

























“Koperasi Indonesia adalah organisasi ekonomi rakyat yang berwatak sosial, beranggotakan orang-orang atau badan-badan hukum koperasi yang merupakan tata susunan ekonomi sebagai usaha bersama berdasarkan atas kekeluargaan”.

Demikian dengan dari pengertian tersebut hakikat koperasi adalah kegiatan yang dilakukan oleh sekumpulan orang-orang atau kelompok yang mengutamakan kegiatan yang bersifat kerjasama, gotong royong berdasarkan persamaan derajat, hak dan kewajiban. Artinya koperasi merupakan wadah demokrasi ekonomi dan sosial.

Karena koperasi mempunyai asas demokrasi maka harus benar-benar dijamin bahwa koperasi adalah milik anggota itu sendiri dan pada dasarnya harus diatur dan diurus sesuai dengan keinginan anggota yang berarti bahwa hak tertinggi dalam koperasi terletak pada rapat anggota koperasi. Cara atau kriteria yang digunakan untuk pengelompokan itu tentunya dari suatu Negara ke Negara lain tentunya berbeda. Pengelompokan atau klasifikasi koperasi atau istilah apapun yang digunakan memang diperlukan, mengingat adanya banyak perbedaan yang ditemukan di antara sesama koperasi, baik yang menyangkut ciri, sifat, ekonominya, lapangan usaha, ataupun afiliasi keanggotaan dan sebagainya.

Untuk memisahkan yang serba heterogen itu satu dengan yang lainnya, Indonesia dalam sejarahnya menggunakan berbagai dasar atau kriteria seperti: lapangan usaha, tempat tinggal para anggota, golongan dan fungsi ekonominya. Pemisahan-pemisahan yang menggunakan berbagai kriteria













Perusahaan atau industri dengan *operating leverage* yang tinggi akan mempunyai fluktuasi pendapatan yang tinggi pula. Itu berarti risiko perusahaan tersebut tinggi. Apabila kondisi perekonomian membaik, penjualan meningkat, perusahaan dengan *operating leverage* yang tinggi akan mengalami kenaikan keuntungan yang tinggi, sebaliknya apabila kondisi perekonomian menurun, penjualan menurun, perusahaan tersebut akan mengalami penurunan keuntungan yang tajam pula. Perusahaan dengan *operating leverage* yang rendah tidak akan mengalami fluktuasi setajam perusahaan dengan *operating leverage* yang tinggi.

Siklus kehidupan produk akan mempunyai pengaruh terhadap ROA atau perbedaan-perbedaan ROA. Produk, mulai dari muncul sampai menghilang bergerak melalui beberapa tahap:

- 1) Tahap pengenalan
- 2) Tahap pertumbuhan
- 3) Tahap kedewasaan
- 4) Tahap penurunan

Pada tahap pengenalan, perusahaan menfokuskan pada pengembangan produk, pengembangan pasar, pengembangan kapasitas. Tujuannya adalah untuk memperkenalkan produk baru dan memperoleh *market share*. Sebaliknya pada tahap kedewasaan, produk sudah mapan dan tidak memerlukan upaya pengembangan atau penyiapan infrastruktur. Pengelolaan biaya menjadi penting pada tahap ini. Pada tahap ini perusahaan





