

sejenak. Mereka segera mengambil air untuk menghilangkan rasa haus dan membersihkan badan. Setelah selesai mereka berkumpul sambil berbincang – bincang memikirkan apa yang harus dikerjakan selanjutnya. Pada malam harinya mereka belum beranjak dari duduknya seolah-olah mendapat petunjuk tersendiri dari Tuhan Yang Maha Kuasa, sehingga mereka semakin kerasan bertempat tinggal di sekitar mata air tersebut tersebut. Pada hari berikutnya mereka memulai merencanakan untuk membuat gubuk sebagai tempat tinggal sementara, dan membatat hutan disekitarnya kemudian tanahnya diolah untuk ditanami tanaman sebagai bahan makanan. Tanaman yang di tanam oleh Ki Suromanggolo setangkai dahan pohon SOKA yang diperoleh dari hutan dalam perjalanannya. Ternyata dahan itu tumbuh dengan baik. Ki Suromanggolo dapat memastikan bahwa tanah di sekitar tempat itu merupakan tanah yang subur, memungkinkan untuk ditanami berbagai macam tumbuhan seperti padi, jagung, ketela, rempah-rempah, dsb. Setelah beberapa tahun bertempat tinggal di tempat ini, kegiatan dan perilaku beliau diketahui oleh orang lain yang kebetulan melewati daerah tersebut. Sehingga menyebabkan orang – orang tersebut akhirnya mengikuti jejak dan bertempat tinggal di situ.

Sementara Ki suromanggolo dan Ki Hiromanggolo selalu memberikan bimbingan serta petunjuk -petunjuk kepada para pendatang baru tersebut tentang cara mengolah tanah serta bercocok tanam sesuai dengan pengalaman beliau selama di Mataram. Dengan berjalannya waktu Ki Suromanggolo di segani dan di anut petunjuk serta perintah beliau, sehingga para penghuninya menganggap beliau sebagai pemimpin.

Ki Suromanggolo dan Ki Hiromanggolo pada suatu hari mengumpulkan para pendatang untuk mengajak musyawarah. Dalam pertemuan tersebut Ki Suromanggolo mengajak untuk mikirkan hari depan mereka dan tempat mereka tersebut. Dari usul para warga yang intinya memohon untuk memberi nama tempat yang mereka diami, sehingga Ki Suromanggolo memberikan nama

tempat tersebut dengan nama SOOKO. Nama ini diambil dari nama pohon SOKA yang ditanam beliau pertama kali di wilayah ini. Pada musyawarah tersebut warga meminta Ki Suromanggolo untuk menjadi pemimpin mereka, karena beliau merasa sudah tua sehingga beliau mempercayakan kepada adiknya Ki Hiromanggolo untuk memipinnya.

Sejak itu Ki Hiromanggolo dikenal sebagai demang. Dengan berjalannya waktu warga desa membenahi wilayah tersebut dengan membangun pendopo, membuat lahan pertanian dan sarana prasarana lainnya seperti jalan, parit, dll.

Dengan berjalannya waktu berita tentang keberadaan wilayah Sooko terdengar sampai kadipaten Ponorogo, Kanjeng Adipati pun mendatangi wilayah tersebut dan sangat tertarik, sekaligus menetapkan Sooko merupakan wilayah kademangan (saat ini namanya desa) mengangkat Ki Hiromanggolo menjadi Demang dan diberi tugas juga untuk menjadi palang yang membawahi beberapa kademangan yang berada di sekitarnya.

Setelah Ki Suromanggolo meninggal dunia, jenazahnya dimakamkan di PHUTUK UNGKAL. Demikian pula dengan halnya dengan Ki Hiromanggolo.

Sepeninggal ke dua tokoh tersebut, Desa Sooko tetap berjalan menata diri untuk lebih maju hingga saat ini. Berdasarkan sejarah tersebut Desa Sooko memiliki kronologis Kepala Desa sebagai berikut :

1. Ki Hiromanggolo tahun 1870 – 1885
2. Sono Drono tahun 1885 – 1889
3. Hiro Mejo tahun 1889 – 1893
4. Karso Mejo tahun 1893 – 1901
5. Sulni tahun 1901 – 1906

6. Setrokaryo tahun 1906 – 1918
7. Karsoinangun tahun 1918 – 1919
8. Setrokarman tahun 1919 – 1920
9. Sero tahun 1920 – 1921
10. Doto tahun 1921 – 1922
11. Sudjito tahun 1922 – 1932
12. Sujonosastro tahun 1932 – 1974
13. Sumarno (Caretekar) tahun 1974 – 1985
14. Budi Hartojo tahun 1985 – 1994
15. Drs. H. Wahyul Hadi tahun 1994 – 2012 (2 Periode)
16. Sudarto tahun 2012 – sekarang

C. Pelaksanaan Jual Beli Rempah-Rempah Dengan Sistem Penanguhan Harga Tertinggi di Desa Sombro Kecamatan Sooko Kabupaten Ponorogo

Sebagai desa pertanian dengan bentang wilayah yang terdiri atas perkebunan yang cukup luas, ternyata menimbulkan dampak tersendiri dalam pelaksanaan jual beli yang ada. Semua itu dapat dilihat dari maraknya berbagai macam praktek jual beli, salah satunya dengan memakai sistem penanguhan harga. Dengan memakai cara-cara baru yang terkadang melenceng dari kaidah agama, nyatanya praktek jual beli dengan sistem ini tetap berjalan. Hal tersebut dikarenakan keuntungan yang dianggap cukup menjanjikan dari jual beli tersebut.

Musim panen rempah-rempah, juga bisa dikatakan musim bagi petani serta pedagang (tengkulak). Fenomena inilah yang sekarang marak terjadi di

disepakati. Karena pada bulan jatuh tempo ternyata rempah-rempah mengalami penurunan menjadi Rp 4.000; perkilo. Maka sesuai dengan kesepakatan awal, harga tertinggillah yang dipakai, jadi Ibu Suparmi akan membayar rempah-rempah Bapak Slamet dengan harga Rp 5.500; perkilo sebanyak barang yang dulu diserahkan dengan bayaran Rp 8.415.000;.

2. Jual beli antara Bapak Suhartono dengan Ibu Salamah Jual beli ini terjadi pada bulan Agustus 2014, antara Bapak Suhartono dengan Ibu Salamah. Akad yang berlangsung adalah sebagai berikut:

Ijab : Mas, Saya ingin menitipkan hasil panen tahun ini, tapi saya sedang butuh uang Rp 5.000.000;,. jadi uang yang saya ambil nanti saya ganti rempah-rempah, sisa pembayaran terserah anda.

Qabul : Ya Bu, nanti uang saya kasih, sedang sisanya saya berikan dua mingguan kemudian. Harga saya bersedia ikut pasaran.

Setelah diterimanya uang senilai Rp 5.000.000; maka dengan demikian akad telah dilakukan dan disetujui. Harga awal rempah-rempah pada saat diambil adalah Rp 3.200; perkilo. Namun rempah-rempah mengalami penurunan harga menjadi Rp 3.050; perkilo pada saat jatuh tempo. Maka seluruh rempah-rempah yang telah di jual Ibu Salamah dibayar Bapak Suhartono dengan harga Rp 3.200; perkilo termasuk, jumlah rempah-rempah yang telah dibayar pada awal pengambilan rempah-rempah.

3. Jual beli antara Bapak Suwito dengan Bapak Rasijan Jual beli ini terjadi dibulan Oktober 2014, Bapak Suwito datang kerumah Bapak Rasijan dengan maksud untuk ikut menjualkan rempah-rempah yang ditimbun oleh Bapak Rasijan. Dengan akad sebagai berikut:

Ijab : Mas, saya ingin meminjam hasil panen sebagai tambahan modal. Sedang mengenai harga saya akan bayar sesuai transaksi yang berlaku biasanya.

Qabul : Kalau mau dibawa dulu silahkan asal harga ikut pasaran biasanya.

Setelah terjadi kesepakatan maka, Bapak Suwito segera mengambil rempah-rempah dari Bapak Rasijan. Dengan harga awal Rp 3.100; perkilo. Pada

pembayaran pertama rempah-rempah mengalami kenaikan menjadi Rp 3.200; perkilo maka Bapak Suwito membayar dengan harga Rp 3.200; perkilo. Untuk jumlah rempah-rempah seberat 2.500 Kg dengan nilai Rp 8.000.000;. Pada pembayaran kedua ternyata rempah-rempah juga mengalami kenaikan harga menjadi Rp 3.400; perkilo. Maka Bapak Suwito memberi angsuran sebesar Rp 6.500.000; untuk jumlah rempah-rempah seberat 1.912 Kg. Kemudian pada angsuran terakhir ternyata rempah-rempah mengalami penurunan harga menjadi Rp 3.000; perkilo. Bukan harga tersebut yang di terima oleh Bapak Rasijan, melainkan Rp 3.400; perkilo untuk jumlah rempah-rempah seberat 1.697 Kg dengan besar bayaran Rp 5.769.800;. Semua ini dilakukan sebagai salah satu konsekuensi dari praktek jual beli dengan penagguhan harga tertinggi. Namun dalam prakteknya tidak demikian, pada angsuran ketiga Bapak Suwito memberikan bayaran sebesar Rp 5.091.000;. Dengan alasan dia sudah cukup dirugikan dalam pembayaran pertama dan kedua.

4. Jual beli antara Bapak Karji dengan Bapak Sumiran

Jual beli ini terjadi pada bulan September 2014, awalnya Bapak Karji menemui Bapak Sumiran bermaksud menawarkan hasil panennya. Dengan ijab qabul sebagai berikut:

Ijab : Mas, Saya ingin menitipkan hasil panen, saya dengar dari warga, anda biasa mengelola rempah-rempah titipan. Masalah harga saya ikut praktek yang ada. Mungkin pembayarannya akan saya ambil satu tahun kemudian. Tapi kalau saya ada hajatan saya akan ambil seperlunya dulu.

Qabul : Baik mas, besok rempah-rempah saya ambil. Jadi anda terima beres saja.

Dengan disepakatinya transaksi tersebut, kemudian Bapak Samiran datang untuk mengambil rempah-rempah yang ditawarkan oleh Bapak Karji untuk segera diproses. Banyak barang 23 Ton dengan harga awal rempah-rempah pada saat pengambilan adalah Rp 2800; perkilo, sedang jatuh tempo pembayaran bulan September 2014. Setelah dua bulan ternyata Bapak Karji mengadakan hajatan dan membutuhkan biaya hajatan sebesar Rp 5.000.000;. Sedang harga

rempah-rempah mengalami kenaikan menjadi Rp 2900; maka uang yang telah diambil oleh Bapak Karji dikurskan dengan jumlah rempah-rempah seberat 1.724,13 Kg.

Sedang sisanya sebanyak 21.275,87Kg akan diambil pada September 2014 dengan bayaran sesuai dengan harga tertinggi pada saat itu yakni Rp 3.450;. tepat pada saat jatuh tempo Bapak Karji bermaksud mengambil bayaran rempah-rempah yang telah dititipkan setahun yang lalu. Namun pada saat jatuh tempo ternyata Bapak Samiran belum bisa melunasi, dan dia hanya bisa mencicil bayaran sebesar Rp 20.000.000; untuk rempah-rempah seberat 5.797,1 Kg. Kemudian Bapak Samiran meminta tenggang waktu selama dua bulan untuk melunasinya dengan kesepakatan harga akan mengikuti harga tertinggi.

Tepat pada saat bulan November 2014 Bapak Karji menerima bayaran dari sisa rempah-rempah yang dititipkan. Namun bukan harga Rp 3.450; ataupun harga November 2014 yaitu Rp 3.350; perkilo yang diterima oleh bapak karji, melainkan harga pada bulan september 2014 yakni Rp 2.800; sebesar Rp 43.341.200; dengan berat 15.478,77 Kg. Dengan alasan keberatan karena dulu waktu Bapak Samiran mengambil rempah-rempah dari Bapak Karji seharga Rp 2800; perkilo. Jadi kalau dia harus membayar dengan harga sekarang jelas dia akan sangat dirugikan karena dia juga mendapat laba kecil dari jual beli tersebut. Ini jelas melanggar dari kesepakatan awal yang dilakukan oleh kedua belah pihak.