

**FENOMENA THRIFTING SEBAGAI BUDAYA POPULER  
MASYARAKAT PASAR PAGI TUGU PAHLAWAN KOTA  
SURABAYA**

**SKRIPSI**

**Diajukan Kepada Universitas Islam Negeri Sunan Ampel Surabaya  
untuk Memenuhi Salah Satu Persyaratan Memperoleh Gelar Sarjana  
Ilmu Sosial(S.Sos) dalam Bidang Sosiologi**



**Oleh:**

**GHEA SESARIA VIRGINA**

**NIM. I93218070**

**UNIVERSITAS ISLAM NEGRI SUNAN AMPEL SURABAYA**

**FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK**

**JURUSAN ILMU SOSIAL PROGRAM STUDI SOSIOLOGI**

**Januari 2022**

PERNYATAAN PERTANGGUNGJAWABAN  
PENULISAN SKRIPSI

Bismillahirrahmanirrahim

Yang bertanda tangandibawahini, saya:

Nama : GheaSesariaVirgina  
Nim : I93218070  
ProgramStudi : Sosiologi  
JudulSkripsi : Fenomena Thrifting sebagai Budaya  
PopulerMasyarakatPasaPagiTugu PahlawarKota Surabaya

Menyatakandengaresungguhnyabahwa:

- 1) Skripsi ini tidak pernahdikumpulkanpadalembagapendidikan manapununtukmendapatkagelarademiapapun.
- 2) Skripsi ini adalah benadar hasil karya saya secara mandiri danbukanmerupakanplagiasiataskaryaoranglain
- 3) Apabila dikemudian hari skripsi ini terbukti atau dibuktikan sebagai hasil plagiasi, saya bersedia menanggung segala konsekuenshukumanyangterjadi.

Surabaya30 Desembe2021

Yang menyatakan,

GheaSesariaVirgina  
NIM. I93218070

## PERSETUJUAN PEMBIMBING

Setelah melakukan bimbingan, arahan, dan koreksi terhadap penulisan skripsi yang ditulis oleh :

Nama : Ghea Sesaria Virgina

NIM : I93218070

Program Studi : Sosiologi

yang berjudul : **“Fenomena *thrifting* sebagai Budaya Populer**

**Masyarakat Pasar Pagi Tugu Pahlawan Kota Surabaya”** saya berpendapat

bahwa skripsi tersebut sudah diperbaiki dan dapat diujikan dalam rangka

memperoleh gelar sarjana Ilmu Sosial dalam bidang Sosiologi.

Surabaya, 30 Desember 2021

Pembimbing



**Dr. Iva Yulianti Umdatul Izzah, S. Sos, M.Si**

---

**NIP. 197607182008012022**

## PENGESAHAN

Skripsi oleh Ghea Sesaria Virginia dengan judul: “**Fenomena *thrifting* sebagai Budaya Populer Masyarakat Pasar Pagi Tugu Pahlawan Kota Surabaya**”, telah dipertahankan dan dinyatakan lulus di depan Tim Penguji Skripsi pada tanggal 12 Januari 2022

### TIM PENGUJI SKRIPSI

Penguji I

Dr. Iva Yulianti Umdatul Izzah, S. Sos, M.Si  
NIP. 197607182008012022

Penguji II

Prof. Dr. Hj. Rr. Suhartini, M.Si  
NIP. 195801131982032001

Penguji III

Dr. Muhammad Shodiq, M.Si  
NIP. 197504232005011002

Penguji IV

Husnul Muttaqin, S.Sos, S.Ag., M.Si  
NIP. 197607182008012022

Surabaya, 17 Januari 2022

Mengesahkan,

Universitas Islam Negeri Sunan Ampel Surabaya

Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik

Dekan,



Prof. Akh. Muzakki, Grand, Dip. SEA, M.Ag, M.Phil, Ph.D.  
NIP. 197402091998031002













sebuah gaya hidup masyarakat menengah kebawah yang memilih memakai pakaian bekas impor karena latar belakang perekonomian, adapun yang melakukannya karena hobi atau kegemaran mengoleksi barang-barang jadul/*vintage* yang hanya keluar dalam kurun waktu tertentu sehingga barang tersebut menjadi berharga. Tak hanya itu, *trend* ini makin ramai lantaran dipengaruhi situasi Pandemi dimana masyarakat mengalami ketersendatan ekonomi menuntut beberapa dari mereka untuk berhemat dengan salah satu caranya ialah berburu pakaian bekas import karena dengan harganya yang terjangkau masyarakat dapat mendapatkan barang baik baju, celana, jaket, topi atau bahkan sepatu dengan kualitas yang masih baik dan terkadang datang dari brand ternama luar negeri yang harga barunya sangat tinggi sehingga kualitasnya terjamin dan pastinya tidak pasaran dan hal ini juga tidak terlepas dari pengaruh media sosial dalam penyebaran konten mengenai *thrifting* sehingga makin menyebar luas. *thrifting* yang notabene dipandang sebagai barang konsumsi masyarakat menengah kebawah, kini sedikit banyaknya hikmah pandemi membuat masyarakat lebih mengeksplor hal-hal apa saja yang dinilai efisien untuk situasi sekarang ini sehingga mendorong laris manisnya aktifitas belanja pakaian bekas ini dan memunculkan fenomena di masyarakat yakni budaya populer masyarakat. Sebagai Negara dengan penduduk terbanyak ke 4, Indonesia menjadi sasaran bagus untuk mengembangkan trend ini lebih luas lagi karena semakin banyak populasi manusia disuatu tempat tentu tingkat konsumsinya semakin tinggi khususnya kali ini pada

















dalam penelitian ini penulis menggunakan teori-teori budaya populer yang berhubungan dengan eksistensi dan budaya konsumtif dari beberapa para ahli yang tentunya lekat dengan kajian budaya populer.

### **BAB III : METODOLOGI PENELITIAN**

Dalam bab ini, peneliti memaparkan jenis metode dan pendekatan yang dilakukannya dalam mengkaji penelitiannya, selanjutnya memaparkan informasi mengenai lokasi, subjek, tahap penelitian, teknik pengumpulan data, teknik analisis data serta teknik menguji keabsahan data.

### **BAB IV : PENYAJIAN DAN ANALISIS DATA**

Dalam bab ini, peneliti menyajikan data yang sudah didapat melalui observasi, wawancara serta dokumentasi sewaktu peneliti mengunjungi lokasi penelitian, data yang disajikan berupa deskripsi umum lokasi penelitian, hingga temuan data yang peneliti dapatkan guna menjawab rumusan masalah pada bab awal yakni mengenai bagaimana gambaran mengenai fenomena *thrifting* sebagai budaya populer masyarakat kota Surabaya, siapa saja kalangan peminat *thrifting*, hingga menguak motif atau alasan dibalik masyarakat tersebut melakukan *thrifting*. setelah itu melalalui bab ini juga peneliti melakukan analisis data dari hasil temuan dengan menggunakan teori Budaya Populer .

### **BAB V : PENUTUP**

Dalam bab ini merupakan akhir dari serangkaian tahapan yang dilakukan peneliti yakni berupa kesimpulan yang didapat peneliti serta saran yang penulis berikan guna masuka, kritik atupun koreksi yang ingin



## BAB II

### KAJIAN TEORITIK

#### A. Penelitian Terdahulu

Penelitian yang dilakukan oleh Arik Dwiyantoro dan Sugeng Harianto dari Universitas Negeri Surabaya jurusan Sosiologi Fakultas Ilmu Sosial, dengan judul *Fenomenologi Gaya Hidup Mahasiswa UNESA Pengguna Pakaian Bekas* dengan hasil bahwasannya bagi mereka khususnya mahasiswa UNESA penggunaan pakaian bekas menjadi suatu penanda eksistensi diri dalam pergaulan. Membeli pakaian dengan budget minim menjadikan mahasiswa UNESA memilih pakaian bekas ini sebagai alternatif dalam memenuhi kebutuhan terutama sandang. Beberapa hasil penelitian ini menunjukkan terdapat sejumlah faktor yang menjadi alasan bagi mahasiswa UNESA memilih untuk membeli pakaian bekas sehingga terbentuk pola konsumsi pakaian bekas, kemudian aktivitas ini juga dimaknai mereka sebagai ajang mengikuti *trend* masa kini. Lokasi pusat penjualan pakaian bekas di Surabaya yakni pasar gembong, TP pagi, dan pasar maling. Dalam penelitian ini peneliti menganalisis alasan yang melatari mahasiswa ini dalam gaya hidup pakaian bekas yang mereka lakukan.

1. Peneliti menemukan motif sebab dan motif tujuan penggunaan pakaian bekas oleh mahasiswa UNESA yang dikategorikan kedalam beberapa tipifikasi. Pertama yaitu *because of motive* yakni pengaruh lingkungan

2. pergaulan, lingkungan keluarga, media massa, dan kedekatan jarak dengan toko *secondhand*.
3. Peneliti juga menemukan alasan lain yakni keinginan mahasiswa untuk tampil menarik didepan umum melalui cara menggunakan pakaian bekas sebagai alternative dan sejumlah motif tujuan antara lain seperti harga yang murah, bahan berkualitas, *branded*, *fashionable* dan *limited edition*

Adanya beberapa kesamaan antara penelitian tersebut dan penelitian ini adalah pada dasarnya membahas mengenai ketertarikan masyarakat dengan pakaian bekas dan lokasi sama-sama di Surabaya, namun yang membedakan adalah penelitian tersebut objek nya ialah mahasiswa UNESA sebagai peminat pakaian bekas, sedangkan penelitian ini akan menekankan pada fenomena *thrifting* ditinjau sebagai budaya populer dimata masyarakat Surabaya khusus nya pengunjung Pasar pagi TP (Tugu Pahlawan).

Penelitian lain dilakukan Gusti Ayu Yogiana Prabaswari, I Nengah Punia, I.G.N Agung Krisna Aditya dari Universitas Udayana Denpasar, Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik, dengan judul ***Produksi Risiko Industri Fast Fashion dalam Fenomena thrifting di Kota Denpasar*** dengan hasil bahwa dengan Keberadaan risiko industri fast fashion di Kota Denpasar dapat memberikan kesadaran lingkungan bagi masyarakatnya khususnya konsumen pakaian bekas. Bahwa dengan masyarakat

mengetahui risiko industri fast fashion maka akan berdampak baik dalam lingkungan sosial dan lingkungan alam, dalam penelitian juga menyetujui fungsi *thrifting* yang dapat memperpanjang usia pakaian sehingga dapat meminimalisir risiko yang muncul akibat gaya hidup konsumtif terhadap produk fast fashion.

Adapun beberapa faktor yang mendorong konsumen melakukan *thrifting* yakni dapat berupa aspek ekonomi, aspek lingkungan alam, dan aspek individu itu sendiri, kemudian juga kesadaran lingkungan alam dan sikap anti-konsumerisme juga menjadi faktor pendorong konsumen untuk melakukan *thrifting* di Kota Denpasar khususnya. *thrifting* dijadikan media untuk mengembangkan kreatifitas dalam *mix and match* dalam berbusana.

Adanya beberapa kesamaan antara penelitian tersebut dengan penelitian ini yaitu sama-sama meneliti mengenai trend *thrifting* di suatu daerah, namun perbedaannya adalah penelitian tersebut lebih melihat kepada bagaimana trend *thrifting* yang dilakukan masyarakat Denpasar dapat menjadi suatu gerakan guna mengurangi produksi resiko Industri Fast-Fashion yang berdampak kepada lingkungan. Sedangkan penelitian ini akan menekankan pada fenomena *thrifting* ditinjau sebagai budaya populer di mata masyarakat Surabaya khususnya pengunjung Pasar TP (Tugu Pahlawan) Pagi.

Penelitian lain datang dari Rivaldi artikel jurnal milik L. Saputro dari Departemen Antropologi, FISIP, Universitas Airlangga, dengan judul ***thriftstore* Surabaya (Studi Deskriptif tentang Upaya**

**Mempertahankan Eksistensi Pakaian Bekas Sebagai Budaya Populer di Surabaya)** dan melakukan penelitiannya di pasar Gembong Tebasan mengenai eksistensi *thriftstore* (Toko Pakaian Bekas) sebagai budaya populer di tempat tersebut dan peminat *thrift*, dalam penelitian ini menggunakan teori Gaya Hidup milik Chaney dimana berbicara tentang pola pikir manusia yang terus merasa tidak puas dan menyoroti pemikiran-pemikiran anak muda yang kritis dan selalu ingin memiliki identitas yang berbeda satu sama lain, membangun jati diri, dan menunjukkan kelas sosial. Lewat *thrifting* hal tersebut dapat mereka wujudkan.

Adanya beberapa kesamaan penelitian tersebut dengan penelitian kali ini yakni sama-sama membahas fenomena/eksistensi *thrifting* di Surabaya sebagai budaya populer, namun yang membedakan ialah lokasi penelitian yakni antara Pasar Gembong dan Pasar Pagi Tugu Pahlawan, kemudian teori yang digunakan untuk mengkaji fenomena pun berbeda yang mana penelitian tersebut menggunakan teori Gaya Hidup nya Chaney sementara penelitian ini menggunakan teori Budaya Populer.

## **B. Kajian Pustaka**

### **1. Fenomena *thrifting***

Berbicara tentang fenomena seperti yang sudah dijelaskan sebelumnya, maka berbicara mengenai suatu objek yang dapat dinikmati oleh panca indra dan kehadirannya disertai kesadaran oleh orang-orang yang langsung merasakannya. Fenomena *thrifting* mengangkat suatu fenomena di

masyarakat yakni aktifitas belanja pakaian bekas yang semulanya berasal dari Negara luas seperti Inggris, Perancis dan Amerika Serikat sebagai Negara penyumbang emisi karbon yang tinggi akibat limbah industri *fashion* yang berkembang pesat, kemudian muncul lah ide *thrifting* yang mana mengusung konsep *reuse* sebagai gerakan yang memiliki misi lingkungan. Melihat kondisi di Negara tersebut *trend thrifting* seakan menjadi budaya baru di tengah masyarakat nya, banyak dari mereka menyadari hal tersebut dan *thrifting* mendapatkan tempat tersendiri di hati masyarakat karena sensasi belanja yang didapatkan tentu berbeda dengan apa yang mereka rasakan ketika belanja pakaian baru di toko, dengan pilhan model beragam dan ukuran yang variatif, *thrifting* menuntut ketelitian, kesabaran dan juga sedikit keberuntungan bagi peminatnya karena pakaian yang ditawarkan tidak memiliki ukuran, model serta warna yang variatif, tak jarang juga apabila sedang beruntung pembeli bisa mendapatkan pakaian dari *brand* ternama yang usianya lebih dari 2 dekade yang mana masuk dalam kategori barang *Vintage* dan sudah langka sehingga apabila dijual kembali memiliki nilai tukar lebih tinggi atau bahkan memiliki kebanggaan tersendiri ketika memakainya yang tentu tidak mudah ditiru orang lain. Pakaian *thrift* di luar Negeri bisa ditemui di Goodwill (Newyork, US), Decades (Los Angles, US), Rokit Vintage (London, UK), Mecwa Op Shop (Victoria, AUS).

Lain di luar Negeri, lain pula di Indonesia, *thrifting* di mata orang Indonesia pada umumnya adalah baju bekas impor yang biasanya berasal



dari Negara seperti, Amerika, China, Korea, dan Jepang yang dijual bebas di pasar tertentu atau lokasi tertentu, dijual dengan harga terjangkau dan diperuntukan untuk masyarakat dengan ekonomi menengah kebawah, sejak lama perdagangan baju bekas ini keberadaanya sangat digandrungi masyarakat karena datang dari luar negeri dengan kondisi masih layak dan kualitas nya baik, membuat masyarakat tidak meragukan nya lagi. Meski beberapa masyarakat tidak mengenal istilah *thrifting* karena hal tersebut berasal dari bahasa asing. Maka, masyarakat memiliki sebutan masing-masing daerah untuk aktifitas ini seperti istilah *cakaran* dan *obok-obok* yang dapat ditemui di keseharian masyarakat Kota Surabaya. Selain itu misi lingkungan juga bukan tujuan utama masyarakat Indonesia dalam *trend* ini, kebanyakan mereka menyukai aktifitas ini sebagai bentuk gaya hidup dan minat dalam hasrat berbusana dengan mengandalkan pola pikir ekonomis atau hemat, seperti asal kata *thrift* yang mana artinya menggunakan uang dengan baik dan efisien menggambarkan bentuk fenomena *thrifting* di Negara Indonesia.

## **2. *thrifting* sebagai Budaya Populer**

Budaya populer/budaya massa merupakan masyarakat yang menggunakan barang yang diproduksi secara barang besar – besaran dan dengan harga yang relatif tidak terlalu tinggi. Budaya massa sebenarnya digunakan untuk menggambarkan masyarakat modern yang lebih banyak mengkonsumsi produk yang dibuat secara massal terseragamkan oleh









tentunya mempunyai makna tersendiri yang membedakannya dengan makna *trend fashion* lainnya yakni dibaliknya ada misi lingkungan yang bertujuan mengurangi limbah tekstil berupa emisi karbon, disamping itu dengan *thrifting* seseorang bisa mendapatkan pakaian yang meskipun bekas namun berasal dari brand ternama dan dengan harga yang miring, keuntungan lain dari *thrifting* juga lantaran pakaian yang ditawarkan terkadang memiliki keunikan tersendiri dan hanya tersedia 1 saja sehingga mengurangi resiko mengenakan pakaian yang pasaran dan sama dengan orang lain.

Ciri budaya populer yang dimiliki oleh *thrifting* ini lantaran aktifitas ini tengah ramai peminatnya, berbasis laba/ keuntungan dan disukai banyak orang. Ketenaran dan perubahan citra ini tentu dilatarbelakangi oleh faktor media sosial seperti *Instagram*, *Tiktok*, dan *Youtube*. Juga media massa seperti TV dan Majalah. Citra yang sudah berhasil dibangun oleh media massa tentang *thrifting* kepada masyarakat kemudian sebagai individu memiliki yang mana memiliki eksistensi dalam dirinya. Eksistensi merupakan hal yang berharga dalam tiap individu yang menunjukkan jati diri seseorang tersebut lewat selera yang ia tampilkan di hadapan publik untuk menunjukkan bahwasannya ia adalah orang seperti apa, lewat pakaian *thrifting* mereka mengekspresikan gaya berbusana mereka, ada yang ingin tampil mewah dengan pakaian *branded* namun *second*, ada yang ingin menunjukkan dirinya yang memiliki ketertarikan dengan gaya tahun 80'an ataupun 90'an, ataupun juga yang tidak mementingkan hal itu semua melainkan tergiur dengan harganya yang miring.



bekas sebagai barang konsumsi yakni *trend* ini merupakan salah satu cara atau alternatif bagi mereka yang sudah ingin mengurangi konsumsi barang *fast-fashion* yang dikenal menyumbang limbah atau emisi karbon yang tinggi terhadap lingkungan di bumi. Alasan lain *thrifting* dilakukan bagi mereka yang menginginkan tampil dengan pakaian yang fashionable, berkualitas, namun dengan harga yang relatif rendah dalam rangka menghemat pengeluaran untuk pakaian. Alasan lain pula *thrifting* dipilih lantaran dalam berbusana menggunakan baju *thrifting* ada keunikan tersendiri dimana pakaian yang didapat kebanyakan merupakan pakaian-pakaian *vintage* dan sudah jarang ditemui, sensasi ini lah yang membuat *thrifting* cocok untuk mereka yang memiliki selera unik dalam berpakaian dan tidak ingin terlihat seragam dengan yang lainnya. Namun berkat kepopuleran nya *thrifting* kini semakin ramai peminatnya, tak jarang karena harga nya murah, pembeli semakin sering belanja pakaian bekas ini lebih sering dibanding membeli pakaian baru, dengan keuntungan yang ditawarkan oleh *thrifting*, sehingga memunculkan budaya konsumtif baru dari yang sebelumnya terhadap pakaian *fast-fashion* kini beralih ke *thrifting*.





Fenomena ini muncul di kota-kota besar di Indonesia, seperti DKI Jakarta, Medan, Bandung, Makassar dan tak terkecuali di Surabaya, meski keberadaannya sebenarnya sudah ada sejak lama, namun berkat perkembangan teknologi informasi yang luar biasa pesat, melalui sosial media seperti *instagram*, *tiktok*, dan *Youtube* mendorong *thriftling* menjadi sangat populer di tengah situasi pandemi COVID-19 saat ini, menimbulkan *trend* baru di kalangan masyarakat untuk berlomba-lomba terjun dalam kegiatan ini sebagai salah satu alternatif belanja pakaian dengan segala keuntungan yang ditawarkannya. Mengetahui keberadaan *thriftling* ini menimbulkan beberapa hal yang berkenaan dengan Budaya Populer penulis tertarik untuk mengkajinya lebih lanjut dan mengorelasikannya dengan teori-teori budaya populer untuk membuktikan bahwasannya keberadaan *thriftling* ini bukan sekedar fenomena masyarakat biasa, lebih dari itu memiliki nilai-nilai budaya, sosial hingga ekonomi apabila dikaji melalui pendekatan penelitian metode kualitatif, tentunya agar data yang didapat akurat, jelas dan dapat dipertanggung jawabkan maka, terdapat 2 jenis sumber data dalam penelitian ini :

#### 1) Data Primer

Data primer diperoleh dengan cara mencari langsung melalui responden. Sementara dalam metode penelitian kualitatif, data atau informasi dapat diperoleh secara langsung dari sumber asli berupa wawancara, jajak pendapat dari individu atau kelompok maupun hasil observasi dari suatu objek, kejadian atau hasil



















Dalam analisis kualitatif peneliti mencari arti makna dibalik fenomena yang terjadi. Dari fenomena yang didapatkan, peneliti lalu membuat kesimpulan berdasarkan data-data yang ditemukan di lokasi penelitian. Kesimpulan awal ini harus di dukung dengan bukti yang kuat dan valid untuk mendukung data tersebut.

Kesimpulan merupakan tahap akhir penelitian yang berupa jawaban-jawaban dari hasil penelitian yang menjawab rumusan masalah di awal, kesimpulan gambaran secara ringkas, jelas dan mudah dipahami. *Concluding* (kesimpulan) dari analisis data untuk menyempurnakan penelitian tersebut, dengan tujuan untuk mendapatkan suatu jawaban dari hasil penelitian yang dilakukan.

#### **G. Teknik Pemeriksaan Keabsahan Data**

Proses penelitian yang dilakukan oleh peneliti akan menemukan keabsahan data dengan menggunakan triangulasi apabila telah dilakukan validitas (ketepatan antara realitas yang terjadi di lapangan) pada objek penelitian dengan data yang diperoleh dan dilaporkan oleh peneliti.























media nya, tentang betapa menyenangkan nya *thrifting* dan pakaian bekas tidak seburuk yang orang pikirkan selama ini kepada masyarakat yang luas. Hal ini membuat peminat *thrifting* semakin percaya diri karena mencari pakaian *thrift* dapat dikatakan susah-susah gampang, diperlukan ketelitian dan kesabaran karena pakaian dipilih satu persatu dan sulit menemukan model sama dengan ukuran berbeda, karena tentunya hanya tersedia satu ukuran, maka dari itu, dari pengalaman penulis sendiri yang juga merupakan anak muda peminat *thrifting*, mendapatkan barang *thrifting* seperti baju ataupun celana yang model nya kita senangi, ukuran sesuai dengan badan, kondisi masih bagus dan ditambah datang dari salah satu *brand* terkenal merupakan sebuah keberuntungan yang jarang sekali datang, membuat penggunanya memiliki kebanggaan tersendiri, karena akan sangat jarang menemui orang yang mengenakan baju atau celana yang persis milik kita dan susah ditiru orang lain, membuat kita memiliki ciri khas tersendiri dalam berbusana.

Berkat kepopuleran harga nya yang murah ini juga menimbulkan frekuensi belanja masyarakat akan pakaian menjadi meningkat, menimbulkan kebiasaan belanja *thrifting* menjadi lebih sering dibanding belanja pakaian baru karena harga nya yang begitu murah membuat peminatnya tidak merasa menghabiskan uang terlalu banyak. Hal ini dapat penulis katakan berdasarkan hasil wawancara kepada para pedagang tentang berapa potong pakaian bisa laku terjual dalam satu hari.

Ya sabtu sama minggu nak, tapi yang lebih bagus itu minggu nak, yaa kalau maaf aja ini asli ya nak, 30 lembar nak InsyaAllah, ini untuk orang ke Bromo nak untuk naik gunung.

Dari pernyataan Azizah 55 tahun seorang pedagang *thrifting* jaket gunung, mengaku dalam satu hari bisa laku 30 lembar jaket dan celana, hal tersebut menunjukkan betapa ramainya peminat pakaian *thrifting* karena menjadi alternatif pakaian murah dengan kualitas baik.

Adapun pernyataan dari pedagang *thrifting* celana 2 bersaudara yakni bapak Sayuri dan Abdurrahman yang mengungkapkan tentang berapa potong pakaian laku dalam sehari nya.

“ kalau hari biasa itu minimal 15 potong”

Dari pernyataan beliau bahwasanya dalam sehari bisa laku minimal 15 potong untuk celana artinya pedapatan terendah dari berdagang *thrifting* ini bagi beliau adalah laku 15 potong dan penghasilan maksimal tentu bisa lebih dari angka tersebut.

Selanjutnya masih dari pedagang *thrifting* yakni Ubai 27 tahun yang juga mengungkapkan tentang berapa potong pakaian terjual dalam 1 hari nya.

Ga tentu sih, sehari bisa 20 pcs, 30 pcs, 50 pcs kalau hari minggu, kalau hari biasa sih bahkan pernah ga dapet.

Menurutnya, penghasilan dari *thrifting* nya ini tidak menentu tergantung hari-harinya, ia mengungkap bahwa dalam 1 hari bisa laku 20,30 atau bahkan 50 potong jika penjualan di hari minggu, namun dari penuturannya ada kalanya ia pernah merasakan dagangannya tidak laku sama sekali pada hari biasa.

Setelah itu penulis menjumpai pengunjung dan menanyakan seberapa sering mereka berbelanja pakaian *thrifting* ini, berikut sejumlah

penuturan mereka. Ditemui penulis 3 remaja/mahasiswa yakni Sarjono, James dan Isa 19 Tahun yang mengungkapkan seberapa sering mereka belanja *thrifting* dalam kurun waktu sebulan.

“ Jarang sih, sebulan 2-3 kali, dan aku lebih ke online.

Mereka mengaku jarang melakukan *thrifting* yakni dalam kurun 1 bulan mereka mengunjungi tempat *thrifting* 2-3 kali dalam sebulan dan salah satu dari mereka lebih sering melakukannya secara online.

Selanjutny ada juga penuturan dari pengunjung yang lain yakni pasangan suami istri, bapak Effendi 55 tahun dan istrinya Nurhayati 47 Tahun tentang seberapa sering mereka belanja pakaian bekas ini di Pasar Pagi Tugu Pahlawan.

“1 minggu sekali, sekalian jalan-jalan *refreshing* sehat.”

Dari penuturan beliau, mereka sering mengunjungi pasar ini 1 minggu sekali untuk belanja pakaian, *refreshing* atau hanya sekedar melihat-lihat, karena dari pengalaman beliau meskipun sering ia mengunjungi pasar tersebut tetapi belum tentu mereka berbelanja pakaian.

Terbukti dari hasil wawancara kepada para pedagang dan pengunjung bahwa *thrifting* ini ramai peminatnya dan frekuensi belanja lebih sering dilakukan ketimbang pada pakaian baru, karena harga nya yang murah masyarakat merasa tidak keberatan untuk sering-sering melakukannya.

Penulis menyadari, perubahan kata menjadi lebih keren yakni ” *thrifting*”, sedikit banyaknya membuat perubahan yang sangat signifikan.



Terutama pada peningkatan pembeli dari kalangan anak muda yang terang-terangan melakukan kegiatan ini dengan percaya diri. Keberadaan *thrifting* ini pun memunculkan perilaku konsumtif baru bagi masyarakat akan kebutuhan *fashion* karena harga nya yang relatif rendah membuat belanja pakaian ini tidak terasa berat untuk dilakukan lebih sering atau sesering mungkin. Namun, semenjak pergeseran nama ini, sedikit banyak membuat harga pakaian bekas ini sedikit lebih mahal dari sebelum nya, dan juga semenjak banyak yang tahu tentang *brand-brand* luar bisa didapatkan dengan *thrifting* dan banyak yang mengincarnya, hal hasil banyak penjual menaikkan harga nya sesuai dengan *brand* yang dimiliki suatu pakaian, dan kini harga pakaian bekas dinilai tidak semurah dahulu.

Keberadaan *thrifting* ini sangat dinanti-nantikan oleh peminatnya, meski setiap hari buka tapi puncak nya adalah pada hari minggu, dimana pasar ini menjadi begitu sesak dan padat oleh pengunjung, dan juga tak jarang menimbulkan kemacetan, sehingga keberadaan pasar ini sedikit banyak menimbulkan pro-kontra membuat keberadaan nya dibatasi, Namun demi mendukung ekonomi masyarakat, pemerintah Kota Surabaya memberikan izin bagi PKL-PKL tanpa dipungut biaya dan seperti nama nya, pasar ini hanya beroperasi pada pagi hari yakni mulai jam 05.00 – 09.00 WIB karena keberadaannya yang berada di pinggir jalan disamping membahayakan juga merusak estetika kota. Berikut melalui wawancara dengan pedagang serta pengunjung pasar mengenai harapan untuk eksistensi Pasar Pagi Tugu Pahlwan, khusus nya pada sentra pakaian *thrifting*.





kantong sekaligus tampil beda dari yang lain, maka dari itu kalangan peminat *thrifting* berkembang dari mereka yang hanya mementingkan harga ke mereka yang ingin tampil *fashionable* tapi tetap ramah di kantong.

Penulis mendeskripsikan kalangan peminat *thrifting* menjadi beberapa kategori, berdasarkan dari latar belakang status/pekerjaan, dan umur mereka.

#### 1) Kalangan Mahasiswa dan Pelajar (Remaja)

Melalui pengamatan penulis yang turun langsung ke lokasi Pasar terlihat para pengunjung pasar didominasi kaum muda terutama laki-laki, dan sebagian perempuan, mereka berusia 16-20 tahun yakni usia anak remaja SMA hingga Mahasiswa. Beberapa narasumber yang penulis temui adalah laki-laki usia 19 tahun yakni 3 sekawan (Sarjono, James dan Isa) asal Sidoarjo yang mana merupakan mahasiswa UPN Jawa Timur.

Diketahui *thrifting* memang digandrungi oleh kebanyakan remaja karena di usia remaja banyak dari mereka mencari jati diri, seperti mencoba selera *fashion* yang sedang *trend* agar mereka dapat beradaptasi dengan lingkungan sekitarnya dengan menyesuaikan gaya berbusana mereka sebagaimana mereka ingin dipandang oleh orang lain. Lewat *thrifting* ini, mereka dapat melakukan eksplorasi tentang gaya *fashion* yang mereka minati tentunya dengan harga yang ramah dengan kantong pelajar dan mahasiswa.

Dari wawancara dengan 3 mahasiswa penulis mendapatkan jawaban mengenai alasan mereka melakukan *thrifting* dan harapan mereka kedepannya tentang pasar tersebut dan dunia *thrifting* .



















Bu Azizah selaku penjual jaket-jaket gunung mengungkap harga yang ditawarkan serta asal barang yang diperdagangkannya serta mengungkap beberapa merk dari *brand* yang biasanya menjadi incaran para pelanggannya yang umumnya ialah para pendaki gunung.

Kemungkinan mendapat barang *branded* memang menjadi keuntungan dari *thrifting* sehingga masyarakat terkadang menjadikannya sebagai motif atau tujuan mereka ber-*thrifting*, berdasarkan penelusuran, *branded* yang dimaksud dan menjadi incaran banyak orang antara lain ialah : Uniqlo, H&M, Zara, Polo, GAP, Dickies, Puma, Nike, Adidas, Fila, Old Navy, dan masih banyak lagi.

#### **4. Refreshing**

Adapun motif lain dibalik ramainya pasar *thrifting* ini, salah satunya ialah sebagai sarana hiburan atau *refreshing* atau yang biasa disebut orang Indonesia sebagai cuci mata, diantara banyaknya pengunjung ada yang menggunakan motif ini sebagai alasannya datang ke pasar tersebut, berbelanja adalah kegiatan mengasyikan, menghilangkan penat setelah berhari-hari kerja dan ingin membeli sesuatu untuk menyenangkan diri atau hanya sekedar lihat-lihat. Lewat penuturan salah satu pengunjung yakni bapak Effendi 55 Tahun, mengaku mengunjungi pasar pagi ini paling tidak seminggu sekali yakni di hari minggu dimana bertepatan dengan hari libur yang digunakannya untuk jalan-jalan pagi mencari udara segar dan juga mampir refreshing melihat pakaian bekas yang diperjual belikan.



























## LAMPIRAN-LAMPIRAN

### Lampiran 1

TRANSKRIP WAWANCARA (14 November 2021) Pukul 06:30 WIB

1. Ubai, 27 Tahun (Penjual Pakaian Bekas)

Asal Surabaya, keturunan Madura

- Apa yang anda jual ?

“ Pakaian bekas, *thrifting* biasanya anak muda bilang, kaos, jaket, *hoodie, crewneck*, macem-macem lah.”

- Berapa harga nya?

“ Beda-beda ya, biasanya kalo yang sekarang itu, yang *brand* itu agak lebih mahal karena memang barang nya itu jarang banget dalam satu bal itu, kalau pakaian bekas itu kita dapet nya 1 bal itu 100 kg, gabisa milih juga dan hasil nya *random*.”

- Apa alasan anda memilih usaha ini?

“ Yang pertama kalau memilih alasan nya ini, yang pertama itu pengen mengurangi limbah pakaian, karena limbah pakaian itu kalau di luar negeri kan memang banyak yang dibuang, daripada dibuang ke tempat pembuangan menyebabkan limbah, makannya sekarang sudah ada *thrifting-thriftig* yang *modern*, kayak sudah memasuki rambah *online*.”

“ Yang kedua, karena di sini kan sudah ada beberapa yang sudah kenal, jadi dan pengepul nya juga banyak, jadi kita kenal-kenal nya dari situ.”

- Kapan memulai usaha ini?

“ Kalau dari keluarga sih udah lama, dari tahun 90-an. Kalau dari saya ini baru berjalan 2 tahun.”

- Menurut anda, mengapa orang-orang harus memilih pakaian bekas?

“ Yang pertama itu pastinya karena beda-beda, dari satu kota kalo kita dapetnya yang brand itu gamungkin ada yang kembaran, itu pasti, itu yang saya seneng,ga mungkin ada yang kembaran.

“ Yang kedua itu harga, memang lebih murah, kalo kita beli di *retail* sama yang bekas memang jauh, harga nya memang jauh, yaa dari situ.

- Darimana mendapatkan barang?

“ Nah itu saya kurang paham, cuma bal nya ada yang Korea atau Jepang gitu, bicara nya sih gitu, ada juga yang katanya dari Amerika, kurang paham.

- Bagaimana harapan anda kedepan nya terhadap pasar ini dan dunia *thrifting* ini?

“ Kalau harapan saya, di pasar untuk pemerintah lebih melihat lagi bahwa ini sebenarnya peluang usaha untuk para utama nya kaum muda, diberi tempat, diberi pasar, ada pasar sendiri lah di setiap wilayah harusnya gitu, jangan Cuma hari ini ditentuin jam sekian, harus nya ada *long time* atau satu hari *full* gitu.

- Untuk satu hari, berapa potong pakaian yang terjual?

“ Ga tentu sih, sehari bisa 20 pcs, 30 pcs, 50 pcs kalau hari minggu, kalau hari biasa sih bahkan pernah ga dapet”

## 2. Sayuri 39 Tahun, Abdurahman 40 Tahun (Penjual Pakaian Bekas)

Bersaudara, Asal Madura.

- Apa yang anda jual ?

“baju dan celana pendek untuk cowok cewek”

- Berapa harga nya?

- “celana ya 25, ada yang 40”

- Apa alasan anda memilih usaha ini?

“ karena ditimbang kerja sama orang lain kan ga puas, lebih baik saya kerja cari sendiri”

- Kapan memulai usaha ini?

“ saya mulai tahun 2009 sampai sekarang berdua “

- Darimana mendapatkan barang?

“ dari *import* mbak, dari gudang Sidomulyo, dari luar negeri kadang dari Paris, kadang Korea.

- Menurut anda, mengapa orang-orang harus memilih pakaian bekas?

“ kalau memilih yang baru saya tidak kuat masalah modal, lebih baik pilih yang bekas karena modal nya tidak seberapa banyak.”

- Untuk satu hari, berapa potong pakaian yang terjual?

“ kalau hari biasa itu minimal 15 potong”

### 3. Azizah, 55 Tahun (Penjual Pakaian Bekas)

Asal Madura.

- Apa yang anda jual?

“ Jaket sama celana, nak”

- Berapa harga nya?

“ Untuk jaket itu tergantung barang nya, kalau barang nya bagus harga nya lebih bagus juga tapi kalo celana ini saya obral 25 ribu. Jaket paling murah 50 sampai 85 an, dan bahan-bahan nya itu kita ada dari Korea, Italy, Las Vegas ada itu, ada Puma ada Nike.”

- Menurut anda, mengapa orang-orang harus memilih pakaian bekas?

“ Kan kita ini rakyat kecil nak, kalo seumpama nya gabisa yang baru bisa beli yang bekas, kalo seumpama nya uang harus banyak ya kayak kita gabisa nak,, yang penting bisa beli beras, penting halal nak.”

- Untuk satu hari, berapa potong pakaian yang terjual?

“ Ya sabtu sama minggu nak, tapi yang lebih bagus itu minggu nak, yaa kalau maaf aja ini asli ya nak, 30 lembar nak InsyaAllah, ini untuk orang ke Bromo nak untuk naik gunung.”

- Bagaimana harapan anda untuk pasar ini dan dunia *thrifting* di Surabaya ?

“ harapan saya mudah mudahan banyak rezeki dan barokah, untuk pasarnya lebih maju lagi, terus kira-kira jam 10 lah Hahahah”

### 4. Sarjono, James, Isa 19 Tahun (Pengunjung Pasar Pagi Tugu Pahlawan)

Asal Sidoarjo, Mahasiswa UPN

- Apa sebutan yang biasa anda gunakan untuk kegiatan belanja pakaian bekas ini?

“*thrifting* sih”

- Bagaimana anda bisa mengenal kegiatan *thrifting* ini?

“Awal kenal sih yak an dari *ig* kan banyak, dari *tiktok*, yang paling banyak ya dari *tiktok* kan banyak tuh yang *ngetag* yang *fyp*. Tapi sebelumnya sudah tau dari mulut ke mulut, cuma kan *booming* baru hari-hari ini.

- Mengapa tertarik untuk membeli pakaian bekas?

“Karena harga nya murah, sama model nya itu beda, dan ya masih bagus-bagus sih barang nya pd- pd aja sih.”

- Berapa sering anda melakukan *thrifting* dalam sebulan?

“Jarang sih, sebulan 2-3 kali, dan aku lebih ke online.

- Bagaimana harapan anda untuk pasar ini dan dunia *thrifting* di Surabaya ?

“harapan nya sih biar lebih tertata dan rapi gitu, terus semoga barang-barang nya lebih bervariasi lagi.”

5. Rosa (32 Tahun), Vivi (24 Tahun), Alex (24 Tahun)

Asal dari Krian, Sidoarjo

- Apa sebutan yang biasa anda gunakan untuk kegiatan belanja pakaian bekas ini?

“*thrift* yaa, iya *thrift*”

- Bagaimana anda bisa mengenal kegiatan *thrifting* ini?

“Yaa karena memang udah terkenal, dari sosmed, dari temen-temen”

- Apa alasan anda melakukan *thrifting*?

“Yaa karena bisa dapat barang branded tapi murah, ini jaket buat kerja”

- Berapa sering anda melakukan *thrifting* dalam sebulan?

“Oh ga mesti, kadang-kadang 2 bulan 3 bulan baru kesini lagi, kalo yang ini 1 bulan sekali biasanya, biasa hari minggu pagi kalo ga pagi ga ada”

- Mengapa tertarik untuk membeli pakaian bekas?

“Selagi ada yang murah kenapa enggak, ya sama hahaha”

- Bagaimana harapan anda untuk pasar ini dan dunia *thrifting* di Surabaya ?

“ Yaa biar lebih rapi aja dan lebih aman sama lebih murah lagi dan di tertibkan lagi”

6. Effendi (55 Tahun), Nurhayati (47 Tahun)

Asal Surabaya, Pasangan Suami Istri pengunjung Pasar Pagi Tugu Pahlawan.

- Apa sebutan yang biasa anda gunakan untuk kegiatan belanja pakaian bekas ini?

“Yaa apa aja pantas, PKL, Baju TP Pagi (Tugu Pahlawan)

- Bagaimana anda bisa mengenal kegiatan *thrifting* ini?

“Sejak dari punya anak 1 di pasar Gembong, tau yang ini dari Youtube ”

“ Ini mba dulu pindah dari Gembong Tebasan, di Gembong cuma hari sabtu, pagi nya pindah ke TP pagi” (Pedagang)

“Kalo jual disini itu ga bayar, kadang cuma bayar ke tukang parkir” (Pedagang)

- Berapa sering anda melakukan *thrifting* dalam sebulan?

“1 minggu sekali, sekalian jalan-jalan *refreshing* sehat

- Mengapa tertarik untuk membeli pakaian bekas?

“ Ya ini asik aja memilih nya itu, banyak pilihan nya, sensasi memilih nya menarik, harga murah dan milih nya itu ada seni nya”

- Bagaimana harapan anda untuk pasar ini dan dunia *thrifting* di Surabaya ?

“ya tetap aja eksis karena bisa menjangkau lapisan ekonomi menengah ke bawah, kan mereka juga pengen pakaian yang pantas untuk mereka, ada yang bekas pakaian branded disini dengan harga yang miring ya, hari ini dapat banyak ini, ada kerudung ada topi, ada kaos ada baju hehe”

Lampiran 2

**DOKUMENTASI**

1. Kondisi PKL Pasar Pagi di depan Monumen Tugu Pahlawan



2. Lokasi *thrifting* Pasar Pagi Tugu Pahlawan dari posisi atas jembatan



3. Posisi Pasar *thrifting* di depan Bank Mandiri Jl. Pahlawan



4. Kondisi pasar yang ramai di pinggir jalan



5. Kondisi pasar yang ramai oleh berbagai kalangan di dalam Jl. SemutMadya Indah



6. Potret Panganjung memilih Pakaian *thrifting*





7. Potret Antusias masyarakat memilih pakaian *thrifting*



8. Portet masyarakat memilih pakaian *thrifting* di Jl. Semut Madya Indah



Potret Kalangan Remaja



Potret kalangan quarter life age