

**PENGARUH PEMBIAYAAN *MUDHARABAH* TERHADAP PERUBAHAN
EKONOMI NASABAH PEMILIK UMKM
(Studi Kasus BMT Pemberdayaan Usaha Mandiri Abadi Desa Berbek)**

SKRIPSI

Oleh:

Febiola Bunga Asprila

NIM. G04216026



**UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SUNAN AMPEL
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM
PROGRAM STUDI EKONOMI SYARIAH**

2020

PERNYATAAN KEASLIAN

Yang bertanda tangan dibawah ini, saya:

Nama : Febiola Bunga Asprila

NIM : G04216026

Fakultas/Prodi : Ekonomi dan Bisnis Islam/Ekonomi Syariah

Judul Skripsi : Pengaruh Pembiayaan *Mudharabah* Terhadap Perubahan
Ekonomi Nasabah Pemilik UMKM (Studi Kasus BMT PUMA
Desa Berbek)

Dengan sungguh-sungguh menyatakan bahwa skripsi ini secara keseluruhan adalah hasil penelitian/karya saya sendiri kecuali pada bagian-bagian yang tertera pada sumbernya.

Surabaya, 16 Mei 2020

Saya yang menyatakan,

A handwritten signature in black ink is written over a yellow rectangular stamp. The stamp contains the text 'SEPULUH RIBU RUPIAH' at the top, '10000' in large red numerals in the center, and 'AF2DCA/K201/87137' at the bottom. The signature is a cursive script that overlaps the stamp.

Febiola Bunga Asprila

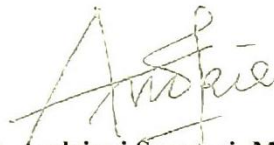
NIM. G04216026

PERSETUJUAN PEMBIMBING

Skripsi yang ditulis oleh Febiola Bunga Asprila NIM. G04216026 ini telah diperiksa dan disetujui untuk dimunaqosahkan

Surabaya, 16 Mei 2020

Pembimbing,

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Andriani Samsuri', written over a horizontal line.

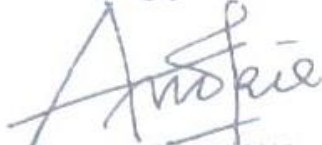
Dr. Andriani Samsuri, M.M
NIP. 197608022009122002

PENGESAHAN

Skripsi yang ditulis oleh Febiola Bunga Asprila NIM. G04216026 ini telah dipertahankan di depan Majelis Munaqosah Skripsi Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Sunan Ampel Surabaya pada hari Rabu, 8 Juli 2020 dan dapat diterima sebagai salah satu persyaratan untuk menyelesaikan program sarjana strata satu dalam Ekonomi Syariah.

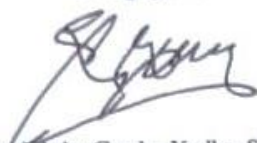
Majelis Munaqosah Skripsi:

Penguji I



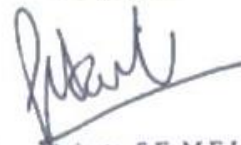
Dr. Andriani Samsuri, M.M
NIP. 197608022009122002

Penguji III



Ana Tomi Roby Candra Yudha, SEL, M,SEI
NIP. 201603311

Penguji II



Achmad Room Fitrianto, S.E., M.E.I, MA, PhD
NIP. 197706272003121002

Penguji IV



Maziyah Mazza Basya, M,SEI
NIP. 199001092019032014

Surabaya, 8 Agustus 2020


Mengesahkan

Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam

Universitas Islam Negeri Sunan Ampel Surabaya

Dekan,




Dr. F. Ah. Ali Arifin, MM.
NIP. 196212741993031002



KEMENTERIAN AGAMA
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SUNAN AMPEL SURABAYA
PERPUSTAKAAN

LEMBAR PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI
KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS

Sebagai sivitas akademika UIN Sunan Ampel Surabaya, yang bertanda tangan di bawah ini, saya:

Nama : FEBIOLA BUNGA ASPRILA
NIM : G04216026
Fakultas/Jurusan : FEBI / EKONOMI SYARIAH
E-mail address : febungas@gmail.com

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Perpustakaan UIN Sunan Ampel Surabaya, Hak Bebas Royalti Non-Eksklusif atas karya ilmiah :

Skripsi Tesis Desertasi Lain-lain (.....)
yang berjudul :

PENGARUH PEMBIAYAAN *MUDHARABAH* TERHADAP PERUBAHAN

EKONOMI NASABAH PEMILIK UMKM (Studi Kasus BMT Pemberdayaan Usaha

Mandiri Abadi Desa Berbek).

beserta perangkat yang diperlukan (bila ada). Dengan Hak Bebas Royalti Non-Eksklusif ini Perpustakaan UIN Sunan Ampel Surabaya berhak menyimpan, mengalih-media/format-kan, mengelolanya dalam bentuk pangkalan data (database), mendistribusikannya, dan menampilkan/mempublikasikannya di Internet atau media lain secara **fulltext** untuk kepentingan akademis tanpa perlu meminta ijin dari saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan atau penerbit yang bersangkutan.

Saya bersedia untuk menanggung secara pribadi, tanpa melibatkan pihak Perpustakaan UIN Sunan Ampel Surabaya, segala bentuk tuntutan hukum yang timbul atas pelanggaran Hak Cipta dalam karya ilmiah saya ini.

Demikian pernyataan ini yang saya buat dengan sebenarnya.

Surabaya, 16 Mei 2020

Penulis

(Febiola Bunga Asprila)

kegiatan keagamaan. Kegiatan perekonomian pun sebagian besar menggunakan prinsip-prinsip syariah. Salah satunya adalah berdirinya lembaga keuangan syariah BMT PUMA. BMT PUMA merupakan salah satu BMT yang terfokuskan untuk melakukan pembiayaan dengan kerjasama UMKM warga Desa Berbek. Kegiatan operasionalnya di bawah naungan Pemerintah Desa Berbek dan berlokasi di Kantor Desa Berbek yang tentunya strategis. Selain itu juga didukung oleh pesatnya kegiatan perekonomian di sekitar lokasi, dibuktikan dengan banyak ditemukannya UMKM, pedagang kaki lima, dan persewaan kamar kost. hal ini menjadi peluang BMT untuk menawarkan produk *mudharabah*. Nasabah BMT PUMA tidak hanya warga desa, namun juga warga pendatang dan warga tetangga desa. Tidak ada syarat khusus yang harus dipenuhi mengenai calon nasabah BMT. Beberapa produk pembiayaan yang ditawarkan antara lain *mudharabah* dan *rahn*. Sejak tahun 2019, BMT PUMA fokus mengembangkan pembiayaan kerjasama dengan pemilik UMKM di Desa Berbek sesuai dengan program pemerintah desa, mengingat peminat pembiayaan produktif melalui akad *mudharabah* hanya sebesar 5% (lebih kecil) dibandingkan dengan pembiayaan konsumtif yakni *rahn*. Hal ini dapat dibuktikan dengan data yang diperoleh dari pihak BMT PUMA:

	rumah tangga skala kecil sehingga menjadikan BMT sebagai solusi untuk meningkatkan kinerja usaha rumah tangga warga Purwokerto.
Tujuan Penelitian	<ol style="list-style-type: none"> 1. Mengetahui dan menganalisis peran BMT dalam meningkatkan kinerja usaha skala rumah tangga dilihat dari sisi pola pembiayaan. 2. Mengetahui dan menganalisis potensi BMT dalam pengembangan usaha skala rumah tangga. 3. Mengetahui dan menganalisis kontribusi BMT dalam pengembangan usaha skala rumah tangga.
Metodologi Penelitian	<ol style="list-style-type: none"> 1. Rancangan penelitian: melakukan survey manajemen BMT. 2. Metode pendekatan: persuasif. 3. Spesifikasi penelitian: <i>mix approach research</i> (kualitatif dan kuantitatif) 4. Jenis dan sumber data: <ol style="list-style-type: none"> a. Data primer diperoleh dari wawancara kepada pihak BMT. b. Data sekunder diperoleh dari dokumentasi, jurnal ilmiah, laporan-laporan BMT yang terkait dengan penelitian, dll.
Hasil	<ol style="list-style-type: none"> 1. BMT memiliki keunggulan dibandingkan dengan lembaga keuangan perbankan meliputi: jasa pembiayaan relatif kompetitif, proses cepat, birokrasi sederhana, pelayanan memuaskan, persyaratan mudah, tidak berbelit-belit. 2. Nasabah melakukan pembiayaan konsumtif dan produktif di BMT. 3. Hingga pada saat penelitian, diketahui bahwa modal mengalami peningkatan sebesar 2-3 kali lipat, dan memperoleh keuntungan pertahun sekitar 30%.
Analisis	<ol style="list-style-type: none"> 1. Pemilihan tanda baca dan kata yang jelas sehingga mudah dipahami. 2. Disajikan data yang sederhana namun mencakup informasi yang lengkap mengenai hasil penelitian. 3. Topik dengan hasil penelitian tidak sesuai, pembahasan pada topik adalah “meningkatkan kinerja usaha” namun hasil dan pembahasan

		penelitian tidak menyinggung kinerja usaha, melainkan hanya berapa besar prosentase nasabah pembiayaan produktif, konsumtif, serta seberapa besar peningkatan usaha BMT.
2.	Nama Penulis (Tahun)	R.A Y Prasetya dan S. Heriatiningrum (2016)
	Judul	Peranan <i>Baitul Maal wa Tamwil</i> Meningkatkan Usaha Mikro Melalui Pembiayaan <i>Mudharabah</i> .
	Permasalahan	Keterbatasan modal pemilik usaha mikro, kurang antusiasnya bank terhadap kegiatan pembiayaan usaha mikro, ketatnya aturan bank Indonesia mengenai kredit di bank.
	Tujuan Penelitian	1. Mengetahui peran BMT As-Syifa terhadap kemajuan UMKM melalui pembiayaan <i>mudharabah</i> .
	Metodologi Penelitian	1. Pendekatan penelitian: kualitatif deskriptif. 2. Strategi penelitian: studi kasus. 3. Ruang lingkup penelitian: pembiayaan <i>mudharabah muthlaqah</i> . 4. Jenis dan sumber data: a. Primer: wawancara dan observasi. b. Sekunder: jurnal dan laporan yang mendukung penelitian.
	Hasil	Dari beberapa nasabah sebagai responden yang diteliti, ada beberapa responden yang tidak mengalami peningkatan usaha yang disebabkan karena menggunakan dananya untuk kebutuhan konsumtif. Sedangkan nasabah yang menggunakan dana secara produktif maka mengalami peningkatan usaha atau tetap. Peningkatan usaha terjadi karena dana digunakan dengan baik, meningkatkan strategi pemasaran, inovasi yang bagus, dan lokasi usaha yang strategis.
	Analisis	1. Penulis menyampaikan hasil penelitian dengan rinci dan runtut dari awal hingga akhir. 2. Pemilihan kata yang tepat dan sederhana sehingga mudah dipahami. 3. Data yang disajikan jelas dan rinci, sehingga pembaca dapat memperoleh info penelitian dengan mudah.

		<p>4. Hasil pembahasan yang dijelaskan oleh penulis sesuai dengan topik yang ditentukan.</p> <p>5. Penulis menjelaskan secara rinci seberapa besar peningkatan usaha mikro setelah menjadi anggota BMT.</p>
3.	Nama Penulis (Tahun)	Fahmi Medias Naitotul Janah dan Eko Kurniasih Pratiwi (2017).
	Judul	Pemberdayaan Usaha Mikro Kecil Menengah (UMKM) Melalui <i>Baitul Maal wa Tamwil</i> (BMT) di Kabupaten Magelang.
	Permasalahan	Pemilik usaha mikro kurang mengetahui kontrol usaha, modal yang terbatas, pengelolaan usaha masih sederhana, dan keterbatasan akses sumber daya pembiayaan usaha mikro.
	Tujuan Penelitian	Mengetahui sejauh mana upaya pemberdayaan usaha mikro kecil dan menengah melalui BMT.
	Metodologi Penelitian	<p>1. Rancangan penelitian:</p> <ol style="list-style-type: none"> a. Pembuatan instrument penelitian b. Melakukan FGD untuk mengetahui kegiatan UMKM, menganalisa faktor-faktor yang mempengaruhi pemberdayaan. <p>2. Jenis penelitian: kualitatif.</p> <p>3. Objek penelitian: BMT di Kota Magelang.</p> <p>4. Teknik pengumpulan data: observasi, dokumentasi, wawancara dan FGD.</p> <p>5. Teknis analisis data: reduksi data dan <i>display</i> data.</p>
	Hasil	BMT melakukan pemberdayaan kepada para pemilik UMKM melalui akad kerjasama <i>mudharabah</i> , <i>musyarakah</i> , <i>wakalah</i> , dan <i>qardul hasan</i> . BMT berkontribusi dalam bantuan modal usaha sehingga berdampak pula pada peningkatan hasil usaha UMKM.
4.	Nama Penulis (Tahun)	Ernanda Kusuma Dewi (2018).
	Judul	Peran Pembiayaan <i>Mudharabah</i> Dalam Pengembangan Kinerja Usaha Mikro (Studi Kasus pada BMT Sumber Mulia, BMT <i>Assadah</i> dan BMT <i>Hubbul Wathon</i> di Kabupaten Semarang).
	Permasalahan	Pelaksanaan pembiayaan <i>mudharabah</i> di Indonesia masih belum maksimal karena pembiayaan

		<i>murabahah</i> lebih dikenal dan lebih dominan. Padahal pembiayaan <i>mudharabah</i> paling ideal untuk kegiatan usaha mikro. selain itu, kurangnya pengetahuan mengenai <i>mudharabah</i> juga menjadi penyebab kurangnya minat masyarakat.
	Tujuan Penelitian	Mendeskripsikan dan menganalisis faktor-faktor yang menyukkseskan pembiayaan <i>mudharabah</i> pada usaha mikro.
	Metodelogi Penelitian	<ol style="list-style-type: none"> 1. Jenis penelitian: <i>explanatory research</i> dan deskriptif analitik. 2. Objek penelitian: penelitian anggota pembiayaan <i>mudharabah</i> dan BMT yang menyediakan <i>mudharabah</i>. 3. Sumber data <ol style="list-style-type: none"> a. Primer: nasabah yang menjadi sampel penelitian. b. Sekunder: segala informasi pembiayaan <i>mudharabah</i> yang diperoleh dari BMT. 4. Metode pengumpulan data: kuisioner.
	Hasil	<ol style="list-style-type: none"> 1. Semua BMT yang diteliti menggunakan prinsip syariah dengan baik. 2. Pembiayaan <i>mudharabah</i> dapat meningkatkan usaha kerja, sedangkan usia kerja, peran pembinaan, dan peran pendidikan tidak mempengaruhi pertumbuhan ekonomi usaha.
	Analisis	Penelitian menggunakan jenis yang berbeda dengan yang lain. Penjelasan nya cukup mudah dipahami dengan menunjukkan hasil uji beberapa sampel yang kemudian dideskripsikan sehingga hasil dapat mudah dipahami oleh pembaca. Namun isi jurnal ditemukan beberapa kalimat opini dan asumsi tanpa didasari oleh data atau sumber.
5.	Nama Penulis (Tahun)	Sokhikhatul Mawadah (2019).
	Judul	Pedagang Tradisional Sebagai Pelaku UMKM Mitra Usaha BMT Walisongo dalam Pembiayaan Produktif.
	Permasalahan	Para pedagang di wilayah setempat berasal dari kalangan menengah ke bawah sehingga mengalami kendala dalam permodalan.
	Tujuan Penelitian	Menganalisis bagaimana peran BMT Walisongo sebagai penyedia pembiayaan produktif dan mitra usaha bagi UMKM pedagang tradisional di Pasar

		Mijen dalam hal permodalan.
	Metodologi Penelitian	1. Jenis penelitian: kualitatif deskriptif. 2. Sumber data a. Primer: wawancara dan observasi. b. Sekunder: laporan dan referensi yang mendukung penelitian. 3. Teknik pengumpulan data: wawancara, observasi, dokumentasi
	Hasil	Nasabah BMT Walisongo sebagian besar adalah para pedagang di Pasar Mijen. BMT Walisongo sangat membantu permodalan usaha pedagang melalui pembiayaan produktif sehingga mampu meningkatkan usahanya.
	Analisis	Penulis mendeskripsikan hasil penelitian secara singkat dan padat dengan menggunakan bahasa yang mudah dipahami oleh pembaca.
6.	Nama Penulis (Tahun)	Ernanda Kusuma Dewi dan Ayu Astari (2017)
	Judul	Peran Pembiayaan <i>Mudharabah</i> dalam Pengembangan Kinerja Usaha Mikro pada BMT.
	Permasalahan	Porsi pembiayaan <i>mudharabah</i> mengalami penurunan dari tahun 2008-2016. hal ini dapat terjadi karena akad <i>musyarakah</i> lebih dominan daripada akad <i>mudharabah</i> .
	Tujuan Penelitian	Mengharapkan BMT berperan sebahai penggerak perekonomian masyarakat menengah kebawah khususnya di bidang usaha mikro.
	Metodologi Penelitian	Jenis penelitian: kualitatif deskriptif.
	Hasil	Adanya pembinaan dan pengawasan terhadap pembiayaan <i>mudharabah</i> pada BMT mampu meminimalisir kegagalan kinerja usaha mikro. Hal ini dikarenakan dengan adanya pembinaan dan pengawasan pada pembiayaan usaha mikro. Keberhasilan ini dapat dijadikan contoh bagi lembaga keuangan Islam lainnya.
	Analisis	Penulis menyampaikan menggunakan gaya gahasa yang mudah dipahami oleh pembaca. Hasil penelitian dideskripsikan dengan jelas.
7.	Nama Penulis	Mahmudatus Sa'diyah dan Meuthiya Athifa Arifin

	(Tahun)	(2013)
	Judul	<i>Mudharabah</i> dalam <i>fiqih</i> dan Perbankan Syariah
	Permasalahan	Mayoritas warga negara Indonesia adalah muslim, dimana diantara mereka memiliki kelebihan dana namun tidak dapat mengelola, dan ada yang tidak memiliki dana namun mampu dan ahli dalam mengelola usaha. sehingga memerlukan wadah untuk menyatukan mereka melalui lembaga keuangan syariah.
	Tujuan Penelitian	Sebagai pemahaman ilmu mengenai prinsip-prinsip ekonomi syariah dan produk ekonomi syariah, salah satunya adalah <i>mudharabah</i> .
	Metodologi Penelitian	Studi pustaka.
	Hasil	Hasil penelitian terdiri atas pemaparan teori <i>mudharabah</i> antara lain pengertian, kontrak, hukum, rukun, syarat, dan urgensi <i>mudharabah</i> .
	Analisis	Penulis menjelaskan teori <i>mudharabah</i> dari beberapa ahli dengan pemilihan bahasa yang mudah dimengerti. tidak ada hasil penelitian yang bersifat realistik.
8.	Nama Penulis (Tahun)	Ahmad Hamdalah (2017)
	Judul	Optimalisasi Tingkat Pembiayaan <i>Mudharabah</i> di Perbankan Syariah: Studi Kasus PT. BRISyariah Pekanbaru.
	Permasalahan	Tingkat pembiayaan <i>mudharabah</i> masih rendah dibandingkan dengan pembiayaan non profit lainnya.
	Tujuan Penelitian	Rendahnya anstusaiasme warga terhadap pembiayaan <i>mudharabah</i> pada perbankan syariah.
	Metodologi Penelitian	1. Jenis penelitian: <i>field research</i> dan analisis deskriptif. 2. Teknik pengumpulan data: wawancara, observasi, dan dokumentasi.
	Hasil	Bank BRISyariah Pekanbaru melakukan optimalisasi penyaluran pembiayaan <i>mudharabah linkage program</i> memberikan pembiayaan <i>mudharabah</i> kepada nasabah khusus, dan meningkatkan Sumber Daya Insani (SDI) Bank BRISyariah Pekanbaru.
	Analisis	Peneliti melakukan penelitian dengan variabel yang belum ada di penelitian terdahulu. Pemilihan Bahasa

		yang mudah dimengerti serta pemaparan hasil penelitian mudah dipahami oleh pembaca.
9.	Nama Penulis (Tahun)	Friyanto (2013).
	Judul	Pembiayaan <i>Mudharabah</i> , Risiko dan Penanganannya (Studi Kasus pada Bank BTN Kantor Cabang Syariah Malang).
	Permasalahan	Masih ditemukan beberapa risiko pembiayaan <i>mudharabah</i> sehingga perlu untuk mencari tahu penyebabnya dan cara penanganannya.
	Tujuan Penelitian	Meminimalisasi risiko pembiayaan <i>mudharabah</i> di Bank Kantor Cabang Syariah Malang.
	Metodologi Penelitian	Wawancara secara langsung, membagikan kuisisioner, dan melakukan evaluasi secara langsung.
	Hasil	Ditemukan risiko pembiayaan <i>mudharabah</i> yaitu asimetri informasi problem, <i>side streaming</i> , lalai dan kesalahan yang disengaja.
	Analisis	Penulis menyampaikan risiko dan penyelesaiannya dengan menggunakan bahasa yang mudah dipahami oleh pembaca.
10.	Nama Penulis (Tahun)	Bunga Chairunnisa dan Nurul Hidayah (2017).
	Judul	Pengembangan Usaha Mikro Kecil Menengah Melalui Akad <i>Mudharabah</i> .
	Permasalahan	Tingkat pengembangan UMKM pada BMT melalui akad <i>mudharabah</i> rendah.
	Tujuan Penelitian	Masyarakat menengah khususnya pemilik UMKM ingin lebih jauh mengenal akad-akad dan prinsip ekonomi syariah, namun perbankan syariah di Indonesia masih kurang diminati oleh masyarakat.
	Metodologi Penelitian	1. Metode literasi: jurnal, buku dokumentasi, dan sumber yang terkait lainnya. 2. Ruang lingkup penelitian: mengetahui pengembangan UMKM melalui pembiayaan <i>mudharabah</i> pada BMT.
	Hasil	Keuntungan <i>mudharabah</i> pada perbankan digantikan dengan prosentase bagi hasil. Dengan adanya akad <i>mudharabah</i> , masyarakat tidak perlu merasa keberatan untuk mengembalikan dana.
	Analisis	Penulis menyampaikan hasil penelitian dengan baik, bahasa yang digunakan mudah dipahami.

triangulasi yang dipilih untuk penelitian ini adalah triangulasi sumber data, yaitu informasi tertentu digali agar mengetahui kebenarannya. Beberapa informasi yang diperoleh dari sumber data melalui wawancara dan observasi dikumpulkan dengan teknik yang sama. Sumber tersebut antara lain nasabah pembiayaan *mudharabah* BMT PUMA pemilik UMKM.

2. Penyajian data

Pada tahap ini data disajikan dalam bentuk tabel, grafik, atau sejenisnya sehingga data dapat terurut dan tersusun dengan sistematis dengan tujuan agar mudah difahami. Penyajian data ini memudahkan memahami penelitian dalam hal apa yang terjadi dan bagaimana penyelesaiannya. Dalam tahap ini, data yang telah dipilah pada reduksi data disusun dalam bentuk tabel, grafik, atau sejenisnya yang bisa disesuaikan dengan isi data yang diperoleh.

3. Penemuan hasil penelitian

Pada tahap ini dilakukan analisis data yang diperoleh dari hasil penelitian sehingga dapat diambil kesimpulan dari penelitian, selain itu dapat digunakan untuk menjawab masalah yang terdapat pada rumusan masalah penelitian. Dalam penelitian ini, data-data yang telah dikumpulkan dan dipilah terkait penggunaan dana *mudharabah* nasabah BMT PUMA, data tersebut dalam bentuk tabel, grafik, deskriptif, atau yang lain. Sehingga peneliti dapat menjawab permasalahan terkait dengan rumusan masalah.

I. Sistematika Penulisan

Sistematika penulisan digunakan untuk menyusun skripsi agar pembahasan terarah dengan bidang yang dikaji. Serta memudahkan dalam pembahasan. Skripsi ini dibagi menjadi lima bab dengan beberapa sub bab di dalamnya. Adapun sistematika penulisan skripsi, sebagai berikut:

Bab pertama yaitu pendahuluan, meliputi latar belakang masalah, identifikasi masalah dan batasan masalah, rumusan masalah, kajian pustaka yang digunakan untuk mengetahui perbedaan pembahasan dari penelitian sebelumnya, tujuan penelitian yang menjawab rumusan masalah, kegunaan hasil penelitian yang digunakan untuk mengetahui manfaat penelitian, definisi operasional yang bertujuan untuk mendefinisikan istilah-istilah pada penelitian, metode penelitian, dan terakhir sistematika penulisan.

Bab kedua yaitu kerangka teoritis atau kerangka konseptual, pada bab ini memuat penjelasan yang bersifat deskriptif dengan penjelasan teoritis sebagai landasan dalam melakukan penelitian. Pada bab kedua, teori pembahasan terkait dengan pembiayaan, BMT, dan indikator-indikator perubahan ekonomi UMKM.

Bab ketiga yaitu data penelitian. Pada bab ini penulis akan memaparkan data yang diperoleh dalam bentuk deskripsi mengenai variabel yang diteliti secara obyektif tanpa campur tangan opini peneliti. Pada penelitian ini, data yang diperlukan antara lain: data nasabah BMT PUMA yang memiliki UMKM sebagai

responden, laporan keuangan responden yang terkait sebelum dan sesudah menjadi nasabah BMT PUMA, aset-aset yang dimiliki oleh responden.

Bab keempat yaitu analisis data. Pada bab ini penulis akan mendeskripsikan dengan cara menganalisis data yang berada pada bab ketiga dan juga menjawab masalah penelitian. Penulis akan mendeskripsikan pembiayaan *mudharabah* pada BMT PUMA dan perannya untuk warga Desa Berbek pemilik UMKM.

Bab kelima yaitu penutup. Pada bab ini berisi kesimpulan dan saran. Penelitian ini menyimpulkan semua hasil penelitian guna menjawab masalah yang telah diuraikan, serta memberikan saran kepada B\MT PUMA di Desa Berbek.

BAB II

PEMBIAYAAN, *MUDHARABAH*, *BAITUL MAAL WA TAMWIL* (BMT), USAHA MIKRO KECIL MENENGAH (UMKM), PERUBAHAN EKONOMI

A. Pembiayaan

1. Pengertian Pembiayaan

Menurut Kamus Besar Bahasa Indonesia (KBBI), pembiayaan berasal dari kata biaya yang memiliki arti uang yang digunakan untuk melakukan hal tertentu. Sedangkan pembiayaan memiliki arti segala sesuatu yang berhubungan dengan biaya.²⁵ Pembiayaan adalah uang atau tagihan yang disediakan berdasarkan kesepakatan antara lembaga keuangan dengan pihak lain yang mewajibkan dibiayai untuk mengembalikan uang atau tagihan tersebut sesuai dengan waktu yang ditentukan dengan menentukan bagi hasil atau imbalan.²⁶

Pembiayaan secara arti luas berarti *financing*, yakni pendanaan yang diberikan oleh suatu pihak kepada pihak lain untuk mendukung investasi yang telah direncanakan, baik dilakukan sendiri maupun lembaga. Pembiayaan merupakan aktivitas utama pada BMT sebagai salah satu fasilitas pemanfaatan dana yang diberikan oleh BMT kepada anggota atau nasabahnya.²⁷

Pengertian pembiayaan menurut UU No.7 Tahun 1992 adalah penyediaan uang yang dipersamakan dengan tujuan atau kesepakatan pinjam meminjam

²⁵ Departemen Pendidikan Nasional, *Kamus Besar Bahasa Indonesia* (Jakarta: Balai Pustaka, 2001), hal 127.

²⁶ Kasmir, *Dasar-dasar Perbankan*, (Jakarta: PT Raja Grafindo Persada, 2002), hal 325.

²⁷ Muhammad, *Lembaga-lembaga Keuangan Umat Kontemporer*, (Yogyakarta: UII Press, 2000) hal 113.

“Wahai orang-orang yang beriman, penuhilah janji-janji”.⁴⁰

2. Firman Allah SWT QS. Al-Baqarah (2): 283, yang berbunyi:

فَإِنْ آمَنَ بِعِضِّكُمْ بَعْضًا فَلْيُؤَدِّ الَّذِي أُؤْتِمِنَ أَمَّا نَتَّهُوْا وَلِيَتَّقِ اللَّهَ رَبَّهُ ۗ

Artinya:

“...Tetapi jika sebagian kamu memercayai sebagian yang lain, hendaklah yang dipercayai itu menunaikan amanatnya (utangnya) dan hendaklah ia bertaqwa kepada Allah, Tuhannya...”⁴¹

3. Firman Allah QS. An-Nisa (4):29, yang berbunyi:

يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا لَا تَأْكُلْ وَأَمْوَالَكُمْ بَيْنَكُمْ بِالْبَاطِلِ إِلَّا أَنْ تَكُونَ تِجَارَةً عَنْ تَرَاضٍ مِّنْكُمْ ۗ

Artinya:

“...Wahai orang yang beriman janganlah kalian saling memakan (mengambil) harta sesamamu dengan jalan yang batil, kecuali dengan jalan perniagaan yang berlaku sukarela di antaramu...”⁴²

b. As-Sunnah

Sedangkan sumber landasan hukum *mudharabah* yang berasal dari

Hadis Nabi Muhammad SAW, yaitu antara lain:

1. Hadis Nabi Muhammad SAW riwayat Ibnu Majah dari Shuhaib yang

artinya:

”Nabi bersabda, ada tiga hal yang didalamnya mengandung berkah: jual beli tidak secara tunai, muqharadhah (*mudharabah*) dan

⁴⁰ Departemen Agama RI, Al-qur'an dan terjemahannya, (Depok: Adhwaul Bayan, 2012) hal 106.

⁴¹ Ibid., hal 49.

⁴² Ibid, hal 83.

mencampur gandum dengan jemawut untuk keperluan rumah tangga bukan untuk dijual” (HR.Ibnu Majah dari Shuhaib).⁴³

2. Hadis Nabi Muhammad SAW riwayat Thabrani yang artinya:

“Abbas bin Abdul Muathalib jika menyerahkan harta sebaga mudharabah ia mensyaratkan kepada mudharib-nya agar tidak mengarungi lautan dan tidak menuruni lembah, serta tidak membeli hewan ternak. Jika persyaratan itu dilonggar, ia (*mudharib*) harus menanggung resikonya. Ketika persyaratan yang ditetapkan Abbas itu didengar Rasulullah beliau membernarkannya” (HR. Thabrani dari Ibnu Abbas).⁴⁴

3. Rukun Mudharabah dan Syarat Mudharabah

A. Rukun Mudharabah

1. *Shahibul Maal* ialah pihak yang memiliki modal.
2. *Mudharib* ialah pihak yang mengelola modal.
3. *Amal* ialah usaha yang dikelola.
4. *Maal* ialah modal atau harta pokok.
5. *Shigat* ialah perjanjian usaha.
6. Hasil usaha.

B. Syarat Mudharabah

Adapun syarat-syarat yang harus dipenuhi mengenai rukun diatas, antara lain:

1. *Al- 'aqidayn* (dua pihak yang melakukan perjanjian)

⁴³ Mahmudatus Sa'diyah dan Meuthiya Athifa Arifin, “Mudharabah dalam Fiqih dan Perbankan Syariah”, Vol 1, No.2 (Desember, 2013), 307.

⁴⁴ Ibid., 308.

1. Menggunakan dana untuk mengembangkan usaha.
2. Bersedia memberikan keterangan jujur, benar, dan sesuai fakta mengenai segala yang berkaitan dengan wawancara.
3. Bersedia menaati peraturan dari BMT PUMA.
4. Bersedia untuk bekerjasama dengan sungguh-sungguh dan berusaha saling menguntungkan demi pemberdayaan ekonomi umat.
5. Usaha yang dimiliki halal, dan tidak melanggar hukum.

Ketentuan-ketentuan nasabah tertulis pada lembar akad pembiayaan *mudharabah* yang ditentukan oleh 9 pasal. Pasal 1 berisi perjanjian pembiayaan *mudharabah* dilandasi oleh ketakwaan kepada Allah SWT, saling percaya, ukhuwah/solidaritas dan rasa tanggungjawab. Pasal 2 berisi besarnya nominal yang diterima oleh pihak 2 (*mudharib*). Pasal 3 berisi bahwa pihak 2 menggunakan dana pembiayaan untuk modal usaha. Pasal 4 berisi jangka waktu pembiayaan *mudharabah*. Pasal 5 berisi besarnya dana yang akan dikembalikan oleh pihak 2 ke pihak 1 dengan jangka waktu yang ditentukan serta pembayaran secara lunas atau diangsur. Pasal 6 berisi pembagian nisbah hasil keuntungan pada akhir waktu yang ditentukan, dengan prosentase yang disepakati. BMT PUMA memberikan pembagian nisbah 60%:40%. Dimana 60% untuk pemilik UMKM dan 40% untuk pihak BMT PUMA. Pasal 7 berisi lokasi pembayaran untuk pasal 5 dan pasal 6 hanya di BMT PUMA. Pasal 8 berisi perjanjian jika ada jaminan harta dengan rincian yang dilampirkan.

Hal ini terjadi karena pihak BMT PUMA memberikan kepercayaan penuh dengan alasan sudah mengenal calon nasabah sebelumnya, lokasi UMKM dan tempat tinggal pemilik yang masih berada lingkup Desa Berbek menjadikan BMT PUMA tidak khawatir memberikan pembiayaan. Alasan lain yakni sebagai bentuk partisipasi BMT PUMA dalam membantu memajukan perekonomian warga Desa Berbek. Aspek kepercayaan dan kekeluargaan ini memberikan dampak positif dan negatif, dampak positifnya antara lain: UMKM lebih mudah memperoleh modal untuk mengembangkan usahanya, nasabah merasa senang dan tenang mengajukan pembiayaan di BMT PUMA, terjalin hubungan kerjasama yang baik antara BMT PUMA dan UMKM. Sedangkan dampak negatifnya antara lain: nasabah menggunakan dana pembiayaan *mudharabah* untuk keperluan lain, tidak dapat mengetahui seberapa besar pengaruh pembiayaan yang diberikan, kemungkinan nasabah yang tidak dapat membayar cicilan, dan nasabah yang menyepelekan pembayaran cicilan karena tidak ada jaminan yang ditahan.

B. Usaha Mikro Kecil Menengah (UMKM)

1. Roudloh, UMKM Pedagang Toko Kelontong, Perempuan (57 Tahun)

UMKM yang didirikan pada tahun 1993 ini berlokasi di JL. Kusuma No. 12 RT. 04 RW. 05 Desa Berbek. Berdirinya UMKM ini berasal berasal dari keinginan pemilik menambah penghasilan untuk kebutuhan sehari-hari selain menjadi ibu rumah tangga, dan juga

aset milik Roudloh sebelum memperoleh pembiayaan adalah sebesar Rp. 75.000.000, namun setelah pembiayaan estimasi nilai aset sebesar Rp. 80.000.000. Omzet usaha yang diperoleh juga mengalami perubahan yakni sebelum memperoleh pembiayaan omzet usaha sebesar Rp. 30.000.000 perbulan, namun setelah memperoleh pembiayaan, omzet yang diperoleh sebesar Rp. 45.000.000. Pendapatan usaha juga mengalami perubahan, sebelum memperoleh pembiayaan, pendapatan yang diperoleh sebesar Rp. 30.000.000 perbulan, dan Rp. 45.000.000 setelah memperoleh pembiayaan. Indikator tersebut mempengaruhi laba usaha UMKM Roudloh, sebelum memperoleh pembiayaan, laba usaha yang diperoleh sebesar Rp. 3.600.000. Namun setelah memperoleh pembiayaan dari BMT PUMA maka laba usaha mencapai Rp. 4.500.000 perbulan. Perubahan ekonomi pada UMKM Roudloh dapat digambarkan pada diagram berikut:

memberikan sanksi yang memberatkan nasabah, namun pihak BMT PUMA dan nasabah melakukan kesepakatan mengganti sanksi menjadi dana sosial yang besarnya ditentukan di awal kesepakatan. Selama menjadi nasabah BMT PUMA, pihak BMT melakukan proses pembiayaan dengan terbuka yakni pencatatan jelas dan terinci dengan kwitansi dan buku tabungan nasabah, serta pembukuan BMT PUMA. Namun, Roudloh mengatakan bahwa pihak BMT PUMA tidak melakukan *monitoring* dan evaluasi terhadap usahanya. Menurut Roudloh, tidak ada penyesalan selama mengajukan pembiayaan. Harapan Roudloh untuk BMT PUMA yakni pihak BMT PUMA lebih banyak memperkenalkan BMT dan produknya kepada masyarakat agar nasabah bertambah banyak, serta harapan semoga terus maju dan barokah.

2. Agus, UMKM Pedagang Kue Basah dan Gorengan, Laki-Laki (40 Tahun)

UMKM ini berdiri sejak tahun 2017 dan berlokasi di JL. Kusuma No. 18 RT. 04 RW.05, Desa Berbek. Pemilik berdagang sejak setiap Hari Senin-Jum'at, pukul 06.00 WIB-07.00 WIB memasarkan kue dan gorengan di depan rumah, namun pukul 08.00 WIB-10.00 WIB memasarkan dagangannya dengan cara berkeliling di sekitar Kecamatan Wonocolo, Kota Surabaya. Biasanya berhenti di Pasar Wonocolo dan Pasar Siwalankerto. Agus menjadi nasabah BMT PUMA dan melakukan pembiayaan *mudharabah* sejak Bulan Juli 2019. Tujuan Agus mengajukan pembiayaan yakni untuk menambah modal usaha dan tukar tambah motor

pencatatan dan proses pembiayaan secara terbuka, tercatat di buku tabungan yang dipegang oleh Agus. Sayangnya, BMT PUMA tidak melakukan *monitoring* secara berkala terhadap usahanya. Saran yang diberikan Agus oleh BMT PUMA yakni agar memberikan pelayanan lebih baik, dan semoga sukses.

3. Eny, UMKM Pedagang Lontong Mie, Perempuan (38 Tahun)

UMKM ini didirikan pada awal tahun 2019, sebelumnya Eny merupakan warga Dusun Ambeng-Ambeng yang kemudian berpindah tempat tinggal di Desa Berbek. Eny menjadi nasabah BMT PUMA sejak Bulan April 2019 saat akan mengajukan pembiayaan *mudharabah*. Jam operasional Eny membuka warung adalah pukul 05.30 WIB-10.00 WIB setiap hari Senin-Minggu. Tujuan Eny mengajukan pembiayaan *mudharabah* karena saat ingin memajukan usahanya namun tidak memiliki biaya. Dana pembiayaan yang diperoleh sebesar Rp. 2.000.000, yang digunakan untuk:

- a. Beli kompor dua tungku sebagai aset pendukung usaha Rp. 500.000.
- b. Membayar keperluan sekolah anak sebesar Rp. 300.000.
- c. Membeli bahan-bahan untuk membuat lontong sayur dan mie ± Rp. 200.000.
- d. Memenuhi kebutuhan sehari-hari Rp. 1.000.000.

BMT PUMA memberikan jangka waktu 10 bulan untuk Eny membayar kewajibannya dengan jangka waktu tertulis pada akad pembiayaan *mudharabah*. Selama menjadi nasabah BMT PUMA Eny

4. Roni, UMKM Pedagang Sayur Segar dan Bahan Masakan, Laki-Laki (47 Tahun)

UMKM ini berdiri sejak tahun 2018, berlokasi di JL. Kusuma No. 14 RT.04 RW.05 Desa Berbek. Roni menjadi nasabah BMT PUMA sejak bulan April 2019 saat akan mengajukan pembiayaan *mudharabah*. Roni berdagang setiap hari. Sejak pukul 05.00 WIB, Roni menggelar dagangannya. Pukul 07.00 WIB Roni mulai menjajakan dagangannya di wilayah Tropodo dan Griyo Mapan Santosa. Tujuan utama Roni mengajukan pembiayaan adalah untuk membeli barang untuk dijual lagi. Besarannya pembiayaan *mudharabah* yang diperoleh Roni yakni sebesar Rp. 2.500.000.

- a. Membayar keperluan sekolah anak sebesar Rp. 800.000.
- b. Membeli produk untuk dijual lagi Rp. 1.200.000.
- c. Sisanya untuk memenuhi kebutuhan keluarga Rp. 500.000.

Setiap bulan Roni membayar kewajibannya sebesar Rp. 250.000 dan 40% keuntungan selama 10 bulan dihitung dari tanggal memperoleh pembiayaan. Dimana 60% keuntungan adalah hak pemilik usaha. Dengan adanya pembiayaan dari BMT PUMA, Roni mengaku bahwa usahanya semakin berkembang dan kondisi ekonomi mulai terbantu. Perubahan ekonomi usaha Roni ditinjau dari sebelum dan sesudah memperoleh pembiayaan *mudharabah* sebagai berikut:

Tabel 3.4

keuntungan yang diperoleh tidak menentu. Jika ada dagangan tidak terjual yang tidak bisa dijual untuk besok maka akan dijual dengan harga murah, atau diberikan ke tetangga. Proses pembiayaan dilakukan secara terbuka dan jelas, dengan pencatatan di buku tabungan milik nasabah juga milik BMT PUMA. Namun BMT PUMA tidak melakukan *monitoring* terhadap usaha. Pihak BMT memberikan kepercayaan sepenuhnya kepada nasabah. Tahapan untuk pembiayaan *mudharabah* di BMT PUMA cukup mudah hanya dengan mengumpulkan fotocopy Kartu Keluarga (KK), fotocopy Kartu Tanda Penduduk (KTP) dan fotocopy buku nikah (jika sudah menikah), dan mengisi form pendaftaran yang berisi pasal-pasal perjanjian pembiayaan. Harapan Roni untuk BMT PUMA antara lain semoga BMT PUMA semakin maju dan semakin banyak memberikan manfaat untuk nasabah dan warga.

5. Supiati, UMKM Laundry, Perempuan (50 Tahun)

UMKM ini berdiri sejak tahun 2017 dan berlokasi di JL. Kusuma No. 13, RT. 04 RW.05 Desa Berbek. Supiati menjadi nasabah BMT PUMA dan mengajukan pembiayaan sejak akhir Mei 2019. Laundry buka setiap hari pukul 07.00 WIB hingga 20.00 WIB. Supiati dibantu oleh 1 orang karyawan dengan gaji Rp. 700.000 perbulan. Tujuan mengajukan pembiayaan *mudharabah* adalah untuk mengembangkan usaha *laundry* yang dimilikinya. Dana yang diperoleh sebesar Rp. 2.000.000 dengan jangka waktu pembiayaan 10 bulan. Dana tersebut digunakan untuk:

- a. Membeli mesin cuci merk *Sharp* Rp. 1.800.000.

Kartu Keluarga (KK), fotocopy KTP, fotocopy buku nikah (untuk yang sudah menikah), melengkapi formulir pendaftaran, dan lain sebagainya. Proses pembiayaan oleh BMT PUMA dilakukan dengan terbuka, artinya nasabah bisa mengetahui pencatatan yang dilakukan oleh pihak BMT sehingga mengurangi resiko kecurangan atau kesalahpahaman. Pihak BMT PUMA tidak melakukan *monitoring* atau pengawasan secara berkala terhadap usaha warung kopi milik Warno. Saran yang diberikan oleh Warno untuk BMT PUMA yakni agar BMT PUMA menambah produk pembiayaan yang dikhususkan untuk pengembangan usaha kecil yang tidak memiliki modal.

7. Junaidi, UMKM Pedagang Toko Kelontong dan Nasi Pecel, Laki-Laki (45 Tahun)

UMKM ini berdiri pada tahun 2015, berlokasi di Jl. Kusuma No. 25 RT.05 RW.05 Desa Berbek. Awalnya UMKM ini menjual barang kebutuhan sehari-hari seperti sembako, alat tulis, makanan ringan, dll. Namun sekarang sudah menambah usaha nasi pecel di lokasi yang sama. Toko kelontong Junaidi buka setiap hari pukul 06.00 WIB-21.00 WIB, untuk usaha warung pecel buka setiap Senin-Jum'at pukul 15.00 WIB-21.00 WIB atau habis. Dana pembiayaan yang diajukan sebesar Rp. 2.500.000. Dana pembiayaan digunakan untuk:

- a. Membuat gerobak sederhana Rp. 1.500.000.
- b. Membayar hutang di tempat lain Rp. 500.000.
- c. Membeli barang-barang yang diperlukan toko Rp. 500.000.

PUMA dan pemilik UMKM nasabah pembiayaan *mudharabah* BMT PUMA. Ada dua hal yang menjadi pembahasan pada bab ini, yaitu yang pertama (A) mengenai penggunaan dana *mudharabah* oleh pemilik UMKM nasabah BMT PUMA. Dan yang kedua (B) mengenai perubahan aset usaha, omzet usaha, pendapatan usaha, laba usaha UMKM setelah memperoleh dana *mudharabah* oleh BMT PUMA.

A. Penggunaan Dana *Mudharabah* oleh Pemilik Usaha Mikro Kecil dan Menengah (UMKM) Nasabah BMT PUMA (Pemberdayaan Usaha Mandiri Abadi)

Berdasarkan penelitian yang dilakukan mengenai penggunaan dana *mudharabah* maka peneliti menemukan beberapa temuan lapangan. Wawancara dan observasi yang dilakukan sekitar bulan Februari dan Maret 2020 pada 11 informan ditemukan beberapa analisis data sebagai berikut:

BMT PUMA merupakan lembaga keuangan syariah yang berlokasi di Desa Berbek, Kecamatan Waru, Kabupaten Sidoarjo dengan nomor badan hukum: 518/128/BH/404.3.4/2004. Dalam menjalankan operasionalnya, BMT PUMA berpedoman pada Al-Qur'an, as-sunnah, dan peraturan DSN-MUI. Produk pembiayaan yang ditawarkan oleh BMT PUMA antara lain *rahn* dan *mudharabah*. Pada pembiayaan *mudharabah* di BMT PUMA, pihak *shahibul maal* (pemilik dana) adalah BMT dan pihak *mudharib* (pengelola dana) adalah pemilik UMKM yang mengajukan pembiayaan *mudharabah*. Artinya BMT memberikan dana 100% sebagai modal usaha kepada nasabah pemilik UMKM yang bertindak sebagai *mudharib* dengan perbandingan nisbah 60:40, artinya 60% keuntungan usaha merupakan hak pemilik usaha sebagai

mudharib, dan 40% keuntungan usaha merupakan hak BMT PUMA sebagai *shahibul maal*. Jenis *mudharabah* yang digunakan adalah *mudharabah muqoyyadah*, yang artinya pengelola dibebaskan untuk memilih jenis usaha, waktu usaha, dan lokasi usaha. Dengan adanya kerjasama ini diharapkan mampu memberikan keuntungan bagi BMT PUMA dan juga meningkatkan perekonomian nasabah sebagaimana telah dijelaskan pada bab sebelumnya. Penerapan pembiayaan *mudharabah* dari BMT PUMA kepada nasabah pemilik UMKM diharapkan digunakan sebaik mungkin sesuai dengan akad yang dilakukan. BMT PUMA tidak melakukan monitoring berkala terhadap pembiayaan yang diberikan. Ketika nasabah belum membayar kewajiban hingga waktu jatuh tempo, BMT PUMA tidak memberikan sanksi. Sebagai gantinya, kedua belah pihak membuat kesepakatan yakni membayar dana sosial yang besarnya ditentukan pada awal akad.

Mizul Bustami selaku ketua BPD Desa Berbek mengatakan bahwa sejauh ini BMT PUMA berhasil mencapai tujuannya sebagai lembaga keuangan yang bermanfaat bagi warga Desa Berbek, karena selain membantu pembiayaan produktif dan konsumtif, BMT PUMA juga menyalurkan sisa hasil usahanya untuk kegiatan sosial, seperti pengadaan bimbingan belajar matematika gratis tingkat Sekolah Dasar (SD), juga mengadakan *family gathering* satu tahun sekali untuk anggota BMT PUMA. Setiap ada kegiatan pemerintah desa yang berhubungan dengan pelatihan usaha, BMT PUMA selalu bersedia membantu dalam hal permodalan.

Muhammad Mahsun selaku mantan nasabah pembiayaan BMT PUMA mengatakan bahwa dalam memuaskan nasabahnya BMT PUMA cukup berhasil karena pelayanan yang ramah dan dimudahkan. Namun, BMT PUMA tidak dapat menerima pengajuan dengan nominal yang cukup tinggi, pasalnya pada tahun 2017 Mahsun pernah mengajukan pembiayaan sebesar Rp. 25.000.000 untuk pengembangan usaha sepatu sandal kepada BMT PUMA namun ditolak dengan alasan BMT PUMA tidak mampu dan tidak berani memberikan dana sebesar itu.

Pengembangan UMKM tidak terlepas dari modal, modal dapat diperoleh melalui pembiayaan. Pembiayaan adalah pendanaan yang disediakan oleh lembaga keuangan yang digunakan nasabah untuk pengembangan usaha, dalam penelitian ini adalah pembiayaan *mudharabah*. Adapun unsur-unsur pembiayaan antara lain adanya dua pihak yang bersepakat, dan adanya kepercayaan dari pemberi pembiayaan kepada pengelola mengenai kemampuan mengelola dana.⁶⁸ Selain itu terdapat rukun *mudharabah* yang harus dipenuhi oleh *shahibul maal* dan *mudharib*, antara lain: pihak pemberi modal dan pengelola usaha, usaha yang dikelola, modal, *sighat* atau perjanjian usaha, dan hasil usaha.⁶⁹

Pemanfaatan dana pembiayaan *mudharabah* pada BMT PUMA melewati alur yang lengkap dari pengajuan hingga mengimplementasikan dana pembiayaan. Pertama, calon nasabah pembiayaan *mudharabah*

⁶⁸ Viethzal Rivai dan Arviyan Arifin, *Islamic Banking Sebuah Teori, Konsep, dan Aplikasi*, (Jakarta: PT. Bumi Aksara, 2010), hal 686.

⁶⁹ Kementerian Negara Koperasi dan Usaha Kecil dan Menengah RI, *Petunjuk Pelaksanaan Kegiatan KJKS*, (Surabaya: Dinkop JATIM, 2012), hal 44.

mendatangi Kantor BMT PUMA dengan membawa kelengkapan syarat administrasi. Kedua, nasabah BMT PUMA melakukan pembukaan rekening melalui CS dan *teller*. Ketiga, nasabah BMT PUMA melakukan akad dengan manajer BMT PUMA. Keempat, nasabah BMT PUMA memperoleh dana pembiayaan *mudharabah*. Kelima, nasabah BMT PUMA menjalankan usaha dengan setiap bulannya membayar cicilan serta meyerahkan bagi hasil usaha. Jangka waktu pembayaran ditentukan yakni 10 bulan. Apabila pembayaran terlambat dari jatuh tempo maka nasabah dikenakan denda berupa dana sosial sebesar Rp. 2.000 perhari.

Penelitian yang dilakukan oleh Ernanda Kusuma Dewi dan Ayu Astari menyatakan bahwa adanya pembinaan dan pengawasan terhadap pembiayaan *mudharabah* pada BMT mampu meminimalisir kegagalan kinerja usaha mikro. Pernyataan tersebut tidak terbukti pada penelitian ini. Selama akad kerjasama berjalan, BMT PUMA tidak melakukan survei dalam hal apapun karena menerapkan prinsip kepercayaan penuh kepada nasabah. Namun seluruh nasabah BMT PUMA yang mengajukan pembiayaan *mudharabah* mengalami peningkatan usaha ditinjau dari empat indikator. Memang tujuan nasabah mengajukan pembiayaan *mudharabah* adalah untuk mengembangkan usaha. Hal ini disampaikan ketika kedua belah pihak melakukan akad pembiayaan *mudharabah* yang harus dipenuhi. Seperti yang tertera mengenai akad atau perjanjian dalam Islam telah diatur pada QS. Al-

No.	UMKM	Penggunaan Dana	Keterangan
3.	Eny, UMKM pedagang Lontong Mie, perempuan (38 tahun)	<ol style="list-style-type: none"> 1. Membeli kompor dua tungku sebagai aset pendukung usaha Rp. 500.000. 2. Membayar keperluan sekolah anak sebesar Rp. 300.000. 3. Membeli bahan-bahan untuk membuat lontong sayur dan mie ± Rp. 200.000. 4. Memenuhi kebutuhan sehari-hari Rp. 1.000.000. 	Dana pembiayaan <i>mudharabah</i> tidak sepenuhnya digunakan untuk pengembangan usaha.
4.	Roni, UMKM Pedagang Sayur Segar dan Bahan Masakan, Laki-Laki (47 Tahun)	<ol style="list-style-type: none"> 1. Membayar keperluan sekolah anak sebesar Rp. 800.000. 2. Membeli produk untuk dijual lagi Rp. 1.200.000. 3. Memenuhi kebutuhan keluarga Rp. 500.000. 	Dana pembiayaan <i>mudharabah</i> tidak sepenuhnya digunakan untuk pengembangan usaha.
5.	Supiati, UMKM Laundry, Perempuan (50 Tahun)	<ol style="list-style-type: none"> 1. Membeli mesin cuci merk <i>Sharp</i> Rp. 1.800.0000. 2. Membayar hutang lain Rp. 200.000. 	Dana pembiayaan <i>mudharabah</i> tidak sepenuhnya digunakan untuk pengembangan usaha.
6.	Warno, UMKM Warung Kopi, Laki-Laki (48 Tahun) Supiati, UMKM Laundry, Perempuan (50 Tahun)	<ol style="list-style-type: none"> 1. Menambah bangku kayu panjang berukuran dan meja kayu dengan biaya Rp. 300.000. 2. Membeli produk untuk dijual lagi di warung kopi dengan total biaya Rp. 1.700.000. 	Dana pembiayaan <i>mudharabah</i> sepenuhnya digunakan untuk pengembangan usaha.
7.	Junaidi, UMKM Pedagang Toko Kelontong dan Nasi Pecel, Laki-Laki (45 Tahun)	<ol style="list-style-type: none"> 1. Membuat gerobak sederhana Rp. 1.500.000. 2. Membayar utang di tempat lain Rp. 500.000. 3. Membeli barang-barang 	Dana pembiayaan <i>mudharabah</i> tidak sepenuhnya digunakan untuk pengembangan

No.	Nama Pemilik UMKM	Perubahan Ekonomi
		<p>= 50%</p> <p>c. Pendapatan usaha Pendapatan sebelum: Pendapatan sesudah: = $\frac{(\text{sesudah-sebelum})}{\text{sebelum}} \times 100\%$ = $\frac{\text{Rp. 15.000.000}}{\text{Rp. 30.000.000}} \times 100\%$ = 50%</p> <p>d. Laba usaha Laba sebelum: Rp. 3.600.000/bulan Laba sesudah: Rp. 4.500.000/bulan = $\frac{(\text{sesudah-sebelum})}{\text{Sebelum}} \times 100\%$ = $\frac{\text{Rp. 900.000}}{\text{Rp. 3.600.000}} \times 100\%$ = 25%</p>
2.	Agus	<p>a. Aset usaha: Aset sebelum = Rp. 5.500.000 Aset sesudah = Rp. 10.500.000 = $\frac{(\text{sesudah} - \text{sebelum})}{\text{sebelum}} \times 100\%$ = $\frac{\text{Rp. 5.000.000}}{\text{Rp. 5.500.000}} \times 100\%$ = 90%</p> <p>b. Omzet usaha Omzet sebelum: Rp. 12.000.000/bulan Omzet sesudah: Rp. 16.000.000/bulan = $\frac{(\text{sesudah} - \text{sebelum})}{\text{sebelum}} \times 100\%$ = $\frac{\text{Rp. 4.000.000}}{\text{Rp. 12.000.000}} \times 100\%$ = Rp. 33,33%</p> <p>c. Pendapatan usaha Pendapatan sebelum: Rp. 12.000.000/bulan Pendapatan sesudah: Rp. 16.000.000/bulan = $\frac{(\text{sesudah-sebelum})}{\text{sebelum}} \times 100\%$ = $\frac{\text{Rp. 4.000.000}}{\text{Rp. 12.000.000}} \times 100\%$ = Rp. 33,33%</p> <p>d. Laba usaha</p>

No.	Nama Pemilik UMKM	Perubahan Ekonomi
		Laba sebelum: Rp. 1.600.000/bulan Laba sesudah: Rp. 2.000.000/bulan $= \frac{(\text{sesudah-sebelum})}{\text{Sebelum}} \times 100\%$ $= \frac{\text{Rp. 400.000}}{\text{Rp. 2.000.000}} \times 100\%$ $= \mathbf{25\%}$
3.	Eny	a. Aset usaha Aset sebelum = Rp. 10.500.000 Aset sesudah = Rp. 11.000.000 $= \frac{(\text{sesudah} - \text{sebelum})}{\text{sebelum}} \times 100\%$ $= \frac{\text{Rp. 500.000}}{\text{Rp. 10.500.000}} \times 100\%$ $= \mathbf{4,76\%}$ b. Omzet usaha Omzet sebelum: Rp. 3.000.000/bulan Omzet sesudah: Rp. 3.600.000/bulan $= \frac{(\text{sesudah} - \text{sebelum})}{\text{sebelum}} \times 100\%$ $= \frac{\text{Rp. 600.000}}{\text{Rp. 3.000.000}} \times 100\%$ $= \mathbf{20\%}$ c. Pendapatan usaha Pendapatan sebelum: Rp. 3.000.000/bulan Pendapatan sesudah: Rp. 3.600.000/bulan $= \frac{(\text{sesudah-sebelum})}{\text{sebelum}} \times 100\%$ $= \frac{\text{Rp. 600.000}}{\text{Rp. 3.000.000}} \times 100\%$ $= \mathbf{20\%}$ d. Laba usaha Laba sebelum: Rp. 900.000/bulan Laba sesudah: Rp. 1.500.000/bulan $= \frac{(\text{sesudah-sebelum})}{\text{Sebelum}} \times 100\%$ $= \frac{\text{Rp. 600.000}}{\text{Rp. 900.000}} \times 100\%$ $= \mathbf{66,66\%}$
4.	Roni	a. Aset usaha: Aset sebelum = Rp. 3.000.000 Aset sesudah = Rp. 3.000.000 $= \frac{(\text{sesudah} - \text{sebelum})}{\text{sebelum}} \times 100\%$

No.	Nama Pemilik UMKM	Perubahan Ekonomi
		<p style="text-align: center;">sebelum</p> $= \frac{\text{Rp. 0}}{\text{Rp. 3.000.000}} \times 100\%$ $= 0\%$ <p>b. Omzet usaha Omzet sebelum: Rp. 24.000.000/bulan Omzet sesudah: Rp. 30.000.000/bulan = $\frac{(\text{sesudah} - \text{sebelum})}{\text{sebelum}} \times 100\%$</p> $= \frac{\text{Rp. 6.000.000}}{\text{Rp. 24.000.000}} \times 100\%$ $= 25\%$ <p>c. Pendapatan usaha Pendapatan sebelum: Rp. 24.000.000/bulan Pendapatan sesudah: Rp. 30.000.000/bulan = $\frac{(\text{sesudah} - \text{sebelum})}{\text{sebelum}} \times 100\%$</p> $= \frac{\text{Rp. 6.000.000}}{\text{Rp. 24.000.000}} \times 100\%$ $= 25\%$ <p>d. Laba usaha Laba sebelum: Rp. 3.000.000/bulan Laba sesudah: Rp. 4.500.000/bulan = $\frac{(\text{sesudah} - \text{sebelum})}{\text{sebelum}} \times 100\%$</p> $= \frac{\text{Rp. 1.500.000}}{\text{Rp. 3.000.000}} \times 100\%$ $= 50\%$
5.	Supiati	<p>a. Aset usaha: Aset sebelum = Rp. 58.000.000 Aset sesudah = Rp. 60.000.000 = $\frac{(\text{sesudah} - \text{sebelum})}{\text{sebelum}} \times 100\%$</p> $= \frac{\text{Rp. 2.000.000}}{\text{Rp. 58.000.000}} \times 100\%$ $= 3,44\%$ <p>b. Omzet usaha Omzet sebelum: Rp. 7.500.000/bulan Omzet sesudah: Rp. 12.000.000/bulan = $\frac{(\text{sesudah} - \text{sebelum})}{\text{sebelum}} \times 100\%$</p> $= \frac{\text{Rp. 4.500.000}}{\text{Rp. 7.500.000}} \times 100\%$

No.	Nama Pemilik UMKM	Perubahan Ekonomi
		<p>= 60%</p> <p>c. Pendapatan usaha Pendapatan sebelum: Rp. 7.500.000/bulan Pendapatan sesudah: Rp. 12.000.000/bulan = $\frac{(\text{sesudah-sebelum})}{\text{sebelum}} \times 100\%$ = $\frac{\text{Rp. 4.500.000}}{\text{Rp. 7.500.000}} \times 100\%$ = 60%</p> <p>d. Laba usaha Laba sebelum: Rp. 3.000.000/bulan Laba sesudah: Rp. 4.500.000/bulan = $\frac{(\text{sesudah-sebelum})}{\text{sebelum}} \times 100\%$ = $\frac{\text{Rp. 1.500.000}}{\text{Rp. 3.000.000}} \times 100\%$ = 50%</p>
6.	Warno	<p>a. Aset usaha: Aset sebelum = Rp. 92.000.000 Aset sesudah = Rp. 94.000.000 = $\frac{(\text{sesudah} - \text{sebelum})}{\text{sebelum}} \times 100\%$ = $\frac{\text{Rp. 2.000.000}}{\text{Rp. 94.000.000}} \times 100\%$ = 2,12 %</p> <p>b. Omzet usaha Omzet sebelum: Rp. 6.000.000/bulan Omzet sesudah: Rp. 9.000.000/bulan = $\frac{(\text{sesudah} - \text{sebelum})}{\text{sebelum}} \times 100\%$ = $\frac{\text{Rp. 3.000.000}}{\text{Rp. 9.000.000}} \times 100\%$ = 50%</p> <p>c. Pendapatan usaha Pendapatan sebelum: Rp. 6.000.000/bulan Pendapatan sesudah: Rp. 9.000.000/bulan = $\frac{(\text{sesudah-sebelum})}{\text{sebelum}} \times 100\%$ = $\frac{\text{Rp. 3.000.000}}{\text{Rp. 6.000.000}} \times 100\%$ = 50%</p> <p>d. Laba usaha</p>

1. Aset Usaha

Peningkatan pada aset usaha adalah salah satu bukti adanya kinerja yang mengalami perubahan positif. Dalam usaha, fungsi aset adalah untuk menunjang kegiatan produksi sebagai sumber penghasilan yang akan digunakan pada masa sekarang atau di masa yang akan datang. Pada bab sebelumnya sudah dijelaskan bahwa aset usaha dibagi menjadi dua jenis yakni aset lancar dan aset tidak lancar. Dalam penelitian ini 6 dari 7 informan mengaku bahwa mengalami peningkatan aset sebesar 2,12% hingga 90%. Roudloh mengalami peningkatan aset sebesar 6,66%, Agus mengalami peningkatan aset sebesar 90%, Eny mengalami peningkatan aset sebesar 4,76%, Roni mengalami peningkatan aset sebesar 0%, Supiati mengalami peningkatan aset sebesar 3,44%, Warno mengalami peningkatan omzet sebesar 2,12%, Junaidi mengalami peningkatan omzet sebesar 4,12%. Salah satu informan yang tidak mengalami penambahan aset usaha yakni Roni, ia mengaku karena usahanya tidak membutuhkan tambahan aset.

2. Omzet Usaha

Suatu usaha yang mengalami peningkatan omzet menunjukkan adanya peningkatan dalam kinerja usahanya. Omzet usaha adalah keseluruhan jumlah pendapatan yang diperoleh oleh pelaku usaha yang didapat dari hasil penjualan barang dalam waktu tertentu. Berdasarkan penelitian yang dilakukan terhadap 7 informan yang merupakan pemilik nasabah BMT PUMA pembiayaan *mudharabah* dapat dianalisis bahwa seluruhnya mengalami peningkatan aset usaha dibandingkan sebelum memperoleh pembiayaan *mudharabah* dari BMT

PUMA. Omzet usaha yang diperoleh berkisar antara 20% hingga 233,33%. Roudloh mengalami peningkatan omzet sebesar 50%, Agus mengalami peningkatan omzet sebesar 33,33%, Eny mengalami peningkatan omzet sebesar 20%, Roni mengalami peningkatan omzet sebesar 25%, Supiati mengalami peningkatan omzet sebesar 60%, Warno mengalami peningkatan omzet sebesar 50%, Junaidi mengalami peningkatan omzet sebesar 233,33%. Hal ini membuktikan bahwa dengan adanya pembiayaan *mudharabah* sebagai bantuan modal usaha UMKM dapat membantu peningkatan usahanya.

3. Pendapatan Usaha

Suatu usaha dikatakan mengalami peningkatan salah satunya dapat dilihat dari indikator pendapatan usaha. Pendapatan usaha tidak terlepas dari keadaan untung atau rugi. Artinya jika dalam suatu usaha mengalami kelebihan pendapatan dari beban yang dikeluarkan pada periode tertentu maka dapat dikatakan bahwa usaha tersebut mengalami untung. Namun sebaliknya jika beban usaha lebih besar daripada pendapatan yang diperoleh maka dapat dikatakan bahwa usaha tersebut mengalami rugi. Berdasarkan penelitian yang dilakukan terhadap informan maka dapat dianalisis bahwa seluruh nasabah mengalami peningkatan usaha dilihat dari indikator pendapatan usaha yang dibandingkan antara pendapatan usaha sebelum memperoleh pembiayaan *mudharabah* dan setelah memperoleh pembiayaan *mudharabah* pada BMT PUMA. Peningkatan pendapat usaha sebesar 20% hingga 233,33% pada setiap UMKM. Roudloh mengalami peningkatan pendapatan sebesar 50%, Agus mengalami peningkatan pendapatan sebesar 33,33%, Eny mengalami

peningkatan pendapatan sebesar 20%, Roni mengalami peningkatan pendapatan sebesar 25%, Supiati mengalami peningkatan pendapatan sebesar 60%, Warno mengalami peningkatan pendapatan sebesar 50%, Junaidi mengalami peningkatan pendapatan sebesar 233,33%. Hal ini menunjukkan bahwa pembiayaan *mudharabah* mempengaruhi peningkatan ekonomi nasabah pemilik UMKM.

4. Laba Usaha

Laba usaha diperoleh dari pendapatan kotor yang dikurangi beban atau pengeluaran usaha dalam jangka waktu tertentu. Laba usaha dapat diartikan sebagai keuntungan bersih atas usaha dalam jangka waktu tertentu. Berdasarkan penelitian yang dilakukan terhadap 7 informan maka dapat dianalisis bahwa seluruh UMM mengalami peningkatan usaha setelah memperoleh pembiayaan *mudharabah* dari BMT PUMA. Dibandingkan sebelum memperoleh pembiayaan, peningkatan laba usaha UMKM berkisar antara 25% hingga 150%. Roudloh mengalami peningkatan laba sebesar 25%, Agus mengalami peningkatan laba sebesar 25%, Eny mengalami peningkatan laba sebesar 66,66%, Roni mengalami peningkatan laba sebesar 50%, Supiati mengalami peningkatan laba sebesar 50%, Warno mengalami peningkatan laba sebesar 66,66%, Junaidi mengalami peningkatan laba sebesar 150%. Hal ini menunjukkan bahwa pembiayaan *mudharabah* mempengaruhi peningkatan ekonomi UMKM ditinjau dari indikator laba usaha.

Dalam temuan lapangan dapat dianalisis bahwa masih ada pemilik UMKM yang tidak menggunakan dana pembiayaan *mudharabah* sesuai

dengan akad. Hal ini dikhawatirkan dapat berimbas pada keberkahan usahanya. Namun temuan lapangan lainnya membuktikan bahwa penyimpangan penggunaan dana *mudharabah* tidak mempengaruhi peningkatan ekonomi UMKM jika ditinjau pada indikator aset usaha, omzet usaha, pendapatan usaha, dan laba usaha. Artinya meskipun sebagian dana pembiayaan digunakan untuk keperluan selain usaha, kondisi perekonomian pemilik UMKM mengalami peningkatan dibandingkan dengan sebelum memperoleh pembiayaan dari BMT PUMA. Bahkan UMKM milik Junaidi mengalami peningkatan laba usaha hingga 150% meskipun sebagian dana pembiayaan digunakan untuk membayar hutang lain. Hal ini karena dana yang diberikan oleh BMT PUMA lebih dari cukup apabila hanya digunakan untuk keperluan usaha. Selain itu Junaidi menambah usaha warung nasi pecel dengan memanfaatkan istrinya yang pintar memasak. Usaha nasi pecel Junaidi menggunakan biaya seminimal mungkin sehingga diperoleh profit maksimal. Peningkatan ekonomi UMKM menunjukkan bahwa BMT PUMA berkontribusi dalam memajukan UMKM nasabahnya.

Berdasarkan penelitian yang dilakukan, ditemukan penemuan yang menonjol, antara lain:

- a. 4 dari 7 UMKM tidak menggunakan dana pembiayaan *mudharabah* sesuai dengan akad, Hal ini tidak sesuai dengan QS. Al Maidah : 1, yang artinya *“hai orang-orang yang beriman, penuhilah akad...”*, QS. Al Baqarah: 283, yang artinya *“...Tetapi jika sebagian kamu memercayai sebagian yang lain, hendaklah yang dipercayai itu menunaikan amanatnya (utangnya)*

dan hendaklah ia bertaqwa kepada Allah, Tuhannya...". Juga pada hadis Nabi Muhammad SAW riwayat Ibnu Majah dari Shuhaib yang artinya "nabi bersabda, ada tiga hal yang didalamnya mengandung berkah: jual beli tidak secara tunai, muqharadhah (mudharabah) dan mencampur gandum dengan jemawut untuk keperluan rumah tangga bukan untuk dijual" (HR.Ibnu Majah dari Shuhaib).

- b. Dalam operasional pembiayaan *mudharabah* BMT PUMA melakukan wewenang yang berbeda dengan alasan prinsip kepercayaan dan kekeluargaan, perbedaan itu antara lain: BMT PUMA tidak melakukan pengawasan terhadap *mudharib*, BMT PUMA tidak menetapkan jaminan usaha untuk pembiayaan *mudharabah*, BMT PUMA tidak melakukan survei sebelum memberikan pembiayaan.
- c. 6 dari 7 UMKM mengalami peningkatan ekonomi jika ditinjau dari indikator aset usaha. Sedangkan 7 UMKM mengalami peningkatan usaha jika ditinjau dari indikator omzet usaha, pendapatan usaha, dan laba usaha.

Muhammad, *Manajemen Bank Syariah Edisi Revisi*, Yogyakarta: UPP AMP YKPN, 2002

Muhammad. *Lembaga-lembaga Keuangan Umat Kontemporer*, Yogyakarta: UII Press, 2000

Muhammad. *Teknik Perhitungan Bagi hasil dan Pricing di Bank Syariah*, Yogyakarta: UII Press, 2012

Perwataatmadja, Karnaen. *Membumikan Ekonomi Islam Di Indonesia*, Depok: Usaha kami, tt.

PINBUK (t.t), *Pedoman Cara Pembentuk BMT Balai Usaha Mandiri Terpandu*, PINBUK, Jakarta, hal 1.

Prasetya, R. AY dan S. Herianingrum, *Peranan Baitul Maal wa Tamwil dalam Meningkatkan Usaha Mikro melalui Pembiayaan Mudharabah*, Jurnal Syariah Volume 2 No.2, Desember 2016

Prosesnya, Jurnal Ekonomi dan Studi Pembangunan Volume 9 No. 1, t.tp: t.p, 2008

Purwoko, Didi. dan Adnan, M. A. *Analisis Faktor-Faktor yang Mempengaruhi Rendahnya Pembiayaan Mudharabah Menurut Perspektif Manajemen Bank Syariah dengan Pendekatan Kritis*, Jurnal Akuntansi dan Investasi Volume 14 No. 1, t.t.

Resalawati, Ade. *Pengaruh Perkembangan Usaha Kecil Menengah Terhadap Pertumbuhan Ekonomi Pada Sektor UKM Indonesia*, Skripsi-- Universitas Islam Negeri Syarif Hidayatullah Jakarta, 2011

Rivai, Viethzal dkk. *Islamic Banking Sebuah Teori, Konsep, dan Aplikasi*, Jakarta: PT. Bumi Aksara, 2010

Salman, Kautsar Riza. *Akuntansi Perbankan Syariah Berbasis PSAK Syariah*, Jakarta: Permata Puri Media, 2012

Setiana, Duwi. *Analisis Pendapatan Usaha Pada Pedagang Tanaman Hias Di Kelurahan Gunung Terang Bandar Lampung*, Skripsi--Universitas Lampung, 2016

Sholahuddin, Muhammad. *Lembaga Keuangan dan Ekonomt Islam*. Yogyakarta: Ombak Anggota IKAPI, 2014

Sudarsono, Heri. *Bank dan Lembaga Keuangan Syariah*. Yogyakarta: Ekonosia, 2007

Sugiyono. *Metode Penelitian Kombinasi*, Bandung: Alfabeta, 2015

Supardi. *Metodologi Penelitian Ekonomi & Bisnis*, Yogyakarta: UII Press, 2005

Supardi. *Metodologi Penelitian Ekonomi & Bisnis*, Yogyakarta: UII Press, 2005

Tulus T.H. Tambunan, *UMKM di Indonesia*, Bogor: Ghalia Indonesia, 2009

Yazid, Muhammad. *Fiqh Muamalah Ekonomi Islam*. Surabaya: Imtiyaz, 2017

Departemen Pendidikan Nasional. *Kamus Besar Bahasa Indonesia*, Jakarta: Balai Pustaka, 2001

Kementrian Negara Koperasi dan Usaha Kecil dan Menengah RI. *Petunjuk Pelaksanaan Kegiatan KJKS*, Surabaya: Dinkop JATIM, 2012

Presiden Republik Indonesia, *Undang-undang Republik Indonesia No. 21 tahun 2008 Tentang Perbankan Syariah*