

POLITISI BARU DALAM POLITIK ELEKTORAL
(Studi Kasus Strategi Politik Calon Legislatif Yudi Meira
Pada Pemilihan Legislatif Kota Blitar 2019)

SKRIPSI

Diajukan Kepada Universitas Islam Negeri Sunan Ampel Surabaya untuk
Memenuhi Salah Satu Persyaratan Memperoleh Gelar Sarjana Sosial (S.Sos)
dalam Bidang Ilmu Politik



Oleh :

ALVIN AFIF MUHTAR

NIM. I71216036

UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SUNAN AMPEL SURABAYA
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK
PROGRAM STUDI ILMU POLITIK

2020

**PERNYATAAN
PERTANGGUNGJAWABAN PENULISAN SKRIPSI**

Bismillahirrahmanirrahim

Yang bertanda tangan di bawah ini, saya :

Nama : Alvin Afif Muhtar

NIM : I71216036

Program Studi : Ilmu Politik

Yang Berjudul : POLITISI BARU DALAM POLITIK
ELEKTORAL (Studi Kasus Strategi Politik Calon
Legislatif Yudi Meira Pada Pemilihan Legislatif
Kota Blitar 2019)

Menyatakan dengan sesungguhnya bahwa :

1. Skripsi ini tidak pernah dikumpulkan pada lembaga pendidikan manapun untuk mendapatkan gelar akademik apapun.
2. Skripsi ini adalah benar-benar hasil karya saya secara mandiri dan bukan merupakan plagiasi atas karya orang lain, kecuali yang secara tertulis dikutip dalam naskah ini dan disebutkan dalam sumber kutipan dan daftar pustaka.
3. Apabila skripsi ini dikemudian hari terbukti atau dapat dibuktikan sebagai hasil plagiasi, saya bersedia menanggung segala konsekuensi hukum yang terjadi.

Surabaya, 18 Mei 2020



g Menyatakan

Alvin Afif Muhtar
NIM. I71216036

PERSETUJUAN PEMBIMBING

Setelah melakukan bimbingan, arahan dan koreksi terhadap penulisan skripsi yang ditulis oleh

Nama : Alvin Afif Muhtar

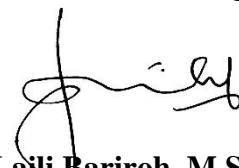
NIM : I71216036

Program Studi : Ilmu Politik

Yang berjudul : **“POLITISI BARU DALAM POLITIK ELEKTORAL (Studi Kasus Strategi Politik Calon Legislatif Yudi Meira Pada Pemilihan Legislatif Kota Blitar 2019)”**, saya berpendapat bahwa skripsi tersebut sudah diperbaiki dan dapat diujikan dalam rangka memperoleh gelar Sarjana Ilmu Sosial dalam Bidang Ilmu Politik.

Surabaya, 30 April 2020

Dosen Pembimbing



Laili Bariroh, M.Si

NIP : 197711032009122002

PENGESAHAN

Skripsi oleh Alvin Afif Muhtar dengan judul POLITISI BARU DALAM POLITIK ELEKTORAL (Studi Kasus Strategi Politik Calon Legislatif Yudi Meira Pada Pemilihan Legislatif Kota Blitar 2019) telah dipertahankan dan dinyatakan lulus di depan Tim Penguji Skripsi pada tanggal 18 Mei 2020.

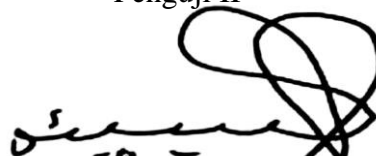
TIM PENGUJI SKRIPSI

Penguji I



Laili Bariroh, M.Si
NIP. 197711032009122002

Penguji II



Dr. H. Andi Suwarko, S.Ag., M.Si
NIP. 197411102003121004

Penguji III



Dr. H. Moh. Syaeful Bahar, S.Ag., M.Si
NIP. 197803152003121004

Penguji IV



M. Zimamul Khaq, S.Pd., M.Si
NIP. 198212022015031002

Surabaya, 18 Mei 2020

Mengesahkan

Universitas Islam Negeri Sunan Ampel Surabaya
Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik

Dekan



Prof. Akh. Muzakki, M.Ag, Grad.Dip.SEA, M.Phil., Ph.D.
NIP. 197402091998031002



**KEMENTERIAN AGAMA
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SUNAN AMPEL SURABAYA
PERPUSTAKAAN**

Jl. Jend. A. Yani 117 Surabaya 60237 Telp. 031-8431972 Fax.031-8413300
E-Mail: perpus@uinsby.ac.id

**LEMBAR PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI
KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS**

Sebagai sivitas akademika UIN Sunan Ampel Surabaya, yang bertanda tangan di bawah ini, saya:

Nama : **Alvin Afif Muhtar**
 NIM : **I71216036**
 Fakultas/Jurusan : **FISIP/Ilmu Politik**
 E-mail address : **cakalvinmuhtar@gmail.com**

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Perpustakaan UIN Sunan Ampel Surabaya, Hak Bebas Royalti Non-Eksklusif atas karya ilmiah :

Skripsi Tesis Desertasi Lain-lain (.....)

yang berjudul :

**POLITISI BARU DALAM POLITIK ELEKTORAL
(Studi Kasus Strategi Politik Calon Legislatif Yudi Meira
Pada Pemilihan Legislatif Kota Blitar 2019)**

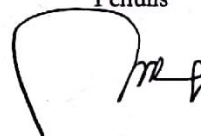
beserta perangkat yang diperlukan (bila ada). Dengan Hak Bebas Royalti Non-Eksklusif ini Perpustakaan UIN Sunan Ampel Surabaya berhak menyimpan, mengalih-media/format-kan, mengelolanya dalam bentuk pangkalan data (database), mendistribusikannya, dan menampilkan/mempublikasikannya di Internet atau media lain secara *fulltext* untuk kepentingan akademis tanpa perlu meminta ijin dari saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan atau penerbit yang bersangkutan.

Saya bersedia untuk menanggung secara pribadi, tanpa melibatkan pihak Perpustakaan UIN Sunan Ampel Surabaya, segala bentuk tuntutan hukum yang timbul atas pelanggaran Hak Cipta dalam karya ilmiah saya ini.

Demikian pernyataan ini yang saya buat dengan sebenarnya.

Surabaya, 01 Juli 2020

Penulis



(ALVIN AFIF MUHTAR)

ABSTRAK

Alvin Afif Muhtar, 2020. POLITISI BARU DALAM POLITIK ELEKTORAL : Studi Kasus Strategi Politik Calon Legislatif Yudi Meira Pada Pemilihan Legislatif Kota Blitar 2019. Skripsi Program Studi Ilmu Politik Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Islam Negeri Sunan Ampel Surabaya.

Kata Kunci : *Politisi Baru, Politik Elektoral, Strategi Politik*

Penelitian ini mengkaji politisi baru dengan rumusan masalah bagaimana strategi politik calon legislatif Yudi Meira pada pemilihan legislatif Kota Blitar 2019. Tujuan dari penelitian ini untuk menganalisis strategi yang digunakan oleh Yudi Meira dalam Pileg 2019.

Kerangka teoritik yang digunakan dalam menjawab permasalahan tersebut adalah strategi politik. Perencanaan konseptual strategi politik antara lain : merumuskan misi, penilaian situasional dan evaluasi, perumusan sub-strategi, perumusan sasaran, *target image* (citra yang diinginkan), kelompok-kelompok target, pesan kelompok target, instrumen-instrumen kunci, implementasi strategi, dan pengendalian strategi. Metode yang digunakan dalam penelitian ini adalah kualitatif deskriptif (*descriptive research*).

Hasil dari penelitian ini menunjukkan strategi politik yang diterapkan oleh Yudi Meira berjalan sistematis, masif, dan efektif sehingga mengantarkan politisi baru sebagai pemilik suara terbanyak pada pemilihan legislatif Kota Blitar 2019. Hal tersebut dapat dibuktikan berdasarkan temuan di lapangan, meliputi : (1) Pencalonan Yudi Meira dorongan masyarakat dan supporter PSBK Kota Blitar (2) Modal sosial yang kuat dan masif (3) Psikologi games menjadi isu politik (4) Membangun citra politik melalui prestasi sepak bola (5) *tagline* kampanye menggunakan seduluran selawase (6) Yudi Meira menggunakan kampanye *door to door* dan blusukan (7) Fokus kelompok target pada tiga kelurahan yakni : Kelurahan Kepanjenlor, Bendo, dan Kauman (8) Tiga segmentasi pemilih sebagai penyumbang suara terbesar yakni dari basis partai dengan ideologi nasionalis, basis supporter bola, basis organisasi masyarakat (9) Yudi Meira bekerjasama dengan Radio Mahardika dan Web Media Nusantara sebagai instrumen kampanye (10) Membentuk lembaga survey independen untuk pemetaan pemilih, menyerap aspirasi masyarakat, melihat elektabilitas dan sebagai bahan evaluasi.

BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....	94
A. Penyajian Data.....	94
1. Gambaran Umum Kota Blitar.....	94
2. Gambaran Umum Kecamatan Kepanjenkidul.....	101
B. Data Fokus Penelitian	105
1. Biografi Yudi Meira	105
2. Struktur Tim Sukses	107
3. Daftar Calon Legislatif PDI Perjuangan Dapil I Kota Blitar.....	108
4. Perolehan Suara Caleg PDI Perjuangan Dapil I Kota Blitar	109
5. Perolehan Suara Yudi Meira.....	110
6. Perolehan Suara Anggota DPRD Kota Blitar Terpilih.....	111
7. Jumlah Perolehan Suara Partai Politik Kota Blitar.....	113
C. Analisis dan Pembahasan	114
1. Misi Pencalonan.....	114
2. Penilaian Situasional dan Evaluasi	117
3. Perumusan Sub-Strategi	122
4. Perumusan Sasaran	126
5. Target Image	127
6. Kelompok-Kelompok Target.....	130
7. Pesan Kelompok Target.....	132
8. Instrumen-Instrumen Kunci.....	135
9. Implementasi Strategi	137

memenuhi syarat memilih), sehingga ketika pun populasi yang hadir dalam pemilu tidak seratus persen, namun dilihat dari jumlah, proporsi, dan sebaran pemilih yang menggunakan hak pilihnya, tetap dapat diklaim representatif meskipun bisa juga hal ini digugat. Representasi politik dapat dihasilkan dari proses elektoral (pemilu) dan non elektoral. Proses elektoral menghasilkan representasi politik formal pada ranah jabatan eksekutif di pemerintahan dan legislatif di parlemen. Sedangkan dalam proses non elektoral, representasi politik hadir dalam bentuk gerakan politik oleh kelompok, serikat, komunitas, atau organisasi masyarakat sipil.

Secara sederhana, politik dapat dimaknai sebagai proses alokasi dan distribusi sumber daya kepada warga. Dalam politik elektoral sumber daya mempunyai wujud dominan yakni legislasi dan anggaran Negara (APBDes, APBD, APBN) yang akan bertransformasi menjadi berbagai bentuk sumber daya lain. Legislasi dan anggaran Negara dapat bertransformasi menjadi suatu kebijakan, program, informasi, bantuan sosial, bahkan peraturan perundang-undangan yang mengatur warga sebagai sesuatu yang memberi daya bagi warga.

Alokasi adalah sesuatu yang terkait dengan proses transformasi dari agregasi kebutuhan dan kepentingan menjadi bentuk pos-pos penganggaran/*budgeting* dan rancangan produk perundangan/*legislasi* (salah satu contoh sederhananya transformasi dari visi misi program menjadi RPJM kemudian masuk dalam legislasi dan penganggaran).

			<p>menggunakan teori partai politik dalam konsep strategi dan sosialisasi politik. Dalam penelitian ini ditemukan bahwa strategi politik yang Rian gunakan yaitu, melalui media sosial seperti Fanpage Facebook, Instagram, Twitter, dan Youtube yang memiliki konten serta penggunaan caption menarik perhatian masyarakat maupun anak muda dan juga menggunakan strategi komunikasi tatap muka (face to face) ke beberapa wilayah di Jakarta Timur, Rian menemui warga secara langsung di temani oleh relawan-relawan yang ada di setiap kecamatan. Pada saat bertamu secara langsung dengan warga, Rian juga memberikan pendidikan politik mengenai proses-proses politik di pemilu 2019. Dengan adanya relawan, strategi komunikasi tatap muka yang dilakukan kepada masyarakat Jakarta Timur menjadi lebih mudah dan terkoordinir dengan baik di setiap wilayah kecamatan di Jakarta Timur. Dengan menggunakan strategi sosialisasinya, Rian Ernest dapat masuk ke dalam peringkat lima besar yang mendapatkan perolehan</p>
--	--	--	---

			<p>Perjuangan dapat merebut tahta kursi Ketua DPRD Kota Depok yang selama 2 periode dikuasai oleh PKS. Penelitian ini menggunakan pendekatan kualitatif disertai teknik pengumpulan analisa data yaitu observasi, dokumentasi, dan wawancara dengan narasumber terkait. Teori marketing politik yang digunakan yaitu Pass Marketing, Push Marketing, Pull Marketing, Positioning, Person, Policy, Party, Polling, Presentation. Namun upaya yang paling ditekankan oleh Hendrik Tangke Allo yaitu menggunakan push marketing atau saluran tatap muka langsung dengan pendekatan persuasif, pembentukan positioning untuk menanamkan image kedekatan dengan masyarakat, dan pembuatan policy yang terfokuskan pada pembangunan infrastruktur dan bidang kesehatan. Faktor yang ditekankan oleh Hendrik Tangke Allo tersebut merupakan bagian dari faktor pendukung kemenangannya, faktor pendukung lainnya diperkuat dengan sosok person atau figur dari Hendrik Tangke Allo yang memiliki pesona fisik, keahlian pemecahan masalah, kemampuan</p>
--	--	--	---

		<p>legislatif Provinsi Lampung 2014 baru 14%, dari angka tersebut partai Partai Nasdem dan Partai PDI Perjuangan merupakan 2 partai dengan persentase terbanyak dalam menyumbangkan calon legislatif perempuan.. Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui strategi pemenangan calon legislatif perempuan pada pemilihan legislatif Provinsi Lampung 2019 yang dilakukan oleh Partai Nasdem dan PDI Perjuangan. Analisis penelitian ini menggunakan teori model strategi, teori strategi kampanye, serta teori gender dan partai politik. Penelitian ini merupakan tipe penelitian deskriptif kualitatif. Hasil dari penelitian ini menunjukkan bahwa (1) Model strategi perencanaan yang dilakukan oleh Partai Nasdem dan PDI Perjuangan yakni melalui pola kaderisasi (2) Strategi kampanye informatif yang digunakan Partai Nasdem dan PDI Perjuangan yakni menggunakan baliho, spanduk, poster, yang diantaranya mengusung slogan terkait perempuan (3) Strategi kampanye komunikatif dilakukan Partai Nasdem dan PDI Perjuangan yakni berupa sosialisasi-sosialisasi terkait isu</p>
--	--	---

			<p>strategi pemasaran Khofifah-Emil dalam Pilgub Jatim. Metode penelitian yang digunakan adalah kualitatif deskripsi. Hasil penelitian yang di dapatkan adalah pasangan Khofifah-Emil bersama tim sukses melakukan segmentasi pasar Jawa Timur berdasarkan segi wilayah ada segmentasi Wilayah Tapal Kuda, Madura, Arek, Mataraman, Mataraman Pesisir, dari segi wilayah besar lalu ada pembagian segmen wilayah kabupaten/kota di Jawa Timur. Setiap Kabupaten/Kota memiliki karakter dan ciri khas masing-masing yang nantinya akan terbentuk segmentasi berdasarkan pekerjaan, usia, gender, sosial budaya, sebab akibat memilih apakah rasional, sosiologis, psikologis. Targeting 68% kemenangan segmen yang ditarget adalah segmen perempuan, segmen milenial, segmen kyai kultural dan pesantren, segmen-segmen berdasarkan pekerjaan, segmen rasional, segmen etnis. Positioning yang dibangun oleh Khofifah-Emil sesuai dengan kebutuhan karakter pemimpin Jawa Timur menurut masyarakat. Produk politik ada visi-misi, program Nawa Bakti Satya, menunjukkan kontribusi dan</p>
--	--	--	---

proses pengumpulan fakta dimulai untuk menghindari munculnya kesalahpahaman.

Fakta kompetitor atau pesaing adalah fakta yang berasal dari kandidat-kandidat yang merupakan pesaing langsung dari organisasi kita sendiri. Fakta lingkungan adalah fakta yang berasal dari masyarakat yang akan dijalankan.

Berkaitan dengan kampanye pemilu cukuplah mudah untuk mendefinisikan pesaing, yakni setiap kandidat atau kelompok (partai, kelompok pemilih) yang mencoba mendapatkan bagian dari pasar pemilih. Untuk memperkirakan partai-partai mana saja yang benar-benar berbahaya bagi posisi kita saat proses pemilu maka perlu dipertimbangkan partai mana yang memiliki visi yang mirip dengan partai kita sendiri. Secara umum berlaku aturan bahwa partai-partai dan kelompok-kelompok yang mirip adalah saingan terberat kita. Sebab bagi pemilih tidak banyak bedanya untuk memilih antara kedua partai yang sangat mirip tersebut. Karena itu di antara pesaing yang berat seringkali terjadi pertukaran pemilih besar-besaran.

Semakin berbeda visi yang dimiliki sebuah partai dari partai lainnya maka akan semakin sedikit pula terjadi pertukaran pemilih. Untuk melakukan *positioning* seperti ini, kita tidak perlu melawan musuh-musuh kita. Karena hal itu akan menimbulkan publisitas tambahan kepada mereka.

e. ***Target Image (Citra Yang Diinginkan)***

Kandidat dan partai memiliki citra tersendiri di lingkungan tempat bergerak. Citra tersebut merupakan gambaran yang ada dalam bayangan masyarakat atau para pemilih tentang organisasi, partai, atau kandidat pada periode waktu tertentu. Terkadang gambaran ini masih kosong sehingga masyarakat belum mengenal organisasi atau kandidat tersebut. Jadi dalam kontestasi politik popularitas sebagai prasyarat untuk membangun sebuah citra. Tetapi di lain pihak, tentu saja persepsi publik terhadap orang yang dikenal bisa saja tidak menguntungkan.

Citra yang diinginkan atau citra yang diidamkan adalah citra yang ingin diciptakan di kepala para pelanggan, para pemilih, atau kelompok tertentu. Citra yang diidamkan ini berbeda dengan gambaran sesungguhnya yang ada saat ini, karena citra yang diinginkan tidak lagi memiliki komponen negatif.

Dengan demikian, citra yang diinginkan adalah gambaran yang hendak ditanamkan ke dalam benak setiap target melalui serangkaian kegiatan dan pekerjaan kehumasan. Citra ini bersifat positif karena harus mendukung pencapaian misi, tetapi tidak boleh terlalu jauh atau berbeda sama sekali dengan citra sebenarnya, sehingga kandidat atau organisasi tidak menjadi ilusif. Mengubah gambaran yang ada di benak orang-orang merupakan pekerjaan yang sangat sulit. Perubahan hanya bisa dicapai melalui ketekunan

ditentukan berdasarkan orientasi penduduk setempat. Karena adanya perbedaan orientasi dari berbagai kelompok warga, pemilihan isu akan selalu berpengaruh terhadap efektivitas pemilihan kelompok-kelompok tersebut, Kemampuan mengkomunikasikan tema0tema yang telah diinformasikan sebelumnya kepada kelompok sasaran sangat penting untuk menanamkan keyakinan ke dalam kelompok tersebut. Isu yang dimaksud disini adalah isu-isu warga atau sedikitnya isu-isu menarik bagi kelompok warga.

b. Isu-isu Media

Kelompok potensial isu kedua ditentukan oleh media. Isu-isu ini seringkali tidak berhubungan dengan kebutuhan riil warga, tetapi karena ada tekanan yang terus-menerus dari media, isu tersebut menjadi isu yang penting dan menyebabkan perubahan sikap warga.

Tugas perencana strategi adalah mengenali sedini mungkin isu-isu yang diproduksi oleh media. Apabila seorang kandidat atau suatu kelompok berhasil menempatkan di media tema-tema yang didiskusikan di masyarakat melalui sebuah tindakan yang strategis dan menentukan debat tersebut dalam masyarakat. Maka proses ini disebut agenda yang disetting. Agenda yang disetting ini biasanya ditampilkan di media. Bisa saja partai atau

memperluas jangkauan pengamatan ke kelas-kelas sosial untuk memperoleh orientasi.

- a. **Materialis** yang berorientasi profesionalitas. Orang dalam kategori ini memusatkan diri sepenuhnya untuk meraih keberhasilan dalam pekerjaannya melalui kemandirian, untuk meloncat ke jenjang karir yang lebih tinggi. Penghasilan yang tinggi diharapkan dapat menjadi jaminan hari tua.
- b. **Idealis** yang memiliki komitmen. Orang dalam golongan ini termotivasi untuk terlibat aktif dalam bidang politik dan budaya, karena langkah ini dapat menghasilkan penurunan kualitas hidup sementara ia dapat mewujudkan kondisi masyarakat menjadi lebih layak dan manusiawi.
- c. **Hedonis Individualistis**. Kategori ini memiliki kecenderungan yang mengarah pada mobilitas wilayah dan pekerjaan. Perhatian mereka lebih mengarah pada keberhasilan meraih penghasilan diatas rata-rata daripada meningkatkan status sosialnya.
- d. **Putus asa dan menarik diri**. Orang yang tergolong dalam kelompok ini menarik diri dari kehidupan sosial dan dunia kerja.
- e. **Realis yang aktif**. Kategori ini menunjukkan aktivitas yang selalu meningkat di setiap bidang pekerjaan, budaya,

Dalam pemilu strategi perluasan pasar memiliki tujuan untuk membentuk jaringan kelompok pemilih baru selain pemilih lama yang telah ada. Sehingga partai atau kandidat harus memiliki penawaran yang menarik atau baru untuk para pemilih yang selama ini memilih partai pesaing. Maksudnya adalah strategi persaingan yang faktual, dimana masing-masing partai saling bersaing untuk segmen kelompok pemilih yang sama dalam sebuah pertarungan. Partai atau kandidat harus mempersiapkan strategi ini melalui sebuah kampanye pengantar, tujuannya adalah menjelaskan penawaran baru dan penawaran yang lebih menarik kepada public dibandingkan dengan penawaran yang dilakukan oleh pesaing. Maka partai atau kandidat harus update mengikuti perkembangan yang terjadi dalam masyarakat untuk menghindari adanya kampanye yang mengangkat isu tidak laku dijual di masyarakat.

Selain itu, Partai atau kandidat harus mengendalikan strategi menembus pasar. Strategi ini dimaksudkan untuk menggali potensi yang sudah ada di dalam sasaran kelompok target. Optimalisasi ini untuk melanjutkan keberhasilan yang pernah diraih sebelumnya (misalnya dulu 30% sekarang 50%). Untuk itu, yang harus dilakukan adalah meningkatkan komunikasi kepada para pemilih, mengadakan pelatihan guna memberdayakan kreativitas warga masyarakat.

			memperkuat pemilih musiman	mengusulkan pilihan yang lain
Partai Pesaing	Memberi tawaran yang lebih baik (baru) bagi para pemilih kelompok pesaing	Merangkul pemilih partai pesaing	Mengaburkan perbedaan	Merundingkan syarat-syarat untuk usulan pemilihan
Multiplikator, Prekrut, Penasehat	Melakukan kampanye pengantar	Target-target untuk pembagian suara, insentif untuk berprestasi	Insentif, memelihara multiplikator	Kampanye informasi bagi multiplikator
Lingkungan Eksternal	Memanfaatkan perubahan nilai, perubahan structural, teknologi komunikasi baru	Memanfaatkan teknologi komunikasi baru, memanfaatkan iklim yang ada	Memanfaatkan data pemilih tetap, memanfaatkan data-data tentang keberhasilan	
Produk, personil, profil	Program baru yang melengkapi, perubahan dalam profil, mewujudkan keselarasan program/personal	Pemasaran program yang sudah ada, mengintensifkan keselarasan program personal	Pemasaran program yang sudah ada, menunjukkan keselarasan program individu	Membatalkan langkah-langkah penarikan diri atau membatasi ruang waktu penarikan diri
Anggota, Pemegang jabatan	Perekrutan anggota/pengembangan SDM	Memberi pelatihan, meningkatkan motivasi	Memberikan kompensasi untuk kemerosotan anggota	Menjamin pengalihan anggota atau menenangkan anggota jika penarikan melebihi

atau seseorang kandidat terpilih. Arti penting sebuah produk politik tidak hanya ditentukan oleh karakteristik produk itu sendiri. Pemahaman pemilih juga memainkan peranan penting dalam memaknai dan menginterpretasikan sebuah produk politik. Niffenegger membagi produk politik dalam tiga kategori, yakni :

1. Platform partai (*party platform*),
2. Catatan tentang hal-hal yang dilakukan di masa lampau (*past record*),
3. Karakteristik pribadi (*personal characteristic*).

Produk utama dari sebuah institusi politik adalah platform partai yang berisikan konsep, identitas ideologi, dan program kerja sebuah institusi politik. Selain itu, apa saja yang telah dilakukan partai politik di masa lalu berkontribusi dalam pembentukan sebuah produk politik. Akhirnya, karakteristik atau ciri seorang pemimpin atau kandidat memberikan citra, simbol, dan kredibilitas sebuah produk politik.

b. Promosi

Promosi adalah upaya mengenalkan dengan tujuan untuk meningkatkan popularitas melalui media periklanan, kehumasan dan promosi untuk sebuah partai atau kandidat yang dirancang dan didesain sesuai dengan kebutuhan masyarakat. Institusi politik dapat bekerja sama dengan sebuah agen iklan dalam membangun slogan, jargon dan citra yang akan ditampilkan. Selain itu, pemilihan media

perlu dipertimbangkan karena tidak semua media tepat sebagai ajang untuk melakukan promosi. Harus dipikirkan dengan matang media apa yang paling efektif dalam menstransfer pesan politik.

Pilihan media merupakan salah satu faktor penting dalam penetrasi pesan politik ke publik. Mengetahui adanya perbedaan tingkat penetrasi media (TV, radio, media cetak seperti koran dan majalah) dalam suatu wilayah penting dilakukan untuk menjamin efektivitas pesan politik yang akan disampaikan. Promosi juga bisa dilakukan oleh institusi politik melalui debat di TV. Selain itu, promosi juga dapat dilakukan melalui pengerahan massa dalam jumlah besar maupun publikasi partai politik.

Media promosi institusi politik lainnya adalah lambang, simbol dan warna bendera partai yang disebar melalui pamflet, umbul-umbul dan poster semasa tahapan kampanye. Kampanye merupakan salah satu upaya komunikasi politik yang biasa dilakukan oleh peserta Pemilu. Kampanye biasanya berkaitan dengan pembentukan perilaku yang sejalan dengan norma dan nilai-nilai yang berlaku. Selain itu, kampanye juga memberi perhatian pada upaya mengarahkan, memperkuat, dan mengaktifkan kecenderungan perilaku yang ada ke arah tujuan yang telah diterima secara sosial.

pelosok. Masyarakat yang berada dalam jarak yang sangat jauh akan dapat merasakan bahwa produk politik suatu konstantan lebih baik dibandingkan dengan konstantan lain. Pemilihan media seperti koran, TV, radio, internet, majalah, brosur, pamflet dan poster yang diedarkan ke daerah merupakan salah satu bentuk fisik dari distribusi dalam konteks pemasaran politik. Selain itu, kunjungan partai politik dan konstantan ke daerah-daerah juga bisa dikategorikan dalam distribusi politik.

Selain itu, konsep kampanye meliputi segmentasi politik, *positioning* politik, dan strategi penjangkauan pemilih.

1. Segmentasi Politik

Konsep yang banyak digunakan dalam strategi marketing politik adalah segmentasi politik. Konsep ini sangat diperlukan untuk penyusunan program kerja partai, utamanya pola berkomunikasi dan membangun interaksi dengan masyarakat. Tanpa adanya konsep segmentasi partai politik tentunya akan kesulitan dalam menyusun pesan politik, program kerja, kampanye politik, sosialisasi, dan produk politik. Dalam orientasi pasar, problem nyata yang dihadapi oleh masyarakat adalah sumber utama dalam proses penyusunan program kerja.

masyarakat. Berbagai pihak yang memiliki pengaruh di masyarakat memiliki nilai strategis bagi kandidat, sebab dengan adanya daya pengaruh, para tokoh tersebut dapat meneruskan pesan-pesan politik yang disampaikan kandidat kepada masyarakat dan komunitasnya. Strategi pass marketing dilakukan dengan menjalin hubungan politik dengan para tokoh agama, tokoh masyarakat, dan tokoh pemuda.

Dalam hal ini kandidat dapat membuat kontrak/perjanjian politik dengan para tokoh tersebut sebagai suatu ikatan yang kuat, agar ketika kandidat yang dipasarkan memperoleh kemenangan, maka para tokoh tersebut dapat menuntut janji-janji yang dituangkan dalam kontrak, untuk kepentingan masyarakat di mana para tokoh tersebut berdomisili.

ditemukan jawabannya melalui penelitian-penelitian yang lain yang telah dilakukan sebelumnya.

Dalam hal ini peneliti memilih penelitian dengan fokus politisi baru dalam politik elektoral dengan menggunakan studi kasus strategi politik calon legislatif Yudi Meira pada pemilihan legislatif Kota Blitar 2019. Setelah melakukan analisis terkait pokok permasalahan ini peneliti melakukan studi kepustakaan yang telah dijelaskan pada bab kajian pustaka. Sehingga penelitian ini merupakan pengembangan penelitian yang sudah terjadi sebelumnya akan tetapi dalam cangkupan wilayah dan permasalahan yang berbeda.

2. Penentuan Metodologi Penelitian

Setelah pemilihan dan analisis masalah yang akan diteliti, langkah berikutnya adalah penentuan metodologi penelitian yang akan digunakan, sehingga masalah-masalah tadi dapat terjawab secara tepat dan terandalkan kesahihannya. Pada tahap ini, yang perlu ditentukan adalah (1) jenis atau format penelitian yang akan digunakan, 2) metode, sumber dan alat pengumpulan data dan (3) strategi analisis data.

Setelah mengkaji pokok permasalahan yang ada, peneliti menentukan metodologi penelitian dengan jenis kualitatif deskriptif dengan pendekatan studi kasus, teknik pengumpulan data observasi, wawancara dan dokumentasi dan strategi analisis data Miles dan

4. Pengolahan, Analisis, dan Interpretasi Data

Setelah data dikumpulkan, selanjutnya perlu diikuti data pengolahan (*data processing*). Pengolahan data mencakup kegiatan mengedit (*editing*) data. Mengedit data ialah kegiatan memeriksa data yang terkumpul ; apakah sudah berisi secara sempurna atau tidak, lengkap atau tidak, cara pengisiannya sudah benar atau tidak ; yang belum lengkap atau belum benar cara pengisiannya, dapat disisihkan (tidak ikut dianalisis) atau menyempurnakannya dengan jalan melakukan pengumpulan data ulang ke sumber-sumber data bersangkutan.

Dalam pengolahan data, peneliti memilah data-data yang sudah terkumpul untuk dicari kembali kesesuaiannya. Pengolahan data yang didapatkan oleh peneliti adalah hasil wawancara yang kemudian dianalisis dengan teknik Miles dan Huberman.

5. Penyusunan Laporan Penelitian

Tahap akhir suatu penelitian ialah penyusunan laporan penelitian. Pada laporan penelitian, peneliti mengkomunikasikan *apa yang* telah diteliti, *bagaimana* menelitiya, dan hasil penelitian yang ditemukan, karenanya di tahap akhir peneliti perlu menjelaskan dalam laporan yang disusunnya : (1) masalah yang diteliti, (2) metodologi penelitian yang digunakan, dan (3) hasil-hasil penelitian yang ditemukan.

dengan kartu tanda penduduk dan kartu keluarga. Selain bergerak di bidang usaha instalasi listrik Yudi Meira juga memiliki perusahaan Hotel Anggarmanik.

Dalam bidang kepemimpinan organisasi, Yudi Meira menjadi Ketua PSSI Kota Blitar 2 periode yakni pada tahun 2016-2018 dan 2018-2022. Tak sampai disitu, karirnya semakin mengkilat setelah dipercaya menjadi manajer PSBK Kota Blitar dan Blitar United yang berhasil mempersembahkan prestasi di berbagai kejuaran, antara lain adalah Blitar United Juara 1 Liga Nusantara Zona Jawa Timur 2016, Blitar United Juara 1 Liga Nusantara Zona Jawa Timur 2017, Blitar United Juara 1 Liga 3 2017 dan lolos ke Liga 2 kompetisi nasional, PSBK U-15 Juara 2 Turnamen Dream Come True di China 2017, PSBK U-16 Juara 1 Turnamen Dream Come True di China 2017, PSBK U-13 Juara 2 Piala Suratin 2018, PSBK U-15 Juara 1 Piala Suratin 2018. Seluruh prestasi itu dapat diraih dalam waktu singkat dalam periode kepemimpinan Yudi Meira yang dapat membawa nama harum Kota Blitar.

Sikapnya yang santun, ramah, ringan tangan kepada masyarakat dan memiliki kepedulian besar untuk kemajuan sepak bola Kota Blitar maka ada dorongan kepadanya untuk mencalonkan sebagai Dewan Perwakilan Rakyat Daerah (DPRD) Kota Blitar. Maka pada bulan April 2018 Yudi Meira mengikuti Diklat Kader Pratama yang diselenggarakan oleh DPD PDI Perjuangan Jawa Timur dan resmi menjadi kader PDI

Berdasarkan informasi yang didapatkan oleh peneliti, Yudi Meira memiliki sangat banyak kekuatan yang bisa diandalkan untuk bersaing dengan politisi lain pada pemilihan legislatif kota Blitar 2019. Kekuatan itu berupa kontribusi besar kepada masyarakat, pengalaman Yudi Meira sebagai Ketua PSSI Kota Blitar dan Manajer Blitar United serta PSBK Kota Blitar, dan prestasi dalam kepemimpinan di dunia sepak bola. Sikap Yudi Meira yang santun, ramah, sederhana, ringan tangan, loyal, peduli dengan lingkungan sekitar menjadikan popularitas Yudi Meira sangat tinggi di tengah masyarakat.

Sejak lama Yudi Meira telah melakukan kegiatan sosial seperti santunan anak yatim, santunan kematian, mengunjungi orang sakit, bagi-bagi bingkisan menjelang hari raya, memberi bantuan pemasangan listrik gratis bagi orang tidak mampu, sering menanggung kekurangan sound system dan terop kegiatan masyarakat. Itulah bukti nyata kepedulian yang dimiliki oleh Yudi Meira sejak 10 tahun sebelum mencalonkan dewan. Selain itu kedekatannya dengan para suporter bola dengan membantu pendanaan transportasi dan konsumsi saat laga away menjadi prestasi tersendiri di kalangan suporter sehingga mendukung Yudi Meira untuk mencalonkan dewan agar ada orang yang peduli dengan sepak bola duduk di kursi DPRD Kota Blitar yang diharapkan dapat menjaga, merawat, dan meningkatkan prestasi sepak bolanya.

Selanjutnya kelemahan yang dimilikinya bukanlah kesalahan atau kejahatan yang dilakukan di masyarakat atau pemerintahan. Namun muncul dari faktor kepribadian Yudi Meira sendiri. Disini peneliti mendapatkan kelemahan yang dimiliki oleh Yudi Meira yakni sebagai politisi baru dan mudah percaya dengan orang lain. Kelemahan tersebut justru bisa menjadi senjata Yudi Meira karena meskipun politisi baru beliau adalah orang lama yang telah berperan sangat banyak dalam masyarakat. Kemudian mudah percaya yang

Berdasarkan informasi yang didapatkan dalam wawancara penelitian ini kelompok target dalam pemenangan calon legislatif Yudi Meira difokuskan kedalam tiga kelurahan yang ada di kecamatan Kepanjenkidul. Tiga kelurahan tersebut adalah kelurahan Kepanjenlor, kelurahan Bendo, kelurahan Kauman.

Munculnya tiga kelurahan tersebut karena pembagian yang diberikan DPC PDI Perjuangan Kota Blitar kepada masing-masing calon legislatif dan pengajuan wilayah tambahan yang diminta oleh Yudi Meira. Ketiga wilayah tersebut memiliki representasi masing-masing dalam mendukung Yudi Meira melenggang ke kursi DPRD Kota Blitar. Kelurahan Kepanjenlor merepresentasikan bahwa Yudi Meira putra dari kelurahan tersebut atau sebagai tempat tinggalnya, ditambah dengan basis suporter sepak bola karena di kelurahan inilah tempat dari Stadion Suprijadi Kota Blitar. Kelurahan Bendo memiliki representasi sebagai masyarakat yang memiliki basis ideologi nasionalisme, sehingga mobilisasi massa dikerahkan karena persamaan rasa dan warna. Kelurahan Kauman merepresentasikan sebagai masyarakat yang memiliki kelompok organisasi kemasyarakatan yang solid dan produktif yang memiliki kepedulian sosial seperti kepribadian yang dimiliki oleh sosok Yudi Meira.

7. Pesan Kelompok Target

Pesan kelompok target adalah pemberian informasi kepada sekelompok masyarakat yang disampaikan oleh kandidat atau relawan

Faktor manusia utamanya adalah pemimpin kampanye yang harus memiliki sifat kebijaksanaan, keberanian, kesabaran, pragmatisme dan ketulusan. Kebijaksanaan merupakan syarat penting yang harus dimiliki untuk mengambil tindakan yang meyakinkan, sikap ini bagian dari kecermatan, kewaspadaan, dan kearifan dalam membaca situasi di lapangan. Keberanian dalam kampanye berarti berani untuk mengambil resiko dari keputusan yang akan dijalankan, meskipun tidak boleh gegabah dan membabi buta. Kesabaran diperlukan agar pimpinan kampanye tidak cepat kehilangan kendali atau terprovokasi oleh lawan agar tidak gampang mengambil keputusan yang salah, karena akan merugikan dan kemampuan manajemen utamanya menurunkan motivasi unit-unit dibawahnya. Pragmatisme ialah mengambil keputusan dengan realistis tanpa kehilangan pandangan atas sasaran strategis secara keseluruhan. Pembacaan situasi harus cermat sehingga mengetahui langkah tepat yang harus dilakukan ada kalanya tidak menyerang dan ada saatnya menyerang adalah pertahanan terbaik. Terakhir adalah ketulusan, ini menjadi sikap yang sangat penting dalam pengorganisasian kampanye politik. Ketulusan ditandai dengan kejujuran dan ketulusan hati. Informasi mengenai situasi terkini di lapangan dan data intelejen hasil pengamatan tentang peluang dan bahaya merupakan faktor penting untuk disampaikan guna menjaga motivasi dan kredibilitas sebuah tim. Kebohongan dalam pemberitaan dan menyembunyian berita-berita

tradisional dan pemilih rasional. Pemilih tradisional masih mendominasi dalam memenangkan suara Yudi Meira, namun pemilih rasional juga mampu berbicara banyak dengan memberi sumbangan suara lebih dari 25%. Hal itu tentu dipengaruhi oleh banyak faktor, antara lain karena sosok kepribadian, prestasi sepak bola, dan majunya Yudi Meira untuk pengabdian kepada masyarakat...(Iwan Nawanjaya-Konsultan Politik dan Koordinator Survey Lembaga Pengkajian Kebijakan Publik Rakyat Berdaulat).¹⁰³

Berdasarkan informasi yang diterima oleh peneliti, strategi yang digunakan oleh Yudi Meira untuk memastikan bahwa perencanaan kampanye yang telah disusun bersama dengan tim sukses telah berjalan dengan maksimal adalah dengan menggunakan dua cara, Pertama dengan menugaskan tim sukses untuk membuat laporan identifikasi kegiatan kampanye yang dijalankan sekali dalam satu minggu. Kedua, tim pemenang Yudi Meira membentuk lembaga survey pribadi yang berisi orang-orang diluar tim sukses guna melakukan pemetaan suara pemilih, menyerap aspirasi masyarakat berhubungan dengan kebutuhan dan keinginan rakyat, pandangan masyarakat dengan kepemimpinan dewan kota Blitar, bahan evaluasi, dan mengetahui kesuksesan penyampaian informasi kampanye guna melihat elektabilitas. Kegiatan survey ini dilakukan secara acak kepada masyarakat di seluruh kelurahan di kecamatan Kepanjenkidul dengan 10 responden laki-laki dan perempuan di masing-masing rukun tetangga (RT). Rasionalisasi dalam menetapkan sasaran kampanye berdasarkan hasil pemetaan pemilih bahwa basis massa terbaik dan rapat dari Yudi Meira serta

¹⁰³ Iwan Nawanjaya (Konsultan Politik dan Koordinator Survey Lembaga Pengkajian Kebijakan Publik Rakyat Berdaulat), wawancara dilakukan oleh peneliti 26 Maret 2020 pada pukul 10.02 WIB

kedekatan dan sudah saling mengenal menjadi faktor kelurahan Kepanjenlor, Bendo, dan Kauman sebagai target kampanye.

Selain itu, dari hasil survey politik yang telah dilakukan. Pengelompokan pemilih Yudi Meira berasal dari pemilih tradisional dan pemilih rasional. Pemilih tradisional masih mendominasi dalam memenangkan suara Yudi Meira, namun pemilih rasional juga mampu berbicara banyak dengan memberi sumbangan suara lebih dari 25%. Hal itu tentu dipengaruhi oleh banyak faktor, antara lain karena sosok kepribadian, prestasi sepak bola, dan majunya Yudi Meira untuk pengabdian kepada masyarakat. Sehingga perpaduan antara 2 kelompok pemilih ini berhasil mengantarkannya meraih suara terbanyak mengalahkan para pengurus partai dan *incumbent* DPRD Kota Blitar.

2. Modal Sosial Kuat dan Masif

Modal sosial yang dimiliki oleh Yudi Meira telah terbangun sejak lama, jauh-jauh hari sebelum mencalonkan anggota dewan. Yudi Meira orang baru dalam panggung perpolitikan namun telah lama memahami dan mengenal masyarakat dan wilayah kota Blitar. Peneliti mendapatkan informasi kegiatan yang dilakukan oleh Yudi Meira sejak lama adalah : santunan anak yatim, santunan kematian, jalan sehat, senam sehat, fun bike, kerja bakti, mengunjungi orang sakit, memberi bantuan pemasangan listrik gratis bagi orang tidak mampu, sering menanggung kekurangan sound system dan terop kegiatan masyarakat di kota Blitar, memberi bantuan transportasi kepada suporter PSBK dan Blitar United saat laga away, mengadakan buka bersama di tiap kelompok ormas, bagi-bagi bingkisan menjelang hari raya.

3. Psikologi Games Menjadi Isu Politik

Yudi Meira menggunakan strategi propaganda dengan isu yang menyudutkan dirinya sendiri yang dibuat oleh internal pemenangan. Strategi ini digunakan untuk meningkatkan popularitasnya di tengah-tengah masyarakat. Propaganda ini dilakukan dengan memanfaatkan calon antagonis dari internal dan eksternal partai yang memiliki resistensi tinggi. Isu yang dibuat oleh internal pemenangan Yudi Meira dengan kata-kata ketidaklayakan Yudi Meira sebagai anggota dewan dan ketokohan Yudi Meira yang masih karbitan. Psikologi games yang dibuat itu dilakukan untuk mengambil empati dari masyarakat. Yudi

berbagai kelompok usia dari U-10, U-12, U-13, U-14, U-15, U-16, U-17. Masing-masing kelompok umur tersebut terdapat sekitar 100 siswa. Maka Yudi Meira mengoptimalkan dukungan dengan menggaet wali murid dari siswa yang mengikuti SSB.

5. Tagline Kampanye Seduluran Selawase

Yudi Meira memiliki kekuatan percaya diri yang tinggi untuk mendekati kepada masyarakat. Penampilannya yang sederhana menjadikan masyarakat tidak canggung untuk berkomunikasi dan berkegiatan dengan Yudi Meira. Yudi Meira tidak pernah membedakan dalam membantu masyarakat. Karena prinsip dari Yudi Meira menjadi dewan ini sebagai momentum untuk lebih mengabdikan diri terhadap pelayanan masyarakat, lebih dekat dengan masyarakat, dan semakin memperbanyak persaudaran. Maka dengan itu, slogan yang digunakan dalam pencalonan sebagai anggota dewan ini adalah *seduluran selawase* atau saudara selamanya. Pesan yang ingin disampaikan oleh Yudi Meira dari *tag line* tersebut ialah kedekatan dengan masyarakat tidak hanya pada saat momen politik melainkan kedekatan itu telah terpupuk lama sebelum pencalonan politik dan setelah terpilih tetap dekat dan bersama masyarakat.

6. Kampanye Door to Door dan Blusukan

Masyarakat mengenal sosok Yudi Meira adalah seorang yang santun, ramah, dan memiliki kepedulian besar dalam berbagai kegiatan sosial. Sikapnya yang demikian itu menjadikannya mudah diterima di

kalangan masyarakat luas tanpa membedakan etnis, ras, suku, agama, dan kelompok golongan. Kunjungan dari rumah ke antar rumah dilakukan Yudi Meira untuk bersilaturahmi meminta restu dan dukungan kepada masyarakat serta menyerap berbagai aspirasi masyarakat yang mungkin tidak terserap oleh anggota dewan sebelumnya. Selanjutnya Yudi Meira juga melakukan blusukan, ini dilakukan dengan hadir di berbagai kegiatan masyarakat seperti kerja bakti di masing-masing rukun tetangga (RT) dan mancing bareng.

7. Perolehan Suara Pemilih Fokus di 3 Kelurahan

Dari hasil penelitian menemukan dalam kontestasi politik pemilihan legislatif 2019, Yudi Meira berangkat dari daerah pemilihan I kecamatan Kepanjenkidul. Kecamatan ini memiliki 7 kelurahan antara lain : Kepanjenkidul, Kepanjenlor, Sentul, Kauman, Bendo, Tanggung, dan Ngadirejo. Sebelum mencari titik target wilayah sasaran kampanye, terlebih dulu menentukan target perolehan suara. Yudi Meira mengatakan target suara yang akan diperoleh 3000 suara. Dalam kalkulasi hitung-hitungan harga kursi di DPRD kota Blitar, dengan suara tersebut sudah mampu melenggangkan Yudi Meira duduk sebagai wakil rakyat. Dari 7 kelurahan tersebut Yudi Meira memfokuskan perolehan suaranya di 3 kelurahan, yaitu : Kepanjenlor, Kauman, Bendo. Pemilihan 3 kelurahan ini memiliki alasan tersendiri. Kepanjenlor dipilih karena merupakan tempat tinggal Yudi Meira sekaligus tempat dari stadion Suprijadi kota Blitar sehingga menjadi tempat yang sering

dikunjungi banyak orang yang diharapkan semakin meninggikan elektabilitasnya. Kelurahan Kauman dipilih karena memiliki organisasi kemasyarakatan yang besar dan solid. Soliditas kelompok itu yang diharapkan mampu mendapatkan perolehan tinggi di kelurahan Kauman. Terakhir adalah kelurahan Bendo, tempat ini dipilih sebagai sasaran kampanye utama karena ada kesepakatan dan intruksi dari DPC PDI Perjuangan Kota Blitar. Dalam strategi kampanye PDI Perjuangan dilarang untuk sikut menyikut sesama kader, sehingga pembagian wilayah sasaran kampanye adalah solusi untuk memenangkan PDI Perjuangan dengan mutlak

8. Tiga Segmentasi Pemilih Sebagai Penyumbang Suara Terbesar

Dalam penelitian ini menemukan segmentasi pemilih yang menyumbang suara besar dalam kampanye politik Yudi Meira. *pertama*, basis partai menjadi mesin utama dalam kemenangan Yudi Meira. basis partai ini memanfaatkan kepengurusan dari tingkat ranting dan pengurus anak cabang (PAC). Di PDI Perjuangan pengurus ranting adalah pengurus di tingkat kelurahan dan pengurus anak cabang di tingkat kecamatan. Mengingat kondisi wilayah kota Blitar yang kecil seluruh pengurus ranting dan PAC itu hidup semua dan geraknya sangat produktif. *Kedua*, basis sepak bola tak kalah besar dalam menyumbang perolehan suara untuk kemenangan Yudi Meira. Masyarakat yang mengenal dan menyukai sepak bola tentu sudah tidak asing dengan peran dan prestasi sepak bola kota Blitar di bawah kendali Yudi Meira.

Gebrakan demi gebrakan yang muncul di sepak bola kota Blitar terasa setelah Yudi Meira menjabat sebagai Ketua PSSI Kota Blitar sejak 2016. Itulah faktor yang membuat suara basis sepak bola menuju ke Yudi Meira. *Ketiga*, kedekatan Yudi Meira dengan organisasi kemasyarakatan sudah terbangun sejak lama, ia sering hadir dalam acara-acara yang diadakan. Hal itu menjadi pemicu dukungan mengarah kepadanya. Organisasi kemasyarakatan ini telah mengetahui karakter dan kepribadian Yudi Meira sejak lama sebelum adanya pemilihan legislatif 2019. Masyarakat yakin dengan hadirnya Yudi Meira sebagai dewan mampu untuk menyalurkan aspirasi dan semakin dekat dengan rakyat.

9. Radio Mahardika dan Web Media Nusantara Menjadi Instrumen Kunci kampanye

Penelitian ini menemukan instrumen kampanye yang dilakukan oleh Yudi Meira. Radio dan Web sebagai ikhtiar yang digunakan untuk mengenalkan kepribadiannya semakin luas dan menjangkau masyarakat yang belum mengenalnya. Kontrak promosi dengan radio ini dilakukannya pada masa kampanye. Iklannya diputar di sela-sela acara penyiaran radio. Pemutarannya pada jam-jam dimana masyarakat sedang istirahat dan mendengarkan radio. Pukul 5.30 pagi, 12.00 siang, 16.00-18.00. Judulnya adalah “Lebih dekat dengan Yudi Meira”. Isinya pengenalan Yudi Meira secara pribadi dan track recornya sebelum menjadi calon dewan untuk meyakinkan kepada masyarakat. Latar

	sebagai wadah pengabdian kepada masyarakat	
2.	Modal sosial yang kuat dan masif yang terbangun sejak lama	Penilaian situasional dan kekuatan
3.	Membuat Psikologi games untuk menyebar isu politik	Perumusan sub-strategi
4.	Mendekati kelompok sepak bola dan menunjukkan prestasi yang telah dicapai	Target dan image
5.	Memfokuskan perolehan suara pada 3 kelurahan yakni : Kelurahan Kepanjenlor, Bendo, dan Kauman	Kelompok target berdasarkan wilayah
6.	Penyumbang suara terbanyak dari tiga basis : Basis partai, suporter bola, dan kelompok organisasi masyarakat.	Kelompok target berdasarkan basis
7.	Membuat <i>tagline</i> seduluran selawase	Pesan kelompok target
8.	Melakukan kampanye dengan <i>door to door</i> dan blusukan	Instrumen kunci berdasarkan aksi
9.	Bekerjasama dengan Radio Mahardika dan Media Nusantara	Instrumen kunci berdasarkan alat komunikasi
10.	Membentuk lembaga survey independen	Pengendalian Strategi

BAB V

PENUTUP

A. Kesimpulan

Berdasarkan hasil penelitian dan analisis politisi baru dalam politik elektoral dengan studi kasus strategi politik calon legislatif Yudi Meira pada pemilihan legislatif Kota Blitar 2019. Peneliti menemukan 10 hal atau langkah yang memuluskan Yudi Meira untuk meraih kemenangan dalam pemilihan legislatif Kota Blitar 2019, antara lain : (1) Pencalonan Yudi Meira mendapat dorongan masyarakat dan supporter PSBK Kota Blitar. Faktor yang memengaruhi dukungan mengalir kepada Yudi Meira karena sikap kepribadiannya dan prestasi di sepak bola. (2) Sebagai politisi baru Yudi Meira telah memiliki modal sosial yang kuat dan masif yang terbangun sejak lama sehingga memudahkannya untuk melakukan komunikasi dan sosialisasi kepada masyarakat. (3) Psikologi games digunakan oleh Yudi Meira untuk menyebar isu politik. Isu yang diangkat adalah ketokohan Yudi Meira yang karbitan dan ketidaklayakan menjadi anggota dewan yang dibuat oleh internal pemenangan dengan tujuan meningkatkan popularitas. (4) Yudi Meira membangun citra politiknya melalui prestasi sepak bola dengan menunjukkan kesuksesannya sebagai ketua PSSI Kota Blitar dan manajer tim sepak bola PSBK Kota Blitar. (5) Branding kampanye yang digunakan oleh Yudi Meira dengan membuat *tagline* seduluran selawase. (6) Kampanye yang digunakan oleh Yudi Meira dengan *door to door* dan blusukan. (7) Perolehan suara pemilih di fokuskan pada 3 kelurahan yang ada di kecamatan Kepanjenkidul yakni Kelurahan

- Nursal, Adman. *Political Marketing*. Jakarta : PT. Gramedia Pustaka Utama, 2004.
- Pattiasina Harold Y. Jurnal “*Strategi komunikasi politik PDI Perjuangan Kabupaten Maluku Tengah pada pemilu 2014*”. Jurnal penelitian komunikasi dan opini publik Vol.19 No.1 Tahun 2015.
- Peraturan Komisi Pemilihan Umum Nomor 6 tahun 2018 tentang Pendaftaran, Verifikasi, dan Penetapan Partai Politik Peserta Pemilihan Umum Anggota Dewan Perwakilan Rakyat dan Dewan Perwakilan Rakyat Daerah.
- Puskapol.ui.ac.id post on 2 Oktober 2015 diakses pada 26 April 2020. <https://www.puskapol.ui.ac.id/opini/strategi-alternatif-politik-elektoral-respon-terhadap-wacana-politik-alternatif-gerakan-kiri.html>
- Rahagi, Ernando. Skripsi “*Marketing Politik Calon Legislatif Milenial Partai Golkar Pada Pemilu Legislatif 2019 : Studi kasus Pemenangan Abraham Sridjaja Sebagai Caleg DPR RI Dapil 1 Jawa Timur (Surabaya-Sidoarjo)*”. Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Airlangga, 2019.
- Ramadanty, Alissa Januar. Skripsi “*Partai Politik dan Sosialisasi Politik : Strategi Politik Rian Ernest Pada Pemilu Legislatif di Daerah Pemilihan Jakarta Timur*”. Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Islam Negeri Syarif Hidayatullah Jakarta, 2019.
- Rohidi, Tjethep Rohendi, Miles Mathew B. & Huberman Michael. *Analisis Data Kualitatif*. Jakarta : U.I. Press, 2007.
- Schroder, Peter. *Strategi Politik*, Terj. Aviantie Agoesman. Jakarta : Friedrich Nauman Stiftung Fur die Freiheit, Indonesia 2013.
- Sholihah, Untsa. Skripsi “*Strategi Pemenangan Calon Legislatif Perempuan Pada Pemilihan Legislatif Provinsi Lampung 2019 (Studi Pada Partai Nasdem dan PDI Perjuangan Provinsi Lampung)*”. Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Lampung, 2019.
- Sugiyono. *Metode Penelitian Kuantitatif Kualitatif dan R & D*. Bandung : Alfabeta, 2014.
- Surabaya.tribunnews.com. post on 23 April 2019. diakses 25 Oktober 2019 <https://surabaya.tribunnews.com/2019/04/23/potret-yudi-meira-caleg-pendatang-baru-kota-blitar-yang-raup-suaraterbanyak-di-pemilu-2019>.
- Suryamalang.tribunnews.com. post on 23 April 2019 diakses 3 November 2019 <https://www.google.com/amp/s/suryamalang.tribunnews.com/amp/2019/04/23/yudi-meira-caleg-pendatang-baru-kota-blitar-yang-raup-suara-terbanyak-di-kota-blitar>.

