

E. Interpretasi Hasil Penelitian (Analisis Data)

Menjalankan sebuah bisnis mall, pengelola harus dapat memahami perilaku konsumen dan berusaha mewujudkan harapannya. Salah satunya adalah menyediakan berbagai fasilitas penunjang kegiatan pengunjung agar tercipta kepuasan konsumen. Diantara berbagai fasilitas yang disediakan mall, salah satunya adalah fasilitas ibadah. Tempat ibadah seperti mushola atau masjid biasanya sudah disediakan oleh pengelola mall akan tetapi keberadaannya kurang mendapat perhatian.

Penelitian ini ingin mengetahui bagaimana peran fasilitas ibadah yang disediakan mall mempengaruhi kepuasan pengunjung, utamanya pengunjung Executive Mushola Grand City Surabaya sebagai tempat penelitian.

Ditinjau dari indikator desain *interior* dan *ekterior*, berdasarkan pernyataan responden menunjukkan bahwa Executive Mushola Grand City Surabaya memiliki desain *interior* dan *ekterior* yang baik dan bagus. Lalu dilanjut dengan indikator kebersihan fasilitas mushola, sebagian besar responden setuju bahwa keadaan Executive Mushola Grand City Surabaya rapi dan bersih karena setiap hari selalu ada petugas yang membersihkannya. Selanjutnya indikator kelengkapan yang disediakan di dalam mushola, banyak responden setuju bahwa Executive Mushola Grand City Surabaya telah menyediakan perlengkapan yang semestinya ada di setiap mushola, seperti mukenah, sarung, tempat wudlu dan yang lainnya.

Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa besarnya nilai korelasi adalah 0,658, dengan signifikansi 0,000, karena signifikansi $< 0,05$, maka H_0 ditolak dan H_a diterima, artinya ada hubungan yang signifikan antara fasilitas ibadah dengan kepuasan pengunjung mall.

Berdasarkan harga koefisien korelasi yang positif yaitu 0,658, maka arah hubungannya adalah positif dan secara parsial fasilitas memberikan pengaruh positif terhadap kepuasan pengunjung. Hal ini menunjukkan bahwa untuk meningkatkan kepuasan pengunjung, pengelola harus menyediakan fasilitas yang baik dan memadai. Semakin banyak fasilitas ibadah yang diberikan maka akan diikuti oleh semakin tinggi pula kepuasan pengunjung mall. Fasilitas ibadah dalam penelitian ini memiliki nilai koefisien determinasi yang cukup besar, yakni 0,433 atau 43,3% artinya kontribusi fasilitas ibadah dalam mempengaruhi kepuasan pengunjung mall sebanyak 43,3% .

Pernyataan tersebut diperkuat dengan pendapat Tjiptono yang menyatakan bahwa fasilitas merupakan salah satu sumber daya fisik yang harus ada sebelum suatu jasa dapat ditawarkan pada konsumen. Dalam usaha yang bergerak di bidang jasa, maka segala fasilitas yang ada yakni kondisi fasilitas, kelengkapan, desain *nterior* dan *eksterior* serta kebersihannya harus dipertimbangkan, terutama yang berkaitan erat dengan apa yang dirasakan atau di dapat konsumen secara langsung.

Berdasarkan hasil penelitian baik secara empiris di lokasi penelitian maupun secara statistik menunjukkan nilai koefisien yang positif pada variabel fasilitas. Hal ini dapat diartikan bahwa fasilitas ibadah yang disediakan Grand City Surabaya memberikan pengaruh yang signifikan terhadap kepuasan pengunjung Executive Mushola.

Model regresi linier sederhana yang telah dihitung dalam penelitian ini adalah $Y = - 4.318 + 0,357X$, yang artinya konstanta sebesar **- 4.318** menyatakan bahwa jika tidak ada fasilitas ibadah, maka kepuasan pengunjung adalah **- 4.318**. Koefisien regresi sebesar **0,357** menyatakan bahwa setiap penambahan (karena tanda positif) 1 skor fasilitas ibadah akan meningkatkan kepuasan pengunjung mall sebesar **0,357**. Untuk analisis regresi linier sederhana, harga koefisien korelasi (**0,658**) adalah harga *Standardized Coefficients* (beta).

Langkah terakhir adalah melakukan uji t yang digunakan untuk mengetahui apakah variabel independen (X) berpengaruh secara signifikan terhadap variabel dependen (Y). Berdasarkan hasil analisis regresi di atas dapat diketahui nilai t hitung sebesar **8.654**, dan t tabel pada sebesar **1,985**. Oleh karena nilai t hitung > t tabel (**8.654 > 1,985**) maka H_0 ditolak, artinya bahwa ada pengaruh secara signifikan antara fasilitas ibadah dengan kepuasan konsumen. Jadi dalam kasus ini dapat disimpulkan bahwa fasilitas ibadah secara signifikan berpengaruh terhadap kepuasan konsumen mall.

Hal tersebut di dukung dengan pernyataan langsung dari beberapa pengunjung yang telah merasakan fasilitas mushola, diantaranya Mbak Ani yang menyatakan “Iya sangat puas, tempatnya *ituloh* yang strategis, kalau di mall-mall lain mushola di nomor sekiankan, maksudnya itu kadang diletakkan di dekat parkir pokoknya di nomor *sekiankanlah*, kalau di Grand City ini musholanya itu tertata di tengah-tengah, rapi dan bersih”. Selain itu pengunjung juga merasakan ketenangan dan kenyamanan saat berada di mushola, seperti yang dinyatakan Ibu Heni “saya senang beribadah di sini ini tenang, saya pernah sholat disini di waktu dhuhur, terus ashar, *sampek* magrib. Apalagi disaat puasa, sebelum buka puasa mereka sholat sangat ramai disini, jadi jika ada pemilik pertokoan atau mall tidak mengutamakan sarana seperti ini maka sangat disayangkan sekali”.

Pernyataan dari para pengunjung tersebut juga didukung dengan keadaan di Executive Mushola Grand City Surabaya yang memang sangat diperhatikan mulai dari kebersihan, penataan serta menerima masukan yang datang dari para pengunjung.

Berdasarkan hasil analisis regresi linier sederhana, hasil wawancara dan observasi yang telah dilakukan, diketahui bahwa faktor fasilitas ibadah bernilai positif, hal ini berarti setiap terjadi kenaikan faktor fasilitas ibadah maka variabel kepuasan pengunjung mall akan mengalami kenaikan atau mengalami perubahan secara searah. Oleh karena itu agar dapat berhasil dalam usahanya, pihak pengembang mall perlu memahami bahwa

