecil (*small industries*) lewat pelatihan dan upaya "*magang*", di sini mahasiswa diarahkan untuk mampu mempraktekkan ilmu pengetahuan yang telah dipelajari, ditambah dengan praktikum dan sistem magang, semua merupakan upaya untuk mengetahui dan mempelajari keinginan masyarakat yang notabene merupakan pasar produk dari perguruan tinggi. Dalam sistem magang ini mahasiswa membantu menangani manajemen perusahaan/industri kecil, yang tujuan akhirnya menjadikan semakin bertambahnya wawasan mahasiswa pada kewirausahaan dan nantinya setelah

menyelesaikan pendidikan mereka mampu membentuk/mendirikan sebuah usaha atau industri kecil yang berkualitas.

Sistem magang tersebut merupakan program kerjasama sosial kemitraan (*assistance*) antara Perguruan tinggi dengan *stokeholder* dengan harapan jiwa wirausaha mahasiswa terpupuk, karena dalam kegiatan magang setiap mahasiswa berlatih dalam suatu jenis pekerjaan pada periode tertentu, sampai menjelang akhir masa studi mereka. Hal ini merupakan bentuk kerjasama operasional yang membantu pencapaian sasaran program keterkaitan dan keterpadanan (*link and match*), dan bisa menjadi sebuah jembatan antara Universitas Narotama Surabaya dengan dunia industri. *Link and Match* tersebut diarahkan kepada tiga orientasi utama yaitu:

1. *Link and match* diarahkan untuk kebutuhan sektor tenaga kerja pada dunia industri dengan memberikan tenaga professional dalam kategori pekerjaan tertentu dan jabatan yang tertentu.
2. *Link and match* diarahkan untuk kebutuhan penelitian dan laboratorium kerja guna mengembangkan potensi ilmu pengetahuan dan teknologi (*scienses and technology*) yang diperlukan dunia industri.
3. *Link and match* yang berhubungan dengan masa depan, yang dimaksudkan agar program program Universitas Narotama mampu membekali para lulusannya untuk memiliki kemampuan memprediksi masa depan dengan menggunakan pendekatan yang ilmiah (*methodologis*).

Untuk tujuan agar sarjana yang dihasilkan memiliki kinerja yang tinggi, pihak Universitas Narotama melalui prodi manajemen, berusaha senantiasa

melakukan peninjauan kembali (*revisi*) kurikulum pengajaran maupun revisi pada pendekatan yang dipergunakannya dengan menyesuaikannya pada kebutuhan masyarakat dan dunia industry sebagai pasar alumninya (*market*), sehingga dengan revisi tersebut, Program Studi manajemen ekonomi Universitas Narotama mampu eksist (*marketable*), dalam hal ini pemilihan mata kuliah dan kurikulum yang dibuat diusahakan tepat, aktual dan relevan dengan kebutuhan dunia usaha, dan pada gilirannya menjadikan sarjana-sarjana Universitas Narotama mampu menjadi tenaga tenaga ahli yang *representative* dan memiliki *skill* keahlian tertentu sesuai dengan bidang usaha yang ada pada pasar kerja, tentunya ada kegiatan peninjauan kembali (*review*) dilakukan secara periodik.

Di sisi lain, pengusaha industri kecil (*the owner*) yang notabene, merupakan alumni Universitas Narotama sehaarusnya mampu membuka diri, belajar dari kekurangan dan kegagalan mereka serta mampu memperbaharui dan adaptasi dengan faktor-faktor eksternal yang datang, niscaya usaha industri tidak saja mereka akan mampu berkembang dan mampu menjadi ujung tombak perekonomian masyarakat, karena industri kecil tersebut tidak saja memiliki kemampuan untuk menampung tenaga kerja local belaka, melainkan juga mengolah bahan baku atau barang setengah jadi menjadi hasil industri yang layak untuk ekspor serta mampu berperan menjadikan industri kecil tersebut menjadi kekuatan perekonomian keluarga dan masyarakat secara signifikan, yang berdampak lebih lanjut menjadi sendi kekuatan perekonomian daerah.

Hal itu tidak dapat dipungkiri karena hampir sebagian besar pengusaha sukses yang ada sekarang, senantiasa berangkat dari kemampuan mengelola industri kecil sebelumnya, di mana kesuksesan tersebut berangkat dari kejelian,

menjadi market usaha dalam lingkungan sosial mereka. Hal itu sedikit banyak menjadikan industri kecil yang digeluti setelahnya memiliki karakteristik usaha yang rasional, yang pada gilirannya mampu menunjukkan keunggulan komparatif (*Comparative advantage*), karena selain keluwesan operasionalnya, juga adanya kedekatan dengan masyarakat, serta tersedianya sumber tenaga kerja, dan peranannya dalam menyediakan pasar kerja guna pemenuhan kebutuhan barang, serta prinsip *tasarruf (distribution)* pemerataan penghasilan kepada karyawan atau kelompok masyarakat yang lain, semuanya semakin melengkapi keunggulan yang dimiliki.¹⁵

Seperti di beberapa daerah lain, Surabaya (populasi studi) yang merupakan kota industri, yang kaya dengan industri kecil yang sebagian besar dimiliki dan dikelola oleh para pengusaha dengan usaha skala kecil secara kekeluargaan, yang secara historis usaha mereka diawali hanya dengan melayani kebutuhan lingkungan sosial mereka dalam skala kecil (masyarakat), namun perkembangan selanjutnya industri kecil tersebut dengan aneka produksinya ternyata berkembang menjadi kekuatan ekonomi yang menonjol di Kota Surabaya. Keberhasilan tersebut tentunya tidak terlepas dari upaya para pendahulu mereka yang memiliki kemampuan untuk memadukan talenta individual dan faktor pendidikan dengan beberapa faktor eksternal yang datang, kemudian ditambah dengan pelatihan dan pengalaman praktikum yang mereka dapatkan ditambah lingkungan budaya masyarakat. Semuanya mampu membentuk kemampuan fungsional wirausaha para sarjana tersebut, yakni kemampuan menggunakan modal, kemampuan produksi, kemampuan mencari pasar (pangsa

¹⁵ Yacob Fisseha, *Practices and Performance in Small Scale Manufacturing Enterprises Jamaican Milieu*, (Michican: Michican University, Michican, 1994), 4.

pasar), juga kemampuan pembiayaan, serta pendekatan kepada lingkungan sosial mereka (*social philanthropi*).

Karena populasi penelitian merupakan pengusaha industri kecil muslim sarjana S1 lulusan Universitas Narotama Surabaya, tentunya mereka memiliki karakteristik Islami, yang ditopang oleh pendidikan tinggi yang mereka terima, serta pelatihan baik formal maupun nonformal, menjadikan industri kecil sebagai sumbangsih terhadap masyarakat Kota Surabaya dan lebih bermaknanya ilmu pengetahuan mereka, bahkan ketika Pemerintah Kota Surabaya dan Perusahaan Swasta (seperti industri menengah dan besar) menggulirkan bantuan lewat Program Kemitraan (*assistance program*), hal ini menjadi rangsangan bagi industri kecil untuk lebih eksist dalam kemampuan fungsional mereka, yang diwujudkan dalam bentuk, kemampuan mengatur: permodalan, manajemen perusahaan, kebijakan produksi, perluasan pangsa pasar, serta kebijakan pembayaran upah, juga keikhlasan mengeluarkan zakat/infaq/sedekah untuk membangkitkan gairah kehidupan lingkungan sosial mereka, semuanya mampu menjadi tolok ukur meningkatnya kinerja industri kecil tersebut secara signifikan.

Diluar itu industri kecil merupakan bentuk perusahaan dengan skala usaha relatif kecil namun dekat dengan masyarakat lingkungan sosial, menjadikan industri kecil memiliki keunggulan kompetitif (*Competitive advantage*), yaitu keunggulan pada struktur dunia usaha, seperti tersedianya bahan baku yang melimpah, tenaga kerja yang relative banyak, hasil produksi yang berkualitas dan murah, semuanya memudahkan industri kecil untuk beradaptasi dengan fluktuasi

tersebut, juga kemampuan mereka untuk merajut hubungan dengan pihak eksternal, juga dan kemampuan beradaptasi dengan kondisi eksternal yang datang, semuanya mampu membentuk kemampuan fungsional yang tangguh. Dari aspek tersebut diharapkan bisa didapatkan suatu jawaban tentang kinerja industri kecil yang dikelola oleh para lulusan S1 Manajemen Ekonomi Universitas Narotama Surabaya untuk bisa dianalisis selanjutnya, di luar itu rasa keingintahuan peneliti juga diarahkan kepada sejauh mana pencapaian kinerja ekonomi (*economic performance*) yang ideal, yang indikatornya bisa dilihat dari kemampuan finansial industrinya serta kedekatannya dengan *stakeholder* dan masyarakat pengguna jasa.

B. Rumusan Masalah

Bersandar kepada latar belakang yang terungkap, penelitian ini dilaksanakan bertolak dari beberapa permasalahan :

1. Apakah terdapat pengaruh secara langsung antara variabel internal dengan kinerja pengusaha kecil muslim lulusan manajemen Universitas Narotama Surabaya?
2. Apakah terdapat pengaruh secara langsung antara variabel eksternal terhadap kinerja pengusaha kecil muslim lulusan manajemen Universitas Narotama Surabaya?
3. Apakah terdapat pengaruh secara tidak langsung antara variabel internal terhadap kinerja pengusaha kecil muslim lulusan manajemen Universitas Narotama Surabaya dengan kemampuan fungsional sebagai variabel *intervening*?

kemudian mendapatkan bantuan asistensi atau kemitraan dari pemerintah atau industri menengah dan besar di Kota Surabaya, sehingga semakin menambah kemampuan fungsional mereka dalam permodalan, produksi, pengupahan dan perluasan pasar. Karena para pemilik atau pengelola industri kecil yang diteliti merupakan muslim Sarjana Strata 1, lulusan ekonomi manajemen Universitas narotama Surabaya yang berdomisili di wilayah Kota Surabaya dan sekitarnya, sehingga pada giliran selanjutnya ketika mereka menjadi pengusaha (*proprietor*) pemegang kendali industri kecil milik mereka, maka kultur sosial islam yang mereka miliki tetap terpatneri dalam kepribadian mereka, sehingga cara berusaha pun tetap berpegang kepada kultur sosial Islam yang membentuk kepribadian *specific proprietor* dengan memiliki karakteristik Islami.

Setelah Latar belakang masalah, pembahsan diteruskan pada identifikasi masalah, kemudian rumusan masalah, yang kemudian tujuan yang ingin dicapai, serta manfaat yang bisa diperoleh dari studi ini, yang dimaksudkan untuk menguraikan target umum yang ingin dihasilkan dari penelitian, dan pada akhir bab I penulis mengungkap sistematika penulisan laporannya.

Bab II Pendidikan dan Pengaruhnya Terhadap Industri Kecil

Bahasan dalam bab kedua ini merupakan kajian literasi pada buku buku pustaka. Di sini penulis mengambil beberapa teori dari buku-buku pustaka yang nota bene sebagai hasil penelitian para ahli dan peneliti terdahulu. Kajian pustaka ini dipergunakan sebagai dasar pemikiran atau pembanding dari apa yang sudah dilakukan penulis, harapannya dengan ungkapan teoritik mereka, penulis mampu untuk pijakan menentukan langkah dalam penelitian atau sebagai dasar membuat

deskripsi dari hasil analisis data yang diperoleh. Bab kedua ini dibagi dalam tiga subbab

Pada permulaan kajian pustaka, penulis menyuguhkan tentang kerangka dasar Sistem Pendidikan Nasional yang memuat sistem pendidikan di Perguruan Tinggi secara umum, pada subbab pertama penulis mengungkap bahwa Perguruan Tinggi Sebagai Industri Ilmiah yang di dalamnya membahas Sistem Pendidikan Perguruan Tinggi Sebagai Industri Ilmiah bisa dilihat dari Sistem Pendidikan, bagaimana menciptakan Motivasi berprestasi, mengembangkan sumberdaya Manusia melalui Pendidikan serta merangsang mahasiswa untuk memiliki Motivasi berprestasi Subbab kedua Industri Kecil dibahas tentang pengertian Industri kecil, hubungan pendidikan dengan industri kecil .

Subbab ketiga dibahas di dalamnya Pembentukan kemampuan Fungsional, Kinerja dan Faktor-faktor yang mempengaruhinya, Pendidikan dan ketrampilan serta pengaruhnya terhadap kinerja, Pengaruh faktor eksternal terhadap kinerja

Bab III Pola Konseptual dan Hipotesis Penelitian

Dalam bab ketiga ini penulis secara konseptual menyajikan pola dari penyelenggaraan penelitian yang tertuju pada faktor internal dari industry/perusahaan kecil yang dapat terkontrol. Demikian juga mengenai pola kinerja Lulusan Universitas Narotama penulis banyak bertolak dari pola kinerja dari Lulusan Ekonomi Manajemen yang Industri kecilnya mendapatkan asistensi atau bantuan dari pemerintah maupun kemitraan dengan perusahaan /lembaga lain, baik swasta atau Badan Usaha Milik Negara.

Selanjutnya penulis mengungkap identifikasi dan pola hubungan antara variabel bebas dengan variabel-variabel terikat, dari identifikasi variabel tersebut

penulis menentukan hipotesis penelitian yang berupa dugaan-dugaan yang dibuktikan dalam rangkaian penelitian selanjutnya.

Bab IV Metodologi Penelitian .

Pada bab keempat memiliki spesifikasi membahas beberapa teknik pendekatan yang dipergunakan dalam penelitian, di mana bab ini mengungkap mengenai metode yang menyangkut penentuan populasi penelitian, pengambilan sampel serta pendekatan yang dipergunakan dalam mengumpulkan data, mengedit dan analisis data, juga penentuan rumus yang dipergunakan untuk mencari pembuktian dari hipotesis penelitian yang dicanangkan.

Bab V. Laporan Hasil Penelitian

Dalam bab V , penulis membahas kondisi geografis dan demografis Kota Surabaya yang berhubungan dengan *back ground* realitas industri kecil yang dimiliki dan dikelola oleh para Alumni Universitas Narotama Surabaya di daerah tersebut. Di sini penulis mendeskripsikan kondisi industri kecil tersebut, baik karakteristik pengusahanya yang notabene alumni Universitas narotama, yang kemudian dilanjutkan mengungkap gambaran umum lulusan Universitas narotama dan pergumulan mereka dalam kerja industri kecil.

Bab ini juga mengungkap hasil uji hipotesis ini merupakan kesimpulan dari *explanatory research* yang terselenggara. Dengan mengetahui hasil uji pembuktian hipotesis tersebut bisa diketahui apakah faktor-faktor internal dan eksternal yang berpengaruh terhadap kinerja lulusan Universitas Narotama Surabaya dengan melalui kemampuan fungsional sebagai *variable* antara (*variable intervening*) dalam hubungannya dengan industri kecil yang dikelola atau dimiliki para Alumni S1 Manajemen Ekonomi Universitas Narotama Surabaya.

Bab VI Pembahasan Hasil Analisis Penelitian

Dari data yang diterima sebelumnya, diproses dengan analisa *kwantitatif*, yang kemudian hasil analisisnya dibahas dengan mendeskripsikannya berdasarkan alur analisa *kwalitatif* dengan menggunakan penjelasan pribadi, tentunya diharapkan akan muncul *feedback* yang aplikasinya bisa tercermin dalam pengembangan industri kecil yang dikelola oleh lulusan Narotama pada periode selanjutnya. Selain itu dengan analisa deskriptif tersebut bisa dijadikan masukan bagi penentu kebijakan tentang beberapa kekurangan yang mungkin ada pada sistem pendidikan Jurusan Ekonomi Manajemen Universitas Narotama dan bagaimana dampaknya terhadap sistem pengelolaan industri kecil yang dikelola para lulusan Ekonomi manajemen dan apa yang dilakukan lebih lanjut.

Di sini penulis menguatkan atau membandingkannya dengan beberapa teori yang diungkap sebelumnya pada studi pustaka yang notabene sebagai landasan teori. Dengan demikian bisa diketahui ada atau tidak adanya kesesuaian hasil penelitian ini dengan penelitian yang terdahulu.

Bab VII Kesimpulan dan Saran.

Dalam bab ini penulis menyajikan kesimpulan hasil seluruh rangkaian penelitian, kemudian penulis juga memberikan saran-saran kepada para pemilik kebijakan, baik itu pengusaha ataupun pemerintah serta kepada peneliti-peneliti selanjutnya yang menyangkut kekurangan dan keterbatasan penelitian yang terlaksana ini. Saran tersebut diberikan dengan harapan agar supaya bisa dipergunakan untuk landasan pemikiran dan pengambilan kebijakan pemberian bantuan lebih lanjut. Bab Kesimpulan ini dibedakan pada tiga subbab yang terdiri Kesimpulan Umum dan diteruskan sub-bab Saran yang diungkap secara umum

BAB II

TINJAUAN KEPUSTAKAAN

A. Tinjauan Teori

Tidak bisa diingkari bahwa setiap orang yang melanjutkan pendidikannya menuju jenjang Perguruan Tinggi selain didasarkan kepada pengembangan kemampuan intelektualitasnya, juga banyak disandarkan kepada motivasi yang bersifat *social economic*, sehingga memadukan dua kepentingan tersebut dalam satu ikatan kesatuan yang utuh tentu memerlukan energi yang banyak dan penanganan yang serius bagi pengelola Perguruan tinggi. Dalam hal ini peran pengelola Perguruan Tinggi, para lulusannya, pihak pemerintah serta dunia industri penting untuk merumuskan suatu sistem Pendidikan yang sesuai dengan tuntutan pasar yang menyangkut kebutuhan pasar kerja, sehingga tidak terjadi gap kesenjangan antara kualifikasi Perguruan Tinggi dengan kebutuhan tenaga kerja pada dunia industri. Atas dasar itu maka tinjauan teori dalam studi ini diarahkan pada :

1. Pengertian Kinerja Usaha

Kinerja atau *performance* adalah usaha yang dilakukan dari hasil kerja yang dapat dicapai oleh seseorang atau sekelompok orang dalam suatu organisasi sesuai dengan wewenang dan tanggung jawab masing-masing dalam rangka mencapai tujuan organisasi bersangkutan secara legal, tidak melanggar hukum dan sesuai dengan moral maupun etika. Kinerja adalah penentuan secara periodik efektivitas operasional organisasi, bagian organisasi berdasarkan sasaran, standar dan kriteria

4. Memberi informasi obyektif mengenai kondisi perubahan lingkungan eksternal, sehingga seorang pengusaha mampu membuat perencanaan (*planning*) untuk menghadapinya, dengan menjadikan gejala perubahan tersebut sebagai tantangan untuk semakin maju.
5. Memberikan rangsangan (*stimulant*) agar mampu mengambil keputusan secara intelektual.
6. Menjadi wahana Pendidikan bagi pengusaha untuk mengembangkan strategi menghadapi gejala perubahan eksternal yang terjadi

Dalam kaitannya dengan gejala perubahan dunia usaha, Perguruan tinggi sebagai sebuah lembaga usaha dengan memiliki kemampuan pemantauan (*scanning*) dan analisis lingkungan akan menjadikan perguruan tinggi tersebut lembaga yang tangguh dan memiliki kemampuan untuk menyusun kurikulum, perbaikan sistem pengajaran perbaikan sistem penerimaan mahasiswa baru, motivasi meningkatkan kinerja trivitas akademika, yang akhirnya mampu menyesuaikan lulusan mereka layak jual untuk pasar kerja yang memerlukannya. Dengan penyelenggaraan pemantauan (*scanning*) dan analisis lingkungan tersebut akan menyajikan suatu informasi yang akurat dan relevan terhadap eksistensi sebuah lembaga usaha untuk mampu menghadapi perubahan keadaan yang terjadi.

Apabila satu Perguruan tinggi memiliki kemampuan untuk memantau dan menganalisis lingkungan dengan baik, maka Perguruan tinggi tersebut memiliki keunggulan strategis (*strategic advantage*) yang baik pula, di sini keunggulan tersebut terlihat dari kualitas lulusannya dengan indikator bisa diterimanya para

4. Lingkungan senantiasa menanggung resiko dari setiap akibat dari aktifitas manajemen, seperti pencemaran lingkungan dan sebagainya.
5. Lingkungan sebagai pengatur, artinya lingkungan akan senantiasa membentuk mekanisme untuk melindungi diri mereka dari setiap resiko melalui beberapa norma dan perilaku sosial yang berlaku di masyarakat.
6. Lingkungan sebagai pesaing. Hal ini terjadi karena manakala lingkungan masyarakat melihat ada produksi atau sesuatu yang bisa mereka lakukan untuk ditiru maka mereka akan memproduksi barang atau jasa tersebut.
7. Sebagai tantangan, artinya segala sesuatu yang terjadi yang diakibatkan oleh perilaku masyarakat yang berdampak kepada produksi, merupakan tantangan bagi pihak manajemen untuk mampu mengatasinya.
8. Sebagai peluang, artinya kondisi lingkungan eksternal yang tertentu dasarnya merupakan peluang bagi pihak manajemen untuk meraih kesempatan.
9. Sebagai acuan. Dalam hal ini sekelompok konsumen dari suatu lingkungan (*social milieu*) tertentu bisa dijadikan iklan dari suatu produk tertentu guna merangsang konsumen lain.

6. Motivasi Berprestasi

Motivasi merupakan suatu proses psikologis yang mendasar yang merupakan satu unsur yang mampu menjelaskan perilaku seseorang, dan menjadi penentu dalam pencapaian tujuan seseorang, yang disebut juga sebagai dorongan dalam diri manusia yang menyebabkan mereka berbuat sesuatu. Motivasi tersebut

erat hubungannya dengan kekuatan dalam diri manusia yang tidak terlihat dari luar dirinya.¹⁵

Tahapan awal yang dibangun bersandar kepada teori motifasi berprestasi diungkap oleh McClelland dan teori kemampun berprestasi dari Rujter, di mana setiap perilaku dan tindakan seseorang pada dasarnya terjadi karena munculnya dorongan yang timbul dari dalam dirinya (*internal factor*), serta aspek eksternal (*external factor*) yang berpengaruh yang semuanya dipergunakan untuk memperoleh sesuatu guna memenuhi kebutuhan hidup individualnya. Dorongan tersebut senantiasa mengarah kepada tindakan-tindakan yang sesuai dengan keinginan yang hendak dicapainya, sehingga selama tujuan belum terpenuhi, maka dorongan bertindak tersebut tetap tinggi yang membawa pengaruh terhadap kepuasan hasil karyanya.

Dorongan (*motivation*) tersebut apabila mengacu kepada pendapat menurut Barelson dan Stainer dalam kutipan Gibson,¹⁶ diartikan sebagai : “*all those inner striving conditions described as whises, desires, drives, etc ... it is an inner state that activates or moves*”. Menurut Gibson, semua dorongan itu merupakan talenta seseorang yang dalam kondisi berjuang untuk perusahaan miliknya, hal itu merupakan suatu keinginan, gerak hati, dorongan, dan lain sebagainya, yang merupakan naluri batin untuk menjadikan aktifitas atau gerak perilakunya pada seluruh kebaikan.

¹⁵ Yuyus Suryana Dan Kartib bayu, *Kewirausahaan, Pendekatan karakteristik Wirausaha sukses* (Jakarta: Kencana Prenada Media Group, 2010), 86.

¹⁶ Gibson JL., Ivan ceviche JM, Donely JH., Jr , *Organisasi dan Manajemen: Perilaku, Struktur dan Proses, Terjemahan, Edisi keIV* (Jakarta : Penerbit Erlangga, 1984), 308-310.

- a. Motivasi jangka panjang, artinya memberikan pembelajaran kepada seseorang untuk senantiasa tekun dan gigih dalam berusaha karena ada tujuan (*goal*) akhir yang diinginkan berupa kesuksesan, sehingga motivasi di sini senada dengan pembentukan intelegensi yang positive.
- b. Motivasi jangka pendek. Motivasi jangka pendek ini merupakan motivasi yang diberikan kepada audiens untuk mencanangkan suatu keinginan dengan mencapai target minimal dalam setiap kegiatan positif, karena adanya *goal* keinginan yang masih sangat jauh, sehingga target minimal tadi merupakan terminal sementara sebelum mencapai tujuan akhir.
- c. Kadar surut ingatan (*regression*). Yang dimaksud dengan kadar surut ingatan (*regression*) adalah munculnya suatu proses melemahnya berpikir maupun ingatan seseorang terhadap sesuatu hal, untuk ini seorang motivator bisa berusaha untuk mereduksi terjadinya proses regression tadi dengan memberikan motivasi motivasi lain baik berupa jangka pendek maupun jangka panjang.

Dari beberapa motivasi yang tersebut setiap orang akan senantiasa memiliki faktor-faktor internal (*internal factor*), yakni semua proses usaha yang berawal dari potensi dalam dirinya (*individual*) sehingga seseorang tinggal merealisasikan potensi potensi yang sudah ada dalam dirinya untuk setiap usaha yang did lakukan. Di luar itu setiap orang juga akan mendapatkan faktor eksternal (*external factor*) yakni setiap pengaruh yang datang dari luar dirinya yang menurut Gacne dikatakan bahwa pada setiap individu dengan *internal factors*nya akan senantiasa dipengaruhi oleh sesuatu yang datang dari luar pribadinya, sehingga setiap motivator harus selalu menanamkan

berguna bagi orang banyak.²¹ Disiplin tersebut merupakan suatu keadaan dimana sesuatu tersebut berada dalam keadaan tertip teratur dengan semestinya, dengan tidak ada pelanggaran baik yang langsung maupun tidak langsung, sehingga disiplin merupakan upaya penegakan aturan (*rule enforcement*).

Dalam upaya menciptakan pertumbuhan suatu organisasi ataupun suatu usaha, disiplin merupakan suatu faktor penting yang digunakan manager untuk memberikan motivasi kepada pegawai atau karyawannya, yang dengan kedisiplinan tersebut seorang pegawai akan melaksanakan tugas pekerjaannya dengan baik dalam pekerjaan, secara individu maupun proyek bersama. Dengan disiplin tersebut, seorang pegawai akan mematuhi peraturan atau prosedur kebijakan perusahaan sehingga akan menghasilkan kinerja (*performance*) yang baik. Karena faktor internal kedisiplinan tersebut berfungsi operative bagi manajemen SDM (Sumber Daya Insani suatu perusahaan ataupun organisasi, sehingga tanpa kedisiplinan ini suatu usaha atau industri kecil akan sulit mencapai kinerja yang baik.

Disiplin tugas merefleksikan kemampuan rasa tanggung jawab dalam suatu kerja bersama, hal itu merupakan tanggung jawab manager memberikan program orientasi kepada karyawannya, di mana dengan program orientasi tersebut, karyawan mengetahui perincian suatu peraturan dengan rasionalisasi dan konsekuensi akibatnya. Demikian pula apabila terjadi perubahan peraturan ataupun prosedur kebijakan, maka secara rutin akan selalu diadakan komunikasi lewat diskusi atau temu informasi antar pegawai dengan pimpinanya.

²¹ Ariesandi, *Rahasia mendidik Agar Sukses dan Bahagia dan Terpuji, Melejitkan potensi Optimal* (Jakarta: PT Gramedia Pustaka Utama, 2008), 230-232.

- a. Disiplin retribusi (*retributive discipline*) yaitu membuat tindakan hukum apabila terdapat tindakan yang menyalahi konsep aturan.
- b. Disiplin korektif (*corrective discipline*) artinya organisasi usaha akan memberikan bantuan terhadap karyawan atau pegawai untuk koreksi diri apabila kedapatan perilaku dan tindakan indisipliner dan kurang tepat.
- c. Perspektif hak-hak individu (*individual right perspective*) yakni berusaha melindungi hak-hak dasar individu selama tindakan-tindakan mereka dalam frame disiplin.
- d. Perspektif utilitarian (*utilitarian perspective*) yaitu berfokus kepada penggunaan disiplin hanya pada saat adanya konsekuensi tindakan disiplin melebihi dampak-dampak negatifnya.

Mental disiplin adalah teori yang latihan khususnya menghasilkan perbaikan fungsi atau perbaikan secara umum pada kemampuan mental (*mental ability*) karyawannya, di mana disiplin kerja tersebut dapat dipengaruhi oleh semangat kerja karyawan, atau tingkat kompensasi yang diberikan, serta kepuasan kerja karyawan. Karyawan dengan semangat kerja yang tinggi cenderung akan bekerja dengan lebih baik, tepat waktu, dan tidak pernah membolos, sedang karyawan yang memiliki semangat untuk berangkat kerja tinggi, maka disiplin kerja yang dimiliki juga akan menjadi tinggi.

Demikian pula kompensasi yang diberikan kepada karyawan, juga akan memberikan kompensasi yang sesuai terhadap karyawan tersebut, seperti, gaji yang memuaskan, perhatian yang cukup, dan mendapat ekstra gaji ketika karyawan bekerja

(*infrastructure*) yang membantu kelancaran kegiatan pendidikan, seperti, organisasi pendidikan, ruang belajar, perpustakaan, laboratorium, serta alat bantu pengajaran.

Beberapa usaha untuk memberikan arahan pada perguruan tinggi agar lebih relevan dengan kebutuhan yang berkembang di masyarakat, dan lebih mudah apabila para lulusan yang menjadi *stakeholder* perguruan tinggi peduli dalam proses pengambilan keputusan pada pengembangan sistem pendidikan tinggi. Hal itu dikarenakan para lulusan tersebut memiliki pengalaman nyata di dunia kerja, sehingga dari para *stakeholder* tersebut bisa didapatkan informasi berharga tentang perilaku dan penampilan perguruan tinggi, serta apa yang diharapkan dari sistem pendidikan tinggi. Oleh sebab itu perlu adanya kerjasama antara perguruan tinggi dengan *stakeholdernya* terutama para alumninya yang telah mendapatkan kerja di industri atau perusahaan tertentu. Kerjasama antara perguruan tinggi dengan beberapa perusahaan dan industri tersebut merupakan kemitraan yang memberikan pengaruh positif secara eksternal dan menjadi bagian strategi yang bagus dalam sistem Pendidikan nasional.²⁸

Talidziduhu Ndraha menambahkan bahwa apabila dalam sistem manajemen perguruan tinggi ada upaya untuk meningkatkan kualitas kinerja mereka yang *aplikatif*, maka Perguruan tinggi tersebut akan mendapatkan umpan balik (*feedback*)²⁹, yaitu :

1. Adanya nilai tambah pada sumber daya manusia hasil produknya yang terdiri para mahasiswa dan alumni perguruan tinggi mereka yang memiliki

²⁸ Ary Muhtar Pedju, *Harian Republika*, 22 Desember 1933,

²⁹ Talidziduhu Ndraha, *Manajemen PerguruanTinggi* (Jakarta : Bina aksara,1988), 42-43.

competence, di mana teknik tersebut bukan sekedar merubah persaingan yang sebelumnya banyak bertumpu pada *market based compensation*, namun telah berubah dengan berorientasi kepada *resources based*, atau bahkan ditingkatkan menjadi *capabilities based competitions*⁴⁷

Memiliki keunggulan dengan model teori tersebut tidak mudah ditiru oleh para pesaing mereka, karena yang dikembangkan bukan terletak pada teknologi produksinya, melainkan pada keberhasilan membuat koordinasi antara faktor-faktor internal yang mereka miliki dengan faktor eksternal dan kompetensi pendidikan yang ada, selain itu juga adanya kemampuan untuk mengkoordinasikan antara *productions skill* dengan *technology* yang dimiliki. Keunggulan daya saing ini tentunya apabila pemilik usaha adalah orang yang berpendidikan dan sekaligus bertindak sebagai manager yang memiliki kemampuan untuk mengkonsolidasikan berbagai sumberdaya sehingga membentuk suatu kemampuan kompetitif yang tangguh. Keunggulan tersebut bisa diciptakan tergantung kepada strategi mengubah proses-proses penting yang menjadi kemampuan strategis dan dilakukan secara kontinyu, semuanya mampu memberikan nilai tinggi bukan saja terhadap konsumen tetapi juga tenaga kerja mereka, dengan mekanisme penciptaan kondisi hubungan budaya kerja yang baik.

Culture (budaya) tersebut merupakan faktor internal yang kental dengan nuansa kebersamaan, ditambah dengan mengadopsi situasi eksternal yang tidak terlepas dari perubahan arus persaingan, di mana rata-rata para pesaing akan berusaha untuk mengkombinasikan kemampuan *resources* yang lebih kompetitif, maka dalam

kondisi yang demikian itu diperlukan suatu efisiensi dan pengembangan kemampuan internal, sehingga akan mampu menambah nilai komparatif perusahaan, dan dengan efisiensi yang dilakukan akan mampu memstimulir persaingan sehat antar industri kecil yang ada.

3. Beberapa Faktor Yang Berpengaruh Terhadap Kinerja Industri Kecil.

Beberapa faktor yang mempengaruhi kinerja industri kecil dibedakan atas faktor internal dan faktor eksternal. Faktor internal yang dimaksud adalah beberapa faktor yang mempengaruhi kinerja industri kecil yang datang dari lingkungan pribadi (*individual factors*) dari pemilik Usaha (*the owners*) antara lain, pendidikan yang sudah mereka tempuh, keterampilan (*skill*), budaya dan agamanya, serta talenta usaha (*innners*). Semua factor tersebut berpengaruh terhadap kemampuan Fungsional pengusaha. Beberapa faktor internal yang tersebut saling berbeda antara industri satu dengan industri lainnya.

Adapun faktor eksternal yang berpengaruh terhadap kinerja adalah pengaruh yang datang dari luar diri pengusaha (*self proprietor*) atau dari luar perusahaannya, dalam hal ini bisa berbentuk pengaruh situasi dan kondisi perekonomian regional maupun global yang bersifat makro. Selain itu kondisi lingkungan sosial dari industri kecil termasuk faktor eksternal yang berpengaruh demikian juga bantuan (*assistensi*) yang diberikan pemerintah (*government assistance*), atau juga *kemitraan* berupa pemberian bantuan baik itu bantuan modal ataupun bantuan pelatihan dan pemasaran yang diberikan oleh pihak eksternal yakni industri menengah dan industri besar dan lain sebagainya.

Faktor-faktor internal yang mempengaruhi kemampuan fungsional datang dari Pendidikan (*education*) yang dicapainya, pelatihan (*skill*), identitas agama dan budaya, serta talenta (*innings*) kedisiplinan. Dalam hal ini para pemilik (*the owner*) industri kecil (*small scale industry*) yang mampu mengelola kekuatan internal yang dimiliki, akan lebih mampu untuk menyesuaikan diri dengan kondisi eksternal yang datang, dalam arti bahwa seorang pengusaha industri kecil yang mempunyai kekuatan untuk mengelola dengan baik faktor-faktor internal yang dimiliki, tentu menjadikan dirinya mampu mengantisipasi munculnya perubahan dan gejolak eksternal perusahaan (*eksternal changing*) yang terjadi, sehingga ketika industri kecil tertimpa gejolak perekonomian global, maka pemilik usaha (*the owner*) harus berusaha memanfaatkan kondisi perubahan eksternal yang terjadi tersebut, dan mengubahnya menjadi suatu kesempatan, dengan membuat suatu keputusan strategis yang tepat, sehingga gejolak perubahan global tersebut bisa mendatangkan manfaat bagi pengusaha yang bersangkutan.

D. Strategi dan Kebijakan Fungsional Perusahaan

Perkembangan ekonomi yang ditandai oleh maraknya jumlah industri dan perusahaan selanjutnya diikuti oleh perkembangan kemajuan pengetahuan yang diwujudkan dalam bentuk semakin baiknya strategi dan kebijakan fungsional perusahaan. Strategi ini merupakan rencana yang disatukan atau dipadukan dengan kekuatan atau kelemahan untuk menghadapi tantangan strategi juga upaya memanfaatkan peluang yang ada melalui perpaduan semua unit yang ada dalam

serta pengaruhnya terhadap gaya managerial seseorang. Sinta Asih mengambil populasi di Bali yang terkenal banyak memiliki fenomena keagamaan dan budaya kolektif yang kental.

Dalam penelitiannya secara empirik membuktikan bahwa melalui teori *Nurturant-Task Leadership*, seorang pengelola industri kecil yang memperhatikan bawahan dengan penuh kasih sayang, ternyata mampu membangkitkan motivasi para karyawannya untuk bekerja dengan sungguh-sungguh. Kepemimpinan yang berbasiskan kepada budaya dengan etika agama seperti ini disebut sebagai kepemimpinan *Paternalistik* yang murah hati (*Benevolent paternalisme*).

Aplikasi budaya tersebut dapat menentukan kecocokan dalam organisasi atau kegiatan usaha, di mana nilai budaya kerja usaha dan nilai agama seorang pengusaha berkolaborasi membawa motivasi karyawan dan mengundang kepercayaan pelanggan yang tentunya sekaligus mampu meningkatkan kinerja perusahaan. Di sini organisasi usaha yang memiliki budaya *colective* mampu membawa irama kerja yang lebih baik. Hanya saja terkadang antara perusahaan satu dengan lainnya memiliki latar belakang budaya yang berbeda, berpengaruh pula terhadap pola usaha yang mereka kelola. Kondisi tersebut ditentukan oleh latar belakang perilaku sang pengusaha yang menyangkut, etikanya, ajaran agama dan *etnis* kebangsaannya. Di luar itu keragaman bahasa serta wilayah usaha juga bisa membentuk karakteristik industri yang mampu memberikan pengaruh terhadap kemampuan kinerjanya.

dengan perusahaan kecil, yang tentunya dengan memperhatikan asas saling memerlukan, memperkuat dan menguntungkan.

Asistensi pembinaan dan pola kemitraan tersebut diarahkan untuk meningkatkan keberdayaan usaha kecil, dimana realisasi pemberdayaannya dilakukan dengan bimbingan, pelatihan, atau bantuan permodalan, kesemuanya diupayakan untuk menumbuhkan dan memperkuat sektor industri kecil, agar menjadi perusahaan yang tangguh, kebijakannya didukung oleh dana pembiayaan dari pemerintah, atau dari perusahaan besar/menengah, dan bisa juga dengan dana yang berasal dari swadaya masyarakat sendiri yang dikelola oleh perbankan, atau dana dari lembaga non bank, instansi pemerintah dan lain sebagainya. Program pembinaan tersebut termasuk strategi pemerintah untuk menciptakan pertumbuhan ekonomi nasional.

Strategi pertumbuhan ekonomi ini mencakup tindakan-tindakan yang berbentuk *industrial recruitment* dan *promotion*, ekspansi industri yang sudah ada, pengembangan dengan memberikan bantuan manajemen dan konsultasi, pengembangan dengan peningkatan upah tenaga kerja, serta program *training entrepreneurship*, dan juga program peningkatan keahlian untuk pengusaha. Strategi pertumbuhan usaha tersebut digunakan sebagai upaya memperbaiki sistem efisiensi produksi atau peningkatan strategi usaha, antara lain dengan mengatur kombinasi produksi, pembiayaan, pemasaran, serta peningkatan kualitas sumber daya manusia. Pembinaan tersebut menurut Skep.Menkeu, nomor 1232 tahun 1989 adalah :

“...Peningkatan manajerial, ketrampilan teknik produksi, kemampuan modal kerja (penyediaan bahan baku dan modal usaha), peningkatan kemampuan atau

bantuan pemasaran, juga pemberian jaminan untuk memperoleh kredit perbankan.

Asistensi Pemerintah (*government assistance*) yang berbentuk pembinaan terhadap usaha kecil tersebut juga bisa diartikan sebagai kemitraan, keterkaitan atau bapak angkat. Program asistensi pemerintah ini berpengaruh dalam penentuan kebijakan atau strategi fungsional industri kecil, di mana fungsi asistensi adalah menyetatkan kondisi usaha dan meningkatkan daya saingnya. Asistensi pemerintah dalam bentuk bantuan modal yang diberikan bisa berfungsi untuk mengatasi kesulitan pendanaan dari industri kecil tersebut, yang di lain keadaan bisa diterjemahkan pula sebagai pemberian kesempatan dan peluang kepada industri kecil untuk bergerak maju. Dalam hal ini pengusaha (*the owner*) harus mampu memperbaiki kelemahan dirinya dan mengembangkan potensi yang dimiliki, sehingga bantuan pemerintah baik berupa teknikal ataupun penciptaan iklim industri, bisa banyak memberi arti bagi operasional industri kecil, disamping bimbingan pengarah dan pembinaan. Asistensi kepada industri kecil tersebut sangat diperlukan, karena dengan wahana asistensi tersebut diharapkan bisa menjadi momentum yang akan menarik usaha sejenis untuk lebih berpikir logis ke masa depan.

Di samping itu bantuan tersebut juga dimaksudkan untuk menjadikan industri kecil semakin mandiri dan mempunyai prospek lebih baik. Dengan adanya program asistensi tersebut permasalahan perusahaan bisa diatasi dan pada gilirannya industri kecil akan mampu bersaing dalam era perdagangan bebas nanti. Namun semua bantuan tersebut akan menjadi lebih baik apabila diwujudkan dalam bentuk

konsep yang utuh, dalam arti di berikan mulai dari perencanaan, pembiayaan dan proses produksi, juga peranan dan aktivitas lain yang berkaitan dengan kegiatan usaha agar mampu memenuhi permintaan pasar.

Problematika mengenai pembinaan usaha industri kecil tersebut tentunya telah disadari oleh pemerintah, namun tetap diprogramkan meskipun pada kenyataannya, realisasi asistensi yang telah diselenggarakan pemerintah belum menunjukkan hasil optimal. Munculnya undang-undang usaha kecil yang dikeluarkan pemerintah periode 1995, sepertinya memberikan angin sejuk dengan berbagai dorongan untuk proses pengembangan melalui bantuan teknik dan non teknik, kesemuanya masuk dalam aspek pengembangan yang menyangkut, manajemen dan organisasi, teknologi pemasaran dan permodalan. Walaupun bantuan pemerintah dalam bentuk asistensi tersebut sudah beredar dan berkembang di masyarakat, namun sampai saat ini ternyata belum menyentuh aspek kemampuan usaha, yang merupakan *non technical aspect*, hal itu terjadi karena yang diutamakan baru terbatas pada bantuan yang bersifat *tehnical aspect* sehingga efesiensi usaha kecil masih kurang diperhitungkan.

G. Pengaruh Kemitraan Terhadap Kemampuan Fungsional

Setiap bantuan dari Pemerintah (*Government Assistance*) apapun bentuk dan sifat bantuan tersebut, diharapkan agar terjadi perubahan (*tranformation*) dalam perilaku dan potensi diri setiap pengusaha (*the owner*) penerima bantuan, untuk berusaha lebih efisien dalam mengelola usahanya, yang pada gilirannya akan lebih meningkatnya kinerja industri kecil yang dimiliki. Sikap Kewirausahaan

(*Entrepreneurship*) tersebut di dalam menentukan kinerja perlu diamati karena berhubungan dengan sikap dasar dalam meningkatkan kemampuan usaha industri kecil mereka.

Kendati pendidikan dan pelatihan mempunyai porsi berpengaruh secara signifikan pada keahlian dan kemampuan fungsional, tetapi setiap calon *entrepreneur* bisa juga mempelajari keberhasilan orang lain melalui tingkah laku sosial dan kegiatan sehari-hari di industri kecil yang dimilikinya. Tingkah laku tersebut bisa menampilkan karakteristik yang menjadi sifat pengusaha tersebut, yang menyangkut kemampuan mengelola modal, kemampuan menentukan dan mengatur produksi, kemampuan memperluas pasar (*market coverage*), serta kemampuan mengatur pembiayaan atau pengupahan. Dengan demikian keikutsertaan seorang wirausaha (*entrepreneur*) pemilik industri dalam program kemitraan yang diselenggarakan Pemerintah atau Lembaga swasta (industri besar dan menengah) juga berpengaruh kepada terbentuknya sifat kemampuan fungsional industri kecil tersebut.

Yang dimaksud dengan kemampuan fungsional di sini adalah upaya seseorang untuk dapat menerima inovasi dan resiko perubahan, juga merupakan nilai kejiwaan seseorang yang selalu giat mengembangkan usahanya. Kemampuan fungsional tersebut juga mengandung makna nilai jiwa seseorang yang mampu menerapkan fungsi manajemen, percaya kekuatan diri sendiri dan berani menempuh resiko. Hal ini disamping muncul dari dirinya sendiri juga bisa muncul dari lingkungan atau keluarganya dan sikap wirausaha yang juga dipengaruhi oleh *Talenta*

(*innners*) seseorang, sedangkan kemampuan fungsional banyak dipengaruhi dan dibentuk melalui pendidikan atau pelatihan (*science*) yang ditopang oleh program program kemitraan yang diselenggarakan Pemerintah lewat aplikasi undang-undang yang tersebut.

Tipe pengusaha (*the owner*) industri kecil yang memiliki kemampuan fungsional, implikasinya diwujudkan sebagai ahli strategi dan manager yang trampil. Kemampuan usaha tersebut dimaksudkan selain kemampuan permodalan, produksi, pemasaran dan pengupahan, juga sebagai kemampuan menggunakan norma-norma yang ada seperti kemampuan perencanaan, pengawasan, efisiensi dan tindakan strategik dan lain sebagainya, kemudian direfleksikan dalam wujud intuisi untuk mengadakan analisis terhadap usaha industri kecil yang dimiliki.

Dalam industri kecil dimaksud harus senantiasa terdapat unsur *persons* (mengerti tentang diri dan ketrampilan), *Task* (mampu mendefinisikan visi usaha), *organization* (mengerti tentang tugas organisasi dan keputusan terbaik), dan *lingkungan* artinya mampu memanfaatkan modal, tenaga kerja dan infrastruktur yang ada. Mereka yang mampu mengelola usaha dengan memiliki kewirausahaan tersebut mampu menjadikan kinerja industri kecilnya semakin baik, dalam hal ini kemampuan fungsional dipengaruhi oleh latar belakang internal pengusaha tersebut.

Seorang pengusaha industri kecil apabila memiliki kemampuan fungsional yang baik tentu mampu membuat kebijakan yang menyangkut cara menentukan modal usaha yang diperlukan, mencari luasan pasar, menentukan jumlah (*quantity*) dan diversifikasi produk serta menentukan tingkat upah karyawannya, juga

dari luar (*external factor*) perusahaan. Yang utama di dalam pengukuran kinerja suatu perusahaan (*business*) harus bersandar kepada *efectifitas* kemampuan fungsional dari pengusahanya (*the owner*), serta melihat efesiensi dan kemanfaatan usahanya bagi masyarakat luas.

Kinerja tersebut juga bisa diukur dengan melihat ratio keuangan dan kemampuannya menghasilkan *returns*, sebagaimana pendapat Apibunyopas⁶² bahwa mengukur kinerja dari ...*Returns to labour, labour efficiency, net income, as a percentage of sales, assets turnover, technical efficiency, and returns to proprietor*, dengan memberikan sebagian keuntungan, efisiensi tenaga kerja, laba bersih, serta persentase penjualan, juga perputaran aset, dan efisiensi teknik, semuanya merupakan keuntungan bagi pemilik usaha. Apibunyopas masih menambahkan bahwa, ada tiga faktor yang mampu menentukan kinerja, yaitu: karakteristik perusahaan (*characteristic of firms*), jiwa kewirausahaan (*entrepreneurship*) dan bantuan pemerintah (*government assistance*).

Dengan demikian keberhasilan suatu perusahaan indutri kecil sepertinya ditentukan oleh ketepatan penggunaan aspek faktor internal yang ada seperti, Pendidikan dan ketrampilan dari sang manajer (*the individual factor*), serta kemauan untuk mengikut sertakan bawahan dalam pengambilan keputusan, pemilik (*the owner*) seharusnya tidak merangkap sebagai manajer, melainkan harus menunjuk

⁶² Preeyanuch Apibunyopas, "An Analysis of Factors Affecting the Performance of Small Rural Non-Farm Firm in Thailand, (*Disertasi Doktor*, purdue university, Thailand, 1983), 12-16.

beberapa orang yang memiliki ketrampilan dan kompetensi dalam usaha untuk menjadi satu team managerial yang solid dan kuat.

Dalam hal ini si pengusaha (*the owner*) harus mengetahui kinerja para pegawai dan karyawannya dalam menjalankan bidang usaha, serta adanya kemudahan dalam pendanaan dan permodalan. Bahkan faktor kemampuan kelompok manajemen dan kuatnya pembinaan dari pemerintah (pihak eksternal) serta tersedianya pendanaan juga merupakan hal yang menjadikan suatu usaha berhasil, dan keberhasilan tersebut akan menjadikan pemiliknya (*the owners*) dianggap memiliki kinerja tinggi. Selain itu ketepatan dalam pendanaan, ketepatan waktu dan ketepatan prediksi usaha, merupakan kemampuan fungsional lain yang terkadang senantiasa dikaitkan dengan upaya kinerja yang baik.

Dengan demikian disimpulkan bahwa ketepatan dalam “pengambilan keputusan” managerial merupakan suatu indikator kinerja yang baik, karena pada industri kecil dan penurunan kinerja sering disebabkan oleh keterlambatan dalam mengambil keputusan dan memanfaatkan peluang yang ada. Pendapat tersebut menunjukkan kesuksesan seorang pengusaha sering dikaitkan dengan proses pengambilan keputusannya, karena proses pengambilan keputusan yang dilakukan oleh pihak manager akan mampu mewarnai pada faktor usaha yang lain, yaitu faktor teknik dan ketrampilan usaha, kemampuan antisipasi usaha, bantuan peningkatan pengetahuan dan ketrampilan dari pihak luar, serta ketepatan waktu dalam memproses kesempatan usaha di tingkat manajemen.

pendidikan, kesehatan atau lapangan kerja, juga kontribusi yang diberikan perusahaan terhadap pembangunan masyarakat di wilayah industrinya.

3. Beberapa Faktor yang Mempengaruhi Kinerja

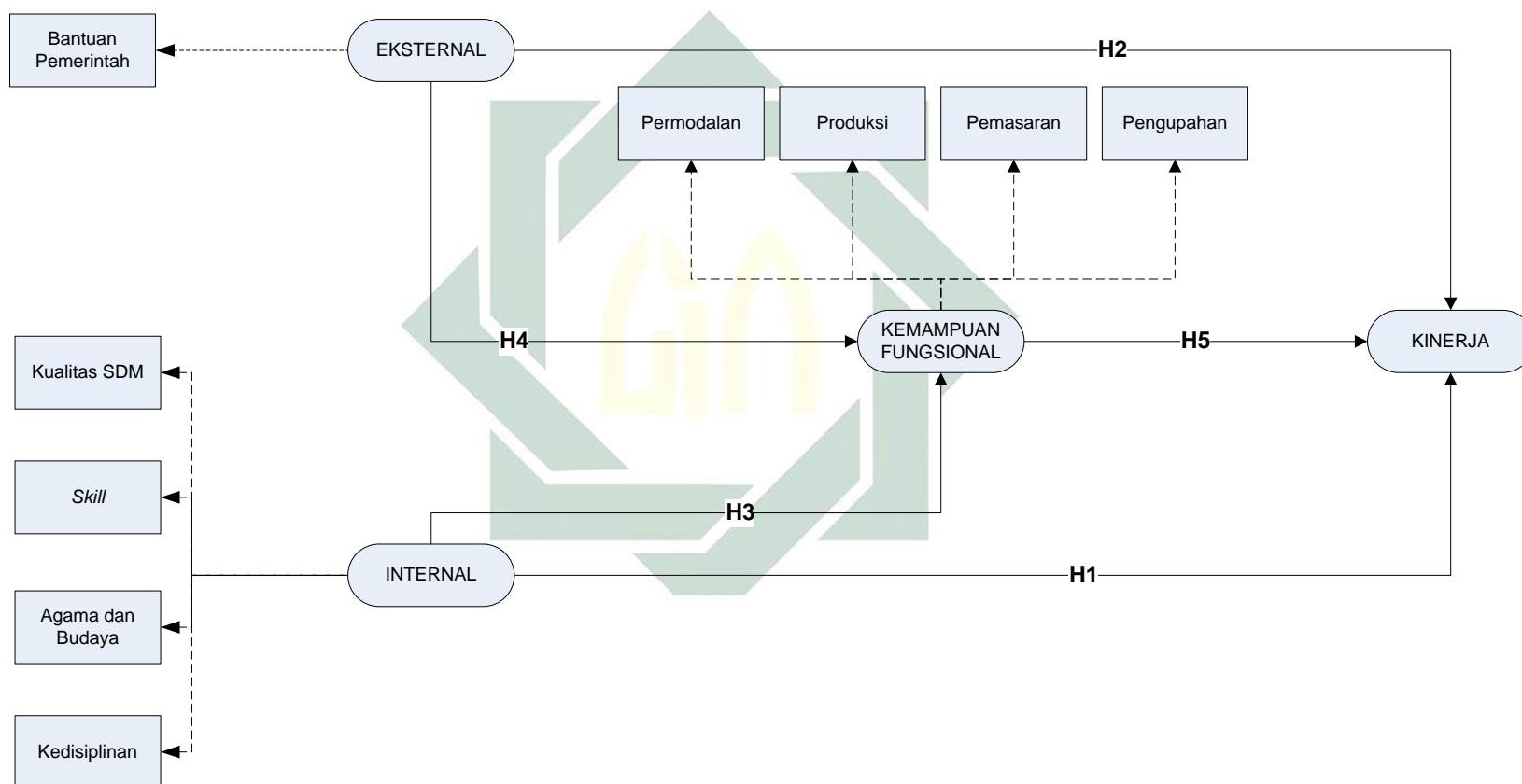
Secara faktual, kesuksesan seorang pengusaha dinilai dari kinerja usahanya, sedang kinerja usaha tersebut menurut Apibunyopas Priyanuch dihitung dari ... *return to labour, labour efficiency, net income as a percentage of sales, assets turnover, technical efficiency and returns to proprietor*. faktor eksternal dalam konsep Apibunyopas tidak dimasukkan ke dalam faktor yang mempengaruhi kinerja, karena faktor ini dianggap sebagai peluang yang harus dicapai, namun Edward Eric tetap menganggap bahwa bantuan kemitraan atau asistensi (*government assistance*) merupakan variabel yang mempengaruhi kinerja industri kecil.

Beberapa penelitian yang dilaksanakan pada beberapa industri kecil di beberapa daerah memberikan gambaran bahwa faktor internal pengusaha (*individual factor*) sangat berpengaruh terhadap kinerjanya. Dalam hal ini kinerja dianggap sebagai tolok ukur dari keberhasilan suatu badan usaha. Kinerja sendiri ditentukan oleh faktor manajemen yang disebut oleh Neck sebagai aspek *business ability* yang tentunya keberhasilan tersebut sangat bergantung kepada kemampuan personil pengusaha pemilik industri) dalam menggabungkan seluruh proses yang terdiri dari faktor internal maupun faktor eksternal yang oleh Hubies disebut sebagai variabel desain, fabrikasi, pengembangan dan penelitian serta aspek pemasarannya.

perusahaan yang tentunya dipengaruhi oleh faktor internalnya yang terkadang tidak diperhitungkan karena sifatnya yang *un-controlable*. Perusahaan industri kecil yang telah mendapatkan asistensi akan mampu melakukan adaptasi dan merespons langkah kebijakan strategisnya (*corporate strategic activities*) yang selanjutnya dijabarkannya ke dalam *operating management* pengusaha untuk mengkombinasikan fungsi yang ada lebih diutamakan.

Dalam penelitian ini, fokus observasi tertuju kepada faktor-faktor internal dari industri kecil yang dapat dikontrol, yang implikasinya menyangkut kemampuan industri kecil tersebut dalam memanfaatkan peluang bisnis yang didapatkan. Namun dari sini juga bisa diketahui bagaimana pola kinerja perusahaan yang telah mendapat bantuan dari Pemerintah (*Government assistance*). Sehingga dengan melihat kondisi kinerja beberapa industri kecil sebelum dan sesudah diberi asistensi tersebut bisa diketahui peranan asistensi pemerintah (*Government assistance* terhadap kinerja industri kecil tersebut.

Program asistensi yang digulirkan Pemerintah tersebut pada dasarnya merupakan bantuan permodalan atau pola kemitraan antara perusahaan besar dan menengah kepada industri kecil, namun tidak semua industri kecil mau memanfaatkan pola kemitraan (*government Assistance*) yang digulirkan Pemerintah atau Lembaga-Lembaga swasta tersebut. Sektor usaha yang banyak memanfaatkan program kemitraan adalah industri tas, koper, dan sepatu/sandal. Kemitraan dalam industri ini berupa bantuan teknologi maupun penyediaan bahan baku, sedangkan untuk industri kecil yang lain, seperti industri percetakan dan mebel ternyata kurang

Diagram 3.01 Kerangka Konseptual Penelitian

SDM (Pengusaha Industri kecil) sehingga memiliki kemampuan memanaj usaha mereka secara baik, kemudian dengan bantuan Asistensi Pemerintah (*Guvernmeent Assistance*) atau kemitraan sebagai faktor eksternal memberikan pengaruh terhadap kemampuan fungsional pengusaha, yang pada gilirannya mampu meningkatkan kinerja industri kecil miliknya.

Demikian juga faktor internal yang dimiliki seorang pengusaha industri kecil berupa Kualitas SDM, budaya agama, *skill* serta kedisiplinan mereka diduga mampu membentuk kemampuan fungsional para pengelola industri kecil tersebut. Kemampuan fungsional yang di maksud adalah : Kemampuan mengelola permodalan, kemampuan menentukan produksi, Kemampuan mencari dan memperluas pasar serta kemampuan menentukan system upah yang diberikan kepada karyawannya. Semua kemampuan fungsional tersebut, pada gilirannya akan menjadikan sang pengusaha untuk menaikkan nilai kinerja industri kecil yang dimiliki.

Kerangka konseptual yang menunjukkan dugaan adanya pengaruh factor internal terhadap kemampuan fungsional pengelola indutri kecil tergambar dalam pola berikut:

asistensi Pemerintah bisa diberikan kepada industri kecil karena adanya potensi internal yang dimiliki industri kecil, berupa kualitas SDM, *skill* yang dimiliki pengelola atau karyawannya, Agama dan budaya yang baik, serta kedisiplinan dalam menjalankan usaha. Selanjutnya faktor kemampuan fungsional industri kecil mampu menaikkan kinerja mereka untuk seterusnya.

B. Hipotesis penelitian

Hipotesis yang diajukan ini merupakan pernyataan *conjectural* (dugaan) tentang adanya hubungan dua variabel atau lebih, yang semuanya terpolakan merujuk kepada uraian yang telah terdahulu yang menyangkut latar belakang, perumusan masalah, serta tujuan dan manfaat penelitian.

Adapun hipotesis yang diajukan dalam penelitian untuk dicari pembuktian adanya saling pengaruh di dalamnya, adalah:

1. Diduga variabel internal (Kualitas SDM, *skill*, Agama dan budaya, dan Kedisiplinan) berpengaruh secara langsung signifikan terhadap kinerja pengusaha kecil muslim lulusan manajemen Universitas Narotama Surabaya
2. Diduga variabel eksternal (asistensi pemerintah) berpengaruh secara langsung signifikan terhadap kinerja pengusaha kecil muslim lulusan manajemen Universitas Narotama Surabaya
3. Diduga variabel internal (Kualitas SDM, *skill*, agama dan budaya, dan Kedisiplinan) berpengaruh secara tidak langsung terhadap kinerja pengusaha kecil muslim lulusan manajemen Universitas Narotama Surabaya melalui kemampuan fungsional sebagai variabel *intervening*

4. Diduga variabel eksternal (asistensi pemerintah) berpengaruh secara tidak langsung terhadap kinerja pengusaha kecil muslim lulusan manajemen Universitas Narotama Surabaya melalui kemampuan fungsional sebagai variabel *intervening*.
5. Diduga variable kemampuan fungsional (permodalan, produksi, pemasaran, pembiayaan) berpengaruh terhadap kinerja pengusaha muslim lulusan Manajemen Universitas Narotama Surabaya.

Berdasarkan kepada *theoretical framework* yang sudah dibahas sebelumnya, kemudian diaplikasikan ke dalam bentuk hipotesis tersebut, penulis dalam studi ini mengadakan studi, untuk membuktikan secara empiris ke lapangan, untuk mencari ada tidaknya pengaruh antara variable X dengan variable Y secara signifikan, di mana variabel-variabel tersebut telah diungkap dalam penjelasan sebelumnya, kemudian dengan mengadakan studi fungsional (*functional study*), penulis melihat fakta ada-tidaknya pengaruh kausalita di antara variabel-variabel seperti yang tersebut di atas.

C. Penelitian Terdahulu

Pada dasarnya telah banyak para sarjana dan peneliti terdahulu yang mengadakan *research* senada dengan studi yang dilaksanakan penulis, yang semuanya mengarah kepada upaya pengembangan perusahaan atau industri kecil mereka, mencari bukti adanya pengaruh antara faktor Internal dan eksternalnya terhadap Kinerja suatu perusahaan. Penelitian mereka terkadang hanya melihat perusahaan tertentu dengan produksi tertentu secara spesifik, namun ada juga

dan koperasi, Dinas Statistik dan lain sebagainya. Data sekunder tersebut merupakan data atau informasi pendukung yang diperoleh dari hasil olahan pihak lain, Sedangkan data tentang jumlah tenaga kerja, tingkat gaji, profitabilitas usaha industri kecil diambil dari data primer hasil sensus industri, hal ini dipergunakan sebagai *cross-check* kebenaran untuk sesuatu yang menyangkut reliabilitas dan validitas data.

F. Definisi Operasional Variabel

Untuk menghindari *overlapping* dalam memahami alur penelitian ini, juga agar tidak terjadi diversitas pemaknaan, maka diperlukan suatu definisi operasional variabel dari penelitian, yaitu :

1. Faktor-faktor internal pengusaha adalah total skor atas pertanyaan/ pernyataan dengan indikator pendidikan dan pelatihan yang pernah dilakukan pengusaha, kondisi keagamaan dan budaya keislamannya, serta kedisiplinan mereka dalam berusaha
2. Strategi fungsional pengusaha adalah total skor pertanyaan/ pernyataan dengan indikator kemampuan memanfaatkan modal bantuan, kemampuan mengatur produksi, kemampuan mencari pangsa pasar, serta kemampuan mengatur sistem pengupahan.
3. Kinerja pengusaha adalah total skor atas pertanyaan/ pernyataan dengan indikator kemampuan meningkatnya akumulasi harta perusahaan, serta konsistensinya dalam memberikan bantuan sosial juga kedekatan dan keakrabannya dengan masyarakat lingkungan industri.

Dari informasi yang diperoleh lewat tehnik kuesioner tersebut, peneliti berasumsi bahwa kesahihan data yang dikumpulkan sangat tinggi, demikian juga akurasi, sehingga data hasil dari angket kuesioner ini bisa dipergunakan untuk menganalisis hipotesis yang diajukan dalam penelitian. Selanjutnya dalam merancang dan menyusun angket yang merupakan alat untuk memperoleh data deskriptif dan alat untuk pengujian hipotesis tersebut, digunakan sejumlah pertanyaan tertentu yang didesain sedemikian rupa berdasarkan konstruksi teoritik yang bisa diuji reliabilitas dan validitasnya. Penggunaan teknik angket kuesioner ini selain kesahihan dan akurasi yang tinggi, juga karena beberapa anggapan yaitu :

- a. Bahwa subyek adalah responden yang paling tahu tentang diri dan masalahnya
- b. Bahwa apa yang dinyatakan subyek kepada peneliti adalah benar dan dapat dipercaya
- c. Bahwa interpretasi subyek tentang pertanyaan-pertanyaan yang diajukan kepadanya sama dengan dengan apa yang dimaksud oleh peneliti.

2. Teknik *interview* (wawancara)

Teknik *interview* atau wawancara ini dipergunakan dalam penelitian sebagai metode pendamping yang menguatkan penggunaan metode angket kuesioner yang merupakan alat pengumpul data berguna untuk mendukung perolehan informasi yang tertuang dalam teknik kuesioner, juga melengkapi informasi yang diperlukan.

Dalam hal ini paling tidak ada tiga keuntungan yang bisa diperoleh dari penggunaan teknik wawancara tersebut, yaitu :

- a. Wawancara ini bisa dipergunakan sebagai alat untuk eksplorasi guna

- a. Menambah waktu pengamatan
- b. Menggunakan tenaga tambahan sebagai *observer*
- c. Mencari subyek lain yang sejenis dilihat dalam perspektif yang berbeda.

H. Metode Analisis Data

Setelah semua data yang diperlukan terkumpul, maka dilakukan proses pengolahan data, di mana proses perhitungannya dilakukan tidak secara manual melainkan dengan menggunakan jasa komputer, dengan menggunakan program *SPSS*. Hal tersebut dilakukan untuk menjaga akurasi dari hasil perhitungan yang dilaksanakan. Pelaksanaan analisis data ini dilakukan melalui beberapa tahapan, yaitu

1. Pengujian Alat Ukur

Dalam proses pengujian alat ukur, *valid* merupakan suatu ukuran yang menunjukkan tingkat keandalan atau kesahihan suatu alat ukur, sedangkan *reliable* adalah keajegan (*consistense*) alat pengumpul data dalam penelitian.¹²

a. Uji Validitas (kesahihan) Instrumen.

Uji Validitas Instrumen dimaksudkan untuk memberikan gambaran sejauh mana instrument dapat mengukur informasi yang diperlukan.¹³ Seperti pendapat Arikunto dan Suharsimi bahwa Instrumen dikatakan *valid* apabila mampu mengukur apa yang diinginkan dan mengungkap data dari variabel yang diteliti secara tepat yang meliputi kesahihan internal, yakni adanya

¹² Syaifudin Azwar, *Seri Pengukuran Psikologi, Rekiabilitas dan Validitas(Inyterpretasi dan Komputasi* (Yogyakarta: Penerbit Liberty,1986), 20.

¹³ Arikunto, *Prosedur Penelitian, Suatu Pendekatan Praktek* (Jakarta: Penerbit Rineka Cipta,1993), 136

Reliabilitas alat ukur (instrument) diperlihatkan oleh koefisien alpha. Bila koefisien alpha lebih besar atau sama dengan 0,6 maka instrumen dalam kuesioner cukup reliabel¹⁸

2. Tabulasi Data.

Hasil kuesioner yang diterima akan dikuantifikasikan yang kemudian akan menjelma menjadi bentuk angka-angka atau tabel-tabel, yang kemudian dianalisis dengan menggunakan analisa statistik dan deskriptif, kemudian baru ditarik suatu hasil kesimpulan.

3. Reduksi Data.

Merupakan suatu bentuk analisis dengan mengadakan upaya penajaman, klasifikasi, pengarahannya, juga membuang atau memperhalus data yang tidak/kurang perlu, serta mengorganisir data dengan cara sedemikian rupa, sehingga kesimpulan akhirnya akurat untuk ditarik suatu verifikasi.

4. Proses Aransemen

Proses ini merupakan suatu proses (*sintesis*) untuk memadukan hasil empirik dengan pernyataan atau *statement* yang telah berlaku kebenarannya dan proses ini dilakukan bersamaan proses analisis dan pembahasan

5. Tehnik Analisis.

Data yang menyangkut kondisi internal industri kecil yang telah diukur dan dianalisis secara kualitatif, kemudian diolah dengan menggunakan analisa statistik

koefisien *Bartlett Test of Sphericity* dan $F_{hitung} \geq F_{\alpha} = 0,05$ atau $P < 0,05$ maka H_0 ditolak (*rejected*) dan jadilah kesimpulannya tidak signifikan, atau dengan kalimat lain apabila $F_{hitung} < F_{\alpha} = 0,05$ atau $P \geq 0,05$ maka H_0 tidak ditolak (*not rejected*).

G. Waktu Penelitian dan Tenaga Pelaksana

1). Waktu Penelitian

Proses yang dipergunakan untuk melaksanakan penelitian ini pada dasarnya sudah dimulai jauh sebelum melaksanakan survei awal. Hal itu karena menyangkut perencanaan, tata administrasi serta proses perijinan dan lain sebagainya. Sedangkan pengumpulan data di lapangan dilaksanakan mulai bulan Juli 2017 sampai dengan bulan Desember 2017, selama enam bulan.

2). Tenaga Pelaksana

Mengingat bahwa wilayah Kota Surabaya yang dijadikan lokasi penelitian ini merupakan wilayah yang luas dengan subyek populasi yang banyak dengan aneka ragam suku, agama dan budaya, serta kondisi kelompok-kelompok industri kecil di daerah ini lokasinya saling berjauhan, yang tentunya memerlukan banyak tenaga dan pikiran. Dikarenakan waktu yang tersedia untuk penelitian hanya pendek, juga ditambah terbatasnya kemampuan dan tenaga, maka peneliti menggunakan beberapa tenaga yang membantu pelaksanaan penelitian, baik menyangkut berburu data serta perhitungan dan analisisnya. Tenaga pembantu penelitian tersebut berjumlah 6 (enam) orang yang diambil berdasarkan kredibilitas dan kemampuan mereka, dan sebelumnya telah berlatih, sehingga diharapkan kemampuan mereka mampu

hasil hutan maupun industri logam mesin elektronika dan aneka mengalami penambahan unit produksi per-tahunnya. Tidak hanya peningkatan unit produksi belaka, di kedua sub sektor industri juga terjadi kenaikan serapan tenaga kerja yang selalu meningkat setiap tahunnya.

Di tahun 2007, total tenaga kerja yang terserap di sektor industri berjumlah 227.382 orang dan di tahun 2012 meningkat hingga 268.055 orang pekerja, Hal itu menunjukkan bahwa sektor industri juga menjadi salah satu upaya menolong untuk mengurangi jumlah pengangguran di Kota Surabaya. Namun di luar itu tidak hanya terjadi peningkatan unit produksi dan penyerapan tenaga kerja belaka, di sektor industri tersebut sejak tahun 2007 hingga 2012 juga terjadi peningkatan nilai investasi. Dimulai dari tahun 2007 yang memiliki jumlah investasi sebesar 71.432.960.478, di tahun 2012 nilai investasinya naik menjadi 73.471.806.63

Disamping pertumbuhan di industri besar Surabaya juga mengalami perkembangan industri kecil. Di tahun 2007 jumlah industri kecil yang ada sebanyak 3.945 dan di tahun 2012 meningkat pesat menjadi 4.922. Tenaga kerja yang terserap juga mengalami peningkatan dari yang sebelumnya 71.210 orang di tahun 2007, menjadi 79.882 di tahun 2012. Begitu pula dengan nilai investasi yang naik cukup tinggi dari yang sebelumnya sebesar 470.234 di tahun 2007 menjadi 918.346 di tahun 2012.

Hal ini tentu menunjukkan bahwa sektor industri kecil juga tak kalah menjanjikan dibanding industri besar. Untuk industri menengah di akhir tahun 2012 terdata ada 116 jenis usaha industri menengah. Industri barang dari plastic untuk

pengemasan merupakan jenis industri yang paling banyak diminati (24 unit), kemudian reparasi mobil (15 unit), perlengkapan dan peralatan rumah tangga dari plastik, furniture dari kayu dan percetakan umum (12 unit) menjadi jenis industri yang banyak dipilih di urutan ketiga.

Walau demikian, jenis industri menengah yang banyak menyerap tenaga kerja justru adalah industri peralatan audio dan video elektronik lainnya yang mampu menyerap hingga 365 orang pekerja walaupun jumlahnya hanya ada sembilan.

Apabila melihat jumlah industri berdasarkan wilayah kecamatannya, maka industri menengah paling banyak terletak di kecamatan Benowo (28 unit) dan Asemrowo (27 unit). Sedangkan Gayungan, Sukolilo dan Jambangan tidak terdapat industri menengah. Banyaknya jumlah industri menengah yang ada di kecamatan Benowo dan Asemrowo diikuti dengan banyaknya penyerapan tenaga kerja oleh sektor industri menengah di kecamatan tersebut. Dalam hal ini Setiap usaha di Kota Surabaya harus memiliki Tanda Daftar Perusahaan (TDP), Dalam hal ini hanya dalam kurun waktu tahun 2012 Dinas Perdagangan dan Perindustrian (Disperdagin) Kota Surabaya telah berhasil menerbitkan TDP sebanyak 11.852 selama setahun dengan rata-rata 988 TDP per-bulan.

Dari sekian banyak permohonan TDP, yang terbanyak adalah yang merupakan pengurusan baru (rata-rata 560/bulan), kemudian perpanjangan (339/bulan) dan perubahan (88/bulan). Sementara itu, selama tahun 2012, Disperdagin Kota Surabaya telah menerbitkan Surat Ijin Usaha Perdagangan (SIUP) mikro sebanyak 4.654. Diantara SIUP yang diterbitkan tersebut 2.327 merupakan

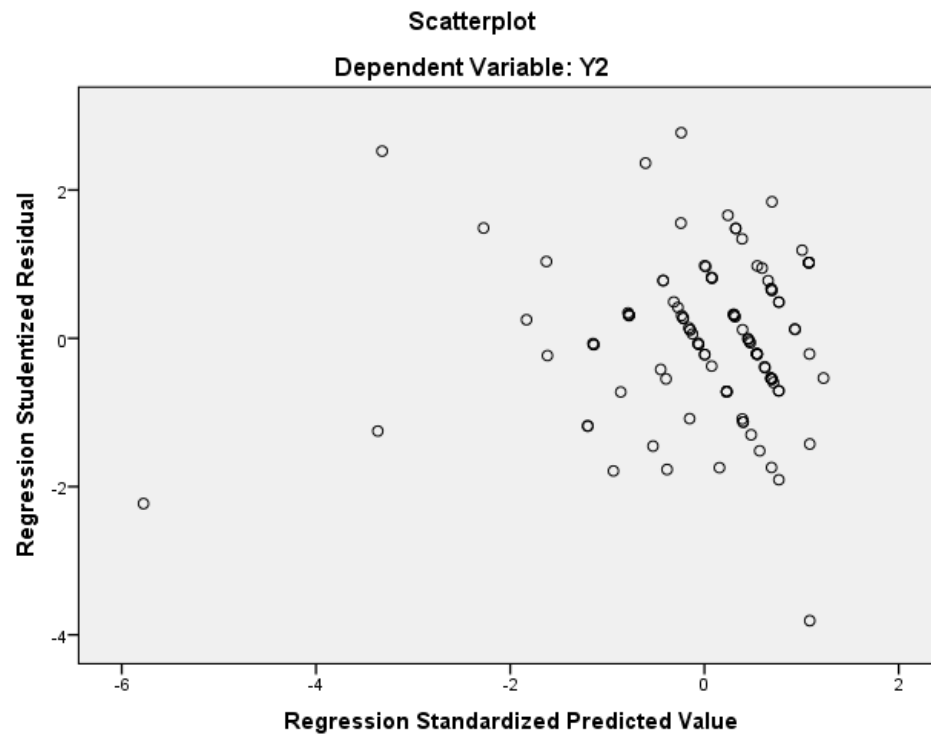
surat pencabutan, dan 1.203 merupakan permohonan baru. SIUP menengah yang diterbitkan selama tahun 2012 sebanyak 2.383 dengan 1,091 merupakan pengajuan SIUP baru dan hanya ada 1 SIUP yang dicabut sepanjang tahun 2012.

Untuk SIUP kecil, Disperdagin telah menerbitkan sebanyak 6.714 SIUP dimana 3.946 merupakan permohonan SIUP baru dan hanya ada sembilan SIUP yang dicabut pada tahun tersebut. Sedangkan untuk SIUP besar yang diterbitkan Disperdagin selama tahun 2012 sebanyak 283 SIUP dimana 86 diantaranya adalah permohonan SIUP baru dan tidak ada SIUP yang dicabut.

Proyek dan investasi penanaman modal dalam negeri terbesar di Surabaya ada di tahun 2009 dengan 35 proyek dan besar investasi 682.144.172 juta rupiah. Di tahun 2010 lalu mengalami penurunan drastis dengan hanya terdapat 10 proyek saja dengan investasi hanya sebesar 1.179.537 juta rupiah. Di tahun 2011 dan 2012 jumlah proyek yang ada sama jumlahnya yaitu 12 namun jumlah investasinya naik dari 13.243.600 juta rupiah menjadi 38.486.400 juta rupiah di Tahun 2012.

Investasi di bidang lain di Surabaya yang berkembang di tahun 2012 adalah usaha perdagangan (11. 550 unit usaha dengan jumlah tenaga kerja 98.011 orang), memiliki total investasi sebesar 17.654.657,30 juta rupiah. Bidang usaha industri kecil bukanya tak kalah berkembang, terutama setelah dibukanya kran kemitraan oleh pemerintah Kota Surabaya. Perkembangan industri kecil tersebut terlihat dalam tabel berikut :

Uji Heteroskedastisitas



Berdasarkan output scatterplot diatas, terlihat bahwa titik-titik menyebar dan tidak membentuk pola tertentu yang jelas. Sehingga dapat disimpulkan bahwa tidak terjadi heteroskedastisitas.

Dengan tingkat kepercayaan 95% ($\alpha = 5\%$) , Hal ini menunjukkan bahwa nilai α lebih besar dari nilai t_{sign} ($0,05 > 0,000$) dan nilai t sebesar 6,849. Hasil analisis ini memperlihatkan bahwa variabel X1 Berpengaruh Positif terhadap Y2

X2 Berpengaruh Positif terhadap Y2

Dengan tingkat kepercayaan 95% ($\alpha = 5\%$) , Hal ini menunjukkan bahwa nilai α lebih besar dari nilai t_{sign} ($0,05 > 0,000$) dan nilai t sebesar 9,442. Hasil analisis ini memperlihatkan bahwa variabel X2 Berpengaruh Positif terhadap Y2

X3 Tidak Berpengaruh terhadap Y2

Dengan tingkat kepercayaan 95% ($\alpha = 5\%$) , Hal ini menunjukkan bahwa nilai α lebih kecil dari nilai t_{sign} ($0,05 < 0,555$) dan nilai t sebesar -0,593. Hasil analisis ini memperlihatkan bahwa variabel X3 Tidak Berpengaruh terhadap Y2

X4 Tidak Berpengaruh terhadap Y2

Dengan tingkat kepercayaan 95% ($\alpha = 5\%$) , Hal ini menunjukkan bahwa nilai α lebih kecil dari nilai t_{sign} ($0,05 < 0,218$) dan nilai t sebesar 1,239. Hasil analisis ini memperlihatkan bahwa variabel X4 Tidak Berpengaruh terhadap Y2

X5 Tidak Berpengaruh terhadap Y2

Dengan tingkat kepercayaan 95% ($\alpha = 5\%$) , Hal ini menunjukkan bahwa nilai α lebih kecil dari nilai t_{sign} ($0,05 < 0,319$) dan nilai t sebesar -1,000. Hasil analisis ini memperlihatkan bahwa variabel X5 Tidak Berpengaruh terhadap Y2

X6/Y1 Berpengaruh Positif terhadap Y2

Dengan tingkat kepercayaan 95% ($\alpha = 5\%$) , Hal ini menunjukkan bahwa nilai α lebih besar dari nilai t_{sign} ($0,05 < 0,023$) dan nilai t sebesar 2,310. Hasil analisis ini memperlihatkan bahwa variabel X6/Y1 Berpengaruh Positif terhadap Y2

Universitas Narotama Surabaya) yang terdiri atas Faktor Internal (Kualitas SDM, *skill*, Agama dan budaya, kedisiplinan) dan Faktor eksternal (bantuan pemerintah) menunjukkan hasil yang bervariasi. Untuk menguraikan variasi hubungan tersebut, berikut ini akan diuraikan perpaduan antara temuan empiris hasil penelitian yang telah diuji secara statistic dengan teori sebelumnya, serta fenomena-fenomena empiris yang ada. Kemudian dikemukakan temuan temuan yang diperoleh serta diakhiri dengan keterbatasan penelitian yang diharapkan dapat digunakan sebagai pijakan dalam melakukan penelitian selanjutnya yang terkait dengan rumusan masalah dalam penelitian ini .

6.1 Pengaruh secara langsung Faktor Internal (kualitas SDM, *skill*, Agama dan budaya, kedisiplinan) terhadap kinerja pengusaha kecil muslim lulusan manajemen Universitas Narotama Surabaya.

Dari hasil uji F regresi yang dilakukan ditemukan bahwa seluruh variabel yang meliputi faktor eksternal dan faktor internal secara simultan berpengaruh terhadap kinerja. Sedangkan dari hasil uji t yang dilakukan bahwa secara parsial tidak semua variabel baik dari faktor eksternal dan faktor internal berpengaruh terhadap kinerja usaha. Penjelasan dari tiap variabel sebagai berikut:

1. Pengaruh variabel internal (Kualitas Pendidikan SDM) terhadap kinerja pengusaha kecil beragama Islam lulusan manajemen Universitas Narotama Surabaya.

(Kemampuan Fungsional) lebih kecil dibandingkan dengan Pengaruh langsung X1 terhadap Y2 (Kinerja).

Hasil penelitian didukung oleh penelitian Sandra & Purwanto (2015) “Pengaruh Faktor-Faktor Eksternal dan Internal Terhadap Kinerja Usaha Kecil dan Menengah di Jakarta”. Hasil penelitian ini menunjukkan faktor internal berpengaruh positif dan signifikan terhadap kinerja usaha.

Hasil Penelitian juga didukung oleh **Prawirosentono** dalam bukunya **Kebijakan Kinerja Karyawan** dijelaskan bahwa: kinerja seseorang akan baik jika dia mempunyai Kualitas SDM yang handal, keahlian atau skill yang tinggi. Dari penjelasan tersebut secara teoritis terdapat pengaruh antara kualitas sumber daya manusia dengan kinerja pegawai.

Temuan Penelitian ini sekaligus mendukung teori Domingo Rene T (1999), mengatakan Sumber Daya Manusia yang berkualitas memungkinkan untuk menjadikan semua kepentingan bisnis yang utama ke dalam suatu focus seperti penurunan biaya, peningkatan produktivitas, kerja sama yang terjalin dengan baik, komunikasi yang lancar, sehingga berdampak pada Kinerja Usaha yang baik. Berdasarkan pengertian di atas dapat diketahui bahwa yang

Faktor internal (Kedisiplinan) Berpengaruh baik secara langsung maupun secara tidak langsung melalui kemampuan fungsional terhadap Kinerja pengusaha muslim pemilik industry lulusan manajemen ,Universitas Narotama Surabaya. Pada dasarnya factor internal dapat mempengaruhi peningkatan kinerja pada pengusaha industry kecil. Hal ini dibuktikan dengan semakin pemilik usaha memiliki Kualitas

Besarnya pengaruh tidak langsung dapat dihitung dengan mengalikan koefisien langsungnya yaitu $(0,145 \times 0,108) = 0,01566$ dari hasil tersebut dapat dilihat bahwa koefisien pengaruh tidak langsung bernilai positif sebesar 0,01566. tetapi jika dibandingkan dengan nilai koefisien pengaruh langsung X2 terhadap Y2 (Kinerja) sebesar 0,639 lebih besar dibandingkan dengan pengaruh tidak langsung sebesar 0,01566.

Hasil path analysis menunjukkan terdapat pengaruh X2 terhadap Y2 (Kinerja) melalui Y1 (Kemampuan Fungsional). hal ini dikarenakan perkalian nilai koefisien standardized beta Pengaruh tidak langsung X2 ke Y2 (Kinerja) melalui Y1 (Kemampuan Fungsional) lebih kecil dibandingkan dengan Pengaruh langsung X2 terhadap Y2 (Kinerja).

Hasil penelitian ini mendukung teori spenser dan spenser (1993) yaitu ketrampilan merupakan karakteristik individu yang mendasari diri seseorang dan menyebabkan sanggup menunjukkan kinerja atau produktivitas kerja yang efektif atau *superior* dalam suatu pekerjaan.

Hasil Penelitian juga didukung oleh **Prawirosentono** dalam bukunya **Kebijakan Kinerja Karyawan** dijelaskan bahwa: kinerja seseorang akan baik jika dia mempunyai Kualitas SDM yang handal, keahlian atau skill yang tinggi. Dari penjelasan tersebut secara teoritis terdapat pengaruh antara keahlian atau *skill* dengan kinerja pegawai.

Hal ini selaras dengan penelitian yang dilakukan Rahayu Widayanti (2013).

dilihat bahwa koefisien pengaruh tidak langsung bernilai positif sebesar 0,042228. tetapi jika dibandingkan dengan nilai koefisien pengaruh langsung X3 terhadap Y2 (Kinerja) sebesar -0,038 lebih kecil dibandingkan dengan pengaruh tidak langsung sebesar 0,042228.

Hasil path analysis menunjukkan tidak ada pengaruh X3 terhadap Y2 (Kinerja) melalui Y1 (Kemampuan Fungsional). hal ini dikarenakan perkalian nilai koefisien standardized beta Pengaruh tidak langsung X3 ke Y2 (Kinerja) melalui Y1 (Kemampuan Fungsional) lebih besar dibandingkan dengan Pengaruh langsung X3 terhadap Y2 (Kinerja).

Hasil Analisis diatas dapat disimpulkan bahwa tidak ada Pengaruh secara langsung antara variable agama dan Budaya terhadap kinerja, namun ada pengaruh secara tidak langsung antara Agama dan Budaya terhadap Kinerja melalui Kemampuan Fungsional.

Agama sebagai nilai dan norma sosial dalam bertindak dan berperilaku bagi seorang pengusaha merupakan suatu identitas diri yang menjadi cermin (*reflective*) dalam berperilaku yang pada gilirannya akan membentuk identitas Budaya. agama merupakan keyakinan yang mampu masuk ke dalam perilaku budaya (*culture*) seseorang dan membentuk pola kerja serta pola pikir yang mengarah kepada kemampuan untuk menjalankan organisasi usaha.

Agama dan budaya yang masuk ke dalam perilaku budaya seseorang dan membentuk pola kerja dipadu dengan kemampuan fungsional yang dimiliki oleh pengusaha (kemampuan dalam pemodalannya, kemampuan dalam pemasaran, kemampuan dalam

(Kinerja) sebesar 0,147 lebih besar dibandingkan dengan pengaruh tidak langsung sebesar 0,020196.

Hasil path analysis menunjukkan terdapat pengaruh X4 terhadap Y2 (Kinerja) melalui Y1 (Kemampuan Fungsional). hal ini dikarenakan perkalian nilai koefisien standardized beta Pengaruh tidak langsung X4 ke Y2 (Kinerja) melalui Y1 (Kemampuan Fungsional) lebih kecil dibandingkan dengan Pengaruh langsung X4 terhadap Y2 (Kinerja).

Menurut Priodarminto dalam Sutarnoto (2002), mengatakan bahwa disiplin adalah kondisi yang tercipta dan terbentuk melalui proses dari serangkaian perilaku yang menunjukkan nilai-nilai ketaatan, kepatuhan, kesetiaan keteraturan dan ketertiban. Lebih lanjut Wardiman dalam Sutarnoto menjelaskan bahwa disiplin adalah suatu kondisi yang tercipta dan terbentuk melalui proses dari serangkaian perilaku yang menunjukkan nilai-nilai ketaatan, kepatuhan, kesetiaan, keteraturan dan ketertiban.

Disiplin kerja merupakan salah satu faktor yang berpengaruh terhadap kinerja. Tingkah laku dan perbuatan yang sesuai dengan peraturan yang telah ditetapkan oleh perusahaan, baik secara tertulis maupun tidak tertulis merupakan aturan yang harus dilaksanakan oleh setiap karyawan. Tujuan utama disiplin kerja adalah untuk meningkatkan kinerja sehingga peningkatan disiplin kerja adalah suatu upaya untuk membina para pegawai sekaligus sebagai hukuman apabila pegawai tidak mematuhi. Flippo (1984), mengatakan *"Discipline action is confined to the application of penalties that lead to an inhibition of undesired behavior"*

pemasaran produksi industri kecil, agar mereka dapat memperpanjang jalur pemasaran produksi tersebut serta mengurangi *margin* usaha mereka. Sebenarnya apabila industri kecil mampu merebut pasar (karena mereka relative bisa mendekati pasar), maka akan muncul kecenderungan terjadinya *quick response* serta merasakan *just in time stock*.

Pada kondisi semacam ini perusahaan seharusnya mampu mengembangkan *local market* yang tepat dalam arti perluasan pasar, karena hal itu akan mampu mengembangkan produksi usaha mereka yang diakibatkan panjangnya jalur distribusi pemasaran, maka menjadi sulit mengadakan pengawasan (khususnya dalam bidang fashion). Demikian juga makanan kecil (*snack*) buatan industri kecil (*home made industries*) terkadang lebih disukai pasar dari pada produksi *Large Scale industries*, karena industri kecil tersebut selalu menyediakan produksi yang selalu baru (*fress*). Dalam hal ini diperlukan *niche marketing* dan arah dari pemasaran yang lebih modern yang mampu mengarah pada strategi focus (*the focus strategy*) artinya perusahaan mencari konsumen fanatic untuk bisa memberikan kepuasan yang tinggi.

Strategi pengembangan pasar lokal mampu lebih memudahkan munculnya perubahan karena selain dekat jangkauannya terhadap konsumen, juga karena kondisi yang demikian dianggap lebih fleksibel menghadapi situasi global yang datang. Mempertahankan bentuk industri kecil dengan produks yang bervariasi (dalam produks bentuk *Holding*) lebih tepat katimbang dengan perusahaan besar namun kurang terkontrol. Hal tersebut dikuatkan oleh pemikiran

bahan baku, tentu tentu *producent* akan menambahkan peralatan procecing yang diperlukan.

Tampaknya dalam menganalisis kebijakan produksi, sepertinya perlu mendasarkan analisisnya berdasarkan karakteristik setiap industri kecil pada sub-sektor masing-masing. misalnya sub-sektor garment, sub-sektor sepatu sandal dan lain sebagainya, karena antara sub-sektor garment dengan sub-sektor sepatu memiliki permintaan dan ciri yang berbeda. Karena pada sector produksi ini kompetisinya sangat ketat, maka model *engineering driven* dengan biaya murah (*very low costs*) perlu dikembangkan pada semua industri kecil di Kota Surabaya. Seperti misalnya pada sub-sektor garmen, maka perlu dikembangkan produk yang harganya murah namun memiliki ciri yang unik, seperti dalam produk border, yang memiliki kekuatan tersendiri dengan motif yang spesifik, missal border yang bermotif polos lebih disukai oleh konsumen Amerika. Dengan demikian secara umum kedudukan industri kecil garmen, sepatu sandal, dan hiasan rumah tangga mempunyai keunggulan *comparative* pada kategori *unskilled labour intensive* dan bukan *natural resources intensive*.

d. Tingkat Upah dan Pembiayaan

Beberapa indutri kecil yang dikelola oleh para lulusan S1 Manajemen Ekonomi UNNAR Surabaya, secara umum telah berusaha memberikan upah yang lebih tinggi (U = Rp. 2.800.000,00) dibandingkan dengan yang diterima pekerja di luar Kota Surabaya. Upah yang dibayarkan pengusaha industry kecil tersebut relative mendekati Upah Minimum Regional Kota Surabaya, yang menurut Peraturan

Gubernur Jawa Timur, No75,Tahun 2017, tentang UMK (Upah minimum Kota) Jatim untuk tahun 2018 sebesar Rp 3.871.052,61. Namun tingkat upah tersebut bila dibandingkan dengan Upah Minimal Regional beberapa daerah di Jawa Timur yang secara umum ternyata rendah, terutama UMK di Kabupaten Magetan, Trenggalek, Pacitan, Ponorogo, Ngawi, Madiun, Pamekasan, Situbondo, dan Sampang yang sama-sama memiliki UMR untuk tahun 2019 hanya sebesar Rp 1.763.267,65.

Dari gambaran pembayaran tingkat upah bebepa daerah di Kabupaten dan Kota di Jawa Timur tersebut bisa dikatakan bahwa pembayaran upah pada beberapa industri kecil sampel yang diteliti masih relative tinggi, Hal itu kalua melihat UMR Kabupaten Malang yang menjadi daerah dengan nilai UMK tertinggi untuk wilayah Malang Raya, di mana UMK Kabupaten Malang tahun 2019 sebesar Rp 2.781.564,24. Namun apabila mengacu kepada UMR yang ditetapkan Gubernur Jawa Timur tahun 2019, upah minimum tersebut tampak terlalu rendah.

Kondisi tersebut berbeda kalau kita melihat pendapat Sigit Harnanto,¹⁴ bahwa *surplus labour* yang sangat besar dalam ekonomi industry, dikatakanya upah atau gaji karyawan yang berlaku di Perusahaan menengah atau besar di Indonesia, yang umumnya hanya sekitar 18 % dari nilai tambah, Hal itu menunjukkan rendahnya tingkat upah tenaga kerja, padahal sebenarnya mereka telah mendapatkan upah di atas rata-rata ketetapan Pemerintah untuk beberapa daerah, tambahan upah yang demikian masih bias memberikan dorongan untuk meningkatkan hasil kinerja (*performance*), karena tingkat *wages salary* bisa mempengaruhi secara tidak langsung terhadap hasil

¹⁴ Harnanto, Sigit, Bbeberapa Aspek Pengembangan Industri Kecil, *Makalah Seminar Kongres ISEI (Jakaarta,TP,1997)*, 12.

perusahaan melalui *reward* kepada mereka untuk memproduksi barang yang tertentu. Yang demikian itu bias disimpulkan bahwa ada korelasi antara tingkat upah buruh dengan keberhasilan di perusahaan pada periode selanjutnya. Dengan melihat ketentuan tingkat upah bisa berguna untuk meningkatkan operasi perusahaan, dengan mengikuti arah strategi penetapan upah berdasar pola indeks biaya hidup wajar.

3. Assistensi Pemerintah (*Government Assistance*)

Suatu bantuan usaha menjadi tidak tepat apabila diinjeksikan kepada industri yang telah produktif dan mandiri (*self reliance*), karena perusahaan tersebut pada dasarnya sudah tidak lagi memerlukan bantuan Pemerintah. Sektor usaha yang sudah produktif seperti demikian bisa tumbuh di atas di namika internalnya, sehingga usaha tersebut telah mudah untuk menjalankan usahanya dan mampu berkembang. Namun bantuan usaha juga tidak tepat apabila diberikan kepada industri kecil yang tidak memiliki potensi sama sekali. Bantuan finansial dikatakan tidak tepat jika diberikan kepada yang belum mempunyai kemampuan fungsional, karena bantuan finansial akan tidak terserap dalam proses produksi dan akhirnya malah mengurangi penghasilan industri kecil atau labanya, sehingga seharusnya bantuan diberikan secara selektif kepada industri kecil yang benar-benar telah mampu berusaha.

Mengenai bantuan tehnik, sebagian industri kecil memang masih sulit untuk menerima pesanan (*order*) yang sesuai dengan kualitas dan kuantitas yang diinginkan. Dengan demikian formulasi ragam dan tehnik bantuan yang tepat lebih diperlukan, dibanding hanya sekedar memberi bantuan belaka. Bantuan asistensi

selama ini terdiri dari bantuan manajerial dan bantuan finansial. Bantuan manajerial berguna untuk penguatan organisasi usaha antara lain,

- a. Bidang manajemen, pembentukan kelompok kerja, bantuan organisasi produksi, pemberian buku pedoman praktis tentang pengelolaan usaha.
- b. Peningkatan kemampuan dalam tehnik produksi, seperti, ketrampilan berproduksi, demo plot sebagai percontohan, studi banding ke sentra industry, penelitian hasil produksi, pengikutsertaan magang kerja, serta mengembangkan disain produk dan mutunya.
- c. Peningkatan kemampuan pemasaran , seperti promosi melalui pameran, membuat brosur atau *leaflet*, pembuatan *packaging* yang menarik, melakukan sigi pasar, serta bantuan contoh desain produksi baru.

Sedangkan program bantuan yang lain, dalam bentuk bantuan finansial, meliputi,

- a. Pinjaman modal usaha yang menggunakan bunga rendah dan jangka waktu pengembalian yang ringan.
- b. Peningkatan modal kerja, antara lain: bantuan peralatan, bantuan bahan baku, juga bantuan sarana produksi.

Adapun membangun pola kemitraan tersebut sudah diamanatkan dalam Peraturan Pemerintah (PP) Nomor 17 tahun 2013, yang di dalamnya ditegaskan bahwa Pemerintah pusat dan Pemkot sesuai kewenangannya menyelenggarakan upaya pemberdayaan koperasi dan UKM (Usaha Kecil dan Menengah) yang salah

%) industri kelompok ini adalah percetakan, industri tas dan sepatu, yang banyak menggunakan alat dengan menyewa.

Industri yang seperti itu sebagian bantuan dipergunakan untuk membeli atau investasi alat produksi, dan seyogyanya bisa bersifat *joint operation* aktiva tetap. Misalnya kebutuhan produk disain cukup beraliansi dengan perusahaan besar yang mempunyai fasilitas lebih baik, sehingga industri kecil mampu menekan biaya tetapnya (*fixed cost*). Pada industri tas dan koper juga industri border, keputusan pengusaha sudah tampak dalam kebijakan mereka untuk mengurangi biaya tetap. Pada industri ini biaya variabelnya justru lebih banyak sehingga merupakan kekuatan dari industri kecil kelompok ini.

Strategi kedua industri kecil seharusnya , dengan mengutamakan bentuk beda (*differentiation product*) dibanding perusahaan lain, dengan memproduksi barang yang lebih unik. Dalam hal ini lebih mengutamakan penampilan yang jelas (*brand identification*) dan pemberian informasi yang cukup. Usaha (*effort*) seperti itu pada umumnya memerlukan biaya yang cukup besar, yang apabila dilihat dari kondisi perusahaan selama ini kebanyakan biaya komunikasinya rendah, karena akumulasi dananya relative kecil, dan usaha sector ini mampu memberikan return yang cukup.

D. Keterbatasan Penelitian

Di dalam penelitian ini sesungguhnya disadari belum dapat menghasilkan penemuan yang benar-benar sah dalam menjawab semua masalah yang menyangkut strategi pengembangan industri kecil. Rumusan hasil penelitian

BAB VII

KESIMPULAN DAN SARAN

A. Kesimpulan

Industri kecil memiliki nilai penting bagi perekonomian masyarakat Kota Surabaya, karena selain jumlahnya yang banyak industri kecil cenderung lebih fleksibel dalam mengikuti fluktuasi ekonomi, karena mempunyai karakteristik yang lebih independent apabila dibandingkan dengan industri menengah dan besar. Peranan industri kecil tersebut merupakan titik tolak pembahasan dalam studi ini. Disadari bahwa permasalahan pengembangan usaha masih cukup banyak, oleh sebab itu peningkatan kemaampuan fungsional untuk para pengusaha merupakan upaya yang penting.

Secara general masalah-masalah yang dirumuskan dalam studi ini memiliki keterkaitan dengan upaya pemanfaatan industri kecil, demi meningkatkan kinerja (*performance*) mereka untuk periode selanjutnya.

1. Adanya Pengaruh secara langsung positif signifikan antara variable internal (antara lain Kualitas SDM, *skill*, Kedisiplinan) terhadap kinerja pengusaha muslim pemilik industry kecil lulusan manajemen universitas narotama Surabaya. Sedangkan untuk agama dan budaya tidak berpengaruh secara langsung terhadap kinerja.
2. Tidak ada Pengaruh secara langsung antara bantuan pemerintah terhadap kinerja pengusaha muslim pemilik industry kecil lulusan manajemen Universitas Narotama Surabaya.

dan efisien (tidak membutuhkan waktu lama), kehadiran teknologi informasi sangat perlu.

Dengan adanya teknologi informasi ini, maka langkah pengumpulan, analisis dan penyebaran informasi dapat dilakukan secara lebih cepat dan terkoordinasi, sehingga akan meningkatkan tingkat sensitivitasnya terhadap perkembangan pengetahuan di luar organisasi serta akan meningkatkan kecepatan dan keteraturan dan ketertiban proses alih pengetahuan di dalam organisasi. Meskipun demikian, rata-rata penerapan informasi teknologi ini sebagian besar dirasakan masih terlalu berat bagi industri kecil, sehingga kerjasama dengan pengusaha menengah besar masih diperlukan.

2. Pemerintah perlu menciptakan iklim usaha yang kondusif, terutama di dalam peyediaan faktor produksi. Meskipun hal bahan baku sudah dilakukan oleh pemerintah melalui kebijakan sektor riil yang dikeluarkan sekitar bulan Agustus 1997 tentang pembebasan bea masuk dan pajak penjualan bahan baku lokal, tetapi kebijakan tersebut tetap perlu diberlakukan secara konsisten dan menyeluruh.
3. Dengan industri kecil dan menengah yang kuat, maka struktur industri nasional akan menjadi kokoh (Presiden, 1997). Industri besar agar tidak terjebak di dalam mengerjakan bidang usaha yang kecil. Pada batas tertentu, di samping Industri kecil diperlukan Industri besar, karena

- Depdagri, *Repelita Ke enam 1994/95 – 1998/99*, Jakarta: tp, 1994.
- Desak Sinta Asih, *Analisis Beberapa Faktor yang Mempengaruhi Industri Garment di Bali, unpublished S2 Thesis*, Unair, Surabaya, 1990.
- Didik J. Rachbini, *Resiko Pembangunan yang Dibimbing Hutang*, Jakarta: Grasindo, 1996.
- Dowling P., Gordon, O.E., The Effects Of Employment, Unemployment, Further Education upon The Work Values of School Leavers, *Australian Journal of Psychology*, no. 33 Th.1981.
- Eric Edward, The Organization and It's Environment," *Journal Credit Management*, 12, Desember, 1994.
- England, R., *Ability Opportunity, and Distribution of income, Review of Backer and mincerin American Economist*, TP, USA, 1972.
- Gaffar MF., *Perencanaan Pendidikan Teori dan Praktek*, Departemen Pendidikan dan Kebudayaan RI, Jakarta, 1988.
- Gazalba Sidi, *Masjid Pusat Ibadah dan Kebudayaan*, Pustaka Antara, Jakarta, 1975.
- George W. Snedecor, *Statistical Methods*, Seventh edition, The Iowa State University Press, Iowa, 1990.
- Gibson CR., *The Challenge of Leadershipsin Higher Education*, WMC Brown & Co, Dubuge, Iowa, 1964.
- Gibson JL., Ivan ceviche JM, Donely JH., Jr , *Organisasi dan Manajemen: Perilaku, Struktur dan Proses, Terjemahan, Edisi keIV*, Penerbit Erlangga, Jakarta, 1984.
- Glueck, WF., Jauch LR., *Strategic Management and Business Policy*, Terjemahan, Cetakan Kedua, Erlangga, Jakarta, 1989
- Grant, RM., The Resources-Based Theory of Competitive Edvantage, *Management Review*, 33 Juli, 1991
- Hamzah Haz, *Mengkaji ulang Politik Ekonomi Indonesia, Strategi mewujudkan Keadilan sosial*, Pustaka Ciganjur, Jakarta, 2001.
- Harsono, *Pembangunan Sumber daya manusia yang berkualitas dan berbudi luhur untuk menyongsong era globalisasi, Kuliah umum pembukaan perkuliahan tahun akademi 1998-1999*. Program Pascasarjana Unair, 5 September, Surabaya, 1998.

- Hayden, Catherine, *The Hand Book of Strategic Expertise* (Canada: Collier McMillan, 1986.
- Hellriegel D., *Management A Contingency Approach Reading*, Addison Wesley Publishing Co, Massachuset, 1974.
- Hubert D. Dale, "Training for Entrepreneurship," Research Finding and Implications For Strategic Management, *Management Journal*, VII, New York, Juli, 1992.
- Imam Muhammad Al Ghazali, *Al Mustafa*, Matba'at Mustafa Wahhab, Kairo, 1987.
- Ismail Nawawi, *Ekonomi Islam Perspektif Teori, Sistem dan aspek Hukum*, Putra Media Nusantara, Surabaya, 2008.
- , *Ekonomi Kelembagaan Syariah Dalam pusran Perekonomian Global Sebuah tuntutan dan realitas*, Putra Media Nusantara, Surabaya, 2009.
- Issac, JM., *Educational Research*, Second edition, Macmillan Publishing Company, New York, 1977.
- Jain SC., *Marketing Planing and Strategy*, 2nd edition, South Western Publishing Co, Dallas, 1985.
- James Norusis, *Operation Statistical Methode and Theory*, McGraw Hill, New York, 1992.
- Johns Chid A, *Small Business Management* , First edition, Singapore, Prentice Hall Inc. 1978.
- Untuk Menyiapkan Tenaga Kerja Industri Permesinan. *Journal Pendidikan Th XXI No.1*, TP., Jakarta, 1991.
- Kirdi Dipoyudo, *Keadilan Sosial*, Jakarta : Rajawali, 1985.
- Laporan Triwulan PTP 20* tentang Pelaksanaan Penyaluran Dana BUMN Jatim Surabaya: tp, 1997.
- Larry B. Christensen, dan Charles M. Stoup, *Introduction to Statistics for the Social & Behavioral Sciences*, Hongkong, Brook Publishing Company, 1992.
- Leslie, L. and Johnson, P., The Market Model and Higher Education, *The Journal of Higher Education*, American Association for Higher Education, Ohio State university Press, 1974.

- Manan, MA, *Islamic Economics, Theory and Practice*, Sevenoaks England:Edward Arnold Publisher Ltd., Ohio, 1993.
- Metwalley, Teori Dan Mode; Ekonomi Islam, Tj.Husein Sawit, Bangkit Daya Insana, Jakarta, 1995.
- Michael Barrier, "*Building on A Blazing Start*," *Nations Business*, Vol XV, New York, Maret, 1995.
- Michael E.Porter, *Competitive Strategy*, Free Press, New York, 1980.
- Miftah Toha, *Perilaku Organisasi Konsep Dasar dan Aplikasinya*, CV Rajawali, Jakarta, 1983.
- Michael E. Porter, *Competitive Strategy*, Free Press, New York, 1980.
- Moen RE. and Doyle, KO Jr., Construction and Development Of The Academic Motivations Inventory. *Educational and Psychological Measurement* TP. Singapore, 1977.
- Moos RH, Evaluating Educations Environment, *Journal of Educational Research*, 80, 1979, TP.
- Preeyanuch Apibunyopas, "An Analysis of Factors Affecting the Performance of Small Rural Non-Farm Firm in Thailand," (*Disertasi Doktor*, Purdue university, Thailand,1983.
- Probo Sutedjo, *Kenapa Tionghoa Berhasil*. Harian Merdeka, edisi 29 Desember Jakarta, 1981.
- Rachman Stiffung, dan S.Sutaryo, "Kebutuhan Pelatihan bagi Industri Kecil di Bandung,"Bandung : Biro Penerbit Unpad, Bandung, 1991.
- Repelita VI*, Jakarta, Pemerintah Republik Indonesia, 1994
- Robbi Djohan, "Pengembangan Budaya Usaha" *Makalah Konggres ISEI 12*, Surabaya, Nopember, 1993.
- Ruijter dan Tjipto Utomo, *Peningkatan dan Pengembangan Pendidikan*, Gramedia, Jakarta,1985.
- Sahri Muhammad, *Pengembangan Zakat dan Infak Dalam Usaha Meningkatkan Kesejahteraan Masyarakat*, Avicenna, Malang, 1982.
- Salim Fahrudin, *Potensi Pengembangan Industri Kecil*, Majalah Gema, 12 Juni, Surabaya, 1995.

- Singarimbun, Masri, *Pengantar Metode Survei*, Edisi kedua, Penerbit Universitas Gajah mada, Yogyakarta, 1989.
- Singgih Santoso, *Mastering SPSS 18*, Jakarta:Elex Computindo, PT Gramedia, Jakarta, 2010.
- Sloma,S. Richard, *How To Measure Managerial Performance*, McMilan Publishing Co, (New York, 1998.
- Soekartawi, *Teori Ekonomi Produksi* ,Jakarta : Grafindo Persada, 1994.
- Squire L., *Kebijaksanaan Kesempatan Kerja Di Negeri Sedang Berkembang : sebuah Survey masalah-masalah dan Bukti-bukti Publikasi Riset Bank Dunia*, terjemahan, Penerbita UI, Jakarta, 1982.
- Sugiyono, Model dan Alternatif Sistem Pengembangan Manajemen Pendidikan. Untuk menyiapkan Tenaga Kerja Industri Permesinan, *Journal Kependikan*, no.1, th.XXI, Surabaya, 1991.
- Sukardi Imam Santosa, “Intervensi Terencana Faktor-faktor Lingkungan terhadap Pembentukan sifat-sifat Intrepreneur,” *Disertasi Doktor*, Universitas Indonesia, Jakarta, 1991.
- Suryadi AC.,Persediaan dan Kebutuhan Lulusan Perguruan Tinggi 1989-2003. *Majalah Kajian DikBud*), No.008, th.II Maret, TP., Jakarta, 1997.
- Talidziduhu Ndraha, *Manajemen Perguruan Tinggi*, Bina aksara, Jakarta, 1988.
- Thomas Hubbies, John A Pearce and Richard B Robinson Jr., *Strategic Management, Strategy Formulation and Implementation*, Irwin International, London, 1992.
- Umer Chapra M, *The Future Economics, An Islamic Perspective*, The Islamic Foundation, London, 1994.
- Undang-undang Nomor 2 Tahun 1989 Tentang : Sistem Pendidikan Nasional
- Werdaya, S. Refleksi pertumbuhan Ekonomi sector usaha kecil Terhadap Pertumbuhan Perekonomian Indonesia Saat ini, *Makalah Seminar Usaha Kecil dan Menengah*, Malang, Fak Ekonomi Unibraw, 1995.
- Wijaya, *Analisis Statistik dengan Program SPSS* , Alfabeta, Bandung, 2005.
- Wiryomartono, *Kebijakan Link And Mach dalam Pembinaan Sistem Pendidikan Nasional*, Depdikbud RI, Jakarta, 1995.

- Wispondono, Beberapa Faktor yang Mempengaruhi Lulusan Perguruan Tinggi (Dalam Rangka Keterkaitan dan kesepadanan dengan dunia usaha/industry di propinsi Lampung, Disertasi Program Pascasarjana Universitas Airlangga, Unair, Surabaya, 1998.
- Yacob Fisseha, *“Practices and Performance in Small Scale Manufacturing Enterprises Jamaican Milieu,”* Disertasi Doctor, Michican University, Michican, 1994.
- Yuyus Suryana Dan Kartib bayu, *Kewirausahaan, Pendekatan karakteristik Wirausaha sukses*, Kencana Prenada Media Group, Jakarta, 2010.
- Marbun, *Perusahaan Kecil, Kekuatan dan Kelemahannya* (Jakarta : Pustaka Binaman Presindo, 1986.
- Wheelen TL and Hunger DJ, *Strategic management 2nd edition, : Addison and Wesley Publishing Co., USA*, 1987.
- Wiryomartono, *Kebijakan Link And Mach dalam Pembinaan Sistem Pendidikan Nasional*, Depdikbud RI, Jakarta, 1995.
- Wispondono, *Faktor-faktor yang mempengaruhi kinerja mahasiswa di perguruan tinggi* (Surabaya: Penerbit Unair Press, 1998
- Yacob Fisseha, *“Practices and Performance in Small Scale Manufacturing Enterprises Jamaican Milieu, Disertasi Doctor*, Michican University, Michican, 1994.
- Zymelman G., *Description of Industrial Training in Selected Developing Countries, Makalah yang disiapkan untuk Bank Dunia*, TP, Washington DC., 1978.