

Ibu Mar mengerti bagaimana jatuh bangunnya dalam menjalani pekerjaan sebagai pedagang. Proses pendampingan yang dilakukan tidak semudah dan selancar yang dibayangkan oleh fasilitator. Karna di lapangan, masyarakatnya ada yang terbuka dan ada pula yang tertutup .

Masyarakat Ngaban mayoritas berprofesi sebagai pedagang dan pekerjaan tersebut sudah dilakukan masyarakat Ngaban sejak dulu. Karena memang mata pencaharian masyarakatnya adalah berdagang. Mulai didirikannya pada tahun 1965 pasar Ngaban atau yang dikenal sebagai pasar Tanggulangin ini, banyak merubah mata pencaharian masyarakat, dari yang dulunya petani beralih profesi sebagai pedagang. Namun tidak semua masyarakat Ngaban yang beralih profesi, masih sebagian yang menjadi petani. Beralihnya profesi masyarakat ini bukan hanya karna munculnya pasar, melainkan karna mulai menyempitnya lahan pertanian yang ada di Desa Ngaban.

Pengecilan lahan pertanian dikarnakan banyaknya sawah-sawah yang beralih fungsi sebagai pemukiman. Dari situlah masyarakat Ngaban mulai memulai usaha berdagangnya. Adanya pasar memberikan peluang kepada masyarakat Ngaban untuk memulai usaha baru. Hampir semua pedagang yang ada didalam pasar adalah masyarakat Ngaban. Tidak sampai berjualan dipasar saja, masyarakat ngaban melebarkan sayapnya dengan berjualan dirumah pula. Mereka membuka toko di depan rumahnya masing-masing. Dengan berjualan dirumah masyarakat

mendapatkan pendapatan tambahan. Seperti yang di ungkapkan oleh ibu Asiyah (49 tahun).

“ lah sadean nang pasar namung nganti jam 10 mbak, mantun ngonten nggeh pun mantuk. Ten nggrio nggeh nganggur lah ketimbang nganggur nggeh kulo kale bojo niki mbuka usaha, sadean sak entene.lumayan olehne saget damel sangune anak.” (jualan di pasar cuma sampai jam 10, setelah itu pulang kerumah. Dirumah juga menganggur, dari pada menganggur saya dengan suami membuka usaha. Jualan seadanya, hasilnya juga bisa dibuat saku anak).

Ungkap ibu Asiyah, ketika usaha dagangannya masih berjaya pada waktu itu. Berawal dari semua itu, perlahan banyak masyarakat Ngaban yang membuka usaha dirumah, dengan toko yang menjual bahan-bahan pokok. Semakin tahun semakin banyak masyarakat yang mulai membuka usaha berdagang. Di dukung dengan adanya pasar yang berada di desa Ngaban dan pada saat itu belum ada pasar tradisional terkecuali didesa Ngaban. Dan tidak hanya itu posisi dan letak yang strategis menjadikan semua masyarakat desa tetangga semua beduyun-duyun berbelanja di desa Ngaban.

Profesi menjadi seorang pedagang bisa dikatakan profesi pekerjaan yang harus kuat dalam menghadapi setiap kendala yang muncul. Ketika suatu usaha dalam keadaan yang naik dalam artian lancar dan laris pedagang pun harus bisa menyiasati keadaan seperti itu, dan jikalau keadaan usaha turun para pedagang pun juga harus bisa menyiasatinya. Keadaan yang seperti itu hampir semua dialami oleh setiap orang yang

membuka usaha, tergantung bagaimana manusianya menghadapi pasang surut suatu usaha.

Begitu pula dengan masyarakat Ngaban yang membuka usaha berdagang, kondisi kenaikan atau berjaya dalam berusaha pernah dialami oleh masyarakat. Semua itu terjadi sekitar tahun 2000. Dimana pemukiman yang semakin padat menjadikan kebutuhan yang diperlukan pun bertambah banyak. Letak pedang satu dengan pedagang yang lainnya hanya berjarak enam atau tujuh rumah. Namun mereka saling menghargai, ketika tetangga yang letaknya tidak berjauhan saling membuka usaha dagang. Omset yang didapatkan pun tidak hanya untuk saku anak sekolah namun dapat digunakan untuk keperluan sehari-hari.

Kekuatan pedagang klontong ini semakin melonjak ketika bencana lumpur lapindo muncul, dimana desa Ngaban dijadikan jalur alternatif utama menuju Malang. Kondisi desa yang strategis ini menjadikan incaran bagi para pengusaha untuk mengembangkan bisnisnya di Desa Ngaban. Dan dari situlah menurunnya usaha yang dirintis masyarakat Ngaban dalam berdagang. Awal mula pada tahun 2004 akhir, terbukalah satu toko yang memberikan suasana berbeda dengan toko-toko pada umumnya yang ada di Ngaban, toko tersebut adalah toko Indomart, yang menyajikan suasananya nyaman, sistem informasi handal, infrastruktur yang bagus, dan kelengkapan produk.

Tabel 3.1: Kalkulasi Belanja Di Ritel Minimarket Dan Pedagang Klontong

Ritel Mini Market (Indomart & Alfamart)	Pedagang Klontong
Perhari yang belanja ± 150 Orang Uang yang dikeluarkan minimal Rp. 25.000,- dan maximal tidak terbatas	Perhari yang belanja ± 40 Orang Uang yang dikeluarkan minimal Rp. 5000,- dan maximal Rp. 25.000
Jika dikalkulasikan maka hasilnya	
Perhari 150 orang × 25.000 = 3.750.000	Perhari 40 orang × 5000 = 200.000
Perbulan 3.750.000 × 30 = 112.500.000	Perbulan 200.000 × 30 = 6.000.000
Pertahun 112.500.000 × 12 = 1.350.000.000	Pertahun 6.000.000 × 12 = 72.000.000

Dari tabel diatas diketahui pendapatan perhari, perbulan bahkan sampai pertahun dari ritel minimarket Indomart dan alfamart dan pedagang klontong, jadi jika dikalikan empat toko Indomart dan Alfamart pencapaian pendapatan bisa lebih dari yang ada di atas. Ketika semua uang itu bisa masuk kedalam uang masyarakat, maka masyarakat pun tidak perlu mengurus banyak uang yang dikeluarkan. Mereka berbagi rezki

dengan tetangga yang berjualan, penjualan masyarakat lancar dan pembeli pun tidak mengalami kerugian yang banyak.

Dengan pendampingan ini, fasilitator mencoba memunculkan potensi yang dimiliki oleh masyarakat desa Ngaban yang masyarakatnya sebagian besar berprofesi sebagai pedagang klontong. Letak desa yang strategis ini bisa menjadi aset penting yang bisa dikembangkan. Apalagi jika ditunjang dengan masyarakat mampu mengembangkannya dan mampu mengatasi serangan-serangan pasar bebas seperti ritel mini market yang ada di desa Ngaban.

Fasilitator membantu masyarakat Ngaban untuk menggapai mimpinya yang merujuk pada hasil diskusi pada tanggal 12 April 2015 dengan berupaya meminimalisir keberadaan ritel minimarket yang ada di desa mereka. Dengan modal keinginan bersama masyarakat Ngaban berupaya semaksimal mungkin untuk melakukan impiannya tersebut. Dimulai dengan mencari informasi tentang peraturan yang ada di Indonesia maupun daerah yang mengatur tentang penataan mini market yang ada di Kabupaten sidoarjo.

Dalam Peraturan Undang-undang Nomor 5 Tahun 1999 tentang Larangan Praktek Monopoli dan Persaingan Usaha Tidak Sehat (UU Anti Monopoli). Undang-undang ini secara tegas menyatakan kebijakan persaingan usaha, yaitu: menjaga kepentingan umum, meningkatkan efisiensi, meningkatkan kesejahteraan masyarakat, mewujudkan iklim

itu memerlukan proses yang panjang, dan carik pun memberikan usulan kepada ibu-ibu perwakilan pedagang klontong.

”ngenten mawon, yoknopo nek rencang-rencang niki damel koperasi seng dikhususake damel tiang sadean perancangan. Dadose sadeane mboten mandek, saget mlaku nggeh nggada tabungan lan saget nyelang modal ten koperasi niku. Soale eman nek mboten dilanjutaken lan di kembangaken.” (begini saja, bagaimana kalau teman-teman (kelompok pedagang klontong) membuat koperasi yang dikhususkan untuk pedagang klontong saja. Jadi berdagangnya tidak berhenti, bisa berjalan, punya tabungan dan bisa meminjam modal dari koperasi tersebut. Soalnya rugi kalau tidak dilanjutkan dan dikembangkan).

Dari usulan tersebut masyarakat Ngaban khususnya pedagang klontong melakukan diskusi bersama, mereka membicarakan kedepannya ketika koperasi tersebut dapat berjalan dengan lancar. Pembahasan yang didiskusikan bersama mulai dari pembentukan anggota, ketua, wakil, bendahara sampai dengan berapa nominal yang bisa dipinjamkan serta jangka waktu untuk menycil ketika salah satu anggota meminjam dana untuk modal usaha.

Dari pembicaraan tersebut impian masyarakat pun bertambah bukan hanya ingin meminimalisir keberadaan ritel minimarket (Indomart dan Alfamart) melainkan juga bagaimana membuat pedagang klontong kompak, guyup dan lain sebagainya. Dengan merencanakan pendirian koperasi Kredit Usaha Rakyat (KUR). Dan situlah diharapkan potensi masyarakat Ngaban dengan berdagang dapat lebih berkembang serta melejit dengan pesat, mengikuti kemajuan zaman yang semakin pesat.

dilakoninya. Akan tetapi keterbatasan kemampuan pedagang klontong untuk meminimalisir keberadaan ritel mini market yang berada di desa Ngaban, merupakan suatu upaya yang dijalani semaksimal mungkin untuk menuju pencapaian visi.

Pendampingan bersama masyarakat merencanakan beberapa agenda kegiatan yang mungkin dilakukan. Diskusi yang dilakukan terletak disalah satu rumah warga. Masyarakat Ngaban kurang mengetahui dan melihat aset yang ada disekitar mereka, dalam ABCD (*Asset Based Community Developmen*) memanfaatkan suatu hal yang positif merupakan suatu hal yang bisa merubah suatu keadaan. Pedagang klontong distimulus untuk lebih peduli pada keadaan sekitarnya. Sehingga mereka akan sadar bahwasanya keberadaan usanya terancam dengan adanya ritel mini market yang terlalu banyak di desanya. Dengan begitu masyarakat dengan sendirinya akan sadar dan memperhatikan efek apa saja yang akan ditimbulkan.

Peran fasilitator disini adalah sebagai pembuka jalan bagi para pedagang klontong untuk lebih membuka pikirannya. Melalui diskusi-diskusi kecil bersama para pedagang klontong, fasiliatator mencoba untuk mendampingi masyarkat untuk menggali dan menyadari potensi yang dimilikinya. Proses tersebut lebih sering dikenal sebagai FGD (*Focus Group Discussion*) membuka pola pikir masyarakat dengan menjadikan

serangkaian tindakan baru yang inovatif yang mendukung pembelajaran berkelanjutan. Menegaskan langkah menuju masa depan yang di inginkan.

Setelah masyarakat mulai mampu melihat dan memberdayakan kemampuannya, jelas akan terlihat kemampuan serta perubahan yang ada di masyarakat. Fasilitator percaya dan beranggapan bahwasanya pengetahuan masyarakat tidak akan berhenti sampai disitu melainkan pengetahuan mereka akan lebih berkembang dari sebelumnya. Proses ini memang tidak bisa dilihat dalam sekejap, namun semua membutuhkan proses didalam melakoninya. Kegiatan – kegiatan yang dilakoni bersama kemaren merupakan stimulus, agar masyarakat selanjutnya mau dan mampu mengembangkan pengetahuannya.

Pendekatan aset mendorong setiap orang untuk memulai sebuah proses perubahan dengan menggunakan aset yang mereka miliki sendiri. Harapan yang timbul atas apa yang mungkin terjadi sebatas apa yang mereka miliki, yaitu sumber data apa yang bisa diidentifikasi dan kerahkan. Kemudian masyarakat akan menyadari bahwasanya jika sumber daya ini ada dan bisa dimanfaatkan atau digunakan, maka bantuan dari luar menjadi suatu hal yang tidak penting bagi masyarakat.

Aspek keberlanjutan bisa dirasakan dengan berkembangnya pengetahuan suatu masyarakat. Pendampingan oleh fasilitator dilakukan untuk mendorong masyarakat agar tegerek merubah keadaan yang di alami dikehidupannya. Prinsip penting dari pendekatan ini adalah analisi

