

**PENGARUH STRUKTUR MODAL, PROFITABILITAS,  
PERTUMBUHAN PERUSAHAAN DAN UKURAN  
PERUSAHAAN TERHADAP NILAI PERUSAHAAN  
(Studi Kasus Pada Perusahaan Manufaktur yang Terdaftar di Bursa Efek  
Indonesia periode 2016-2018)**

**SKRIPSI**

**Oleh :**

**Wahyu Adi Nugroho**

**NIM : G72216081**



**UIN SUNAN AMPEL  
S U R A B A Y A**

**Universitas Islam Negeri Sunan Ampel Surabaya**

**Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam**

**Prodi Akuntansi**

**Surabaya**

**2020**

## PERNYATAAN KEASLIAN

Nama : Wahyu Adi Nugroho  
NIM : G72216081  
Fakultas/Prodi : Ekonomi dan Bisnis Islam/Akuntansi  
Judul Skripsi : Pengaruh Struktur Modal, Profitabilitas, Pertumbuhan Perusahaan dan Ukuran Perusahaan Terhadap Nilai Perusahaan (Studi kasus perusahaan manufaktur yang terdaftar di BEI 2016-2018)

Dengan sungguh-sungguh menyatakan skripsi ini secara keseluruhan adalah hasil penelitian/karya saya sendiri, kecuali pada bagian-bagian yang dirujuk sumbernya.

Surabaya, 25 Februari 2020

Saya yang menyatakan



Wahyu Adi Nugroho

NIM. G72216081

## PERSETUJUAN PEMBIMBING

Skripsi yang ditulis oleh Wahyu Adi Nugroho NIM. G72216081 telah diperiksa dan disetujui untuk di munaqasahkan.

Surabaya, 25 Februari 2020

Pembimbing

A handwritten signature in black ink, consisting of a large, stylized loop followed by a vertical line and a small flourish.

Noor Wahyudi, M.Kom

NIP. 198403232014031002

## PENGESAHAN

Skripsi yang ditulis oleh Wahyu Adi Nugroho NIM. G72216081 ini telah dipertahankan di depan sidang Majelis Munaqasah Skripsi Program Studi Akuntansi Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Sunan Ampel Surabaya pada hari Senin, tanggal 09 Maret 2020, dan dapat diterima sebagai salah satu persyaratan untuk menyelesaikan program sarjana strata satu bidang Akuntansi.

### Majelis Munaqasah Skripsi

Penguji I



**Noor Wahyudi M.Kom.**  
NIP. 198403232014031002

Penguji II



**Ana Toni Roby Candra Yudha, M.SEI**  
NIP. 201603311

Penguji III



**Imam Buchori, SE, M.Si**  
NIP. 196809262000031001

Penguji IV



**Ratna Anggraini Aripriatiwi, S.E., M.S.A., Ak., CA**  
NIP. 198905282019032014


Surabaya, 18 Maret 2020

Mengesahkan,

Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam

Universitas Islam Negeri Sunan Ampel Surabaya

Dekan,



**Dr. H. Ali Arifin, MM.**  
NIP. 196212141993031002



KEMENTERIAN AGAMA  
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SUNAN AMPEL SURABAYA  
PERPUSTAKAAN

Jl. Jend. A. Yani 117 Surabaya 60237 Telp. 031-8431972 Fax.031-8413300  
E-Mail: perpus@uinsby.ac.id

LEMBAR PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI  
KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS

Sebagai sivitas akademika UIN Sunan Ampel Surabaya, yang bertanda tangan di bawah ini, saya:

Nama : Wahyu Adi Nugroho  
NIM : G72216081  
Fakultas/Jurusan : Ekonomi dan Bisnis Islam / Akuntansi  
E-mail address : wahyuadinugroho1997@gmail.com

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Perpustakaan UIN Sunan Ampel Surabaya, Hak Bebas Royalti Non-Eksklusif atas karya ilmiah :  
 Sekripsi  Tesis  Desertasi  Lain-lain (.....)  
yang berjudul :

Pengaruh Struktur Modal, Profitabilitas, Pertumbuhan Perusahaan dan Ukuran Perusahaan Terhadap Nilai Perusahaan (studi kasus pada perusahaan manufaktur yang terdaftar di BEI periode 2016-2018)

beserta perangkat yang diperlukan (bila ada). Dengan Hak Bebas Royalti Non-Eksklusif ini Perpustakaan UIN Sunan Ampel Surabaya berhak menyimpan, mengalih-media/format-kan, mengelolanya dalam bentuk pangkalan data (database), mendistribusikannya, dan menampilkan/mempublikasikannya di Internet atau media lain secara *fulltext* untuk kepentingan akademis tanpa perlu meminta ijin dari saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan atau penerbit yang bersangkutan.

Saya bersedia untuk menanggung secara pribadi, tanpa melibatkan pihak Perpustakaan UIN Sunan Ampel Surabaya, segala bentuk tuntutan hukum yang timbul atas pelanggaran Hak Cipta dalam karya ilmiah saya ini.

Demikian pernyataan ini yang saya buat dengan sebenarnya.

Surabaya, 19 Maret 2020

Penulis

( Wahyu Adi Nugroho )  
*nama terang dan tanda tangan*



















Ukuran perusahaan ialah salah satu variabel yang dipertimbangkan karena dianggap berpengaruh terhadap nilai perusahaan. Ukuran perusahaan merupakan gambaran perusahaan dari aset yang dimilikinya, selain itu besar kecilnya aset atau jumlah laba yang dimiliki perusahaan maka semakin mudah pula perusahaan membuka pendanaan melalui investor. Pada ukuran perusahaan elemen aset dan jumlah laba mempunyai hubungan yang berkaitan. Perusahaan akan menghasilkan laba yang tinggi dengan didukung oleh aset yang mumpuni sehingga kendala perusahaan untuk memproduksi barang bisa teratasi dengan peralatan yang memadai dan masalah sejenisnya bisa teratasi. Penelitian yang dilakukan Ayu Sri dkk tahun 2013 menghasilkan bahwa ukuran perusahaan tidak berpengaruh signifikan terhadap nilai perusahaan<sup>6</sup>. Sedangkan menurut penelitian I Gusti Bagus dkk tahun 2016 ukuran perusahaan berpengaruh signifikan terhadap nilai perusahaan<sup>7</sup>.

Operasional perusahaan harus berjalan lancar dan menguntungkan (*profitable*) supaya perusahaan bisa memaksimalkan kemakmuran pemegang saham. Apabila keuntungan yang dibagikan ke pemegang saham tidak bernilai besar akan berdampak pada nilai perusahaan dan mengakibatkan kesulitan mencari pendanaan melalui investor. Perusahaan yang mempunyai keuntungan yang tinggi (*profitabilitas*) akan diminati

---

<sup>6</sup> Ayu Sri Mahatna Dewi and Ary Wirajaya, "Pengaruh Struktur Modal, Profitabilitas Dan Ukuran Perusahaan Pada Nilai Perusahaan," *E-Jurnal Akuntansi* 4, no. 2 (2013): 358–372.

<sup>7</sup> Ni Putu Ira Kartika Dewi and Nyoman Abundanti, "PENGARUH LEVERAGE DAN UKURAN PERUSAHAAN TERHADAP NILAI PERUSAHAAN DENGAN PROFITABILITAS SEBAGAI VARIABEL MEDIASI," *E-Jurnal Manajemen Universitas Udayana* 8, no. 5 (March 4, 2019): 3028, <https://ojs.unud.ac.id/index.php/Manajemen/article/view/45380>.



*Trade-off theory* menjelaskan bahwa struktur modal mempunyai titik optimal apabila struktur modal mempunyai nilai di bawah titik maka meningkatkan nilai perusahaan begitu juga sebaliknya hal ini menunjukkan apabila struktur modal terlalu tinggi perusahaan akan terbebani akan bunga kredit sebaliknya bila terlalu sedikit maka perusahaan terbebani pajak terutang. Profitabilitas yang maksimal menggambarkan tingginya deviden yang didapat oleh pemegang saham, sehingga akan memicu calon investor lain untuk ikut menanamkan modal, maka dalam hal ini nilai perusahaan di pasar akan naik. Pertumbuhan perusahaan menggunakan proksi *sales growth* yaitu presentasi pertumbuhan penjualan dari tahun sebelumnya dengan tahun tertentu, dalam hal ini perusahaan yang mempunyai penjualan yang meningkat akan diikuti laba dan deviden yang meningkat sehingga akan menambah permintaan saham di pasar modal. Hal ini bisa berpengaruh terhadap nilai perusahaan. Ukuran perusahaan dalam hal ini menggunakan rumus *total asset*, yang secara logika investor akan senang menanamkan modal apabila pendapatan perusahaan bernilai tinggi.

Tujuan penelitian ini selain untuk menguji struktur modal, profitabilitas, pertumbuhan perusahaan dan ukuran perusahaan sebagai bahan pertimbangan bagi perusahaan untuk menerapkan variabel-variabel penelitian ini sebagai alat untuk meningkatkan nilai perusahaan. Serta bahan untuk melakukan evaluasi, memperbaiki dan mengoptimalkan kinerja perusahaan dimasa yang akan datang.









## 2. Trade Off Theory

Teori *Trade-off* ialah teori yang dikembangkan dari teori sebelumnya yaitu teori Modigliani dan Miller tahun 1958. Teori ini menggambarkan bahwa struktur modal yang optimal dapat ditentukan dengan cara menyeimbangkan penggunaan utang dan laba ditahan<sup>2</sup>. Teori ini intinya menyeimbangkan manfaat dan pengorbanan yang timbul akibat penggunaan hutang. Sejauh manfaat lebih besar, tambahan hutang sudah lebih besar maka tambahan hutang tidak diperkenankan. Akan tetapi dalam prakteknya banyak perusahaan yang titik struktur modalnya melebihi batas maksimal atau penambahan modal dengan hutang lebih banyak dari pada laba ditahan. Oleh karena itu teori ini menyatakan bahwa struktur modal optimal bila terjadi pada saat keseimbangan antara manfaat dan pengorbanan penggunaan hutang.

## 3. Pecking Order Theory

*Pecking Order Theory* membahas pembiayaan internal lebih disukai oleh pemilik saham dari pada pembiayaan eksternal melalui hutang karena perusahaan lebih sedikit memiliki beban bunga hutang dan memiliki risiko kebangkrutan yang lebih sedikit<sup>3</sup>. Pada teori ini menyatakan bahwa perusahaan akan menyukai *internal financing* (laba ditahan), perusahaan yang melakukan *eksternal financing* maka akan

---

<sup>2</sup>Selly Anggraeni Haryono, Fitriany Fitriany, and Eliza Fatima, "PENGARUH STRUKTUR MODAL DAN STRUKTUR KEPEMILIKAN TERHADAP NILAI PERUSAHAAN," *Jurnal Akuntansi dan Keuangan Indonesia* 14, no. 2 (December 31, 2017): 119–141, <http://jaki.ui.ac.id/index.php/home/article/view/448>.

<sup>3</sup>Sanjay Rajagopal, "The Portability of Capital Structure Theory: Do Traditional Models Fit in an Emerging Economy?," *Journal of Finance and Accountancy* 5 (2011): 1–17, <http://search.proquest.com/docview/853887384?accountid=26357>.



















Pengertian dari keempat jenis usaha di atas menurut UU No. 20 Tahun 2008 Pasal 1 (satu) adalah sebagai berikut ini:

- a. Usaha mikro merupakan usaha produktif milik perorangan atau badan usaha perorangan yang memenuhi kriteria usaha mikro sebagaimana di atur dalam undang-undang.
- b. Usaha kecil merupakan usaha produktif yang berdiri secara independen, yang dikelola oleh orang perorangan atau badan usaha yang bukan merupakan anak perusahaan atau bukan cabang perusahaan yang dimiliki, dikuasai atau menjadi bagian langsung maupun tidak langsung dari usaha menengah atau besar yang memenuhi kriteria usaha kecil yang diatur dalam undang-undang.
- c. Usaha menengah merupakan ekonomi produktif yang berdiri sendiri atau independen, yang dikelola oleh perorangan atau badan usaha yang bukan merupakan anak perusahaan atau cabang perusahaan yang dimiliki, dikuasai atau menjadi bagian baik langsung maupun tidak langsung dengan usaha kecil atau usaha besar dengan jumlah kekayaan bersih atas hasil penjualan tahunan sebagaimana diatur dalam undang-undang.
- d. Usaha besar ialah usaha ekonomi produktif yang dikelola oleh badan usaha dengan sejumlah kekayaan bersih atau hasil penjualan tahunan lebih besar dari usaha menengah, yang meliputi usaha nasional milik Negara atau Swasta usaha





|    |   |  |   |  |
|----|---|--|---|--|
|    |   | Kebijakan Dividen terhadap Nilai Perusahaan  | X3: berpengaruh positif terhadap nilai perusahaan<br>X4: berpengaruh positif terhadap nilai perusahaan<br>X5: tidak berpengaruh   | - Rentang waktu data populasi (2012-2014)  |
| 4. | Kurniawan, Nurainun Bangun, Henryanto Wijaya dan Thea Rahardjo / 2019 | Pengaruh Ukuran Perusahaan, Struktur Modal, dan Pertumbuhan Perusahaan terhadap Nilai Perusahaan   | X1: berpengaruh positif terhadap nilai perusahaan<br>X2: tidak berpengaruh<br>X3: berpengaruh positif terhadap nilai perusahaan   | - Tidak ada variabel profitabilitas<br>- Proksi <i>Growth</i> menggunakan presentase total aset<br>- Rentang waktu data populasi (2014-2016) |
| 5. | Heven Monopo dan Fitty Valdi Arie / 2016                              | Pengaruh Struktur Modal, Ukuran Perusahaan dan Profitabilitas Terhadap Nilai Perusahaan Otomotif yang terdaftar di BEI Periode 2011-2014 | X1 : berpengaruh secara simultan terhadap nilai perusahaan<br>X2: berpengaruh signifikan terhadap nilai perusahaan<br>X3: tidak berpengaruh<br>X4 ROI: berpengaruh signifikan<br>X5 NPM: tidak berpengaruh<br>X6 ROE: tidak berpengaruh | - Profitabilitas menggunakan ROI,<br>- Rentang waktu pengambilan data populasi (2011-2014)<br>- sektor perusahaan yang di ambil              |









dengan laba bersih yang didapat. Garis besarnya laba yang dihasilkan perusahaan berasal dari penjualan dan investasi yang dilakukan perusahaan. Perusahaan yang profitabilitasnya diukur menggunakan ROE yang meningkat menunjukkan perusahaan mempunyai prospek bagus di masa depan, sehingga semakin baik sehingga kepercayaan investor akan meningkat. Dengan meningkatnya laba serta kepercayaan investor maka nilai perusahaan ikut serta meningkat karena permintaan akan saham sehingga membuat harga saham naik.

### 3. Pertumbuhan perusahaan terhadap nilai perusahaan

Pertumbuhan perusahaan merupakan kenaikan atau penurunan penjualan atau aset dalam bentuk presentase. Perusahaan pasti menginginkan penjualan ataupun asetnya naik atau tetap stabil. Jika pertumbuhan perusahaan naik terutama dalam penjualan maka beban-beban operasional yang dikeluarkan akan teratasi sehingga perusahaan akan memperoleh laba, laba perusahaan dihasilkan dari laba kotor dikurangi beban-beban, jika laba perusahaan dari tahun ke tahun meningkat maka berpotensi mengundang calon investor lebih banyak. Pada penelitian ini pertumbuhan perusahaan diproksikan menggunakan presentase penjualan (*Sales growth*). Secara umum pertumbuhan perusahaan adalah indikator penting dalam perusahaan terutama pertumbuhan penjualan pada perusahaan manufaktur, presentase

penjualan yang dihasilkan akan digunakan untuk mengukur tingkat pertumbuhan penjualan. perusahaan juga harus menentukan tingkat pertumbuhan menjadi target perusahaan supaya perusahaan konsisten akan kenaikan penjualan. Kenaikan penjualan bisa dijadikan cerminan keberhasilan investasi periode masa lalu. Tingkat pertumbuhan penjualan dapat dihitung dengan cara membandingkan penjualan akhir periode dengan penjualan yang di jadikan tahun dasar, apabila persentase perbandingan semakin besar, dapat disimpulkan pertumbuhan perusahaan semakin baik dari periode sebelumnya.

#### 4. Ukuran perusahaan terhadap nilai perusahaan

Ukuran sebuah perusahaan ialah indikator seberapa besar perusahaan terutama dari segi aset dan kekuatan keuangan. Perusahaan yang besar lebih cenderung lebih dilirik calon investor dari pada perusahaan kecil karena perusahaan besar lebih memiliki kondisi keuangan yang stabil dan lebih mudah mengatasi masalah perusahaan. Perusahaan yang besar akan semakin mudah memperoleh sumber pendanaan baik bersifat internal maupun eksternal. Semakin banyak dana yang diperoleh maka semakin maksimal kegiatan operasional yang dilakukan dan berimbas pada laba dan deviden pemegang saham hal tersebut tentu berakibat pada nilai perusahaan dan permintaan calon investor akan saham. Dalam hal ini perusahaan yang



agensi serta *Trade off Theory*. Jawaban sementara tersebut masih harus dibuktikan dengan diuji kebenarannya dengan data yang dikumpulkan melalui penelitian.

*Trade off Theory* menjelaskan tentang porsi struktur modal, dimana struktur modal yang berada di bawah titik optimal maka setiap penambahan pendanaan eksternal maupun internal akan meningkatkan nilai perusahaan, sebaliknya jika posisi struktur modal diatas titik optimal maka penambahan penandanaan atau utang akan menurunkan nilai perusahaan<sup>16</sup>. Hal tersebut karena apabila struktur modal di bawah dan mendekati nilai optimal maka keuntungan perusahaan akan maksimal sehingga berdampak ke pemegang saham, sedangkan struktur modal di atas nilai optimal maka hanya akan menjadi beban perusahaan. Penelitian Nuryanti Rusiah mengatakan Struktur modal berpengaruh negatif dan signifikan terhadap nilai perusahaan<sup>17</sup>. Berbeda dengan penelitian yang dilakukan oleh Sri Rahayu mengatakan struktur modal yang di proksikan menggunakan *Debt Equity Ratio* (DER) berpengaruh positif dan signifikan terhadap nilai perusahaan<sup>18</sup>. Penelitian Karina Meidiawati juga mengatakan hal yang sama<sup>19</sup>. Oleh karena itu (DER) berpotensi

---

<sup>16</sup> Ni Luh Putu Widyantari and I. Putu Yadnya, "Pengaruh Struktur Modal, Profitabilitas Dan Ukuran Perusahaan Terhadap Nilai Perusahaan Pada Perusahaan Food and Beverage," *E-Jurnal Manajemen Universitas Udayana* 6, no. 12 (2017): 6383–6409.

<sup>17</sup> Nuryanita Rusiah, Rony Malavia Mardani, and M Khoirul ABS, "Pengaruh Struktur Modal, Pertumbuhan Perusahaan, Ukuran Perusahaan Dan Profitabilitas Terhadap Nilai Perusahaan Pada Perusahaan Yang Terdaftar Di Bursa Efek Indonesia," *e-Jurnal Riset Manajemen* (2016): 77–97.

<sup>18</sup> Sri Rahayu Wanti, "DIVIDEN DAN KEPUTUSAN INVESTASI TERHADAP NILAI PERUSAHAAN PADA PT . BANK RAKYAT INDONESIA Tbk" (2016): 1–8.

<sup>19</sup> Karina Meidiawati and Titik Mildawati, "Pengaruh Size , Growth , Profitabilitas , Struktur Modal , Kebijakan Dividen Terhadap Nilai Perusahaan," *Jurnal Ilmu dan Riset Akuntansi* 5, no. 2 (2016): 1–16.

meningkatkan nilai perusahaan. Penelitian diatas juga mendukung teori struktur modal apabila perusahaan mampu mengatur struktur modal di titik optimal dan menyeimbangkan manfaat dan biaya hutang maka tidak akan terjadi masalah keuangan. Berdasarkan *Trade off theory* memprediksi bahwa struktur modal (DER) mempunyai hubungan yang positif terhadap nilai perusahaan. Maka dengan tinjauan diatas hipotesis dapat dirumuskan sebagai berikut:

H1 : Struktur modal berpengaruh positif terhadap nilai perusahaan.

Profitabilitas merupakan keuntungan yang didapat setelah perusahaan melakukan kegiatan operasional. Profitabilitas bisa dijadikan patokan dari kinerja perusahaan yang dilihat dari sisi laba atau keuntungan. Semakin tinggi laba yang didapat maka citra perusahaan akan naik dan diikuti kepercayaan investor untuk melakukan investasi atau pendanaan di perusahaan tersebut. Kondisi tersebut sama dengan *pecking order theory*, yang menjabarkan bahwa perusahaan yang menggunakan laba ditahan untuk operasional perusahaan akan lebih di minati karena tidak memerlukan penggunaan hutang sebagai modal atau biaya operasional. Minat investor yang tinggi akan menarik lebih banyak investor lain sehingga membuat harga saham di pasar naik dengan begitu nilai perusahaan dari sisi harga pasar akan meningkat. Penelitian terdahulu juga mendukung penelitian hubungan profitabilitas terhadap nilai perusahaan seperti penelitian yang dilakukan oleh Rahima Yahdi yang mengatakan bahwa profitabilitas yang diprosikan menggunakan *Return*





































































- b. Koefisien  $b_1 = -0,618$ , menunjukkan angka negatif, dapat diartikan bahwa setiap peningkatan struktur modal 1 satuan maka akan diikuti oleh penurunan nilai saham atau perbandingan nilai pasar dan buku sebesar 0,59.
- c. Koefisien  $b_2 = 0,100$ , menunjukkan positif, disimpulkan bahwa setiap peningkatan profitabilitas 1 satuan maka akan diikuti oleh kenaikan nilai perusahaan atau perbandingan nilai pasar dan buku sebesar 0,100.
- d. Koefisien  $b_3 = 0,017$ , akan tetapi pada variabel ini tidak berpengaruh pada nilai perusahaan.
- e. Koefisien  $b_4 = 0,448$ , menunjukkan angka positif, dapat disimpulkan bahwa setiap peningkatan ukuran perusahaan 1 satuan maka akan diikuti oleh kenaikan nilai perusahaan atau perbandingan nilai pasar dan buku sebesar 0,448.





analisis menunjukkan bahwa nilai  $t$  tabel 1,98 dan  $t$  hitung -2,078. Hal ini dapat diartikan bahwa perimbangan modal internal dan eksternal (DER) berpengaruh ke arah negatif terhadap nilai perusahaan yang diproksikan menggunakan *Price Book Value* (PBV). Hasil penelitian ini tidak didukung oleh hipotesis pertama ( $H_1$ ) dan dapat disimpulkan bahwa setiap penambahan atau peningkatan struktur modal maka akan menurunkan nilai perusahaan.

Struktur modal berpengaruh negatif terhadap nilai perusahaan menunjukkan bahwa perusahaan harus mengkaji dengan baik mengenai penggunaan hutang yang akan dilakukan karena hutang akan berdampak negatif pada penurunan nilai perusahaan. Pada *Trade off theory* menjelaskan bahwa penggunaan hutang jika dibawah titik optimal maka setiap penambahan hutang akan meningkatkan nilai perusahaan, sebaliknya apabila penambahan hutang berada di atas titik optimal maka terjadi penurunan nilai perusahaan. Berdasarkan *optimal capital structure* jika pemenuhan kebutuhan dana perusahaan terus mencari alternatif-alternatif pendanaan yang paling efisien. Utang yang optimal terjadi ketika manfaat penghematan pajak mencapai jumlah yang maksimal terhadap biaya modal. Perusahaan yang terus melakukan hutang sampai dengan tingkat tertentu dimana manfaat penghematan pajaknya lebih besar dari pada biaya modal. Namun jika utang tersebut terus ditingkatkan, maka akan dialami keadaan dimana biaya modalnya lebih besar dari tingkat penghematan pajak karena semakin banyak uang yang harus dipinjamkan





menunjukkan bahwa nilai  $t$  hitung  $1,118 < t$  tabel  $1,98$  maka bisa disimpulkan bahwa pertumbuhan penjualan tidak mempunyai pengaruh yang signifikan.

Pertumbuhan penjualan tidak berpengaruh terhadap nilai perusahaan. Hal ini mengindikasikan meningkatnya presentase penjualan belum tentu diikuti dengan nilai perusahaan. Hal ini dikarenakan pertumbuhan penjualan dilihat dari peningkatan pendapatan perusahaan yang belum dikurangi dengan biaya-biaya lainnya serta tidak semua perusahaan yang memiliki presentase penjualan besar memiliki laba ditahan yang cukup sehingga membuat perusahaan menggunakan modal eksternal berupa hutang dan penambahan saham beredar. Presentase penjualan yang besar diakibatkan oleh faktor di luar operasional seperti iklim bisnis dan kondisi keuangan masyarakat secara luas. Penelitian ini tidak sejalan dengan penelitian Ketut Ita yang mengatakan bahwa pertumbuhan penjualan berpengaruh positif terhadap nilai perusahaan<sup>6</sup>. Akan tetapi penelitian ini didukung oleh penelitian Mawar Sharon yang mengatakan pertumbuhan penjualan tidak berpengaruh signifikan terhadap nilai perusahaan<sup>7</sup>. Penelitian Sinthia Anggi juga mengatakan bahwa pertumbuhan penjualan tidak berpengaruh signifikan terhadap nilai

---

<sup>6</sup> Ketut Ita Diantari and I Ketut Suryanawa, "Pengaruh Opini Auditor Dan Pertumbuhan Penjualan Perusahaan Pada Nilai Perusahaan," *E-Jurnal Akuntansi* 26 (2019): 1103.

<sup>7</sup> Irvan Trang, Sri Murni, and Mawar Sharon Pantow, "Analisa Pertumbuhan Penjualan, Ukuran Perusahaan, Return on Asset, Dan Struktur Modal Terhadap Nilai Perusahaan Yang Tercatat Di Indeks Lq 45," *Jurnal Riset Ekonomi, Manajemen, Bisnis dan Akuntansi* 3, no. 1 (2015): 961–971.





karena keterbatasan teknis dan non teknis maka tidak digunakan dalam penelitian ini.

Berdasarkan hasil analisis di bab sebelumnya dapat dilihat dari koefisien regresi struktur modal yaitu  $-0,618$ , yang berarti setiap ada penurunan struktur modal 1 satuan maka akan menurunkan nilai perusahaan senilai  $0,618$  koefisien profitabilitas  $0,100$  maka setiap penambahan profitabilitas 1 satuan akan meningkatkan nilai perusahaan sebesar  $0,100$  koefisien ukuran perusahaan yaitu  $0,448$  maka setiap penambahan ukuran perusahaan 1 satuan maka nilai perusahaan akan bertambah senilai  $0,448$ . Berdasarkan nilai koefisien dalam penelitian ini yang paling besar pengaruh terhadap nilai perusahaan secara berurutan adalah ukuran perusahaan, profitabilitas dan struktur modal.

Perubahan nilai perusahaan pada perusahaan manufaktur diperkirakan diikuti perubahan nilai ekuitas, nilai hutang, total aset, harga penjualan, harga pokok penjualan dan ukuran perusahaan. Rata-rata nilai perusahaan pada 2016 adalah  $5,05$  pada 2017 *Price Book Value* perusahaan manufaktur naik menjadi  $5,34$ , akan tetapi rata-rata harga saham dipasaran lesu pada 2018 menjadi  $4,11$ . Naik turunnya harga saham di tengarai karena faktor eksternal yaitu inflasi, iklim bisnis dan juga turunnya daya beli masyarakat dan faktor internal yaitu pengembalian hutang dan meningkatnya harga pokok penjualan. Penelitian ini sejalan dengan Eli Safarida yang mengatakan bahwa struktur modal, pertumbuhan













- Companies: The Case of Indonesia.” *International Journal of Economics and Business Administration* 7 (1): 76–84. <https://doi.org/10.35808/ijeba/197>.
- Ibrahim, Adzika. n.d. “Pengertian Modal, Sumber Modal, Dan Jenis-Jenis Modal Perusahaan.” *Pengertian Dan Definisi*. Accessed December 3, 2019. <https://pengertiandefinisi.com>.
- Kartika Dewi, Ni Putu Ira, and Nyoman Abundanti. 2019. “Pengaruh Leverage Dan Ukuran Perusahaan Terhadap Nilai Perusahaan Dengan Profitabilitas Sebagai Variabel Mediasi.” *E-Jurnal Manajemen Universitas Udayana* 8 (5): 3028. <https://doi.org/10.24843/EJMUNUD.2019.v08.i05.p16>.
- Kurniawan, Kurniawan, Nurainun Bangun, Henryanto Wijaya, and Thea Rahardjo. 2019. “Pengaruh Ukuran Perusahaan, Struktur Modal, Dan Pertumbuhan Perusahaan Terhadap Nilai Perusahaan.” *STATERA: Jurnal Akuntansi Dan Keuangan* 1 (1): 1–15. <https://doi.org/10.33510/statera.2019.1.1.1-15>.
- Mahatna Dewi, Ayu Sri, and Ary Wirajaya. 2013. “Pengaruh Struktur Modal, Profitabilitas Dan Ukuran Perusahaan Pada Nilai Perusahaan.” *E-Jurnal Akuntansi* 4 (2): 358–72.
- Mardiyanti, Umi, Gatot Nazir Ahmad, and Ria Putri. 2012. “Pengaruh Kebijakan Dividen, Kebijakan Hutang Dan Profitabilitas Terhadap Nilai Perusahaan.” *Jurnal Riset Manajemen Sains Indonesia* 3 (1): 1–17. <https://doi.org/10.1007/s13398-014-0173-7.2>.
- Mardiyanto, Handono. 2009. *Intisari Manajemen Keuangan*. Jakarta: Grasindo.
- Meidiawati, Karina, and Titik Mildawati. 2016. “Pengaruh Size , Growth , Profitabilitas , Struktur Modal , Kebijakan Dividen Terhadap Nilai Perusahaan.” *Jurnal Ilmu Dan Riset Akuntansi* 5 (2): 1–16.
- Monopo, Heven. 2016. “Pengaruh Struktur Modal, Ukuran Perusahaan Dan Profitabilitas Terhadap Nilai Perusahaan Otomotif Yang Terdaftar Di Bursa Efek Indonesia Periode 2011-2014.” *Jurnal Riset Ekonomi, Manajemen, Bisnis Dan Akuntansi* 4 (2): 485–97.
- Muhamad. 2008. *Metodologi Penelitian Ekonomi Islam*. Jakarta: Raja Grafindo Persada.
- Muhid, Abdul. 2012. *Analisis Statistik*. 1st ed. Sidoarjo: Zifatama.
- Novari, Putu, and Putu Lestari. 2016. “Pengaruh Ukuran Perusahaan, Leverage, Dan Profitabilitas Terhadap Nilai Perusahaan Pada Sektor Properti Dan Real Estate.” *E-Jurnal Manajemen Universitas Udayana* 5 (9): 5671–94.
- Paminto, Ardi, Djoko Setyadi, and Jhonny Sinaga. 2016. “The Effect of Capital Structure , Firm Growth and Dividend Policy on Profitability and Firm Value

- of the Oil Palm Plantation Companies in Indonesia.” *European Journal of Business and Management* 8 (33): 123–34.
- Pradana, Herdiawan rudi, and Fachrurrozie Kiswanto. 2013. “Pengaruh Risiko Bisnis, Struktur Aset, Ukuran Dan Pertumbuhan Penjualan Terhadap Struktur Modal.” *Accounting Analysis Journal* 2 (4): 423–29. <https://doi.org/10.15294/aaj.v2i4.4168>.
- Rahardjo, Sahid. 2014. “Cara Melakukan Uji t Parsial Dalam Analisis Regresi Dengan SPSS.” SPSS Indonesia. 2014. <https://www.spssindonesia.com>.
- . 2016. “Cara Melakukan Uji F Simultan Dalam Analisis Regresi Linear Berganda.” SPSS Indonesia. 2016. <https://www.spssindonesia.com>.
- . 2017. “Makna Koefisien Determinasi (R Square) Dalam Analisis Regresi Linier Berganda.” 2017. <https://www.spssindonesia.com>.
- Rahayu, Maryati, and Bida Sari. 2018. “Faktor-Faktor Yang Mempengaruhi Nilai Perusahaan.” *Jurnal Analisis Bisnis Ekonomi* 2 (2): 69–76. <http://journal.ummg.ac.id/index.php/bisnisekonomi/article/view/2127>.
- Rahmawati, Amalia, Topowijono, and Sri Sulasmiyati. 2015. “Pengaruh Ukuran Perusahaan, Profitabilitas, Struktur Modal, Dan Keputusan Investasi Terhadap Nilai Perusahaan.” *Jurnal Administrasi Bisnis S1 Universitas Brawijaya* 23 (2): 1–7.
- Rajagopal, Sanjay. 2011. “The Portability of Capital Structure Theory: Do Traditional Models Fit in an Emerging Economy?” *Journal of Finance and Accountancy* 5: 1–17. <http://search.proquest.com/docview/853887384?accountid=26357>.
- Rusiah, Nuryanita, Rony Malavia Mardani, and M Khoirul ABS. 2016. “Pengaruh Struktur Modal, Pertumbuhan Perusahaan, Ukuran Perusahaan Dan Profitabilitas Terhadap Nilai Perusahaan Pada Perusahaan Yang Terdaftar Di Bursa Efek Indonesia.” *E-Jurnal Riset Manajemen*, 77–97. <https://doi.org/10.1123/ijsb.8.1.1>.
- Safarida, Eli. 2017. “Pengaruh Struktur Modal, Pertumbuhan Perusahaan, Profitabilitas Dan Ukuran Perusahaan Terhadap Nilai Perusahaan Pada Perusahaan Manufaktur Di Indonesia.” *Jurnal ASET (Akuntansi Riset)* 3 (2): 552. <https://doi.org/10.17509/jaset.v3i2.8918>.
- Sedarmayanti, and Syarifudin Hidayat. 2002. *Metodologi Penelitian*. 1st ed. Bandung: Mandar Maju.
- Sitepu, Sinthia Anggi, Meriana Situmorang, Mei Linda Siregar, Marice Habeahan, and Jelita Bakara. 2019. “Pengaruh DAR, WCTO, NPM, Dan Pertumbuhan Penjualan Terhadap Nilai Perusahaan Food And Beverage.” *SENTRALISASI* 8 (2): 77. <https://doi.org/10.33506/sl.v8i2.427>.

- Statistik, Admin 1 SPSS. 2018. "Uji Heteroskedastisitas Dengan SPSS." SPSS Statistik. 2018. <https://www.spssstatistik.com/uji-heteroskedastisitas-dengan-spss/>.
- Statistik, Konsultan. 2011. "Uji Asumsi Klasik." Konsultan Statitik. 2011. <http://www.konsultanstatistik.com>.
- Trang, Irvan, Sri Murni, and Mawar Sharon Pantow. 2015. "Analisa Pertumbuhan Penjualan, Ukuran Perusahaan, Return on Asset, Dan Struktur Modal Terhadap Nilai Perusahaan Yang Tercatat Di Indeks Lq 45." *Jurnal Riset Ekonomi, Manajemen, Bisnis Dan Akuntansi* 3 (1): 961–71.
- Utami, Novia widya. 2018. "6 Teori Struktur Modal." *Jurnal Id.* 2018. <https://www.jurnal.id>.
- Wahyuni, Tri, Endang Ernawati, and Dr. Werner R. Murhadi. "Faktor-Faktor Yang Mempengaruhi Nilai Perusahaan Di Sektor Property, Real Estate & Building Construction Yang Terdaftar Di BEI Periode 2008-2012." *Jurnal Ilmiah Mahasiswa Universitas Surabaya* 2, no. 1 (2013): 1–18.
- Wanti, Sri Rahayu. 2016. "Dividen Dan Keputusan Investasi Terhadap Nilai Perusahaan Pada Pt . Bank Rakyat Indonesia Tbk," 1–8.
- Widyantari, Ni Luh Putu, and I. Putu Yadnya. 2017. "Pengaruh Struktur Modal, Profitabilitas Dan Ukuran Perusahaan Terhadap Nilai Perusahaan Pada Perusahaan Food and Baverage." *E-Jurnal Manajemen Universitas Udayana* 6 (12): 6383–6409.
- Yahdi, Rahima, and Aminar Sutra Dewi. 2017. "Pengaruh Struktur Modal, Ukuran Perusahaan, Dan Profitabilitas Terhadap Nilai Perusahaan Otomotif Yang Terdaftar Di BEI Periode 2012-2016." *Jurnal Dinamika Akuntansi* 7 (2): 1–14. <https://doi.org/10.15294/jda.v7i2.4121>.