

Sumatjoko dengan penelitian saya ini terletak pada variabel (x) yaitu insentif. Yang membedakan pada penelitian ini adalah terletak pada variabel (y) dan objek penelitian. Variabel (y) dalam penelitian Koko Sumatjoko adalah peningkatan prestasi kerja karyawan, sedangkan penelitian saya variabel (y) yaitu semangat kerja karyawan. Objek penelitian yang dilakukan Koko Sumatjoko yaitu di Departemen Operasional Pemasaran di Dunkin Donuts Cabang Arteri Jakarta, sedangkan penelitian saya di Karita Moslem Square Surabaya. Hasil penelitian menunjukkan bahwa antara pemberian insentif dengan peningkatan prestasi kerja karyawan mempunyai hubungan yang signifikan. Kontribusi pemberian insentif terhadap peningkatan prestasi kerja karyawan adalah sebesar 67,89%. Karyawan Departemen Operasional Pemasaran di Dunkin Donuts Cabang Arteri Jakarta mempunyai prestasi kerja yang baik dan memang rata-rata dipengaruhi oleh insentif yang diterimanya.

3. Ben Mohammad Fahd melakukan penelitian dengan judul “Pengaruh Promosi Jabatan terhadap Semangat Kerja Karyawan Divisi Operasi pada PT. Graha Sarana Duta Jakarta, pada tahun 2005. Persamaan dalam penelitian yang dilakukan oleh Ben Mohammad Fahd dengan penelitian saya ini terletak pada variabel (y) yaitu semangat kerja karyawan. Yang membedakan pada penelitian ini adalah terletak pada variabel (x) dan objek penelitian. Variabel (x) dalam penelitian Ben Mohammad Fahd adalah promosi jabatan, sedangkan penelitian saya

variabel (x) yaitu insentif. Objek penelitian yang dilakukan Ben Mohammad Fahd yaitu di PT. Graha Sarana Duta Jakarta, sedangkan penelitian saya di Karita Moslem Square Surabaya. Hasil penelitian menunjukkan bahwa Promosi jabatan mempunyai pengaruh yang cukup besar terhadap semangat kerja karyawan.

4. Anik Martini melakukan penelitian dengan judul “Pengaruh Kompensasi terhadap Semangat Kerja Karyawan pada Yayasan Ta’mirul Masjid Kemayoran Sidoarjo, pada tahun 2001. Persamaan dalam penelitian yang dilakukan oleh Ben Anik Martini dengan penelitian saya ini terletak pada variabel (y) yaitu semangat kerja karyawan. Yang membedakan pada penelitian ini adalah terletak pada variabel (x) dan objek penelitian. Variabel (x) dalam penelitian Anik Martini adalah kompensasi, sedangkan penelitian saya variabel (x) yaitu insentif. Objek penelitian yang dilakukan Anik Martini yaitu di Yayasan Ta’mirul Masjid Kemayoran Sidoarjo, sedangkan penelitian saya di Karita Moslem Square Surabaya. Hasil penelitian menunjukkan bahwa Kompensasi mempunyai pengaruh yang cukup besar terhadap semangat kerja karyawan.

Untuk lebih mudah pemahaman dalam persamaan dan perbedaan peneliti dengan penelitian terdahulu maka dapat di Tabulasikan seperti di bawah ini :

Tabel 2.1

Persamaan dan perbedaan peneliti dan penelitian yang relevan

No	Nama	Judul	Persamaan dan Perbedaan	Hasil Penelitian
1	Ismail (2006)	Pengaruh Insentif terhadap Prestasi Kerja Pegawai di Dinas Tata Ruang dan Pemukiman Pekot Sibolga	Persamaan : Persamaan dalam penelitian yang dilakukan oleh Ismail dengan penelitian saya ini terletak pada variabel (x) yaitu insentif Perbedaan : Yang membedakan pada penelitian ini adalah terletak pada variabel (y) dan objek penelitian. Variabel (y) dalam penelitian Ismail adalah prestasi kerja pegawai, sedangkan penelitian saya variabel (y) yaitu semangat kerja karyawan. Objek penelitian yang dilakukan Ismail yaitu di Dinas Tata Ruang dan Pemukiman Pekot Sibolga, sedangkan penelitian saya di Karita Moslem Square Surabaya	Hasil dari penelitian ini adalah menunjukkan bahwa insentif memiliki peranan yang signifikan dalam meningkatkan prestasi kerja pegawai. hasil analisis korelasi menghasilkan 0,679 dimana posisi ini berada di tingkat yang kuat.
2	Koko Sujatmoko (2007)	Pengaruh Insentif terhadap Peningkatan Prestasi Kerja Karyawan pada Departemen Operasional Pemasaran di Dunkin Donuts Cabang Arteri Jakarta	Persamaan : persamaan penelitian yang dilakukan oleh Koko Sumatjoko dengan penelitian saya ini terletak pada variabel (x) yaitu insentif. Perbedaan : Yang membedakan pada penelitian ini adalah terletak pada variabel (y) dan objek penelitian. Variabel (y) dalam penelitian Koko Sumatjoko adalah peningkatan prestasi kerja karyawan, sedangkan penelitian saya variabel (y) yaitu semangat kerja karyawan. Objek penelitian yang dilakukan Koko Sumatjoko yaitu di Departemen Operasional Pemasaran di Dunkin Donuts Cabang Arteri Jakarta, sedangkan penelitian saya di Karita Moslem Square Surabaya	Hasil penelitian menunjukkan bahwa antara pemberian insentif dengan peningkatan prestasi kerja karyawan mempunyai hubungan yang signifikan. Kontribusi pemberian insentif terhadap peningkatan prestasi kerja karyawan adalah sebesar 67,89%. Karyawan Departemen Operasional Pemasaran di Dunkin Donuts

				Cabang Arteri Jakarta mempunyai prestasi kerja yang baik dan memang rata-rata dipengaruhi oleh insentif yang diterimanya.
3	Ben Mohammad Fahd (2005)	Pengaruh Promosi Jabatan terhadap Semangat Kerja Karyawan Divisi Operasi pada PT. Graha Sarana Duta Jakarta	<p>Persamaan : Persamaan dalam penelitian yang dilakukan oleh Ben Mohammad Fahd dengan penelitian saya ini terletak pada variabel (y) yaitu semangat kerja karyawan.</p> <p>Perbedaan : Yang membedakan pada penelitian ini adalah terletak pada variabel (x) dan objek penelitian. Variabel (x) dalam penelitian Ben Mohammad Fahd adalah promosi jabatan, sedangkan penelitian saya variabel (x) yaitu insentif. Objek penelitian yang dilakukan Ben Mohammad Fahd yaitu di PT. Graha Sarana Duta Jakarta, sedangkan penelitian saya di Karita Moslem Square Surabaya</p>	Hasil penelitian menunjukkan bahwa Promosi jabatan mempunyai pengaruh yang cukup besar terhadap semangat kerja karyawan
4	Anik Martini (2001)	Pengaruh Kompensasi terhadap Semangat Kerja Karyawan pada Yayasan Ta'mirul Masjid Kemayoran Sidoarjo	<p>Persamaan : Persamaan dalam penelitian yang dilakukan oleh Ben Anik Martini dengan penelitian saya ini terletak pada variabel (y) yaitu semangat kerja karyawan.</p> <p>Perbedaan : Yang membedakan pada penelitian ini adalah terletak pada variabel (x) dan objek penelitian. Variabel (x) dalam penelitian Anik Martini adalah kompensasi, sedangkan penelitian saya variabel (x) yaitu insentif. Objek penelitian yang dilakukan Anik Martini yaitu di Yayasan Ta'mirul Masjid Kemayoran Sidoarjo, sedangkan penelitian saya di Karita Moslem Square Surabaya</p>	Hasil penelitian menunjukkan bahwa Kompensasi mempunyai pengaruh yang cukup besar terhadap semangat kerja karyawan.

Sistem “*Piece Work*” yang sekarang ini lebih populer adalah yang disebut “Standar Haour”. Tetapi sistem ini harus direncanakan dengan baik sebelum menerapkannya. Sistem ini harus mengamati berapa lama waktu yang dibutuhkan oleh seorang pekerja yang sudah cukup terlatih dan cakap untuk menghasilkan sebuah produk. Setelah jumlah waktu rata-rata yang dianggap memenuhi standar kualitas diperoleh, dihitung berapa jumlah produk yang dihasilkan dalam waktu satu jam kerja atau untuk seluruh jam kerja efektif dalam satu *shift*, tergantung pada kebijakan lembaga dan kesepakatan dengan serikat pekerja.

2. Bonus

Insentif dalam bentuk bonus diberikan pada karyawan yang mampu bekerja sedemikian rupa sehingga tingkat produksi yang baku terlampaui. Melampaui tingkat produksi itu dapat dalam salah satu dari tiga bentuk. *Pertama*, berdasarkan jumlah unit produksi yang dihasilkan dalam satu kurun waktu tertentu. Jika jumlah unit produksi yang dihasilkan melebihi jumlah yang telah ditetapkan, karyawan menerima bonus atas kelebihan jumlah yang dihasilkannya itu. *Kedua*, apabila terjadi penghematan waktu. Artinya, jika karyawan menyelesaikan tugas dengan hasil yang memuaskan dalam waktu yang lebih singkat dari waktu yang seharusnya, karyawan yang

bersangkutan menerima bonus dengan alasan bahwa dengan menghemat waktu itu, lebih banyak pekerjaan yang dapat diselesaikan. *Ketiga*, bonus yang diberikan berdasarkan perhitungan progresif. Artinya, jika seorang karyawan makin lama makin mampu memproduksi barang dalam jumlah yang semakin besar, makin besar pula bonus yang diterimanya untuk setiap kelebihan produk yang dihasilkannya.

3. Komisi

Sistem insentif lain yang diterapkan adalah pemberian komisi. Pada dasarnya ada dua bentuk sistem ini. *Pertama*, para karyawan memperoleh gaji pokok, tetapi penghasilannya dapat bertambah dengan bonus yang diterimanya karena keberhasilan melaksanakan tugas. *Kedua*, karyawan memperoleh penghasilan semata-mata berupa komisi. Cara kedua ini paling sering diterapkan bagi tenaga-tenaga penjualan di perusahaan-perusahaan tertentu seperti penjualan baju dan kendaraan bermotor.

4. Kurva “kematangan”

Dalam organisasi yang mempekerjakan tenaga teknis dan profesional ilmiah, sering terjadi bahwa para karyawan terutama yang merupakan “pekerja otak” tidak bergairah untuk menduduki jabatan administratif atau manajerial. Mereka ada kalanya lebih senang terus menekuni bidang profesinya.

para anggotanya, baik pada tingkat operasional maupun pada tingkat manajerial. Berbagai faktor eksternal turut berpengaruh seperti daya beli masyarakat, situasi perekonomian negara, bentuk dan sifat persaingan yang terjadi, bahkan juga berbagai faktor eksternal lainnya seperti situasi politik, situasi keamanan dan tekanan penggunaan teknologi. Dengan perkataan lain, karena berbagai faktor di luar kendali perusahaan, tidak mustahil perusahaan menderita kerugian meskipun semua anggota organisasi bekerja keras.

Dalam hal ini tentunya insentif finansial tidak bisa diberikan oleh perusahaan kepada karyawannya. Meskipun benar bahwa manajemen dapat dan harus menjelaskan situasi yang dihadapi oleh perusahaan dan para karyawan pun dapat memahaminya, tetap mereka tidak memperoleh penghasilan tambahan yang sedikit banyak akan berpengaruh pada produktivitas kerjanya.

3. Rencana Pengurangan Biaya

Bentuk insentif lain yang banyak diterapkan ialah pembagian hasil penghematan yang dapat diwujudkan oleh para karyawan. Artinya, dalam praktek banyak organisasi yang mendorong para anggotanya untuk mencari dan menemukan cara-cara yang dapat digunakan untuk menghemat berbagai jenis biaya yang dapat digunakan untuk menghemat berbagai jenis biaya yang

dikeluarkan, baik untuk kepentingan produksi, pemasaran maupun dalam menyelenggarakan berbagai kegiatan perkantoran. Untuk menilai bahwa penghematan benar-benar terjadi, organisasi biasanya membentuk panitia penilai. Jika oleh panitia penilai dicapai kesepakatan bahwa berbagai usul karyawan memang benar-benar berakibat pada penghematan tertentu, hasil penghematan itu dibagikan kepada karyawan sebagai insentif finansial.

Jelaslah bahwa pemberian insentif kepada para karyawan, baik pada tingkat individual maupun pada tingkat kelompok, termasuk bagi mereka yang menduduki jabatan pimpinan, merupakan bagian penting dari suatu sistem imbalan. Hanya saja karena setiap bentuk insentif itu sesungguhnya merupakan beban tambahan bagi organisasi, penting diyakini terlebih dahulu bahwa manfaat yang diperoleh lebih besar dari beban ekstra yang harus dipikul itu.

d. Menyusun Program Insentif yang Sesuai

Ada sejumlah ikhwal mengapa pelaksanaan insentif dapat gagal, yang hampir seluruhnya dapat dijelaskan dalam kaitannya dengan hal-hal yang kita ketahui tentang motivasi manusia. Agar motivasi dapat timbul karyawan harus yakin bahwa upaya yang dilakukannya akan mengarah pada ganjaran tertentu, dan ia

haruslah menginginkan ganjaran itu. Untuk itu program insentif harus disusun sebaik mungkin. Untuk menyusun program insentif yang efektif ada beberapa pedoman yang harus diperhatikan antara lain sebagai berikut:

a) *Pastikan bahwa upaya dan ganjaran berkaitan secara langsung.* Motivasi ini menunjukkan bahwa agar suatu insentif dapat memotivasi karyawan, mereka harus melihat adanya upaya yang mereka lakukan dengan ganjaran yang disediakan.

b) *Ganjaran yang tersedia haruslah bernilai bagi karyawan.* Agar suatu insentif dapat memotivasi karyawan, ganjaran yang tersedia haruslah menarik. Karena kebutuhan tiap orang berbeda-beda maka daya tarik insentif pun tidak sama pula.

c) *Pengkajian metode dan prosedur yang seksama.* Program insentif yang efektif pada umumnya didasarkan atas suatu studi metode kerja yang sangat cermat.

d) *Program insentif haruslah dapat dipahami dan dapat dikalkulasi dengan mudah oleh para karyawan.* Para karyawan seyogyanyadengan mudah dapat menghitung ganjaran yang bakal mereka terima dalam berbagai level upaya. Oleh karena itu, program yang dijalankan seyogyannya dapat dimengerti dan mudah dikalkulasi.

e) *Susun standar yang efektif.* Standar yang mendasari program insentif seyogyannya afektif, yang memerlukan beberapa

karyawan merasa bergairah, bahagia, optimis menggambarkan bahwa karyawan tersebut mempunyai semangat kerja tinggi dan jika karyawan suka membantah, menyakiti hati, kelihatan tidak tenang maka karyawan tersebut mempunyai semangat kerja rendah.

Semangat kerja atau dalam istilah asingnya disebut *morale* merupakan hal yang harus di miliki oleh setiap karyawan agar produktivitas kerjanya meningkat, oleh karena itu selayannya setiap perusahaan selalu berusaha agar semangat kerja karyawannya meningkat. Dengan semangat kerja yang tinggi, maka dapat di harapkan aktivitas perusahaan dapat berjalan dengan baik sehingga tujuan perusahaan dapat tercapai. Berikut pengertian semangat kerja yang di kemukakan oleh para ahli di antaranya adalah :

Menurut Hasibuan, semangat kerja adalah keinginan dan kesungguhan mengerjakan pekerjaannya dengan baik serta berdisiplin untuk mencapai orientasi kerja yang maksimal. Semangat kerja ini akan merangsang seseorang untuk berkarya dan berkeaktivitas dalam pekerjaannya. Selain itu, pengertian semangat kerja adalah kemauan untuk melakukan pekerjaan dengan giat dan antusias, sehingga penyelesaian pekerjaan cepat dan baik. Sedangkan kegairahan kerja adalah kemauan dan kesenangan yang

c. Faktor-faktor yang Mempengaruhi Semangat Kerja

Peningkatan semangat kerja dalam suatu perusahaan dalam suatu perusahaan merupakan suatu hal yang sangat penting. Karyawan yang memiliki semangat kerja yang tinggi akan memberikan keuntungan pada perusahaan dan sebaliknya karyawan yang memiliki semangat kerja yang rendah dapat mendatangkan kerugian pada perusahaan. Oleh karena itu, pimpinan perusahaan harus mengetahui faktor-faktor yang dapat mempengaruhi semangat kerja. Faktor-faktor yang mempengaruhi semangat kerja adalah :

1. Hubungan yang harmonis antara pimpinan dan bawahan Yaitu adanya hubungan timbal balik yang saling menguntungkan antara pimpinan dan bawahan sehingga dapat bekerjasama untuk mencapai tujuan organisasi.
2. Kepuasan para karyawan pada tugas dan pekerjaannya Yaitu adanya rasa percaya diri para karyawan untuk menyelesaikan tugas dan kewajibannya secara sungguh-sungguh dan semaksimal mungkin demi tercapainya tujuan organisasi.
3. Terdapatnya sesuatu suasana dan iklim kerja yang bersahabat dengan anggota-anggota lain dalam organisasi Yaitu tercapainya suatu kondisi yang dapat memberikan semangat kerja dan mendukung terselesainya tugas dan pekerjaannya dengan rasa senang kondisi semacam ini akan tercipta jika

seperti ini, lembaga perlu sekali menciptakan suasana santai pada waktu tertentu. Misalnya dengan mengadakan rekreasi atau piknik bersama, mengadakan pertandingan olahraga antara karyawan dan sebagainya. Jadi usahakan suasana santai untuk menciptakan kegairahan baru bagi karyawan dan semangat dalam bekerja. Jadi situasi kerja juga mempunyai efek yang tinggi terhadap karyawan, jika bosan dengan situasi kerja maka akan menurunkan semangat dan kegairahan kerja.

4. Harga diri perlu mendapatkan perhatian

Perusahaan yang baik biasanya mempunyai karyawan ahli yang hasil kerjanya dapat diandalkan. Dengan keadaan seperti itu perusahaan akan cepat maju. Namun, secara tidak terduga banyak karyawan yang keluar dan pindah ke lembaga lain, padahal gaji yang diberikan kepada mereka cukup, sedang gaji di perusahaan baru tempat mereka pindah lebih kecil.

Jadi persoalan harga diri sebenarnya merupakan persoalan yang cukup penting juga. Pihak perusahaan bukan saja perlu memperhatikan harga diri, bahkan perlu membangkitkan harga diri karyawannya. Selain itu, seorang karyawan akan merasa harga dirinya diperhatikan jika ia sekali-kali diajak berunding dalam memecahkan suatu persoalan. Dengan diajak berunding, selain harga dirinya merasa diperhatikan, perasaan bertanggung jawabnya akan bertambah besar. Ada juga perusahaan yang membagikan

Dari paparan pendapat diatas, dapat dilihat adanya hubungan antara insentif non finansial terhadap semangatkerja karyawan, dimana sistem insentif non finansial memiliki kekuatan mempengaruhi semangat kerja karyawan, sebab semangat kerja yang ada tidak mungkin tercipta dengan sendirinya, akan tetapi ada karena hubungan timbal balik. Penerapan sistem insentif non finansial dapat berpengaruh terhadap semangat kerja karyawan, begitu pula sebaliknya semangat kerja karyawan dapat ditingkatkan melalui penerapan sistem insentif non finansial.

C. Paradigma Penelitian

Dalam penelitian kuantitatif. Yang dilandasi pada suatu asumsi bahwa suatu gejala itu dapat diklasifikasikan, dan hubungan gejala bersifat kausal (sebab akibat), maka peneliti dapat melakukan penelitian antara variabel yang akan diteliti tersebut selanjutnya disebut sebagai paradigma penelitian atau model penelitian.

Jadi paradigma penelitian dalam hal ini diartikan sebagai pola pikir yang menunjukkan hubungan antara variabel yang akan diteliti yang sekaligus mencerminkan jenis dan jumlah rumusan masalah yang perlu dijawab melalui penelitian, teori yang digunakan untuk merumuskan hipotesis, jenis dan jumlah hipotesis, dan teknik analisis statistik yang akan digunakan. Berdasarkan hal ini maka bentuk-bentuk paradigma atau model penelitian kuantitatif khususnya untuk penelitian seperti gambar berikut :

